利欧集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系活	■特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
动类别 	□现场参观 □一对一沟通	
	□其他	
参与单位名称	汇正财经徐炳炎、鲍飞、	吉攀学、贾萌
	西南证券苟宇睿华源证券王世豪	
	招商证券刘玉洁财通证券韩家宝	
	浙商证券陆芳洲华创证券赵海楠	
及人员姓名	长江证券马星瑞国海证券肖江洁	
	上海邦孚资产管理文昊新干懋业投资黄剑宇	
	东北证券唐凯维金(杭州	州) 资产管理张浣
	第一创业证券洪瀚涛	
时间	2025年5月20日	
地点	浙江省杭州市钱塘区 23 号大街 505 号公司会议室	
上市公司接待 人员	董事、副总经理、董事会秘书 张旭波	
	副总经理颜土富	
	副总经理 郑晓东	
	一、利欧数字在AI的应用上,在行业内有什么独特优势?	
	答:在行业聚焦生原	成式大模型时,利欧数字在同步接入主
投资者关系活动主要内容介	流大模型能力的基础上,	更注重人工智能与营销业务投放层面
	的深度耦合。利欧数字依	E托自主研发的AIGC平台"LEO AIAD"
	和"利欧归一",实现人	机协同的高效运作,提升投放的效率,
绍	为客户提供效果更好的营销服务。	

二、利欧数字在营销领域AI智能体的布局有什么进展?

答:利欧数字在营销领域持续深化AI智能体布局,以利欧数字全链条业务场景为基础,实现从策略制定、创意生产到用户运营等全环节智能化升级,打造营销各环节专属智能体(包括策略智能体、创意智能体、投放智能体、运营智能体等),真正助力员工日常工作场景精准减负、效率革新。

目前,公司部分业务岗位已构建多个智能体并应用于实际 业务,未来公司将继续浓缩利欧数字多年营销服务积累的行业 经验,构建覆盖营销全链路的智能体矩阵,推动效率跃升。

三、公司近期发布广告业MCP服务对公司及整个营销行业 有什么影响?

答:近日,利欧数字正式宣布支持MCP协议。该协议旨在 为不同的大语言模型和AI Agent(智能体)提供标准化的系统 对接能力,实现营销行业不同应用场景的融合,推动营销服务 智能化转型升级。

利欧数字支持MCP协议,可以帮助利欧数字打通内部系统与外部AI生态的深度连接,深度赋能「品、效、销」一体的全链路营销服务,帮助客户实现扩大传播和提升业绩的双赢。

四、利欧泵业在"双碳"背景下,如何调整产品研发和业务布局,以顺应绿色发展趋势?

答:在双碳战略和降本增效背景下,泵及系统作为国民经济的能耗大户,高效、节能、环保正成为客户的核心需求。在上述趋势下,公司主要在以下两方面调整布局:一、在产品端,致力于开发和推广智能化节水、节能产品,以实现资源高效利用和环境可持续发展。目前,公司的产品线已在多个领域形成了系列化产品及核心技术积累。在工业和民用领域,开发并推出了包括永磁智能多级离心泵、家用智水系列、永磁屏蔽泵等

智能化产品,实现节能节水的特性;二、在业务端,不局限于单一泵产品,侧重提供一体化综合解决方案,提供一体化污水处理设备、一体化截流设备、一体化预制泵站、一体化泵闸,应用于雨污水收集、雨污分离、污水处理、中水回用等节水全链路环节,实现节水、水资源的循环再利用。

同时,利欧泵业已经在销售端大力推广节能改造服务,并为此专门成立了节能改造部门。该部门致力于为客户提供定制化的节能解决方案,帮助客户提升设备性能和经济效益。

通过上述技术迭代与服务模式升级,公司能够在节能改造 及解决方案落地过程中持续挖掘用户潜在需求,形成从需求洞 察、产品迭代到服务延伸的全业务链条正向反馈,持续优化研 发、生产、营销等环节,实现技术价值与市场价值的双向提升。

五、在数字化改造的过程中,利欧泵业在产品设计、生产制造、运维服务等环节,是否会融入AI,实现从传统制造向"智造"转型?

答:利欧泵业也在积极探索和规划AI技术与业务场景的结合。总体思路是基于AI技术,在产业领域探索创新,将业务专家与技术充分融合,在管理、销售、生产、交付等全链条,将AI与业务应用相结合,不断赋能提升业务提高效能,降低成本。

六、公司目前还持有多少股理想汽车股票? 其股价波动对公司业绩影响较大,后续是否有出售计划?

答:截至目前,公司仍持有理想汽车股票折合ADS不到1,000万股,其股价波动会对公司的当期报表净利润产生一定的影响,但其股价波动主要为暂时性的账面影响。公司已变现部分的理想汽车股票已经带来了可观的投资收益,为公司未来业务发展提供了坚实的财务后盾。公司将结合市场动态及战略规划,审慎评估并择机处置理想汽车股票。

七、公司的泵产品在数据中心是否有布局?

答:随着AI算力需求爆发,液冷逐步取代传统风冷散热,数据中心液冷系统对泵的依赖度大幅提高。公司已在数据中心布局了全场景智慧冷却方案,涉及一次侧和二次侧的高效液冷用泵和健康检测系统,目前已对接国内主流液冷系统方案供应商,开展送样和联合验证工作。

八、公司机械制造和数字营销两大业务板块差异较大,未来是否会调整?公司泵业未来是否会被边缘化?

答: 泵作为一种通用机械,广泛应用于农业、建筑、电力、石油、化工等多个行业,在国民经济各部分中占有重要的地位。同时,泵行业具有长期正向发展属性,过去数十年,全球泵业市场规模始终保持稳步增长。

公司机械制造业务始终是公司的核心业务,数字营销业务 板块通过数字化营销全链路能力,同样可以为公司机械制造业 务开拓市场提供策略和营销技术支持,助力开拓市场与品牌升级。公司将继续保持"机械制造+数字营销"双主业发展格局,两大主业协同发展。

九、利欧数字在AI的研发投入未来有什么规划?

答:公司目前已组建专门的AI研发团队,未来视业务需求确定研发团队和研发投入规模,持续构建AI技术方面的核心竞争力。

十、公司未来在AI领域的外延并购有什么规划?

答:公司始终保持对优秀标的的关注,主要聚焦于AI技术与营销业务融合发展方向的关注,稳步探寻具有潜力的合作伙伴或并购机会。

关于本次活动 是否涉及应披 露重大信息的

本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

说明	
附件清单(如 有)	无
日期	2025年5月20日