

证券代码：300588

证券简称：熙菱信息

新疆熙菱信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025 -投001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与熙菱信息（300588）2024年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月15日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 何岳 副总经理、技术总监 张登 财务总监 钟仲人 独立董事 方军雄
投资者关系活动主要内容介绍	1. 公司目前从事的业务情况是什么？ 答:投资者您好，公司深耕政企大数据分析领域二十余年，业务聚焦公共安全、网络和数据安全和数字经济三大领域，致力于使用大数据及人工智能等前沿信息技术打造面向垂直领域行业客户的大数据智能应用软件及解决方案，同时为行业客户提供网络安全相关的测评及咨询服务。 2024年度，公司的大数据智能应用软件产品及解决方案主要服务于公共安全、数字园区、智慧文旅等政企行业场景，并帮助客户进行相关大数据资源底座的建设工作。公司在服务上述客户的过程中，聚焦于客户的数据资产，依托公司自主研发的“盖娅”数字智能开放平台，帮助客户完成从数据接入、数据资源底座构建、大数据分析、业

	务应用搭建到数据可视化的端到端的业务数字化转型工作，帮助客户实现数据资产管理、数据价值挖掘和数据支撑决策等业务目标。 在网络和数据安全领域，公司向包含政府、金融、教育、医疗在内的全行业客户提供网络及数据安全相关的测评及咨询服务。近年来，网络 and 数字安全业务领域的客户数量和收入发展迅速，服务行业和地域不断拓展，已成为公司重要利润来源。 2. 公司的发展战略和经营目标？ 答:投资者您好，公司坚守大数据智能应用服务商的定位和“让大数据说话，使社会更智慧”的核心使命，坚持以科技创新和客户价值创造为最根本的发展驱动力，不断寻找新的战略突破口，创造出更多元化、更专业化的业务场景。在过去近10年里，公司完成了从系统集成商到公共安全领域专家，再到大数据软件产品和服务提供商的战略升级，积累了丰富的核心技术能力和行业场景基础。尽管外部环境充满不确定性，短期经营成果面临挑战，但公司创造社会价值和客户价值的初心从未改变。 展望2025年，公司将坚定不移地推动公共安全和数字经济领域的数智化转型，加速行业数字化变革。公共安全领域作为公司的核心业务，基础扎实、积累深厚。公司将进一步深化各垂直领域的专业化服务能力，从软件开发项目向数据资产及数据要素运营的商业模式转变，充分发挥在“视频+大数据”领域的差异化优势，深耕新疆与华东市场。在数字经济等开拓领域，公司将继续坚持垂直领域深耕战略，聚焦数字化转型潜力大、数据基础薄弱且与公司技术体系协同性强的业务场景，做深做透。通过内部孵化与外部投资并购相结合的方式，快速形成多元化业务布局，为公司经营业绩筑牢基础，提升抗风险能力。关于公司更加详细的发展战略规划可以查阅已发布的《2024年年度报告》。 3. 公司是否有考虑通过并购、重组等资本运作方式来扩大业务规模和提升市场竞争力？ 答:投资者您好，公司目前暂没有并购重组的相关计划，后续如涉及相关重大事项，公司将按照规定及时履行信息披露义务。未来公司将继续聚焦主业，积极寻找合适的机会，通过深入合作和资本运作增强协同效应，推动核心业务的营收、市场份额稳定基础上的持续成长，为未来的高质量发展奠定坚实基础。
--	--

	4. 请问下公司2024年度经营情况？ 答:投资者您好，2024年公司实现营业收入1.63亿元，较上年小幅上升，实现归属于上市公司股东的净利润为-0.6亿元，剔除信用及资产减值计提的影响，公司整体营业利润减亏超30%。 2024年度，公司实现营业收入与毛利的双增长；其中，毛利同比增长32.18%，毛利率较上年同期提升8.43个百分点，毛利与毛利率已连续两年保持增长态势。此外，从收入结构来看，软件产品、软件开发及服务收入占总收入比例较去年同期增长19.36%，达到64.50%，高毛利业务收入占比实现大幅提升。总体来看，2024年度公司坚持围绕自有产品体系建设持续优化业务结构，立体化推动各业务板块的均衡发展，同时围绕“降本增效”持续推进经营业绩修复，确保了公司长期稳健发展。 5. 请问下公司2025年第一季度经营情况？ 答:投资者您好，2025年第一季度，公司实现营业收入4,347.91万元，较去年同期增长50.99%。实现归属于上市公司股东的净利润为-1501.33万元，较去年同期小幅下降0.48%。2025年初公司将收购企业北京资采信息技术有限公司纳入合并报表范围，导致收入增加，如扣除北京资采的影响，营业收入与去年基本持平。 一季度经营活动产生的现金流量净额为-2,923.21万元，上年同期为-4,951.72万元，现金流情况得到大幅改善。2025年，在宏观经济依然承压的环境下，公司将继续以市场拓展和业绩改善为最优先目标开展工作，力争为股东创造良好的业绩回报。感谢您的关注。 6. 想问下公司今年新签订单情况？ 答:投资者您好，感谢您对熙菱信息的支持与关注！今年以来，公司围绕公共安全、网络与数据安全，数字经济等核心业务，积极把握行业数字化升级机遇，新签订单整体保持稳健增长态势，2025年1-4月，公司总体新签合同数量和合同额同比都取得了大幅增长。具体来看，1、在公共安全、数字安全、信创等领域，公司在场景和业务上取得了稳步的突破。2、区域拓展：疆外以华东、华北为主，渗透率持续提升，持续推进数字政务、公共安全业务的机会转化和订单交付；同时在疆内及西部地区推动包括信创等业务的持续落单。未来，公司将强化技术研发与场景化落地能力，推动订单质量与规模的双提升。
--	--

	7. 接入 DeepSeek 等大模型的 “易智” 引擎开发进度如何？何时能赋能产品线？ 答:投资者您好，目前易智大模型引擎已经正式上线，赋能产品线。“易智”采用多模态异构兼容架构，实现对DeepSeek、通义千问等10余类主流AI大模型的标准化接口协议适配，主要由智能问答服务引擎、智能对话分析引擎（Chat BI）及智能体开发框架（AI-Agent）三大核心模块构成，基于微服务架构支持私有云弹性部署，构建通用化的政企级智能化解决方案，让所有业务场景应用产品ALL in AI，显著提升大模型在行业纵深场景的工程化落地效率。 8. 新加坡项目已落地，2025 年在 “一带一路” 沿线国家的拓展计划及资源投入如何？ 答:投资者您好，新加坡项目的成功落地是公司国际化战略的重要里程碑，未来公司将继续积极响应国家“一带一路”倡议，深化合作，推动技术、产品与服务的全球化布局。 9. 请问公司未来怎么增加营收，避免退市风险？ 答:投资者您好，公司2024年实现营业收入1.64亿元，高毛利业务收入占比实现大幅提升，毛利同比上升并持续减亏。公司围绕自有产品体系建设持续优化业务结构，立体化推动各业务板块的均衡发展，同时围绕“降本增效”持续推进经营业绩修复，确保了公司长期稳健发展。此外，公司对核心技术及核心产品持续投入，并在“盖娅”的技术底座基础上，进一步丰富产品矩阵，围绕一些垂直应用领域和场景，丰富解决方案和提升产品能力，进一步加大服务型、运营型收入的占比，提高业务规模和降低收入的波动性。 2025年，公司将坚定不移地推动公共安全和数字经济领域的数智化转型，加速行业数字化变革。公共安全领域作为公司的核心业务，基础扎实、积累深厚。公司将进一步深化各垂直领域的专业化服务能力，从软件开发项目向数据资产及数据要素运营的商业模式转变，充分发挥在“视频+大数据”领域的差异化优势，深耕新疆与华东市场。在数字经济等开拓领域，公司将继续坚持垂直领域深耕战略，聚焦数字化转型潜力大、数据基础薄弱且与公司技术体系协同性强的业务场景，做深做透。通过内部孵化与外部投资并购相结合的方式，快速形成多元化业务布局，为公司经营业绩筑牢基础。
--	--

	10. 您好，请问公司目前在行业内的竞争优势主要体现在？如何保持这种优势？ 答:投资者您好，公司核心竞争优势主要体现在：1、以服务客户为核心的业务创新能力优势：公司深耕政企信息化数字化领域二十余年、公共安全科技信息化领域十余年，是新疆区域内最早从事软件开发的信息技术类企业之一。公司业务覆盖全国30多个省、市、自治区及东南亚等海外地区，服务公安、政务、文旅、园区、医疗、烟草等30多个业务场景，为500余家政府机构和事业单位提供服务，最长服务客户超20年，单产品年数据分析量达2000亿次以上。凭借丰富的行业服务经验，公司积累了深厚的行业知识（know-how），并形成了对政企行业通过信息化和数字化手段赋能业务应用的深度理解。公司的发展战略明确且清晰，从具体的应用场景出发，通过持续的产品化迭代，打造针对性强、易于落地的解决方案型产品。这些解决方案中的核心产品不仅是先进技术的载体，更是公司业务理念和创新精神的集中体现。它们是公司持续成长的动力源泉，也是公司在市场竞争中脱颖而出关键优势。2、自主研发能力优势：公司高度重视科技创新和产品研发，始终以客户需求为导向，积累了丰富的科技成果产业化经验，已构建起完善的综合研究与开发体系。在过去三年（2022年至2024年），累计研发投入约4772万元，占合计营业收入的比重约10%。为了保持技术的领先性和前瞻性，公司将继续保持一定的研发投入，不断打磨产品能力，完善技术、产品与方案，形成从研发到市场、再由市场反馈至研发的良性循环体系。公司与国家视频工程实验室、北大、上海交大等机构开展产学研合作，建立国家级博士后科研工作站、省级企业技术中心、国家级工程实验室、省级网络与数据安全产业创新研究院等高标准研发平台，曾承担国家高新技术产业化专项、国家重点研发专项、国家火炬计划项目等多项国家级科研项目，并主导或参与制定了3项国家标准、3项行业标准、5项地方标准，展现出在大数据智能应用领域强大的自主创新研发能力。3、技术优势：公司拥有高兼容性和安全性的物联感知数据接入与应用能力，旗下“易联”系列智慧物联产品已成为国内外多个智慧城市和行业数字化转型场景下音视频数据接入与应用的优秀实践。同时，凭借长期积累的数据中台构建和数据治理经验，公司自主开发了基于知识图谱的智能数据中台构建技术，为公司的数据中台建设服务带来了显著的成本优势和质量优势。此外，公司拥有灵活便捷高效的知识图谱引擎分析能力，灵活便捷的数字化流程构建能力，深度场景化的数据可视化
--	--

	应用能力，以及专业的网络安全防护与评估能力。未来，公司将不断积累和加强在自主创新研发等方面的核心优势，为未来技术、产品与解决方案的持续创新和升级筑牢深厚基石。 11. 针对公司的市值管理，公司具体有哪些措施？ 答:投资者您好，公司董事会高度重视市值管理工作，将踏实做好主业，以提升经营业绩为根本，通过信息披露、投资者关系管理等多种渠道有效传递公司价值。在满足条件的情况下，公司通过二级市场回购股份、股权激励计划等方式提振投资者信心，与市场保持良好沟通，积极推动公司价值与市值均衡发展，努力为股东带来更多的回报。目前公司生产经营各项工作均有序进行，感谢您对公司的关注和支持，谢谢！ 12. 公司募集资金的使用情况如何？ 答:投资者您好，目前公司募投项目建设正在按计划稳步推进，截至2024年，研发中心和产业实验室建设项目已累计投入5,770.52万元，主要为固定资产投资。公司将根据后续建设安排，合理投入使用募集资金。感谢您的关注。 13. 请问独立董事有何举措来维护中小股东的利益？ 答:投资者您好，作为公司独立董事，我们严格遵守法律法规和公司制度的要求，勤勉尽责，本报告期，积极履职并与管理层及时沟通，深入了解公司经营和运作情况。此外，我们通过业绩说明会等方式与中小股东进行沟通交流，解答投资者提出的问题，广泛听取投资者的意见和建议，切实维护中小股东的利益。具体履职情况请详阅公司在巨潮资讯网披露的独立董事述职报告，感谢关注！ 14. 请问目前公司应收账款风险是否可控？ 答:投资者您好，感谢您对公司经营状况的关注与建议。为了加快资金回笼、降低坏账风险、确保现金流的健康以及业务的可持续发展，公司分别从事前、事中、事后三个方面进行应收账款的催收与管理：事前管理方面，公司主动进行了业务结构的调整，主动减少了收款周期较长的业务所占的比重，此外，公司还建立了客户资质以及信用评价机制，加强了合同评审的管理力度，在合同签订阶段就对合同条款进行了优化，例如优化付款条件、明确违约责任等；事中管理方面，公司加强了回款与组织和个人绩效的挂钩力度，回款情况与责任
--	--

	人的个人收益强挂钩，确保回款的责、权、利能落实到对应的组织和个人；事后管理方面，对于部分疑难款项，公司成立了疑难回款工作组，对部分款项公司还采取了诉讼等法律手段进行催收。今年以来，随着化债政策的逐步实施，地方政府财政支付能力有望改善。这不仅有利于地方政府缓解债务负担，也有助于熙菱信息等企业改善应收账款过高的情况，提高资金周转效率，提升公司财务数据总体表现。 15. 未来是否结合业绩改善制定现金分红或转增计划？ 答:投资者您好，公司始终高度重视全体股东的合理投资回报，并严格遵守《公司法》《证券法》及《公司章程》等相关规定，结合经营状况、发展战略，审慎制定利润分配方案。若未来业绩实现持续改善且现金流稳健，公司将积极履行回报股东的责任。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2025年05月15日