

证券代码：000968

证券简称：蓝焰控股

山西蓝焰控股股份有限公司
2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会
投资者活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他：<u>（其他活动内容）</u> ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☐路演活动 ☐电话会议
参与单位名称及人员姓名	蓝焰控股2024年度暨2025年第一季度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2025 年 5 月 14 日 15:30-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	党委副书记、副董事长、总经理：田永东 董事、董事会秘书、副总经理：杨军 独立董事：刘毅军 总会计师：杨存忠
投资者关系活动主要内容介绍	一、2024 年度及 2025 年第一季度经营情况简介 2024 年，公司积极响应国家“双碳”发展战略，紧紧围绕煤层气增储上产中心任务，有序推进安全生产、项目建设、科技攻关、市场开拓、对外合作和改革创效等工作，持续增强内生动力。一年来，公司持续增厚资源储备，和顺横岭区块完成提储，马坊东区块取得新的探矿许可证，可持

续发展能力进一步增强；加强气井精细化管理、智能化排采及新井产能建设，推动老井稳产和新井提产双轨并进，全年实现煤层气销量 12.62 亿方；持续加大武乡、横岭区块勘探开发力度，开展“地震-地质-工程一体化”应用，推动深部气勘探开发取得新进展；创优创新生态，制定下发科技创新激励方案，积极开展柔性引才，为实现技术突破蓄势蓄能；进一步深化与央企和省内重点煤企产业合作，积极推动项目落地，打造互利共赢新局面；全面深化改革，连续两年成功入选国务院国资委“双百企业”，首次制定《未来三年股东回报规划》，首次披露《2024 年度 ESG 报告》，持续提升管理效能。公司全年实现营业收入 22.66 亿元，归属于上市公司股东净利润 4.34 亿元。2025 年一季度，公司生产经营实现良好开局，实现营业收入 5.65 亿元，归属于上市公司股东净利润 1.85 亿元，同比增长 15.74%。

二、投资者提问及回复

1. 高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：您好！公司 2024 年全年实现营业收入 22.66 亿元，归属于上市公司股东净利润 4.34 亿元，整体业绩表现较为稳健；2025 年一季度，公司实现营业收入 5.65 亿元，归属上市公司股东净利润 1.85 亿元，同比增长 15.74%，主要盈利指标开局良好。感谢您对公司的关注！

2. 高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

答：您好！未来公司将积极响应国家号召，突出煤层气勘探开发主业发展，聚焦增储上产，持续加大资源区块获取力度，全面强化煤层气井精细化管理和“数智强晋”项目建设，统筹推进老井稳产和新井提产；深化与央企在煤层气开发领域的合作，加强与省内大型煤炭企业“采煤采气一体化”瓦斯治理合作推广；强化创新驱动，持续保持科研投入力度，

组建产学研协同攻关团队，加强地质攻坚，促进科研成果转化；构建客户分级管控体系，积极开拓省外市场，持续巩固竞争优势，不断推动公司煤层气产销量及业绩稳定增长。感谢您对公司的关注！

3. 高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

答：您好！2024 年，全球天然气市场恢复结构性增长，整体供需宽松，国际气价延续 2023 年走势，连续两年震荡走低。国内随着经济持续回升向好，天然气作为清洁能源的需求不断增长，同时，在勘探开发生产环节、技术革新、产能建设等方面均有进展，整体呈现需求与供应双向利好态势。煤层气行业也取得显著进展，资源储量快速增加，煤层气勘探开发理论认识和技术获得阶段性突破，产业配套政策持续完善，国家和省市密集出台相关政策强化对煤层气勘探开发领域的支持力度，全力推动非常规天然气规模化开发进程，助力能源安全和绿色低碳转型。感谢您对公司的关注！

4. 公司年度董事会上披露向特定对象发行股票的公告，是否是为了大股东而低价增发的，如何保证老股东的利益？

答：您好！公司于 2025 年 4 月 25 日披露《关于提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票的公告》，发行对象为符合监管部门规定的法人、自然人或者其他合法投资组织等不超过 35 名的特定对象，发行价格不低于定价基准日前 20 个交易日股票交易均价的 80%，以竞价方式确定发行价格和发行对象，最终发行对象将根据申购报价情况，由公司董事会根据股东大会的授权与保荐机构（主承销商）协商确定。公司将按照证券和国资监管部门的相关法律法规确定发行对象和发行价格，切实保护老股东特别是中小股东的合法权益。感谢您对公司的关注！

5. 公司有很好的现金流，为什么今年的现金分红率不增反降？

	答：您好！公司一贯重视投资者回报，持续实施稳健的现金分红政策。公司制定利润分配方案会统筹考虑公司发展战略以及项目重大资金支出安排等情况，并兼顾对投资者的合理回报和公司的可持续发展。公司 2024 年拟向全体股东每 10 股派发现金红利 0.3 元（含税），共计派发现金红利 29,025,079.80 元，占本年度母公司可分配利润的 13.67%；2022-2024 年度累计现金分红金额为 251,550,691.60 元，占最近三个会计年度年均净利润的 49.07%，均符合《公司法》及《公司章程》《未来三年（2024-2026 年）股东回报规划》的规定。当前公司正处于成长期关键阶段，受整体经济形势影响，承受着较大的经营和资金压力。在此背景下，公司基于对未来战略发展的长远规划，同时考虑近年开发区块新井建设、管网改造、勘探区块创新试验所需各项投资等因素，经过综合审慎评估，对 2024 年度现金分红比例进行适度调整，力求满足发展现实需要的同时维护股东长期利益。未来，公司将综合考虑公司的经营情况和发展需要，制定合理的利润分配预案，在条件允许的情况下进一步提高分红水平。感谢您对公司的关注！ 6. 公司新修订的《公司章程》取消了监事会，请问独立董事如何看待审计委员会取代监事会职能这一举措？ 答：您好！公司根据最新的监管规则取消监事会，相关职能由董事会审计委员会承接，作为公司独立董事和审计委员会委员，认为这项改革旨在简化管理层级、减少职能重叠，有利于进一步优化上市公司治理结构，提升公司治理整体效能，是有意义和有必要的。目前，公司已经按照上述监管要求及时修订了《董事会审计委员会工作细则》，进一步明确了调整后的职责范围和工作流程，保障了公司监督职能的有效衔接和内部监督机制的正常运行。感谢您对公司的关注！
--	--

7. 贵公司通过上载国家管网来拓展销售渠道，实现利润最大化，能不能具体说说？

答：您好！公司不断加强煤层气销售管理，积极开拓省外市场，进一步延伸销售链条，增加产品市场份额，实现利润最大化。在 2023 年通过国家管网集团开放服务及交易平台资质认证，取得国家管网集团托运商资质后，2024 年开始推进河南、安徽、江苏等省的市场开发工作，寻找省外高价值客户洽谈合作意向。目前公司煤层气已开始上载国家管网，已有少量煤层气通过西气东输等管线输送至江苏、安徽等相对高价市场进行销售。下一步公司将积极探索其他运输及销售方式，不断拓展销售渠道及供应区域，努力实现更高的销售单价、争取更大的利润空间。感谢您对公司的关注！

8. 公司资产负债率下降的原因是什么？

答：您好！公司 2024 年末资产负债率 47.77%，较期初下降 4.18%，主要原因是报告期公司不断优化融资结构，科学压控融资规模，银行借款较期初减少约 5 亿元，同时应付账款等其他负债较期初有所减少，影响资产负债率较期初下降。感谢您对公司的关注！

9. 公司勘探开发的核心技术有哪些？2024 年是否在资源勘查领域引入了新的技术？

答：您好！公司经过多年理论研究和工程探索，形成了采煤采气一体化、中深部及深部煤层气开发、采空区及过采空区煤层气抽采三大技术体系，为公司煤层气勘探开发提供了有力的技术支撑。2024 年，公司引入高精度、三维地震勘查技术，持续深化区块地质条件研究，搭建地质—工程一体化平台，该平台将为深部煤层气成藏机理研究、产量提升提供关键技术支撑与数据依据，通过优化施工工艺适配性，推动深部气勘探开发取得

	新进展。感谢您对公司的关注！ 10. 公司数智化工作进展如何？ 答：您好！公司 2024 年初成立科创分公司后，同步制定《数智化发展（五年）规划》，规划建设五大业务场景，打造协同研究中心和智能运营中心两大智能应用中心，实现数智化转型。目前已逐步引入数智化管理系统，积极推进地质工程一体化系统、智能排采控制系统等项目建设。其中智能排采控制系统建设是公司依托“数智强晋”项目，打造“智慧气田”模块的重点项目，截至 2024 年底累计完成现场设备安装 167 台，共覆盖 276 口井；沁水、西山、吕梁等区块已启用智能化排采系统，显著提高了生产效率和安全性。感谢您对公司的关注！ 本次网上业绩说明会召开过程中，严格遵守信息披露和投资者关系管理的相关制度，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单	无
日期	2025 年 5 月 14 日