

证券代码：002076

证券简称：*ST 星光

广东星光发展股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 5 月 20 日下午 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：戴俊威 董事、总经理、财务负责人：李振江 董事、董事会秘书：张桃华 独立董事：张丹丹
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 5 月 20 日 15:00-17:00 在“价值在线”（ www.ir-online.cn ）举办 2024 年年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者关注的问题进行了回复。主要问题和回复如下： 1、目前业务增长情况如何？未来有哪些具体的市场扩展计划？

公司聚焦主营优势业务来经营发展，通过加强与新老客户的合作，进一步拓宽销售渠道、优化产品结构，来提高产品的利润率，提升公司的整体盈利水平。公司主要业务包括 LED 照明、紫外消杀、汽车照明、锂电池生产设备、信息安全与系统集成等多个领域，部分产品在国内外、线上线下均有销售，公司会在各个渠道、区域和市场争取业务和订单，促进业绩增长。

2、公司目前跟融创合作灯具，进展如何？入库后预计增加多少营收？

近日，公司成为融创集团室内灯具（2025-2027 年）集中采购供应商之一，后续需求方会根据实际需求确定是否向公司采购以及采购的具体产品和金额。基于该合作，公司会努力争取更多优质订单并完成交付，目前尚无具体销售数据，是否采购以及最终销售情况存在不确定性。感谢您的关注。

3、后续如何规划盈利路径确保 25 年摘帽？

2025 年，公司董事会将持续坚守对全体股东负责的准则，以经营业绩扭亏为盈为目标，通过一系列战略举措，如加强与新老客户的合作、拓宽销售渠道、优化产品结构、提高产品利润率、降本增效等，全方位推动公司营业收入与净利润稳健增长，实现公司和全体股东利益最大化。为争取早日撤销股票交易退市风险警示，公司董事会将积极督促管理层采取有效措施来改善经营和财务状况。感谢您的关注！

4、请问公司目前参与睿江云重整进展如何，后期同一实控人旗下资产，是否进行资产注入，以提高公司营收和盈利水平？

截至目前，公司尚未与广东睿江云计算股份有限公司签署正式的重整投资协议。有关事项的进展情况，请您关注公司公告信

息。感谢您的关注！

5、请问公司量子科技未来发展规划有哪些，中国科学技术大学量子技术非常顶尖，建议公司可以积极对接交流，鄙人可以提供相关沟通渠道。

感谢您对公司的关注和对公司的发展提出的建议；如有好的业务合作机会，欢迎您到公司沟通交流。公司控股子公司广东星光神州量子信息技术有限公司先后开发了量子密钥分发产品、量子密钥管理终端、量子密钥应用设备、云防线及安全态势感知平台等产品，能够为政府、教育、能源、医疗、金融等领域客户提供安全产品、安全服务、安全集成解决方案。

6、请问公司对于 IDC 算力转型未来有哪些布局？

公司全资子公司广东星光云计算有限公司已取得增值电信业务经营许可证（IDC），公司会结合实际情况积极推进相关业务的开展。感谢您的关注！

7、目前市场监管都积极支持企业进行并购重组，未来公司是否会加大力度进行优质资产的重组并购？

如有相关计划，公司将根据相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

8、在成本控制方面采取了哪些有效措施？

在成本控制方面，公司采取以下措施来优化成本管理：（1）公司聚焦成本领先目标，通过加强成本控制和管理工作，结合市场竞争态势优化产品结构。公司采取了一系列措施，包括集中采购、研发创新、工艺技术改进和生产效率提升，以降低成本并巩固优势产品的市场地位，从而全面压缩成本支出，增强市场竞争

力。（2）强化预算的约束力，遵循预算控制的要求，严格管控各项费用支出。（3）聚焦运营效率，盘活存量资产。特别是对应收账款和存货（尤其是长期积压的存货）采取积极措施，加速其资金周转，不断降低资金占用率。

9、之前购买的股票已经跌了一大半了

股价会受宏观经济政策、市场环境、行业发展以及投资者偏好等多方面因素的影响。目前公司主营业务经营稳健，生产经营一切正常。为争取早日撤销股票交易退市风险警示，公司董事会将积极督促管理层采取有效措施来改善经营和财务状况，目前公司管理层也正在全力以赴开拓新老客户、争取合同订单。感谢您的关注！

10、之前是因为看好公司购买的股票，结果公司半夜修改了业绩，给我造成了巨大的损失，家里所有钱都放上面了

感谢您对公司的支持和关注！目前公司主营业务经营稳健，生产经营一切正常。为争取早日撤销股票交易退市风险警示，公司董事会将积极督促管理层采取有效措施来改善经营和财务状况，目前公司管理层也正在全力以赴开拓新老客户、争取合同订单。请您及时关注公司公告信息，同时也欢迎您与公司多交流。

11、还有本次会议的主题是业绩说明会，想问下企业方具体如何说明

本次 2024 年年度业绩说明会主要是以公司 2024 年年度报告相关的内容与投资者进行沟通和交流，为便于广大投资者更加全面深入地了解公司经营业绩、发展战略等情况。同时，也非常欢迎投资者提出宝贵意见和建议。

12、计划出售汽车照明、锂电池设备等低效业务吗？聚焦主业的资源如何分配？

公司汽车照明、锂电池生产设备业务属于盈利业务、优势业务，目前没有出售计划。公司目前业务包括 LED 照明、紫外消杀、汽车照明、锂电池生产设备、信息安全与系统集成等多个领域，公司会将资源重点分配到上述主要业务、优势业务，并会重点投入盈利能力强的业务，优先利润率高的业务和订单合同。

13、目前公司有多少机柜？未来将规划多少万 P 算力？

公司子公司拥有 IDC 资质，属于新业务布局，考虑实际情况和投入成本，公司目前没有自建机柜。有关情况，请您关注公司公告信息。

14、请问如何完善财务预测模型，避免未来信息披露失真？

公司将持续加强内部管理，进一步构建完善的管理体系。同时，加强与年审会计师沟通，及时交流财务数据和业务情况。此外，定期进行财务专业培训，强化业务能力和财务预测准确性。公司在财务预测和决策中坚持谨慎性原则，力求业绩预测更为科学和准确。

15、公司营收远不够 3 亿，今年有什么措施确保主营业务营收过 3 亿吗？去年收购的 2 家企业：量子芯片及元生信息 2024 年贡献营收不到 300 万，今年一季度营收，今年营收预计贡献多少？重整并购的广东睿江云计算股份有限公司能实现并表上市公司吗？如不能建议收购控股股东的广东睿江云计算股份有限公司股份，实现并表，请考虑。

2025 年，公司董事会将持续坚守对全体股东负责的准则，以经营业绩扭亏为盈为目标，通过一系列战略举措，如加强与新老

客户的合作、拓宽销售渠道、优化产品结构、提高产品利润率、降本增效等，全方位推动公司营业收入与净利润稳健增长，实现公司和全体股东利益最大化。为争取早日撤销股票交易退市风险警示，公司董事会将积极督促管理层采取有效措施来改善经营和财务状况，目前公司管理层也正在全力以赴开拓新老客户、争取合同订单。

公司收购的控股子公司的业绩情况，请您关注公司公告信息。

截至目前，公司尚未与广东睿江云计算股份有限公司签署正式的重整投资协议，也不涉及纳入上市公司合并报表事宜。有关事项的进展情况，请您关注公司公告信息。公司也收到了您的收购并表建议，公司会进行考虑论证，谢谢您！

16、2026 年公司如何确保能撤销风险警示标识？1.是通过内部措施改善经营业绩，实现扣非净利润为正？2.是通过内部措施改善经营业绩，实现主营业务收入大于 3 亿？3.通过并购重组实现经营收入大于 3 亿或扣非净利润为正？ 公司准备采取以上哪些措施，或者组合措施呢？如果内部措施不能实现营收大幅增长或扣非为正，建议通过并购优质资产的方式实现营收大幅增长或净利润为正。希望公司正面认真的回答。

2025 年，公司董事会将持续坚守对全体股东负责的准则，以经营业绩扭亏为盈为目标，通过一系列战略举措，如加强与新老客户的合作、拓宽销售渠道、优化产品结构、提高产品利润率、降本增效等，全方位推动公司营业收入与净利润稳健增长，实现公司和全体股东利益最大化。为争取早日撤销股票交易退市风险警示，公司董事会将积极督促管理层采取有效措施来改善经营和财务状况，目前公司管理层也正在全力以赴开拓新老客户、争取合同订单。

您提到的并购优质资产等建议，公司已收到，公司会根据实

	际情况考虑论证，只要符合上市公司及中小股东的利益，公司都会充分论证和积极推进。感谢您的建议！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年5月20日