

证券代码：002376

证券简称：新北洋

山东新北洋信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-05-15

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他 <u>2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动</u>
参与单位名称 及人员姓名	参加新北洋 2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的全体投资者
时间	2025 年 5 月 15 日 15:00-16:30
地点	全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)
上市公司接待 人员姓名	董事长 宋森 董事、总经理、财务总监 荣波 董事会秘书 康志伟
投资者关系活动主 要内容介绍	上市公司接待人员对投资者关心和提问的问题进行了解答。公司对问答情况进行了记录和整理，形成了《会谈纪要》。
附件清单（如有）	《会谈纪要》详见附件一
日期	2025 年 5 月 15 日

附件一：会谈纪要

1、您好，对于市值管理公司会有新的行动吗

您好！新北洋已明确“一体两翼、八大业务”战略布局，持续打造“三个战略成长曲线”，有计划、有步骤地推进公司战略目标的达成，实现有质量增长的可持续、可预期、有保障，努力做到行业的“数一数二”地位。

同时，公司始终重视市值管理，积极响应《上市公司监管指引第10号—市值管理》的指引要求，通过多种方式，包括但不限于长期持续分红、股份回购、深化投资者关系管理和交流等，全方位强化并推进市值管理工作，更好地维护广大股东利益。

公司上市后累计现金分红16.83亿元（含2024年度分红以及往期回购公司股份且已注销金额）。谢谢！

2、董事长您好，请问公司机器人关键零部件战略开始了吗？是什么关键部件？公司技术储备怎么样？谢谢

您好！新北洋的机器人/自动化关键基础零部件业务布局计划分为三步走，其中公司研发的伺服电机、伺服驱动器、电滚筒等运动控制类关键零部件是面向机器人/自动化关键基础零部件领域规划布局的第一步，即“物流分拣自动化关键基础零部件”，目前除自研自用外，同时正在积极向其他集成商推广，力争早日达成批量化的合作。

规划布局的第二步是“物流自动化关键基础零部件”，第三步是“机器人自动化关键基础零部件”，从而培育公司未来5至7年后的长远竞争优势与新兴增长极。谢谢！

3、光伏新能源智能快递柜，接驳机器人用智能微超，2个验证阶段的专利发明，前者适合什么气候的地区使用，目前有竞品出现吗？后者在若干年前餐厅就出现了，酒店送东西的也有，是不是慢拍子了？如果就开发些落后的产品，还不如不搞。希望在立项时候，能否全面客观的评估一下，希望主管科研的副总，能否出去学习学习，或者你们从华为挖几个产品经理，把流程 and 方向理顺一下。光说科研人员1000多人，如果项目不行，不如放弃

您好！光伏新能源智能快递柜是新北洋深入研究低功耗技术、光伏新能源等技术，丰富应用场景的新型智能终端产品，除推动绿色、节能、环保之外，还能够很好适应基础设施较为薄弱区域的“无人化、少人化”。接驳机器人用智能微超是公司基于市场对机器人接驳设备的需求，所开发的一款针对酒店等场景的智能微超产品，其基于微超XY机械手取货的基础，可以实现智能的接驳仓送货到机器人仓内的功能，灵活适配不同高

度的机器人，满足智能化的无人售货和送货上门需求，解决最后 100m 人工配送问题，提高消费体验及配送效率。谢谢！

4、你好！公司的核心零部件可以使用于人形机器人吗？回答可以和不可以。

您好！新北洋研发的伺服电机、伺服驱动器、电滚筒等运动控制类关键零部件是面向机器人/自动化关键基础零部件领域规划布局的第一步，即“物流分拣自动化关键基础零部件”，目前除自研自用外，同时正在积极向其他集成商推广，力争早日达成批量化的合作。

公司的机器人/自动化关键基础零部件业务布局计划分为三步走，其中规划布局的第二步是“物流自动化关键基础零部件”，第三步是“机器人自动化关键基础零部件”，从而培育公司未来 5 至 7 年后的长远竞争优势与新兴增长极。谢谢！

5、请问一下宋董事长，我们公司和泡泡玛特有哪些业务往来，还有就是我们公司未来业绩增长点在那些方面

您好！新北洋的智能微超产品已在“无人零售、派样、潮玩”等场景中得到应用。其中在“无人零售、派样”场景中已经实现持续规模化销售；在“潮玩”场景中已经实现的销售规模不大，收入占比很小，不会对公司业绩产生较大影响。公司提醒广大投资者秉持价值投资理念，注意投资风险。

新北洋 2024 年度实现营业收入 23.76 亿元，同比增长 9%，实现归属于上市公司股东的净利润 4,854 万元，同比增长 152%，公司收入和利润均呈现恢复性增长的态势。同时，公司已明确“一体两翼、八大业务”战略布局，持续打造“三个战略成长曲线”，有计划、有步骤地推进公司战略目标的达成，实现有质量增长的可持续、可预期、有保障，努力做到行业的“数一数二”地位。谢谢！

（公司与投资者进行了充分的交流与沟通，没有发生未公开重大信息泄露等情况。同时，本记录中所涉及的未来发展及展望等前瞻性描述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。）

董事会秘书：康志伟

2025 年 5 月 15 日