

证券代码：688310

证券简称：迈得医疗

迈得医疗工业设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过线上方式参与公司2024年度暨2025年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2025年5月29日 09:30-10:30
地点	上海证券交易所上证路演中心 (网址： http://roadshow.sseinfo.com/)
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：林军华先生 董事、董事会秘书：林栋先生 董事、财务负责人：林君辉先生 独立董事：张颖辉女士
投资者关系活动主要内容介绍	问答环节： 1、请简单介绍下公司2024年度的现金分红方案，未来几年分红如何规划？ 尊敬的投资者朋友，您好！鉴于公司2024年度归属于上市公司股东的净利润为负，未实现盈利，同时公司正处于业务线拓展的重要阶段，当前以及未来发展需保持充足的资金；结合公司实际经营需求和未来发展需要，公司2024年度拟不派发现金红利，不送红股，不以资本公积转增股本。 另外关于未来分红规划，公司在足额提取公积金后，公司盈利且现金能够满足公司持续经营和长期发展的前提下，

	未来三年在具备现金分红条件的前提下,以现金形式分配的利润不少于当年实现的可供分配利润的 10%,且公司连续三年以现金方式累计分配的利润不少于该三年实现的年均可分配利润的 30%。尽可能以更多的现金分红来回馈投资者。感谢您的支持与关注! 2、2024 年业绩下滑的主要原因? 2025 年一季度业绩也不理想, 2025 年公司能否逆转亏损? 尊敬的投资者朋友,您好! 2024 年业绩下滑,主要系 (1) 部分下游市场需求波动,相应客户投资意愿降低,部分产品市场的竞争压力有所增加,以及个别客户因厂房问题而无法发货等综合导致营业收入下降; (2) 因持续投入研发项目、推进子公司新业务发展等导致研发费用、管理费用增加; (3) 公司根据企业会计准则对收购浙江威高自动化设备有限公司股权所形成的商誉进行减值测试,基于谨慎性原则,计提商誉减值准备导致资产减值损失增加; (4) 收到的利息减少等因素综合所致。 2025 年,公司将以创新为驱动,持续研发投入,聚焦高附加值耗材设备,提升核心竞争力;以市场为导向,积极开拓国内外市场,拓展业务领域和客户群体,截至 2025 年 3 月 31 日,公司合同负债金额为 15,784.64 万元,较上年末增长 59.70%。感谢您的支持与关注! 3、公司 2024 年毛利率降低约 7%,公司的持续竞争能力是否会受影响? 尊敬的投资者朋友,您好! 主要是下游市场需求波动,客户投资意愿降低,同时安全输注类设备竞争压力有所增加,导致 2024 年安全输注类设备毛利率下降,安全输注类占总收入比为 56.22%,占比较高,从而影响整体的毛利率。
--	--

	2024 年公司业绩的下降，并不降低公司整体竞争能力，2024 年，公司新提交专利申请 146 个，新增获批专利授权 78 个，软件著作权新增申请 5 个并新增获批 5 个。截至报告期末，公司累计获批专利授权 416 个，累计获得软件著作权 50 个。同时，公司自主研发出用于血液透析的透析器自动组装机（PP 湿膜）、用于医美注射的一次性使用无菌注射针（九针）自动组装机、用于药械组合的无针注射器药管自动组装机等产品，这些新产品无论在性能、效率、智能化程度等方面都有效地满足了市场对医用耗材生产设备的需求，进一步巩固了公司在行业内的技术领先地位，增加公司竞争能力。感谢您的支持与关注！ 4、公司 2024 年资产减值损失金额较大，主要的原因是什么？是否后续会对公司产生不利影响？ 尊敬的投资者朋友，您好！公司 2024 年资产减值损失较 2023 年变动较大，主要系公司根据企业会计准则对收购浙江威高自动化设备有限公司股权所形成的商誉进行减值测试，基于谨慎性原则，计提商誉减值准备所致。根据 2024 年年度报告，该商誉减值准备金额占资产总额比例较小。感谢您的支持与关注！ 5、公司 2024 年海外市场增长较少，公司海外市场的规划到底如何，是否取得进展？ 尊敬的投资者朋友，您好！公司产品主要以内销为主，公司 2024 年境外地区营收为 1,762.64 万元，占总营业收入的 6.41%，较上年同期上升 39.38%。公司不断加快海外市场布局，通过参展、观展、口碑建设、行业协会转介客户资源等方式进行推广渠道的多元化，不断提升公司在国际市场的知名度和影响力。2024 年公司取得一定的进展，2024 年末公司境外在手订单超 6000 万，较 2023 年有一定的增长。
--	---

	感谢您的支持与关注！ 6、公司 2023 年回购部分股份，同时 2023 年最后一期股权激励已实施完毕，公司后期是否有员工激励计划？ 尊敬的投资者朋友，您好！公司一直以来坚持以人为本，实施人才强企战略，加大人才培养和引进力度，通过激励机制、搭建赋能型学习平台、完善培养机制、优化薪酬体系等方式持续增强员工专业性，调动起员工的积极性和创造性，确保公司发展战略和经营目标的实现。根据公司 2025 年 3 月 11 日披露的《迈得医疗工业设备股份有限公司关于股份回购实施结果暨股份变动的公告》，公司已回购股份 2,592,575 股，将在未来适宜时机用于员工持股计划或股权激励。若公司未能将本次回购的股份在有效期内转让完毕，尚未转让的已回购股份将予以注销。感谢您的支持与关注！ 7、公司隐形眼镜公司已成立近 3 年，尚无收入产生，目前情况如何，后续的规划如何？ 尊敬的投资者朋友，您好！子公司迈得顺公司已取得了国内医疗器械注册证。公司将继续对隐形眼镜业务开展相关材料研发、产品取证、新产品开发等工作，致力打通隐形眼镜上下游产业链。同时，公司将加大人才引进力度，拓展材料、光学、花纹设计等方面专家的人才引进，开发更多适合市场需求的产品类别，进一步推动隐形眼镜公司业务的全面发展，力争尽快实现收入。感谢您的支持与关注！ 8、请问隐形眼镜目前已投产产能、产能利用率和良率情况如何？ 尊敬的投资者朋友，您好！公司目前隐形眼镜业务尚处于接触客户、开拓业务阶段，尚无在手订单，现有 4 条隐形
--	--

	眼镜产线，每条产线产能 1800 万片/年。感谢您的支持与关注！ 9、请问：1、日抛和月抛美瞳与客户对接情况如何？2、美瞳市场越来越内卷和低价竞争趋势，对代工厂的价格影响有多大？公司对隐形眼镜业务的中长期发展如何看？谢谢 尊敬的投资者朋友，您好！目前隐形眼镜业务尚处于接触客户、开拓业务阶段，尚无在手订单，公司将继续对隐形眼镜业务开展相关材料研发、产品取证、新产品开发、产线优化降本等工作，致力打通隐形眼镜上下游产业链。同时，公司将加大人才引进力度，拓展材料、光学、花纹设计等方面专家的人才引进，开发更多适合市场需求的产品类别，进一步推动隐形眼镜公司业务的全面发展。感谢您的支持与关注！ 10、您好，请问公司今年有扩展其他业务的打算吗？ 尊敬的投资者朋友，您好！公司的主营业务是医用耗材智能装备的研发、生产、销售和服务，有效整合医疗器械产品工艺、自动化、软件等方面的技术，形成独特的产品与服务优势，为医用耗材生产企业提供自动化成套设备和软件服务整体式解决方案。公司坚持稳健经营，根据总体战略规划，在夯实主业的基础上，持续关注政策导向以及行业动态，审慎进行投资决策，若有相关计划，将严格履行审批程序和信息披露义务。感谢您的支持与关注！ 11、公司 2025 年一季度在手订单情况如何？ 尊敬的投资者朋友，您好！截至 2025 年 3 月 31 日，公司合同负债金额为 15,784.64 万元，较上年末增长 59.70%，在手订单的增长，有助于 2025 年主营业务的回暖。感谢您的支持与关注！
--	--

附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月 29 日