

证券代码：300415

证券简称：伊之密

伊之密股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-06

投资者关系活动类别	☒特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☐业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☒现场参观	
参与单位名称及人员姓名	聚众鑫创投资资产管理(深圳)有限公司 彭建彬 广州泽恩投资控股有限公司 蔡晓霞 广州起点投资有限公司 修铭阳 广州泽恩投资 曹盈盈 广州融湾管理咨询有限公司 刘新华 广东华为达基金管理有限公司 郭泳健 广州新瑞咨询服务有限公司 王道文 中财期货深圳营业部 徐回林 前海中船基金 李 苏 远见资本 袁 伟 明华信德基金 蔡 焕 鸿刚资本 卢永森 广州盛屹投资管理有限公司 杨 赛 中金财富 王际权 广州海汇投资管理有限公司 陆泉宇 广东立湾创业投资管理有限公司 彭建超 熙宁投资 邓绍伟 广东邦得太一私募基金管理有限公司 潘奕成 中金财富证券 蔡建鸿 棕榈滩投资 范东鑫 东莞市私募基金业协会广州联络处 李婷婷 东莞民营投资集团 黄妍苑	
时 间	2025 年 6 月 6 日	
地点	广东省佛山市顺德区大良街道五沙社区顺昌路 9 号 伊之密股份有限公司会议室	
上市公司接待	董事会秘书 肖德银	

人员名单	证券事务代表 陈结文 证券事务助理 何文杰
投资者关系活动主要内容介绍	1、问：请简单介绍一下公司的所属行业和主要产品？ 答：公司所属行业为模压成型装备行业，是一家专注于高分子材料及金属成型领域的系统集成供应商。公司的主要产品包括注塑机、压铸机、橡胶机等，更多产品信息可查看公司网站。 2、问：公司的注塑机产品近几年的销售情况如何？ 答：注塑机业务方面，2020 年，2021 年行业景气度良好，公司的毛利率水平较高，收入快速增长。从 2021 年下半年开始，注塑机国内市场需求从火爆逐渐转向平稳。2022 年注塑机行业景气度同比有所下滑，但公司仍保持着不错的发展势头。2023 年注塑机行业景气度有所回升，注塑机需求较为稳定。2024 年，注塑机行业稳步发展，市场规模进一步扩大，技术不断创新，环保意识不断提升。国家政策推动了工业领域设备更新，为注塑机行业带来了新的发展机遇，公司注塑机产品的销售收入同比较快增长，增速优于行业整体水平。注塑机应用场景广泛，公司看好注塑机市场的持续向好发展。公司会继续加大对汽车等重点行业的深度开发，积极把握新的市场机遇，更好的满足行业及客户新的需求。 3、问：请介绍下公司目前国内外的产能配套情况？ 答：在国内，中国高黎总部及生产工厂位于广东顺德高黎，总占地面积 8 万平方米，主要生产压铸机及半固态镁合金注射成型机；五沙第一工厂占地面积逾 8.1 万平方米，主要生产注塑机；五沙第二工厂占地面积逾 9.2 万平方米，主要为全电动注塑机、高速包装成型系统、橡胶注射成型机；全球创新中心建设已投入使用，包括研发综合大楼、汇展报告厅和新材料新工艺技术测试中心，以创新驱动产业升级发展；五沙第三工厂总占地面积 17.8 万平方米，并于 2022 年年底建成投产，是注

	塑机及重型压铸机的生产基地；苏州吴江生产工厂占地面积逾 3.3 万平方米，主要满足两板式注塑机、机器人自动化系统、增材制造系统等生产制造需求。2024 年 9 月，公司在浙江南浔通过招拍挂方式竞得土地使用权，占地面积约为 11.0 万平方米，计划打造成公司的华东生产基地，更好地服务周边庞大的产业集群，共同推动智能制造的发展。 在海外，美国俄亥俄生产工厂及北美技术中心主要用作 HPM 产品生产制造、技术展示、设备咨询、培训等全面支持及物料存储中心；印度古吉拉特邦工厂已全面投入使用，主要生产注塑机。 公司高度重视供应链配套问题，不断完善供应链体系，专门成立供应链管理中心，以应对公司日益扩大的采购规模。加强供应链的管理，确保供应链满足公司生产需求。 4、问：请介绍一下公司目前下游行业的情况？ 答：目前公司下游行业占比最大的是汽车行业，随着新能源汽车的发展和汽车轻量化趋势的推进，汽车行业客户快速提升。此外，随着全球经济复苏和消费者对智能设备需求的持续增长，3C 行业在 2025 年保持稳健发展，家电行业以及日用品行业受益于国家相关政策推动，持续回暖。随着公司下游行业的逐步发展，公司对 2025 年度的健康发展充满信心。 5、问：请介绍一下公司在自动化转型和智能化制造领域的投入？ 答：自动化转型时代的来临，让机械制造行业面临诸多许多挑战，但同时也存在巨大的潜力。公司通过技术和相关业务流程的全面衔接，为客户提供所在行业的智能制造解决方案，助力客户实现产业升级，并提供可以可靠平稳安全地运行的生产环境。数字技术实现创新的商业模式，为公司提供了更多的机会，近年来，公司倾力整合工业物联网、工业网络安全、工业大数据、云计算平台、MES 系统等内容，致力于为客户打
--	---

	造全新智能生产模式。力求降低生产运营成本，提高生产效率，为客户创造更大的价值。 近年来，公司不断加大智能制造领域的投入，已投入使用的五沙第三工厂运行良好，智能化处于行业先进水平。在此基础上，公司在持续规划投入更先进的智能仓储中心和智能制造基地，并已开工建设华南物流中心一号仓以及华东制造基地（南浔）一期工厂，将为华南区域的物流效率提升和华东区域的提产增效提供坚实基础。 6、问：公司近年来海外市场的情况？ 答：公司一直坚持全球化战略，目前已有超过 40 多个海外经销商，业务覆盖 90 多个国家和地区。公司通过现有的海外销售网络，进一步拓展现有市场份额。加大战略性市场开发力度，实现战略性市场的新突破。在印度等重要市场实施本土化投资及经营，加大产品的直销力度及售后服务能力，提升国际市场竞争力。利用“HPM”品牌，开拓北美及欧洲市场，发挥“YIZUMI”和“HPM”的双品牌优势，巩固现有国际市场，开拓有潜力的新市场，全面打造伊之密品牌国际化形象。2024 年度，公司的外销收入继续保持快速增长态势。海外的注塑机、压铸机市场空间巨大，未来海外市场有望迎来快速发展。截止目前，公司已在印度设立工厂、并成立德国研发中心、巴西服务中心、越南服务中心等，海外市场布局不断扩大，公司将进一步拓展海外市场，提高海外市场份额。 7、问：公司近几年注塑机市占率不断提升的原因？ 答：自 2010 年以来，公司注塑机业务一直保持稳定、快速发展的态势。原因主要包括：公司注塑机团队稳定性高，战斗力强，人才储备较为丰富；公司始终坚持创新驱动高质量发展的思路，重视研发，研发投入逐年加大，研发队伍逐年壮大，具备较强的研发、设计以及技术改善能力，能为公司的产品和服务提供最好的技术保障；公司产品主要采用直销模式，售前、
--	--

	售中、售后服务体系完善，服务反应速度快、标准高，客户购买体验良好，客户满意度较高；公司海外市场布局较完善，近年来外销增速较高，海外市场份额进一步提升。 8、问：公司目前全电动注塑机的状况？ 答：全电动注塑机是注塑机的重要分支。公司高度重视全电动注塑机的研发、生产、销售。2024 年度，公司的全电动注塑机保持持续增长态势。公司在 FE 系列的基础上，开发了 FF 全电动注塑机，产品系列进一步完善，应用场景进一步丰富。目前，全电动注塑机以中小型三板机为主，产品在性能、质量、效率、环保等各方面优于传统注塑机，进口替代空间较大。 9、问：请简单介绍下今年全球压铸机的行业情况以及公司在压铸机行业的技术投入情况？ 答：2025 年，压铸机行业呈现技术创新与智能化升级、需求多元化与定制化服务、绿色制造与可持续发展的趋势，同时面临全球经济不确定性、原材料价格波动、市场竞争激烈及人才短缺等制约因素，亚太地区作为最大市场，中国、印度等需求强劲，北美和欧洲在高端及智能制造方面发展稳定，南美和非洲也极具潜力。 公司在压铸机技术方面一直致力于技术创新和产品研发。公司推出的 LEAP 系列大型压铸机，在一体化压铸领域取得了显著成果。该系列压铸机采用了先进的压射技术、智能控制技术和伺服补偿技术，大幅提升了压铸件的质量和稳定性。公司还成功研制出了重型压铸机 LEAP 系列 7000T、9000T 等超大型压铸机，这些产品在市场上具有较高的竞争力。 10、问：简单介绍一下公司半固态镁合金注射成型机？ 答：公司半固态镁合金注射成型机产品是专为满足新能源汽车高性能、轻量化镁合金铸件而设计的智能装备，产品采用了压铸和注塑工艺合二为一的“一体化”成型方式，模具和成型
--	---

	材料与压铸工艺相似，工艺过程则接近于注塑成型。整机采用高速开合模技术、传感测控、实时控制等先进技术，具有远程监控、信息储存与记忆、安全密钥及自动报警等功能，是集材料技术、自动控制技术、互联网技术、液压控制、机械设计为一体的高端智能装备，主要应用于生产新能源汽车用大型关键零部件，如新能源汽车的电机零件与中控仪表板横梁等。 随着新能源汽车如火如荼的推广，高精度 3C 产品、户外运动产品、医疗保健产品引发的新消费浪潮及节能减排、绿色发展的实际需求，镁合金轻量化零件越来越频繁的出现在大众视野，而镁合金半固态注射成型工艺因其优良的性能和安全环保得到了越来越多的关注和应用。公司会积极把握新的市场机遇，更好的满足行业及客户新的需求。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 6 月 6 日