

证券代码：300369

证券简称：绿盟科技

绿盟科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与绿盟科技2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年05月13日 16:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁胡忠华先生 董事、首席财务官车海麟女士 独立董事李春红女士 董事会秘书葛婧瑜女士
投资者关系活动主要内容介绍	1. 未来哪个行业有望成为公司收入增长的主要驱动力？ 答：您好，公司重点聚焦运营商、金融、能源等有稳定投资、引领行业需求且与公司长期以来产品服务相匹配的价值客户。感谢您的关注。 2. 公司的云安全业务发展情况如何，未来在云安全市场的竞争策略是什么？ 答：您好，公司在云安全领域主推T-ONE CLOUD绿盟智安云解决方案，匹配运营商、政务、轨交、能源等客户的需求，为云安全建设提供全栈式一体化方案，通过租户级态势感知能力，有效破解云内租户安全管理难题和客户云安全

	责任划分困境，目前已服务百余家客户。以资源池为基石，公司聚焦全栈安全产品云化+云安全生态构建，与运营商行业客户合作全方位提升其安全增值业务整体竞争力。面向新兴云安全市场，公司推出云内流量监测、云数据安全、云原生风险评估等解决方案，已在国家电网、银行等落地多个云原生安全标杆案例。在AI和算力云领域，公司重点聚焦算力云基础设施、云租户安全防护和智算云安全等。感谢您的关注。 3. 随着车联网市场的快速发展，公司如何把握这一机遇扩大市场份额？ 答：您好，公司在车联网领域，逐步形成了车联网终端与系统的安全预警、检测、监测、响应处置一体化安全闭环产品能力，提供车联网威胁分析、风险评估、安全设计开发、安全测试、安全运营、安全培训等系统化安全服务能力，以此构建全场景、可信任、实战化的安全保障体系。感谢您的关注。 4. 公司目前无实际控制人，这种股权结构是否有利于未来的并购重组？公司是否会考虑通过股权整合等方式来推动业务的快速发展？ 答：您好，公司上市以来一直处于无实控人状态，对资本运作保持开放态度，感谢您的关注。 5. 公司的AI+SOC理念及相关产品在市场上的反响如何？能否谈谈其中哪些产品是公司未来的核心增长点？这些产品在市场上的竞争优势和预期市场份额如何？ 答：您好，针对AI+SOC产品，公司于2024年上线AI+SOC鹰眼安全运营中心，采用绿盟风云卫AI安全能力平台，实现AI降噪、AI分诊、AI攻击结果分析、AI处置建议等安全运营场景，平均检测与响应时间（MTTD/R）提升50%以上，70%
--	---

	以上攻击可实现自动研判，同时生产8000+高质量数据反哺AI训练，帮助AI攻击成功研判的准确率提升2.8倍。ISOP安全运营平台收入近年来稳步提升，运营带动的SaaS化安全服务如EASM、PTaaS等业务订单增长明显。但整体上安全运营相较传统安全产品和常态化安全服务仍处于业务发展的初级阶段，暂时无法判断预期市场份额。感谢您的关注 6. 公司24年提出的股权激励目标是2025年营收不低于25.30亿元，净利润转正，请问公司为实现这一目标，在业务拓展、成本控制等方面有哪些具体的规划和措施？ 答：您好，业务拓展层面，公司将进一步落实聚焦战略，销售侧重点在运营商、金融、能源三个客户需求稳定且与公司产品和服务高度匹配的行业保持压强投入，持续复制漏洞管理、数据安全等有成熟案例的解决方案；产品侧保持安全产品和服务的竞争力，保障价值产品和服务产出。成本控制层面，公司在职能侧同步贯彻聚焦战略，加大降本增效管控力度，通过平台赋能和工具化进行资源拉通和能力提升，明确决策机制，固化流程，放大组织活力，提高整体经营决策效率。感谢您的关注。 7. 绿盟相较其它同行护城河是哪些？头部企业还是二线？主要服务客户是哪一类？绿盟如何扭转亏损局面？具体措施是哪些？针对无实控人绿盟是否可以考虑引进国资或者行业龙头企业进行战略投资？ 答：您好，公司具备行业领先的自主研发优势、行业领先的技术优势，不断创新产品和服务，满足企业级客户多样化需求。公司主要为政府、金融、运营商、能源、交通、科教文卫等行业用户与各类型企业用户，提供全线网络安全产品、全方位安全解决方案和体系化安全运营服务。经营层面，公司将坚持做好主营业务，收入端，紧密结合行业发展趋势
--	---

和市场动向，持续聚焦重点行业、重点客户的关键需求，保持安全产品和服务的竞争力，保障价值产品和服务产出。成本费用端，持续优化组织结构和运营体系，积极提质增效，控制费用，努力提升利润水平。感谢您的关注。

8. 请问绿盟为何没有加入鸿蒙系统相关技术产业链？

答：您好，公司主要面向政府、金融、运营商、能源、交通、科教文卫等行业的企业级客户。感谢您的关注。

9. 公司如何看待网络安全保险业务的发展前景？

答：您好，网络安全保险适用性较为广泛，无论是大型企业、集团还是中小微企业，均可以通过购买网络安全保险转移企业自身的网络安全风险，工业互联网企业、大型车企均有自发性的网络安全保险咨询和购置需求。目前，公司通过提供投保前风险评估、保险期间风险监测到出险后应急响应等主动风险管理手段，与业内多家头部保险机构携手合作进行业务拓展。感谢您的关注。

10. 请问董事长一下，本人持有公司股票十多万股已经将近一年，本想着公司有价值投资，没想到公司股票价格一路只跌不涨，是不是公司内部有什么不为人知的利空信息？？？

答：您好，二级市场股价受国家宏观经济、行业环境、市场资金走向、投资者风险偏好等诸多因素影响。公司管理层密切关注公司在资本市场的表现，切实做好经营管理，提升盈利能力和市场竞争力，持续优化投资者回报。公司始终坚持规范运作、合规披露，若涉及应披露事项，公司将严格按照监管规定履行信息披露义务。感谢您的关注。

11. 目前公司研发的新产品如绿盟大模型安全评估系统等市场推广情况如何？

	答：您好，绿盟AI-SCAN基于“AI安全左移”理念，将安全防护嵌入大模型全生命周期，覆盖数据安全、内容安全、对抗安全、应用安全等关键环节，确保AI系统在开发、部署、运行阶段的安全可控，为企业构建可信的AI应用安全基座。自发布以来，绿盟AI-SCAN受到了客户的广泛关注，已开展部分客户接洽和测试工作。感谢您的关注。 12. 未来公司有哪些具体的海外市场拓展计划？如何应对海外市场的风险？ 答：您好，针对海外市场，公司聚焦东盟（ASEAN）、中东非（MEA）、拉美（LATAM）、港澳等地区，通过“一带一路”的辐射效应，以点带面地推动全球网络安全业务的深入发展，在国家大力建设“粤港澳大湾区”、发展“一带一路”等一系列的战略中发挥积极作用。公司依托自主建设运营的云安全平台，为上述主要业务地区的大中型企业和政府用户提供云地混合架构的云清洗（抗拒绝服务）、智能安全运营、网站安全防护、威胁情报、攻击面管理、风险评估渗透测试等服务。公司将持续全面关注、评估海外市场风险，及时调控海外拓展策略，降低风险。感谢您的关注。
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月13日