

证券代码：002793

证券简称：罗欣药业

罗欣药业集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（线上会议）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司“2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动暨 2024 年度网上业绩说明会”的投资者
时间	2025 年 5 月 15 日（星期四）15:00~16:30
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理：刘振腾 2、董事会秘书：韩风生 3、独立董事：许霞 4、财务负责人：陈娴
是否涉及应披露重大信息	否
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 5 月 15 日（星期四）15:00-16:30 在全景网举办“2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动暨 2024 年度网上业绩说明会”，主要内容如下： 1、今年一季度营收大降的原因是什么 答：尊敬的投资者您好！2025 年一季度受到暖冬影响，整体终端市场对呼吸类和抗生素类产品的需求暂时性减少，造成收入下降。感谢您的关注！ 2、目前贵公司正在研及正在药监局审批的创新药和仿制药还有哪些？ 答：尊敬的投资者您好！公司重点研发的注射用 LX22001 目前已进入 II 期临床试验阶段；普卡那肽片 III 期临床研究报告已完成定稿，正在进行产业化落地。目前公司在研或已申报的仿制药有 10 余个品种，详情请见公司后续公告。感谢您的关注！ 3、（1）请问公司去年年底大幅亏损，为何一季度就盈利了？这种盈利有持续性吗？除了替戈拉升的销量增长以外，公

	司还有其它业绩增长点吗？（2）公司最近几年为何多位董高监密集离职？（3）公司挂牌出售的中药厂是否是无人问津？计提减值情况如何？ 答：尊敬的投资者您好！1.公司 2024 年四季度大额亏损主要是由于对长期资产计提了资产减值准备、对金融工具计提公允价值变动损益等非主营业务事项导致，上述事项仅对 2024 年度利润情况产生负面影响，对公司未来经营不会造成持续影响。公司 2025 年一季度能够实现盈利，主要得益于以下两方面因素：一方面，创新药替戈拉生片的市场份额持续提升，一季度销售量较去年同期增长。目前，公司的商业团队在创新药推广以及医院进院工作方面正稳步推进，随着市场覆盖面的进一步扩大，替戈拉生片有望持续为公司贡献利润。另一方面，公司在组织应收款项的专项清收也颇见成效，有效改善了公司经营现金流的同时减少了坏账损失。除替戈拉生片的销量增长以外，目前公司仍持续推进创新药研发工作，以增强公司核心竞争力。除创新药的研发，公司在研或已申报的仿制药有 10 余个品种，将陆续实现商业化，为公司业绩增长注入新的动力。 2.公司离职的董高监主要系个人原因。3.公司子公司乐康制药的出售进展请详见公司后续公告。公司 2024 年已根据企业会计准则的要求，按照预计可收回金额与账面价值的差额计提了相关资产的减值准备。感谢您的关注！ 4、贵司的新药普卡那肽片，目前进展如何？预计什么时候可以上市？ 答：尊敬的投资者您好！公司普卡那肽片 III 期临床研究报告已完成定稿，正在进行地产业化落地。具体上市时间敬请关注公司后续发布的相关公告。感谢您的关注！ 5、公司股价跌了六七年了，在资本市场整体回暖背景下，公司股价持续低迷，请问公司是否考虑过如何提振股价 答：尊敬的投资者您好！二级市场股价走势受多重因素影响，请注意投资风险。公司将努力做好主业，加速创新转型，提升经营质量，努力回报投资者。感谢您的关注！ 6、谈谈未来三年新药上市推广的计划及工作目标？ 答：尊敬的投资者您好！公司加速创新药的医院准入，2024 年底进院数量同比激增 130%。公司未来三年将持续扩展主要医院进院数量，逐步拓展基层及广阔医院市场，争取实现医院渠道及零售 KA 渠道全覆盖。感谢您的关注！ 7、公司的市场营销费用和产品的销售增长不成正比，能介绍下如何控制费用提高收入、利润的措施吗？ 答：尊敬的投资者您好！1.从市场规律和行业经验来看，创新药需要在前期投入足够的市场推广资源，才能在后期收获销售收入和利润的增长。创新药推广是一个长期且复杂的过程，需要持续的投入和努力。公司为了提升品牌和产品的认知度，增强医生和患者的信任度并为未来逐步扩大市场份额奠定基础，加大了市场推广的投入。随着公司加大市场推广力度，创新药替戈拉生片的医院准入工作方面取得了显著进展，随着
--	---

	“与适当的抗生素联用以根除幽门螺杆菌”第三个新的适应症成功获批，市场覆盖会不断拓展增长。2.公司正在根据制定的经营计划积极执行，通过优化供应链，实现保供降本；优化组织结构，实施人才盘点等措施，有效地压缩固定成本；同时，公司持续完善研、销、产、采多方沟通协调机制，提升供应链上下游协同效率，建立科学的计划管理体系，优化生产成本。感谢您的关注。 8、公司挂牌出售的中药厂是否是无人问津？计提减值情况如何？ 答：尊敬的投资者您好！公司子公司乐康制药的出售进展请详见公司后续公告。公司 2024 年已根据企业会计准则的要求，按照预计可收回金额与账面价值的差额计提了相关资产的减值准备。感谢您的关注！ 9、请问公司去年年底大幅亏损，为何一季度就盈利了？这种盈利有持续性吗？除了替戈拉升的销量增长以外，公司还有其它业绩增长点吗？ 答：尊敬的投资者您好！公司 2024 年四季度大额亏损主要是由于对长期资产计提了资产减值准备、对金融工具计提公允价值变动损益等非主营业务事项导致，上述事项仅对 2024 年度利润情况产生负面影响，对公司未来经营不会造成持续影响。公司 2025 年一季度能够实现盈利，主要得益于以下两方面因素：一方面，创新药替戈拉生片的市场份额持续提升，一季度销售量较去年同期增长。目前，公司的商业团队在创新药推广以及医院进院工作方面正稳步推进，随着市场覆盖面的进一步扩大，替戈拉生片有望持续为公司贡献利润。另一方面，公司在组织应收款项的专项清收也颇见成效，有效改善了公司经营现金流的同时减少了坏账损失。除替戈拉生片的销量增长以外，目前公司仍持续推进创新药研发工作，以增强公司核心竞争力。除创新药的研发，公司在研或已申报的仿制药有 10 余个品种，将陆续实现商业化，为公司业绩增长注入新的动力。感谢您的关注！ 10、公司的业绩能持续好转吗？ 答：尊敬的投资者您好！2024 年大额亏损主要是由于对长期资产计提了资产减值准备、对金融工具计提公允价值变动损益等非主营业务事项导致，上述事项仅对 2024 年度利润情况产生负面影响，对公司未来经营不会造成持续影响。目前公司正依据既定的 2025 年经营计划积极推动业绩向好发展。在产品层面，替戈拉生片“反流性食管炎”适应症及“十二指肠溃疡”适应症已纳入 2024 年国家医保药品目录，且“与适当抗生素联用根除幽门螺杆菌”适应症也于 2024 年成功获批。这一系列成果将进一步释放产品的增长潜力，为公司业绩的长期稳健增长提供有力支撑。同时，未来其他创新产品上市后能在已建成的市场渠道基础上快速实现销售增长。在内部管理方面，公司 2024 年下半年启动硬仗管理工作，其中以“集团降本”为目标的相关工作成果显著，有效降低了运营成本。2025
--	--

	公司将进一步推进革新举措，构建起高效的研发、销售、生产、采购协同机制，强化供应链上下游的紧密配合，借助精细化管理、优化组织架构、实施人才盘点等措施，有效降低固定成本，全方位助力公司业绩提升。感谢您的关注！ 11、公司业绩能够持续向好吗 答：尊敬的投资者您好！2024 年大额亏损主要是由于对长期资产计提了资产减值准备、对金融工具计提公允价值变动损益等非主营业务事项导致，上述事项仅对 2024 年度利润情况产生负面影响，对公司未来经营不会造成持续影响。目前公司正依据既定的 2025 年经营计划积极推动业绩向好发展。在产品层面，替戈拉生片“反流性食管炎”适应症及“十二指肠溃疡”适应症已纳入 2024 年国家医保药品目录，且“与适当抗生素联用根除幽门螺杆菌”适应症也于 2024 年成功获批。这一系列成果将进一步释放产品的增长潜力，为公司业绩的长期稳健增长提供有力支撑。同时，未来其他创新产品上市后能在已建成的市场渠道基础上快速实现销售增长。在内部管理方面，公司 2024 年下半年启动硬仗管理工作，其中以“集团降本”为目标的相关工作成果显著，有效降低了运营成本。2025 公司将进一步推进革新举措，构建起高效的研发、销售、生产、采购协同机制，强化供应链上下游的紧密配合，借助精细化管理、优化组织架构、实施人才盘点等措施，有效降低固定成本，全方位助力公司业绩提升。感谢您的关注！ 12、请问目前股东人数是多少？ 答：尊敬的投资者您好！截止至 2025 年 5 月 9 日，公司股东总户数为 31,442，为最新一期数据。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 5 月 15 日