

证券代码：688056

证券简称：莱伯泰科

北京莱伯泰科仪器股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
调研时间、 地点及参与 单位名称	2025 年 5 月 14 日下午 电话会议 富国基金，国泰海通 2025 年 5 月 15 日下午 现场调研 国盛证券，锆量投资，信泰保险
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书 于浩，证券事务专员 王璐瑶、查君君
投资者关系 活动主要内 容介绍	董事会秘书于浩女士主要介绍了公司基本情况及经营情况，并就调研机构关注的问题进行了交流。 沟通交流环节 问题 1：2024 年国家推出设备更新政策，今年该政策是否还在持续进行中？ 答：国家设备更新政策仍在持续推进实施中。在此政策背景下，公司充分发挥技术优势和产品竞争力，已成功入围多个省市的设备更新项目招标，并顺利承接部分政府订单。目前，公司正积极跟进各地最新政策实施细则，持续优化项目投标方案，同时加强与政府部门及行业渠道的深度对接，确保能够及时把握市场机遇并快速响应客户需求。 问题 2：2024 年度，公司客户分行业营收情况如何？ 答：2024 年公司在环保、科研院所/大学院校、综合性第三方检测、食药、医疗、疾病控制、地质/矿产/能源，及半导体领域的营业收入占比分

别为 18.6%、6.7%、5.6%、6.6%、7.0%、6.8%、5.9%和 4.0%。其中，环保领域表现突出，营业收入同比增长 28.91%，主要得益于公司在山西省生态环境监测仪器装备升级项目中成功斩获 65 台仪器订单。

问题 3：公司的质谱仪产品在哪些方面还存在提升空间？

答：公司的质谱仪产品在性能指标和关键技术参数上已具备显著竞争力，其稳定性和准确性已获得市场广泛认可。但与国际头部企业相比，仪器的长期稳定性、可靠性等软指标需通过大规模客户试用持续验证，通过长期客户反馈优化产品性能，应用方法方面也需要不断补充和调整。未来，国产企业需在技术迭代和供应链整合等方面协同发力，加速进口替代进程。

问题 4：公司会从哪几方面考虑未来的发展规划？

答：公司主要从两方面考虑未来的发展规划：一是内生增长方面，公司会以提升技术创新能力为主，不断推出具有市场竞争力的新产品，丰富产品矩阵，扩大市场份额。同时，公司将同步完善销售网络布局，优化售后服务体系，构建完整的产业链，确保研发成果高效转化为市场竞争力。二是外延扩张方面，公司自上市以来持续筛选并购标的，重点关注技术协同性、市场规模和整合潜力等核心要素。公司始终秉持对公司成长和股东利益高度负责的态度，在战略合作与并购决策上坚持审慎稳健的原则。公司将把握市场机遇，力争在未来发展成为集产品创新、市场开拓、技术领先于一体的综合性分析仪器领军企业，在国内仪器行业树立标杆地位。

问题 5：公司样品前处理产品的市场增长潜力如何？

答：公司样品前处理产品的增长动力主要来自以下方面：一是下游检测机构等客户需求持续增加；二是政策推动，如环境检测、土壤检测等检测标准强化了样品前处理仪器的必要性；三是公司积极拓展新的行业领域，如医疗医药、半导体行业等。公司推广的样品前处理产品自动化的概念，可以与分析测试仪器联机使用，形成一站式的解决方案，为客户节约时间和人力成本，检测数据能有更好的一致性，显著增强产品的市场竞争力和客户黏性。同时，公司正在积极寻找合适的并购标的，在保证审慎稳健的前提下，希望可以进一步扩充产品线布局。

问题 6：公司在进行人员调整时主要考虑哪些因素？

	答：公司的人员调整主要基于业务发展需求，以审慎稳健为原则。公司会根据战略规划和实际业务情况，重点优化研发、销售等关键岗位的人才结构，同时积极引进高等院校和科研院所的高端人才。在调整过程中，始终注重团队规模与公司发展阶段相匹配，确保人力资源配置能够有效支撑业务持续健康发展。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 5 月 19 日