

证券代码：002085

证券简称：万丰奥威

## 浙江万丰奥威汽轮股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位	投资者网上提问
时间	2025年5月13日下午15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	董事长 赵亚红    总经理 余登峰 独立董事 谢韬    财务总监 陈善富 副总经理、董事会秘书 李亚
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>Q1、公司无人机产品目前主要应用于什么领域？目前的出货量如何，2024 营收多少？</b></p> <p><b>A：</b>公司低空领域产品专注于“固定翼+垂直起降飞行器+无人机”整机研发制造销售，构建多产品多场景产品出行矩阵。其中无人机产品面向载物场景解决方案，主要基于 eVTOL 技术研发，在 40 公里范围内携带最高重达 200 公斤的货物，部署于传统运输方式难以触及的领域，并可扩展至现有陆运或海运物流基础设施，从而构建全新的供应链与运输线路。目前公司无人机产品在研发测试中，谢谢！</p> <p><b>Q2、公司 2024 年参与的低空经济项目中，5G-A 技术在无人机监管领域的具体应用案例有哪些？</b></p> <p><b>A：</b>公司低空领域产品专注于“固定翼+垂直起降飞行器+无人机”整机研发制造销售，构建多产品多场景产品出行矩阵。无人机</p>

载物场景的解决方案基于 eVTOL 技术研发的无人机产品可在 40 公里范围内携带最高重达 200 公斤的货物，将部署于传统运输方式难以触及的领域，并可扩展至现有陆运或海运物流基础设施，从而构建全新的供应链与运输线路。谢谢！

**Q3、请问万丰奥威 2024 年在研的 eVTOL 机型（如 Volocopter2X），预计何时完成适航取证并进入市场？**

**A:** 公司于 2025 年 3 月收购 Volocopter 核心资产之后，整合 Volocopter 在 eVTOL 领域的前沿技术（如分布式电推进系统、VoloIQ 航空云平台）与万丰在通用航空的制造积淀，成功构建了“固定翼+垂直起降飞行器+无人机”多场景产品出行矩阵。在垂直起降飞行器领域，加快部分机型如 Volocopter 2X 和 VoloCity 开发试飞测试进度，加快 TC 适航取证进程，尽快将产品推入市场。谢谢！

**Q4、咱们的低空飞行器，什么时候能有订单，什么时候能飞行？**

**A:** 公司构建了“固定翼+垂直起降飞行器+无人机”多场景产品出行矩阵，其中固定翼通用飞机已批量化生产供应交付，为全球通用飞机前三强。公司也在加大纯电动通用飞机 eDA40、eVTOL 如 Volocopter 2X 和 VoloCity 机型开发试飞测试进度，加快 TC 适航取证进程，尽快将产品推入市场。谢谢！

**Q5、去年至今，很多汽车零部件企业都拓展了机器人赛道，请问公司是否有计划切入机器人赛道，拓展营收渠道？**

**A:** 公司将会根据信披要求，履行信披义务。谢谢！

**Q6、国内很多公司低空飞行器，已经有大量订单，作为贵公司投资者，想问一下，贵公司现在有订单吗？或者有什么规划？**

**A:** 公司通航飞机业务 2024 年实现营业收入 28.14 亿元，并在加快推进 eVTOL 机型型号合格证（TC）取证。谢谢！

**Q7、公司子公司滨州万丰钻石飞机制造有限公司，目前产线建设进度如何？预估什么时候可以开始生产，其产线设计主要针对的是什么机型？**

**A:** 公司子公司滨州万丰钻石飞机生产基地目前产线正在建设中，主要涉及 DA40 固定翼机型，在具备批量生产条件后，会加快市场开拓和订单获取进度。谢谢！

**Q8、公司收购 Volocopter 后是否有计划在哪个阶段将其 eVTOL 产品引进国内？**

**A:** 公司收购 Volocopter 核心资产之后与钻石通航飞机现有的资源进行整合，推进 eVTOL 领域业务整合，在经营管理、财务管理、新机型商业化落地系等方面持续做好统筹规划，实现业务和资源优势互补和有效协同，构建以飞行器制造为业态+以智能系统与起降设施为依托的生态”相融合的城市空中交通系统。

2025 年将全力推进特种用途 DART 机型、纯电动通用飞机 eDA40、eVTOL 如 Volocopter 2X 和 VoloCity 机型的 TC 适航取证进程，并争取尽快将产品推入市场。谢谢！

**Q9、公司有没有考虑万丰飞机跟大科技公司合作生产高智能飞机？比如华为合作。**

**A:** 控股子公司飞机工业是集自主研发、设计、制造、销售服务于一体的、全球化布局的专业通用飞机制造商，实现了关键零部件的自主可控，并在设计研发、安全飞行记录、品牌知名度、全球生产和销售网络等方面优势明显。公司以“改变人类出行方式”为愿景，正加大电动飞机、eVTOL 等新型航空器的研发，构建低空经济新制造、新模式、新业态。谢谢！

**Q10、万丰奥威 2024 年研发投入 5.72 亿元，其中用于 eVTOL、电动飞机（如 eDA40）等低空经济领域的研发占比多少？**

**A:** 公司 2024 年度研发投入 5.72 亿元，其中飞机业务研发投入约 1.88 亿，涉及固定翼通用飞机、纯电动固定翼通用飞机、eVTOL 等机型开发。其中 DART 特种机型和 eDA40 机型加大开发和适航取证力度。DART 特种机型基于技术规格要求的提升进行大量测试及工程开发支持，如特种座椅，座舱布局更新、抬头显示系统 HUD 等。eDA40 机型在原型机的基础上开展大量的实验室测试、飞行测试和详细设计活动相关的持续性测试，并推进机身轻量化。谢谢！

**Q11、万丰作为镁合金/铝合金轻量化部件的龙头企业，镁铝合金在机器人领域也有一定的应用，想请问下公司是否有涉足机器人领域，有没有跟行业内公司合作或者是否有意向供货机器人领域？**

**A：**万丰镁瑞丁为全球镁合金压铸产业的领导者，在产品仿真设计、模具设计以及产品压铸等方面具备较强的竞争优势，拥有与主机厂同步设计开发能力，同时产品储备丰富，能够完成大型一体化镁合金压铸件的设计与制造，主要产品涉及动力总成、前端载体、仪表盘支架、后掀背门内板、侧门内板等汽车部件。谢谢！

**Q12、公司和小米汽车有合作关系么？**

**A：**公司与国内主流及新兴新能源汽车主机厂保持着良好的合作关系！谢谢！

**Q13、公司的飞机有智能驾驶功能，后期公司有进军汽车智能驾驶服务的方向么？**

**A：**公司于 2025 年 3 月收购 Volocopter 核心资产之后将与钻石通航飞机现有的资源进行整合，推进 eVTOL 领域业务整合，在经营管理、财务管理、新机型商业化落地系等方面持续做好统筹规划，实现业务和资源优势互补和有效协同，构建以飞行器制造为业态+以智能系统与起降设施为依托的生态”相融合的城市空中交通系统。谢谢！

**Q14、公司有向汽车智能服务软件方向发展的规划么？**

**A：**公司目前暂无这项计划。谢谢！

**Q15、公司 2024 年推出的镁合金仪表盘支架等大型压铸件，在国内新能源车企的渗透率如何？**

**A：**公司镁合金产品与国内主流新能源汽车保持着良好合作。谢谢！

**Q16、贵司 2024 年销售费用和管理费用增长情况如何？具体用于哪些市场拓展和运营优化？**

**A：**2024 年公司销售费用和管理费用都是下降的，谢谢！

**Q17、公司 2024 年客户结构中设备商占比是否显著提升？是否针对不同行业推出差异化服务方案？**

**A:** 公司汽车轻量化部件客户主要是汽车主机厂，低空经济业务主要面向航校培训、私人飞行、特种用途等场景。谢谢！

**Q18、万丰奥威2024年固定资产同比增长的主要原因是什么？是否用于通航飞机产能扩张或汽车轻量化产线升级？**

**A:** 2024年年末固定资产金额同比未增长。谢谢！

**Q19、上周山东公布了“山东省低空领域重点产品和典型应用场景公示”，其中万丰的钻石 DA40 飞机出现再名录内，请问就此项合作目前是否已经产生了订单或者签订了实际的合作协议？**

**A:** 公司子公司滨州万丰钻石飞机制造有限公司，目前产线正在建设中。谢谢！

**Q20、公司2024年收购 Volocopter 核心资产后，目前 eVTOL 机型（如 Volocopter2X）的适航取证进展如何？预计何时能实现商业化交付并形成规模化订单？**

**A:** 在 eVTOL 领域，公司 Volocopter 2X 和 VoloCity 均为有人驾驶 2 座产品，其中 Volocopter 2X 计划于 2025-2026 年完成 TC 取证，并力争商业化订单获取。VoloCity 机型为更先进的 eVTOL 产品，能够满足 EASA 制定的更严格的航空标准，其在各方面的设计均处于行业领先水平，目前正推进其在 EASA 的 TC 取证工作。谢谢！

**Q21、贵司2024年与钻石飞机合作的 eDA40 纯电动飞机已进入适航审定阶段，预计何时实现商业化交付？**

**A:** 公司在 2024 年加快 eDA40 开发，在原型机的基础上开展大量的实验室测试、飞行测试和详细设计活动相关的持续性测试，并推进机身轻量化。公司目前持续加大适航取证进程，争取尽快将产品推入市场。谢谢！

**Q22、公司什么时候分红？股价能不能别下跌了？**

**A:** 公司会在 2024 年度股东大会审议通过后 2 个月内实施分红，具体情况请关注公司后续披露的分红实施公告。谢谢！

**Q23、贵司2024年前五大客户收入占比是否超过30%？如何降低对比亚迪、大众等头部车企的依赖？**

**A:** 公司前五大客户收入占比 31.6%，公司会持续进行市场结构优化。谢谢！

**Q24、万丰奥威 2024 年收购 Volocopter 核心资产后，如何整合其技术资源与现有通航业务形成协同？**

**A:** 公司于 2025 年 3 月收购 Volocopter 核心资产之后与钻石通航飞机现有的资源进行整合，推进 eVTOL 领域业务整合，在经营管理、财务管理、新机型商业化落地系等方面持续做好统筹规划，实现业务和资源优势互补和有效协同，构建以飞行器制造为业态+以智能系统与起降设施为依托的生态”相融合的城市空中交通系统。

通过整合 Volocopter 在 eVTOL 领域的前沿技术（如分布式电推进系统、VoloIQ 航空云平台）与万丰在通用航空的制造积淀，成功构建了“固定翼+垂直起降飞行器+无人机”多场景产品出行矩阵，2025 年将全力推进特种用途 DART 机型、纯电动通用飞机 eDA40、eVTOL 部分机型 TC 取证进程，并争取尽快将产品推入市场。谢谢！

**Q25、贵司 2024 年新能源汽车轻量化业务收入占比是否超过 50%？是否推出一体化压铸等新工艺提升单车配套价值量？**

**A:** 2024 年度公司汽车金属轻量化零部件业务收入 134.50 亿元，主要产品涉及铝合金轮毂、镁合金汽车结构件，其中新能源汽车配套收入 32.8 亿元。公司将持续普及大尺寸铝合金轮毂、镁合金仪表盘支架、电动机壳体等镁合金大型压铸件在国内中高端车和新能源车的应用，解决轻量化材料、工艺、设计与制造等领域的关键核心技术问题，积极推动行业发展。谢谢！

**Q26、能不能维稳一下股价，已经对万丰公司失去了信心，能不能来点实际点的，例如回购股份？又或者员工持股计划？**

**A:** 在公司治理、日常经营、并购重组及融资等重大事项决策中充分考虑投资者利益，通过聚焦主业，提升经营效率和盈利水平，分红等法律、法规及监管规则允许的多种方式开展市值管理工作，更好的回报广大投资者，谢谢！

**Q27、有投资者说公司供应给赛力斯的轮毂出现问题，是真的吗？**

**A:** 不存在您所说的相关情况。谢谢！

**Q28、请问公司 2024 年净利润 6.53 亿元同比下降 10.14%，除计提无锡雄伟商誉减值外，汽车轻量化业务毛利率下滑至 16.53% 的具体原因是什么？**

**A:** 因国际环境变化，国内市场竞争加剧，导致毛利率下降，公司将积极开拓新市场，提升产品盈利能力，谢谢！

**Q29、公司如何管理万丰的股价？**

**A:** 在公司治理、日常经营、并购重组及融资等重大事项决策中充分考虑投资者利益，通过聚焦主业，提升经营效率和盈利水平，分红等法律、法规及监管规则允许的多种方式开展市值管理工作，更好的回报广大投资者，谢谢！

**Q30、公司 2025 年经营目标相对于 2024 年增长多少？低空领域是否有新的投资计划？**

**A:** 2024 年公司实现营业收入 162.64 亿元，2025 年度公司预计实现营业收入 170 亿元。上述预计并不代表公司对 2025 年度的销售收入预测，同时能否实现上述预算，还取决于宏观经济环境、市场状况的变化、行业发展状况及经营团队的努力程度等多种因素，存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。公司在低空领域的投资会严格按照计划执行，若达到披露标准，公司会及时公告。谢谢！

**Q31、贵公司去年提到的市值管理，效果怎么样？**

**A:** 在公司治理、日常经营、并购重组及融资等重大事项决策中充分考虑投资者利益，通过聚焦主业，提升经营效率和盈利水平，分红等法律、法规及监管规则允许的多种方式开展市值管理工作，更好的回报广大投资者，谢谢！

**Q32、贵司 2024 年来自浙江省外的收入占比是否仍低于 50%？未来如何拓展全国市场？**

**A:** 公司在全球 10 个国家设立制造基地和研发中心，在中国 6

个省市建有 14 个生产基地，为全球各制造基地提供有力的技术保障和售后服务，实现优势互补、资源共享、互动发展；同时公司通过数字化改造和智慧工厂建设，推动生产转型升级，提升生产效率，2024 年度公司国外销售 48.96%，国内销售 51.04%，谢谢！

**Q33、请问贵司 2024 年毛利率 16.53% 同比下降 3.80 个百分点，是否因研发投入加大或市场竞争加剧？**

**A:** 市场竞争加剧导致毛利率下降，公司将积极开拓新市场、新产品，提升公司盈利能力，谢谢！

**Q34、万丰奥威 2024 年应收账款周转率同比下降，是否通过数字化手段优化回款流程？坏账准备计提比例是否调整？**

**A:** 公司将积极加大回款力度，坏账准备计提比例没有调整，谢谢！

**Q35、万丰奥威 2024 年通航飞机制造业务收入 28.14 亿元，其中高附加值 MPP 特种用途机型收入占比多少？**

**A:** 在特殊用途领域，万丰钻石 DA42MPP 和 DA62 MPP 为双发特种用途飞机，DA42 MPP 是以 DA42 为基础采用载荷与平台一体化系统集成与优化设计出的一款特种用途机型。DA62 MPP 是在 DA62 的基础上加装机头雷达、光电吊舱、卫星通讯舱、指挥操作站等设备的双发特种用途飞机，以上主要应用在全球遥感探测、边防巡逻、测绘、森林防火、应急救援、增雨作业等领域。2024 年 MPP 系列特种用途高附加值机型订单交付较好，客户结构持续优化，公司将持续加大特种用途场景应用力度。谢谢！

**Q36、公司 2024 年海外业务覆盖 10 余个国家，海外收入占比是否提升至 30% 以上？**

**A:** 2024 年公司海外业务收入占比 48.96%。谢谢！

**Q37、请问飞机制造方面有计划提高产能，如有什么时候能突出，半年报，或者年报？谢谢。**

**A:** 通航飞机订单充足，MPP 特种用途高附加值机型订单取得突破，销售业务持续优化，高附加值机型生产工艺持续改进，开发新供应链配套以克服飞机产能和交付，同时持续推进 eVTOL、

	<p>eDA40、DART 系列新机型研发进度。谢谢！</p> <p><b>Q38、贵司 2024 年汽车金属部件轻量化业务收入 134.50 亿元占比 82.70%，其中镁合金部件收入增速是否超过铝合金轮毂？</b></p> <p><b>A：</b>2024 年公司镁合金业务因市场行情变化，客户订单调整，导致销售收入下降，而铝合金车轮业务因订单增加，收入同比增加。谢谢！</p> <p><b>Q39、请问公司是否有加快飞机取证，在国内商业运营，如有请介绍一下，做强做大飞机行业。谢谢。</b></p> <p><b>A：</b>公司通航飞机制造落实全球一体化战略运行机制，全球统筹管理与协调，实现生产技术、供应链体系、生产工艺等资源在奥地利、加拿大、德国、中国的联动和统筹协调。抢抓国内低空经济发展新机遇，推进新机型的引进和国内新基地及交付中心的建设与资源整合。2025 年将全力推进特种用途 DART 机型、纯电动通用飞机 eDA40、eVTOL 部分机型 TC 取证进程，并争取尽快将产品推入市场。谢谢！</p> <p><b>Q40、能不能介绍一下 eVTOL 取证进程。</b></p> <p><b>A：</b>公司构建了“固定翼+垂直起降飞行器+无人机”多场景产品出行矩阵，2025 年将全力推进特种用途 DART 机型、纯电动通用飞机 eDA40、eVTOL 部分机型 TC 取证进程，并争取尽快将产品推入市场。在 eVTOL 产品领域，城市空中交通出行场景解决方案依托于 Volocopter 2X 和 VoloCity，两款机型均为有人驾驶 2 座产品，其中 Volocopter 2X 计划于 2025-2026 年完成 TC 取证，并力争商业化订单获取。VoloCity 机型为更先进的 eVTOL 产品，能够满足 EASA 制定的更严格的航空标准，其在各方面的设计均处于行业领先水平，目前正推进其在 EASA 的 TC 取证工作。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月 14 日