

证券代码：831906

证券简称：舜宇精工

公告编号：2025-045

宁波舜宇精工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 5 月 15 日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)

参会单位及人员：通过网络方式参加公司 2024 年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长倪文军先生；公司董事、总经理贺宗贵先生；公司董事会秘书董云先生；公司财务负责人张映丽女士；德邦证券保荐代表人廖晓靖女士。

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司 2024 年毛利率为 13.83%，与 2023 年与 2022 年相比下降幅度较大，请问是什么原因导致？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年毛利率下降的主要原因为：1、因公司宁波和安徽新基地投入使用，厂房及机器设备的折旧有所增加，导致公司综合毛利率下降；2、受汽车行业竞争加剧的影响，部分量产项目销售不及预期，公司部分量产项目的前期投入因未能达到规模化效应，导致公司成本上升、部分项目毛利率偏低。未来，公司将积极开拓市场、整合资源，不断提升精益制造水平和经营管理能力，以改善获利能力，提高公司效益。谢谢！

问题 2：公司发出商品持续增长，公司是否采取措施控制发出商品金额？减少公司资金占用？

回复：尊敬的投资者，您好！公司发出商品为存放于客户仓库尚未对账确认的汽车内饰功能件、尚未验收的模具、已发往客户产线进行实地调试的 AGV 设备。公司内饰功能件业务发出商品规模随公司收入规模相应增长，模具及 AGV 机器人集成解决方案受客户验收时点影响较大。

2024 年期末，公司发出商品较上年期末增加 1,812.93 万元，主要系 AGV 机器人集成解决方案的发出商品为 2,969.96 万元，该类发出商品尚处于调试和验收阶段。后续公司将加强与客户沟通，提高效率，缩短验收时间。谢谢！

问题 3：公司未来的发展计划是什么？这些发展计划如何推动公司业绩增长？

回复：尊敬的投资者，您好！公司坚持“名配角”战略，顺应新能源汽车发展趋势，以成为汽车智能内饰功能件领航者为己任，积极布局和深度研发智能机构件、智能照明、智能成像三大系列产品；在智能装备领域，以 AGV 机器人为基础，加快智能调度、系统集成新技术、新产品的研发，巩固并提升集系统、软硬件为一体的智能装备系统集成供应商的市场地位和影响力。具体计划如下：

1、依托行业经验与品牌影响力，加速新能源汽车配套产品研发，围绕智能座舱，抓住当前市场新机遇，通过新技术的研发与应用，提高产品质量和竞争力，进一步提升市场份额和影响力；

2、智能系统赋能精益制造，全面集成 PLM、MES、WMS 等系统，实现项目开发、制造、仓储物流全流程可视化、数字化管理，推动生产自动化率跨越式提升，推行“一次做对”质量管理模式，建立质量文化长效机制。

3、打造复合型技术团队，形成前期研发、过程开发、后期量产与服务的快速反应组织体系与能力，优化供应链梯队建设，建立战略供应商深度合作机制，推进子公司专业化运营，实现资源集约配置和效益提升。

4、进一步健全完善公司各项管理体系，提升公司规范运营水平，优化公司内控管理流程。

5、安全、环保常抓不懈，为公司持续稳定有序开展生产经营提供有力保障。继续进行有效的全方位安全管控，从本质上提升企业的安全水平，不断完善以安全标准化为核心的安全管理平台，提升企业节能降耗与清洁生产水平。谢谢！

问题 4: 公司 2025 年一季度亏损的原因是什么？二季度贵司生产是否满负？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一季度营业收入为 11,577.85 万元，较上年同期下降 2.35%，净利润-150.55 万元，较上年同期下降 555.15%，主要系一季度内毛利率较上年同期下降 1.90%，收到政府补助较上年同期减少 41.67%；此外，由于安徽公司新厂房的建设和搬迁投产导致税金及附加和利息费用增加，其余期间费用均较上年同期有所下降。二季度基于客户年度预测和市场实际销量下达的月度订单，公司积极备产供货以满足客户订单需求，具体经营数据请您关注公司后续披露的定期报告。谢谢！

问题 5: 请介绍公司的研发情况？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一直重视新产品和新技术的研发工作，包括智能电动出风口、触控式顶灯、智控氛围灯、智能表面、舱内 OMS（车内人员监控系统）硬件系统、充电小门执行器、AR HUD 曲面镜等智能功能件以及工业大场景清洁应用机器人、仓储系统柔性存取机器人、远程机器人大数据共享管理平台等系统集成解决方案新品，2024 年，公司研发费用支出 3,311.68 万元，占营业收入的比例为 4.60%。截至 2024 年底，公司拥有的发明专利和专利数量分别为 37 个和 208 个，较上期分别增长 208.33%和 12.43%。2024 年度，公司被认定为市重点企业研究院。未来公司将持续进行研发投入以促进产品转型升级，适应汽车及机器人行业智能化转型的新趋势，不断提升公司的核心竞争力和竞争优势，同时给公司带来新的业绩增长点。谢谢！

问题 6: 请介绍公司 AGV 机器人在 2024 年度新产品研发及市场开拓情况，未来 AGV 机器人新产品规划有哪些？

回复：尊敬的投资者，您好！2024 年度，舜宇贝尔在有序组织生产、交付

的同时，积极开拓国内外市场，新增德国采埃孚、瑞典斯堪尼亚等国外客户和东风乘用车（EPC 项目总承包）、理想（电驱、增程器等下属公司）等国内客户；不断完善公司产品线的开发，新增工业大场景清洁应用机器人、仓储系统柔性存取机器人、远程机器人大数据共享管理平台等系统集成解决方案新品，打造公司发展新优势。谢谢！

问题 7：请问公司目前的在手订单情况如何？是否充足？

回复：尊敬的投资者，您好！目前公司经营稳健。公司内饰功能件业务一般采用“框架协议+销售订单（价格协议）”的方式进行，整车厂商或一级供应商根据年预测和市场实际销量每月下达滚动订单需求，公司与现有客户合作关系良好，随着公司配套车型产销量的增长及新定点车型项目不断投入量产，公司内饰功能件业务在手订单规模进一步提升。公司模具业务是支撑内饰功能件业务拓展的重要能力，随着内饰功能件业务的增长而增长。公司 AGV 业务的应用领域已由汽车主机厂拓展至汽车零部件制造商与物流等领域。

公司以“名配角”战略为引领，业务覆盖国内主要汽车产地集群，同时积极拓展海外客户与海外业务，目前部分产品已销往西班牙、德国、捷克、英国、印度尼西亚等国家。谢谢！

问题 8：请介绍公司新产品市场开发的情况？

回复：尊敬的投资者，您好！公司将始终坚持“名配角”战略，顺应新能源汽车发展趋势，以成为汽车智能内饰功能件领航者为己任，积极布局和深度研发智能机构件、智能照明、智能成像三大系列产品，光电类产品覆盖三大产品系列；在智能装备领域，以 AGV 机器人为基础，加快智能调度、系统集成新技术、新产品的研发，巩固并提升集系统、软硬件为一体的智能装备系统集成供应商的市场地位和影响力。公司凭借同步开发及一体化开发能力，在细分市场拥有良好的品牌信誉度和稳定的客户群体，汽车功能件业务服务客户包括延锋、Novem、新泉股份等国内外知名汽车零部件一级供应商，覆盖的车企品牌包括一汽红旗、上汽通用、比亚迪、梅赛德斯奔驰、宝马、Stellantis、吉利、沃尔沃等；同时也直接服务于包括一汽红旗、上汽集团、上汽通用五菱、长城汽车、Renulat、上汽大众、一汽大众、一汽捷达、江铃福特、北汽新能源、奇瑞等知名汽车厂商以及小鹏、理想、岚图、赛力斯、零跑等造车新势力。公司 AGV 机器人集成解决方案逐步成熟并应用于一汽红旗、北京奔驰、东风汽车、吉利汽车、延锋国际座椅系

统有限公司等知名厂商，同时与中国汽车工业工程有限公司、机械九院、东风设计研究院有限公司等国内大型机械设计院以及和库卡机器人、柯马工程、杜尔工程等知名总包商建立了良好的合作关系。谢谢！

问题 9：请问公司目前的股东数量、结构情况？

回复：尊敬的投资者，您好！公司已按照证监会、北交所的要求在定期报告中披露了各报告期期末的股东人数、股本结构及持股 5%以上的股东或前十名股东情况，敬请查阅。谢谢！

问题 10：公司募集资金的使用及进展情况是怎样的？

回复：尊敬的投资者，您好！公司公开发行最终募集资金总额为 10,120 万元，扣除发行费用（不含税）金额为 1,544.14 万元，募集资金净额为 8,575.86 万元。截至 2024 年 12 月 31 日止，公司募集资金已全部使用完毕，募投项目建成并有序生产中。谢谢！

问题 11：请问公司 2025 年的营收情况预计如何？有具体的销售目标吗？

回复：尊敬的投资者，您好！目前公司各个业务板块运营正常，公司将会按照既定目标和计划推动，具体情况请您及时关注公司在北交所网站公开披露的信息。谢谢！

问题 12：请问公司的再融资项目目前进展如何？

回复：尊敬的投资者，您好！截至 2025 年 1 月 30 日，公司 2024 年度向特定对象发行股票方案的决议已过有效期，在此期间公司并未正式向交易所提交再融资项目相关资料。谢谢！

宁波舜宇精工股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 16 日