

股票代码：300242

股票简称：佳云科技

广东佳兆业佳云科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与佳云科技 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 05 月 13 日（星期二）下午 15:00-17:00
地点	“约调研”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：郭晓群先生 董事、总经理：杨家德先生 独立董事：刘儒晒先生 副总经理、财务总监：刘超雄先生 副总经理、董事会秘书：郑玉飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 5 月 13 日 15:00-17:00，在“约调研”微信小程序采用网络远程的方式召开 2024 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会以文字问答形式进行，公司就投资者关注的问题进行了回复，主要问题和回复内容如下： 1、问：2024 年公司营业收入同比增长 108.30%，可归属于上市公司股东的净利润却亏损 1.06 亿元，同比减少 10.93%，请问导致这种营收翻倍却未实现盈利的原因是什么？ 副总经理、财务总监刘超雄先生答：公司 2024 年实

	现营业收入 15.72 亿元，同比增长 108.30%，归属于上市公司股东的净利润-10,598.72 万元，同比减少 10.93%。公司 2024 年互联网营销业务继续与百度、华为、三星等媒体保持合作，并积极开拓新的头部互联网媒体和优质客户，与巨量引擎、快手等媒体直接开展合作，因此 2024 年互联网营销业务营业收入取得快速增长，但由于互联网营销行业市场竞争激烈、公司运营资金有限，互联网营销业务整体规模尚未突破盈亏平衡点，公司互联网营销业务处于亏损状态。公司前期布局的多元化业务中，美妆护肤业务“启然”品牌积极拓展多电商平台线上渠道及单品牌门店线下渠道，2024 年美妆护肤业务营业收入保持快速增长，毛利率维持较高水平，相关业务亏损金额较去年同期进一步收窄，但仍未实现盈利。根据《企业会计准则》及公司会计政策相关规定，基于谨慎性原则，公司对截至 2024 年末的各类资产进行全面排查和减值测试，结合各类资产的运营现状、经营业绩、市场环境变化等因素考虑，同时聘请独立第三方审计、评估机构对公司 2024 年相关资产进行审计与评估，对部分可能存在减值迹象如其他流动资产等相关资产计提减值损失。未来公司将努力提升公司经营效益和企业价值，提升公司市场竞争力。 2、问：在竞争激烈的互联网营销行业，公司运营资金有限的问题较为突出，请问公司计划如何拓宽融资渠道，增加运营资金，提升该业务的盈利能力和市场竞争力？ 董事长郭晓群先生答：公司拓宽融资渠道主要从聚焦优质媒体，提升在单一媒体的业务体量以争取媒体授信，另外积极开拓银行、非银金融机构的授信贷款合作，在提升业务规模的同时控制成本、严控费用，提升盈利
--	--

	性。 3、问：从年报可知，公司对部分可能存在减值迹象的长期股权投资、其他流动资产等相关资产计提了减值准备。请问这些资产减值的具体原因是什么？ 独立董事刘儒昞先生答：公司 2024 年计提减值损失主要为其他流动资产减值损失及信用减值损失。其他流动资产减值损失主要为公司梳理孙公司如北京多彩互动广告有限公司等经营现状，对其增值税进项税按照相关会计政策进行减值测试，并按照预计未来可回收价值计提相应减值损失；信用减值损失主要为公司根据会计政策，结合当前状况以及考虑前瞻性信息，对各项应收款项进行信用风险评估，计提了相应减值损失。 4、问：请问在公司业务拓展的情况下，研发费用大幅下降，是否会影响公司的创新能力和长期发展潜力？公司后续对研发投入有何规划？ 董事、总经理杨家德先生答：2024 年度研发费用大幅下降主要基于多元化板块游戏业务终止所致，暂不会对公司主营业务造成影响，公司后续将依据实际需要进行对应的研发投入。 5、问：请问公司对 2025 年的业绩有怎样的预期和目标，将采取哪些具体行动来改善经营状况，实现扭亏为盈，提升股东回报？ 董事、总经理杨家德先生答：本年度，公司将持续优化业务结构，集中现有的资源助力主营互联网营销业务的发展，同时跟踪美妆护肤、保险经纪等其他业务板块发展动态，及时对部分业绩不及发展预期的业务进行调整，提升公司盈利能力，积极回馈广大投资者。 6、问：随着行业的发展，互联网营销行业的竞争格局不断变化，新的营销技术和模式层出不穷。公司如何
--	--

	紧跟行业趋势，加强技术创新和人才培养，以适应行业变化，保持在互联网营销领域的竞争力？ 董事长郭晓群先生答：公司根据行业发展趋势及公司战略，制定了员工年度培训计划，重点围绕员工融入、执行力提升和创新力培养等方面，按阶段有序推进培训项目。同时鼓励员工主动学习、积极参与，通过内外部培训相结合的方式，全面提升员工的业务能力、专业技能、职业素养和全局视野，以适应外部环境的变化，保持公司在行业领域的市场竞争力。 7、问：公司如何保持与投资者的有效沟通？有何增加透明度和信息披露的计划？ 副总经理、董事会秘书郑玉飞先生答：公司通过保持有效的治理结构及规范的三会运作，积极履行信息披露义务来保障投资者与公司的有效沟通，未来，公司将持续积极回复深交所互动易平台上投资者的提问，主动增加自愿性信息披露内容，在保证公司经营业绩稳步增长的同时增加与投资者进行对话的机会，提高公司资本市场认可度。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 05 月 13 日