

深圳市今天国际物流技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐业绩说明会 ☐现场参观 ☐分析师会议 ☐新闻发布会 ☐其他 ☐媒体采访 ☐路演活动
活动形式	☐现场☒网上☐电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年度、2025 年第一季度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 5 月 21 日下午 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络文字互动
上市公司接待人员姓名	董事长 邵健锋先生 独立董事 杨高宇先生 副总裁、董事会秘书 杨金平先生 财务总监 刘俏女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司已经确认40亿订单什么时候释放业绩？ 尊敬的投资者您好，公司项目实施需要一定周期，新能源行业6个月左右，其他行业9-12个月左右，如涉及特大或者特复杂的个别项目实施周期会根据项目安排有所延长，可能超过12个月。项目交付完成初始验收后公司将进行收入确认。感谢您的关注。 2、今年一季度业绩是增加还是下降。管理层能不能详细说明一下目前的基本面情况。 尊敬的投资者您好，公司 2025 年一季度实现营业收入 705,373,882.71 元，同比下降 8.25%；实现归母净利润 69,909,924.40 元，同比下降 28.69%。具体内容您可通过巨潮资讯网查询公司 2025

年第一季度报告。目前公司经营管理各方面均正常，各项业务处于正常推进及跟进中，感谢您的关注。

3、公司海外市场现在订单多不多？

尊敬的投资者您好，2024年度公司海外市场新增订单5.18亿元，占订单总额比重提升至20.40%，同比增长172.36%。目前，公司在逐步加大海外业务布局，建设并不断完善覆盖全球的业务体系，为业务增长夯实基础。感谢您的关注。

4、公司之后的盈利有什么增长点？

尊敬的投资者您好，在做好现有业务的基础上，公司将择机进行下游行业的横向拓展、数字化方面业务的延伸，做大做强智能软硬件产品，同时加大海外市场布局、寻求产业链上下游优质标的的协同并购等，充分优化资源配置、提升管理，打造今天国际新的增长引擎。

5、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如如何？

尊敬的投资者您好，公司无法获悉本期行业其他企业业绩情况。公司本期业绩情况待相关会计期间结束后进行核算，在公司履行信息披露义务后您可通过巨潮资讯网进行查询。感谢您的关注。

6、公司24年和25年一季度，营收利润双降，是什么原因？股权转让为何迟迟不能落地？公司有没有并购，切入其他赛道的打算？公司市值跟营收利润完全不匹配，市值管理怎么做？

尊敬的投资者您好，受2023年新增订单较大幅度下滑影响，2024年及2025年一季度营收净利润有所下降。股权转让事项涉及控制权变更，相关流程较为复杂，目前正在有序推进中，如有进展公司将在获悉后及时披露。在做好现有业务的基础上，公司将择机进行下游行业的横向拓展、数字化方面业务的延伸，同时寻求产业链上下游优质标的的协同并购等，充分优化资源配置，提

升管理，打造今天国际新的增长引擎。市值方面，公司将持续修炼内功，做好基本面，努力提升投资者回报。感谢您的关注。

7、公司二季度业绩怎样，公司全年有什么提升业绩措施，是不是把公司市值管理也管一管？

尊敬的投资者您好，公司二季度业绩情况待季度结束后进行财务核算，目前各项业务处于正常推进与跟进中。2025年，公司将以“重质量，保交付，促销售，强产品”为核心，以做行业模范生和标杆为目标，全方位强化提升综合竞争能力，以期推动实现高质量发展的同时提升投资者回报。感谢您的关注。

8、今天国际25年业绩跟去年怎样，有什么措施，今后发展前景怎样还有股价这么低，公司是否有回购计划，公司怎样回报股东，盼回复。

尊敬的投资者您好，2025年度业绩情况待年度结束后进行核算，目前公司经营管理正常，如涉及回购计划，公司将及时披露。公司上市以来每年均进行现金分红，截至2024年半年度，实施现金分红总额已超过历次募集资金总额。未来，在确保不影响公司经营情况下，公司仍将保持定期分红。感谢您的关注。

9、公司大把现金理财，要不投资，要不就回购注销吧！另外公司市值管理不行，跟市盈率严重不符。

尊敬的投资者您好，感谢您的建议，公司将结合经营需要谨慎考虑，如有投资回购方面计划，公司将及时履行信息披露义务。上市公司市盈率受到政策、经济环境、行业、资本市场、投资者偏好等多种因素综合影响，公司将持续修炼内功，做好基本面，努力提升投资者回报。感谢您的关注。

10、今年公司的项目签约情况如何，业务涉及行业主要在哪些行业。

尊敬的投资者您好，公司业务拓展顺利，上半年新增订单情况将在半年度报告中进行披露，截至目前，公司业务拓展覆盖行

业40+, 包括新能源、石油化工、烟草、机械制造、电力电气、生物医药、食品饮料、生鲜冷链、大型商超、通信电子、家居日化等领域。感谢您的关注。

11、公司未来有没有开拓新的业务，新增长点的想法。公司目前的技术在行业里属于什么地位？

尊敬的投资者您好，在做好现有业务的基础上，公司将择机进行下游行业的横向拓展、数字化方面业务的延伸，做大做强智能软硬件产品，同时加大海外市场布局、寻求产业链上下游优质标的的协同并购等，充分优化资源配置、提升管理，打造今天国际新的增长引擎。二十多年的精耕细作，公司以细致工作作风、专业的技术能力、周到的客户服务，提供超预期服务，赢得客户和市场良好的口碑并形成高品质服务商的市场形象，铸就行业领先地位。感谢您的关注。

12、行业以后的发展前景怎样？

尊敬的投资者您好，我们认为受行业政策支持、降本增效的市场需求释放、行业技术的不断进步以及国内智能仓储竞争格局的演变等因素影响，智慧物流、智能仓储行业将迎来新的发展契机。感谢您的关注。

13、公司董事长能否介绍一下公司2025年的年度目标，公司愿景，以及公司2025年的信心。

尊敬的投资者您好，公司以“让物联科技更智慧”为企业使命，以“建一流企业，创百年今天”为企业愿景，基于国家产业升级及数字化发展战略布局，公司将在智慧物流和智能制造领域不断技术创新，以今天国际工业互联网平台为基础，赋能企业数字化转型，成为数字化领域的领军者。2025年，公司将以“重质量，保交付，促销售，强产品”为核心，以做行业模范生和标杆为目标，全方位强化提升综合竞争能力，引领行业高质量发展。感谢您的关注。

	14、胖东来在郑州新开超市和许昌新建商场，公司没有合作计划么？ 尊敬的投资者您好，公司目前未与上述公司开展合作。如涉及公司业务的下游行业存在业务机会，公司会努力进行布局与拓展。感谢您的关注。 15、今年公司有定向增发的意向吗？ 尊敬的投资者您好，公司已在2025年4月25日董事会提请审议了《关于提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票相关事宜的议案》，该议案如获2024年年度股东大会批准授权，则可在授权有效期内择机实施。该事项系公司每年股东大会例行给董事会的年度授权，以便于董事会能更好把握住机会和保持公司融资渠道的通畅。只有有合适的项目且董事会认为时机合适才会启动，过去几年，公司每年都有给出该授权，但截至目前，尚未启用过。感谢您的关注。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月 21 日