

证券代码：002267

证券简称：陕天然气

陕西省天然气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	参加“2025 年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨 2024 年度业绩说明会”的全体投资者
时间	2025 年 5 月 20 日 15:00-17:00
地点	丝路（西安）前海园会议中心、“全景路演”网络平台
公司接待人员	公司董事长刘宏波、董事会秘书毕卫、财务总监闫禹衡、金融证券部、发展计划部、经营管理部、财务部相关人员
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问公司天然气的消费者是否都采用预收制？目前企业用气占公司总售气量的占比？ 答：感谢您的关注，公司销售的天然气均采用预收制，用户主要分为城市燃气用户和工业用户，两者占比基本持平，工业用户占比略高。 2、城市燃气销售业务收入占比超 65%，但毛利率同比下降 3.4 个百分点至 15.2%，成本上升的主因是气源采购价格上涨还是终端售价受限？如何提升该业务盈利空间？ 答：您好，公司 2024 年度城市燃气收入占比约为 38%，毛利率同比变动幅度不大，变动约为 1%，未来公司将持续提升城燃板块经营管理水平，发展增值业务，提升城市燃气板块盈利空间。

	3、2024 年财务费用同比增长 28%，利息支出占净利润比例超 60%，债务成本高企是否持续侵蚀利润？公司是否有债务置换或低成本融资计划？ 答：你好，感谢关注。2024 年财务费用同比下降，利息支出占净利润比例不足 15%。公司目前资产负债率保持合理水平，公司将结合自身资金和市场情况开展融资工作安排。 4、2025 年一季度营收同比下降 7.8%，归母净利润亏损扩大至-0.3 亿元，公司如何解释这一季度性波动？是否预示全年业绩承压？ 答：你好，感谢关注。公司 2025 年一季度归母净利润为 4.59 亿元，无亏损情形，主要变动原因是部分参股公司投资收益减少及折旧、安全费用计提等成本增加。后续公司将在资源落实、市场开发上双向发力，积极为公司创造效益。 5、2024 年经营活动现金流净额同比下降 55%，而投资活动现金流净额持续为负，公司如何保障现金流稳定性？是否考虑调整资本性支出节奏或引入战略投资者？ 答：您好，感谢关注。2024 年经营活动现金流净额同比增加且持续为正，经营活动现金流入能覆盖大部分投资活动现金流出，公司现金流稳定，后续公司将结合市场状况和自身资金情况开展相关工作。 6、管理费用率同比上升 1.6 个百分点，是否与数字化转型投入增加或安全生产合规成本上升有关？公司如何优化管理流程以控制费用增长？ 答：你好，感谢关注。原因主要是人工成本自然增长、部分项目转固折旧增加及相关专项支出增加所致。公司将继续在控本增效上下功夫，并严控成本费用。 7、陕天然气 2024 年营收同比增长 5.6%，但归母净利润同比下降
--	---

	12%，营收增长未能转化为利润的核心原因是什么？是否存在管输费率下调或成本刚性上升的矛盾？ 答：你好，感谢关注。公司 2024 年营收同比增长 16%，归母净利润同比增加 32%，利润增速高于营收增速，2024 年业绩表现良好。公司管输费属政府定价，公司将通过提质增效，开拓市场多举措予以应对。
	8、2024 年应收账款周转天数同比增加 25 天，账龄超过 180 天的应收账款占比提升至 15%，坏账风险是否上升？公司如何加强工业用户回款管理？ 答：您好，感谢关注！公司按照先款后气的原则向用户收取预付款，用户当期用气不存在欠款现象。
	9、陕天燃气有没有对秦华天然气收购的想法。 答：您好，感谢关注。城市燃气市场收购工作需考量其盈利水平、发展潜力等多方面因素，对具备条件的标的按程序推进收并购工作。公司将严格按照相关法律法规履行信息披露义务。
	10、2024 年销售费用率同比上升 0.9 个百分点至 3.7%，营销投入增加是否有效拉动居民用户增长？若无效，是否考虑调整用户开发策略或服务模式？ 答：您好，感谢关注！公司始终以“做专长输，做大城燃，做优上市公司”为战略目标，积极拓展下游市场，2024 年公司输气量同比增幅显著。
	11、2024 年工业用户气量占比同比下降至 42%，而居民用户气量占比提升至 38%，需求结构变化是否导致单位毛利下降？公司如何优化客户结构以平衡盈利性？ 答：您好：感谢关注！公司近几年工业用户用气量稳定增长。公司管输费参照陕西省发改委定价文件执行，管输价格核定，受

	准许成本、有效资产净值、准许成本管道负荷率、准许收益率等因素综合影响。
	12、2024 年政府补助占净利润比例超 40%，公司盈利能力是否过度依赖非经常性损益？未来如何降低对补助的依赖并提升自主盈利能力？ 答：你好，感谢关注。2024 年非经常损益项目中政府补助 1556 万元，不足净利润 2%。扣除非经常性损益的净利润占比达 82%。公司聚焦主营业务，主要依靠两大核心业务板块，且盈利能力稳定。
	13、陕天然气有没有想收购西安秦华天然气的想法？ 答：您好，感谢关注！城市燃气市场收购工作需考量其盈利水平、发展潜力等多方面因素，对具备条件的标的按程序推进收并购工作。公司将严格按照相关法律法规履行信息披露义务。
	14、2024 年短期借款同比增加 60%，长期借款减少 35%，债务结构调整是否会加剧短期偿债压力？公司如何平衡债务融资与现金流安全？ 答：你好，感谢关注。公司已构建了多渠道、多品种融资工具体备库，通过调结构匹配长短期债务比，2024 年通过发行中期票据等举措，有效降低一年内到期有息负债占比。公司通过高效的资金管理手段，一方面加强应收账款回款管理；提升经营性现金流入；一方面按月制定融资计划，并结合公司债务结构，兼顾长短期债务比，以满足公司的经营及投资的资金需求。
	15、扣非净利润连续两年增速放缓，2024 年增速降至-8.3%，公司计划通过哪些具体措施提升核心盈利能力？是否有明确的利润增长目标或战略调整方向？

	答：你好，感谢关注。公司始终坚持“做专长输、做大城燃、做优上市公司”的战略目标，一方面持续推进燃气市场整合，对具备条件的标的按程序推进收并购工作，提升巩固行业地位。一方面公司围绕主营业务积极提升盈利能力，持续拓展下游市场和用户，积极开展城市燃气增值业务，延伸服务链条。
	16、2024 年 LNG 接收站参股项目分红同比下降 22%，投资收益波动是否影响利润稳定性？公司如何优化投资组合以降低非主业风险？ 答：您好，感谢关注！公司参股企业盈利能力对公司投资收益有一定影响，后续公司对投资标的收并购工作将综合考量其盈利水平、发展潜力等多方面因素，对具备条件的标的按程序推进收并购工作。
	17、2024 年存货周转率同比下降 18%，库存气量同比增加 30%，是否存在冬季保供储备过度或需求预测偏差的问题？如何优化库存管理以降低资金占用？ 答：您好，感谢关注！库存同比增加的主要原因为富县至宜川天然气管道投运后管道容量增加及上游资源方冬供期间的铺底气减少导致自有管存气增加所致。
	18、请问公司未来是否还有收购母公司资产的规划 答：您好，感谢关注！集团公司和上市公司持续开展系统内优质天然气相关资产整合研究工作，2024 年已完成天然气管输资产的注入事宜。目前，铜川天然气正在积极完善产权手续办理工作，待符合注入条件后，实施资产注入事宜。
	19、请问未来 3 年的营业收入可以增加多少？ 答：您好，感谢关注！近年来，公司天然气运销量保持持续增长的良好态势，未来公司将持续在长输管网和城市燃气两大核

	心业务上发力、增供扩销，提升整体盈利能力，具体财务指标变动情况请关注公司相关定期报告。
附件清单（如有）	无。
日期	2025 年 5 月 20 日