

苏州瑞可达连接系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称 及人员姓名	兴全基金 程剑、邹欣；国金证券 樊志远、陈露；国寿安保张琦、段辰菊、宋易潞、孟亦佳、季天华、谢夫、余罡、刘阳、王达、余舒嘉铭；POINT72 ASSOCIATES Tiantao Zheng；百嘉基金 黄艺明；汉和汉华 李昂；宏道投资 段然；博时基金 谢泽林；东方基金 梁忻；东盈投资 周志鹏；工银理财 刘荫涛；光大电子 朱宇澍；恒健投资 张铭轩；正圆私募 黄志豪；广发证券 韩东、戎志强、肖镇波、赵靓；国君电子 段笑南；国联安基金 韦明亮；国联基金 吴刚；国融基金 陈晓晨；国盛汽车 丁逸朦；国泰海通 黎明聪；国信证券 闵晓平；海富通基金 吴昊；红杉资本 闫慧辰；泓德基金 时佳鑫；华安财保 李亚鑫；华安基金 刘潇；华商基金 龙天怡；华泰保兴 田荣；华泰证券 汤仕嵩、张宇；华西基金 王宁山；华夏未来资本 褚天；瑞华投资 章礼英；交银施罗德基金 刘元浩；开源证券 罗通；路博迈基金 王寒；南方基金 容健铭；诺德基金 周建胜；鹏华基金 刘玉江；浦银安盛基金 高翔；阿杏投资 陈小珊；晨燕资产 滕兆杰；慈阳投资 宋伟明；国泰君安 杨坤；合道资产 严斯鸿；名禹资产 王友红；铭大实业 蔡荣转；宁泉资产 高熙尧；朴信投资 朱冰兵；上海人寿保险 方军平；睿胜私募 韩立；尚雅投资 成佩剑；彤心雕珑 毛婧含；五中私募 张正权；喜世润投资 荣子龙；域秀资产 白晗；原点资

	产 李武跃；上海证券 李心语、颜枫；申万宏源 刘菁菁；前海百创资本 骆峰；恒泽私募 王宇飞；榕树投资 罗先波；世纪证券 唐芳；泰信基金 黄睿东；天风电子 许俊峰；同方证券 唐琪；西部通信 陈彤；香港鲍尔太平 周俊恺；新华基金 董晨阳、王永明、赵强；信达澳亚 张剑滔；兴业银行 江耀堃；易方达 侯劲羽；英大保险资产 王京乐、刘开俊；长安基金 刘嘉；长城财富资产 胡纪元；长城证券 李心怡；长江证券 胡加琪；招商基金 王奇玮；招商信诺资产 林威宇；浙商证券 徐菲；中国国际金融 李梦遥；中国人保资产 罗世超；中金公司 郑欣怡、李诗雯；东方资管 廖家瑞、张明宇；林锐基金 姬永锋；阿基米德基金 王世勋；Super-V 管祺；柏盈投资 熊汉刚；云岫资本 葛洪；益和源资产 魏炜；星澜管理 樊靖；中原证券 薛保谦；开源证券 高记鹏；昂岳基金 常得俊；惠畅资本 冯越；韬伯资本 张文斌；粤开证券 吴争辉；盛大汽车 杨天石；国元证券 唐小强；富兰克林 陈弘毅；野村投信 张雅秀；保德信 林哲宇；和兴投资 陈宗兴；富邦投信 朱家玄；統一證券 汤瑋琪；新华基金 赵强、王永明、赖庆鑫、董晨阳；源乐晟 吴雨哲；西部证券 陈彤；华安基金 吴运阳、胡哲、何尧、雷蒙、许瀚天、翁总；民生证券 宋晓东；平安基金 李鑫、季清斌；财通 夏钦、沈犁、张胤；工银瑞信 马丽娜、刘展硕、张力涛、董明斌；华泰证券 王兴、郭平；国联安 苗瑜。
时间	2025年5月
地点	公司会议室（及电话会议系统接入）
接待人员姓名	董事会秘书 马剑
投资者关系活动主要内容介绍	一、 公司介绍 苏州瑞可达连接系统股份有限公司是专业从事连接器产品的研发、生产、销售和服务的国家专精特新“小巨人”企业。自设立伊始，公司始终以连接器产品为核心，持续技术开

发迭代，坚持客户需求导向，具备包含连接器、组件和模块的完整产品链供应能力，公司是同时具备光、电、微波、高速数据、流体连接器产品研发和生产能力的企业之一。

在新能源汽车领域，经过多年的技术创新和市场拓展，公司成功实现了国内外知名汽车整车企业和汽车电子系统集成商的供货资质并批量供货。

在储能连接器领域，公司的储能合作主要围绕商用储能和家用储能两个领域展开；在商用储能方面公司与国内储能领域的多家客户展开合作。家用储能项目目前主要针对国外客户，提供家用光储充系统的控制柜组件。

在通信连接器领域，公司研发了 5G 系统 MASSIVE MIMO 板对板射频盲插连接器、无线基站的光电模块集成连接器等多款新型连接器，在 5G 网络建设中赢得先机，成功实现全球主要通信设备制造商和通信系统制造商的配套。

在工业及其他领域，车钩连接器、重载连接器、工业连接器、医疗连接器主要应用于轨道交通、机车空调、风能、光伏、电力、机器人、医疗器械等行业。

二、问答环节

Q：公司对于海外市场布局及客户拓展是如何规划的？

A：公司目前在美国和墨西哥的两个海外工厂正式运营，美国工厂销售额增长较大并继续保持盈利；墨西哥工厂正式运营并小批量生产爬坡，目前还处于亏损阶段；公司在美国及德国新增办事处以加大海外市场的拓展。公司对于欧洲和东南亚的生产布局正在进行调研和筹备。公司将视客户需求择机在欧洲和东南亚设立新的海外经营实体。同时，公司海外市场客户开发也取得了相应突破，新增多家海外优质客户，并获得多个项目订点，未来将给公司发展带来持续增长动力。

Q：公司未来发展研发及布局重点是什么？

A：公司未来的发展重点：第一，围绕通信 6G 和 AI 数据中心展开相关产品的预研和送样测试，为客户提供一站式的解决方案；第二，围绕汽车“智能化”综合解决方案的车载高速产品进行深入拓展；第三，在新能源汽车领域围绕客户新车型展开研发，持续拓展海内外客户；第四，在机器人、医疗等领域进行前瞻性的研究。

Q：公司目前在机器人领域产品及业务进展情况怎样？

A：机器人领域作为未来具有极大成长空间的市场，是公司未来重点发展的领域，公司目前有应用于工业机器人和人形机器人的连接器和线束，已为多个客户开发多类相关产品，相关项目正在定点推进中。由于机器人产业目前尚处于产业初期，在公司实际业绩中尚占比较小。公司将继续加大人形机器人领域的投入，在产品线上做更多布局，期待与产业的共同发展！

Q：公司目前 AEC 相关产品及项目进展情况如何？

A：公司今年 2 月完成合资公司苏州瑞创连接技术有限公司的工商注册登记，目前相关项目正在按进度推进中，部分产品已在测试和认证中。

Q：通信连接器业务增速相对较慢，在 5G、6G 等领域的具体竞争优势是什么？未来是否有计划加大通信板块的资源投入以加速增长？

A：公司掌握板对板射频连接器技术、板对板高速连接器技术、车载同轴连接器技术、车载以太网连接器技术等核心技术。通信领域是公司未来战略发展的重要领域，第一，加大 5.5G&6G 基站业务的新项目的推进和落地，以及加大海外项目的拓展；第二，加快车载高速连接器产品在整车厂的应用

	拓展；第三，伴随 AI 应用加快落地，算力需求持续扩大，对连接器相关需求也在不断增加，公司通过技术能力的提升，加大 SFP+、CAGE 系列，高速板对板连接器、高速 I/O 连接器、电源连接器、流体连接器等在 AI 与数据中心等领域的研发和应用，RSMP、射频组件及毫米波连接器产品在 6G 通信及商业卫星领域的应用。 Q：请问公司在新能源汽车上的产品是否支持 48V 电气架构？ A：传统汽车普遍采用 12V 的电子电气架构，这是最具性价比的方案，在汽车电动化和智能化发展的推动下，陆续开始采用 12V+48V 的电子电气架构。公司针对 48V 电气架构下的客户需求，已开始为客户提供相关全系列的集成解决方案，公司将继续紧盯新能源汽车这一技术发展方向，加大投入，不断进行技术、产品的创新升级。 Q：连接器行业的竞争情况怎么样？公司如何看待未来连接器行业发展，如何保持领先？ A：全球连接器行业随着工业化进程的不断推进而发展起来的，其需求一直稳步上升，保持增长，尤其中国地区不断的技术迭代和需求规模增长，使得连接器具有广阔的市场前景。未来公司将继续强化研发能力、质量管理能力、快速响应能力及综合解决方案的能力，不断加强技术研发及产品预研，加强海外市场拓展；在聚焦新能源汽车及储能、通信、工业轨道交通、医疗等领域的同时，不断扩展 AI 与数据中心、人形机器人、低空经济等新的应用领域。
附件清单(如有)	无
日期	2025年6月3日