股票简称: 浙江世宝

浙江世宝股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

1 m 3/m to 3 t - 3 - 1 3/m	
投资者关系活动类	□特定对象调研 √分析师会议
别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人	安信基金 倪瑞超
员姓名	长城基金吴驰、廖瀚博
	中信证券 康凯
	西部证券庄恬心
	山西证券贾国琛、刘斌
	华富基金 翟伟
	秘银投资 董一平
	华福证券 卢宇峰、于鹏亮
	广发基金 徐明德、曹越
	天风电新 孙潇雅、董振、马菱
 时间	2025年07约05日(星期四)上午10:00-11:00
	2025年06月06日(星期五)下午15:15-16:15
地点	中国浙江省杭州市钱塘区17号大街6号
上市公司接待人员	董事会秘书:刘晓平女士
 姓名	
	1、问:公司 2024 年及 2025 年一季度业绩表现很好,
 投资者关系活动主	是什么贡献了对于收入的增长?
 要内容介绍	答:公司营收的增长,主要受益于产品结构优化、单车
	配套价值提升两大核心驱动因素,以及多元化客户拓

展。利润增长主要受益于公司业务规模扩大的同时,各项费用控制有效,占营收比例下降。总体来看,公司增长具备较强的可持续性,未来将继续围绕智能化、电动化技术路线,强化与战略客户的协同,推动业绩稳健增长。

2、问:公司对于线控技术产能规划是怎样的?

答:公司在线控转向领域已深耕多年,软硬件技术储备 扎实,已获得多家主流车企的定点,项目开发有序推进 中,部分项目最早预计 2026 年量产,公司已具备相关 产能水平,未来将根据市场需求有序推进产能释放。长 期来看,随着 L3+自动驾驶普及和法规放开,线控转向 作为关键执行部件前景广阔。

3、问:公司如何看待转向行业竞争格局?

答:公司认为当前转向行业竞争格局正随着汽车电动化、智能化加速重构。尽管国际巨头仍占据较高市场份额,但在国产替代趋势下,公司凭借快速响应、成本优化及技术适配能力,正逐步提升市场话语权。未来,公司将继续强化研发投入,巩固在智能转向领域的先发优势,同时以开放合作的态度与行业伙伴共同推动技术进步和产业升级。

4、问:公司有没有海外战略布局的相关计划?

答:有相关计划,公司在海外战略布局上秉持稳健务实的原则,目前正积极拓展国际市场,与多家国际知名车企推进资格认证,稳步提升国际化业务比重。

5、问:公司乘用车方面的几大客户是?

答:公司在乘用车领域的主要客户包括奇瑞汽车、吉利汽车等传统头部车企,以及蔚来、理想、零跑、小米等造车新势力。此外,公司也与一汽、江淮、长安等整车厂商保持业务合作。

6、问:公司今年收入的展望?

答: 2025年,在汽车行业整体保持稳定发展的前提下, 公司对收入增长持审慎乐观态度。受益于新能源汽车渗 透率的持续提升、智能化转向系统需求的增长,以及国 产替代加速,公司预计收入将保持稳健增长。

7、问: 今年新产能的投放主要是哪些产品?

答:主要是电调管柱和 R-EPS。

8、问:公司有无与无人车/低速物流车等企业展开业务 合作?

答: 公司的智能转向可用于各类型无人驾驶汽车,公司 与多个客户开展了无人物流车的转向技术交流。未来, 公司将继续深化在智能驾驶领域的技术研发和市场拓 展,以满足行业快速增长的需求。

9、问:公司后轮转向布局情况?

答:公司在后轮转向领域已有技术储备,并且获得了多 个客户的定点,项目开发有序推进中,部分项目预计 2026年量产。后轮转向作为智能底盘领域的核心技术, 主要配套高端车型,合作车企目前以新能源车企为主。 由于公司与客户签署了严格的保密协议,具体合作细节 不便披露。

10、问:公司是否有给海外客户建厂配套的计划?

答:公司目前暂无明确的海外生产基地建设计划,但公 司正与多家国际知名车企推进资格认证,积极拓展国际 市场,提升全球配套能力。公司将持续跟踪全球汽车产 业转移趋势,特别是新能源及智能驾驶供应链的重构机 遇,动态优化海外拓展路径。

附件清单(如有)

日期

2025年06月06日