

广脉科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2025年5月16日（星期五）15:00-17:00

活动地点：公司在上海证券报·中国证券网路演中心-业绩说明会（<https://roadshow.cnstock.com/>）举办2024年年度报告业绩说明会。本次业绩说明会采用网络方式召开，通过网络线上与投资者进行了沟通与交流。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2024年年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：董事长、总经理赵国民先生，董事、董事会秘书王欢女士，副总经理李之璠先生，财务负责人刘健先生，保荐代表人柴柯辰先生

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放年报讲解视频等形式对公司情况及 2024 年年度经营业绩情况进行了介绍，同时公司通过网络文字互动交流的方式就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1：公司高铁业务营收增长较快，毛利率也高，未来公司高铁业务板块的发展规划是怎样的？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司将紧抓我国高铁建设高峰，向高铁公网新建线覆盖、营业线 5G 改造、干线光缆及营业线设备代维业务全面拓展。由于高铁行业具有封闭性强、准入门槛高、工期安全质量控制严格等特殊性质，其公网覆盖及信息化水平相对落后，大部分营业线均未进行 5G 覆盖，随着 2024 年 1 月工信部等十一部门联合印发了《关于开展“信号升格”专项行动的通知》，给公司高铁营业线 5G 改造业务带来非常大的机遇，目前公司正在大力拓展该业务。因铁路行业封闭性强，目前电信运营商在铁路沿线进行干线光缆的建设尚未大规模开展，但是随着国家“东数西算”战略的深入和算力网络的全国布局，光缆资源需求急剧攀升，2023 年 5 月，工信部等十四部门联合印发《关于进一步深化电信基础设施共建共享，促进“双千兆”网络高质量发展的实施意见》，为运营商通过高铁布局干线光缆提供政策加持，对公司高铁干线光缆业务带来重大发展机遇，该业务亦是未来发展趋势和潜在的增长点。公司深入拓展高铁行业领域，力争成为高铁公网细分行业龙头企业。此外，公司将从高铁公网向高铁专网、信息化集成方向辐射，也将持续加大高铁业务相关产品的研发，形成高铁业务“服务+产品”一体化战略目标，打造高铁业务核心竞争能力。谢谢！

问题 2：公司切入算力服务赛道，在算力业务方面公司有什么优势？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。近年来公司 ICT 行业应用业务中网络安全与信创业务占比开始提高，公司通过网安与信创业务，积累了服务器厂商的合作渠道，为算力集成服务业务打通主设备渠道资源。公司通过杭州西湖大学 GPU 集群计算系统等算力服务项目，积累了智算组网、调优、运营等经验，培养了相关数通人才，为算力集成服务业务提供技术及人才保障。算力产业发展中

三大通信运营商将承担重要使命，根据三大运营商披露的数据，运营商算力规模显著增加，布局日趋完善，三大运营商在算力市场的市场份额占比超 60%。公司为运营商全业务链合作伙伴，公司始终围绕运营商进行战略布局，未来将会努力拓展算力相关业务，对该领域业务前景有较好的预期。谢谢！

问题 3：2024 年末公司应收账款达 3.4 亿元，应收账款收回难度大吗，是否存在无法收回的风险？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。应收账款较多因公司 2024 年末杭州西湖大学 GPU 集群计算系统及其相关项目部分款项尚未收回，以及运营商年末控制现金流导致公司回款不及预期所致。公司客户以电信运营商等大型国企为主，其审批及付款流程与周期相对复杂和缓慢，期末会出现一定的应收账款余额，但应收账款出现坏账的风险较低。此外公司已经在应收账款管理方面采取了较为严格的管理措施，对业务部门及管理部门实行回款额目标、应收账款下降率及长周期应收账款转化率的三重绩效考核，部门奖金与回款挂钩，加快周转、提升运营效率。谢谢！

问题 4：请问公司引进赵丹青担任技术总监是出于什么考虑？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。2025 年 3 月 24 日，经股东大会决议通过，赵丹青先生成为公司董事，并担任技术总监一职。赵丹青先生本硕均为计算机和软件专业，又有国内互联网公司的从业经历，具有较深的行业经验和专业背景，他的入职，可以为公司提升研发实力和技术储备，并改善公司管理层的年龄结构和队伍梯度，促进公司算力战略推进和实施落地。谢谢！

问题 5：广脉与上海燧原科技签订经销商合作合同，是有什么业务规划吗？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。燧原科技是一家专注于人工智能领域云端算力产品研发的企业。随着生成式大模型应用的不断普及，大模型推理的算力需求将持续快速增长，推高边缘及端侧算力加速卡的需求。目前，英伟达等国际厂商仍主导 AI 芯片市场，但随着国际大环境和国家政策变化，国产替代趋势不可逆，2025 年中国 AI 服务器市场本土芯片占比已达 40%。广脉与燧原等国产

算力企业展开合作，是广脉科技在 AI 算力国产化时代的关键布局。通过此次合作，广脉加快算力市场布局，响应政策导向，优化商业模式，并构建生态壁垒。谢谢！

问题 6：公司算力业务拿了那么大订单，但 2024 年业绩放缓，是什么原因？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。2024 年公司获取了杭州西湖大学 GPU 集群计算系统及其相关项目、广州联通算力服务项目、浙江联通智算云一期智算服务租赁项目、桐乡市通用人工智能研究院采购项目等算力相关项目。（1）杭州西湖大学 GPU 集群计算系统及其相关项目于 2024 年已履行完毕，公司根据《企业会计准则》相关规定以净额法确认相关收入，故该项目对公司营业收入、利润影响较小。（2）公司于 2024 年 9 月签订广州联通算力服务项目，以按月收取服务费方式分三年向客户提供算力服务，截至 2024 年末该项目已达到预定可使用状态，但计入 2024 年营业收入的金额并不高，将会在以后年度陆续确认收入；除了广州联通算力服务项目外，浙江联通智算云一期智算服务租赁项目、2025 年初中标的中国移动（浙江）创新研究院有限公司的人工智能教学服务平台（高校版）项目等都为算力租赁服务项目，都将在以后年度陆续确认收入。（3）2024 年因政府财政预算缩减，导致公司 ICT 行业应用业务营收下降，而 2025 年财政政策更趋积极，政府扩大政府债券发行，特别是专项债和超长期特别国债等，这些措施将增加财政支出，公司 ICT 行业应用业务正在逐步恢复。（4）2024 年公司承接的高铁业务中既有线 5G 改造项目较多，既有线项目审批周期长，项目进度延后，导致公司 2024 年高铁收入增长幅度未达预期，而相关项目将在后续陆续完成后确认收入。谢谢！

问题 7：最近运营商正式发布了 5G-A 业务，这块公司有投入研发吗？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。5G-A 作为 5G 向 6G 演进的关键阶段，公司已有若干年的产品开发和投入。公司早在 2023 年便参与杭州亚运会等重大通信保障项目，形成了 5G-A 技术积累与人才储备。目前公司承接的 5G 新基建项目中已落地较多 5G-A 业务，未来公司将持续紧跟运营商发展战略，深化相关技术研发与应用。谢谢！

问题 8：公司几块业务未来综合毛利率的趋势？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司将持续优化业务结构，深拓高铁业务领域，毛利率较高的高铁信息化业务占比将逐步提高，并且公司不断开发和迭代高铁智能化产品，构筑铁路信息化核心竞争力；公司将紧抓 AI 算力市场发展机遇，深度协同运营商生态资源，加速构建算力基建+算力运营+垂直行业应用的业务体系，持续巩固该领域战略优势；公司将稳健发展 5G 新基建、ICT 行业应用、资产运营服务业务。通过业务结构的不断完善，提升盈利水平，回报投资者。谢谢！

问题 9：公司有收购计划吗？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司上市后，将借助资本市场发力，依靠“资本+实业”双轮驱动战略，走出一条公司高质量发展的新路径。如有合适标的，公司会考虑收购兼并，当然也会谨慎评估。未来，公司如有相关投资收购，将按照有关规定及时履行审议程序和信息披露义务。谢谢！

问题 10：公司在 2025 年有什么新的研发计划吗？

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注。2025 年公司将在铁路 AI 边缘计算设备、5G-A 等业务领域开展新产品的研发，同时关注和跟进算力、AI 等新兴技术在垂直领域的应用。期待公司在这些领域的努力能为投资者带来良好回报，谢谢！

广脉科技股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 19 日