证券代码：920682

证券简称：球冠电缆

公告编号：2025-030

宁波球冠电缆股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年5月29日

活动地点：宁波球冠电缆股份有限公司董事会秘书办公室

参会单位及人员：国盛证券、中银国际证券

上市公司接待人员：副总经理、董事会秘书姜克祥、证券事务代表陈秋燕

三、投资者关系活动主要内容

问题 1、一季度利润有所下降，主要原因是什么？对全年经营业绩有何展望？

回答：2025年第一季度，公司实现营业收入 6.42 亿元，同比增长 5.63%；归属于母公司净利润 1,607.59 万元，同比下降 24.11%。净利润下降的主要原因

在于主营业务毛利率同比下降了 2 个百分点。加之一季度是线缆行业传统淡季，利润和收入基数相对较低，导致变化率指标的波动往往显得更为显著。

公司目前正按照经营计划推进各项工作，且进展顺利。关于全年的业绩情况，请持续关注公司后续披露的定期报告。

问题 2、公司目前经营情况如何？在手订单情况、新增订单情况如何？

回答：公司目前经营情况总体正常，计划排产和销售发运符合预期。合同签订继续增长，在手订单处于历史最高水平。更多经营数据请关注公司定期报告。

问题 3、公司披露的经营计划提到“推进自主外贸市场的开拓”，请介绍下这方面的情况？

回答：2025 年公司市场目标规划是继续稳步提升国内市场的基础上努力开拓海外市场。在巩固现有的非洲市场，与行业公司合作推进澳洲等市场之外，推进自主外贸市场的拓展。自主外贸方面，公司已组建完成外贸团队，正开展各项外贸目的地所需国际认证，小规模直接出口业务已经展开。短中期，公司自主外贸将以拉丁美洲国家为重点拓展方向。

问题 4、高压电缆收入占比多少？目前产能利用率如何，未来有无扩产计划？500 千伏电缆的进展如何？

回答：2024 年度，公司高压电缆销售收入占营业收入的比例约为 20%，高压电缆销售收入较上年增幅约为 28%。当前高压电缆产能利用率超过 85%，公司将继续推进现有高压产线及相关装备升级、扩能改造，进一步提升产能以满足高压电缆继续增长的需要。

公司新型 500kV 电缆正在按计划推进型式试验及后续预鉴定试验，市场前期的沟通对接也在持续进行。

问题 5、“城市轨道交通及装备用环保型特种电缆建设项目”运营情况如何？

回答：公司“城市轨道交通及装备用环保型特种电缆建设项目”自 2022 年 12 月建成投产以来运营正常，按进度达成各阶段设计产量及预期效益目标。

问题 6、公司是否采用了原材料套期保值方式来应对铜价波动带来的成本风险？具体操作情况如何？

回答：在应对铜价波动的经营风险上，行业内公司主流的应对方式是采用套期保值和签订远期合约两种。

公司制定了《期货套期保值业务管理制度》，但公司结合经营实际情况，目前暂未进行套期保值操作，而是采用铜材远期合约来应对铜价波动的风险。

具体操作情况如下：对于销售价格不锁定的“开口”合同，双方会有一定的调价协商机制，可以基本锁定毛利空间；对于销售价格锁定的“闭口”合同，如客户已确认交货时间和数量，公司立即通过远期合约锁定铜原材料成本；在客户没有确认合同的交货时间和数量之前，公司通过铜远期合约锁定部分成本。上述应对措施在一般情况下能比较有效地减缓铜价波动对于成本的冲击。但是，如果铜价剧烈地波动（上涨），将会加大成本管理的难度，从而产生一定的经营风险。

问题 7、电网客户（南方电网、国家电网）营收占比多少？国家电网 2025 年招标体制发生变化，对行业公司影响如何？

回答：近三年，公司对国家电网及南方电网的销售占公司营业收入平均约 65%。

2025 年国家电网在招标权限划分上实施了区域化集约管理改革，将原先以省级公司为主的分散招标模式，进一步整合为跨省域的“大区制”集中招标（全国划分为华北、华东、华中、西北、东北、南方、西北共 7 个大区）。旨在提升规模效益、统一技术标准、优化资源配置并加强供应链管控。

公司认为此次变革对行业内企业既是机遇，也有挑战。机遇在于：一是一标覆盖多省，二是技术响应只需满足大区标准而无需应对各省差异，三是区域性优势企业更易突破各地方保护；挑战在于竞争投标对手从省内扩大到全国头部企业。二是更强调产能规模、跨省服务能力、全生命周期成本。三是单省履约问题将传导至整个大区的风险。

公司认为：总体看，区域集约招标的本质是电网供应链的“供给侧改革”，将促进行业集中度的进一步提升，“强者恒强”的行业格局将加速形成。这对行业内具备技术话语权、制造规模实力以及管理规范、质量领先的优质公司来讲，

主要是重大机遇。

问题 8、根据公开信息，公司在海底电缆、机器人线缆有技术储备，这方面的业务规划如何？

回答：关于海洋装备用电缆、机器人线缆方面，公司有若干技术储备（如海底电缆导体专利、海洋机器人脐带缆专利），并在继续开展相关研发工作。公司目前尚未有深海及机器人相关产品的直接销售业务。如有相关业务及投资进展，公司将依规进行信息披露。

问题 9、公司在核电工程领域，是否有业务开展？

回答：近年来，公司曾参与核电工程领域若干建设项目（如：三门核电、秦山核电、陆丰核电、三澳核电等），为客户提供电力电缆。公司也与多家核电相关工程建设公司（如中国电建核电工程有限公司、核工业华东建设工程集团公司）保持电力电缆业务关系。

关于核电设备、设施专用的特种线缆，公司也有在研产品推进，但目前尚未实现供货。

宁波球冠电缆股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 30 日