

证券代码： 003018

证券简称： 金富科技

金富科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号： 2025-004

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他线上交流
参与单位名称	宝盈基金管理有限公司
时间	2025 年 5 月 27 日 11:00-12:10
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书吴小霜女士 证券事务代表 谢海桐女士
投资者关系活动主要内容介绍	交流主要包括： 董事会秘书介绍了公司发展历史、公司经营模式及公司主营业务等情况，并进行交流。 1、公司有什么核心竞争力？ 【回复】公司多年专注于瓶盖领域的研发、设计、生产和销售业务，逐步形成了客户、技术与研发、人才及管理 and 产品质量等方面的竞争优势。 （1）客户优势 凭借先进的生产技术和优质的产品质量及服务，公司与华润怡宝、景田、海天味业、可口可乐、燕京集团、达能等国内、国际知名的企业建立了长期稳定的合作关系。公司与部分主要客户合作超过十年，具有长期性和稳定性的特点。合作期间，公司获得了华润怡宝、景田、可口可乐、达能颁发的多项奖项。其中，2018 年获得由华润怡宝颁发的十年合作贡献奖，2019 年获得由达能颁发的 2019 年度合作共赢奖，2020 年获得由广西太古可口可乐公司颁发的 2020 年优秀供应商奖，2023 年分别获得由华润怡宝颁发的卓越贡献奖和长

	期服务奖、由可口可乐颁发的技术进步奖。公司与上述知名企业的合作，既保证了其自身产品质量的可靠性、企业运行的稳定性、经营成本的可控性，也保证了公司业务稳定性，保障了公司的可持续发展能力。 （2）技术与研发优势 公司自设立以来一直将技术研发能力作为提升公司核心竞争力的关键因素。公司目前已拥有多种瓶盖结构设计及制造设备的发明专利，以及多种瓶盖的实用新型和外观设计专利。公司系广东省级高新技术企业、广东省专精特新中小企业，子公司翔兆科技系广西壮族自治区高新技术企业；目前，公司共拥有专利权超过 130 项，公司多项专利技术目前已投入至实际生产应用中。其次，公司拥有完整的研发组织体系和具有竞争力的技术研发团队，核心研发人员拥有较强的专业知识和丰富的行业工作经验。突出的研发技术能力为公司奠定了应用于食品、饮料瓶盖类包装领域的核心竞争优势，有利于公司拓展新的优质客户和应用领域。 （3）人才及管理优势 经过多年的行业积累，公司聚集了一批研发、生产、品质管理及企业管理等方面的优秀人才，在研发创新、大规模生产管理、品质管理、内部控制等方面均有专业化的人才储备。核心管理团队和技术团队具有丰富的管理及技术经验。在公司核心管理团队的带领下，公司已形成经验丰富、层次清晰、梯度合理的管理团队和技术团队，为扩大公司在行业内的竞争优势奠定了坚实的基础。 （4）产品质量优势 公司产品主要用于饮料与食品安全直接相关的领域，这就决定了公司的产品质量不仅需满足轻量化及密封性能稳定的要求，还需要满足食品安全的要求。因此，产品的质量与安全性十分重要，公司始终坚持“视质量如生命”的经营理念，经过多年的实践和积累，产品质量的稳定性以及安全性在业界享有较高的声誉和口碑，成为持续赢得客户长期信赖的核心因素之一。公司产品曾被评为“广东省名牌产品。” 2、公司目前的产能是如何规划的？公司在产能和订单匹配方面是否存在挑战？ 【回复】公司的产能规划是分两步走的。首先，公司在建生产基地时除了进行原有主要业务品类的扩产，同时预留了未来其他产品品类发展的空间，在上市之前，公司主要生产包装饮用水的瓶盖，品类较少。通过并购翔兆科技
--	--

	和开拓新客户，公司进入了拉环盖和调味品盖市场，公司逐步扩大了产品品类，增加了公司的竞争力；在战略布局上，公司将继续拓展品类，因此公司在建设新生产基地时预留了未来拓展其他品类的发展空间。其次，公司根据订单情况逐步购买设备，产能是浮动变化的。公司通过预留产品品类发展空间和逐步投入设备，确保了产能的灵活性，应对订单的波动。 3、拉环盖业务发展情况？ 【回复】公司并购翔兆科技后，通过上市公司销售团队和研发团队的赋能，翔兆科技不断提升产品的生产品质，降低产品不良率，并实现了国际市场的开拓。基于对新型拉环盖业务未来发展空间的看好，公司投建了广西桂林金属瓶盖生产基地，对拉环盖生产线进行了扩产，该生产基地已于 2024 年投产。未来公司将进一步加大海外市场的拓展，积极通过参加国外展会及增加线上销售平台等方式拓展客户，加大销售人员对国际业务的开拓力度，推进海外业务持续发展，打开增量空间。 4、公司瓶盖销售是一个怎么样的商业模式？ 【回复】公司的主要销售模式为直销模式，由公司销售部负责直接与客户对接，负责客户开拓及维护。
附件清单(如有)	无
日期	2025年5月27日