

证券代码：834062

证券简称：科润智控

公告编号：2025-063

科润智能控制股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年5月16日

活动地点：同花顺路演平台（<https://board.10jqka.com.cn/ir>）

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2024年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长：王荣先生；公司董事、副总经理、董事会秘书：李强先生；公司财务负责人：何永福先生；公司保荐代表人：许昶先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读的方式对公司2024年度经营情况进行了

介绍。同时，公司在业绩说明会上跟投资者进行了互动交流，并就投资者普遍关注的问题进行了回复，主要问题及回复如下：

问题 1：请问公司的变压器在数据中心方面的应用前景如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司的变压器产品下游应用领域广泛，在数据中心领域的应用前景广阔。公司变压器产品符合数据中心对高稳定性、低损耗的要求，并能为客户定制化提供解决方案。谢谢！

问题 2：请问公司出口业务占比多少？请问公司今年外贸业务是否会有大幅提升？公司二季度是否有大的中标项目？今年出口业务是否有大幅提升？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司外贸业务实现营收 8,773.39 万元，其中直接出口 1,382.95 万元，间接出口 7,390.44 万元，外贸业务营收占公司总营收比重提升为 6.51%。关于公司的业务订单中标情况等以公司在北京证券交易所官网（www.bse.cn）披露的相关公告为准。谢谢！

问题 3：请问公司 2024 年财务费用大幅增长是什么原因？

答：尊敬的投资者，您好！公司本期财务费用发生额较上年同期同比变动 111.15%。主要系本期短期借款、长期借款等有息负债增幅较大，财务费用金额相应大幅增加。谢谢！

问题 4：请问公司的再融资进展如何？再融资对公司未来发展有哪些重要作用？

答：尊敬的投资者，您好！目前，公司已顺利完成两轮问询回复，具体进展以公司在北京证券交易所官网（www.bse.cn）披露的相关公告为准。本次再融资完成后，将显著增强公司资本实力，为中长期发展战略的实施奠定坚实基础。公司将持续优化资本结构，提升经营质量，为投资者创造更大价值。谢谢！

问题 5：请问公司研发投入方面怎么样？请问公司研发投入的重点方向是什么？会重点布局哪些方面？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司持续加大研发创新投入，全年研发投入达 3,533.68 万元，占营业收入 2.62%。持续的研发投入转化为丰硕的创新成果：截至 2024 年底，公司累计获得授权专利 105 项（其中发明专利 13 项、实用新型专利 89 项、外观专利 3 项）及软件著作权 27 项。此外，公司的技术创新能力获得多方认可，先后荣获国家级知识产权优势企业、国家级绿色工厂、省级工

业设计中心、省级绿色低碳工厂、省级智能化工厂、国家级博士后科研工作站等荣誉称号。作为专精特新“小巨人”企业和高新技术企业，公司通过持续的技术创新，构建起独特的市场竞争优势，为高质量发展提供强劲动力。在技术创新方面，我们聚焦变压器、高低压成套开关设备以及户外成套设备三大核心产品线，紧密围绕“绿色环保、节能高效”的持续创新理念，将产品朝着智能化、小型化和高可靠性的方向进行改良，创造良好的经济效益，满足客户定制化的产品采购需求。未来，公司将以国家电网及新能源项目为核心抓手，系统推进新能源市场开发战略布局，并同步强化产品的研发创新，通过技术创新和产品矩阵的协同发展，全面提升公司在新能源领域的核心竞争力和市场占有率。谢谢！

问题 6：请介绍一下公司经营性现金流情况？

答：尊敬的投资者，您好！经营活动产生的现金流量净额本期发生额较上年同比变动-179.15%。公司经营活动现金流量净额变动及经营活动产生的现金流量净额与净利润相差较大，主要系：1、输配电及控制设备行业一般项目工程整体建设周期相对较长，受项目工程建设进度、资金预算安排及内部付款审批流程等因素影响，公司销售回款有一定波动；随着公司经营规模增长，为保障公司生产经营平稳、有序开展，满足客户及时交货需求，基于锁价、保供应等因素考虑，公司订购、储备一定的原材料、产成品，支付的物资采购资金增加；由于上下游结算时点、结算周期不一致，购买商品、接受劳务支付的现金与销售商品、提供劳务收到的现金存在时间差，销售收款周期长于付款采购周期，造成经营性应收增加大于经营性应付增加；2、随着公司经营规模扩大，支付给职工以及为职工支付的现金及其他经营性现金也逐年增加。谢谢！

问题 7：请问公司一季度业绩大幅增长的原因？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年第一季度实现营业收入 319,598,613.52 元，较上年同期同比增长 56.55%，主要系：1、公司本期持续优化生产经营流程，大力开拓市场，生产与销售均呈现出稳健增长的良好态势；2、本期黄山子公司生产经营稳健，持续对外销售产品，而上年同期项目尚未投产，销售规模较小。

公司 2025 年第一季度实现归属于上市公司股东的净利润 11,914,740.26 元，较上年同期同比增长 234.28%，主要系：1、本期销售规模增加，实现的销售利润相应增加；2、公司折价收购湖南创业德力电气有限公司部分股权确认的投资

收益增加。谢谢！

问题 8：请说明一下公司 2024 年年报营收增长、利润下滑的原因？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年度，公司实现营业收入 1,347,620,535.10 元，增幅为 34.29%。主要系：1、公司在本期持续优化生产经营流程，大力投入产品研发与创新工作。紧紧抓住“双碳”政策以及“能效”提升所催生旺盛市场需求这一有利契机，生产与销售均呈现出稳健增长的良好态势；2、本年度黄山子公司顺利投产，有力地扩大了产品对外销售规模。

2024 年度，归属于上市公司股东的净利润为 42,862,185.93 元，降幅为 41.31%，主要系：上年同期对开源路 1-1 号等的土地及建筑物、其他附属物等进行了处置，结转的资产处置收益数额较大，而本期并无此项收益。

2024 年度，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润为 38,048,141.44 元，降幅为 18.18%，主要系：1、本期黄山子公司产品对外销售规模的扩大拉低公司综合毛利率；2、随着销售规模增加，职工薪酬及业务开拓费等增加导致本期销售费用同比增加；3、财务费用本期增加数额较大。谢谢！

问题 9：请问公司在新质生产力方面的发展？

答：尊敬的投资者，您好！公司在发展新质生产力方面采取了多项战略举措，以科技创新为核心，推动产业升级和高质量发展。公司在相关领域的布局如下：1、公司持续加大研发投入，推动产品聚焦智能化、数字化、绿色化等方向，并与高校、研究院进行产学研项目合作，加速科技成果转化；2、公司推进智能工厂建设，引入自动化生产线、工业互联网平台，提升生产效率；3、公司积极响应“双碳”目标，研发节能环保型产品；4、公司紧跟新能源、智能网联等新赛道，例如在数据中心、新能源等领域提供配套电力设备；5、公司加速海外市场拓展，依托性价比优势和技术适配性，进入“一带一路”沿线国家市场，如中东、东南亚等地区。未来，公司将持续聚焦科技创新、智能制造、绿色低碳三大方向，强化新质生产力培育，力争在新能源电力设备、国际化市场等领域实现突破，提升整体竞争力。谢谢！

问题 10：请问公司订单情况如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司订单保持良好增长，总体形势向好。目前公司在手订单充足，具体情况以公司已披露或后续披露的公告为准！感谢您的关注！

问题 11：请问公司在股东回报分红方面的规划？

答：尊敬的投资者您好，为切实回馈广大股东的信任与支持，结合公司经营情况、资金需求及未来发展规划，公司董事会拟定 2024 年年度权益分派预案如下：公司目前总股本为 186,586,277 股，以未分配利润向全体股东每 10 股派发现金红利 0.30 元（含税）。本次权益分派共预计派发现金红利 5,597,588.31 元。公司将以权益分派实施时股权登记日应分配股数为基数，如股权登记日应分配股数与目前预计不一致的，公司将维持分派比例不变，并相应调整分派总额。实际分派结果以中国证券登记结算有限责任公司北京分公司核算的结果为准。谢谢！

问题 12：请公司说明公司产品未来发展前景如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司将持续深耕变压器领域，依托多年技术积累，重点优化节能型、环保型、智能型变压器产品系列，不断提升市场占有率，致力于打造行业领先品牌。同时，公司将积极推进高低压成套设备的智能化升级，推动产品向“智能化、小型化、高可靠性”方向发展，重点开发新能源适配产品，包括预制舱式变电站、智能储能集装箱等创新产品。为支撑产品持续创新，公司着力构建完善的技术创新体系，通过推进设计标准化、优化生产工艺流程、强化研发队伍建设等措施，构建可持续的研发创新能力，为企业的长远发展提供坚实的技术支撑。谢谢！

问题 13：请问公司的变压器上游原材料方面的成本控制有哪些优势？

答：尊敬的投资者，您好！公司在变压器上游原材料成本控制方面具备以下优势：1、供应链优化与长期合作：公司与关键原材料供应商建立长期战略合作关系，锁定部分供应量，减少市场波动的影响；2、生产工艺改进与材料利用率提升：公司通过优化变压器设计（如低损耗铁芯结构、高效绕组工艺），减少硅钢片和铜线的使用量，提高材料利用率，并引入智能化制造设备，减少人工误差和废品率，提升生产效率；3、库存管理与动态调整：根据市场行情调整原材料库存水平，在铜、硅钢价格低位时加大采购，高位时减少囤积，平衡成本与供应稳定性；4、规模效应：公司深耕输配电及控制设备行业多年，规模不断增大，采购量较大，具备更强的议价能力。综上，公司通过供应链管理、工艺优化、库存策略等多维度措施，有效应对铜、硅钢等原材料价格波动，保持成本竞争力。谢谢！

问题 14: 请问公司的变压器等产品主要应用在哪些客户类型？未来重点发展哪些产品？请问公司未来的发展战略是怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！公司拥有资信优良且稳定的客户群体，持续开拓以国家电网及大型央企为代表的高质量客户，并着力布局新能源领域为代表的高端市场。公司在变压器“做优、做强、做精”的基础上，结合行业技术发展动态，不断将高低压成套开关设备和户外成套设备朝着“智能化、小型化、高可靠性”方向改良，并开发适用于新能源领域的新型箱式变电站、预制舱式移动变电站、智能储能集装箱等产品。公司积极响应国家“双碳”战略部署，立足能源结构转型机遇，制定了“构建以新能源为主体的新型电力系统”的长期发展战略。我们以“成为清洁能源高效输配电解决方案的领先提供商”为战略定位，通过全产业链布局和技术创新双轮驱动，持续提升核心竞争力。在产业链布局方面，公司实施“纵向延伸、横向拓展”的发展策略，上游延伸原材料深加工，下游投资建设智慧新能源电网装备项目，实现全产业链协同效应；在技术创新方面，我们聚焦变压器、高低压成套开关设备以及户外成套设备三大核心产品线，紧密围绕“绿色环保、节能高效”的持续创新理念，将产品朝着智能化、小型化和高可靠性的方向进行改良，创造良好的经济效益，满足客户定制化的产品采购需求。谢谢！

问题 15: 请问公司在面临输配电充分竞争的市场里有什么竞争力？

答：尊敬投资者，您好！公司作为一家较早进入中低压输配电核心设备制造业的民营企业，经过多年发展，积累了丰富的技术储备、坚实的客户基础和良好的品牌声誉。公司在输配电及控制设备产品领域持续创新，注重开发低耗能、环保型、智能型产品，努力改变传统的工艺结构，在产品智能化创新、节能环保创新、产品性能创新以及应用技术创新方面持续开拓。公司是工信部专精特新“小巨人”企业、“浙江省企业技术中心”“科润自动化电力设备省级高新技术企业研发中心”，并获“浙江省创新型中小企业”“2024 年度绿色工厂”“2024 年度浙江省省级工业设计中心”等荣誉。公司研制的智能型光伏(风力)发电专用预装式变电站被评定为“2019 年度浙江省装备制造业重点领域首台(套)产品”；SCB13-2000/10 节能低噪音智能型干式变压器被评定为“2020 年度浙江省装备制造业重点领域首台(套)产品”；智能型光伏(风力)发电专用预装式变电站同时荣获“2020 年度浙江制造精品”称号；SCB13-2000/10 节能低噪音智能型干式变压器入选 2022 年度“浙

江制造精品”名单；“智能化欧式箱变”入选 2023 年度“浙江制造精品”名单。公司持续的研发与创新能力的保持公司在传统输配电及控制设备制造业的竞争优势及深入拓展新能源业务领域奠定了坚实的基础，保障公司盈利的持续增长。谢谢！

问题 16：请问电力输配电行业发展前景怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！受益于新能源并网、电网智能化改造、特高压建设及全球电力需求增长等多重因素驱动，输配电及控制设备行业的发展前景广阔。随着智能电网的提出及不断建设，将改变电网传统的运营模式，实现电网的数字化、网络化和智能化，也推动输配电及控制设备智能化发展。其中，户外成套设备在实现常规电力系统远程监控、测量与保护功能的基础上，集成网络通信技术、大数据分析及人工智能技术等新一代信息技术，实现运行信息获取、实时监控、故障诊断、运维管理等功能。智能电网的建设将为高端输配电及控制设备产品带来新的发展契机，带动设备制造等传统产业链向智能化和数字化转型，实现产业升级。同时，打造能源电力共性技术平台，开展技术合作攻关，加强产业协同，增强产业链韧性，推动产业基础高级化、产业链现代化。谢谢！

科润智能控制股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 19 日