# 苏州科德教育科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

	□特定对象调研 □ 分析师会议
投资者关系活动	□ 媒体采访 ☑ 业绩说明会
类别	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观
	□ 其他 ( <u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及 人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年05月15日15:00-17:00
地点	价值在线(https://www.ir-online.cn/)网络互动
上市公司接待人 员姓名	董事长兼总经理 吴敏
	独立董事 王艳玲
	副总经理兼董事会秘书 张峰
	财务总监 冯雷
投资者关系活动主要内容介绍	2025年4月29日公司在巨潮资讯网披露了《关于举行2024
	年度网上业绩说明会的公告》(公告编号: 2025-009)。本次网
	上业绩说明会采用网络互动方式举行,公司与投资者交流的主要
	内容如下:
	1、请问公司未来的投资计划是怎样的?是否会继续减少对
	外投资,还是有新的投资项目规划?
	答:您好!公司主营业务包括教育业务和油墨业务,其中教
	   育业务包括中等职业学校、全日制学校和职业技能培训等,油墨
	   业务包括胶印油墨和 UV 油墨的研发、生产和销售。公司将紧紧
	   围绕整体战略规划和经营目标,聚焦主业,通过内涵式发展和外
	延式增长共同发力,根据自身发展的实际情况和维护全体股东的
	利益出发进行投资活动。
	打皿田 <u></u>

2、在竞争激烈的职业培训赛道,公司计划如何进一步提高市场渗透率实现用户数量和营收的增长?

答:您好!为了应对日益加剧的市场竞争,公司将在以下几个方面共同发力,一是紧跟政策趋势,教育行业受政策影响较大,公司会及时跟踪国家和地方教育政策的变化,提前预判可能的影响,通过多元化布局,有效降低政策风险,抓住新的市场机遇,同时,及时学习和领会相关政策及文件精神,继续聚焦现代职业教育,深化产教融合,持续完善产业链布局;二是加强技术创新与应用,子公司科德荟英基于对"AI+教育"应用场景的探索,推出了AI智能学习软件——科德AI学,未来会继续加大技术投入,利用人工智能等新技术优化教学体验、提升教学成绩、降低教学成本,推动线上线下融合,提升学习效率和个性化服务;三是强化课程研发,开发符合市场需求的课程体系,满足不同学员的升学与职业发展需求,满足更多学员的学习需求;四是提升服务质量,注重品牌建设与口碑传播,以优质服务树立行业标杆,增强市场影响力。

3、环保型油墨研发上目前有什么具体的研发成果?

答:您好,公司的环保型抗菌油墨已完工,除此之外,如香味胶印光油、荧光变色胶印油墨、书香胶印油墨等研发项目也已完工,公司持续致力于环保新型油墨技术的开发,满足客户不断变化的需求。

4、公司在数字化转型方面有哪些具体的进展和规划?

答:尊敬的投资者您好,公司聚焦新兴产业职业教育与数字经济、人工智能紧密结合的产教融合发展,重点发展人工智能在职业教育场景下的应用。教育业务方面,公司将利用人工智能技术优化教学体验、提升教学成绩、降低教学成本,推动线上线下融合,提升学习效率和个性化服务。油墨业务方面,随着数字技术在印刷行业的深度渗透,数字化与智能化的技术结合,将为油墨生产带来革命性的变化。未来油墨的配方设计将可以借助大数据与人工智能实现精准化、智能化,通过收集大量印刷数据,分

析不同应用场景下对油墨性能的需求,快速生成并优化油墨配方,满足多样化、个性化的印刷订单,为企业开拓更为广阔的发展空间。感谢您对公司的关注。

#### 5、公司本期盈利水平如何?

答:您好,公司 2024 年度实现归属于上市公司股东的净利润 1.4506 亿元,比上年增长 4.73%,实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.4475 亿元,比上年增长 2.91%,详细盈利信息请参考年报。

6、大数据与人工智能相关技术应用的投入和产出情况如何?

答:您好! 2024 年子公司科德荟英新推出一款 AI 智能学习软件 ——科德 AI 学。科德 AI 学通过接入 DeepSeek、豆包、通义千问等大模型,打造智能学习新模式,提供涵盖金融从业、教师、会计师、安全工程师、消防工程师、注册建造师、心理咨询师等 20+热门职业认证以及营养师、茶艺师、收纳整理等生活技能教程,目前处于市场推广阶段,拥有近 3 万用户,还在不断升级的过程中。感谢您的关注!

#### 7、公司之后的盈利有什么增长点?

答:公司将持续深耕主业,在保持竞争优势的基础上,持续加大研发投入力度,丰富公司职业教育产品线,同时通过加大市场开拓力度,稳步提升市场份额,拓展盈利增长空间。未来,公司将秉持创新驱动发展的理念,全方位夯实经营管理基础,期望以卓越的经营业绩,为投资者带来长期稳定的投资回报。谢谢!

#### 8、公司如何应对市场竞争导致的招生压力?

答:您好!公司将加强招生力度,优化课程设置和专业培养,提高硬件水平,以期吸引更多生源。同时,利用新媒体、人工智能等科技创新与应用,加速开拓融合新业态,通过多样化的智能教学工具和丰富的课程内容,增强职业教育的实用性,巩固公司在市场上的领先优势。此外,公司将继续依托品牌优势及市场口碑,吸引优质生源,努力提高升学率,从而持续增强竞争力。感

## 谢您的关注!

9、你们行业本期整体业绩怎么样?你们跟其他公司比如何?

答:您好! 2024年公司在营收及利润方面均实现了一定程度的增长,业绩实现增长的主要原因有三点,一是教育服务业务经营稳健,公司在课程内容研发、教学方法改进等方面持续投入,教学服务质量和校区运营管理进一步增强,整体收入稳中有升,各业务板块协同发展,稳步推进;二是油墨业务经营质量提升,公司有效把握客户需求,产品销售结构进一步优化,强化经营质量管理及生产运营效率,盈利能力得到增强;三是中昊芯英为公司参股公司,公司对其净利润按照持股比例确认 592.99 万元投资收益。

### 10、行业以后的发展前景怎样?

答:您好!公司主要涉及职业教育和油墨两个行业,在职业教育方面,随着政策支持力度加大、产业需求升级和技术进步,中国职业教育的市场规模持续扩大,市场结构不断优化,细分市场机会涌现,未来将迎来更加广阔的发展空间。在油墨方面,当前环保政策日益严格,消费者也愈发重视环保,需求呈现多样化趋势,绿色环保油墨成为行业发展主流,大豆油基等植物油基胶印油墨与低挥发性、低碳排放油墨,将在市场中占据更大份额,胶印油墨的高性能化,即高光泽度、高色彩还原度等特性的协同发展,为印刷行业开拓了更为广阔的发展空间。感谢您的关注!

11、请问如何平衡教学质量提升和成本控制之间的关系?

答:您好,公司致力于不断提升教学质量和创新教学方法, 满足学生的多样化需求,打造公司良好的品牌形象,同时也会综 合考虑相关教学成本,实现教学质量和盈利水平的可持续增长。

12、是否有与行业内企业合作开展课程研发的计划?

答:您好!公司在中等职业学校、全日制学校和职业技能培训方面已深耕多年,相关人才储备较为丰富,在课程研发及更新方面积累了一定的经验,未来将结合政策导向及市场需求,注重

课程研发,为学员提供更加丰富的课程体系。感谢您的关注!

13、科德 AI 学软件有什么用户增长目标吗?

答:您好!公司旗下子公司科德荟英于 2024 年推出"科德 AI 学"教育培训系统,目前正处于市场推广阶段,拥有近 3 万 用户,还在不断升级的过程中,后续将在利用传统媒体宣传的基 础上,积极进行新媒体导入和营销。感谢您的关注!

14、公司在环保型油墨市场的占有率目前是多少? 未来有哪 些提升市场占有率的计划?

答:您好,公司油墨产品主要包括胶印油墨和 UV 油墨等系列 产品, "东吴牌"和"Kingswood"品牌的油墨销量始终保持行 业领先地位。公司坚定不移地走绿色环保之路,加大在环保型油 墨研发上的投入,积极探索使用可降解、可再生的原材料,减少 挥发性有机化合物(VOCs)和低碳排放,持续推出符合国际环保 标准的油墨产品,满足印刷行业向绿色印刷转型的需求,提升公 司在环保油墨领域的市场份额与品牌影响力。感谢您对公司的关 注。

15、想问下研发投入主要集中在哪些项目上?

答:您好,公司研发投入主要在教育课程开发和新型油墨技 术方面,详细信息请参见年报。

关于本次活动是	_
否涉及应披露重	į
大信息的说明	

本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

附件清单(如有)

无

日期 2025年05月15日