

中山联合光电科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	证券时报
时间	2025年6月3日（星期二）晚上
地点	公司办公室
上市公司 接待人员姓名	总经理：邱盛平
投资者关系活动 主要内容介绍	<p style="text-align: center;">媒体提出的问题及公司回复情况如下：</p> <p style="text-align: center;">问题 1、收购的目的和考虑？</p> <p>答：首先上市公司的收购安排都是围绕光电主业展开的，这样有利于公司在擅长的领域作战，更好地发挥产业协同作用。长益光电与公司都是聚焦在光学镜头的同行，双方在产业、市场、技术、管理等方面都具备明显的互补协同，尤其是泛安防领域，长益光电已积累了一定的订单和客户资源。本次收购是公司基于</p>

长期战略规划下深思熟虑的选择，当然也符合目前并购重组的政策背景。

问题2、标的公司的背景和优势？

答：长益光电的创始人和管理团队在光电镜头行业精耕细作了十几年，有着丰富深厚的行业经验。长益光电在镜头产品的精益加工制造和成本管控能力上有突出的优势，在泛安防镜头和手机镜头领域覆盖了一批行业头部客户，形成了较好的市场竞争力和市场规模。整体来说，长益光电的质地和运营都比较成熟，比较契合公司产业链横向拓展的战略。

问题3、公司如何看待泛安防市场的发展前景？

答：根据 TSR 的行业报告显示，未来安防监控领域仍将保持稳定发展，具有巨大成长空间，其中消费类泛安防产品将成为推动行业发展的关键支柱，未来的市场规模和增长速度都将快速增长，基于行业发展的背景，公司坚定看好并积极投入深耕安防镜头领域。在长期的战略规划上，公司保持专业安防镜头（高清变焦镜头）行业优势地位的同时，将重点发展和深度布局泛安防领域，并借助长益光电本身在泛安防领域已经形成的竞争力，拓宽公司消费类安防镜头的产品线，更好地顺应市场发展趋势和服务客户的需求。

问题4、本次交易对公司较为重要，公司对于双方绑定做了哪些安排？

答：本次交易是100%发行股份收购，不涉及现金交易，说明长益光电的股东并不看重短期利益，尤其是实控人王总和殷总会一直坚守职能，他们自愿作出了发行股份延长锁定并与上市公司实控人绑定一致行动5年期限的承诺，这是市场比较少有的，说明大家都是以长远眼光看待这次合作，把它当成双方共同的事业去经营，更注重未来发展带来的长期收益。

	<p>问题5、收购后的整合规划？</p> <p>答：长益光电本身具备完善的研-产-销体系，内部管理稳定，与联合光电相似的基因，管理理念契合度较高，我们相信未来的融合会比较顺利。公司也会在符合相关法规的前提下，充分支持和保障长益光电的运营独立，包括在研发设计、客户资源等方面赋能长益光电发展。本次合作是优势互补的强强联合，我们期望双方会在技术、产品、市场资源上形成合力，携手助推上市公司的市场竞争力和经营业绩更上一个台阶。</p> <p>问题6、除了本次收购，公司的发展战略规划？</p> <p>答：公司的中长期发展战略聚焦和服务于光学镜头主业，本次收购是公司布局泛安防镜头的重要一环。除此以外，公司依托在安防监控领域形成的护城河基础，加速在新型显示和智能驾驶领域的发展，主动探索适合公司发展的策略和路径，以提升公司整体市场竞争力和发展质量为目标。</p> <p>交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按照深交所要求进行投资者关系管理。</p>
附件清单	无
日期	2025年6月3日