

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号: 2025-015

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他：腾讯会议
参与单位名称	景顺长城基金
时间	2025 年 6 月 9 日
地点	公司会议室（线上会议）
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书向碧琼女士 董事、财务总监 雷金华先生 证券事务代表 王占超先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。 公司始终秉承“智慧赋能万物，共创美好未来”的使命，坚持“成就客户、创新驱动、博大务实、品质至上”的经营理念，依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组+平台+终端”业务模式，深耕车联网，广泛布局物联网，致力于成为全球物联网智能化应用解决方案专家。 2024 年度，公司实现营业收入 14.02 亿元，较上年同期增加 24.85%，实现归属于上市公司股东的净利润 1.76 亿元，较上年同期增加 0.81%。2025 年一季度，公司实现营业收入 3.48 亿元，较上年同期增加 40.28%，实现归属于上市公司股东的净利

	润 0.40 亿元，较上年同期增加 14.42%。 一、提问与交流（同类问题已作汇总整理，近期已回复问题不再重复） 1、关注到公司海外收入增速较快，未来哪些产品线是海外业务拓展的重点？ “出海”是公司未来几年的主要发展战略之一，也是公司未来收入的重要增长点。公司各业务板块在海外市场均有布局，其中智能车载终端、智能睡眠终端、智能支付硬件是公司未来几年的海外业务拓展重点。 在智能车载终端领域，公司产品主要销往非洲、东南亚、西亚等地区，同时已取得了欧洲、美国、沙特等多个地区的产品认证，全力开拓欧美和中东市场；在智能睡眠终端领域，公司将基于海外客户的需求，不断丰富智能睡眠终端的产品种类，通过产品创新和多元化布局，实现收入规模的稳步增长；在智能支付硬件领域，公司将继续深耕东南亚市场，提升公司在移动支付市场的影响力。 同时，公司未来将依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组+平台+终端”业务模式，基于海外客户的需求，深耕车联网，广泛布局物联网，持续进行应用场景拓展和产品创新，推动公司在海外市场的产品多元化战略。 2、公司智能交通领域的产品聚焦于哪些细分行业？国内和海外市场的销售模式是什么？主要客户有哪些？ 公司商用车监控终端主要包括车载行驶记录仪、智能车载视频行驶记录仪等产品，主要应用于重型载货汽车、网约车/出租车、同城货运、城市公交等细分市场。公司乘用车定位终端基于 GPS/北斗定位技术设计，主要包括 2G/4G 接线型定位终端、无线超长待机型定位终端、OBD 定位终端、4G 智能行车记录仪等产品，主要应用于汽车金融、货物追踪、车辆管理、保险理赔等场景。 在国内和海外市场，公司智能车载终端主要面向汽车后装市场，专注于产品的研发、生产并将软硬件产品销售至车载运营服务商，车载运营服务商则主要负责为终端客户提供项目整体解决方案及本地化的实时运营服务。 经过十余年的业务沉淀，公司与海外及国内多个省市的车载运营服务商建立了长期稳定的业务合作，在智能交通后装行业具
--	--

	有一定的客户先占优势。
风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 6 月 9 日