

证券代码：605336

证券简称：帅丰电器

浙江帅丰电器股份有限公司
2025 年投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场交流 ☐ 电话会议
参与单位 及人员	参加帅丰电器-2025 年浙江辖区上市公司投资者网上集体接待日暨 2024 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 5 月 13 日 15:00-17:00
地点	“全景路演”网站（ https://rs.p5w.net ）
公司接待 人员	董事长：商若云 副董事长兼总经理：邵于佶 董事兼董事会秘书：王中杰 独立董事：宓明君 财务负责人：丁寒忠
投资者关系 活动主要内 容介绍	会议主要交流了以下内容： 1、公司今年什么时候分红？ 公司积极通过现金分红等举措提高投资者回报水平，《公司 2024 年度利润分配方案》已经第三届董事会第十二次会议审议通过，尚须提交公司 2024 年年度股东大会审议，按照相关规定将在股东大会审议通过后两个月内完成实施，具体事宜请关注公司后续公告。 2、对房地产下行带来的家装下行，对于公司的发展方向，有没有什么战略调整？ 公司专注集成灶主领域，坚持产品中高端定位，优化产品结构。公司以集成灶为核心，围绕厨房做产品延伸，不断丰富产品品类，

	提升套装配套率和客单价，同步推进整橱、全屋定制产品项目，逐渐完善产品矩阵，致力于为消费者提供一站式集成智慧厨房解决方案。 3、请问公司计划什么时间召开股东大会？ 截至目前，公司尚未召开公司 2024 年年度股东大会，具体事宜请您关注公司后续召开股东大会通知的公告。 4、公司 2024 年报显示其股东人数为 1.65 万，2025 年一季度则大幅锐减至 8307；人均持股数短短三个月提升了一倍；但是其前十大股东变化并不是很大，股价在此期间剧烈波动式上涨，严重背离行业和指数走势，请问公司是否有重大事项未披露？ 公司严格按照相关法律法规的要求履行信息披露义务，无应披露而未披露事项。 5、公司 2025 年一季度报表显示资产负债率仅 7.82，有息负债为 0，2024 年度股利支付率 98.85，虽然低负债、高分红深受广大股东喜爱，但是从另外的经营层面来看都是偏保守的经营策略，请问公司如何看待集成灶行业的未来趋势和自己的经营策略？ 公司专注集成灶主领域，坚持产品中高端定位，优化产品结构。公司以集成灶为核心，围绕厨房做产品延伸，不断丰富产品品类，提升套装配套率和客单价，同步推进整橱、全屋定制产品项目，逐渐完善产品矩阵，致力于为消费者提供一站式集成智慧厨房解决方案。 6、公司资产负债表及附注显示，货币资金银行理财有十几个亿，2024 年的财务利息收入就多达接近 3200 万，占当期归母净利润的比例超过 50，请问公司储备如此之多的现金，未来是否会有比较大额的资本开支？ 公司历来重视现金管理，在加强应收账款管理以及库存管控的同时，使用部分闲置资金购买安全性高的银行定期存款、大额存单及理财产品，努力提高资金效益，为公司及股东创造更多的投资回报。
--	---

	7、公司业务下滑如此严重，公司是否要开展别的业务？ 公司专注集成灶主领域，坚持产品中高端定位，优化产品结构。公司以集成灶为核心，围绕厨房做产品延伸，不断丰富产品品类，提升套装配套率和客单价，同步推进整橱、全屋定制产品项目，逐渐完善产品矩阵，致力于为消费者提供一站式集成智慧厨房解决方案。 8、集成灶换代周期是怎样的，以及目前研发重点方向和进展几何，如何看待房地产复苏对公司产品的影响？ 依托公司内部的国家认可实验室和创新设计研究院，持续赋能产品技术升级，引领行业创新迭代，如公司推出的 KOMS 厨房全局监控系统 2.0，具有智能防干烧、智能锅具检测、智能移锅微火、智能补氧等技术。公司主营业务是集成灶等厨房电器的研发、生产和销售，核心产品集成灶的消费市场主要来源于新房装修和更新换代的配置需求，属于地产后周期行业，因此与国内房地产市场的变化存在一定的相关性。 9、公司近几年受房地产下行影响，主营业务收入下滑严重，若行业持续下滑，是否有考虑过开展新的业务来带动业绩重回正向增长呢？ 公司专注集成灶主领域，坚持产品中高端定位，优化产品结构。公司以集成灶为核心，围绕厨房做产品延伸，不断丰富产品品类，提升套装配套率和客单价，同步推进整橱、全屋定制产品项目，逐渐完善产品矩阵，致力于为消费者提供一站式集成智慧厨房解决方案。
整理日期	2025 年 5 月 14 日
备注	交流过程中，公司与投资者进行了充分的沟通，并严格按照《上市公司信息披露管理办法》《上市公司投资者关系管理工作指引》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。