

证券代码：300652证券简称：雷迪克

杭州雷迪克节能科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月23日 15:00-17:00
地点	同花顺路演平台
上市公司接待人员姓名	董事会秘书兼财务总监 陆莎莎 证券事务代表李颢
投资者关系活动主要内容介绍	问题1:2024年营收同比增长13.53%，请问营收增长的主要驱动因素是什么？ 答:您好！公司原主要以汽车后市场（AM）为主，近年来下游客户销量提升，主机市场(OEM)客户的供应量也在逐步提升，如小鹏、吉利、零跑，上汽、广汽等量产后，并且有爆款车型下，公司销量提升带动业绩向好增长。 问题2:近期股价为什么涨势如此凶猛 答:您好，感谢广大投资者对雷迪克的关注和支持。雷迪克成立于02年，是一家综合性轴承生产制造企业，在汽配领域有超过20年的生产制造经验。当前，公司按计划有序开展各项工作，敬请广大投资者注意投资风险，理性投资。谢谢！ 问题3:请问雷迪克公司领导，最近有没有考虑同行业并购计划。做强做大 答:你好，公司会保持关注，如有最新进展公司将根据相关规则及时履行信息披露义务，请各位投资者关注。

	问题4: 请问公司在AM市场的轴承市场份额是多少? 答: 您好, 公司所在的汽车轴承市场品类繁多, 售后市场的空间很庞大。目前没有对公司轴承在全球AM市场的份额做过统计。 问题5: 想问下贵公司的产品与国内新能源汽车合作多吗? 答: 投资者您好, 公司自2017年第二工厂投建后开始拓展整车市场, 通过近几年的积累现已形成了较为优质的核心客户群, 包括吉利、小鹏、零跑、上汽、广汽、长城、长安等, 销售均包含新能源车型, 未来公司将继续积极寻求发展, 开拓公司业务, 谢谢。 问题6: 滕展收购进展如何, 公司在丝杠领域有什么布局 and 想法? 答: 您好, 感谢关注。请及时关注公司公告! 问题7: 公司如何可持续发展, 员工构架方面大部分是70后? 答: 人力资源是公司保持持续创新能力和竞争实力的关键, 是公司可持续发展的基础。目前80、90、00后是新增员工里的核心力量。70后员工在雷迪克工作十几年, 具有丰富的工作经验、较强的责任心和稳定的职业态度, 可以在不同岗位授业解惑。未来公司将继续深化内部管理运营、制度化体系建设, 通过不断加强人员培养以及团队建设, 不断优化公司组织架构, 使员工队伍更为专业化、职业化、市场化。 问题8: 24年海外市场营收占比情况如何? 今年具体有哪些手段去拓展? 答: 您好, 公司2024年海外应营业收入占比约30%, 2025年公司将通过建立海外工厂、研发中心以及海外物流仓库等实现海外的近地化配套供应, 另外将积极参加海外各大汽车零部件展会, 进一步拓展新增客户, 扩大海外市占率, 感谢您的关注。 问题9: 领导们对今年的业绩展望是什么, 有什么目标吗? 答: 您好, 2025年公司将继续做好后装业务的稳步拓展, 整车方面重点围绕突破新能源新车型配套放量, 产能方面, 摩洛哥工厂的相关工作正在加紧推进中, 公司将尽快推进海外的产能替代。 问题10: 你们行业本期整体业绩怎么样? 你们跟其他公司比如何? 答: 您好, 公司所在的汽车零部件行业品类繁多, 市场的空间较大。请投资者自行关注相关公司标的情况, 公司具体的经营业绩请详见最新一期的定期报告, 感谢您的关注。 问题11: 公司今年二季度盈利情况如何? 会持续增长吗? 答: 您好, 目前公司正常经营状况良好, 在手订单充裕, 详细业绩情况请关注公司定期报告。 问题12: 请问贵公司准备以现金购买誉展精密部分股权并向誉展精密增资方式取得标的公司51%股权, 目前此项收购进度如何, 是否在顺利进行中! 谢谢 答: 您好, 自意向性公告披露以来, 公司及相关各方积极推进本次交易, 尽职调查、审计、评估等各项工作正在推进中。后续进展公司会按照相关法规要求进行披露。 问题13: 请问贵公司准备以现金购买誉展精密部分股权并向誉展精密增资方式取得标的公司51%股权, 目前进展如何, 收购进程是否顺利推进中!
--	---

	答:您好, 后续进展公司会按照相关法规要求进行披露。 问题14: 贵公司的产品也有销售海外, 这次与美国的贸易战中是否有受影响? 答:您好, 公司北美业务占比约5%左右, 对整体经营业绩的影响不大。 问题15: 公司本期盈利水平如何? 答:您好, 2024年报告期内公司各项经营指标稳中有升, 实现营业收入7.40亿元, 同比上升13.53%; 实现利润总额1.38亿元, 同比上升5.16%; 实现归属于上市公司股东的净利润1.2亿元, 同比下降0.18%; 公司实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润1.08亿元, 同比上升3.03%。报告期加权平均净资产收益率为8.89%, 每股收益1.17元。公司报告期末总资产18.38亿元, 同比上升9.57%; 归属于上市公司股东的净资产13.91亿元, 同比增长5.21%。感谢您的关注。 问题16: 你好, 贵司灵巧手目前是否送样验证? 具体哪些厂家? 未来产能和产值大概占比多少? 答:您好, 相关业务进展如达到信息披露标准公司将及时进行信息披露, 请关注公司公告。 问题17: 滕展收购进展如何, 公司在丝杠领域有什么布局 and 想法? 答:您好, 后续进展公司会按照相关法规要求进行披露。 丝杠产品在汽车和人形机器人产业领域的应用是公司布局方向。 问题18: 沈总 贵司的管理团队相比同行竞争力如何? 未来在人才培养和引进方面还有哪些计划? 答:您好, 未来公司将继续深化内部管理运营、制度化体系建设, 通过不断加强人员培养以及团队建设, 不断优化公司组织架构, 使员工队伍更为专业化、职业化、市场化。 问题19: 近期贵司股价为什么涨势如此凶猛? 答:您好, 感谢广大投资者对雷迪克的关注和支持。雷迪克成立于02年, 是一家综合性轴承生产制造企业, 在汽配领域有超过20年的生产制造经验。当前, 公司按计划有序开展各项工作, 经营情况相较以往无重大变化, 敬请广大投资者注意投资风险, 理性投资。谢谢! 问题20: 请问, 贵公司有无机器人相关业务, 占比是多少, 和哪些相关公司有业务往来? 答:您好, 截止目前公司无机器人相关业务。 问题21: 净利润与营收增长不同步的原因是什么? 后续会采取哪些措施来提升净利润水平? 答:您好, 公司的主要营收来源分为售后市场业务和主机业务, 售后市场特点多品种小批量, 对精益化生产的要求较高, 毛利相对较高, 目前公司的后装业务来源占比较大; 但近年来随着公司在前装客户的逐步上量, 来自前装业务收入占比增加, 前装毛利相对较低, 当前装的增幅超过后装的增幅的时候, 会出现营收增长大于利润增长。后续公司将坚持精益生产降本增效, 并积极拓展新的业务覆盖, 寻求新的经济增长点。 问题22: 雷迪克在2024年通过技术降本和优化生产流程, 实现了生产成本的优化, 具体采取了哪些技术和管理措施? 未来还有哪些降本
--	--

	增效的空间？ 答:您好，公司主要从技术降本着手，主要是在保障良品率和一致性的前提下，通过对生产加工中的特定工艺环节进行优化，减少工序节约成本，最典型的如以车代磨的加工优化，缩减磨削工时。另外技术部门也会根据客户需求对产品图纸进行优化，保证符合参数要求的同时减少产品重量即原料耗用等；管理方面，精益化管理是公司降本增效的长期不变抓手，2024年公司通过完善预算绩效考核体系强化降本控费的考核力度，以项目进展作为节点，从采购、研发、技术到生产制造、外协、物流等多个环节，建立起合力多措、齐抓共管的精益化生产机制，实现了整体经营效益的向好发展。 问题23:你好，请问公司后续是否还有围绕丝杠或者人形机器人方面的相关布局？比如磨床一类的。打造产业链闭环？ 答:车用丝杠和人形机器人丝杠是公司的布局方案，相关进展将严格按照深交所信息披露要求履行披露义务。 问题24:你好，请问公司人形机器人配件的进展怎样了？ 答:您好，相关进展将严格按照深交所信息披露要求履行披露义务。 问题25:是否有市值管理的目标和计划？ 答:尊敬的投资者您好，股价走势受宏观经济环境、行业发展态势、资本市场波动、投资者策略调整等多种因素综合影响。面对外部环境变化，公司始终坚守长期主义，将提升核心竞争力和内在价值作为市值管理的根本。 问题26:浙江上市公司中，正强，兆丰跟咱们公司属于同行竞争关系吗？ 答:您好，所述企业都属于汽车零部件行业。 问题27:请问公司如何看待股价波动？未来将采取哪些措施来提升和稳定股价？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司严格按照监管要求履行信息披露义务，不存在应披露未披露的情形。公司股价波动受宏观环境、市场情绪变化等多种因素影响，本公司重视和关注公司股价。未来将继续专注主营业务，全力做好各项经营管理工作，争取更好的业绩回报广大投资者。
附件清单（如有）	
日期	2025年05月23日