

证券代码：002153 证券简称：石基信息

北京中长石基信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-13

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 新闻发布会 ☐ 分析师会议 ☐ 路演活动 ☐ 媒体采访 ☐ 现场参观 ☐ 业绩说明会 ☒ 其他：石基信息与万豪签订重大经营合同解读会议
参与单位名称及人员姓名	请见附件“石基信息：2025年6月6日投资者线上交流会参会人员名单”（共计98人）
时间	2025年6月6日
地点	
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁-李仲初；董秘、副总裁-罗芳
投资者关系 活动主要内容介绍	1、这次 DAYLIGHT PMS 与万豪 MSA 签约之后，其他的区域后续是否有什么进展或规划？ 我们与万豪签署的 MSA 是全球性质的，其中的产品价格体系都已经是定义好的，后续如果扩展到其他地区，比如亚太、欧洲，只需要根据协议附件的规定增加一个《Service Schedual》就可以。万豪协议的签订，会对整个市场的客户产生一个较好的引导作用，因为我们是万豪中国区首选 PMS 供应商。 2、咱们在万豪中国区取得了极大的突破，想问一下万豪的落地节奏是如何计划的？ 首先完成 DAYLIGHT PMS 与万豪的新一代中央预订系统

ACRS 的集成以及万豪其他集团层面的系统进行集成，集成工作完成后就会按照时间表进行后续工作。

3、咱们在万豪酒店方面取得了很大的突破，对于美国其他的酒店是否会有一个复制的可行性？

虽然我们的产品和技术已经具备进入全球包括美国市场的能力，但我们的策略是分步骤地去进入美国市场。

4、万豪中国区的落地，会给我们带来多大的收入空间？

万豪在中国区的酒店数量目前超过 600 家，如果全部上线完成，对我们的收入还是有较大积极影响的。此外，也会给我们带来更多周边产品和服务的增值收益。

5、DAYLIGHT PMS 的商业模式是怎样的？

DAYLIGHT PMS 是标准的 SaaS 业务模式，按订阅费方式来收取费用，按月和酒店房间数计费。公司的云产品单价与客户使用我们产品功能模块的多少相关，比如对于选择 Full Service 和 Limited Service 类型的酒店，对应的价格会不同。

6、目前咱们 DAYLIGHT PMS 的主要功能有哪些？

DAYLIGHT PMS 是酒店信息系统中的核心系统，涉及酒店内容房、客人、收入管理的全流程，包括办理入住、房间管理、House Keeping、收银等。此外还与 INFRASYS POS、早餐卡管理系统、支付系统、库存系统、财务系统等一系列其他子系统进行连接。

7、相比咱们之前签约的洲际和半岛，咱们这次的签约有什么不同的地方吗？

首先是万豪对于 DAYLIGHT PMS 的要求更加全面，特别是与集团层面的集成。其次，万豪在中国区给我们是首选供应商。

8、回顾石基信息这么多年的全球化进程，李总您觉得公司距离全球 PMS 第一品牌还有多远的距离？

	在与万豪集团的协议签订后，行业中的大多数人包括其他友商和行业内的客户，基本上都会承认，从产品、技术架构再加上企业级的平台，DAYLIGHT PMS 在业内的相对领先性。因为目前行业最好的客户都在使用了。 9、DAYLIGHT PMS 品牌升级的背景和目的是什么？ 此次品牌升级围绕"Day and Night（昼夜不息）"理念展开设计，致敬酒店业永不间断的服务特性。通过全新的视觉符号系统与产品生命周期模型，扩展我们的产品矩阵，生动展现了石基所提供的解决方案如何贯穿客人从预订、入住到离店的全旅程，实现技术与服务的无缝衔接。
附件清单（如有）	石基信息：2025 年 6 月 6 日投资者线上交流会参会人员名单
日期	2025 年 6 月 6 日