

证券代码：300731

证券简称：科创新源

深圳科创新源新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	固禾基金、睿智基金、博时基金、华安基金、圆和资本、玺悦资产、海南大椿、人保养老、中信建投证券、国金证券等 11 位机构投资者
时间	2025 年 5 月 22 日 15:00-16:00 2025 年 5 月 23 日 10:00-11:00、15:00-16:00
地点	公司一楼会议室、电话会议
上市公司接待人员姓名	梁媛女士（董事、董事会秘书、副总经理） 吴玮琼女士（证券事务代表）
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 5 月 22 日及 5 月 23 日分别通过现场及电话会议方式接待了机构调研，董事、董事会秘书、副总经理梁媛女士首先对公司基本情况、主要业务、主要产品及其应用领域等做了详细介绍，其次梁媛女士与投资者进行了交流和沟通。具体交流内容如下： 1、公司 2024 年度新能源业务的营业收入较 2023 年度迅猛增长，主要是哪些产品的放量带来的？ 答：尊敬的投资者，您好！ 2024 年度，公司新能源相关业务收入规模增速显著，较上年同期增长 361.36%。主要系 2024 年度公司针对新能源汽车液冷板中的高频焊液冷板产品，从资金、技术、人力等多维度赋能，推动高频焊液冷板技术创新与产业化应用，以抢占行业发

	展先机。宁德时代作为行业领军者，公司所生产的高频焊液冷板正是适配其麒麟电池和神行电池的关键散热组件，在保障电池高效稳定运行方面发挥着重要作用。2024 年度，公司部分高频焊液冷板产线已按标准建设完成并投入量产，有力推动相关业务收入实现显著增长。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！ 2、公司子公司瑞泰克在新能源动力电池散热领域的竞争优势有哪些？ 答：尊敬的投资者，您好！ 公司控股子公司苏州瑞泰克散热科技有限公司（以下简称“瑞泰克”）为高新技术企业，瑞泰克一直致力于所在行业新技术的创新与发展，拥有业内领先的自主核心技术和可持续研发能力。经过前期的投入与深耕，瑞泰克已具备相变传热技术、流体动力热学技术、流场和流道设计、流体动力仿真与实验能力，能够通过打造知识产权形成技术壁垒，并通过开发、仿真、实验验证，在缩短项目周期保证竞争时效性的同时实现产品成本优势最大化。在不断夯实现有新能源市场的技术积累的同时，瑞泰克通过不断地研发、项目研究，致力抢占未来热管理的技术高地。 在新能源汽车动力电池热管理领域，瑞泰克凭借丰富的技术储备与前瞻性的技术布局，以及持续的设备投入和工艺优化，已形成较强的产品竞争力，其高频焊液冷板能够供应头部客户的高端优质产能建设，在细分市场里处于竞争优势地位。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 3、公司 2025 年第一季度净利润实现了高速增长的主要原因是什么？公司后续的业务规划是什么？ 答：尊敬的投资者，您好！ 2025 年第一季度，公司实现归属于上市公司股东的净利润 1,007.69 万元，较上年同期增长 839.66%，实现归属于上市公司
--	--

	股东的扣除非经常性损益的净利润 761.32 万元，较上年同期增长 1,371.38%。公司 2025 年第一季度净利润增长幅度较大的原因主要系新能源汽车动力电池散热液冷板业务及海外通信业务快速增长，带动公司盈利能力大幅改善。 根据公司披露的《2024 年年度报告》，后续公司将继续积极把握市场机遇，在巩固原有高分子材料技术及产品优势的基础上，重点布局和发展新能源汽车产业赛道和人工智能产业赛道里的热管理解决方案及产品，为核心客户群体持续创造更多价值，全力做好各项经营管理工作，争取更好的业绩回报广大投资者的信任。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！ 4、公司收购东莞兆科的进展如何？ 答：尊敬的投资者，您好！ 公司于 2024 年 12 月 2 日披露了《关于签署股权收购意向协议的公告》（公告编号：2024-080），公司本次计划收购的标的公司为东莞市兆科电子材料科技有限公司（以下简称“东莞兆科”或“标的公司”），并包含其计划重组后 100%直接或间接持有的子公司昆山兆科电子材料有限公司、兆科科技有限公司、Vietnam Ziitek Technology Co.,Ltd（中文名称：越南兆科科技有限公司）（以下简称“本次收购”）。 2025 年 5 月 16 日，公司披露了《关于签署股权收购意向协议的进展公告》（公告编号：2025-027），增加 Zhike Technology Pte.Ltd.（中文简称：新加坡兆科科技有限公司）为本次收购标的的之一；同时，经协议各方同意，将本次收购的排他期限进行了延长，继续就相关事项做进一步磋商。 截至目前，东莞兆科正在积极推进子公司股权重组整合的相关工作，公司同步在积极开展对标的公司的审计和评估等工作，最终交易协议及其实施尚待约定的前置条件全部获得满足，且尚需根据相关法律法规及《公司章程》履行公司内部决策和
--	---

	审批程序。公司将持续关注相关事项的进展情况，积极推动股权收购事项的相关工作，并将严格按照相关法律法规的要求，履行必要的审批程序和信息披露义务。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 5、公司 2024 年度数据中心业务的发展情况如何，2025 年的发展规划是什么？ 答：尊敬的投资者，您好！ 在数据中心散热业务领域，公司主要通过全资子公司东莞创源智热技术有限公司（以下简称“创源智热”）开展数据中心散热结构件业务，产品包括虹吸式特种散热模组、液冷板等。 2024 年，公司全力推进创源智热内部建设、市场开拓与研发认证工作。在内部建设方面，公司有序推进厂房装修、设备购置及产线搭建等工作。与此同时，市场团队深入调研定位潜在客户，积极搭建合作桥梁；研发团队专注技术攻关，推进产品研发与认证流程。经努力，部分产品成功通过客户认证，进入小批量试制阶段，为后续规模化生产与市场推广奠定基础。然而，创源智热作为新成立的公司，行业资源积累与经验沉淀不足，尤其在产品生产与交付环节尚未形成成熟运作体系，使得客户进行合作决策时较为谨慎，2024 年公司数据中心散热业务仍处于发展初期。 为突破发展瓶颈，构建可持续增长模式，2025 年公司经审慎研讨，决定采用协同制造与自主产销双轮驱动模式。在协同制造上，创源智热积极切入行业头部企业供应链，承接适配订单，整合资源的同时汲取同业先进经验。自主产销方面，公司持续加大内部生产体系建设投入，完善工艺与质量管控体系，提升自主交付能力，以此增强客户信心，拓展市场份额，推动业务稳健快速发展。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！ 6、公司近两年在汽车密封条业务方面的收入保持了较高的增长
--	---

	态势，保持高增长的主要优势有哪些？ 答：尊敬的投资者，您好！ 在汽车行业领域，公司主要通过子公司芜湖市航创祥路汽车部件有限公司（以下简称“芜湖祥路”）开展汽车密封条业务。芜湖祥路通过生产经营模式的不断完善及优化，不断扩充产能储备、持续进行产品工艺的创新升级。随着汽车行业景气度快速提升，受益于大客户奇瑞汽车等业务的蓬勃发展，公司汽车密封条业务收入规模增速显著，2024 年度公司汽车密封条业务较上年同期增长 62.17%。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月 23 日