

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-014

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	太平洋资管：徐军平、恽敏、肖超虎；广发证券：谢璐、王祎宁、李陶然。
时间	2025年5月19日
地点	公司
上市公司接待人员姓名	谭梅等
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请公司展望一下未来的分红政策？</p> <p>答：公司分红政策相对稳定、透明，未来会继续遵循《公司章程》《公司未来三年股东回报规划》等规定，综合考虑多种因素后制订当年的利润分配方案。</p> <p>2、请问公司一季度零售业务销售收入同比下降的原因以及现阶段市场情况？</p> <p>答：公司2025年第一季度零售业务销售收入同比下降的原因主要有三个方面：一是市场延续了去年四季度以来的态势，市场需求总体依然疲弱；二是同期零售业务销售收入的基数较高；三是公司根据市场发展状况与公司规划进一步强调“三高”定位，稳定价格体系，因此影响了部分市场销售。</p> <p>3、请问公司如何稳定价格体系？</p> <p>答：公司零售业务主要通过产品力和服务力的提升来支撑价格体系的相对稳定；工程业务通常随行就市，按单定价。</p> <p>4、公司PPR产品和防水产品的户均额一般是多少？</p> <p>答：一般100平米的房屋，因房屋结构和设计不同，使用公司PPR管材管件大概需要1000-2000元。防水涂料类产品户均额与PPR产品相仿。</p> <p>5、请介绍一下公司的“星管家”服务？</p> <p>答：公司在行业内首创“星管家”服务，旨在为业主提供安全可靠的管道系统</p>

	<p>的同时，通过“三免一告知”的方式，减少安装隐患，真正解除其后顾之忧。“星管家”服务主要包括以下内容：①产品真伪鉴定，确保业主使用的是公司的高品质产品；②高倍水压测试等检测服务，为安装完毕的管道进行“系统体检”，减少安全隐患；③拍摄录制管路走向图，方便业主日后管路改造和软装；④专业讲解产品知识和使用须知，帮助业主了解并选择合适的管道及知晓今后使用中的注意事项。</p> <p>6、请问目前行业的竞争格局情况？</p> <p>答：目前塑料管道行业竞争非常激烈，主要为品牌企业之间的竞争，中小型企业生存困难甚至加速淘汰。</p> <p>7、请问“地下管网”政策对公司业务的影响？</p> <p>答：“地下管网”政策对公司业务有一定的积极影响，但是其前期还是以土建工程为主，塑料管道的应用相对偏中后端，且占比不大。</p> <p>8、请问“城市更新”政策对公司业务的影响？</p> <p>答：“城市更新”政策对公司的影响主要有两个方面：一方面老旧小区拆迁新建毛坯房和精装房，有利于公司的零售和建筑工程业务。另一方面老旧小区改造，主要体现在对公用设施的改造，会涉及建筑工程或者市政给水及燃气等业务。</p> <p>9、请问公司海外业务以及生产基地的发展情况及展望？</p> <p>答：2024年度，公司海外业务同比增长明显，但是总体占比不高，未来希望其能够继续稳健增长；泰国工业园则于2021年9月投产，目前整体经营情况良好，未来希望发挥其“桥头堡”作用，成为公司国际化示范基地以及海外人才培养基地。</p> <p>10、请问公司未来是否会继续实施股权激励计划？</p> <p>答：股权激励是公司长效激励机制之一，未来会持续开展，具体将根据发展需要并综合多方面因素而定。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年5月19日