吉林省集安益盛药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及人员	投资者网上提问	
姓名		
时间	2025年5月27日	
地点	公司通过全景网"投资者关系互动平台"	
	(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人员姓	总经理 薛晓民	
名	董事会秘书 李铁军	
	财务总监 毕建涛	
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问公司高管信],公司上市十四年几乎很少看到
	新中成药品出现.一个好的企业应该是开发产品、研发新	
	的品种. 发展壮大产业. 中医药行业市场潜力巨大. 而且国	
	家政策扶植。反而常用	募集资金去买理财产品. 真不知张
	益盛是怎么想的。	
	答:您好,感谢您的	的关注。公司将加大研发力度,以
	满足市场需求。公司购到	尺理财产品的资金来源为闲置自有
	资金,非募集资金。	
	2、请问公司近期有没有上下游产业链并购或其他资	
	产重组的打算。	
	î .	
	答:您好,公司如有	有相关计划,会按照法律法规的要

3、公司 2024 年经营情况如何?

答: 尊敬的投资者您好! 2024 年宏观经济形势复杂, 医药行业市场格局发生变化。公司坚持"扎根传统文化,依靠现代科技,打造完整的人参产业链"的战略,以科技创新、加强内部管理和渠道开拓为重点,外抓市场,内抓管理,不断进行创新突破,确保公司可持续发展。报告期内,公司实现营业收入 668, 468, 926. 00 元,较上年同期下降 21. 69%;实现归属于上市公司股东的净利润52,086,058.77元,较上年同期下降45.02%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润27,064,642.33元,较上年同期下降64.33%。业绩下降主要原因,系医药行业受宏观经济及医药行业政策的影响,导致生产量、销售量较上年同期下降。谢谢您的关注。

4、公司三大业务日常如何进行市场推广?

答:尊敬的投资者您好!随着公司产品线的日益丰富,公司针对不同产品根据其不同的消费群体和消费场景建立了不同的销售渠道。药品方面,公司采用事业部的方式进行管理,针对主要品种现分为:振源事业部、心悦事业部、消痔灵事业部和中药饮片事业部,销售主要依托公司多年来建立的自有的营销团队,通过学术推广的方式拓展业务,同时积极开拓 OTC 市场,促进销售提升;健康食品和化妆品方面,目前主要通过特许加盟美容院的渠道进行销售,并在此基础上,积极开拓线上线下渠道,努力实现线上和线下的融合。谢谢您的关注。

5、人参是吉林的一张宝贵名片,公司既是上市公司, 又有地域优势,未来打算如何发展?

答:您好,公司秉承"传承中华文明,服务人类健康" 的企业宗旨,始终以"扎根传统文化、依靠现代科技,打 造完整的人参产业链"的发展战略,将"长白山人参" 的"汉参"品牌打造成为中国人参产业一流品牌、世界人参产业一流品牌为战略与目标,以市场需求为导向,不断提升自主创新能力,不断创新经营模式,不断追求管理成效,确保公司持续、稳定、健康发展。谢谢您的关注。

6、请简介公司未来的研发计划

答: 您好, 2025 年, 公司将加大研发投入力度, 设立专项研发基金, 用于支持公司重点研发项目, 确保研发资金充足; 通过校园招聘、社会招聘等方式, 引进具有丰富经验和创新能力的研发人才, 提升研发团队的整体实力; 加强产学研合作, 通过与高校、科研机构建立紧密的合作关系, 共同开展科研项目, 实现资源共享和优势互补。谢谢您的关注。

7、请问贵公司有无股价提振措施,谢谢!。

答:您好,公司通过夯实核心竞争力为股东创造价值, 将结合市场环境、业务发展及股东需求,按照相关法律法 规及信息披露要求,动态评估相关策略。谢谢您的关注。

附件清单	(加有)
門工工作	知行 /

日期

2025年5月27日