

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

超捷紧固系统(上海)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号 2025-010

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及 人员姓名	申万宏源 刘建伟；东方财富证券 朱晋潇；兴业证券 熊彬正；中信建投 籍星博；中邮证券 虞洁攀；东北证券 刘俊奇；开源证券 林杨赫赫；财达证券 平敬伟；上海海能投资 王瑞；上海尚颀投资管理合伙企业 宋明；浙江善正资产管理有限公司 程伟；北京俊远投资管理有限公司 梁阳平；张家港高竹私募基金管理有限公司 李心宇；源来资本 刘慧阳；上海中千投资管理有限公司 许国阳；上海睿沅私募基金管理有限公司 丁颖；海能投资 庄博、刘航；江苏高科技产业投资有限公司 张旭翔；上海伴榕投资管理有限公司 栗航；宏道投资 段然；冲积资产 刘梦磊；重鼎资产 张益青；上海善达投资管理有限公司 许婷；天瑞万合私募基金管理有限公司 王钱维；衡道投资 咎铭亿；铜冠投资（上海）有限公司 叶凯；德圣资产 张铭轩；上海澜胜私募基金管理有限公司 刘凤山；古曲投资 赵文周；证券日报 甘玲玉、钱萍；上海研约信息科技有限公司 曹田；上柿行（上海）咨询管理有限公司 赵秋红。
时间	2025年6月4日下午13:50-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人 员姓名	1、公司董事会秘书、财务总监 李红涛 2、公司证券事务代表 刘玉
	1、请介绍下公司汽车业务的基本情况。 公司长期致力于高强度精密紧固件、异形连接件等产品的研发、生产与销售，产品主要应用于汽车发动机涡轮增压系统，换挡驻车控制系统，汽车排气系统，汽车座椅、车灯与后视镜等内外饰系统的汽车关键零部件的连接、紧固。在新能源汽车上，产品主要应用于电池托盘、底盘与车身、电控逆变器、换电系统等模块。此外，公司的紧固件产品还应用于电子电器、通信等行业。

<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>2、汽车业务未来还有哪些增量？</p> <p>①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础；</p> <p>②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升；D、国产化替代。</p> <p>3、汽车紧固件行业竞争格局如何？公司依靠什么来维持份额？</p> <p>汽车紧固件领域入门门槛较低、中小规模企业居多，但由于汽车主机厂及Tier1客户的合格供应商资质审核，很多中小紧固件厂商无法通过合格供应商认证，只有大型紧固件厂商能通过主流主机厂审核，目前汽车紧固件市场份额有向头部企业集中的趋势。</p> <p>公司的优势：①优质的客户资源；②丰富的技术积累，公司为客户提供紧固件连接件等设计方案，解决客户难点；③品质管控能力；④稳定充足的产能供应能力；⑤更好的客户服务；⑥金属件和塑料件相结合，符合汽车轻量化需求。</p> <p>4、一体化压铸对公司会有影响吗？</p> <p>一体化压铸会使得底盘方面的紧固件用量有所减少，但随着新能源汽车的发展，新增了电控电驱、电池包、换电系统等方面的紧固件，同时由于新能源汽车的智能化，在车灯、座椅等内外饰方面的紧固件用量增加。另外随着国内主机厂的崛起，中高端紧固件有国产化需求，综合来看，公司紧固件产品在新能源汽车上的单车价值量比燃油车有所增加。</p> <p>5、公司汽车业务目前产能情况如何？</p> <p>目前公司已完成汽车零部件业务产能布局，包括上海、无锡、镇江等基地，可以满足公司未来三至五年的产能需求。随着国内重要客户重点项目和海外出口业务的逐步落地量产，公司汽车业务将保持稳定增长。</p> <p>6、公司汽车紧固件产品单车价值量有多少？</p>
---------------------------	---

一辆中级乘用车单车紧固件价值量市场预估在2千元左右，公司产品定位在中小尺寸紧固件，相对附加值更高，中小尺寸紧固件连接件单车价值量预估在800元左右。

7、公司人形机器人业务目前有什么进展？

人形机器人业务是公司的重要业务方向之一，在人形机器人领域，公司可以提供多种紧固件、PEEK材质产品、传感器基座及高精密机加工产品。目前已取得包括智元机器人等部分客户小批量正式订单，同时还有给其他客户打样。因人形机器人尚未到产业规模化阶段，故尚未取得大批量订单。

8、介绍下公司商业航天业务进展情况。

商业航天业务领域广阔，目前业务主要为商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段（壳段）、整流罩、燃料贮箱、发动机阀门等。公司在2024年已完成产线建设，主要客户包括蓝箭航天、天兵科技、中科宇航等商业航天火箭公司。目前已经批量交付客户整流罩、壳段等火箭结构件产品。同时，公司会根据市场情况同步建设燃料贮箱产线。

9、单枚商业火箭公司产品价值量预估有多少？

目前市场上主流尺寸的一枚商业火箭成本中结构件占比在25%左右，目前公司可做的壳段、整流罩、阀门等结构件产品价值量约为1,500万左右，后续完成燃料贮箱产线建设后，单枚火箭结构件价值量约为2,500-3,000万。

10、公司在商业航天火箭箭体结构件制造方面有什么优势？

①人才优势，公司有专门商业航天业务团队，其中部分核心技术人员、生产制造人员、业务人员在该领域深耕多年，经验丰富；
②资金优势，可以依靠上市公司的资金优势根据市场情况进行设备购买，产线建设。

11、可回收火箭目前发展如何？会给公司带来什么影响？

目前国内商业航天火箭可回收技术尚不成熟，现阶段主要是利用国内工业基础实现可盈利商业航天火箭市场。即便未来商业火箭可回收，预计也是部分零部件可回收且该部分可回收零部件需要进

	<p>行修复修理。但可回收火箭是未来的趋势，公司也会同步布局。</p> <p>12、公司航天紧固件产品研发进展如何？</p> <p>公司凭借在汽车紧固件领域丰富的技术积累，积极研发航天紧固件产品，目前已取得国内若干家头部客户批量订单。</p> <p>13、公司在低空经济领域是否有相关产品？</p> <p>目前公司产品主要应用于汽车、航空航天领域。航空航天领域产品包括无人机、商业航天火箭零部件。公司已在拓展包括飞行汽车等低空经济领域，目前该业务在公司营收端占比较低，对公司业绩未构成重大影响。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025年6月4日
备注	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。