浙江英特科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

	□特定对象调研□分析师会议
投资者关系活动	□媒体采访☑业绩说明会
类别	□新闻发布会□路演活动
	□现场参观□其他
参与单位名称及	
人员姓名	线上参与英特科技2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年5月21日下午15:00-17:00
地点	公司通过全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)
	采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理: 方真健
	副董事长、财务负责人: 王光明
	独立董事: 金月华
	董事会秘书、副总经理: 裘尔侃
	保荐代表人: 孙书利
	机次类排业的复数五八司同复建为
	投资者提出的问题及公司回复情况
	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复
	1、管理层如何看待行业集中度提升的趋势?公司在并购整
投资者关系活动	合或产业链上下游合作方面是否有计划?
主要内容介绍	尊敬的投资者,您好!我们始终秉持审慎而开放的态
	度,紧密关注行业发展趋势及政策导向,得益于政策的扶
	持,我们将持续审视市场中的潜在机会,专注于提升主营业
	务竞争力及实现长期价值增长,公司将系统性地研究行业
	趋势、评估潜在投资标的适宜性,并权衡风险于收益。公
	司严格按照法律要求履行信息披露义务,感谢您的关注!

2、您好,你们的产品在轨道交通领域,磁悬浮压缩机方面是否有关联?是不是为他们提供产品、服务了?

您好,公司蒸发式冷凝器可以应用于轨道交通领域, 该产品为客户提供服务与解决方案。谢谢。

3、各位领导介绍贵公司有核心竞争力,为何没有一家机构 到公司来调研?十大流通股东中也没有一家机构持有你们 的股票,你们高管用什么证明你公司有核心竞争力与发展 潜力?

您好,感谢您对公司的关注与质疑。公司具备的核心竞争力是基于技术研发的优势,优质的客户资源及成熟的生产工艺等多方面因素。公司在品牌宣传,投资者关系维护方面还有提升空间,相信随着公司的战略发展逐步落地,经营成果不断显现,会吸引更多的机构关注与投资。届时公司的核心竞争力和经营潜力也将进一步得到验证。谢谢。

4、还有,董秘几乎不与股民交流,股民很难了解公司动发 展动向与成果,希望董秘积极点,灵活点哈

您好,您的建议我们会虚心接受并高度重视。公司将继续通过投资者热线电话、深圳交易所投资者关系互动平台、业绩说明会等方式,与投资者进行日常沟通,后续会制定更加完善的沟通计划,增加与股民互动的频率,感谢您的反馈,谢谢。

5、根据行业数据,2024年热泵行业销售额同比下滑 7.5%,但国际能源署预测全球热泵销量将持续增长。公司如何看待行业短期波动与长期前景?

尊敬的投资者,您好!随着全球对节能减排于应用对 气候变化的重视程度不断提高,热泵在建筑节能改造、工 业余热利用等场景的应用深化,热泵技术作为清洁高效节 能的供暖与制冷设备,符合未来能源发展方向。同时,行 业集中度提升促使优质企业通过技术创新和规模效应强化 竞争力,进一步推动产业升级。公司作为国内高效换热器 领域的领先企业,已与国内外知名厂商建立稳定合作,并参与多项国家标准制定,技术实力与行业地位突出。未来,公司将继续受益于全球绿色转型趋势,把握国内外市场机遇。感谢您对公司的关注!

6、公司境外业务收入毛利率达 37.63%, 高于境内业务。 未来是否有拓展海外市场的规划?如何利用高毛利优势提 升境外收入占比?

尊敬的投资者,您好!公司充分重视海外市场,将加大市场调研力度,精准把握不同境外区域的市场需求。通过优化供应链管理降低成本,进一步巩固毛利率优势,逐步提升境外收入占比,谢谢!

7、领导好,请问公司在储能领域的热管理解决方案研发进 展如何?是否已与储能设备厂商开展样品测试或小批量供 货?

尊敬的投资者,您好!公司的板式换热器可以应用于 热泵采暖、制冷空调、汽车油冷、储能、数据中心等领域, 感谢您的关注!

8、报告期公司四大费用有哪些变化,2025 年有何降本增效 举措?

您好!报告期内,公司期间费用较上年无明显变动, 2025年,公司将继续加强成本控制建设,将从产品设计、 生产工艺、内部管理等方面展开举措,实现公司运营成本 的控制。谢谢!

9、公司 R290 板式换热器项目研发目的是什么,是否达到 预定市场目标?

您好,公司开发 R290 板换基于行业发展趋势,具有冷媒充注量少、低压、环保的独特优势,旨在拓展换热器在新冷媒领域的应用,提高产品竞争力,为公司未来市场拓展奠定基础。目前产品性能及市场开发正在按计划推进中。谢谢!

10、行业预计欧洲市场对热泵的需求增长显著,公司是否与欧洲客户建立合作?如何应对国际贸易壁垒和技术标准差异?

您好,公司将会在欧洲热泵相关产业上积极展开对接, 针对复杂多变的国际形势,公司将持续加大研发投入,提 升产品质量,降低成本,提升国际竞争力。谢谢。

11、在氢能源领域是否有技术储备或研发计划?是否考虑布局氢能设备换热解决方案?

您好,公司产品暂无布局氢能源领域,谢谢。

12、本公司股价长时间破发行价,我长时间持有公司股票,不仅损失了资金,也损失了钱,请问贵公司有何看法?我真没能享受到公司成果代来的对等股价,还能继续持有贵公司的股票不?

你好,感谢您对公司的关注与支持,股价波动受宏观 经济周期、行业发展趋势、资本市场情绪、资金流向变化 等多重因素综合影响。公司将不断加强管理和努力提升业 绩,努力做好公司经营来回全体股东,让公司的内在价值 得到更合理的反映的体现,谢谢!

13、您好,公司 2024 年存货周转率 5.97 次,较上年变化 如何?是否存在库存积压风险?

您好! 2024 年度,公司存货周转率 5.97 次,较上年提升 2.59%,目前公司运营效率良好,不存在库存积压风险,感谢您的关注。

14、公司前五大客户收入占比长期超 56%,针对客户集中 度较高的情况,采取了哪些优化措施?

你好,公司与国内的海尔、天加、美的、格力,美系的麦克维尔、约克、特灵、开利,日系的大金、日立、三菱重工等大型知名厂商建立了长期稳定的合作关系。与业内知名客户保持长期稳定的合作关系是公司竞争力的表现。优质的客户资源是公司持续创造价值的基础,不仅有

利于公司保持现有的竞争优势,同时能帮助公司以更低成本争取新用户、推广新产品、提供增值服务和进入新的市场领域。目前,公司积极开拓新的应用领域,包括数据中心、储能、高温热泵等,通过开发新的客户和产品,降低对大客户的销售比例,谢谢。

15、贵公司与海尔、美的等头部企业合作紧密,2024 年新能源汽车热管理领域收入占比是否提升?具体产品类型有哪些?

尊敬的投资者,您好!公司的产品暂无应用于新能源汽车热管理领域。谢谢您的关注!

16、公司液冷散热器项目强调"低成本高效",具体采用了哪些新材料或工艺?如何平衡成本控制与性能提升?

您好!公司液冷散热器产品采用高换热系数的铝基材料。综合采用换热面强化、直冷、扁平流道、紊流等技术,减少热阻,大幅提升了变频器电子功率器件的冷却效果。 具有体积小、重量轻、散热效果好、可靠性高的优点。公司重视产品质量建设,会在保证性能及质量的基础上,通过优化产品设计、改善生产工艺等方式,实现产品性能与产品成本的平衡。感谢您的关注。

17、报告期公司获得专利情况如何,参与了哪些行业标准制定,对于维护公司技术壁垒有哪些帮助?

您好,报告期内,公司拥有专利 152 项,其中,发明 专利 20 项,负责制定了 GB/T25862-2010《制冷与空调用同 轴套管式换热器》国家标准、JB/T11132-2011《制冷与空调 用套管换热器》行业标准和 JB/T1060-2022《带分配器的壳管式换热器》行业标准,参与制定了 GB/T30261-2013《制冷空调用板式热交换器烟效率评价方法》《GB/T30262-2013《空冷式热交换器烟效率评价方法》和 GB/T 41872-2022《制冷系统及热泵用换热器温度、压力和速度三场协同的性能测试和评价方法》国家标准。谢谢。

18、你们高管回复问题都很真诚!我坚定持有贵公司股票。 祝发展越来越好!用股价来证明你们行!

您好,谢谢您对公司的关注。

19、随着全球人工智能建设加速推进,公司本身业务在人工智能建设中有哪些作用,同时是否有利用部署人工智能提升公司运营效率的规划?

您好,目前公司已开展数字化工厂建设,将建设成行业内领先的数字化车间,提升运营管理效率。谢谢!

20、公司 2024 年毛利率 23.20%,较上年下降,原材料成本波动对毛利率的影响如何?是否通过长协订单稳定成本?

尊敬的投资者,您好!公司将继续秉持技术创新的理念,拓宽视野,对现有工艺和设计进行不断的优化升级。通过实施原材料锁价策略及客户价格联动机制,控制成本波动。同时,公司将继续推进智能制造,替代传统制造模式,从而降低人工成本,实现成本结构的进一步优化,为公司的长远发展注入新的动力。感谢您的关注!

21、贵公司业绩逐年下降,是否是产品太单一了?公司有没有新的产业布局?产业多条腿走路呢?

您好,谢谢您的关注与建议。公司 2024 年投资布局风机产业,完善产业链布局,这是我们多元化发展的重要一步。谢谢。

22、年报显示公司 2024 年营收 5.25 亿元,同比下降7.40%,净利润 5943.26 万元,同比下降 41.25%,主要受哪些因素影响?

你好,公司业绩下降主要是国内市场竞争加剧导致公司产品销售价格下降,原材料成本上升,综合导致公司毛利率下降,谢谢

23、公司当前与哪些市场知名客户达成合作,公司的大客户策略如何?

你好,公司与国内的海尔、天加、美的、格力,美系

的麦克维尔、约克、特灵、开利,日系的大金、日立、三 菱重工等大型知名厂商建立了长期稳定的合作关系。谢谢。 24、领导,您好!我来自四川大决策公司的产品主要应用 于数据中心、通信及工业等领域,请问董秘,公司如何看 待当前数据中心市场的快速发展趋势,是否计划加大在该 领域的资源投入,以进一步提升市场份额?

你好,公司始终密切关注数据中心市场发展趋势,同时,公司新投资项目"年产 1000 套蒸发式冷凝器成套设备生产基地建设项目"为数据中心市场产品增加产能,进一步提升市场份额。谢谢。

附件清单(如有)

无

日期

2025年5月21日