

香港聯合交易所有限公司與證券及期貨事務監察委員會對本聆訊後資料集的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本聆訊後資料集全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

SAINT BELLA Inc.
(「本公司」)
(於開曼群島註冊成立的有限公司)

聆訊後資料集

警 告

本聆訊後資料集乃根據香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)／證券及期貨事務監察委員會(「證監會」)的要求而刊發，僅用作提供資料予香港公眾人士。

本聆訊後資料集為草擬本，其內所載資料並不完整，亦可能會作出重大變動。您閱覽本文件，即代表您知悉、接納並向本公司、其聯席保薦人、整體協調人、顧問或包銷團成員表示同意：

- (a) 本文件僅為向香港公眾人士提供有關本公司的資料，概無任何其他目的；投資者不應根據本文件中的資料作出任何投資決定；
- (b) 在聯交所網站登載本文件或其補充、修訂或更換附頁，並不引起本公司、其任何聯席保薦人、整體協調人、顧問或包銷團成員須在香港或任何其他司法管轄區進行發售活動的責任。本公司最終會否進行發售仍屬未知之數；
- (c) 本文件或其任何補充、修訂或更換附頁的內容可能會亦可能不會在實際最終的上市文件內全部或部分轉載；
- (d) 聆訊後資料集並非最終的上市文件，本公司可能不時根據《香港聯合交易所有限公司證券上市規則》作出更新或修訂；
- (e) 本文件並不構成向任何司法管轄區的公眾提呈出售任何證券的招股章程、發售通函、通知、通告、小冊子或廣告，亦非邀請公眾提出認購或購買任何證券的要約，且不在邀請公眾提出認購或購買任何證券的要約；
- (f) 本文件不應被視為誘使認購或購買任何證券，亦無意構成該等勸誘；
- (g) 本公司或本公司的任何聯屬公司、聯席保薦人、整體協調人、顧問或包銷商概無於任何司法管轄區透過刊發本文件而發售任何證券或徵求購買任何證券的要約；
- (h) 本文件所述的證券非供任何人士申請認購，即使提出申請亦不予接納；
- (i) 本公司並無亦不會將本文件所指的證券按1933年美國《證券法》(經修訂)或美國任何州份證券法例註冊；
- (j) 由於本文件的登載或本文件所載任何資料的發佈可能受到法律限制，您同意了解並遵守任何該等適用於您的限制；及
- (k) 本文件所涉及的上市申請並未獲批准，聯交所及證監會或會接納、發回或拒絕有關的公開發售及／或上市申請。

本公司招股章程根據香港法例第32章《公司(清盤及雜項條文)條例》呈交香港公司註冊處處長登記前，本公司不會向香港公眾人士提出要約或邀請。倘於適當時候向香港公眾人士提出要約或邀請，有意投資者務請僅依據呈交香港公司註冊處處長註冊的本公司招股章程作出投資決定；有關招股章程將於發售期內向公眾刊發。

重要提示

重要提示：您對本文件任何內容如有任何疑問，應諮詢獨立專業意見。

SAINT BELLA

SAINT BELLA Inc. 聖貝拉有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

[編纂]

[編纂]的[編纂]數目：[編纂]股(視乎[編纂]行使與否而定)
[編纂]數目：[編纂]股(可予重新分配)
[編纂]數目：[編纂]股(可予重新分配及視乎[編纂]行使與否而定)
[編纂]：每股[編纂]港元，另加1.0%經紀佣金、0.0027%證監會交易徵費、0.00565%聯交所交易費及0.00015%會財局交易徵費(須於[編纂]時以港元繳足，多繳款項可予退還)
面值：每股0.0001美元
[編纂]：[編纂]

聯席保薦人、[編纂]、[編纂]
[編纂]及[編纂]



UBS 瑞銀集團



中信証券

香港交易及結算所有限公司、香港聯合交易所有限公司及香港中央結算有限公司對本文件的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並表明不會就因本文件全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

本文件連同本文件附錄五「送呈公司註冊處處長及展示文件—送呈公司註冊處處長的文件」所列文件，已遵照香港法例第32章《公司(清盤及雜項條文)條例》第342C條的規定送呈香港公司註冊處處長登記。證券及期貨事務監察委員會及香港公司註冊處處長對本文件或上述任何其他文件的內容概不負責。

[編纂]預期將由[編纂](為其本身及代表[編纂])與本公司於[編纂]協定。[編纂]預期將為[編纂]或之前，且無論如何不遲於[編纂]中午十二時正。[編纂]將不超過[編纂]港元，且現時預期不會低於[編纂]港元。申請[編纂]的投資者必須於[編纂]時繳付[編纂]每股[編纂][編纂]港元，連同1.0%經紀佣金、0.0027%證監會交易徵費、0.00565%聯交所交易費及0.00015%會財局交易徵費，若[編纂]低於[編纂]港元，則多繳款項可予退還。若[編纂](為其本身及代表[編纂])與我們基於任何原因截至[編纂]中午十二時正未能協定[編纂]，則[編纂]不會進行並告失效。

[編纂](為其本身及代表[編纂])徵得我們的同意後，可於遞交[編纂]申請截止日期當日上午之前任何時間，將[編纂]數目及／或[編纂]範圍調減至低於本文件所述者(即每股[編纂][編纂]港元至[編纂]港元)。在此情況下，有關調低的通知將在不遲於遞交[編纂]申請截止日期當日上午，於聯交所網站www.hkexnews.hk及我們的網站www.saintbella.com公佈。詳情載於本文件「[編纂]的架構」及「如何申請[編纂]」。

作出投資決定前，[編纂]應審慎考慮本文件所載全部資料，包括「風險因素」所載風險因素。

若於[編纂]上午八時正前出現若干事件，[編纂](為其本身及代表[編纂])可終止[編纂]根據[編纂][編纂][編纂]的責任。相關理由載於「[編纂]」。務請您參閱該節以了解詳情。

[編纂]未曾亦不會根據[編纂]或美國任何州證券法登記，且僅可(a)依據[編纂]或[編纂]另一項登記規定豁免，或在不受[編纂]登記規定所限的交易中，於美國向[編纂][編纂]及[編纂]；及(b)依據[編纂]，於美國境外以離岸交易方式[編纂]及[編纂]。

[編纂]

[編纂]

重 要 提 示

[編纂]

重 要 提 示

[編纂]

預期時間表

[編纂]

預期時間表

[編纂]

預期時間表

[編纂]

目 錄

致投資者的重要通知

我們僅就[編纂]刊發本文件，除本文件根據[編纂]的[編纂]外，本文件並不構成[編纂]出售或招攬購買任何證券的[編纂]。本文件不得用作亦不構成在任何其他司法管轄區或任何其他情況下[編纂]或招攬[編纂]或[編纂]任何證券的[編纂]。我們並無採取行動以獲准在香港以外任何司法管轄區[編纂][編纂]或派發本文件。在其他司法管轄區派發本文件以及[編纂]及[編纂][編纂]均受限制，除非已根據該等司法管轄區的適用證券法律向有關證券監管機關登記或獲其授權或豁免，否則不得進行上述活動。

您僅應依賴本文件所載資料作出投資決定。我們並無授權任何人士向您提供有別於本文件所載內容的資料。您不應將任何並非載於本文件的資料或聲明視為已獲我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、我們或他們各自的任何董事、高級職員或代表，或參與[編纂]的任何其他人士或各方授權而加以依賴。

頁次

預期時間表 ⁽¹⁾	i
目錄	iv
概要	1
釋義	24
技術詞彙表	41
前瞻性陳述	42
風險因素	44
豁免嚴格遵守《上市規則》	95
有關本文件及[編纂]的資料	99

目 錄

董事及參與[編纂]的各方	106
公司資料	113
行業概覽	116
監管概覽	132
歷史、重組及公司架構	163
業務.....	188
與控股股東的關係.....	295
董事及高級管理層.....	299
股本.....	313
主要股東	317
財務資料	320
未來計劃及[編纂].....	398
[編纂]	405
[編纂]的架構	423
如何申請[編纂].....	436
附錄一 — 會計師報告	I-1
附錄二 — [編纂]財務資料	II-1
附錄三 — 本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要.....	III-1
附錄四 — 法定及一般資料	IV-1
附錄五 — 送呈公司註冊處處長及展示文件.....	V-1

概 要

本概要旨在向您提供本文件所載資料的概覽。由於僅為概要，故其並未載列對您而言可能屬重要的全部資料。您在決定投資[編纂]前，務請閱覽整份文件。任何投資均涉及風險。投資[編纂]的部分特定風險載於本文件「風險因素」。您在決定投資[編纂]前，務請細閱該節。

概覽

我們是中國領先的產後護理及修復集團，亦提供家庭護理服務及針對女性需求的相關食品。我們的目標是成為亞洲領先的綜合家庭護理品牌集團，不斷發展品牌組合，具體做法是加強我們在現有業務板塊和運營市場的影響力，推出新產品以開拓養老護理服務等新板塊，以及在中國內地、香港、新加坡及美國的現有業務基礎上，將服務網絡擴展到有前景的市場。我們是中國領先的產後護理和康復集團，我們還提供家庭護理服務和滿足女性需求的食品。我們的目標是成為亞洲領先的綜合性家庭護理品牌集團，擁有不斷發展的品牌組合，通過加強我們在現有業務部門和運營市場的影響力，推出新產品以開拓養老護理服務等新的業務板塊，並將我們的服務網絡擴展到除在中國大陸、香港、新加坡和美國的現有業務之外的有前景的市場。

根據弗若斯特沙利文報告，我們為亞洲及中國最大的產後護理及修復集團（以2024年月子中心的收入計算）、中國增長最快的規模化產後護理及修復集團（以2022年至2024年收入增長率計算）以及中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商。於2024年，以來自中國月子中心的收入計算，我們佔市場份額約1.2%。

營業紀錄期間，我們運營以下主要業務線：

- **月子中心**：我們在月子中心提供產後護理和修復服務，這些中心的服務地點大多在租賃的高端酒店。我們通過三個品牌開展月子中心服務。這些品牌包括：聖貝拉（針對高淨值家庭的超高端旗艦月子中心品牌）、艾嶼（針對中高產家庭的高端品牌，通過營造舒緩的環境來關注心理健康）及小貝拉（針對年輕中產家庭的輕奢品牌）。
- **家庭護理服務**：我們以予家品牌提供家庭護理服務，安排具備相應技能的嬰兒護理人員，為客戶提供所需的家庭護理服務。
- **食品**：我們主要通過電商平台提供食品，覆蓋女性不同階段的營養需求。

概 要

根據弗若斯特沙利文報告，中國家庭護理潛在市場總額增長迅速，其中，2024年產後護理及修復服務和家庭兒童護理服務的市場總額分別達到人民幣675億元及人民幣358億元，即便產後護理滲透率仍明顯低於韓國及中國台灣等成熟市場。預計到2030年，產後護理及修復服務和家庭兒童護理服務市場規模將達到人民幣2,008億元及人民幣1,052億元，2025年至2030年複合年增長率分別為20.4%及19.1%。此外，由於消費者的需求日益複雜，對專業化和定製化服務的需求不斷增長，高端產後護理服務市場預計將以高於平均水平的速度增長。根據弗若斯特沙利文報告，個人護理產品和服務越來越受歡迎，這一趨勢標誌著女性的消費模式正朝著個人成長和精神滿足的方向發生重大轉變。

自我們於2017年成立以來，我們一直通過率先實現家庭護理服務及產品的標準化、專業化、定製化及數字化，不斷重新定義及改變傳統的家庭護理方式。一路走來，我們建立了強大的品牌組合，吸引了大量客戶，並升級了我們的運營方式，使其更具可擴展性及更好地滿足終端市場的需求。

我們的月子中心大部分設於高端酒店，也有部分獨棟式聖貝拉中心。高端住宿體驗與我們的產後護理服務相輔相成，呈現始終如一的優質、高標準及個性化的專業服務。我們的輕資產策略(包括我們與酒店的靈活租賃安排)不僅有助於快速擴張，也能最大限度減少資本開支，縮短新中心的投資回收期。

我們認為，我們在成功孵化家庭護理行業高端品牌方面有良好往績。憑借我們的品牌形象，我們相信社交裂變營銷對我們的持續增長至關重要。在2024年銷售的4439個產後護理服務套餐中，約38%的銷售額是通過現有客戶推薦或通過我們自有的線上渠道(包括網站和小程序)完成的。結合我們的品牌宣傳，我們在社交媒體平台上的用戶中建立了顯著的線上影響力。

我們通過予家品牌提供家庭護理服務，將專業服務模式擴展到產後護理之外。我們會安排具備相應技能的嬰兒護理人員，為客戶提供所需的家庭護理服務。營業紀錄期間，由於我們大多數產後護理服務客戶開始使用我們的家庭護理服務，或向熟人推

概 要

薦我們的服務，我們家庭護理服務的收入顯著增長。為努力提高客戶生命週期價值，我們將繼續積極向月子中心的客戶推廣家庭護理服務，並提高我們的服務質量以留住現有客戶。

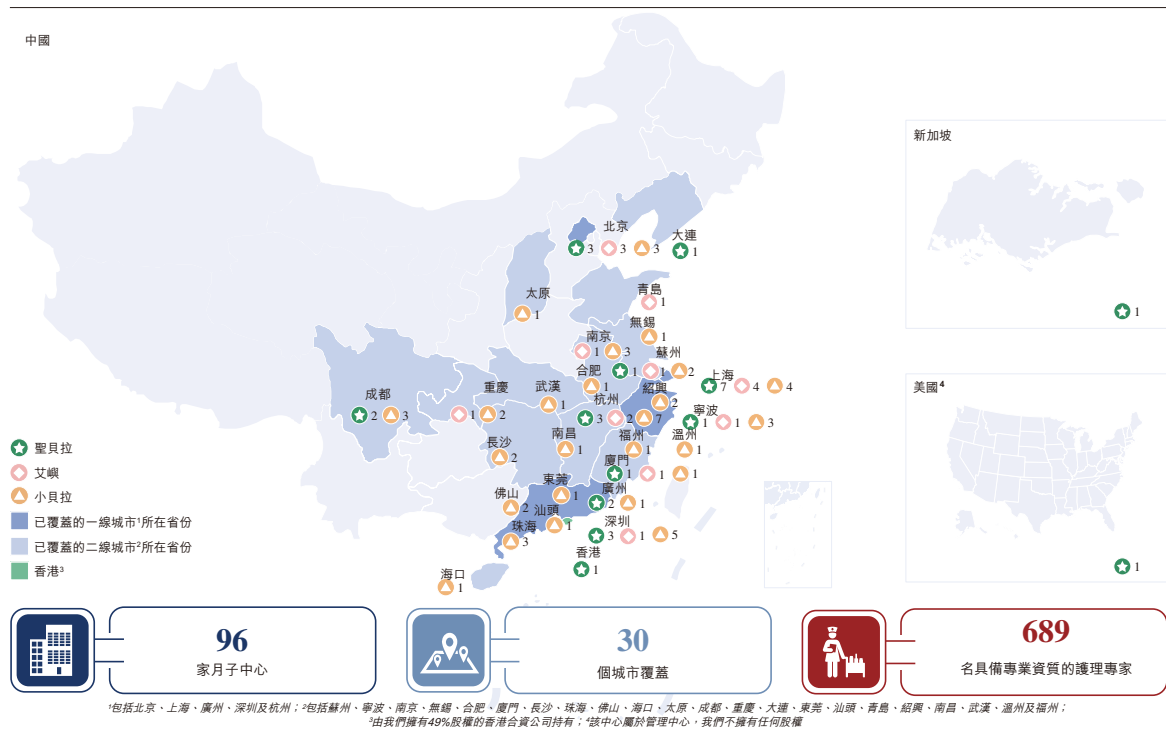
我們的食品業務通過我們於2021年10月收購的品牌廣禾堂開展。廣禾堂在營養、健康及保健領域擁有20多年的歷史，是中國女性相關食品行業領軍者之一。我們的產品創新以植物提取物和專利配方為核心，借鑑傳統中藥理論，開發全面產品組合。自收購以來，我們通過將重心從線下向線上渠道轉變，以及不斷迭代產品，令品牌煥發活力。如今，廣禾堂的產品幫助女性實現從月經期到孕期、哺乳期、產後、流產後等不同階段的日常健康管理。營業紀錄期間，我們的食品主要在電商平台的自營網店銷售。於2024年，我們的廣禾堂旗艦店於天貓及抖音的產後營養品類別的銷售金額排名第一。我們亦已開始探索在我們的月子中心交叉銷售產品以及開發自有線上渠道。

我們的月子中心網絡

截至最後實際可行日期，我們在聖貝拉、艾嶼及小貝拉品牌旗下擁有一個由96家高端月子中心組成的龐大網絡，其中包括62家自營中心（即由我們其中一間合併附屬公司經營且我們擁有大部分權益的中心）及34家管理中心（即由第三方全資擁有或擁有大部分權益並由我們管理的中心）。根據弗若斯特沙利文報告，2024年我們擁有中國最大的高端月子中心網絡，且就收入而言，我們在杭州和上海等多個城市擁有領先市場份額。

概 要

截至最後實際可行日期，我們月子中心網絡的地域如下圖所示：

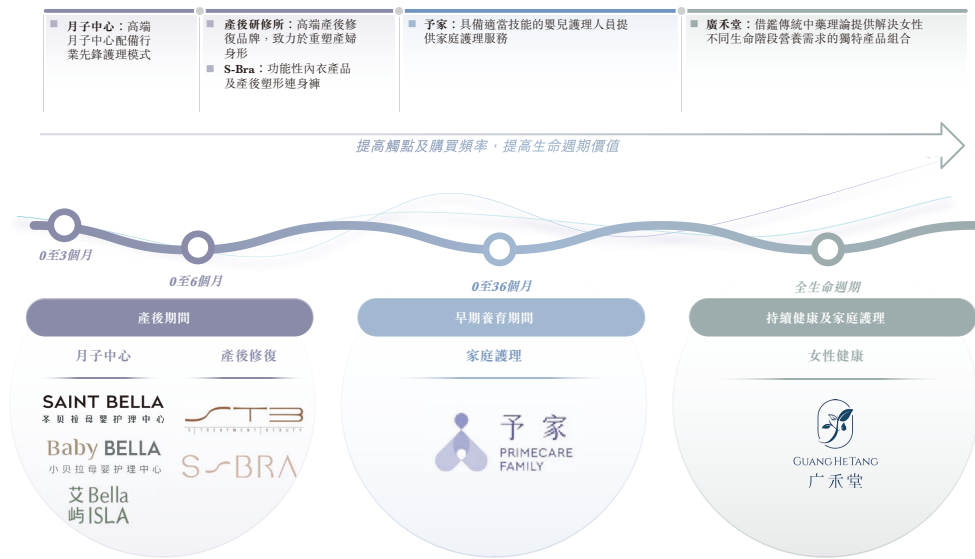


我們於營業紀錄期間大幅拓寬足跡，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們分別增加了11家、7家及34家自營或管理中心。此外，根據弗若斯特沙利文報告，通過於2022年1月在香港增設首家管理中心、於2023年10月在新加坡增設首家自營海外中心及於2024年5月在美國大洛杉磯地區增設首家管理海外中心，我們擴大了影響力，成為中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商。

我們的業務模式

我們的綜合家庭護理服務涵蓋了廣泛的客戶需求，從而延長了客戶的生命週期價值——從產後護理及修復到家庭育兒，並輔以食品等健康產品供應。

概 要



我們的品牌組合

我們的運營採用多品牌策略，多樣化服務及產品範圍使我們能夠獲取大量客戶並與其建立緊密聯繫。

下表概述我們於截至最後實際可行日期的品牌：

品牌	業務線	推出年份	描述
SAINT BELLA 圣贝拉母婴护理中心 聖貝拉	月子中心	2017年	我們的旗艦超高端月子中心品牌
艾 Bella 屿 ISLA 艾嶼	月子中心	2024年	透過提供舒緩的環境，我們側重女性心理健康的高端月子中心品牌
Baby BELLA 小贝拉母婴护理中心 小貝拉	月子中心	2019年	我們的高端月子中心品牌
STB 產後研修所	月子中心	2022年(附註1)	我們的產後修復服務品牌

概 要

品牌	業務線	推出年份	描述
 予家	家庭護理服務	2018年	我們的家庭護理服務品牌
 廣禾堂	食品	2021年(附註2)	我們的食品品牌
 S-bra	月子中心	2022年(附註3)	我們的內衣產品品牌(作為我們產後修復服務的一部分)

附註：

- (1) 我們於2022年4月將產後修復服務更名為產後研修所。
- (2) 我們於2021年10月完成了對廣禾堂品牌的收購。
- (3) 我們於2022年5月完成了對S-bra品牌的收購。

我們的業務表現

營業紀錄期間，我們經營三大主要業務線，即月子中心(包括產後護理服務及產後修復服務)、家庭護理服務及食品。

下表載列所示期間按業務線劃分的收入明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
月子中心	407,333	86.4%	467,529	83.5%	678,355	85.0%
家庭護理服務	34,930	7.4%	45,309	8.1%	69,065	8.6%
食品	29,259	6.2%	47,071	8.4%	51,246	6.4%
總計	471,522	100.0%	559,909	100.0%	798,666	100.0%

就月子中心及家庭護理服務業務而言，我們一般要求客戶進行預付款。由於該等業務產生的收入一般僅於我們提供服務時確認，因此從與客戶簽訂合約到確認有關合約銷售收入之間存在時間延遲。詳情請參閱「財務資料 — 重大會計資料與關鍵估計及判斷 — 重大會計政策 — 收入確認」。

概 要

下表載列所示期間與客戶就自營月子中心及家庭護理服務業務簽訂的合約總值以及食品業務的商品總值明細：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
月子中心(附註1)	499,254	640,330	759,964
家庭護理服務(附註2)	47,733	64,192	122,898
食品(附註3)	42,203	70,954	92,866
總計	589,190	775,476	975,728

附註：

- (1) 提供產後護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費本集團提供的福利。提供產後修復服務的收入在向客戶提供服務的時間點確認。
- (2) 提供家庭護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費本集團提供的福利。
- (3) 「商品總值」指一段期間內售出商品的貨幣總值。銷售食品的收入在資產控制權轉移給客戶的時間點(通常是客戶接受產品時)確認。食品業務的商品總值與收入的差額主要是由於(i)商品總值含稅，而收入不含稅；(ii)相應的合約價值於客戶下單時即會計入商品總值，而收入確認則有時間差；及(iii)收入會受客戶退款影響。

我們認為，絕大部分合約價值將於12個月內確認為收入。就我們的月子中心業務而言，大多數客戶於懷孕時預訂我們的服務；就我們的家庭護理服務業務而言，大多數客戶初始訂立少於12個月的合約，如果他們仍對我們的服務有需求，會尋求續約。截至2024年12月31日，截至2023年12月31日的合約負債有94.7%已確認為收入。截至2023年12月31日，截至2022年12月31日的合約負債有86.0%已確認為收入。

概 要

下表載列我們於所示期間按業務線劃分的毛利及毛利率明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	毛利 人民幣千元	毛利率 %	毛利 人民幣千元	毛利率 %	毛利 人民幣千元	毛利率 %
月子中心	116,867	28.7%	159,354	34.1%	215,406	31.8%
家庭護理服務	11,488	32.9%	15,445	34.1%	23,473	34.0%
食品	12,775	43.7%	29,812	63.3%	31,515	61.5%
	141,130	29.9%	204,611	36.5%	270,394	33.9%

下表載列所示期間按服務或產品性質及按品牌劃分的月子中心業務產生的收入明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
產後護理服務						
聖貝拉	203,169	49.9%	205,322	43.9%	269,643	39.7%
艾嶼(附註1)	—	—	—	—	43,868	6.5%
小貝拉(附註1)	141,561	34.8%	173,048	37.0%	222,439	32.8%
	344,730	84.7%	378,370	80.9%	535,950	79.0%
產後修復服務						
聖貝拉	35,949	8.8%	48,564	10.4%	54,752	8.1%
艾嶼(附註1)	—	—	—	—	5,352	0.7%
小貝拉(附註1)	12,666	3.1%	23,345	5.0%	32,387	4.8%
	48,615	11.9%	71,909	15.4%	92,491	13.6%
其他(附註2)	13,988	3.4%	17,250	3.7%	49,914	7.4%
來自月子中心業務的 總收入	407,333	100.0%	467,529	100.0%	678,355	100.0%

附註：

- (1) 截至2024年12月31日止年度，我們將小貝拉品牌旗下六家月子中心更名為艾嶼。
- (2) 主要包括來自我們的管理月子中心的管理費以及於我們的月子中心提供的其他服務及產品。

專業人員

截至最後實際可行日期，共有689名取得相關專業資質的護理專家在我們的月子中心提供產後護理服務。我們主要通過發佈招聘及實習機會廣告的30多所護理學校的畢業生招聘計劃招聘護理專家，少部分則通過招聘機構和招聘網站等其他渠道招聘。我

概 要

們按已制訂的標準對護理專家進行培訓，而非使用通常沒有受系統或專業培訓的未經訓練月嫂或育兒嫂，以提供高品質及專業的服務。我們還針對護理專家設計評估框架，為其職業發展制定清晰的路線圖。

我們的技術

我們的關鍵IT基礎設施主要由專有護理服務平台及專有CRM平台組成。我們認為，我們能夠通過SaaS將各技術平台輕鬆賦能到我們的新月子中心，以及家庭護理及養老護理等其他服務領域。據此，我們可利用我們的技術提高服務質量及效率，為我們的生態系統帶來更多參與者。

客戶及供應商

營業紀錄期間，我們的客戶主要包括月子中心業務、家庭護理服務業務及食品業務的個人客戶，以及我們的管理月子中心第三方合作夥伴。於營業紀錄期間各年，來自五大客戶的收入佔相應期間我們總收入的比例低於5%。

於營業紀錄期間各年，按採購總額計，我們的五大供應商為中國的酒店運營商（我們向他們租賃房間用作月子中心）及人力資源服務供應商（我們委聘以招聘家庭護理服務的嬰兒護理人員及其他服務人員及安排支付薪酬）。於營業紀錄期間各年，我們五大供應商的採購額分別佔採購總額的24.8%、20.4%及26.4%，於營業紀錄期間各年，最大供應商的採購額分別佔採購總額的7.1%、5.9%及10.5%。

我們大部分月子中心戰略性地設在高端酒店，為客戶提供高端住宿體驗。我們預訂酒店客房用於客戶入住，亦會用作我們的辦公室及作其他用途。我們根據具體情況為每個中心制定客房預訂策略，包括(i)我們主要倚賴靈活安排快速規模化各中心的業務；及(ii)我們為獲得更好的費率訂立定期酒店客房預訂安排。詳情請參閱「業務 — 我們的業務 — 月子中心 — 與合作酒店的關係」。

概 要

優勢及戰略

我們相信，以下優勢對我們迄今為止的成功頗有貢獻：

- 我們是亞洲及中國領先的產後護理及修復集團，把握市場對優質服務及產品日益增長的需求
- 高端的品牌組合及全面的品類吸引忠實的客戶群
- 具變革性的產後護理和其他家庭護理服務方式
- 實現服務數字化與提高營運效率的專有技術平台
- 通過輕資產模式、無可比擬的人力及其他資源以及於業務擴張及整合方面的成功往績，實現規模化運營
- 富有遠見的管理層及提供支持的股東基礎

我們計劃實施以下戰略：

- 通過多元化我們的服務與產品組合，進一步擴大家庭護理平台，以獲取更長的客戶生命週期價值，增加高價值客戶群
- 戰略性拓展我們於中國及特定海外市場的月子中心網絡，以進一步增加我們家庭護理平台的客戶群
- 提高品牌知名度與客戶忠誠度
- 繼續培養護理人才，建立業務擴張所需的團隊
- 繼續升級我們的IT基礎設施，並探索其他業務的SaaS服務

風險因素

投資我們的股份涉及若干風險。風險因素的討論詳情載於「風險因素」一節。主要風險因素概述於下文。以下任何事態發展均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響：(i)我們所處的行業競爭激烈，激烈的競爭可能損害我們的

概 要

業務；(ii)我們可能無法實施我們的發展戰略或有效管理我們的發展；(iii)我們的成功取決於我們服務及產品的質量以及我們服務及產品的市場認可度；(iv)負面宣傳可能對我們的聲譽產生不利影響，從而影響我們的業務、財務狀況及經營業績；(v)我們可能無法以具有成本效益的方式成功營銷我們的品牌以及提升我們的銷售及營銷效率；(vi)我們的月子中心業務高度依賴於我們與高端酒店運營商的關係，而我們通常不會與其訂立長期協議；(vii)新開設及收購的月子中心可能無法取得預期經營業績；(viii)與我們的服務及產品有關的事件、事故、傷害或疾病可能使我們承擔責任並對我們的聲譽造成負面影響；(ix)我們可能無法以具有成本效益的方式甚至根本無法遵守法律法規施加的許可或其他要求；及(x)我們的服務可能無法符合客戶的期待或帶來滿意結果。

我們的行業

我們於家庭護理行業經營業務。根據弗若斯特沙利文報告，家庭護理行業可分為五大行業板塊，即產後護理服務、產後修復服務、家庭兒童護理、食品及養老護理。根據弗若斯特沙利文報告，中國家庭護理行業規模近年來持續增長，由2019年的人民幣3,928億元增長至2024年的人民幣7,113億元，複合年增長率為12.6%。預測顯示市場規模將出現持續上升趨勢，由2025年的人民幣8,053億元增至2030年的人民幣14,438億元，複合年增長率為12.4%。預期上述增長將受家庭結構演變、生育年齡延後以及政府有利政策（包括為提高出生率出台的「三孩政策」）所推動。根據弗若斯特沙利文報告，2019年至2024年間，中國內地月子中心行業的市場規模發展迅速，複合年增長率為20.1%。特別是，高端市場板塊的增長率高於大眾市場板塊且預期繼續保持這種形勢。具體而言，主要由於高淨值家庭的消費能力增強，超高端及高端板塊預計增速最快，2025年至2030年的市場規模預計分別按33.7%及31.3%的複合年增長率增長。

由於我們在中國所提供的服務及產品的性質，我們未來的成功取決於（其中包括）中國的宏觀經濟狀況及個人收入水平。根據弗若斯特沙利文報告，雖然近年來中國新生兒數量顯著下降，由2019年的14.7百萬名下降至2023年的9.0百萬名，隨後於2024年增

概 要

至9.5百萬名，但由於有利的政府政策，預計新生兒數量將趨於穩定。然而，該預測可能不會實現，中國的人口出生率可能會繼續下降。此外，鑑於中國月子中心的滲透率低於其他成熟亞洲市場，我們預計月子中心的市場規模將會繼續增長，但中國月子中心的滲透率(根據弗若斯特沙利文報告，2024年滲透率為6.0%)未必能按我們預期的速率增長，或可能不會增長。

我們的股東

緊隨[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，我們的一組控股股東向華先生、Primecare BVI及Prime Intelligence合共將於本公司已發行股本中擁有約[編纂]%的權益且將於[編纂]後繼續作為我們的控股股東。Primecare BVI及Prime Intelligence均是由向華先生全資擁有的公司。向華先生為本集團創始人、本公司董事長、執行董事兼首席執行官。

我們已從許多知名投資者獲得多輪[編纂]前投資。我們受惠於股東的支持，包括騰訊、太古地產、新鴻基公司及Mirae Asset等戰略股東。

主要財務及營運數據

合併損益表的主要組成部分

下表載列我們於所示期間的合併損益表：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
收入.....	471,522	559,909	798,666
銷售成本.....	(330,392)	(355,298)	(528,272)
毛利.....	141,130	204,611	270,394
其他收入.....	10,131	16,589	6,970
銷售及分銷開支.....	(58,790)	(81,500)	(94,890)
行政開支.....	(122,147)	(112,865)	(216,836)
研發開支.....	(12,931)	(9,148)	(13,261)
其他收益／(開支)淨額.....	783	993	530
財務成本.....	(1,837)	(3,005)	(4,812)
向投資者發行的金融工具			
公允價值變動.....	(366,863)	(256,092)	(493,749)
應佔聯營公司利潤.....	—	199	(282)

概 要

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應佔合營企業利潤／(虧損)	(1,355)	(497)	(637)
除稅前虧損	(411,879)	(240,715)	(546,573)
所得稅抵免	303	1,821	3,294
年內虧損	<u>(411,576)</u>	<u>(238,894)</u>	<u>(543,279)</u>
以下人士應佔：			
母公司擁有人	(407,496)	(238,965)	(546,577)
非控股權益	(4,080)	71	3,298
	<u>(411,576)</u>	<u>(238,894)</u>	<u>(543,279)</u>

非香港財務報告準則計量

為補充根據香港財務報告準則呈列的合併財務報表，我們亦使用非香港財務報告準則計量(即經調整EBITDA(非香港財務報告準則計量)及經調整年內(虧損)／利潤(非香港財務報告準則計量))作為額外的財務計量，該等計量並非香港財務報告準則規定，亦非根據香港財務報告準則呈列。我們將經調整EBITDA(非香港財務報告準則計量)界定為經加回向投資者發行的金融工具公允價值變動、以股份為基礎的付款開支(非現金項目)及[編纂]而調整的年內EBITDA(非香港財務報告準則計量)(即年內虧損加所得稅抵免、財務成本淨額、物業、廠房及設備以及使用權資產折舊、其他無形資產攤銷)。我們將經調整(虧損)／利潤界定為經加回向投資者發行的金融工具公允價值變動、以股份為基礎的付款開支(非現金項目)及[編纂]而調整的年內虧損(非香港財務報告準則計量)。於各情況下，由於向投資者發行的金融工具因相關優先權的終止將於[編纂]後由負債重新分類為權益，故該等金融工具的公允價值變動均會加回。

我們認為，呈列該等非香港財務報告準則計量有助於比較不同期間及不同公司的經營表現。我們認為，該等計量為投資者及其他人士提供有用資料，以與協助管理層相同的方式了解及評估我們的盈利能力。使用此等非香港財務報告準則計量作為分析工具有局限性，您不應對其單獨考慮或將其作為我們根據香港財務報告準則呈報的經營業績或財務狀況分析的替代者。此外，該等非香港財務報告準則財務計量的定義可能與其他公司使用的類似術語不同。

概 要

下表載列我們於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的非香港財務報告準則計量與根據香港財務報告準則編製的最接近計量的對賬：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年內虧損	(411,576)	(238,894)	(543,279)
所得稅抵免	(303)	(1,821)	(3,294)
財務成本淨額	(695)	(5,463)	(374)
物業、廠房及設備以及使用權資產折舊	44,081	38,481	32,795
其他無形資產攤銷	923	975	1,091
EBITDA (非香港財務報告準則計量)	(367,570)	(206,722)	(513,061)
加回：			
向投資者發行的金融工具公允價值變動	366,863	256,092	493,749
以股份為基礎的付款開支	—	—	60,649
[編纂]開支	[編纂]	[編纂]	[編纂]
經調整EBITDA (非香港財務報告準則計量) ..	(622)	52,944	72,474

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年內虧損	(411,576)	(238,894)	(543,279)
加回：			
向投資者發行的金融工具公允價值變動	366,863	256,092	493,749
[編纂]開支	[編纂]	[編纂]	[編纂]
以股份為基礎的付款開支	—	—	60,649
經調整年內(虧損)/利潤			
(非香港財務報告準則計量)	(44,628)	20,772	42,256

我們於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的經調整EBITDA (非香港財務報告準則計量) 分別為負人民幣0.6百萬元、人民幣52.9百萬元及人民幣72.5百萬元。我們將截至2022年12月31日止年度的經調整虧損 (非香港財務報告準則計量) 人民幣44.6百

概 要

萬元扭轉為截至2023年12月31日止年度的經調整利潤(非香港財務報告準則計量)人民幣20.8百萬元，截至2024年12月31日止年度錄得經調整利潤(非香港財務報告準則計量)增至人民幣42.3百萬元，主要是由於業務的持續增長、毛利率隨著我們更多的月子中心日趨成熟而有所改善以及我們控制費用的能力。

經營業績

我們在營業紀錄期間的收入增長主要是由於我們的月子中心網絡擴張所致，這不僅直接導致月子中心業務收入增長，同時由於客戶群相應增加也促進家庭護理業務的增長。我們的食品業務收入增加主要是由於我們努力推廣品牌，導致產品的接受度提升，以及我們通過拓展不同的電商平台和推出更多新產品，持續發展我們的線上銷售渠道。我們的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣471.5百萬元增加18.7%至截至2023年12月31日止年度的人民幣559.9百萬元。由於COVID-19的影響進一步消退，我們的收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣559.9百萬元增加42.7%至截至2024年12月31日止年度的人民幣798.7百萬元。

我們的毛利率由截至2022年12月31日止年度的29.9%增至截至2023年12月31日止年度的36.5%，主要是由於我們許多月子中心的毛利率在初始業績爬坡階段後有所提升。截至2024年12月31日止年度，我們的毛利率下降至33.9%，主要是因為我們在2024年增加了更多中心，而且截至2024年12月31日，有更多中心處於初始業績爬坡階段。

我們在營業紀錄期間曾出現淨虧損，主要是由於向投資者發行的金融工具(即我們不時向[編纂]前投資者發行的附優先權的股份及認股權證)公允價值出現虧損。緊接[編纂]前，我們股份的所有優先權均會終止。此外，於營業紀錄期間，我們的盈利能力也受到以股份為基礎的付款開支等若干非現金項目以及大部分處於初始業績爬坡階段的月子中心所影響，尤其是截至2022年及2024年12月31日止年度。

COVID-19的不利影響

營業紀錄期間，我們的經營業績及同店銷售增長受到COVID-19疫情的以下影響：(i) 於2022年4月至6月上海爆發COVID-19直接影響了我們位於上海的月子中心的入住率；(ii) 根據弗若斯特沙利文報告，2022年底至2023年初中國各地COVID-19感染率上升，導致許

概 要

多家庭的懷孕計劃推遲，而研究發現，產婦感染COVID-19會增加早產、死胎等不良分娩結果風險，並可能引發子癰前期，因此影響了2023年第四季度的出生率；及(iii)中國各地COVID-19不時爆發導致我們部分中心臨時停運，影響了我們截至2023年第一季月子中心的整體入住率。詳情請參閱「財務資料—經營業績」。

合併財務狀況表的財務數據概要

下表載列截至所示日期我們的合併財務狀況表的選定資料，而該等資料乃摘自本文件附錄一所載的會計師報告：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
非流動資產總值.....	103,309	210,459	351,049
流動資產總值.....	301,869	258,123	270,491
資產總值	405,178	468,582	621,540
流動負債總額.....	271,880	252,638	2,022,729
非流動負債總額.....	849,521	1,171,074	58,531
負債總額	1,121,401	1,423,712	2,081,260
流動資產／(負債)淨值	29,989	5,485	(1,752,238)
負債淨額	(716,223)	(955,130)	(1,459,720)
股本.....	—	3	4
儲備.....	(711,526)	(950,057)	(1,460,409)
非控股權益	(4,697)	(4,626)	685
資產虧絀淨額	(716,223)	(955,130)	(1,459,720)

於2022年、2023年及2024年12月31日，我們產生負債淨額狀況是由於確認向投資者發行的金融工具(即附優先權的股份及認股權證分別人民幣836.4百萬元、人民幣1,162.5百萬元及人民幣1,656.3百萬元)所產生的負債所致。因此，截至2024年12月31日，我們有重大累計虧損人民幣1,494.9百萬元。詳情請參閱本文件附錄一會計師報告中的合併權

概 要

益變動表。緊接[編纂]前，與我們向投資者發行的財務工具相關的所有優先權將會終止。於[編纂]後，我們確認為負債的向投資者發行的所有金融工具因相關優先權的終止將重新分類為權益，我們預期負債淨額狀況將轉為資產淨值狀況。

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們也確認了重大合約負債。我們的月子中心業務(包括產後護理服務及產後修復服務)及家庭護理服務業務一般要求提前付款。我們的合約負債指與該等尚未提供的服務相關的預付款項。

我們的流動資產淨值由截至2022年12月31日的人民幣30.0百萬元減至截至2023年12月31日的人民幣5.5百萬元，主要是由於(i)我們存入期限超過一年的定期存款；及(ii)確認多項流動負債，包括應計[編纂]開支及應付收購代價。鑒於截至2024年12月31日，有關金融工具的到期日少於12個月，故截至2024年12月31日，我們轉為流動負債淨額狀況且流動負債淨額為人民幣1,752.2百萬元，主要由於我們將發行予投資者的金融工具從非流動負債重新分類為流動負債。

展望未來，我們將根據營運資金需求及流動資產淨值／負債淨額狀況，繼續對我們的定期存款期限進行策略規劃。

合併現金流量表的財務數據概要

下表載列所示期間合併現金流量表的選定現金流量數據：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
經營活動所得現金流量淨額.....	24,105	56,703	49,078
投資活動所用現金流量淨額.....	(44,287)	(28,717)	(82,428)
融資活動所得／(所用)現金流量淨額.....	21,351	3,339	(21,528)
年初現金及現金等價物.....	88,355	89,524	120,849
年末現金及現金等價物.....	89,524	120,849	65,971

概 要

關鍵營運數據

下表載列我們的選定營運數據：

	於12月31日或截至該日止年度		
	2022年	2023年	2024年
自營月子中心：			
每間房每晚的產後護理服務平均合約價值(附註1)			
— 聖貝拉中心	人民幣6,740元	人民幣6,887元	人民幣7,015元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣4,423元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣3,328元	人民幣3,478元	人民幣3,298元
每名產後修復客戶的平均合約價值(附註3)			
— 聖貝拉中心	人民幣47,183元	人民幣45,765元	人民幣41,880元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣19,257元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣18,844元	人民幣19,223元	人民幣16,822元
期末為自營月子中心預留的酒店客房數量	405	459	867
自營月子中心的產後護理客戶數量(附註4)			
— 聖貝拉中心	1,082	1,145	1,387
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	303
— 小貝拉中心(附註2)	1,574	1,977	2,726
每家自營月子中心的平均產後護理客戶數量(附註5)			
— 聖貝拉中心	92	90	84
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	70
— 小貝拉中心(附註2)	97	100	100
每名自營月子中心產後護理客戶的平均收入(附註6)			
— 聖貝拉中心	人民幣224,781元	人民幣225,275元	人民幣239,155元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣167,197元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣100,631元	人民幣101,690元	人民幣96,246元
每名自營月子中心產後修復客戶的平均收入(附註7)			
— 聖貝拉中心	人民幣38,531元	人民幣35,217元	人民幣33,003元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣13,182元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣11,631元	人民幣11,874元	人民幣12,686元
每名產後護理及修復客戶的平均廣告開支(附註8)	人民幣5,601元	人民幣5,617元	人民幣5,423元
家庭護理服務：			
家庭護理服務套餐數量(附註9)	815	815	2,045

概 要

	於12月31日或截至該日止年度		
	2022年	2023年	2024年
每項家庭護理服務套餐的平均合約價值(附註10)	人民幣58,568元	人民幣78,763元	人民幣60,097元
每名家庭護理服務客戶的平均收入(附註11)	人民幣54,493元	人民幣58,313元	人民幣65,651元
每名家庭護理服務客戶的平均廣告開支(附註12)	人民幣878元	人民幣1,167元	人民幣1,444元
食品：			
客戶在廣禾堂線上店舖的訂單數量	33,974	74,837	115,105
每筆線上訂單的平均合約價值(附註13)	人民幣740元	人民幣799元	人民幣796元

附註：

- (1) 按期內產後護理客戶訂立的所有合約的合約總價值除以期內我們提供的產後護理服務總房間晚數計算。
- (2) 截至2024年12月31日止年度，我們將六家Baby Bella Deluxe中心(原為小貝拉品牌旗下的子品牌)更名為艾嶼。與我們的小貝拉中心相比，這些重塑品牌的中心提供更多的優質服務，每位客戶的平均合約價值亦更高。這導致自營小貝拉中心於2024年的每名客戶平均合約價值及收入減少。
- (3) 按期內產後修復客戶訂立的所有合約的合約總價值除以購買自營月子中心的產後修復服務的產後修復服務客戶總數計算。我們的自營聖貝拉中心每名產後修復客戶的平均合約價值在2024年有所下降，主要是因為我們提供若干折扣服務套餐以爭取更多客戶。
- (4) 期內開始入住自營月子中心的客戶數量。
- (5) 按期內自營月子中心產後護理服務的簽約客戶數量除以期初及期末開始營運的自營中心的平均數量計算。2024年，每家自營聖貝拉中心的平均產後護理客戶數減少，原因是於該年度新開業的兩家聖貝拉中心於下半年才開始獲取大部分客戶，而大部分此類客戶於2024年末仍未開始留宿。
- (6) 按我們自營月子中心產生的總收入除以期內開始入住該等自營月子中心的客戶數量計算。
- (7) 按我們產後修復服務產生的總收入除以期內購買自營月子中心的產後修復服務的客戶數量計算。我們的自營聖貝拉中心每位產後修復客戶的平均收入在2024年有所下降，主要是因為我們提供若干折扣服務套餐以爭取更多客戶。
- (8) 按產後護理及修復業務的廣告開支除以期內新簽約產後護理及修復的客戶數量計算。
- (9) 期內家庭護理服務客戶訂立的合約數量。

概 要

- (10) 按家庭護理服務業務的合約總價值除以期內家庭護理服務客戶訂立的合約數量計算。2024年，家庭護理服務每個服務套餐的平均合約價值下降，主要原因是我們針對產後護理服務的客戶推出了短期的家庭護理服務套餐。
- (11) 按家庭護理服務產生的總收入除以期內消費家庭護理服務套餐的客戶數量計算。於2024年，現有客戶重續合約導致每名家庭護理服務客戶的平均收入有所增加。
- (12) 按家庭護理服務的廣告開支除以期內單獨購買家庭護理服務套餐的新簽約家庭護理服務的客戶數量計算。
- (13) 按透過線上渠道產生的食品業務總合約價值除以期內客戶在廣禾堂線上店舖的訂單數量計算。

關鍵財務比率

下表載列截至所示日期或年度的關鍵財務比率：

	於12月31日或截至該日止年度		
	2022年	2023年	2024年
毛利率(附註1)	29.9%	36.5%	33.9%
流動比率(附註2)	1.1	1.0	0.1
速動比率(附註3)	1.1	1.0	0.1

附註：

- (1) 按毛利除以收入計算。
- (2) 按流動資產總值除以流動負債總額計算。
- (3) 按流動資產總值(減存貨)除以流動負債總額計算。

申請於聯交所[編纂]

我們根據《上市規則》第8.05(2)條申請[編纂]，我們符合[編纂]測試，此乃參考(其中包括)(i)我們[編纂]時的預期[編纂](基於指示性[編纂]範圍的下限每股股份[編纂]港元計算)遠超第8.05(2)條要求的20億港元；(ii)我們截至2024年12月31日止年度的收入為人民幣798.7百萬元，超過第8.05(2)條要求的500百萬港元；及(iii)截至2022年、2023年及2024年12月31日止三個年度，經營活動所得現金流量淨額合共為人民幣129.9百萬元，超過第8.05(2)條要求的100百萬港元。

概 要

股息

營業紀錄期間，我們並無宣派或派付任何股息。日後，我們可能透過現金或其他我們認為適當的方式分派股息。我們目前並無固定的股息派付比率或固定股息政策。未來分派任何中期股息或建議任何末期股息將由董事會酌情決定，取決於(其中包括)我們的盈利、財務狀況、資本需求、債務水平、適用於派付股息的法定及合約限制，以及董事會認為相關的其他因素。此外，任何財政年度的末期股息均須獲得股東批准。

[編纂]統計數據

下表所列所有統計數據基於假設(i)[編纂]已完成且已根據[編纂]發行[編纂]股股份；及(ii)[編纂]未獲行使。

	按[編纂][編纂]港元計算	按[編纂][編纂]港元計算
[編纂] ⁽¹⁾	[編纂]港元	[編纂]港元
每股[編纂]經調整合併		
有形資產淨值 ⁽²⁾	[編纂]港元	[編纂]港元

附註：

- (1) [編纂]基於緊隨[編纂]及[編纂]完成後預期已發行[編纂]股股份計算，且假設[編纂]未獲行使。
- (2) 每股[編纂]經調整有形資產淨值經作出本文件附錄二所述調整後，基於已發行[編纂]股股份(即(i)截至最後實際可行日期合共已發行10,000,000股股份；(ii)根據[編纂]將發行[編纂]股股份；及(iii)[編纂]完成時將發行[編纂])計算得出，並假設[編纂]已於2024年12月31日完成，但並不計及本公司可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份。

[編纂]開支

[編纂]開支指與[編纂]有關的專業費用、[編纂]及其他費用。我們預期會產生的[編纂]開支總額為人民幣[編纂]元(假設並無行使[編纂]，且根據[編纂]每股股份[編纂]港元(即指示性[編纂]範圍的中位數)計算)，其中人民幣[編纂]元、人民幣[編纂]元及人民幣[編纂]元已分別於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的損益扣除。[編纂]開支總額

概 要

包括[編纂]費人民幣[編纂]元及非[編纂]費人民幣[編纂]元(包括法律顧問及會計師費用及開支人民幣[編纂]元以及其他費用及開支人民幣[編纂]元)。在[編纂]開支總額中，預期人民幣[編纂]元將自損益扣除，而發行股份直接產生的人民幣[編纂]元預期將於[編纂]完成後自權益中扣除。我們的[編纂]開支總額估計佔[編纂]所得款項[編纂]的[編纂]。上述[編纂]開支為最新可行估計，僅供參考，實際金額或會與此估計有所不同。

[編纂]

我們估計，按[編纂]每股股份[編纂]港元(即本文件所述指示性[編纂]範圍的中位數)計算，經扣除我們就[編纂]應付的[編纂]、費用及估計開支後，我們將收取[編纂][編纂]約[編纂]港元(假設[編纂]未獲行使)。我們目前擬將該等[編纂]用作以下用途：

- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於擴展產後護理網絡、於我們已進駐的城市及對我們而言的新城市開設新的月子中心以及整合競爭對手，包括開設新的月子中心及投資獨棟別墅月子中心；
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於推出新服務及產品，以擴展全面的品類滿足客戶的生命週期需求，包括開發我們的養老護理業務、零售業務及產後修復服務；
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於培訓專業家庭護理專家；
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於研發活動，包括升級現有的IT系統、人工智能的投資、投資養老護理服務的研發及升級我們的數據服務器；及
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用作營運資金及其他一般企業用途。

概 要

法律合規事宜

中國法律顧問表示，營業紀錄期間，我們若干中國附屬公司並無全額繳納社會保險和住房公積金。此外，於營業紀錄期間，我們未及時完成月子中心部分租賃物業裝修工程的消防安全備案。詳情請參閱「業務 — 法律合規事宜」。

近期發展

董事確認，截至本文件日期，我們的財務及貿易狀況或前景自2024年12月31日（即本文件附錄一所載會計師報告呈報的期間末）起並無重大不利變動。儘管我們的業務在營業紀錄期間後持續增長，但我們或會於截至2025年12月31日止年度繼續產生虧損淨額，主要因為向投資者發行的金融工具的預期公允價值虧損，以及我們繼續採納股份激勵計劃以吸引和留住人才，預期會確認若干以股份為基礎的薪酬開支。

釋 義

於本文件內，除文義另有所指外，下列詞彙具有以下涵義。部分其他詞彙的涵義見本文件「技術詞彙表」。

「會計師報告」	指	本公司會計師報告，其全文載於本文件附錄一
「ACI」	指	美國認證協會
「會財局」	指	會計及財務匯報局
「組織章程細則」或 「細則」	指	本公司於[編纂]有條件採納的第三次經修訂及重列組織章程細則（經不時修訂），自[編纂]起生效，其概要載於本文件附錄三，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「聯繫人」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義
「審核委員會」	指	董事會審核委員會
「北京貝康澤恩」	指	北京貝康澤恩健康管理有限公司，於2018年7月4日在中國成立的公司及本公司的間接全資附屬公司
「貝康恩護」	指	杭州貝康恩護家政服務有限公司，於2020年3月24日在中國成立的公司及本公司的間接全資附屬公司
「貝康廣禾」	指	杭州貝康廣禾科技有限公司，於2021年8月9日在中國成立的公司及本公司間接擁有90%股權的附屬公司
「貝康韓蓮」	指	杭州貝康韓蓮科技有限公司，於2022年2月22日在中國成立的公司及本公司間接擁有80%股權的附屬公司

釋 義

「貝康南山」	指	杭州貝康南山健康管理有限公司，於2023年4月28日在中國成立的公司及本公司擁有51%股權的合營企業
「貝康汕頭」	指	汕頭貝康恩澤健康管理有限公司，於2023年1月6日在中國成立的公司及本公司擁有30%股權的合營企業
「貝康科技」	指	杭州貝康澤恩科技有限公司，於2018年9月11日在中國成立的公司及本公司的間接全資附屬公司
「董事會」	指	本公司董事會
「耀和」	指	耀和投資有限公司，於2019年6月6日在香港註冊成立的有限公司及我們的[編纂]前投資者之一
「Brainalone」	指	Brainalone Holdings Limited，於2023年6月30日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，由韓繼文先生全資擁有
「營業日」	指	香港銀行一般向公眾開放以辦理正常銀行業務的日子，星期六、星期日或香港公眾假期除外
「英屬維爾京群島」	指	英屬維爾京群島
「C Capital」	指	C Ventures SP I Ltd.，於2022年7月19日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司及我們的[編纂]前投資者之一
「複合年增長率」	指	複合年增長率

[編纂]

釋 義

[編纂]

「主席」	指	董事會主席
「中國」或「中國內地」	指	中華人民共和國，但就本文件而言及僅作地理參考，除非文義另有所指，本文件內「中國」一詞不包括香港、澳門及台灣
「國壽」	指	北京國壽養老產業投資基金(有限合夥)，我們的[編纂]前投資者之一
「緊密聯繫人」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義
「《公司法》」或 「《開曼公司法》」	指	開曼群島《公司法》(經修改)
「《公司條例》」	指	香港法例第622章《公司條例》，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「《公司(清盤及雜項條文)條例》」	指	香港法例第32章《公司(清盤及雜項條文)條例》，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「本公司」	指	SAINT BELLA Inc. (聖貝拉有限公司)，於2023年7月4日在開曼群島註冊成立的有限公司
「關連人士」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義

釋 義

「關連交易」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義
「控股股東」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義，除非文義另有所指，否則指向華先生、Primecare BVI及Prime Intelligence
「核心關連人士」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義
「中國證監會」	指	中國證券監督管理委員會
「Deltacare」	指	DELTACARE Holdings Limited，於2023年6月30日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，由楊暎女士全資擁有

[編纂]

「董事」	指	本公司董事，包括所有執行董事、非執行董事及獨立非執行董事
「《企業所得稅法》」	指	全國人大於2007年3月16日頒佈並於2008年1月1日生效的《中華人民共和國企業所得稅法》，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「雅畔」	指	雅畔有限公司，於2020年8月31日在香港註冊成立的有限公司及我們的[編纂]前投資者之一

[編纂]

「極端情況」	指	香港政府宣佈由超級颱風所導致的極端情況

釋 義

[編纂]

「弗若斯特沙利文」	指	我們的獨立行業顧問弗若斯特沙利文(北京)諮詢有限公司上海分公司
「弗若斯特沙利文報告」	指	我們委任弗若斯特沙利文就(其中包括)亞洲家庭護理行業編製的行業報告
「高榕資本」	指	烏蘭察布市高榕三期投資合夥企業(有限合夥)，我們的[編纂]前投資者之一

[編纂]

「Gotham Equity」	指	Gotham Equity Limited，於2022年9月28日在香港註冊成立的有限公司及我們的[編纂]前投資者之一
「本集團」	指	本公司及其所有附屬公司，或按文義所指，於本公司成為其現有附屬公司的控股公司前的任何期間，指有關附屬公司或其前身(視乎情況而定)經營的業務
「廣禾堂」	指	我們的食品品牌「廣禾堂」
「廣禾堂餐飲」	指	上海廣禾堂餐飲管理有限公司，於2006年12月5日在中國成立的公司

釋 義

「廣禾堂食品」	指	上海廣禾堂食品有限公司，於2008年6月23日在中國成立的公司及貝康廣禾全資擁有的本公司附屬公司
「海南聖誕」	指	海南聖誕金晟創業投資合夥企業(有限合夥)，我們的[編纂]前投資者之一
「杭州貝康」	指	杭州貝康健康科技集團有限公司，於2016年12月29日在中國成立的公司及本公司的間接全資附屬公司
「杭州美華」	指	杭州貝瑞斯美華婦兒醫院有限公司，於2013年1月29日在中國成立的公司，其中本集團持有約7.8%權益
「港元」	指	港元，香港的法定貨幣
「香港財務報告準則」	指	香港財務報告準則

[編纂]

釋 義

[編纂]

「香港」	指	中國香港特別行政區
「香港合資公司」	指	Kid Garden Limited，於2021年11月1日在香港註冊成立的有限公司，由杭州貝康及仁山分別擁有49%及51%股權

釋 義

[編纂]

「仁山」	指	仁山醫療(香港)有限公司，在香港註冊成立的有限公司及持有香港合資公司51%已發行股本的股東。仁山為新世界發展有限公司(其股份於聯交所上市(股份代號：17))的全資附屬公司
「IBCLC」	指	國際認證泌乳顧問
「獨立第三方」	指	據董事作出一切合理查詢後所知、所悉及所信，為並非本公司關連人士(定義見《上市規則》)的一方

[編纂]

釋 義

[編纂]

「聯席保薦人」	指	UBS Securities Hong Kong Limited及中信證券(香港)有限公司
「KOL」	指	關鍵意見領袖
「昆山唐陸」	指	昆山唐陸投資管理合夥企業(有限合夥)，我們的[編纂]前投資者之一

釋 義

「最後實際可行日期」 指 2025年6月3日，即本文件付印前為確定當中所載若干資料的最後實際可行日期

[編纂]

「《上市規則》」 指 《香港聯合交易所有限公司證券上市規則》，經不時修訂或補充

「《併購規定》」 指 由商務部、國有資產監督管理委員會、國家稅務總局、國家工商總局、中國證監會及國家外匯管理局於2006年8月8日聯合頒佈、於2006年9月8日生效及隨後於2009年6月22日修訂的《關於外國投資者併購境內企業的規定》，經不時修訂、補充或以其他方式修改

「主板」 指 由聯交所營運的股票交易所(不包括期權市場)，獨立於聯交所的GEM並與之並行運作

「大綱」或「組織章程大綱」 指 本公司於[•]採納並即時生效的第二次經修訂及重列組織章程大綱，其概要載於本文件附錄三，經不時修訂、補充或以其他方式修改

「Minee Holdings」 指 Minee Holdings Limited，於2023年6月30日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，由林宛頤女士全資擁有

「商務部」 指 中華人民共和國商務部

釋 義

「向華先生」	指	我們的創始人、執行董事、首席執行官、主席兼控股股東向華先生
「林宛頤女士」	指	我們的聯合創始人兼首席運營官林宛頤女士
「國家發改委」	指	中華人民共和國國家發展和改革委員會
「新上市指南」	指	聯交所發出的新上市申請人指南，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「Nexus Media」	指	Nexus Media Limited，於2021年9月16日在香港註冊成立的有限公司，由本集團擁有6.3%權益
「寧波唐竹」	指	寧波聯塑唐竹投資管理合夥企業(有限合夥)，我們的[編纂]前投資者之一
「提名委員會」	指	董事會提名委員會
「全國人大」	指	全國人民代表大會

[編纂]

釋 義

[編纂]

「中國人民銀行」	指	中國人民銀行
「Pegasus Capital」	指	無錫神騏好匯創業投資合夥企業(有限合夥)，我們的[編纂]前投資者之一
「《中國公司法》」	指	《中華人民共和國公司法》，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「中國法律顧問」	指	通商律師事務所或德恒律師事務所(視情況而定)，均為我們有關中國法律的法律顧問
「《中國證券法》」	指	《中華人民共和國證券法》，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「[編纂]前投資」	指	本公司[編纂]前投資，詳情載於本文件「歷史、重組及公司架構 — [編纂]前投資」

釋 義

「**[編纂]前投資者**」 指 **[編纂]前投資的投資者**，詳情載於本文件「歷史、重組及公司架構 — **[編纂]前投資**」

[編纂]

「**Prime Intelligence**」 指 **Prime Intelligence Holdings Limited**，於2024年6月17日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，由向華先生全資擁有；為我們的控股股東之一

「**Primecare Alpha**」 指 **Primecare Investment Alpha Holdings Limited**，於2024年6月17日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司。**Primecare Alpha**是本公司的主要股東，由**Primecare Investment**、**Minee Holdings**、**Brainalone**和**Deltacare**分別持有30.91%、53.18%、9.09%和6.82%

「**Primecare BVI**」 指 **Primecare International Holdings Limited**，於2023年6月30日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，由向華先生全資擁有；為我們的控股股東之一

「**貝康國際**」 指 **貝康國際控股有限公司**，於2017年3月22日在香港註冊成立的有限公司及本公司的間接全資附屬公司

釋 義

「Primecare Investment」 指 Primecare Investment Holdings Limited，於2023年6月30日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，由華湘莉女士全資擁有

[編纂]

「研發」 指 研究與開發

[編纂]

「薪酬委員會」 指 董事會薪酬委員會

「重組」 指 本文件「歷史、重組及公司架構 — 重組」所述本集團為籌備[編纂]而進行的重組

「River Delta」 指 River Delta Capital SPC，於2021年8月10日在開曼群島註冊成立的獨立投資組合有限公司，我們的[編纂]前投資者之一

「人民幣」 指 人民幣，中國的法定貨幣

[編纂]

「國家外匯管理局」 指 中華人民共和國國家外匯管理局

「國家工商總局」 指 中華人民共和國國家工商行政管理總局

釋 義

「Saint Bella BVI」	指	Saint Bella Holdings Limited，於2023年7月20日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司及本公司的直接全資附屬公司
「國家稅務總局」	指	中華人民共和國國家稅務總局
「證監會」	指	香港證券及期貨事務監察委員會
「《證券及期貨條例》」	指	香港法例第571章《證券及期貨條例》，經不時修訂、補充或以其他方式修改
「新加坡元」	指	新加坡元，新加坡共和國法定貨幣
「股份獎勵計劃」	指	本公司於2024年6月25日有條件批准及採納的股份獎勵計劃，其主要條款概述於本文件附錄四「法定及一般資料—D.股份獎勵計劃」
「股份」	指	本公司股本中每股面值0.0001美元的普通股
「股東」	指	我們股份的持有人
「新鴻基公司」	指	新鴻基策略資本有限公司，於1980年2月29日於香港註冊成立的有限公司及我們的[編纂]前投資者之一

[編纂]

「國務院」	指	中華人民共和國國務院

[編纂]

釋 義

「聯交所」	指	香港聯合交易所有限公司，為香港交易及結算所有有限公司的全資附屬公司
「附屬公司」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義
「主要股東」	指	具有《上市規則》賦予該詞的涵義

[編纂]

「Tencent Mobility」	指	Tencent Mobility Limited，一家於2012年2月29日在香港註冊成立的有限公司、[編纂]前投資者之一，以及騰訊控股有限公司(股份於聯交所上市的公司(股份代號：700))的全資附屬公司
「營業紀錄期間」	指	截至2022年、2023年及2024年12月31日止三個財政年度

[編纂]

「美國」	指	美利堅合眾國、其領土、其屬地及所有受其管轄的地區
「美元」	指	美元，美國的法定貨幣

[編纂]

釋 義

「珠海貝康」	指	珠海貝康投資管理合夥企業(有限合夥)，於2017年12月12日在中國成立的有限合夥企業，由華湘莉女士、林宛頤女士、韓繼文先生及楊暕女士合資擁有
「諸暨健投」	指	諸暨健投啓航股權投資合夥企業(有限合夥)，我們的[編纂]前投資者之一
「%」	指	百分比
「‰」	指	千分比

於本文件內，除非另有指明或文義另有所指：

- 所有資料及數據乃截至最後實際可行日期；
- 本文件所載若干金額及百分比數字已作四捨五入調整。因此，若干圖表總計一欄所示的數字未必為前列數字的算術總和；
- 除非另有說明，否則所有對本公司股權的提述乃假設並無行使[編纂]；
- 為便於參考，本文件所載中國法律法規、政府當局、機構、自然人或其他實體(包括我們的若干附屬公司)的名稱均具有中英文版本，如有任何歧義，概以中文版本為準。中文公司名稱及其他詞語的英譯本僅供識別之用；及
- 對中國「省」的提述包括省、中央政府直轄市及省級自治區。

技術詞彙表

除文義另有所指外，本文件所用與本集團及我們的業務有關的若干詞彙解釋及釋義具有下列所載涵義。該等詞彙及釋義未必與標準行業釋義或詞彙用法一致。

「CRM」	指	客戶關係管理
「直營月子中心」	指	利用擁有人自身僱員、設施及資源運營而非外包給其他實體的月子中心
「房間晚數」	指	月子中心業務的統計指標，即客戶在我們其中一家月子中心房間所住晚數
「SaaS」	指	軟件即服務
「SKU」	指	庫存單位
「SOP」	指	標準操作規程
「獨棟別墅月子中心」	指	經營場所位於獨棟別墅且通常設施齊全的主要類型月子中心
「育兒嫂」	指	負責照顧0至3歲兒童的個人
「月嫂」	指	傳統上負責照顧產後婦女及其嬰兒的個人
「月子」	指	自古以來起源於中國的一種習俗，即婦女於產後要經歷一段時間的禁閉休養

前 瞻 性 陳 述

本文件載有有關本公司及附屬公司的前瞻性陳述及資料，該等陳述及資料基於我們管理層的信念、所作假設及現時所掌握的資料而作出。在本文件中，「旨在」、「預計」、「相信」、「能夠」、「繼續」、「可能會」、「估計」、「預期」、「今後」、「有意」、「或會」、「可能」、「應當」、「計劃」、「潛在」、「預測」、「尋求」、「應該」、「將會」、「會」等詞語以及該等詞語的反義詞和其他類似表述，當用於本集團或管理層時，即指前瞻性陳述。該等前瞻性陳述包括但不限於有關以下各項的陳述：

- 我們的經營及業務前景；
- 我們的策略、計劃及目標以及我們實施該等策略、計劃及目標的能力；
- 中國及我們經營或計劃經營所在的其他國家及地區的整體政治及經濟狀況；
- 中國及我們經營或計劃經營所在的其他國家及地區的家庭護理行業發展狀況；
- 影響家庭護理行業及我們計劃經營的其他行業的未來發展、競爭、趨勢、監管環境及條件以及技術；
- 我們的股息政策；
- 開發中項目；
- 我們的未來資本需求及資本開支計劃；
- 資本市場的發展；
- 成交量、運營、利潤率、整體市場趨勢及風險管理；
- 本文件中並非歷史事實的其他陳述；
- 與中國及我們經營或計劃經營所在其他國家及地區有關的匯率波動及法律制度發展；
- 財務狀況及業績；

前 瞻 性 陳 述

- 為管理經濟增長而採取的宏觀經濟措施；及
- 我們無法控制的其他因素。

該等陳述反映出管理層對未來事件、營運、流動資金及資金來源的當前觀點，其中若干觀點可能不會實現或可能會發生改變。該等陳述涉及若干風險、不確定因素及假設，包括本文件所載的其他風險因素。

您務請注意，依賴任何前瞻性陳述涉及已知和未知風險及不確定性。

在適用法律、規則及法規要求的規限下，我們並無且不承擔因出現新資料、未來事件或其他原因而更新或以其他方式修訂本文件所載前瞻性陳述的責任。由於上述及其他風險、不確定因素及假設，本文件所討論的前瞻性事件及情況未必會按我們預期的方式發生或根本不會發生。因此，您不應過度依賴任何前瞻性資料。

於本文件中，有關我們或董事的意向的陳述或引述均於截至本文件日期作出。任何該等資料或會因日後發展而出現變動。

本文件所載所有前瞻性陳述均適用於本節所載警告聲明。

風險因素

[編纂]股份涉及各種風險。您在決定[編纂]股份之前，應謹慎考慮本文件所載全部資料，尤其是下文所述的風險。發生以下任何事件均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績或前景造成重大不利影響。倘發生任何該等事件，股份的[編纂]會下跌，而您可能損失全部或部分[編纂]。您應就您特定情況下的潛在[編纂]向相關顧問尋求專業意見。

與我們的業務和行業有關的風險

我們所處的行業競爭激烈，激烈的競爭可能損害我們的業務

我們所處的中國家庭護理行業發展迅速，競爭激烈。我們的月子中心業務是我們收入最大的業務線，我們的家庭護理服務業務及食品業務亦對我們的經營業績作出重大貢獻。根據弗若斯特沙利文報告，月子中心行業正處於尚未完全成熟的快速發展階段。行業中仍有大量區域性及小規模的月子中心，尚未在全國範圍內出現主導市場參與者。這使得當前市場較為分散。同樣，目前中國家庭兒童護理行業高度分散，具有鮮明的區域特點。因此，我們所處的市場預期將出現重大合併，同時，我們可能在維持行業領導者之一的地位方面面臨嚴峻挑戰。

我們的部分競爭者可能具有高品牌知名度、強勁的技術能力、重要的財務資源及穩固的客戶群。他們可能不斷投資創新，發展業務以及提高用戶參與度，在任何該等領域都勝過我們。此外，我們的部分競爭者可能取得我們無法取得的部分執照或許可證，將阻礙我們提供若干產品或服務的能力。

風險因素

競爭者增加投資、降低價格或提供創新服務及產品可能需要我們分散大量管理、財務及人力資源以保持競爭力。我們有效競爭的能力亦取決於我們無法控制的因素，包括可能出現更強勁競爭者的行業內聯盟、收購或合併，以及我們所處市場的監管環境的變化。行業併購可能導致規模更大、擁有更多資源和集中解決方案的競爭對手湧現。

我們亦需要與競爭者競爭一些稀缺資源來保持增長及成功擴展主要市場。例如，根據弗若斯特沙利文報告，就2024年直營中心數量而言，中國前五大月子中心運營商全部(包括我們)均營運酒店式月子中心。由於任何城市高端酒店的供應有限，若我們的競爭者已先於我們與高端酒店運營商接觸，我們向該城市擴張的能力可能受限。此外，我們亦面臨具有相關資質的護理人才及嬰兒護理人員的競爭。由於中國家庭護理行業的市場規模預期增長迅速，我們預期該競爭將會加劇。

我們預期，隨著現有及新的競爭者引進新服務或改善現有服務，未來競爭將會加劇。若我們不能有效競爭，我們可能無法吸引及留住客戶及合作夥伴，我們的市場份額、收入增長、盈利能力及聲譽可能受到不利影響，或對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能無法實施我們的發展戰略或有效管理我們的發展

我們未來的成功在很大程度上依賴於我們執行未來計劃的能力。我們擬(其中包括)在家庭護理行業進一步豐富我們的服務及產品組合、戰略性拓展我們於中國及特定海外市場的月子中心網絡、提高品牌知名度與客戶忠誠度、繼續升級我們的IT基礎設施，並探索其他業務的SaaS服務、繼續培養護理人才及建立業務擴張所需的團隊。有關我們未來計劃的詳情請參閱「業務—我們的戰略」及「未來計劃及[編纂]」。

由於我們絕大部分收入來自於在中國提供服務及產品，我們預期繼續於中國拓展月子中心網絡及發展其他業務，因此，我們未來的成功取決於中國市場的狀況及發展，而中國市場的狀況及發展取決於中國的宏觀經濟狀況及個人收入水平。然而，根據弗若斯特沙利文報告，由於育齡婦女初婚延遲、生育成本上升以及住房負擔壓力等因素，近年來中國新生兒數量顯著下降，由2019年的14.7百萬名下降至2024年的9.5百萬名。若

風險因素

中國出生率繼續下降，中國家庭護理行業的市場規模可能不會按我們當前預期的速度增長，或根本不會增長。我們亦認為，在經濟衰退或經濟低迷期間，消費者的消費習慣可能會受到不利影響，未來經濟前景的不確定因素亦可能影響消費者的消費習慣，任何該等因素可能對包括我們在內的中國家庭護理行業企業產生不利影響。這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外，由於產後護理服務的性質，同一客戶重複購買同一服務的可能性有限，我們可能無法提高客戶的生命週期價值。此外，鑑於中國月子中心的滲透率低於其他成熟亞洲市場，我們預計月子中心的市場規模將會繼續增長，但中國月子中心的滲透率（根據弗若斯特沙利文報告，2024年滲透率為6.0%）未必能按我們預期的速率增長，或可能不會增長。具體而言，中國政府出台的一些經濟政策有望促進共同富裕或縮小貧富差距。這些政策可能會影響富人為奢侈的服務和產品付費的意願。儘管我們已啟動並發展家庭護理服務業務及食品業務以補充我們的月子中心業務，但概不保證該等業務將會如同我們的月子中心業務一樣成功。若未能向產後護理服務的客戶提供其他優質服務或產品以解決兒童成長過程中的家庭護理需求，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到不利影響。

我們亦可能由於其他風險及不確定因素而無法按照預期時間表實現未來計劃或根本無法實現計劃，其中包括日益激烈的競爭、我們留存關鍵僱員及維持有利的勞工關係的能力、我們的財務穩定性及我們與主要業務合作夥伴的關係。我們的未來計劃亦可能因其他超出我們控制範圍的因素而執行受阻，例如整體市場情況、國內外經濟及政治環境。我們發展及實施未來計劃的能力亦受廣泛的營運及財務需求規限，其中包括於執行各項計劃時適當分配資本投資及充足的人力資源。此外，我們的海外擴張計劃可能受相關市場的法律法規的阻礙，其可能與中國法律法規顯著不同。此外，海外客戶可能與我們所經營市場上的客戶有很大不同，比如偏好、經驗及期望，在向他們提供服務和產品時，我們可能無法成功地利用我們的經驗。

風險因素

此外，隨著我們的組織發展及演變，於大企業中維持有效的標準並及時有效將我們的知識制度化或有效改變本公司戰略、營運或文化可能愈發困難。維護我們的文化，有效管理及監督人員及營運，有效傳遞我們的核心價值、政策、程序、戰略及目標，以及激勵、吸引及留住人員亦可能更加困難。截至2022年、2023年及2024年12月31日以及最後實際可行日期，我們品牌旗下分別有36家、43家、77家及96家月子中心(包括自營及管理中心)。我們的營運規模及範圍擴大，增加了僱員可能從事非法或欺詐活動、不當行為或以其他方式使我們面臨無法接受的業務風險的可能性，儘管我們盡力培訓僱員並維持內部控制以預防該等事件。若我們不能繼續開發及實施正確流程及方法管理企業，並向我們的所有僱員灌輸我們的文化及核心價值，我們成功競爭及實現業務目標的能力將受損。此外，隨著業務需求及規模的變更，我們可能會不時對我們的營運模式(包括我們的組織方式)作出變更，若我們不能成功作出變更，我們的業務及經營業績可能受到不利影響。

若我們未能實施我們的發展戰略或有效管理我們的發展，則可能阻礙我們把握新商機及維持競爭優勢的能力，因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們的成功取決於我們服務及產品的質量以及我們服務及產品的市場認可度

我們認識到，保持不同業務線的優質與高端品牌定位的重要性。尤其是，對營業紀錄期間我們的最大業務線月子中心業務，我們的定位為聖貝拉、艾嶼及小貝拉品牌高端月子中心運營商。因此，我們依賴品牌的完整性及形象。我們提供優質服務的能力是維持聲譽及品牌形象的關鍵，而我們的聲譽及品牌形象對業務成功起到重要作用。此外，客戶推薦及口碑營銷對我們獲取新客戶的能力作出重大貢獻。

因此，我們認為業務增長在很大程度上取決於客戶對我們的認知，我們預計未來的業務將繼續依賴我們服務的市場認可度。保持穩定的服務質量在很大程度上取決於我們質量保證體系的有效性，而質量保證體系的有效性又取決於多種因素，包括我們質量控制系統的設計以及員工對相關質量控制政策和指導方針的執行和遵守情況。由

風險因素

於我們的業務規模不斷擴大，我們還面臨著部分員工可能不遵守我們規定的質量程序和規定的風險。我們無法保證質量保證體系一定有效。

若我們因任何原因未能提供優質服務及產品，這可能導致客戶失去信賴，並可能損害我們的客戶推薦及我們依賴口碑營銷的能力。若未能推廣我們的業務，或維持或提升我們客戶對我們業務的認可度和認知度，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能會受到不利影響。

負面宣傳可能對我們的聲譽產生不利影響，從而影響我們的業務、財務狀況及經營業績

我們、我們的股東、董事、高級人員、僱員、業務合作夥伴、聯繫人及供應商可能不時受負面媒體報導及宣傳的影響。我們無法向您保證該等負面宣傳不會損害我們的品牌形象或對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

例如，我們的月子中心幾乎設於高端酒店。此外，我們依賴於口碑營銷，包括由網紅與KOL介紹我們的服務；我們還在小紅書等社交媒體平台上投資推廣內容。若該等酒店運營商、網紅、KOL或線上渠道因任何原因遭受負面宣傳，包括但不限於他們從事非法、欺詐、不當或不道德行為，潛在客戶可能不願意使用我們的服務，因而我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

此外，我們品牌下的部分月子中心由第三方全資擁有或擁有大部分權益，雖然我們向這些中心提供管理服務，但我們無法控制且可能無法監控其管理或業務的各個方面。首先，我們與第三方合作，運營我們品牌下的多家月子中心。這些中心的股權由第三方全資擁有或持有大部分股權。截至最後實際可行日期，我們有(i)一家管理月子中心位於香港，由我們擁有49%股權的香港合資公司運營；(ii)32家管理月子中心位於中國內地，我們在其中九家中心擁有約14.5%至30%的股權；及(iii)一家管理月子中心位於大洛杉磯地區，我們並無持有其股權。因此，任何關於這些第三方全資擁有或持有大部分股權中心的負面宣傳，即使我們可能沒有直接參與，也可能會對我們的品牌形象產生負面影響，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

風險因素

此外，若我們的任何品牌被其他公司使用，或若我們未能成功推廣我們的品牌形象或未能維持我們的品牌知名度，我們的品牌可能受到損害。因此，有關我們或我們任何聯屬公司的任何負面宣傳或對我們品牌的任何損害可能對我們留住現有客戶或吸引新客戶的能力產生不利影響，任何這些因素均對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景有不利影響。

我們的月子中心業務高度依賴於我們與高端酒店運營商的關係，而我們通常不會與其訂立長期協議

我們的月子中心大部分設於高端酒店。我們為客戶預訂酒店客房，提供產後修復服務及一般用作辦公室及若干其他功能室。我們根據具體情況為每家中心制定客房預訂策略，包括(i)我們主要倚賴靈活安排快速規模化各中心的業務及(ii)我們為獲得更好的費率訂立定期酒店客房預訂安排。詳情請參閱「業務 — 我們的業務 — 月子中心 — 與合作酒店的關係」。

我們月子中心的運營依賴於酒店運營商提供的現成住宿，因此我們無須進行大量投資翻新或裝修酒店客房。這有助於我們在營業紀錄期間快速發展月子中心網絡，並實現新中心的較短投資回收期。

若我們與酒店運營商(尤其是大型酒店集團運營商)的業務關係因任何原因惡化，酒店運營商可能選擇終止這些酒店協議，或在到期後不再延長這些協議。由於高端酒店的市場供應有限，我們可能無法為新中心確定適合的地點或為現有中心確定替代地點。

此外，由於我們的所有月子中心目前位於第三方物業(主要於高端酒店)，我們的財務狀況尤其受到租金波動的影響。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的租賃及相關成本(包括使用權資產折舊)確認為銷售成本(主要為月子中心的租賃成本及勞工成本)，分別為人民幣122.9百萬元、人民幣125.8百萬元及人民幣194.0百萬元，分別佔相關期間銷售成本總額的37.2%、35.4%及36.7%。因此，我們的業務部分倚賴我們以優惠費率租用酒店房間的能力。我們面臨未能按如目前可得的費率般優惠的費率繼續獲得酒店房間的風險。導致此風險的因素包括對酒店住宿的需求上升、酒店行業

風險因素

轉變、市場費率波動及與酒店運營商議價的能力可能下降。此外，我們未必能透過提高服務費或價格向客戶悉數或部分轉嫁租賃成本的任何增幅。市場競爭、客戶的價格敏感度及監管限制可能限制我們為應對成本上升而調整定價的能力。因此，租金以及相關成本的任何大幅增加可能影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

酒店運營商亦以合理的成本向我們提供優質服務，如餐飲、客房服務以及其他日常服務。營業紀錄期間，向月子中心客戶提供的大部分月子餐由酒店運營商提供並在酒店物業內備製。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的月子餐成本分別為人民幣38.5百萬元、人民幣42.3百萬元及人民幣64.1百萬元，分別佔相關期間銷售成本總額的11.7%、11.9%及12.1%。

若我們在與酒店運營商終止業務關係的情況下無法確認替代場所以搬遷我們的月子中心，或以合理的前期成本開設新中心或根本無法開設新中心，或若我們無法以合理成本為月子中心營運所需服務或產品(如我們的定製月子餐)確認替代供應商或根本無法確認替代供應商，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景將受到重大不利影響。

我們可能無法以具有成本效益的方式成功營銷我們的品牌以及提升我們的銷售及營銷效率

我們認為，通過具有成本效益的營銷工作維護、推廣及提升我們的品牌，對維持及拓展業務至關重要。維護、推廣及提升我們的品牌需要我們維持提供優質服務及產品的能力，而我們無法向您保證我們能夠成功做到。

隨著市場競爭的加劇，我們認為品牌知名度的重要性也將與日俱增。除了我們提供高質量服務和產品的能力外，我們品牌的成功推廣還取決於我們營銷工作的有效性。除依靠口碑營銷外，我們主要通過線上營銷我們的服務和產品，包括購物信息平台、社交媒體平台及電商平台。營業紀錄期間各年度，我們的銷售及分銷開支分別為人民幣58.8百萬元、人民幣81.5百萬元及人民幣94.9百萬元，而產後護理及修復業務的每名新簽約客戶平均廣告開支分別為人民幣5,601元、人民幣5,617元及人民幣5,423元，家庭護理服務業務單獨購買套餐的每名新簽約客戶平均廣告開支分別為人民幣878元、人民幣

風險因素

1,167元及人民幣1,444元。我們無法向您保證，我們的銷售及分銷開支將導致收入增加，即使導致收入增加，該等收入增加可能未必足以抵銷產生的開支。

與此同時，中國包括產後護理行業在內的家庭護理行業正處於早期發展階段並在不斷發展。這可能進一步要求我們完善營銷方法及嘗試新的營銷方法，以跟上行業發展及客戶偏好。若未能以高效及有效的方式引進新的營銷方法，可能會降低我們的市場份額，並對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景有重大不利影響。

新開設及收購的月子中心可能需要時間鞏固且可能無法取得預期經營業績

由於培養客戶意識及將有關中心的營運與我們現有基礎設施整合所需的時間以及提升營運及利用率的成本等因素，新開設及收購的月子中心通常需要一段時間方能實現與現有中心相同水平的盈利能力。此外，新開設及收購中心所產生的經營業績可能無法與任何現有中心所產生的經營業績比較。新中心甚至可能虧損經營，這可能對我們的經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

與我們的服務及產品有關的事件、事故、傷害或疾病可能使我們承擔責任並對我們的聲譽造成負面影響

在我們的月子中心或有關我們的服務及產品(包括家庭護理服務客戶的場所及因服用我們的食品)方面均存在事件、事故或傷害的固有風險。我們的產後護理服務客戶通常於整個服務期間內住在我們的月子中心。作為產後護理服務及家庭護理服務一部分，我們為母親及嬰兒提供個人服務。

若於我們的任何場所或客戶的場所發生任何事件或事故，或若我們的客戶或其嬰兒因醫療事故、僱員行為不當或其他原因而生病或受傷，我們可能遭到投訴且可能要對客戶進行補償，即使在該等情況下我們對該等事件、事故、傷害或疾病不負有責任。此外，若於我們的任何場所發生事件、事故、傷害或爆發疾病，我們可能面臨影響我們提供服務的損害或延誤，我們或須承擔與該等事件相關的成本。因此，與我們的服

風險因素

務及產品相關的事件、事故、傷害或疾病可能會對我們的聲譽產生負面影響，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成損害。

我們按我們認為在商業上屬合理且可供我們業內企業使用的類型及金額投購保險，但無法保證我們將能夠彌補我們所蒙受的一切或任何損失。具體而言，我們只為少數月子中心購買公共責任險和財產險。如果因事故、意外或傷害引致的索償及相關開支超過我們的保險賠付金額，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受損。

我們可能無法以具有成本效益的方式甚至根本無法遵守法律法規施加的許可或其他要求

我們的業務營運須遵守法律及監管規定，包括與廣告、食品安全、消費者保護及環境保護相關的規定。有關我們須遵守的法律及監管規定的詳情，請參閱「監管概覽」。

截至最後實際可行日期，中國尚無任何法律或法規要求對月子中心發放牌照，或對月子中心運營商或在月子中心任職或提供家庭護理服務的專業人員的資質提出要求。如果日後出台有關法律法規，我們或合作的酒店運營商可能無法以合理的成本或在合理的時間內甚至根本無法滿足獲得月子中心經營牌照的要求。一般而言，我們並無合約權利要求酒店運營商對物業進行改進。如果我們或酒店運營商未獲得所需牌照，我們可能會被迫關閉相關月子中心，這將對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生重大不利影響。

此外，丟失或未能續期或獲得必要的批准、牌照、許可證、登記、證書或備案可能會延遲或妨礙我們拓展網絡、滿足客戶需求或推出新服務及產品，也可能對我們的經營業績產生重大不利影響。如果我們被發現違反適用法律法規，或未遵循相關批准、牌照、許可證、登記、證書或備案規定，我們可能須作出民事補救，包括罰款、禁令、資產沒收、暫停營業以及潛在的刑事制裁，其中任何一項都可能對我們的業務、財務

風險因素

狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。此外，未來行業標準及法律法規的重大變化可能導致經營成本增加或影響我們的日常營運，這也可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們的服務可能無法符合客戶的期待或帶來滿意結果

客戶可能對我們服務的效果寄予厚望。然而，由於效果因人而異，取決於客戶的健康狀況、其各自對項目的反應等各類因素以及我們無法控制的其他因素，故我們無法保證我們的服務（尤其是產後修復服務）的效果。我們的服務可能效果不理想或不如預期，如導致併發症及傷害，或在其他方面不能滿足客戶預期，此亦為固有風險之一。有關效果不理想或不如預期可能導致客戶不滿，進而可能導致要求退款、對我們作出投訴、申索或採取法律行動。客戶也可能在社交媒體平台上發佈負面意見或在他們的社交圈內分享對我們的負面評論，而不論此類負面意見或評論是否合理。任何有關負面宣傳均可能對我們的品牌形象及聲譽造成不利損害，並導致市場對我們服務的認可度及信任度降低。

我們的收入過往一直依賴並將繼續依賴我們於若干主要城市的運營

於營業紀錄期間，我們月子中心業務的大部分收入來自中國杭州、上海及北京等多個一二線城市的月子中心。展望未來，由於我們定位為高端產後護理服務供應商，我們預期中國的大部分收入仍會繼續依賴於這些城市而非低線城市的運營。因此，我們極易受到這些城市的社會、監管、經濟、環境及競爭狀況以及行業格局的影響。如果這些地區的人口平均消費力下降，或這些地區的經濟增長放緩，對我們服務及產品的需求可能會大幅下降，我們的經營業績及盈利能力也可能會受到不利影響。

我們可能無法及時且以具成本效益的方式擴張月子中心網絡

於營業紀錄期間，我們已大幅拓展我們的月子中心網絡。我們的其他業務也大幅增長。通過內部增長及業務合併相結合，我們的組織可能會隨著擴張網絡的計劃而變

風險因素

得更大及更複雜。預期擴張計劃的執行需要管理層的關注及努力，並將產生額外開支。我們能否成功擴張國內外網絡取決於多項因素，其中包括我們能否：

- 為我們所提供的服務及產品類型物色潛在的地理市場；
- 識別合適的月子中心位置，並與業主磋商可接受的條款；
- 識別當地的消費者偏好；
- 應對當地的市場競爭；
- 避免潛在自相蠶食；
- 聘請、培訓及留住持續增長的員工；
- 成功將新中心融入至現有網絡之中；及
- 取得融資或維持充足的資金，以投資新中心或進行收購。

我們無法向您保證，我們將能有效及高效地在新地理區域實施擴張計劃，如未能實施擴張計劃，可能會對我們把握新商機的能力帶來負面影響，進而可能會對我們的業務和財務業績及前景造成不利影響。

此外，隨著我們通過業務合併擴大業務，我們可能面臨所收購業務相關的意外負債。例如，於營業紀錄期間，我們已收購月子中心運營商悅子閣(上海)健康服務有限公司。目標公司擁有的若干已停止運營的月子中心曾遭受客戶、供應商、僱員及合約工人的投訴及索償，但我們於收購時並不知悉該等指控。據我們作出應有及合理的查詢後所知，該等中心的客戶、供應商、僱員及合約工人索償的工資及損害補償總額約為人民幣8.1百萬元，其中約人民幣3.2百萬元已由本集團以現金補償及向受影響客戶提供無償服務的形式結算(當中人民幣3.0百萬元已根據該等中心運營商提供的補償而償還予本集團)。

風險因素

除已向該等中心受影響的利益相關者提供的一次性援助措施外，我們已停止提供任何進一步補償，並預期本集團可能直接或間接因該事件而承受的風險敞口或責任將為極小。

勞工成本增加可能會影響我們的盈利能力

我們的運營需要大量員工、服務供應商及其他人員，包括護理專家、嬰兒護理人員及其他合資格人員。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的勞工成本總額(其中包括月子中心業務及家庭護理服務業務的員工及服務供應商成本)分別為人民幣109.2百萬元、人民幣122.0百萬元及人民幣177.4百萬元，分別佔我們相關期間銷售成本總額的33.1%、34.3%及33.6%。由於近年來中國的平均工資有所增長，且預期還會繼續增長，因此，我們預計我們的勞工成本也將繼續增加。

護理專家、嬰兒護理人員及其他具有相關經驗的合資格員工的勞動力市場競爭激烈，我們可能需要支付更高工資、實物福利或退休福利，才能招聘及留住合適的員工。我們亦需要招聘額外員工，以於[編纂]後提高我們的內部控制、財務報告及合規職能。我們不能向您保證我們的員工成本不會繼續增加。勞工成本大幅增加可能會影響我們的業務、經營業績及財務狀況。

我們面臨與中國內地以外擴張相關的挑戰及風險

於營業紀錄期間，我們已將中國內地以外的月子中心網絡拓展至香港、新加坡及大洛杉磯地區。我們計劃在選定的海外市場繼續擴大月子中心網絡。我們還計劃在中國內地以外拓展食品業務。

因此，我們在管理現有業務時面臨風險，在擴張至我們經驗有限或毫無過往經驗、本公司知名度可能較低的市場方面也面臨著風險。如果我們無法吸引足夠的客戶，無法預測競爭狀況，或無法在我們經營所在現有市場和這些新市場成功部署、管理或監督我們的運營，我們的業務和財務業績可能會受到重大不利影響。

除普遍適用於業務營運的法律法規外，擴張至新市場還需要我們仔細斟酌及適應這些市場的監管環境，特別是規管在酒店或其他場所營運及管理月子中心的法律法規。

風險因素

雖然我們會盡力確保合規，但我們可能會在無意或疏忽情況下未能完全遵守這些新市場的所有適用法律法規。在這些情況下，我們可能須作出民事補救，包括罰款、禁令、暫停營業或其他補救措施，其中任何一項都可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

此外，我們在國際上拓展業務、提供產品和服務以及在國際市場上競爭成功與否，取決於我們能否管理各種風險和困難，包括但不限於：

- 難以深入了解當地市場及文化；
- 付款欺詐、法律及合規風險較高；
- 要求適應潛在的進出口管制、制裁、貿易禁運和其他更嚴格的監管要求；
- 與人員配備、管理國際和跨境業務以及管理分佈在不同司法管轄區的組織相關的挑戰和費用增加；
- 能否招聘國際人才，以及為在新市場運營而複製或調整我們的政策和程序所面臨的挑戰；
- 難以整合任何海外併購、嚴格遵守海外收購和投資方面的外國法律法規規定的所有程序以及管理我們的海外業務；
- 能否在不同地點提供充分的技術支持或充分監督我們海外附屬公司管理；
- 難以與國際合作夥伴(包括當地酒店運營商)建立合作關係；
- 能否與客戶和其他當地利益相關者發展和保持關係；及

風險因素

- 如果我們無法為客戶提供最佳的產品和服務，或無法妥善監督我們在這些當地市場的運營管理，我們的品牌和聲譽可能會受損。

隨著我們進一步擴張至新地區和市場，這些風險可能會加劇。如果上述一項或多項因素成為現實，可能會對我們的國際業務造成不利影響，我們在國際上拓展業務的努力也未必會成功。

我們可能無法按計劃物色或把握收購機會

我們計劃通過拓展月子中心網絡來持續挖掘及轉化客戶。一旦機會出現，我們計劃戰略性地收購及整合目標市場的優質月子中心，以快速擴大市場份額。詳情請參閱「業務 — 我們的戰略 — 戰略性拓展我們於中國及特定海外市場的月子中心網絡，以進一步增加我們家庭護理平台的客戶群」。

我們日後未必能物色到合適的收購標的、就收購磋商商業上可接受的條款或成功整合任何已收購資產或業務。由於中國的家庭護理行業一直分散且正處於整合階段，因此我們的許多競爭對手也可能正在尋求通過收購擴大業務，因此我們也可能面臨潛在收購標的競爭。即使我們能物色到合適的標的，但相關收購在執行及整合上可能困難、費時及成本高昂，且我們未必能就收購獲取必要的融資。收購不成功可能會對我們的業務及財務狀況產生不利影響。我們已收購或日後可能收購的業務可能存在未知負債或或然負債，包括承擔未能遵守相關法律、法規及規則的責任。

我們亦可能因收購前在被收購門店發生的實際或被指稱欠佳服務或傷害而蒙受聲譽及財務損害，並需初步回應申索，原因為不滿的客戶可能會向我們提出申索。此外，未來的收購及其後將新收購的資產及業務整合至我們本身的資產及業務需要管理層投入精力，並可能導致我們現有業務的資源分散，繼而可能對我們的業務營運造成不利影響。已收購資產或業務未必會產生我們預期的財務業績。展望未來，我們可能會不時評估各種收購機會，而日後任何透過股權收購、資產購買或業務轉讓或投資聯營公司均可能帶來眾多風險。該等風險包括現金需求增加、額外舉債及或然或不可預見負債。

風險因素

執業醫師在月子中心現場提供服務可能涉及法律合規風險

雖然我們的月子中心不是醫療機構，但我們聘請若干執業醫師為我們月子中心的客戶提供健康和非醫療諮詢服務，作為我們產後護理服務套餐的一部分，內容涵蓋健康科學基礎知識、生活習慣、新生兒及媽媽常見的健康問題以及日常生活與運動健康指導等主題。我們通過第三方人力資源服務供應商聘請此類執業醫師，可在其線上平台將我們的工作要求及具體需求與相關執業醫師進行匹配。我們聘請的執業醫師必須遵守我們的內部政策。根據我們的內部政策，在月子中心提供服務的執業醫師(i)不得為客戶開具處方或提供藥物；(ii)不得進行拆線或注射等侵入性手術；(iii)不得進行任何醫療診斷，僅可就健康問題提供意見及建議；及(iv)必須與我們的護士長溝通，以確保在與客戶交談時採用一致的方法。此外，雖然在我們月子中心工作的大部分護理專家都具備相關專業資質，但他們在提供產後護理服務時，必須遵守我們的SOP，且不得為客戶進行任何醫療行為。

於營業紀錄期間，北京貝康澤恩(我們北京的其中一家月子中心的經營實體)在分別於2021年9月及2022年6月發生的兩起事件中因從事無證行醫而受到主管部門的兩項行政處罰，分別罰款人民幣3,000元及人民幣150,100元，這兩起事件分別涉及由中醫師提供醫療診斷和醫療處方，而該等行為被舉報至主管部門，被認定違反適用法律及法規。董事確認，兩起事件的行政處罰均已悉數解決，要求的整改行動已完成。此外，第二項罰款所涉及的執業醫師亦受到行政處罰，處以罰款人民幣10,000元並按要求進行整改。此後，我們停止與該名執業醫師的合作，其不再於我們任何一家月子中心提供健康諮詢服務。

根據《醫療機構管理條例》第23條，未取得醫療機構執業許可證或者未經備案的任何人士，不得開展醫療活動。根據《醫療機構管理條例實施細則》第88(1)條，診療活動是指通過各種檢查，使用藥物、器械及手術等方法，對疾病作出判斷和消除疾病、緩解病情、減輕痛苦、改善功能、延長生命、幫助患者恢復健康的活動。根據《關於打擊

風險因素

非法行醫專項行動中有關中醫監督問題的批覆》第2條，非醫療機構及其人員在經營活動中不得開具藥品處方，亦不得宣傳治療作用。

我們的中國法律顧問表示，考慮到北京貝康澤恩受到的行政處罰，若我們月子中心提供的健康諮詢服務被主管部門認定為醫療活動，我們可能受到行政處罰。由於我們可能聘請在月子中心提供健康知識教育課程的執業醫師並非我們的員工，除了通過我們的內部政策，我們無法控制其執業行為。我們也無法向您保證，我們月子中心的執業醫師所提供的服務，或我們的護理專家在提供護理服務的過程中所執行的程序不會被主管部門視為非法行醫而受到質疑或處罰，也無法保證我們不會因此類服務而受到任何行政處罰、民事索賠或刑事責任。任何此類質疑、處罰、制裁、索賠或責任均可能對我們的聲譽、業務、財務狀況和經營業績產生不利影響。

我們可能無法吸引、培訓及留住合資格人員

我們的現有營運和未來增長需要一支規模龐大且有能力的員工隊伍。截至2024年12月31日，我們有1,559名全職員工，其中包括885名護工。我們還維持一支嬰兒護理人員隊伍，負責我們的家庭護理服務業務，這些嬰兒護理人員並非我們的員工。我們的銷售和營銷、法律、財務及其他職能部門的有效運作在一定程度上也取決於我們的僱員。詳情請參閱「業務—僱員」。

因此，我們未來的成功很大程度上取決於我們吸引、培訓及留住合資格人員的能力，尤其是在家庭護理行業擁有專業知識的護理及其他專業人員、管理和營銷人員；若未能做到這點，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。

根據弗若斯特沙利文報告，新進入者建立專業員工團隊及高效培訓系統的能力是產後護理行業的准入壁壘。為了留住人才，我們可能需要為僱員提供更高的薪酬、更好的培訓、更有吸引力的職業機會及其他福利，而這可能成本高昂、負擔沉重。我們無法向您保證我們將能吸引或留住一支支持我們未來發展所必要的合資格員工隊伍。我們亦可能無法管理與僱員的關係，我們與僱員之間的任何爭議或任何與勞動力有關的監管或法律程序可能轉移管理和財務資源，對員工士氣造成負面影響，降低我們的

風險因素

生產力或損害我們的聲譽以及未來的招聘工作。此外，我們培訓及整合新僱員融入我們營運的能力可能無法滿足業務日益增長的需求。上述任何與我們員工有關的問題均可能對我們的營運和未來增長產生重大不利影響。

我們的業務可能因我們場所或周圍爆發疾病、發生天災、戰爭行為、恐怖襲擊、災難或其他原因引致經營困難而中斷

截至最後實際可行日期，我們品牌旗下擁有96家月子中心(包括自營及管理中心)，主要位於酒店。我們在中國租賃了17處物業，包括我們的總部以及我們食品業務的生產設施。我們的任何重要租賃物業因爆發疾病、天災、戰爭行為、恐怖襲擊、災難或其他原因(如極端氣候、洪災、火災、地震、工人行動、暴亂及包括機械故障及公共設施短缺或中斷在內的其他中斷事件)而遭受的重大損害或中斷，會導致我們的經營活動中斷。

營業紀錄期間，我們於中國營運月子中心受到COVID-19疫情的影響。於2022年4月至6月上海COVID-19爆發期間，以及2022年下半年疫情蔓延期間，雖然我們月子中心的入住率顯著下降，但該等中心仍然產生若干固定成本，包括為客戶預留的空置房間的租金及相關成本和勞工成本。我們認為，我們2023年的經營業績持續受到COVID-19疫情的影響。詳情請參閱「財務資料 — 影響我們經營業績的主要因素 — COVID-19的不利影響」。

我們的營運及／或生產活動中出現任何類似的中斷均可能對我們持續開展業務的能力造成不利影響，繼而對業務及財務狀況造成重大不利損害，而我們目前尚未能預計。我們保險的承保額(如有)未必足以抵銷有關損失或中斷，繼而可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生重大不利影響。

我們人員、供應商及業務合作夥伴的不當行為可能損害我們的聲譽和業務

我們人員、供應商及業務合作夥伴的不當行為可能導致我們違反法律、針對我們實施監管制裁，以及重大聲譽或財務損害。該等不當行為包括開展未經授權或不成功的活動引起未知和無法控制的風險或損失、不當使用或披露機密信息、參與欺詐行為，或在其他方面不遵守法律或我們的內部控制程序。我們無法向您保證，我們的人員(包

風險因素

括嬰兒護理人員，他們並非我們的僱員)不會作出任何不當行為，我們為防止和發現該等行為所採取的預防措施未必在所有情況下均有效。我們還可能因我們人員的不當行為遭受負面輿論、聲譽損害或訴訟損失，這可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

此外，由於在我們營運所處的行業中，誠信、客戶信任和信心至關重要，故我們容易受到負面市場觀感的影響。訴訟和爭議、我們人員的不當行為、高級人員的變動、客戶投訴、監管調查結果或對我們的處罰都可能損害我們的聲譽。對我們的聲譽造成的任何損害都可能導致現有和潛在客戶未來不願意選擇我們的服務，因此可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及前景產生重大不利影響。

我們的員工或會被誘使採取不恰當及過份的銷售行為，當中涉及建議客戶購買非必要或不合適的服務或產品

我們僱員的薪酬待遇包括基本薪金、津貼及獎金。具體而言，我們的服務人員或會獲得獎金，而獎金主要基於他們的銷售貢獻表現作出評估。因此，我們的員工或會被誘使採取我們所未知且不恰當及過份的銷售行為，當中可能涉及建議客戶購買非必要或不合適的服務或產品，以提高其銷售額。

於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並未捲入有關不恰當或過份銷售行為的任何重大訴訟或法律程序。然而，任何有關事件均可能招致客戶不滿而提出投訴、索償及法律行動。該等感到不滿的客戶或會要求退款，或在互聯網、媒體或向其朋輩投訴，或向我們提出法律索償，該等行動或會對我們的市場聲譽及消費者印象造成重大不利影響，繼而削弱品牌吸引力，導致客戶及潛在客戶對我們服務的信任度下降，繼而導致銷售減少及潛在客戶流失。此外，不良銷售行為受中國法律及法規的監管及限制。如有違反，或會導致我們遭受處罰及／或其他法律後果。現有法律及法規的任何變動，或其詮釋的任何變動，或中國頒佈有關不良銷售行為的新法律及法規，均可能讓我們產生額外合規成本，或導致我們被視為不符合相關法律及法規，繼而令我們遭受處罰及／或其他法律後果。

風險因素

我們於日常運營過程中面臨投訴、申索及法律訴訟

我們倚賴月子中心的專業人士及客戶家中進行家庭護理服務業務的嬰兒護理人員於護理客戶時作出合適決策及行動。然而，我們無法保證所有專業人員均一直按照我們的標準操作規程及按照適當護理標準行事。任何偏離適當護理標準的行為、對月子中心業務管理的任何不當之處或我們的嬰兒護理人員在客戶家中的表現，均可能導致不盡人意的客戶體驗、傷害或死亡(最壞情況下)。由於客戶對我們服務的滿意度是主觀的，故我們還不時因服務而受到其他類型的投訴。這些投訴包括：(i)對我們的服務及產品質量不滿意；(ii)收費糾紛；及(iii)對我們的客戶服務不滿意。此外，隨著業務增長，此類投訴、指控及其他申索的絕對數量(無論是否有理據)可能會繼續增加。

此外，在我們的營運過程中，我們可能會面臨競爭對手就與我們的廣告宣傳語或其他方面有關的不公平競爭而提出的索賠及法律訴訟。例如，於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，本集團若干成員公司與其中一名競爭對手(「**競爭對手**」)就不公平競爭發生多宗糾紛。在其中一起案件中，我們被北京法院判決發佈公開澄清聲明，並向競爭對手補償經濟損失人民幣500,000元及合理費用合計人民幣625元。我們已履行該判決。在另一起案件中，北京法院一審判決我們發佈公開澄清聲明，並向競爭對手補償經濟損失人民幣100,000元及合理費用合計人民幣20,000元。我們已履行該判決。

若我們的客戶、競爭對手或業務合作夥伴提起的任何投訴、指控、申索或法律訴訟(無論是否有理據)被廣泛傳播，均可能有損我們於業界的企業形象及聲譽，分散管理及財務資源，並導致我們為處理該等投訴及訴訟事宜而產生額外成本。任何和解或對我們的成功申索亦可能引致重大成本、損害、補償及名譽損害，繼而對我們的業務、經營業績及財務狀況造成不利影響。

風險因素

我們無法保證月子中心護理專家的現行輪班制度不會被相關部門視為超時工作，從而受到相關勞動法律及法規的約束

我們月子中心的護理專家根據所分配到的月子中心品牌而實行不同的輪班制度。我們的月子中心存在超過八小時工作的排班制度。具體而言，該排班制度可能涉及24小時或12小時輪班。在每種情況下，18:00至次日09:00為待命期間，在此期間我們的護理專家有充足的休息時間。截至最後實際可行日期，我們有678名護理專家在其中一種排班制度下工作。

根據《勞動法》的相關規定，勞動者每日工作時長不得超過八小時，每週平均工作時長不得超過44小時。

我們已被中國法律顧問告知，根據本集團經營業務所在司法管轄區的當地司法文件及案例，待命期間(即我們月子中心的護理專家在每天八小時以外的工作時間(期間他們須按照我們的標準流程從事護理工作))更有可能被視為「值班」。

例如，根據北京市高級人民法院及北京市勞動人事爭議仲裁委員會發佈的《關於審理勞動爭議案件解答(一)》第56條規定：「在下列情形中，勞動者要求用人單位支付加班工資的，一般不予支持：(1)用人單位因安全、消防、節假日等需要，安排勞動者從事與本職工作無關的值班任務；或(2)用人單位安排勞動者從事與其本職工作有關的值班任務，但值班期間可以休息的。」

上海市高級人民法院發佈的《關於審理勞動爭議案件若干問題的解答》第3條規定：「在下列情形中，勞動者要求用人單位支付加班待遇的，勞動爭議處理機構不予支持：(1)用人單位因安全、消防、節假日等需要，安排勞動者從事與本職工作無關的值班任務；或(2)安排勞動者從事與本職工作有關的值班任務，但值班期間可以休息的。」

對於當地並無具體司法文件的地區，根據相關案例的判決要點，如果符合以下三個條件：(1)值班期間的工作量低於正常工作時間的工作量；(2)用人單位提供必要的休

風險因素

息場所及設施；及(3)勞動者擁有實際休息時間，則法院可以將超過8小時的工作時間視為「值班」。因此，用人單位無需支付值班勞動者額外的加班工資。

具體而言，由於產後護理的性質，我們的護理SOP只需於一天中的特定時段進行，而於其他時段我們的護理專家處於待命狀態，只需執行相對簡單的例行工作，例如為母嬰進行體溫監測、測量黃疸水平等。除了這些低強度任務外，我們的護理專家只需在客戶或嬰兒需要時才提供照料。此外，我們的護理專家在待命期間有充足的休息時間，我們還在此期間提供必要的休息場所和設施。

因此，就中國法律而言，我們護工的排班系統和排班制度超過八小時有可能被視為「值班」。因此，我們的中國法律顧問認為，被要求支付加班費的風險和因加班而受到行政處罰的風險也被認為甚微。然而，不能保證我們對相關勞動法律及法規的理解與有關部門的理解一致。

一經發現違反《勞動法》規定延長勞動者工時，我們可能會被勞動行政部門警告、責令改正及罰款，金額按一名相關勞動者人民幣100至500元計。一經認定為違反勞動相關法律法規，我們可能會面臨法律責任、行政處罰、聲譽受損及勞動糾紛，繼而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

不遵守勞動法律法規可能會對我們的業務及經營業績造成不利影響

根據地方法律法規的要求，我們須就簽署勞動合約、最低工資、支付薪酬、約定僱員試用期及單方終止勞動合約方面遵守各項規定。若我們決定與部分僱員終止僱傭合約或另行更改我們的僱傭或勞工常規，相關地方法律法規（例如《中華人民共和國勞動合同法》及其實施條例）可能限制我們按理想或具成本效益的方式作出該等變動，繼而可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。

風險因素

根據中國相關法律法規，僱主須按相關規定的費率及基數為僱員繳納基本養老保險、基本醫療保險、工傷保險、失業保險、生育保險及住房公積金(統稱「僱員福利」)，並代繳應由員工承擔的僱員福利。

由於勞動相關法律法規的詮釋及實施仍在不斷發展，故我們無法保證，我們的僱傭情形沒有及不會違反中國相關勞動法律法規，如有違反，則可能導致我們陷入勞資糾紛或遭到政府調查。我們無法保證，相關政府部門不會要求我們對有關不合規情況進行整改及／或向我們徵收滯納金或罰款，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們可能因產品責任索償或產品回收而產生虧損

我們可能因產品(包括食品、S-bra產品及月子中心提供的各種產品)責任索償而蒙受損失。例如，萬一我們的食品或整體產品出現意外食品安全問題，若該等產品出現任何品質缺陷或任何該等產品被視為或證實屬危險、有缺陷或受污染，則可能招致有關索償。若我們任何產品的食用、使用或不當使用導致生病或個人傷亡，或會招致針對我們的產品責任及／或彌償申索。此類產品責任索償，無論是非曲直，都可能導致負面宣傳，並對我們在消費者中的聲譽產生負面影響，進而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績有不利影響。

此外，我們可能須進行產品回收，而中國或其他地區的有關監管機關或會要求我們終止經營部分相關業務並對我們採取行政或其他行動。若我們遭受任何業務中斷及訴訟，我們或會產生額外成本並須為處理該等事宜而分散管理層的注意力及資源，繼而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績有不利影響。

風險因素

我們的IT基礎設施可能經歷意外的系統故障、中斷、不充足或安全漏洞

我們的IT基礎設施可能因我們自身技術和系統問題或缺陷引起運行中斷或其他故障，例如軟件故障或網絡超載。我們在升級系統或服務時可能會遇到問題及未檢測到的程序錯誤，這可能會對我們的操作系統性能和用戶體驗造成不利影響。

我們的業務依賴於中國互聯網基礎設施的性能及可靠性，而有關設施主要由工信部控制及監管的國有控股電信運營商維護。我們依靠這一基礎設施，主要通過本地電信線路和無線網絡提供數據通信。我們無法向您保證中國或我們經營所在的其他市場將會建成精良的互聯網基礎設施，如果有關設施發生中斷、故障或其他問題，我們未必能及時甚至可能根本無法採用替代網絡。

我們亦利用第三方系統等信息技術系統處理營運和財務資料，並遵守監管、法律及稅務規定。我們依賴信息技術在設施、人員、客戶與供應商之間進行電子通信。我們不能保證我們的IT系統或我們所使用的第三方IT系統能夠正常運行或不會出現任何暫停或中斷。

具體而言，我們的IT系統或會易受干擾的影響，包括在升級或更換軟件、數據庫或組件的過程中、自然災害、恐怖主義襲擊、電信故障、計算機病毒、網絡攻擊、黑客、未經授權的訪問嘗試及其他安全問題。我們實施的IT安全舉措和災難恢復計劃未必充分。若我們系統出現任何重大故障，包括阻止系統正常運行的故障，可能導致客戶個人資料外洩、商業秘密洩露、對我們的服務造成干擾以及客戶和銷售額的流失，也可能對我們的營運或業務聲譽產生負面影響。

安全漏洞及對我們系統及網絡的攻擊，以及任何潛在漏洞或沒有以其他方式保護個人、機密及專有信息，均可能有損我們的聲譽，對我們的業務產生負面影響

我們的網絡安全措施可能不會發現或阻止所有危害我們系統的攻擊，包括分佈式拒絕服務攻擊、病毒、惡意軟件、非法侵入、網絡釣魚攻擊、社交工程攻擊、安全漏洞或其他攻擊以及類似破壞，這些均可能危及我們系統中存儲和傳輸或我們以其他方式

風險因素

存置的信息安全。違反我們的網絡安全措施可能導致未經授權訪問我們的系統、盜用信息或數據、刪除或修改客戶信息、拒絕服務或其他中斷我們業務經營的情況。

由於未經授權的權限訪問或破壞系統的技術手段經常發生變化，而針對我們或第三方服務提供商發起攻擊之前未必能夠發現，因此我們可能無法預測或實施足夠的措施來防止該等攻擊。我們過往曾經且今後可能再次受到類似攻擊。我們未必有足夠的資源或技術手段來預測或防止迅速發展的各類型網絡攻擊。實際發生或預期的攻擊及風險可能導致我們的費用大幅增加，包括部署額外人員及網絡保護技術、培訓員工以及聘請第三方專家及顧問的費用。若我們無法避免該等攻擊及安全漏洞，我們可能會承擔重大法律及財務責任，我們的聲譽將會受損，亦可能面臨重大損失及客戶不滿。

我們未必能遵守私隱、網絡安全或數據安全方面的現有或未來法律及法規

我們收集客戶的若干個人數據，主要包括姓名、年齡、性別、聯繫資料、基本健康資料、諮詢和治療記錄以及其他服務相關記錄。我們收集該等資料主要用於溝通、服務計劃以及提供合適的服務和產品。我們按適用法律規定需要妥善保存及存置客戶記錄，並保護客戶個人資料。

全球個人資料的收集、使用、保護、分享、轉移及其他處理的監管框架正在迅速發展，在可預見未來很可能仍不確定。幾乎每個我們營運所在的司法管轄區的監管機構均已實施並正在考慮若干有關個人數據保護的立法及監管提案。

於2022年2月15日生效的《網絡安全審查辦法》訂明，運營商開展數據處理活動，影響或可能影響國家安全的，應進行網絡安全審查。根據《網絡安全審查辦法》，掌握超過100萬用戶個人信息的互聯網平台運營者赴國外上市，必須向網絡安全審查辦公室申報。然而，《網絡安全審查辦法》並無就「國外上市」或「影響或可能影響國家安全」提供任何進一步解釋或詮釋。我們無法保證是否須就未來集資活動面臨網絡安全審查，或日後頒佈的新規則或法規會否對我們施加額外合規規定。遵守該等及任何其他與數據

風險因素

隱私、安全及傳輸有關的適用法律、法規、標準及責任是一個嚴格且耗時的過程，可能會導致我們產生巨大的營運成本或要求我們修改數據處理方法及流程。若我們未能遵守任何有關法律或法規，我們可能會面臨數據保護機構、政府實體或其他機構對我們的訴訟，包括在若干司法管轄區的集體隱私訴訟，這將使我們遭受重大罰款、處罰、判決、負面報道及聲譽損害，並可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的廣告活動未必完全符合中國關於保健宣稱或虛假廣告的相關法律法規且受其規限

我們在天貓等電商平台的網店上提供一系列食品。2023年2月，貝康廣禾因對我們在京東上供應的月乃湯和乃悅產品進行未經證實的保健宣稱，被主管部門處以行政處罰，罰款人民幣10,000元。根據中國相關法律法規，若產品廣告及描述明示或暗示其具有特定的健康功效，或產品廣告因描述具有誤導性而被主管部門認定為虛假廣告，我們將因此受到行政處罰。

此外，我們其他業務領域的廣告活動也可能受到中國相關法律法規對保健宣稱或虛假廣告的限制。例如，於2022年4月，杭州貝康因對我們的產後研究中心和家庭護理學院進行虛假宣傳而被主管機關處以人民幣10,500元的行政罰款。另外，我們過去曾宣傳我們的產後護理服務是由「執業護士」提供。然而，我們的中國法律顧問表示，我們的部分護理專家雖已獲得專業護士資格，但並未取得相關執業證書，且由於我們並非醫療機構，具有專業護士資格的護士無法以「執業護士」身份向客戶提供臨床診療相關技術法規中載明的護理服務。因此，作出相關宣傳會使我們面臨違反《廣告法》的風險。請參閱本文件「監管概覽—有關中國廣告的法規」。

若我們被發現違反《廣告法》或其他適用法律法規，我們或會被要求停止廣告發佈，消除影響，並根據違法情節及頻率，支付廣告費用一到十倍的罰款，廣告費用無法計算或者明顯偏低的，處人民幣100,000元至人民幣2百萬元的罰款。情節嚴重時，我們還可能面臨吊銷營業執照、取消廣告批准文件、一年內拒絕廣告申請等處罰。相關處罰

風險因素

可能嚴重影響我們的聲譽、業務、財務狀況及前景。我們無法向您保證，我們將始終完全遵守中國所有適用的廣告法律法規，或我們日後不會受到任何索賠、投訴、調查或制裁。任何相關事件都可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

食品業務依賴電商平台

食品主要通過中國電商平台向外部客戶銷售。若相關電商平台未能充分或以可接受的條件履行其責任或服務，或未能保持與我們的合作，都可能對我們的業務產生重大不利影響。在若干情況下，我們與電商平台的合作可能會使其對我們業務的若干方面有重大影響，從而影響商品選擇。未能符合該等規定或會導致我們的合作夥伴暫停或終止與我們合作，而這可能對我們的業務有不利影響。若我們不能有效管理該等合作夥伴或以商業上可接受的條款留住他們，可能會嚴重限制我們吸引、委聘及留住客戶的能力，這可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績有重大不利影響。

此外，若我們與該等電商平台的業務關係因任何原因而終止，我們未必能識別替代銷售渠道或其他客戶，在此情況下，我們的業務、經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。此外，若與該等合作夥伴關係相關的其他成本發生重大變化，或因我們違反與他們的協議或其他要求而施加任何罰款或損害補償要求，我們的財務業績可能會受到不利影響。若我們無法解決與業務合作夥伴的任何衝突或物色到可替代的合作夥伴，我們的營運、擴展策略及經營業績可能會受到不利影響。

我們的保險範圍可能不足以涵蓋我們業務運營所涉及的所有風險

我們已就若干潛在風險及責任投保。然而，我們可能無法為我們在中國的所有運營投購若干類型風險的任何保險，例如業務責任或服務中斷保險，且我們的保險範圍可能不足以彌補可能出現的所有損失，尤其是與業務或運營損失有關者。例如，我們並無投購要員人壽保險。任何業務中斷、訴訟、監管行動、爆發疾病或自然災害或業

風險因素

務產生的糾紛或責任亦可能使我們面臨巨額成本及資源分散。無法保證我們的保險範圍足以防止我們蒙受任何損失，或我們將能夠根據現有保單及時成功索賠損失，或根本無法索賠損失。若我們產生任何不受我們保單保障的損失，或補償金額遠低於我們的實際損失，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

如我們不符合或被有關部門認為不符合稅收優惠或政府補貼條件，我們可能會被要求停止享受優惠政策或被要求退還已獲得或豁免的政府補貼

根據《企業所得稅法》，自2008年1月1日起，中國普遍適用的企業所得稅稅率為25%，而若干附屬公司（作為小型微利企業）的年度應稅所得額不超過人民幣1,000,000元的部分，按12.5%的減低稅率計算應稅所得額，並按20%的稅率繳納企業所得稅。2022年，杭州貝康被認定為「高新技術企業」，於2022年至2024年三個年度享有15%的優惠所得稅率。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，受適用於某些附屬公司優惠所得稅率的影響，我們的稅費分別減少了人民幣1.0百萬元、人民幣11.1百萬元及人民幣10.4百萬元。

高新技術企業的資質須接受中國有關當局的審查。我們無法向您保證杭州貝康將能夠維持或重續該資質。未能維持或重續該資質將使杭州貝康無法享受優惠稅收待遇，若出現該情況或者中國有關當局撤銷或取消適用於我們附屬公司的優惠稅務政策或該稅務政策變得較不優惠，則我們的附屬公司可能須按25%的企業所得稅率繳稅，這可能對我們的淨利潤有重大不利影響並降低我們的盈利能力。

此外，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們確認稅收優惠及其他政府補貼分別人民幣7.3百萬元、人民幣7.1百萬元及人民幣0.8百萬元。截至2022年及2023年12月31日止年度的稅收優惠及其他政府補貼主要指生活服務行業企業的額外進項增值稅抵免，自2019年10月1日至2023年12月31日有效。我們主要在為月子中心租用場地及購買提供服務的材料時產生此類進項增值稅。截至最後實際可行日期，據我們所知，於2023年12月31日後該額外稅項抵免政策並無重續。若並無重續該政策，我們不會如於營業紀錄期間般確認相關其他收入。

此外，政府向我們授予或將授予的補助或補貼可能受若干條件的限制，例如績效目標。如果我們未能滿足這些條件，我們將來可能無法從政府收取相關資金，政府可能會因我們未達致業務目標而要求我們退還補助。

風險因素

於營業紀錄期間，我們就使用杭州總部場所享受租金減免政策，杭州貝康已就此對各相關年度的經營收入作出承諾。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，相關補貼金額分別為人民幣3.5百萬元、人民幣3.0百萬元及人民幣2.4百萬元。如果我們未能或被視為不能滿足這些條件，我們可能無法收取相關補貼，政府可能會要求我們退還所獲補貼。

我們可能需要繳納額外的社會保險及住房公積金供款以及相關政府部門徵收的滯納金和罰款

於中國經營的公司須參與多項僱員福利計劃，包括社會保險、住房公積金及其他福利型付款責任。供款金額應等於僱員工資(包括花紅及津貼)的規定百分比，上限為公司經營業務所在地地方政府不時規定的最高金額。供款應從公司自有賬戶支付，而非通過第三方賬戶支付。根據中國有關法律法規，用人單位未按法律規定的費率及數額甚至根本沒有繳納社會保險費的，可由社會保險費徵收機構責令改正，限期支付規定的供款，並按日徵收0.05%的滯納金。用人單位逾期仍不補繳社會保險費的，可處欠繳數額一倍以上三倍以下的罰款。此外，用人單位未按法律規定的費率及數額甚至根本沒有繳納住房公積金供款的，住房公積金管理中心可責令其改正，並在限期內繳納規定的供款。用人單位逾期仍不補繳住房公積金供款的，可由法院強制執行。

營業紀錄期間，我們並無為若干僱員全額繳納社會保險及住房公積金供款。詳情請參閱「業務 — 法律合規事宜 — 社會保險及住房公積金」。營業紀錄期間，我們還聘請三家第三方人力資源機構為七名僱員支付社會保險及住房公積金，這未必會被視為我們作出的供款。我們無法向您保證，主管政府部門不會要求我們支付欠款或者向我們徵收滯納金或罰款。如我們因不遵守勞動法律而受到調查，並因勞動法律糾紛或調查而受嚴厲處罰或產生巨額法律費用，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風險因素

我們的風險管理及內部控制系統，以及我們可用的風險管理工具，可能無法充分保護我們抵禦業務中的各種固有風險

我們建立了風險管理及內部控制系統，包括相關的組織框架、政策、程序及風險管理方法，以管理我們的風險敞口，主要包括市場風險、信貸風險、流動性風險、經營風險、合規風險及法律風險，我們希望繼續不時完善有關風險管理及內部控制系統。有關我們風險管理的進一步詳情，請參閱「業務 — 內部控制及風險管理」。然而，我們的風險管理及內部控制系統可能無法完全有效地降低我們在所有市場環境中的風險敞口，或抵禦所有類型的風險，包括無法識別或無法預期的風險。

例如，於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，本集團若干成員公司與其中一名競爭對手就不公平競爭發生多宗糾紛。詳情請參閱上文「我們於日常運營過程中面臨投訴、申索及法律訴訟」。經過這些法律訴訟後，我們加強了廣告政策，並提高我們的員工對與廣告和消費者保護相關的適用規則法規的意識。然而，我們不能向您保證這些措施將有效地確保我們所有的廣告活動在所有重大方面都符合適用的法律法規。

此外，待[編纂]完成後，我們將成為一家[編纂]，而我們的內部監控對我們業務及財務業績的完整性至關重要。我們的[編纂]申報責任預期於可見將來會對我們的管理、營運以及財務資源及系統構成壓力。若我們於改善內部監控及管理信息系統方面遇到困難，我們可能需要額外成本及管理時間以達致改善目標。我們無法向您保證，為改善內部監控而採取的措施將會有效。若我們日後未能維持有效的內部監控，我們的業務、財務狀況、經營業績及聲譽可能會受到重大不利影響。

我們的風險管理能力受到我們可用資料、工具或技術的限制。若我們的內部控制系統未能按預期發現業務中的潛在風險，或出現其他漏洞及缺陷，我們的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

我們的風險管理及內部控制政策及程序的有效實施亦依賴僱員的有效實施。無法確保僱員的工作可一直按預期般有效，亦無法確保不會發生任何人為錯誤、無心之失或故意行為不當。若我們未能及時實行政策及程序，或未能發現會影響業務的風險並有足夠時間就該等事件作出應變計劃，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

風險因素

我們可能無法完全保護我們的知識產權

我們在保護我們的知識產權及行使相應合約權利方面面臨挑戰。我們依賴中國及其他司法管轄區的專利、商標、著作權及商業機密以及保密程序及合同條款等多重措施保護知識產權。我們亦與可能接觸我們專有資料的僱員及第三方簽訂保密協議，並採取安全措施來控制對我們專有技術及資料的訪問權。我們可能無法為我們所有的知識產權獲得廣泛的保護。保護知識產權可能需要花費大量財務、管理及運營資源。我們獲得知識產權保護的過程既昂貴又耗時，且我們可能無法以合理的成本或及時採取所有必要或可取的行動。

此外，監管任何未經授權使用我們知識產權的行為十分困難、耗時且昂貴，且我們採取的措施未必足以防止我們的知識產權被盜用。交易對手可能違反保密協議，且他們可能未經授權使用我們的知識產權。若訴諸法律以保護我們的知識產權，訴訟可能導致巨額成本及分散我們的管理及財務資源。我們無法保證將在任何訴訟中獲勝。此外，我們所依賴的知識產權保護機制於我們經營所在的司法管轄區未必足夠。例如，我們可能無法於目前或日後開展業務的每個國家獲得有效的知識產權保護。

我們知識產權可提供的未來保障程度尚不確定。知識產權有時間及地域限制，未必足以保護我們的業務或讓我們維持競爭優勢。以下示例僅供說明：

- 其他方或能夠獨立開發與我們服務及產品類似，但不屬於我們所擁有專利範圍內的類似或替代技術或設計；
- 我們可能並非首家將發明納入我們擁有的已頒發專利或待申請專利中的公司，這或會導致專利申請不獲頒發或在頒發後失效；
- 我們面臨第三方未經授權使用我們商標的風險；
- 我們可能無法於我們經營所在全部司法管轄區申請或獲得足夠的知識產權保護；及

風險因素

- 其他方的專利可能會對我們的業務產生不利影響。

上述任何對我們競爭優勢的威脅均可能對我們的業務造成重大不利影響。若我們未能保護或行使我們的知識產權，客戶及合作夥伴或會貶低我們服務的價值，我們的有效競爭能力可能受損，這可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們或會面臨侵犯知識產權索賠，就此作出抗辯可能會耗費大量的金錢及時間，並可能通過分散我們的財務及管理資源以擾亂我們的業務及營運

我們不能保證第三方不會聲稱我們的業務侵犯或以其他方式違反其持有的專利、著作權或其他知識產權。我們的技術型服務可能涉及有關侵犯知識產權、不公平競爭、侵犯隱私、誹謗及其他違反其他人士權利的指控。知識產權的有效性、可執行性及保護範圍於我們經營所在的司法管轄區並不一致。我們可能會面臨侵犯第三方(包括我們的競爭對手)的商標、著作權、專利及其他知識產權的指控，或涉及不公平貿易行為的指控。隨著競爭越來越激烈，訴訟成為解決商業糾紛更為普遍的方式，我們面臨成為知識產權侵權索償當事人的風險更高。

知識產權索償抗辯的費用高昂，可能對管理層及資源造成重大負擔，且可能無法在所有情況下獲得有利的最終結果。即使該等申索不會導致實際責任，亦可能會損害我們的聲譽。產生的任何責任或費用，或要求我們為降低日後責任的風險而對服務作出的變動，均可能對我們的業務、經營業績及前景造成重大不利影響。

未能留存高級管理層及主要人員可能嚴重干擾我們的業務及增長

我們的成功極為依賴高級管理層及主要人員的持續服務。若我們流失任何高級管理層及主要人員，我們可能無法物色、招募及培訓合適的合資格替代人員，並可能就招聘及培訓新人員花費額外開支及時間，從而可能嚴重干擾我們的業務及增長。此外，儘管各高級管理層成員及主要人員已與我們簽署不競爭協議，但若他們任何一人離職，我們都可能無法成功執行該等條文。上述任何事件均可能會嚴重干擾我們的業務及增長。

風險因素

概不保證我們將能夠成功執行我們與員工訂立的協議所載的不競爭承諾

儘管我們與部分員工訂立的僱傭協議載有不競爭承諾，但概不保證他們於與我們訂立的協議終止後不會於某段期間內從事與我們的業務直接或間接構成競爭的業務活動。若這些員工從事競爭業務活動，我們無法向您保證我們將能夠成功執行該等不競爭承諾。若這些員工從事競爭業務活動且我們無法執行相關不競爭承諾，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

我們可能無法以可接受的條款獲得額外融資，或根本無法獲得融資，而這可能影響我們擴展業務或應對無法預見之意外事件的能力

我們可能需獲得額外融資，為我們的營運或擴展計劃提供資金。我們的擴展計劃可能會因情況變化或無法預見之意外事件而變更。擴展計劃的任何變更可能需要我們獲得額外的外部債務或股本融資。若我們無法獲得此類融資，或無法及時以商業上可接受的條款獲得此類融資，我們可能無法擴展業務，而我們的營運可能受到不利影響。可否獲得外部融資受各種因素影響，包括政府批准、現行資本市場狀況、信貸能力、利率及我們的業務表現，其中若干因素非我們所能控制。若我們無法及時以商業上可接受的條款取得額外融資，則可能會對我們的業務、經營業績、財務狀況及擴展計劃產生重大不利影響。

我們的合約負債可能無法及時全額確認為收入，甚至根本不能確認為收入

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的合約負債分別為人民幣113.3百萬元、人民幣163.1百萬元及人民幣175.5百萬元。我們的合約負債能否確認為收入取決於未來履約責任，未必代表未來期間的收入。

合約負債主要指客戶就未來提供的服務及產品作出的預付款項。就我們的產後修復服務及家庭護理服務而言，我們的服務套餐通常應於屆滿前的指定期限內消費完畢。我們提供相關服務或產品後，合約負債將會確認為收入。就我們的產後護理服務而言，我們的客戶會提前預訂在我們月子中心的住宿，通常在預訂時會支付合約價格50%的預付款項。然而，根據我們與產後護理服務客戶簽訂的合約條款，在若干情況下（如嬰兒出現意外健康狀況），預付款項可全額或部分退還。

風險因素

有關合約負債的更多詳情，見「財務資料 — 合併財務狀況表主要項目說明 — 合約負債」。

由於並無後續使用服務計劃的預期時間表，以及服務時間表的未來潛在變動，於任何特定日期的合約負債未必代表現時或未來期間的實際收入。此外，我們無法保證客戶購買的所有服務均能及時交付。任何未能履行合約負債的責任以及月子中心客戶的任何退款均可能會對我們的經營業績、流動資金及財務狀況造成不利影響。

我們可能在管理生產活動方面存在困難，且廠房可能面臨重大中斷的風險

我們在上海的自有廠房中進行食品業務生產過程中的若干關鍵步驟，如配料混合。任何生產設備的損壞或失靈均可能影響我們履行產品訂單的能力。此外，我們生產設備的運營需要具備經驗、技術知識及資質的僱員。因僱員流失或其他原因導致無法有效管理生產業務可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

該等設施所在相關土地的政府規劃變動及監管變動可能會要求我們停止運營該等設施。若廠房的運營被嚴重干擾，我們可能無法更換損壞設備或設施或對其進行維修，或無法及時以具成本效益的方式使用不同設施繼續生產，甚至根本不能進行生產。因此，我們可能無法滿足市場對我們產品的需求，而我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

我們依靠第三方來製造及交付我們的產品

我們就食品業務的若干生產流程以及S-bra系列內衣產品的部分生產流程聘用第三方合約製造商。我們依靠多名物流提供商來運輸及交付產品。該等第三方供應商提供的服務可能會因各種我們無法控制的因素而中斷，如生產質量不達標、工藝差、自然災害、流行病、惡劣天氣條件、社會動蕩、罷工及產品處理不當等。任何延誤、損失或損害均可能導致客戶、銷售和營業額的損失，從而對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

風險因素

我們進軍養老護理市場可能對我們的利潤率構成不利影響

我們計劃進軍養老護理市場及根據市場需求選擇性地於此市場分部推出新服務。然而，由於養老護理服務的市場格局與我們已建立經驗及專業技能的產後護理及修復行業大為不同，故存在我們進軍養老護理市場可能對我們的利潤率構成不利影響的風險。

養老護理行業的特徵為具有獨特的客戶人口統計資料、監管規定、服務交付模式及競爭動態。例如，養老護理常常需要向具有不同程度的身體及認知需求的個別人士提供長期及全面的支援。這將需要專門培訓以及投資於貼合老年客戶需求的設施及設備，而這些都可能導致營運成本上升。

此外，養老護理行業的定價結構可能與產後護理行業大為不同。例如，養老護理服務可能面臨政府監管，這可能會限制我們將價格定於維持我們過往利潤率水平的能力。此外，養老護理的競爭格局可能較為分散或包含持有大額市場份額的成熟參與者，可能導致競爭加劇及定價面臨下行壓力。

由於該等因素，概不能保證我們將能於養老護理業務達致與月子中心業務實現的利潤率相若的利潤率。如我們的業務模式、成本架構或服務組合未能適應養老護理市場的獨特要求，可能會對我們的盈利能力、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

如未遵守我們債務中的任何限制性契約，可能會對我們的現金流及流動性產生不利影響

根據我們未來可能簽訂的任何債務融資安排，我們可能須遵守若干契約，相關契約可能會(其中包括)限制我們的業務和運營，並施加若干財務要求。若我們違反任何該等契約，我們的貸款人有權加速履行我們的債務責任。任何違約行為均可能要求我們於債務到期前償還債務，還可能限制我們獲得額外融資的能力，進而對我們的現金流及流動性造成重大不利影響。

風險因素

營業紀錄期間，我們的部分翻新項目未及時完成消防安全備案

營業紀錄期間，我們未及時為部分租賃物業的翻新工程完成消防安全備案。我們的中國法律顧問表示，若我們未能遵守適用的消防安全法規或政策，我們可能會面臨行政處罰，如警告、罰款或被責令暫停營業。董事確認，營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們沒有收到任何與消防安全事件有關的罰款或行政處罰，也沒有受到任何監管調查或法律訴訟。然而，我們預期會因採取措施以防止類似不合規事件再次發生而產生額外成本。此外，我們無法向您保證我們在被裁定存在其他不合規事件時定不會受到任何未來監管審查及視察，這可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。

我們的租賃物業權益可能存在缺陷，而租賃或使用該等物業的權利或會遭受質疑

截至最後實際可行日期，九項與業務經營有關的租賃物業的相關出租人並無向我們提供該等租賃物業的相關所有權證或其他類似證明。因此，我們無法向您保證該等出租人有權向我們出租相關物業。若出租人無權向我們出租物業而該等物業擁有人拒絕糾正我們與相關出租人之間的租賃協議，則我們未必能針對擁有人強制執行我們根據有關租賃協議租賃有關物業的權利。

截至最後實際可行日期，我們並不知悉任何第三方就我們使用未獲得適當所有權證明的租賃物業而提出的任何索賠或質疑。若屬該等租賃物業真正擁有人的第三方聲稱我們的租賃協議無效，則我們可能須遷出物業，在該情況下，我們可能只可根據相關租賃協議向出租人提出索賠，以獲得違反相關租賃協議的彌償。我們無法向您保證可隨時按商業上合理的條款獲提供合適的替代場所，或根本沒有合適場所，而若我們未能及時搬遷業務，則我們的營運可能會被中斷。有關更多詳情，見本文件「業務 — 物業」。

部分租賃物業的租賃協議尚未按照中國法律所規定向相關中國政府機關登記

根據中國適用法律及法規，租賃協議的訂約方有責任將簽訂的租賃協議於相關政府部門登記及備案。截至最後實際可行日期，我們訂立的17項租賃協議並無按照中國法律所規定向相關中國政府機關登記。

風險因素

儘管租賃協議的有效性及其可執行性不會因未向相關政府部門登記或備案而受到影響，但根據中國相關法規，中國政府部門可能責令我們在限期內登記相關租賃協議，並可能就逾期未登記的每份租約處人民幣1,000元至人民幣10,000元的罰款。截至最後實際可行日期，我們並不知悉第三方就我們使用其協議未向政府機關辦理登記的租賃物業而擬提出的任何監管或政府行動、索賠或調查或任何質疑。然而，我們無法向您保證，政府機關不會因我們未能登記任何租賃協議而對我們處以罰款。有關更多詳情，見本文件「業務—物業」。

我們或會因於營業紀錄期間向第三方作出的貸款被中國政府處以罰款。

於營業紀錄期間，我們向若干獨立第三方提供民間貸款。根據《貸款通則》，僅金融機構可合法從事放貸業務，而屬非金融機構的公司間貸款則被禁止。中國人民銀行或會向貸款人處以相當於自放貸活動所得非法收入的一至五倍的罰款。根據於2015年9月1日生效並於2020年12月29日修訂的《最高人民法院關於審理民間借貸案件適用法律若干問題的規定》（「《民間借貸規定》」），最高人民法院已就非金融機構之間的融資安排及借貸交易作出新詮釋。根據《民間借貸規定》第11條，倘符合若干規定（例如所收取利率）及不違反法律法規的強制性條文，最高人民法院認可非金融機構之間的融資安排及借貸交易的有效性及其合法性。更多詳情，請參閱「財務資料—合併財務狀況表主要項目說明—預付款項、其他應收款項及其他資產」。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無因向該等第三方作出的計息貸款而受到政府部門的任何行政處罰或受到任何調查。截至最後實際可行日期，所有應收貸款均已結清，我們日後不計劃繼續進行該等交易。然而，我們無法向您保證我們將不會受到有關主管部門的任何處罰。如果主管部門根據《貸款通則》對我們處以罰款，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

我們可能無法遵守環境、健康及安全法律及法規

我們須遵守多項環境、健康及安全法律及法規。我們的運營產生廢水及若干其他污染物。我們一般與第三方訂約處理該等物料及廢棄物。然而，我們無法消除該等物

風險因素

料造成污染或傷害的風險。若我們因使用有害物料而導致污染或傷害，我們可能須對由此造成的任何損害承擔責任，而任何責任均可能超出我們的資源，並產生與民事或刑事罰款及處罰相關的龐大費用。

以股份為基礎的付款可能會攤薄您的股權及對我們的財務表現產生重大不利影響

於2024年6月，董事會批准一項股份激勵計劃，將向若干僱員授出受限制股份。截至2024年12月31日止年度，我們確認以股份為基礎的付款開支人民幣60.6百萬元。我們作出以股份為基礎的付款，作為僱員向我們提供服務的薪酬，以激勵和獎勵為本集團發展做出貢獻的合資格人士。為進一步激勵我們的僱員和非僱員為我們作貢獻，我們未來可能會授出額外的以股份為基礎的薪酬。如果這類以股份為基礎的薪酬涉及發行新股份，則授出額外的以股份為基礎的薪酬可能會導致本公司股東的股權被攤薄。另外，就此類以股份為基礎的付款產生的開支可能會增加我們的經營開支，因此對我們的經營業績和財務狀況有重大不利影響。

我們過往曾出現淨虧損，今後可能會繼續出現虧損

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們分別產生淨虧損人民幣411.6百萬元、人民幣238.9百萬元及人民幣543.3百萬元。於營業紀錄期間，我們產生淨虧損部分是由於我們的大量月子中心正處於業績爬坡階段，月子中心網絡的快速擴張使我們產生巨大開支。隨著我們業務的不斷增長、地域的不斷擴大、技術基礎設施的投資和創新以及服務範圍的進一步拓寬，我們無法保證未來仍能保持盈利。

我們未來的盈利能力將取決於多種因素，包括現有業務的擴張和業績、競爭格局、客戶偏好以及宏觀經濟和監管環境。我們的收入可能不會以預期速度增長，增幅可能不足以抵銷成本和費用的增幅。我們未來可能會繼續虧損，無法保證最終能實現預期盈利。

我們於整個營業紀錄期間錄得負債淨額

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的負債淨額分別為人民幣716.2百萬元、人民幣955.1百萬元及人民幣1,459.7百萬元。截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的負債淨額狀況主要是由於就向投資者發行的金融工具錄得金融負債所致，這些負

風險因素

債因相關優先權的終止將於[編纂]後由負債重新分類至權益。因此，我們預計不會於[編纂]後就向投資者發行的金融工具的公允價值變動確認任何進一步虧損或收益。然而，我們的負債淨額狀況可令我們面臨流動資金短缺風險。這反過來會導致我們須進行額外的股權融資，而這可能導致股東的股權被攤薄。若我們在有需要時難以或不能滿足流動資金需求，可能會對我們的前景產生重大不利影響。

我們截至2024年12月31日錄得流動負債淨額

截至2024年12月31日，我們的流動負債淨額為人民幣1,752.2百萬元，主要是由於(i)發行予投資者的金融工具為人民幣1,656.3百萬元；及(ii)賬面值為人民幣175.5百萬元的合約負債將通過提供服務而非現金支付的方式結算。詳情請參閱「財務資料 — 合併財務狀況表主要項目說明」。我們不能向您保證我們未來不會出現流動負債淨額狀況。如果未來再次出現流動負債淨額狀況，我們將面臨流動性風險，這可能會限制我們支付必要的資本開支或發展商機的能力，且我們的業務、經營業績和財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們截至2025年12月31日止年度的財務業績可能會受到我們發行的金融工具公允價值變動的影響

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們分別錄得淨虧損人民幣411.6百萬元、人民幣238.9百萬元及人民幣543.3百萬元，主要由於向投資者發行的金融工具(即向[編纂]前投資者發行的附優先權的若干股份及認股權證)的公允價值變動所致。其公允價值的增加確認為公允價值虧損，屬非現金項目，且不會在[編纂]後的財政年度內再次產生，是由於優先權利將於緊接[編纂]前終止。我們預計，向投資者發行的金融工具公允價值變動將對我們截至2025年12月31日止財政年度的財務業績產生不利影響，我們將在截至2025年12月31日止財政年度確認的公允價值虧損金額受向投資者發行的金融工具的會計估計之不確定性所影響，是由於相關項目的估值需要使用不可觀察輸入數據，例如股權波動率。

此外，儘管優先權利在[編纂]前已終止，但由於之前向投資者發行的金融工具的公允價值虧損而導致的累計虧損仍將保留。

風險因素

我們面臨就收購確認無形資產減值虧損的風險

於2022年、2023年及2024年12月31日，我們的商譽分別為人民幣42.2百萬元、人民幣47.4百萬元及人民幣91.5百萬元，其他無形資產分別為人民幣12.2百萬元、人民幣11.5百萬元及人民幣10.7百萬元。商譽源於我們在中國收購多家月子中心、廣禾堂業務線及S-bra內衣產品品牌。我們的其他無形資產主要包括通過收購廣禾堂業務確認的品牌和專利，以及截至2022年12月31日止年度通過收購S-bra業務確認的品牌。此外，我們還擁有確認為其他無形資產的若干軟件許可。

我們的商譽每年都會進行減值測試，若事件或情況變化表明其可能受損，則會增加測試頻率。此外，我們於評估商譽價值時會作出若干假設，包括減值測試的假設。該等假設存在固有不確定性。我們無法保證假設必定正確。我們假設的任何變化均可能要求我們重新評估商譽，繼而可能導致減值虧損。商譽的重大減值虧損可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響，繼而可能限制我們未來獲得融資的能力。

有關商譽的減值評估方法，詳見本文件附錄一會計師報告附註15。

除商譽外，我們還有軟件、專利及品牌形式的無形資產。我們於各報告期末會審閱可使用年期有限的無形資產的賬面金額，以確定有否任何跡象表明該等資產已產生減值費用。如果我們的無形資產出現減值，減值金額將在損益中構成非現金開支。收入增長放緩或利潤率下降可能導致我們商譽以外的無形資產減值。我們無法向您保證一直維持同等的收入增長或利潤率。此外，用於無形資產減值測試的假設如有變化，可能會導致巨額減值費用。雖然我們在營業紀錄期間沒有發現減值跡象，但如果我們的無形資產減值，或者用於無形資產減值測試的假設發生變化，我們的經營業績可能會受到不利影響。

有關其他無形資產的減值評估方法，詳見本文件附錄一會計師報告附註2。

風險因素

我們無法確定遞延稅項資產能否收回，這或會影響我們未來的財務狀況

於2022年、2023年及2024年12月31日，我們的遞延稅項資產分別為人民幣0.06百萬元、人民幣2.05百萬元及人民幣5.88百萬元。遞延稅項資產來自就財務報告而言的資產及負債賬面值與其稅基之間的可抵扣暫時差額，以及未使用的稅項虧損及未使用稅項抵免。當管理層認為很可能有未來應課稅利潤可動用暫時差額或稅項虧損時，則確認遞延稅項資產。這需要對若干交易的稅務處理作出重大判斷，並評估未來是否有足夠的應課稅利潤可用於收回遞延稅項資產。在此情況下，我們無法保證遞延稅項資產的可收回程度及其未來對我們財務狀況的影響程度。

由於使用不可觀察輸入數據，我們可能面臨以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產公允價值變動及估值不確定性的風險

營業紀錄期間，我們購買若干理財產品及信託產品（包括結構性存款），並確認為以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產。展望未來，預期我們會繼續投資理財產品及信託產品。於2022年、2023年及2024年12月31日，我們以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產分別為人民幣73.5百萬元、零及人民幣19.6百萬元。我們在充分考慮宏觀經濟環境、一般市場狀況、發行銀行的風險控制及信用、自身營運資金狀況、預期利潤或潛在投資虧損等多項因素後，將按個別情況考慮投資有關產品。

因此，我們可能面臨以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產公允價值變動的風險。我們可能會確認公允價值虧損，這將影響我們於未來期間的經營業績。此外，以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產公允價值變動估值存在估計不確定性。該等公允價值估計變動涉及行使專業判斷及使用若干基準、假設及不可觀察輸入數據，屬主觀及不確定性質。因此，以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的估值一直並將繼續涉及估計不確定性，可能無法反映該等金融資產的實際公允價值，並導致每年的損益發生重大波動。

控股股東對本公司有重大影響力，其利益可能與其他股東的利益不相符

緊隨[編纂]後，控股股東將合共擁有我們約[編纂]%的股份（假設[編纂]未獲行使）。控股股東將通過在股東會議上行使投票權及其在董事會的代表對我們的業務及事務（包

風險因素

括就兼併或其他業務合併、收購或處置資產、增發股份或其他股本證券、股息派付時間及數額作出的決策)以及管理層產生重大影響。控股股東未必會以少數股東的最佳利益行事。此外，未經控股股東同意，我們不得進行我們可能受益的交易。該股權集中度可能亦會妨礙、延遲或阻止本公司控制權轉變，而這可能會剝奪股東在[編纂]本公司的過程中獲取股份[編纂]的機會，並可能導致股份的[編纂]大幅下跌。

與在中國開展業務有關的風險

我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到中國經濟、政治及社會狀況變動的影響

我們的業務、財務狀況、經營業績及前景極易受到中國經濟、政治及社會狀況以及政府政策的影響，因為我們幾乎所有的業務都在中國開展。此外，我們在中國擴展業務的能力取決於宏觀經濟和市場狀況等因素。自中國實施改革開放政策以來，中國經濟在過去幾十年顯著增長。中國政府已經且可能繼續實施各項調控經濟的改革措施。這些經濟改革措施可能於各個行業或國家不同地區作出適應性調整。如果中國的商業環境改變，我們在中國的業務也可能受到影響。

我們可能受中國貨幣兌換制度的影響

中國政府對人民幣兌換外幣及(在若干情況下)匯款至境外實施管制。我們的絕大部分收入以人民幣收取。根據我們當前的結構，本公司的收入主要來自於中國附屬公司派付的股息。外幣的供應短缺可能會限制中國附屬公司向我們匯出足夠外幣以派付股息或作出其他付款或償付外幣計值債務(如有)的能力。日後，由於相關監管要求可能作出修訂，我們可能無法以外幣向股東派付股息。

根據現行中國外匯法規，若干經常賬項目的付款可依照若干程序要求以外幣作出，而無須經國家外匯管理局地方分支機構事先批准。然而，將人民幣兌換為外幣並匯出境外以支付資本開支(如償還外幣計值債務)須取得適當政府部門的批准。對資本賬下

風險因素

外匯交易的限制也可能影響我們附屬公司通過債務或股本融資(包括通過我們的貸款或出資)獲取外匯的能力。

中國法律制度發展以及中國法律、法規、規章及政策之應用與實施的改變均可能持續影響我們

我們大多數的業務及營運受中國法律制度管轄。中國法律制度是民法體系，基於成文法及全國人大常務委員會對其的詮釋。以往的法院判決可用作參考，但其先例價值有限。自20世紀70年代末以來，中國政府已頒佈具有增強法人組織及其管治以及中國各種形式的外商投資保障效果的法律法規。然而，由於該等法律法規相對較新且不斷發展，故在實施時可能存在自由裁量空間。

與其他民法法系國家一樣，可供參照的已公佈判決數量有限，除非最高人民法院另有規定，否則此類判例不具約束力，對後續案件價值有限。由於這些法律及法規會隨經濟及其他條件改變而不斷發展，故其應用及實施相關因素可能對投資者及我們造成影響。

向我們、我們的董事或高級管理人員送達法律程序文件或在中國內地執行外國法院判決可能遭遇困難

我們是一家於開曼群島註冊成立的獲豁免公司。然而，我們的大部分資產及附屬公司均位於中國內地。我們大多數董事及高級管理人員在中國內地定居，其資產可能也大多位於中國內地。因此，投資者可能無法從境外向我們或該等人士送達法律程序文件或在中國內地對我們或該等人士執行境外法院作出的任何判決。

《中華人民共和國民事訴訟法》對承認及執行外國法院判決有相關規定。中國法院可根據《中華人民共和國民事訴訟法》規定基於中國與作出判決所在國家之間的條約或司法管轄區間的互惠原則承認及執行外國法院判決。中國與開曼群島等多個國家及地區並無規定互相承認及執行外國法院判決的任何條約或其他形式的書面安排。此外，根據《中華人民共和國民事訴訟法》，若中國法院認為針對我們或我們的董事及高級職員的外國法院判決違反中國法律的基本原則或國家主權、安全或公共利益，則不會執行該判決。因此，任何該等司法管轄區法院的判決可能難以在中國得到承認及執行。

風險因素

我們可能被視為《企業所得稅法》所指中國稅務居民企業，須就我們的全球收入按25%的稅率繳納企業所得稅

我們是於開曼群島註冊成立的控股公司。然而，根據於2017年2月24日修訂並於同日生效的《企業所得稅法》，根據中國境外司法管轄區法律組織成立而其「實際管理機構」位於中國境內的企業，可被視為「中國稅務居民企業」，須就其全球收入按25%的統一稅率繳納中國所得稅。根據《企業所得稅法》實施條例，「實際管理機構」指對一家企業的生產與業務經營、人事與人力資源、財務與庫務以及物業及其他資產的收購與處置實施實質性全面管理和控制的機構。

國家稅務總局先後於2009年4月及2011年7月發佈《關於境外註冊中資控股企業依據實際管理機構標準認定為居民企業有關問題的通知》及《境外註冊中資控股居民企業所得稅管理辦法(試行)》，其中訂有若干標準，指明中國企業於境外成立的企業的「實際管理機構」的構成元素。

然而，國家稅務總局並無在該等或其他公告內就私營個體或外國企業(如我們)於境外成立的企業提供此類標準。因此，雖然目前我們大部分的經營管理集中於中國，但我們會否被視為《企業所得稅法》所指「中國稅務居民企業」尚不能確定。我們目前並未被相關稅務機關視為中國居民企業。然而，我們無法向您保證我們日後不會被視為《企業所得稅法》所指中國居民企業及無須就我們的全球收入按25%的稅率繳納企業所得稅。若我們被視為「中國稅務居民企業」，我們須就全球收入繳納中國所得稅，可能對我們的盈利能力及可分派予股東的利潤產生不利影響。

匯率波動可能導致匯兌虧損

人民幣兌港元、美元及其他貨幣的價值波動受國內外政治、經濟狀況變動及政府財政及貨幣政策變動等因素影響。難以預測未來市場因素或政府政策會如何影響人民幣與港元、美元或其他貨幣之間的匯率。

[編纂][編纂]將以港元收取。因此，人民幣兌港元升值可能導致[編纂][編纂]價值減少。相反，人民幣貶值可能對我們股份的外幣價值及應付股息產生不利影響。此外，

風險因素

我們可用於以合理成本降低外匯風險的工具有限。該等因素均可能會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響，並可能減少我們股份的外幣價值及應付股息。

出售股份所得收益及股份股息可能須繳納中國所得稅

根據《企業所得稅法》，「中國稅務居民企業」應付「非中國居民」投資者（即在中國未設立機構或營業場所，或者雖設立機構或營業場所但有關收入與該機構或營業場所沒有實際聯繫的投資者）的股息，按10%的稅率繳納中國預扣稅，但僅限來源於中國境內的該等股息。同樣，如有關投資者轉讓「中國稅務居民企業」股份所得的任何收益被視為來源於中國境內的收入，則也須繳納中國所得稅，稅率一般為10%，除非有關稅務條約或類似安排另有減免則作別論。

我們是於開曼群島註冊成立的控股公司，絕大部分業務位於中國。我們會否被視為《企業所得稅法》所指「中國稅務居民企業」尚無法確定。因此，就股份派付的股息或從轉讓股份所得的任何收益會否被視為來源於中國境內的收入而須繳納中國所得稅尚不能確定。若我們被視為「— 我們可能被視為《企業所得稅法》所指中國稅務居民企業，須就我們的全球收入按25%的稅率繳納企業所得稅」這項風險因素所述「中國稅務居民企業」，則向我們「非中國居民」股東派付的任何股息以及他們轉讓股份所得的任何收益均可能被視為來源於中國的收入，因而須按10%的稅率繳納中國所得稅，除非獲減免則作別論。若我們被視為「中國稅務居民企業」，股東能否依據中國與其他國家或地區訂立的所得稅條約或協議申訴利益尚不清楚。若須就應付我們「非中國居民」非中國股東的股息或轉讓股份所得收益繳納中國稅項，則該非中國股東投資我們股份的價值可能會受到重大不利影響。

中國稅務機關對間接轉讓中國資產的監管可能會對我們的業務經營、收購或重組策略或您對我們的投資價值產生不利影響

於2015年2月3日，國家稅務總局發佈《關於非居民企業間接轉讓財產企業所得稅若干問題的公告》（「**國家稅務總局7號文**」）。於2017年10月17日，國家稅務總局發佈《關於非居民企業所得稅源泉扣繳有關問題的公告》，該公告於2017年12月1日生效，其中規定，

風險因素

轉讓財產所得是指股權轉讓人轉讓股權所收取的代價，包括貨幣形式和非貨幣形式的各種收入。股權轉讓收入包含轉讓股權及股權投資資產(以下稱「**股權**」)所得。股權轉讓收入減除股權淨值後的餘額為股權轉讓所得應課稅收入。國家稅務總局7號文訂有與非居民企業間接轉讓中國居民企業資產(包括股本權益)(「**中國應課稅資產**」)有關的全面指導方針，並加強了中國稅務機關對該等間接轉讓的審查。例如，非居民企業轉讓直接或間接持有若干中國應課稅資產之海外控股公司的股本權益時，若中國稅務機關認為該轉讓除規避企業所得稅外並無任何合理商業目的，則中國稅務機關根據國家稅務總局7號文可將該間接轉讓中國應課稅資產重新分類為直接轉讓，並按10%的稅率向非居民企業徵收中國企業所得稅。國家稅務總局7號文規定，非居民企業在以下情況下可獲豁免繳納中國企業所得稅，例如：(i)其所得乃來源於通過在公開市場收購及出售上市海外控股公司的股份間接轉讓中國應課稅資產；及(ii)其轉讓其直接持有的中國應課稅資產，而適用稅務條約或安排豁免該轉讓繳納中國企業所得稅。國家稅務總局7號文中任何豁免會否適用於日後我們可能於中國境外作出的涉及中國應課稅資產的任何兼併、收購或其他投資或股東作出的股份轉讓目前還不清楚。若中國稅務機關就該等活動向我們徵收中國企業所得稅，我們擴展業務或通過該等交易獲取融資的能力可能會受到不利影響。

我們在中國通過收購實現潛在增長受限於中國併購規定、法律及若干其他中國法規規定的程序，從而可能令我們更難以完成該等收購

由六家中國監管機構於2006年採納並於2009年修訂的《關於外國投資者併購境內企業的規定》(「**《併購規定》**」)(其中包括)制訂了額外程序及規定，可能導致外國投資者進行的併購活動更耗時及複雜。有關法規規定(其中包括)若外國投資者取得中國境內企業控制權，且存在以下任何情況：(i)涉及任何重點行業；(ii)交易存在影響或可能影響國家經濟安全的因素；或(iii)交易將導致擁有馳名商標或中華老字號的境內企業控制權變更，應當事先向商務部申報任何控制權變更交易。概不保證我們進行進一步併購將不會觸發在上述各種情況下向商務部進行有關申報或由其他中國政府部門進行任何審查的規定。

風險因素

此外，由全國人大常務委員會頒佈並於2008年生效及於2022年修訂的《中華人民共和國反壟斷法》要求：(i)被認定為經營者集中且涉及有特定營業額標準的參與方的交易，於交易完成前應當向國務院國家反壟斷局申報並取得批准；及(ii)交易未達到國務院規定的申報標準，但有證據證明該集中具有或者可能具有排除、限制競爭效果，國務院國家反壟斷局可以要求參與方進行申報，未有遵守上述(i)或(ii)項規定的，將受到主管部門的調查。

我們可能進行與我們的業務及運營互補的潛在戰略性收購。遵守該等法規的規定完成相關交易可能十分費時，且任何必要審批程序(包括取得商務部的批准或許可)可能推遲有關交易完成或阻礙我們完成有關交易的能力，從而可能影響我們擴展業務或維持市場份額的能力。

若中國居民股東或實益擁有人未能根據《國家外匯管理局37號文》完成登記，我們或會面臨處罰

由國家外匯管理局頒佈並於2014年7月4日生效的《關於境內居民通過特殊目的公司境外投融資及返程投資外匯管理有關問題的通知》(「《國家外匯管理局37號文》」)要求，中國居民(包括中國居民個人及中國公司實體)(「中國居民」)以其資產或權益向以投融資為目的由中國居民直接設立或控制的境外特殊目的公司(「境外特殊目的公司」)出資前，應向國家外匯管理局的地方分支機構辦理登記手續。首次登記後，境外特殊目的公司發生中國居民股東、名稱、經營期限等基本信息變更，或發生註冊資本增加或減少、股份轉讓或置換、合併或分立等重要事項變更後，中國居民亦應到國家外匯管理局的地方分支機構辦理登記手續。未遵守《國家外匯管理局37號文》的登記程序或會引致處罰及制裁，限制境外特殊目的公司的中國附屬公司向其境外母公司分派股息的能力，或限制境外或跨境投資活動。

我們可能無法始終充分知悉或了解我們身為中國公民的受益人的身份，且未必能夠強制我們的受益人遵守《國家外匯管理局37號文》的規定。因此，我們無法向您保證，我們身為中國公民的全部股東或受益人將始終遵守《國家外匯管理局37號文》或其他相關法規，或在日後作出或取得《國家外匯管理局37號文》或其他相關法規規定的任何適

風險因素

用登記或批准。根據相關規定，未遵守《國家外匯管理局37號文》所載的登記程序可能導致相關中國企業的外匯活動受到限制，相關中國居民亦可能受到中國外匯管理條例的處罰。

作為控股公司，我們依賴中國附屬公司的分派撥付資金，中國附屬公司向我們派付的任何股息均須繳納中國預扣稅

本公司是於開曼群島註冊成立的控股公司，通過我們在中國的附屬公司開展大部分業務。因此，能否獲得資金向股東派付股息及償還任何債務視乎自該等附屬公司收取的股息而定。若我們的附屬公司產生任何債務或虧損，該等債務或虧損可能會損害其向我們派付股息或作出其他分派的能力。因此，我們派付股息或作出其他分派及償還債務的能力將受到限制。

中國法律規定，股息僅可從根據中國會計準則計算的淨利潤中派付，而中國會計準則有別於其他司法管轄區的公認會計準則（包括香港財務報告準則）。中國法律亦規定，外商投資企業（如我們在中國的附屬公司）須將其部分淨利潤撥作法定儲備，而該等法定儲備不可用作分派現金股息。

此外，中國政府可能會根據資金流入及流出及經濟活動狀況，按照法律法規調整外匯管理措施。若我們的中國附屬公司向我們派付股息或支付其他類款項的能力或數額有任何變化，可能會對我們的發展、進行有利於我們業務的投資或收購、向我們的投資者支付股息或履行對我們的供應商的其他責任或以其他方式融資及開展業務的能力造成重大不利限制。

我們未來的證券活動可能需要向中國證監會或其他監管機構備案，我們無法預測我們能否獲得有關批准或完成有關備案

中國證監會於2023年2月17日發佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》及五項配套解釋性指引（以下統稱「境外上市試行辦法」），適用於境內企業在境外發行股票、存託憑證、可轉換為股票的公司債券及其他具有股權性質的證券並上市，並於2023年3月31日生效。根據境外上市試行辦法，發行人於境外市場首次公開發行及上市的，應當指定一家主要境內運營實體，在境外提交相關申請後3個工作日內向中國證監會備案。有關詳情，請參閱本文件「監管概覽—有關境外上市的法律法規」。

風險因素

根據上述規定，我們[編纂]須遵守中國證監會或其他監管機構的備案規定。若未能根據境外上市試行辦法的規定完成該等備案程序，或我們已完成的任何有關備案遭撤銷，我們將受到中國證監會或其他監管機構的制裁，包括罰款及可能對我們的業務、財務狀況及經營業績有不利影響的其他處罰。

與[編纂]有關的風險

我們的股份可能不會形成活躍的交易市場，從而可能對股份[編纂]及您[編纂]股份的能力產生重大不利影響

在[編纂]前，我們的股份並無[編纂]市場。我們的股份對[編纂]的[編纂]由我們與[編纂]（為其本身及代表[編纂]）協商釐定，[編纂]可能與[編纂]後的股份[編纂]有顯著差異。我們已申請批准股份於聯交所[編纂]及[編纂]。然而，於聯交所[編纂]不能保證我們的股份將形成活躍的[編纂]，或即使形成了活躍的[編纂]，該活躍[編纂]在[編纂]後將得以維持，或[編纂]後股份的[編纂]不會下跌。

我們的股份的流動性和[編纂]可能會波動，從而可能導致根據[編纂][編纂]或[編纂]我們的股份遭受重大虧損

我們的股份的[編纂]及[編纂]可能由於下列因素及其他因素出現波動，有關因素於本文件「風險因素」或其他章節予以討論，其中若干因素非我們所能控制：

- 我們經營業績的實際或預期波動；
- 有關我們招聘主要人員或主要人員流失的消息；
- 有關我們行業的競爭發展、收購或策略聯盟的公告；
- 財務分析師對盈利估計或建議發生變動；
- 潛在訴訟或監管調查；
- 影響我們或我們行業的整體經濟狀況的變動或其他發展；

風險因素

- 國際股票市場的價格波動、其他公司、其他行業的經營及股價表現以及非我們所能控制的其他事件或因素；及
- 解除對我們發行在外的股份的禁售或其他轉讓限制，或我們、控股股東、任何[編纂]前投資者或其他股東[編纂]或預期[編纂]額外股份。

此外，證券市場可能不時出現與特定公司經營表現無關或不相稱的大幅價格和交易量波動。任何該等發展均可能導致我們的股份的[編纂]及[編纂]突然大幅變動。我們無法向您保證日後將不會出現該等發展。

我們的股份的日後[編纂]可能對其現行[編纂]造成不利影響

若本公司日後[編纂]股份或我們的任何股東[編纂]股份或預期可能會作出有關[編纂]或[編纂]，可能會對股份的現行[編纂]造成不利影響。此外，日後於[編纂]市場[編纂]我們大量股份或與股份有關的其他[編纂]可能導致股份的[編纂]下跌，或對我們日後在我們認為合適的時間以我們認為合適的價格[編纂]的能力造成不利影響。若我們在未來[編纂]中[編纂]額外[編纂]，股東的持股量可能會被攤薄。控股股東所持股份在自[編纂]起計12個月內受若干禁售承諾限制。有關該等禁售承諾的詳情載於「[編纂]」。我們無法保證其不會出售現在或將來可能擁有的股份。

於開始[編纂]時我們的股份[編纂]可能因(其中包括)從[編纂]到開始[編纂]期間可能出現的不利市場狀況或其他不利發展而低於[編纂]

[編纂]將於[編纂]釐定。然而，[編纂]在交付前不會在[編纂]開始[編纂]，因此，緊隨[編纂]釐定後，投資者可能無法出售或以其他方式[編纂][編纂]。因此，[編纂]的持有人面臨於開始[編纂]時[編纂]的[編纂]可能因從[編纂]到開始[編纂]期間可能出現的不利市場狀況或其他不利發展而低於[編纂]的風險。

風險因素

由於我們是根據開曼群島法律註冊成立的公司，而該等有關保障少數股東權益的法律在若干方面有別於香港及其他司法管轄區，故您可能難以保障自身權益

我們的公司事務受組織章程大綱及組織章程細則、《開曼公司法》及開曼群島普通法管轄。開曼群島法律下股東針對董事採取行動的權利、少數股東提起訴訟的權利及董事對我們的受信責任在很大程度上受開曼群島普通法管轄。開曼群島普通法部分源自開曼群島相對有限的司法先例，以及對開曼群島法院具說服力但不具約束力的英國普通法。開曼群島法律下股東的權利及董事的受信責任可能有別於香港法規或司法先例所規定的相關權利及責任。具體而言，開曼群島設有不同於香港的證券法律，因此向投資者提供的保障可能會有所不同。此外，開曼群島公司的股東可能並無資格在香港法院展開股東衍生訴訟。

投資者應仔細通讀本文件，不可在未經仔細考慮本文件所載有關風險及其他信息的情況下，考慮已發佈的媒體報道中的任何特定陳述

媒體可能報導與[編纂]及我們營運相關的信息。於刊發本文件前已有，及於本文件日期後但於[編纂]完成前可能有關於我們及[編纂]的新聞及媒體報道，當中載有(其中包括)關於我們及[編纂]的若干財務資料、預測、估值及其他前瞻性資料。我們概不就有關信息的準確性或完整性承擔任何責任，亦不就媒體所傳播的任何信息的適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何陳述。若媒體公佈的任何信息與本文件所載信息不符或互相衝突，我們概不負責。因此，有意投資者應仔細通讀本文件，不可依賴新聞稿件或其他媒體報道中的任何信息。有意投資者在作出關於我們的投資決定時應僅依賴本文件所載資料。

我們日後可能無法就股份宣派股息

實際分派予股東的股息金額將取決於我們的營運及盈利狀況、資本需求及盈餘、整體財務狀況、合約限制、資本支出及未來發展需求、股東利益以及董事可能視為相關的其他情況和其他因素。當我們的董事會認為我們的利潤合理時，我們的董事會有權酌情支付中期股息，並建議我們的股東支付末期股息；然而，股息支付受到開曼群

風險因素

島法律的若干限制，即本公司只能從利潤及／或股份溢價賬中支付股息，且在任何情況下，倘其將導致本公司無法償還正常業務過程中到期的債務，則不得從股份溢價中支付股息。此外，股東可透過普通決議案宣派股息，但股息不得超過董事建議的金額。任何宣派股息的決定均需要董事的建議，而任何股息分派(上述中期股息除外)亦需要股東的批准。請參閱「財務資料—股息及股息政策」。

我們未來的股息宣派未必能反映我們過往的股息宣派。我們無法向您保證日後何時或是否會派付股息。

本文件所載若干事實及統計數據摘錄自公開可得官方來源資料，而該等資料未必可靠

本文件所載有關(其中包括)我們經營所在行業的若干統計數據源自多份政府官方刊物。然而，我們無法向您保證該等資料來源的質量或可靠性。該等資料並非由我們、[編纂]或任何我們及[編纂]各自的董事、監事、高級職員、代表、僱員或顧問，或參與[編纂]的任何其他人士或各方編製或獨立核實，因此，我們對該等統計數據的準確性概不發表任何聲明。由於收集方法可能存在缺陷或無效，或已公佈資料與市場慣例存在差異，本文件中的該等統計數據可能不準確，或可能無法與就其他經濟體編製的統計數據進行比較。在所有情況下，投資者應考慮對該等事實的信賴或重視程度。

本文件所載市場機會估計及市場增長預測可能不準確

本文件所載的市場機會估計及增長預測乃基於未必準確的假設及估計，存在重大不確定性，任何實際或被認為不準確的情況可能會損害我們的聲譽並對我們的業務產生負面影響。計算我們的市場機會的變量會隨著時間而改變，概不保證我們的市場機會估計所涵蓋的任何特定數量或百分比的目標客戶將購買我們的產品及服務或為我們產生任何特定水平的收入。即使我們競爭所在的市場符合本文件中的規模估計和增長預測，我們的業務也可能因各種原因(包括我們無法控制的原因，例如我們的行業競爭)而無法增長。

豁免嚴格遵守《上市規則》

為籌備[編纂]，我們已尋求在下列方面豁免嚴格遵守《上市規則》的相關條文：

管理層成員留駐香港

根據《上市規則》第8.12條，發行人須有足夠的管理層人員留駐香港，在通常情況下，至少須有兩名執行董事通常居於香港。

本公司只有一名唯一執行董事向華先生，通常居於香港。本集團的業務運營及資產主要位於香港境外。由於本集團的管理及運營主要由唯一執行董事及高級管理層監督，本公司認為委任額外執行董事僅為符合《上市規則》第8.12條，對本集團而言不切實際，且從商業角度而言屬不必要。因此，基於我們已採取以下措施，我們已向聯交所申請[且聯交所已批准我們]豁免遵守《上市規則》第8.12條的規定：

- (a) 本公司已根據《上市規則》第3.05條委任兩名授權代表，即唯一執行董事、首席執行官兼主席向華先生及本公司聯席公司秘書之一胡倩鈺女士（「胡女士」），作為本公司與聯交所之間的主要溝通渠道。向華先生及胡女士通常居於香港。每名授權代表均會應聯交所要求，可於合理時間內與聯交所在香港會晤，並將可隨時以電話、傳真及／或電郵聯絡。每名授權代表均獲授權代表本公司與聯交所溝通。本公司已根據《公司條例》第16部註冊，且胡女士已獲授權代表本公司於香港接收法律程序文件及通知；
- (b) 聯交所如欲就任何事宜聯絡董事，授權代表均隨時有方法迅速聯絡全體董事（包括獨立非執行董事）。並非通常居於香港的董事擁有或可申請辦理訪港的有效旅遊證件，且可於需要時經合理通知與聯交所會晤。全體董事已向授權代表提供其移動電話號碼、傳真號碼及電郵地址（如適用）。如董事預期會外遊，其須

豁免嚴格遵守《上市規則》

向授權代表提供其住宿地點的電話號碼或通過移動電話維持溝通順暢以及全體董事及授權代表已向聯交所提供各自的移動電話號碼、辦公室電話號碼、傳真號碼及電郵地址(如適用)；及

- (c) 聯交所與董事之間的會晤可通過授權代表，或於合理時間內直接與董事安排。我們將會盡快知會聯交所有關授權代表的任何變動。

聯席公司秘書

根據《上市規則》第3.28條，發行人必須委任一名符合《上市規則》第3.28條規定的公司秘書。

根據《上市規則》第8.17條，發行人的秘書必須為學術或專業資格或相關經驗獲聯交所認可為有能力履行公司秘書職責的人士。

根據《上市規則》第3.28條附註1，聯交所接納下列各項為認可學術或專業資格：

- (a) 香港特許秘書公會會員；
- (b) 香港法例第159章《法律執業者條例》所界定的律師或大律師；及
- (c) 香港法例第50章《專業會計師條例》所界定的執業會計師。

根據《上市規則》第3.28條附註2，聯交所評估個人是否具備「相關經驗」時將考慮：

- (a) 該名人士任職於發行人及其他發行人的年期及其所擔當的角色；
- (b) 該名人士對《上市規則》以及其他相關法例及法規(包括《證券及期貨條例》、《公司條例》、《公司(清盤及雜項條文)條例》及《收購守則》)的熟悉程度；
- (c) 除《上市規則》第3.29條的最低要求外，該名人士是否曾經及／或將會參加相關培訓；及

豁免嚴格遵守《上市規則》

(d) 該名人士於其他司法管轄區的專業資格。

此外，根據新上市指南第3.10章(董事、監事及高級管理層)，豁免嚴格遵守《上市規則》第3.28條(如獲批准)適用於指定期間(「豁免期」)，並附帶以下條件：(i)擬委任的公司秘書在整個豁免期須獲得擁有《上市規則》第3.28條規定的資格或經驗且獲委任為聯席公司秘書的人士協助；及(ii)若發行人嚴重違反《上市規則》，該項豁免可予撤銷。

本公司已委任高忠坤先生(「高先生」)及胡倩鈺女士(「胡女士」)為本公司聯席公司秘書。本公司認為，高先生可在胡女士的協助下履行本公司公司秘書的職能。有關他們的履歷，請參閱「董事及高級管理層 — 聯席公司秘書」。

高先生為董事長辦公室主任，負責監督本集團的投融資、法律及行政事宜。高先生擁有逾十年的產品及營銷經驗，亦擁有豐富的投融資經驗。加入本集團前，他曾於中國多家公司任職。董事認為，鑑於高先生對本集團投融資、法律及行政事宜的透徹了解，他被視為擔任本公司公司秘書的合適人選。此外，由於本集團總部位於杭州，董事認為有必要委任高先生為公司秘書，其在杭州任職可便於其處理本集團的日常公司秘書事務。然而，由於高先生不具備《上市規則》第3.28條規定的資格，未能完全符合《上市規則》第3.28及8.17條所規定的上市發行人公司秘書的要求。因此，本公司已委任香港公司治理公會會員胡女士(根據《上市規則》第3.28條有資格擔任另一名聯席公司秘書)持續向高先生提供支持。

豁免嚴格遵守《上市規則》

因此，我們已向聯交所申請[且聯交所已批准我們]豁免嚴格遵守《上市規則》第3.28及8.17條的規定，條件是高先生自[編纂]起計三年期間內將由胡女士協助擔任我們的聯席公司秘書。胡女士為方圓企業服務集團(香港)有限公司(「方圓」)的助理經理，且鑑於其具備從事公司秘書工作的經驗，本公司認為胡女士為自[編纂]起計三年期間內向高先生提供協助的合資格及適當人選，可使高先生獲取《上市規則》第3.28條附註2要求的有關經驗，從而妥善履行其職責。此外，高先生將遵守《上市規則》第3.29條的年度專業培訓要求，並將自[編纂]起計三年期間內加強對《上市規則》的了解。本公司將進一步確保高先生可獲得有關培訓及支持，從而加強其對《上市規則》及聯交所上市發行人公司秘書職責的了解。

預期胡女士將自[編纂]起計最初三年期間內協助高先生，並將自[編纂]起計三年內為高先生提供培訓及指導，直至胡女士辭任或本公司與方圓就指定胡女士擔任本公司聯席公司秘書訂立的協議終止。若胡女士停止提供有關協助，或本公司自[編纂]起計三年期間內有任何重大違反《上市規則》的行為，該豁免將立即撤銷。我們將與聯交所聯絡，以便其評估在過往三年受惠於胡女士協助的高先生是否具備履行公司秘書職責所需之技能及《上市規則》第3.28條附註2所界定的相關經驗，從而毋需再次授出豁免。

此外，本公司已根據《上市規則》第3A.19條委任嘉林資本有限公司為合規顧問，任期自[編纂]至本公司就其[編纂]起首個完整財政年度的財務業績遵守《上市規則》第13.46條之日止，就《上市規則》項下的持續責任向本公司提供專業意見。高先生在任期內可接觸該合規顧問，合規顧問將為其提供額外的指導資源，以協助高先生熟悉聯交所[編纂]公司的公司秘書職責。

高先生及胡女士的履歷詳情載於本文件「董事及高級管理層」。

有關本文件及[編纂]的資料

[編纂]

有關本文件及[編纂]的資料

[編纂]

有關本文件及[編纂]的資料

[編纂]

有關本文件及[編纂]的資料

[編纂]

有關本文件及[編纂]的資料

[編纂]

有關本文件及[編纂]的資料

[編纂]

有關本文件及[編纂]的資料

[編纂]

董事及參與[編纂]的各方

董事

有關董事的詳情，請參閱「董事及高級管理層」。

姓名	住址	國籍
執行董事		
向華先生	香港 灣仔 港灣道28號 灣景中心大廈C座 23樓7室	中國
非執行董事		
梁珣先生	中國 北京市 西城區 金融街33號	中國
獨立非執行董事		
伍淑清女士	香港 半山區 干德道21-23號 康苑 C座23樓	中國
Rainer Josef Bürkle先生....	Malschbach 138 76534 Baden-Baden Germany	德國
沈觀賢先生	香港 鴨脷洲 海怡半島 16座6樓F室	中國

董事及參與[編纂]的各方

參與[編纂]的各方

聯席保薦人

UBS Securities Hong Kong Limited

香港

中環

金融街8號

國際金融中心二期52樓

中信證券(香港)有限公司

香港

金鐘道88號

太古廣場一座18樓

[編纂]

董事及參與[編纂]的各方

[編纂]

董事及參與[編纂]的各方

[編纂]

董事及參與[編纂]的各方

[編纂]

本公司法律顧問

有關香港及美國法律：
安理謝爾曼思特靈律師事務所
香港
中環
交易廣場三座9樓

有關開曼群島法律：
康德明律師事務所
香港
中環
康樂廣場8號
交易廣場一座
29樓

董事及參與[編纂]的各方

有關中國法律及中國網絡安全及數據合規事宜：

通商律師事務所

中國

北京市

建國門外大街1號

國貿寫字樓2座12-15層

郵編100004

有關中國法律：

德恒律師事務所

中國

北京市

金融大街19號

富凱大廈B座12層

郵編100033

聯席保薦人及[編纂]的法律顧問

有關香港及美國法律：

Sullivan & Cromwell (Hong Kong) LLP

香港

中環遮打道18號

歷山大廈20樓

有關中國法律：

競天公誠律師事務所

中國

北京市

建國路77號

華貿中心3號寫字樓34層

郵編100025

核數師及申報會計師

安永會計師事務所

執業會計師

註冊公眾利益實體核數師

香港

鰂魚涌

英皇道979號

太古坊一座27樓

董事及參與[編纂]的各方

獨立行業顧問

弗若斯特沙利文(北京)諮詢有限公司上海分公司
中國
上海市
南京西路1717號
會德豐國際廣場
2504室
郵編200040

[編纂]

公司資料

註冊辦事處

Cricket Square
Hutchins Drive
P.O. Box 2681
Grand Cayman KY1-1111
Cayman Islands

香港主要營業地點

香港
灣仔
皇后大道東248號
大新金融中心40樓

中國內地主要營業地點及總部

中國
浙江省
杭州市蕭山區
建設二路666號
信息港六期6幢1層

公司網站

www.saintbella.com (該網站所載資料並不構成本文件的一部分)

聯席公司秘書

高忠坤先生
中國
浙江省
杭州市蕭山區
建設二路666號
信息港六期6幢1層

胡倩銣女士(ACG)
香港
灣仔
皇后大道東248號
大新金融中心40樓

授權代表

向華先生
中國
浙江省
杭州市蕭山區
建設二路666號
信息港六期6幢1層

公 司 資 料

胡倩鈺女士
香港
灣仔
皇后大道東248號
大新金融中心40樓

審核委員會

沈觀賢先生(主席)
梁珪先生
伍淑清女士

薪酬委員會

伍淑清女士(主席)
沈觀賢先生
梁珪先生

提名委員會

向華先生(主席)
伍淑清女士
沈觀賢先生

合規顧問

嘉林資本有限公司
香港
中環
干諾道中88號
南豐大廈12樓
1209室

[編纂]

公 司 資 料

主要往來銀行

招商銀行股份有限公司

杭州錢塘支行

中國

浙江省

杭州市濱江區

濱盛路1869號

行業概覽

除另有說明者外，本文件中本節及其他各節所提供的資料及統計數據乃摘錄自不同的政府官方及其他出版物，以及受我們就此次[編纂]委託的獨立市場研究及諮詢公司弗若斯特沙利文所編製的行業報告。自政府官方獲取的資料未經我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、任何[編纂]、任何我們及他們各自的董事、監事、高級職員、代表、僱員及顧問，或參與[編纂]的任何其他人士或各方獨立核實，我們概不就其準確性發表任何聲明。

家庭護理行業概覽

我們是中國領先的產後護理及修復集團，亦提供家庭護理服務及針對女性需求的相關食品。我們的目標是成為亞洲領先的綜合家庭護理品牌集團，不斷發展品牌組合，具體做法是加強我們在現有業務板塊和運營市場的影響力，推出新產品以開拓養老護理服務等新板塊，以及在中國內地、香港、新加坡及美國的現有業務基礎上，將服務網絡擴展到有前景的市場。

根據弗若斯特沙利文報告，我們是亞洲及中國最大的產後護理及修復集團（以2024年月子中心的收入計算）、中國增長最快的規模化產後護理及修復集團（以2022年至2024年收入增長率計算）以及中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商。於2024年，以來自中國月子中心的收入計算，我們佔市場份額約1.2%。

定義及細分

家庭護理行業涵蓋了全面的健康服務及食品，旨在滿足男女老少家庭成員的需求。根據弗若斯特沙利文報告，家庭護理行業可分為以下主要行業板塊：

- **產後護理**：產後護理指近期分娩女性及其嬰兒的護理工作，主要包括健康監測，並提供相應的飲食護理、保健、分娩傷口護理等護理服務。市場參與者主要包括月子中心及月嫂。
- **產後修復**：產後修復服務幫助女性在產後的身心恢復，如骨盆康復、皮膚修復等幫助女性產後重獲健康和幸福的服務。
- **家庭兒童護理**：家庭兒童護理服務包括日常生活護理、早期教育和其他兒童護理相關服務。
- **健康食品**：健康食品行業圍繞支持整體健康的營養品、維生素和礦物質，針對荷爾蒙平衡、生殖健康、骨密度和整體活力。業內健康食品旨在補充膳食攝入量，提供有助於調節身體的必需元素，滿足不同生命階段的個人營養需求，而非專注於治療特定的疾病或病症。
- **養老護理**：養老護理指專門為老年人提供日常護理、康復、心理支持等綜合服務。市場參與者主要包括養老院和其他養老服務提供者。

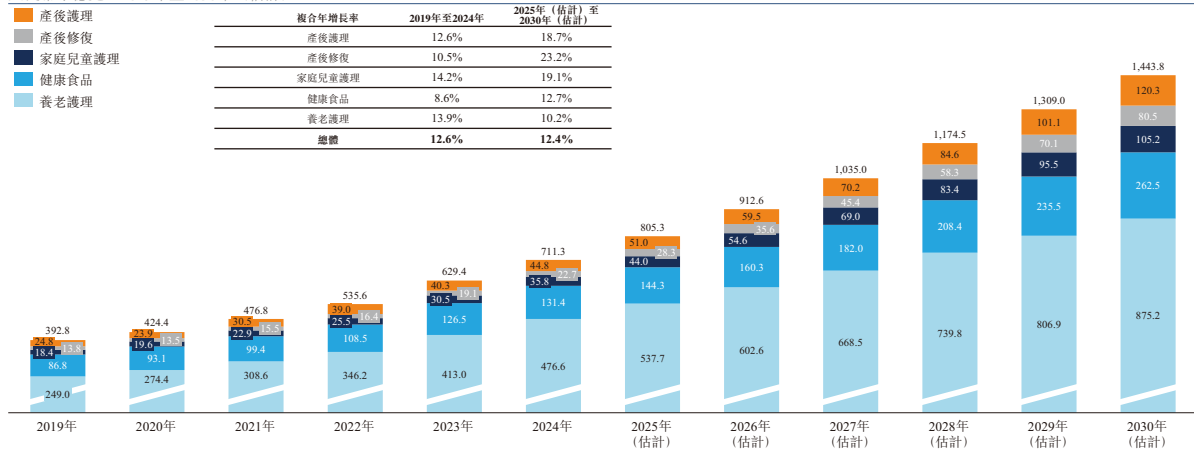
行業概覽

中國市場規模

根據弗若斯特沙利文報告，中國家庭護理行業規模近年來持續增長，由2019年的人民幣3,928億元增長至2024年的人民幣7,113億元，複合年增長率為12.6%。預測顯示市場規模將出現持續上升趨勢，由2025年的人民幣8,053億元增至2030年的人民幣14,438億元，複合年增長率為12.4%。

下圖載列中國家庭護理行業市場規模的實際和預計增長：

中國家庭護理行業按收入計算的市場規模（按業務類型分析）
人民幣十億元，2019年至2030年（估計）



資料來源：國家統計局、國家衛生健康委員會、中國消費者協會、弗若斯特沙利文報告

客戶畫像

在中國，40歲以下人群是最大的育齡群體及家庭護理購買者。根據弗若斯特沙利文報告，年輕一代通常具有更現代化的生活方式和消費習慣，更注重優質家庭護理服務帶來的生活體驗提升。他們還普遍更加注重健康，傾向於接受利用創新技術的科學及專業的家庭護理方式。因此，他們對優質家庭護理服務普遍具有較高的接受度和需求。

根據弗若斯特沙利文報告，中國資產在人民幣6百萬元以上的富裕家庭更有可能頻繁消費家庭護理服務。這一群體的特點是購買力較強，對產後護理和家庭育兒等家庭護理服務的需求較大。他們更偏好有實力、知名度高的家庭護理服務機構，相關機構配備的專業人員能夠提供高度專業化和定制化的服務。他們更願意為高端、專業和科學服務支付更高的價格。此外，他們對生活質量有更高的要求，希望有綜合方法滿足家庭的具體需求。

主要增長動力

根據弗若斯特沙利文報告，除富裕家庭的消費意識和消費意願在不斷提高外，預計以下因素將促進中國家庭護理行業的發展：

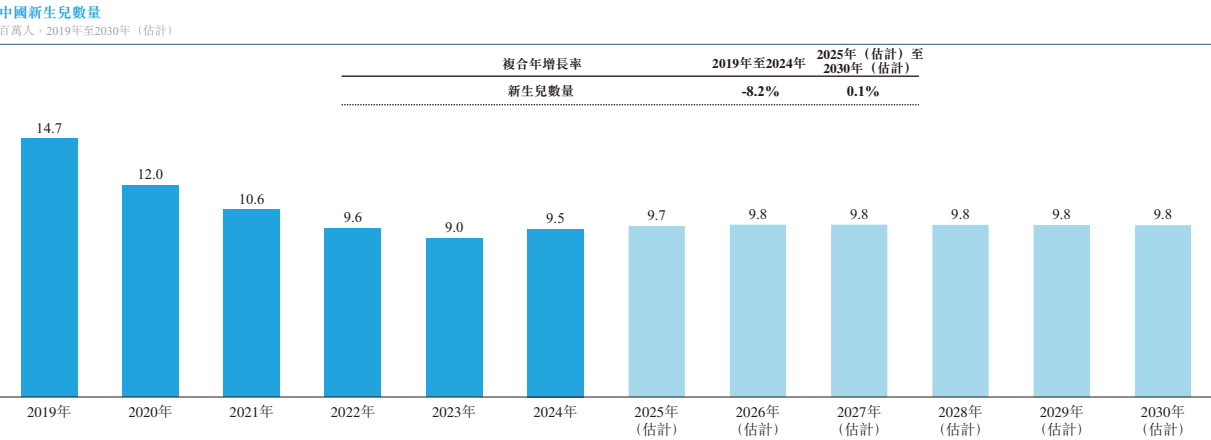
- **悅己消費產品和服務在女性中越來越受歡迎：**這一趨勢標誌著女性的消費模式正朝著個人成長和精神滿足方向發生重大轉變。如今，女性更加關注自己的內心需求，願意投資於能給自己帶來愉悅和滿足的產品和服務。隨著人們對健康和生活質量的認識不斷提高，女性開始將身心健康放在首位。她們願意在自

行業概覽

己身上投入更多的時間和金錢，包括購買食品和使用專業保健服務。此外，由於她們要兼顧個人、職場人士、妻子、母親和女兒等不同角色，面臨著巨大的壓力，需要情感支持。因此，女性更加重視悅己消費產品和服務的價值，也更願意聘請專業團隊來照顧自己或家人。

- **正在演變的家庭結構：**在中國，獨生子女政策已實施近三十年，近年來家庭人口結構已轉變為「4-2-1」(四個祖父母及外祖父母、兩個父母和一個孩子)家庭結構，撫養比上升。在中國，大多數家庭的父母雙方都從事全職工作。夫妻雙方需要撫養自己的孩子，同時照顧四位年邁父母。家庭結構的轉變將鼓勵更多的中國家庭尋求專業家庭護理服務供應商的額外支援。
- **生育年齡延後：**在中國，夫妻推遲組建家庭的現象越來越普遍。推遲原因多種多樣，如追求高等教育、職業發展及其他個人抱負。根據國家統計局發佈的《中國人口普查年鑒》，2010年到2020年，中國的平均初婚年齡由24.89歲提高至28.67歲。2010年，20至29歲人群的生育率最高。然而，到2020年，生育率最高的年齡段已轉移到25至34歲。生育年齡的推遲降低祖父母及外祖父母提供育兒支持的能力，導致對家庭兒童護理服務的需求不斷增長；後一年齡段的父母也更有能力承擔高質量的家庭護理服務。
- **為提高出生率而出台的有利政府政策(包括「三孩政策」)：**由於育齡婦女初婚延遲、生育成本上升以及住房負擔壓力，過往數年中國新生兒數量有所下降。於2011年實施二孩政策及2021年實施三孩政策後，新生兒數量和出生率出現短暫的上升。根據弗若斯特沙利文報告，隨著其他利好政策出台，包括於2021年頒佈的《中共中央國務院關於優化生育政策促進人口長期均衡發展的決定》(其目標是顯著降低生育、養育及教育相關成本)，預計自2024年起新生兒數量將趨於穩定。在中國出台一系列促進人口增長的政策後，二孩、三孩新生兒的生育率穩步上升，自2010年的10.42‰上升到2020年的16.06‰。中國三孩生育率也從2010年的2.18‰上升到2020年的4.15‰。相較一孩家庭，有兩個或三個孩子的父母通常需要更多的支持，因此對家庭護理服務的需求也更高。下圖載列中國新生兒的實際和預計數量：

行業概覽



根據弗若斯特沙利文報告，扶持及鼓勵生育的戰略政策措施和具體執行措施雙管齊下，預計中國的出生率將趨於穩定。

首先，中國政府已制定明確的戰略目標，即逐步完善生育支持政策體系，提高家庭生育意願。2021年《國務院關於優化生育政策促進人口長期均衡發展的決定》對此進行概述，預計到2025年建立全面的生育支持政策體系。隨著這些政策的實施，預計生育意願會有所提高。

在具體實施方面，中央和地方政府一直在積極出台和加強有利的生育政策。例如，2024年《中共中央關於進一步全面深化改革、推進中國式現代化的決定》旨在通過降低生育、養育和教育成本，完善生育休假制度，建立生育補貼制度，提高基本生育和兒童醫療公共服務水平，建設生育友好型社會。此外，2023年《關於提高個人所得稅有關專項附加扣除標準的通知》將3歲以下嬰幼兒照護、子女教育的個人所得稅專項附加扣除標準提高了一倍。

地方政府還推出各種補貼計劃，直接支持多孩家庭。例如，杭州市政府為生育二孩及三孩的家庭提供一次性補助，深圳市政府計劃提供差異化遞進式的育兒補貼，鄭州市政府已實施育兒補貼制度，為每個孩子一次性支付大額補助金，哈爾濱市政府對二孩或以上的家庭每月發放育兒補貼，直至子女滿3週歲。

這些全面且有針對性的措施有望通過減輕家庭經濟負擔和創造更有利的育兒環境，共同助力穩定中國的出生率。

行業概覽

競爭格局

根據弗若斯特沙利文報告，中國的家庭護理行業相對分散，市場主要由一些中小型企业組成。大多數企業只在行業的某一板塊開展業務，只有少數領先集團擴展到多個業務領域。根據弗若斯特沙利文報告，在家庭護理行業的領先市場參與者中，本集團擁有最全面的業務矩陣，產後護理及修復業務在中國處於領先地位。「綜合家庭護理品牌集團」指在家庭護理行業中至少經營兩個業務板塊並自該等業務板塊產生收入的企業。根據弗若斯特沙利文報告，與可能只專注於單一板塊的同行相比，市場參與者能夠透過提供跨板塊的服務滿足更廣泛的家庭護理需求。透過提供更廣泛的服務及產品，綜合家庭護理服務供應商能夠提供全面的家庭護理服務，使客戶受益並滿足其不同需求。

中國內地以外的特定市場概覽

- **美國：**根據弗若斯特沙利文報告，產後護理及修復服務的消費群體主要包括正在美國居住和分娩的中國家庭，但產後護理及修復服務在其他消費群體中也越來越受歡迎。在過去，美國的月子中心通常迎合海外中國家庭的需求。然而，隨著產後護理的重要性在美國逐漸受到重視，對這些服務的需求不斷增長。大量高端月子中心湧現，這些月子中心通常設在高端酒店，以輕資產模式運營，在為客戶提供豪華舒適的服務環境的同時，也實現了快速擴張。

根據弗若斯特沙利文報告，2024年美國產後護理及修復行業的市場規模已超過約40億美元，預計未來隨著美國產後護理意識的不斷提高，月子中心的消費群體將繼續增長，並進一步推動市場規模的持續擴張。

- **中國香港：**與中國內地類似，香港也保留了坐月子的傳統文化，因此香港消費者使用產後護理及修復服務也相對普遍。

近年來，與其他產後護理服務相比，月子中心提供的環境更佳且服務更加專業，吸引了更多的香港消費者，進一步推動了市場規模的擴大。根據弗若斯特沙利文報告，2024年香港產後護理及修復行業的市場規模已超過90百萬美元，預計未來將持續增長。

行業概覽

產後護理及修復行業

中國月子中心的發展

坐月子是中國自古以來的習俗，產婦分娩後會有一段坐月子和休養的時間。產婦以往主要在家中坐月子，部分產婦會聘請月嫂提供產後護理服務。坐月子至今仍是一種常態，月子中心和月嫂是目前兩種類型的產後護理服務供應商。

1999年中國台灣首家月子中心成立。在中國內地，雖然月嫂仍佔據大部分市場份額，但自21世紀開始，月子中心的數量逐漸增加，一些連鎖月子中心品牌開始擴張。近年來，一二線城市乃至更多低線城市的月子中心市場規模迅速擴大。月子中心的服務範圍更加多元化，服務更加專業化，頂級企業的市場地位日益凸顯。如今，許多月子中心已成為提供產後護理及修復服務的集中服務場所。

在這一背景下，考慮到截至2024年，我們擁有競爭者中最龐大的具有相關專業資質的護理專家團隊，且我們已經建立服務標準及編製母嬰護理標準操作規程(SOP)，這也有利於業務擴展，我們相信我們有能力在競爭中取得成功。

根據弗若斯特沙利文報告，截至2024年12月31日，中國約有6,300家月子中心。截至同日，中國從事月子中心、產後修復及月嫂業務的團體分別約有1,600個、2,600個及6,000個。

中國的月子中心有兩種經營模式，即重資產及輕資產模式。重資產經營者主要利用自有或租賃的場所，一開始便需要投入大量資金用於建造或全面翻新。相比之下，輕資產經營者主要利用差不多可立即入住的場所，只需投入少量資金用於升級及定製化。根據弗若斯特沙利文報告，主要從事月子中心及產後修復業務的產後護理及修復團體中超過70%採用輕資產模式。因此，採用輕資產模式符合中國產後護理及修復行業的行業規範。

行業概覽

月子中心及月嫂的比較

下表載列該兩種產後護理服務供應商的比較：

	月子中心	月嫂
專業性：	專業性較高：月子中心通常為客戶配備具有多樣化技能的專業從業者及更舒適寬敞的生活療養環境，因此能夠提供專業及標準化的服務。	專業性較低：月嫂通常更依賴於過往個人護理經驗的積累而缺少系統或科學的產婦護理知識及培訓。此外，月嫂通常提供上門服務，且缺少專業設備支持。
服務交付：	專業場所：月子中心的特點是服務與場所的混合提供，在住宅、酒店、醫院、商業樓宇、公寓等場所提供產後護理服務和其他相關服務。	家庭式服務：月嫂通常居住於僱主家中提供產後護理服務。
服務範圍：	多樣化的服務矩陣：月子中心通常為母親及嬰兒提供全方位服務，包括產後護理及修復服務。	簡化的服務：由於專業知識有限，月嫂通常只能提供基本產婦護理及日常生活服務，服務範圍有限且質量參差不齊。
服務時長：	人員配備充足以提供不間斷服務：月子中心通常配備多名護士、營養師、心理諮詢師、物理治療師、早教啟蒙老師及安保人員，並有多名僱員輪崗工作，確保母親及嬰兒的24小時不間斷健康監測及服務保障。	有限的服務時長：需要休息時間限制了月嫂提供24小時服務的能力。
服務費：	服務費及服務質量較高：由於服務矩陣更完善及多樣的一站式服務套餐，月子中心的每位客戶平均服務費通常更高。	消費價格較低：由於月嫂所提供的服務相對有限，每位客戶平均服務費通常低於月子中心。

月子中心和月嫂都在產後的關鍵時期為新手媽媽及新生兒提供產後護理及支持。他們的服務對象相同。雖然月子中心與月嫂之間存在一定程度的競爭，但由於專業性、專業知識、價格區間、服務定位、服務矩陣及服務時間的不同，月子中心團體與月嫂所針對的客戶群體也不盡相同。與月嫂相比，中高收入家庭普遍更加青睞月子中心，他們有意願且有能力購買價格較高的產後護理服務，追求科學的方式、多樣化的產品

行業概覽

矩陣、人員配備充足的護理專家和始終如一的服務品質。月子中心及月嫂服務的目標客戶群體特點鮮明，限制了兩類服務供應商之間的競爭程度。

產後護理及修復行業的市場規模及滲透率

市場規模

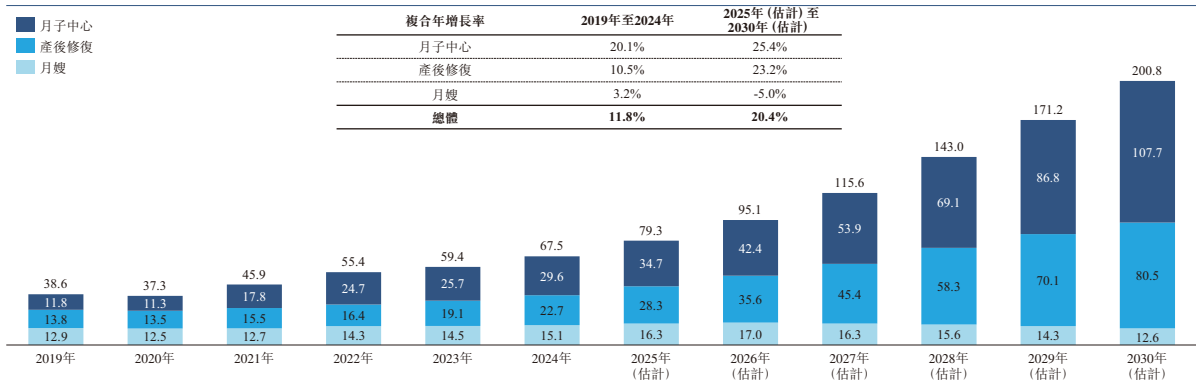
根據弗若斯特沙利文報告，2019年至2024年，隨著產後護理及修復的接受度提升以及連鎖產後護理機構的擴張，中國產後護理及修復行業持續擴張，市場規模由2019年的約人民幣386億元增至2024年的人民幣675億元，複合年增長率為11.8%。2020年，受COVID-19爆發影響，部分中小型月子中心暫停營運，產後護理行業的市場規模略有縮小，而該等參與者退出後，市場集中度略有上升。

就本行業的產後護理服務板塊而言，根據弗若斯特沙利文報告，中國內地的滲透率由2019年的7.5%大幅上升至2024年的17.0%，其中月子中心的滲透率由2019年的1.3%上升至2024年的6.0%；然而，上述滲透率遠低於其他成熟亞洲市場的滲透率。例如，根據弗若斯特沙利文報告，韓國及中國台灣於2024年的產後護理服務滲透率逾60%。這表明中國內地擁有廣闊的發展空間。

根據弗若斯特沙利文報告，中國內地產後修復服務的市場規模預期也將大幅增長，2025年至2030年的複合年增長率為23.2%。

下圖載列按服務供應商劃分之中國產後護理及修復行業市場規模的實際和預計增長：

中國產後護理及修復行業按收入計算的市場規模（按服務供應商分析）
人民幣十億元，2019年至2030年（估計）



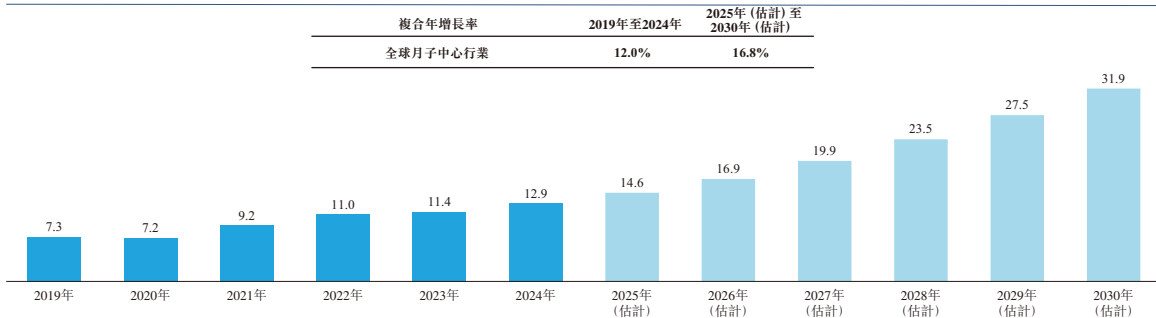
資料來源：國家統計局、弗若斯特沙利文報告

根據弗若斯特沙利文報告，近年來，產後護理服務在越來越多的國家和地區得到普及，全球月子中心市場持續增長。例如，在美國，近年來出現了越來越多在高端酒店設立的高端月子中心，這與消費者對產後護理服務認識的不斷提高一致。此外，在東南亞一些經濟發達的國家，例如新加坡，更多的女性傾向於選擇月子中心而不是月嫂來幫助她們度過產後的關鍵階段，這促進了當地月子中心市場的快速發展。因此，全球月子中心市場穩步增長，2024年總市場規模達約129億美元。預計未來全球月子中心行業市場規模將持續增長，2025年至2030年的複合年增長率為16.8%，於2030年達到319億美元。

行業概覽

下圖列示全球月子中心市場規模的實際及預測增長：

全球月子中心行業按收入計算的市場規模
十億美元，2019年至2030年（估計）

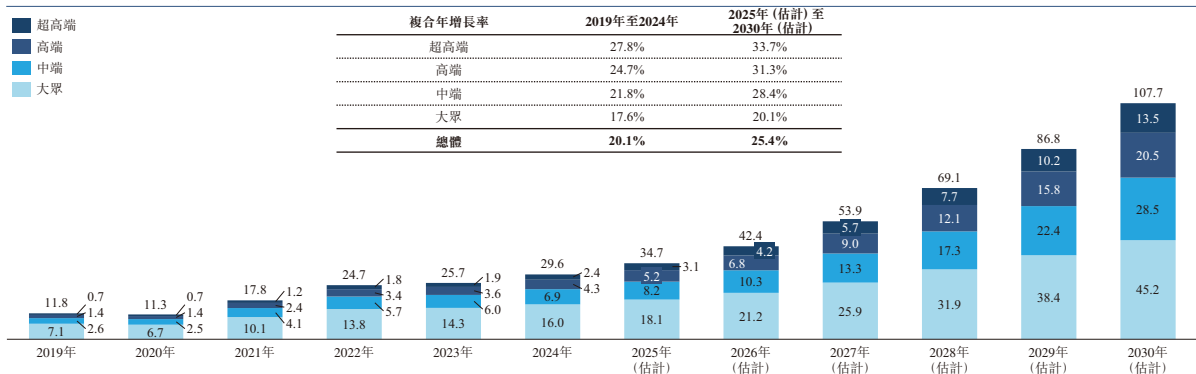


按品牌板塊劃分的中國月子中心行業市場規模

根據弗若斯特沙利文報告，2019年至2024年間，中國月子中心行業的市場規模發展迅速，複合年增長率為20.1%。特別是，高端市場板塊的增長率高於大眾市場板塊且預期繼續保持這種形勢。具體而言，超高端及高端板塊預計增速最快，2025年至2030年的市場規模預計分別按33.7%及31.3%的複合年增長率增長。

下圖載列按品牌板塊劃分之中國月子中心行業市場規模的實際和預計增長。

中國月子中心行業按收入計算的市場規模（按品牌板塊分析）
人民幣十億元，2019年至2030年（估計）



資料來源：國家統計局、弗若斯特沙利文報告

附註：超高端、高端、中端及大眾市場板塊分別指平均價格人民幣150,000元以上、人民幣100,000-150,000元、人民幣60,000-100,000元及人民幣60,000元以下的中心。

主要增長動力

根據弗若斯特沙利文報告，如今，越來越多的女性願意投入更多的金錢和精力來保持和改善自己的健康和體貌，這刺激了對產後護理及修復服務需求的增長。除傳統面部美容外，人們越來越重視形體美和健康。在此背景下，月子中心提供多樣化及專業化的服務，兼顧健康恢復和產後形體塑造，促進消費者越來越多地選擇月子中心服務而不是月嫂服務。此外，月嫂及其他家政服務人員的供應不足以滿足中國市場需求。月子中心的出現有效地填補這一市場需求缺口。

行業概覽

根據弗若斯特沙利文報告，近年來中國居民的可支配收入保持增長趨勢。具體而言，於2019年至2024年，資產淨值為人民幣6百萬元的富裕家庭、資產淨值為人民幣10百萬元的高淨值家庭、資產淨值為人民幣100百萬元的超高淨值家庭及資產淨值為30百萬美元的國際超高淨值家庭的數量總體呈上升趨勢。這些群體構成我們超高端及高端月子中心服務的主要目標人群。此外，根據國家統計局的資料，2023年中國高淨值人群消費價格總水平上升5.4%，超過較2023年上升0.2%的全國居民消費價格指數。這表明高淨值家庭繼續保持強勁的消費能力和熱情。

此外，一二線城市的消費者對服務的要求更專業化及多樣化，配備專業人才、科學及系統的護理及修復服務方式及先進設備的高端產後護理機構能夠滿足消費者對專業產後護理服務的潛在需求。此外，根據弗若斯特沙利文報告，在中國的高淨值人群中，資產更多的人更願意生育超過一孩。因此，根據弗若斯特沙利文報告，在消費者對優質服務需求變多的推動下，高端市場板塊預計將以高於整體月子中心行業的速度增長。

進入壁壘

根據弗若斯特沙利文報告，中國產後護理及修復行業有以下進入壁壘：

- **專業的員工和周全的SOP系統：**業內領先的公司通常不僅有專業穩定的員工團隊，他們具備專業知識和技能提供專業的護理及修復服務，還擁有完善的培訓流程、完善的標準操作規程，能夠根據多年來積累的經驗提供標準化的優質服務；而此行業的新進入者需要花費大量資源來改進工作流程，並招聘或培訓專業人員。
- **品牌知名度和認知度：**由於機會成本高、價格昂貴、決策週期長，客戶打算選擇信譽良好的月子中心。許多顧客在選擇月子中心時，會依賴熟人和KOL的過往經驗作出決策。口碑推薦對月子中心的經營者至關重要。新進入者很難在短時間內建立品牌知名度和積累聲譽。
- **行業知識、資源和經驗：**經驗豐富的月子中心經營者掌握大量行業知識，還能從與供應商和業務夥伴建立的關係中獲益。經驗豐富的月子中心一般還擁有較大的客戶數據庫，可以利用數據庫獲得對消費者的需求和偏好的寶貴見解，進而加深對消費者趨勢和需求的了解。
- **嚴格的政府監管：**從長遠來看，中國產後護理及修復行業的發展預期受益於政府監管的加強。2013年以來，中國政府陸續出台相關監管和規範政策，如母嬰保健服務場所通用要求和關於促進3歲以下嬰幼兒照護服務發展的指導意見，鼓勵行業健康發展。隨著行業統一建議標準的不斷完善，機構業務和相關從業人員的規範化程度不斷加強，市場准入壁壘有所提高。在此情況下，應對監管

行業概覽

要求和市場監管有困難的機構可能會逐步淘汰；而資質齊全、運營規範的領先產後護理及修復企業市場份額有望提升。

未來趨勢

根據弗若斯特沙利文報告，中國產後護理及修復行業有以下發展趨勢：

- **專業化品牌和人員：**為滿足消費者日益增長的需求，越來越多的月子中心開始建立自身的員工培訓體系，注重培訓和提高僱員的基本能力、專業技能和服務意識。建立有效的員工培訓體系是專業護理及修復服務的基礎，可提升市場聲譽及客戶認可度。因此，擁有更好及更多專業服務的市場參與者往往可以在消費者中形成更好的品牌認知度和聲譽，從而獲得更多收入和市場份額。
- **多樣化的服務：**隨著產後護理及修復行業的快速發展，市場參與者所能提供的增值服務有望成為影響消費者選擇月子中心的重要因素。因此，越來越多的月子中心運營商正日益注重提供更加多元化的服務矩陣，培育自身差異化的競爭優勢。
- **數字化：**隨著市場參與者繼續投資於技術創新和數字化，產後護理及修復行業的發展預計將以引入新技術為特色。例如，通過互聯網平台和智能管理系統的應用，市場參與者可以提高服務效率和質量，更準確、更高效地滿足客戶需求。
- **市場整合：**隨著中國產後護理及修復行業的不斷發展和日趨成熟，規模較大的市場參與者有望開始嶄露頭角，是由於規模較小的經營者無法從競爭對手的市場地位和與供應商及合作夥伴關係所帶來的規模經濟效益中獲益。此外，規模較大的市場參與者通常也更有能力遵守相關法律法規、積累品牌知名度並提供專業服務。
- **海外擴張：**隨著全球女性意識的提升，產後護理及修復等應對女性健康問題的服務越來越受到重視，月子中心的業務模式有望在中國以外的海外市場更受歡迎。預期有不斷增長的機會供業內領先的市場參與者通過建立海外分支機構或收購當地參與者拓展海外市場。

競爭格局

根據弗若斯特沙利文報告，按2024年月子中心產生的收入計，本集團是中國最大的產後護理及修復集團。下表載列按2024年月子中心收入計算的中國前五大產後護理及修復集團排名：

排名	公司	2024年收入 (附註1)	按收入計算 的市場份額 (2024年)	收入複合年 增長率 (2022年– 2024年) (附註1)	直營中心 數量 (附註2)	覆蓋城市 數量 (附註3)
1	本集團	人民幣628百萬元	1.2%	26.4%	57	20
2	公司A	人民幣418百萬元	0.8%	-15.2%	18	9

行業概覽

排名	公司	2024年收入 (附註1)	按收入計算 的市場份額 (2024年)	收入複合年 增長率 (2022年– 2024年) (附註1)	直營中心 數量 (附註2)	覆蓋城市 數量 (附註3)
3	公司B	人民幣366百萬元	0.7%	17.7%	20	4
4	公司C	人民幣274百萬元	0.5%	19.0%	4	2
5	公司D	人民幣261百萬元	0.5%	11.5%	7	4

附註：

- (1) 收入來自產後護理及修復服務。
- (2) 截至2024年12月31日中國直營月子中心數量。
- (3) 指截至2024年12月31日中國直營月子中心覆蓋的城市數量。
- (4) 公司A為一家2007年成立的香港上市公司，主要經營高端月子中心，為消費者提供產後修復服務。
- (5) 公司B為一家2008年成立的私營公司，為消費者提供產後護理及修復服務，主要針對中國大眾市場。
- (6) 公司C為一家2010年成立的私營公司，主要在中國以獨棟別墅月子中心的形式提供產後護理及修復服務。
- (7) 公司D為一家2008年成立的私營公司，主要在中國以酒店式月子中心的形式提供產後護理及修復服務。

下表載列按2024年月子中心所產生收入計算的亞洲前五大產後護理及修復集團排名：

排名	公司	2024年收入 (附註1)
1	本集團	人民幣628百萬元
2	公司A	人民幣418百萬元
3	公司E	人民幣403百萬元
4	公司B	人民幣366百萬元
5	公司F	人民幣279百萬元

附註：

- (1) 收入來自產後護理及修復服務。
- (2) 公司E為一家1996年成立的私營公司，主要於韓國及中國透過月子中心提供產後護理及修復服務。
- (3) 公司F為一家2008年成立的私營公司，主要於中國及馬來西亞運營月子中心。

下表載列按2024年超高端月子中心所產生收入計算的中國前五大產後護理及修復集團排名：

排名	公司	2024年收入 (附註1)	直營超高端 中心數量 (附註2)	覆蓋城市數量 (附註3)
1	本集團	人民幣374百萬元	28	12
2	公司G	人民幣89百萬元	12	4
3	公司H	人民幣82百萬元	11	8
4	公司I	人民幣69百萬元	6	6
5	公司J	人民幣16百萬元	2	1

行業概覽

附註：

- (1) 收入來自超高端月子中心的產後護理及修復服務。
- (2) 截至2024年12月31日中國直營的超高端月子中心數量。
- (3) 指截至2024年12月31日中國直營的超高端月子中心覆蓋的城市數量。
- (4) 公司G為一家2020年成立的私營公司，專注於運營超高端、輕資產月子中心，僅在中國一線城市運營。
- (5) 公司H為一家2022年成立的私營公司，主要在中國從事提供智能母嬰護理解決方案及運營超高端月子中心。
- (6) 公司I為一家2019年成立的私營公司，主要在中國以獨棟別墅月子中心的形式提供產後護理服務。
- (7) 公司J為一家2008年成立的私營公司，主要在中國以酒店式月子中心的形式運營超高端月子中心。

下表載列按2022年至2024年產後護理及修復服務所產生收入的增長率計算的中國前五大規模化產後護理及修復集團(即規模化經營年收入超過人民幣100百萬元月子中心業務板塊的集團)排名：

排名	公司	收入複合年增長率 (2022年至2024年) (附註1)
1	本集團	26.4%
2	公司C	19.0%
3	公司B	17.7%
4	公司K	16.8%
5	公司D	11.5%

附註：

- (1) 收入來自產後護理及修復服務。
- (2) 公司K為一家2007年成立的私營公司，向消費者提供產後護理及修復服務，主要服務中國高端市場。

家庭兒童護理行業

中國市場規模及滲透率

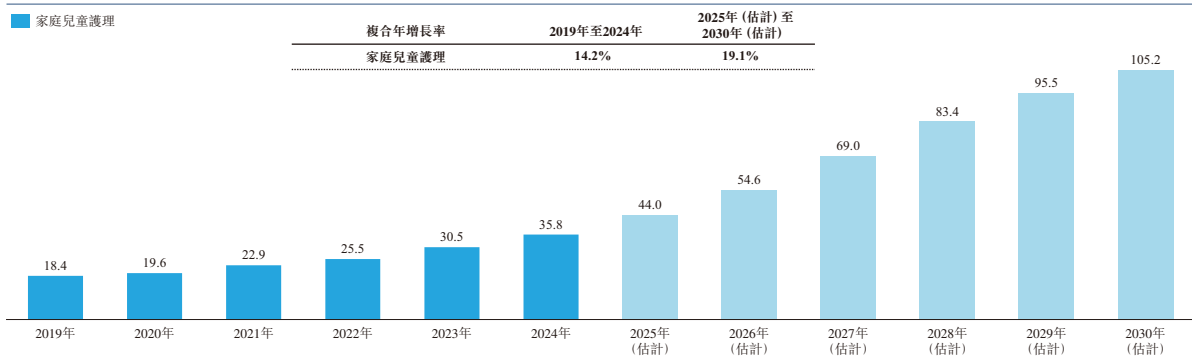
根據弗若斯特沙利文報告，中國家庭兒童護理市場實現大幅增長，由2019年的人民幣184億元增至2024年的人民幣358億元，複合年增長率為14.2%。在2025年至2030年估計複合年增長率為19.1%的推動下，預計市場將繼續保持增長勢頭並於2030年攀升至人民幣1,052億元。目前的市場滲透率仍然較低，約為1.5%，表明市場潛力巨大。

根據弗若斯特沙利文報告，目前，中國的家庭兒童護理行業呈現出高度分散的特點，具有鮮明的區域特色。然而，隨著人們越來越重視基於專業培訓和工作流程的更高品質服務，預計這將支持具有主導市場地位和規模的頂級市場參與者的出現。

行業概覽

下圖載列中國家庭兒童護理行業市場規模的實際和預計增長：

中國家庭兒童護理行業按收入計算的市場規模
人民幣十億元，2019年至2030年（估計）



資料來源：弗若斯特沙利文報告

主要增長動力及未來趨勢

根據弗若斯特沙利文報告，下列因素預計推動中國家庭兒童護理行業的增長：

- **憑藉專業服務促進女性悅己消費：**專業兒童護理服務的興起使女性能夠將部分養育子女的責任委託給專業人士，從而騰出時間和精力進行悅己和自我發展。在專業兒童護理服務的支持下，女性可以優先考慮個人發展、追求興趣愛好、提高職業技能，或者只是享受一個人的寧靜時光。這些機會不僅提高了女性的生活質量，還有助於她們的整體福祉和幸福。隨著女性體驗到專業的家庭護理，並有機會認識到自我需求，她們的心態會發生轉變，從而鼓勵她們接受家庭護理提供者提供的更多專業幫助。她們會更願意在這些服務和產品上投資，並將這些支出視為自我完善和悅己過程中必要的組成部分。
- **對科學和專業化方法的認可度不斷提高：**聯合國兒童基金會表示，兒童早期發展(ECD)包括兒童的全面成長，0至3歲被視為體格、認知、情感、社會及語言綜合發展的重要「機會窗口期」。根據弗若斯特沙利文報告，上述情況導致對專業家庭兒童護理供應商的需求不斷增加，供應商在提供專業護理及促進兒童智力成長方面發揮著重要作用。隨著消費者需求的增加，新穎的兒童護理方法不斷湧現。當今兒童護理專家預期應具備的技能包括嬰幼兒成長、熟練掌握基本醫療知識及具備提供科學餵養及日常護理的能力。科學育兒方法的日益普及正推動服務水平的專業化及高級化。

消費者意識轉變也進一步推動該行業的標準化及發展。例如，消費者日益重視家庭兒童護理專業人員參加系統全面的培訓計劃以及確保服務提供者具備提供高質量護理所必需的技能、專業知識及最新知識的認證程序。行業也正朝著建立標準化服務流程的方向發展。這涉及制定清晰系統的工作流程，概述家庭兒童護理(包括健康、營養、安全及早教)各方面的程序。

行業概覽

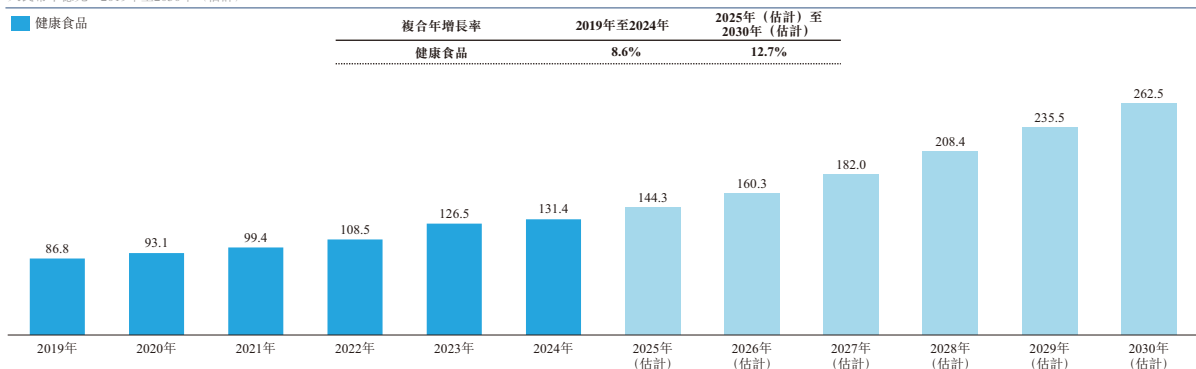
- **政策支持及制定國家標準：**政府對擴大家庭服務的高度重視和支持體現在一系列政策中。中國人力資源和社會保障部已採取措施規範及加強兒童護理行業。出台「保育師國家職業技能標準」，旨在為保育師職業成長提供指導框架，並對該職業的責任、必要技能及培訓標準提出要求。這些政策驅動因素為家庭兒童護理行業提供了強力支持，促進行業快速發展，服務質量不斷提高及市場規模不斷擴大。同時，制定國家標準有望提高消費者對兒童護理專業人員服務質量的期望。

健康食品行業

根據弗若斯特沙利文報告，中國的健康食品行業市場規模由2019年的人民幣868億元增至2024年的人民幣1,314億元，複合年增長率為8.6%。預期有關市場規模將於2030年增至人民幣2,625億元，2025年至2030年的複合年增長率為12.7%。根據弗若斯特沙利文報告，健康食品行業的持續發展主要受現代人日益注重採取更健康的生活方式和接受悅己消費所推動。隨著健康和悅己意識的不斷增強，人們越來越意識到，優先考慮個人健康不僅僅是特定時期的短期需要，更是貫穿一生的長期投資。從青春期到更年期，在人生的各個階段，人們都會經歷不同的生理和心理變化，每種變化都需要特定的營養需求。

下圖載列中國健康食品行業市場規模的實際和預計增長：

中國健康食品行業按收入計算的市場規模
人民幣十億元，2019年至2030年（估計）



資料來源：弗若斯特沙利文報告

養老護理行業

中國養老護理行業概覽

中國正在步入老齡化社會，老年人口(60歲以上)不斷增加，2024年達310百萬人，佔該年總人口約22.0%。因此，中國養老服務需求不斷增加，養老護理服務行業規模由2019年的人民幣2,490億元增至2024年的人民幣4,766億元，複合年增長率為13.9%，且預計2030年將達到人民幣8,752億元，複合年增長率為10.2%。

根據弗若斯特沙利文報告，雖然中國有自理、介助及介護級標準，但該等標準在養老護理機構的實際運營中鮮少用到。根據弗若斯特沙利文報告，中國養老護理行業普

行業概覽

遍缺乏成熟、經驗豐富的養老護理服務運營團隊。根據弗若斯特沙利文報告，在此背景下，我們是中國首家也是唯一一家與日本當地養老護理服務領導者簽署諒解備忘錄的參與者。

主要增長動力及未來趨勢

根據弗若斯特沙利文報告，預計以下因素將促進中國養老護理行業的發展：

- **龐大且不斷增長的老年人口：**中國龐大且不斷增加的老年人口為養老護理行業提供了龐大的用戶基礎。2023年，中國的老年撫養比為22.5%，預計這一比率還將繼續上升，這意味著每單位勞動適齡人口平均需要贍養的老人數量在增加。同時，中國空巢老人問題（即老人與家庭成員分開獨自生活）隨著大量中青年人口為學習及工作背井離鄉而變得突出。據民政部統計，2022年，空巢老人佔中國老年人口的50%以上，在一些城市和農村地區，空巢老人的比例甚至超過70%。這一現象日益突出，將鼓勵更多家庭選擇可提供安全環境和專業護理服務的養老服務供應商，從而推動中國養老護理服務市場的發展。
- **有利的政策支持：**近年來，中國政府出台多項利好政策支持養老護理服務行業發展。例如，頒佈政策提出要全面開放及發展養老護理服務市場，支持民間力量興辦養老護理服務機構，鼓勵發展智慧養老護理。此外，還有多項政策鼓勵運用公私合作模式(PPP)並為企業提供土地、稅費等方面的優惠，鼓勵社會資本進入養老護理服務行業，促進行業參與者增加及規模擴大。

資料來源

我們就[編纂]委聘弗若斯特沙利文進行詳盡分析，並編製有關中國家庭護理行業的行業報告。弗若斯特沙利文為一家於1961年成立且總部設於美國的全球獨立市場研究及諮詢公司。弗若斯特沙利文提供的服務包括市場評估、競爭基準以及各行業的戰略及市場規劃。

我們將弗若斯特沙利文報告的若干資料載入本文件，原因是我們認為有關資料有助於潛在投資者了解家庭護理行業。弗若斯特沙利文進行一手及二手研究，取得有關目標研究市場行業趨勢的知識、統計數據、信息及行業見解。一手研究涉及訪問領先的市場參與者、供應商、客戶及知名第三方行業協會等業內人士。二手研究涉及審閱公司報告、獨立研究報告及基於弗若斯特沙利文自有研究數據庫的數據。

我們已同意就編製弗若斯特沙利文報告向弗若斯特沙利文支付人民幣1,100,000元的費用。支付有關款項並不取決於我們成功[編纂]或弗若斯特沙利文報告的內容。除弗若斯特沙利文報告外，我們並未就[編纂]委託編製任何其他行業報告。我們採取合理審慎措施後確認，自弗若斯特沙利文所編製的報告日期起，市場資料概無出現會使本節所載資料存有保留意見、與本節所載資料相抵觸或於任何重大方面對本節所載資料造成影響的不利變動。

監管概覽

中國內地適用法律及法規概要

《中華人民共和國公司法》

全國人民代表大會常務委員會（「全國人大常委會」）於1993年12月29日頒佈《中華人民共和國公司法》（「《公司法》」），其後分別於1999年12月25日、2004年8月28日、2005年10月27日、2013年12月28日及2018年10月26日修訂，於2023年12月29日最新修訂，於2024年7月1日生效。所有在中國成立的公司均受《公司法》規管，《公司法》規管中國公司實體的成立、運營、公司架構及管理，並將公司分為有限責任公司及股份有限公司。

有關中國廣告的法規

全國人大常委會於1994年10月27日頒佈、於1995年2月1日生效及於2021年4月29日最新修訂的《中華人民共和國廣告法》（2021修正）（「《廣告法》」）規定，廣告不得含有虛假的內容，不得欺騙、誤導消費者。

國家市場監督管理總局於2023年2月25日頒佈、於2023年5月1日生效的《互聯網廣告管理辦法》規定，互聯網廣告應當具有可識別性，能夠使消費者辨明其為廣告，廣告主應當對互聯網廣告內容的真實性負責。

有關食品安全的法規

根據2009年2月28日頒佈及於2021年4月29日最新修訂的《中華人民共和國食品安全法》（2021修正）（「《食品安全法》」）以及於2009年7月20日頒佈、於2019年10月11日最新修訂及2019年12月1日生效的《中華人民共和國食品安全法實施條例》（2019修正），為了保證食品安全，保障公眾身體健康和生命安全，設立了有關食品安全風險監督、監控及評估，以及強制採納食品安全標準的體系。從事食品生產、食品銷售或餐飲服務的企業經營者，應當依法取得許可。此外，國務院對保健食品、特殊醫學用途配方食品和嬰幼兒配方食品等特殊食品實行嚴格監督管理。

國家市場監督管理總局於2023年6月15日頒佈並於2023年12月1日生效的《食品經營許可和備案管理辦法》，規範食品經營許可活動，加強食品經營監督管理，保障食品安全。食品經營者在一個經營場所從事食品經營活動，應當取得一個食品經營許可證。食品經營許可證有效期為五年。

有關保護消費者的法規

全國人大常委會於2013年10月25日頒佈《中華人民共和國消費者權益保護法》（2013修正），自2014年3月15日起生效，該法規定消費者的權利、經營者的義務、國家對消費者合法權益的保護、經營者的法律責任等。特別是，經營者以預收款方式提供商品或者服務的，應當按照約定提供。未按照約定提供的，應當按照消費者的要求履行約定或者退回預付款；並應當承擔預付款的利息、消費者必須支付的合理費用。

監管概覽

國家市場監督管理總局於2021年3月15日頒佈並於2021年5月1日生效的《網絡交易監督管理辦法》對通過信息網絡銷售商品或者提供服務的經營活動進行規範。網絡交易經營者應當全面、真實、準確、及時地披露商品或者服務信息，保障消費者的知情權和選擇權。通過網絡社交、網絡直播等網絡服務進行網絡交易活動的網絡交易經營者，要以顯著方式展示商品或者服務及其實際經營主體、售後服務等信息，或者上述信息的鏈接標識。

產品質量

根據全國人大常委會於1993年2月22日頒佈、於2018年12月29日最新修訂及於同日生效的《中華人民共和國產品質量法》(2018修正)，生產者應當對其生產的產品質量負責，而銷售者應當採取措施，保持銷售產品的質量。企業不得以任何方式生產或銷售假冒偽劣產品，違反保障人身健康及安全的國家或行業標準及違反任何其他相關規定者可能會招致民事責任及行政處罰，如補償損失、罰款、暫停或停止業務以及沒收非法生產及銷售的產品和該等違法銷售所得。嚴重違規可對責任人或企業追究刑事責任。因產品存在缺陷造成人身、他人財產損害的，受害人可以向產品的生產者要求補償，也可以向產品的銷售者要求補償。屬於產品的生產者的責任，產品的銷售者補償的，產品的銷售者有權向產品的生產者追償。屬於產品的銷售者的責任，產品的生產者補償的，產品的生產者有權向產品的銷售者追償。

有關我們月子中心人員的法律法規

有關執業醫師的法律法規

《中華人民共和國醫師法》於2021年8月20日由全國人大常委會頒佈，並於2022年3月1日起施行，以取代於1998年6月26日由全國人大常委會頒佈、於1999年5月1日生效以及於2009年8月27日修訂的《中華人民共和國執業醫師法》，兩項法規均規定中國醫師須取得其醫療專業的資格證書。合資格醫師及合資格助理醫師必須向縣級或以上的有關衛生行政部門註冊。註冊後，醫師可在其註冊地的醫療機構按註冊規定的醫療、疾病預防或保健業務的執業類別及執業範圍執業。違反本法規定，醫師未按照註冊的執業地點、執業類別、執業範圍執業的，由人民政府衛生健康主管部門責令改正，給予警告，沒收違法所得，並處人民幣10,000元以上人民幣30,000元以下的罰款；情節嚴重的，責令暫停六個月以上一年以下執業活動直至吊銷醫師執業證書。《醫療機構管理條例實施細則》由中國國家衛生健康委員會於2017年2月21日頒佈，並於2017年4月1日生效，定義診斷及治療活動的範圍。雖然我們的月子中心並非醫療機構，但在我們月子中心提供健康諮詢服務的醫師須遵守相關法律法規。

有關護士的法律法規

國務院於2008年1月31日頒佈、於2008年5月12日生效並於2020年3月27日修訂的《護士條例》規定，護士須通過護士執業資格考試方可取得護士執業證書以便日後執業。

監管概覽

有關環境保護及消防安全的法規

《排污許可管理條例》

由國務院於2021年1月24日頒佈及於2021年3月1日生效的《排污許可管理條例》規定，列入《固定污染源排污許可分類管理名錄》的企事業單位和其他生產經營者（以下統稱「**排污單位**」），應當按規定時限申請並取得排污許可證。未列入該目錄的，暫不要求辦理。

根據由生態環境部於2019年12月20日頒佈及於同日生效的《固定污染源排污許可分類管理名錄（2019年版）》，實行登記管理的排污單位不需要申請排污許可證。其應當在全國排污許可證管理信息平台填報排污登記表，登記基本信息、污染物排放去向、執行的污染物排放標準以及採取的污染防治措施等信息。

根據全國人大常委會於1995年頒佈、於2020年4月29日最新修訂及於2020年9月1日生效的《中華人民共和國固體廢物污染環境防治法（2020年修訂）》，產生、收集、儲存、運輸、利用、處置固體廢物的單位和個人，應當採取措施，防止或者減少固體廢物對環境的污染，對所造成的環境污染依法承擔責任。

《城鎮排水與污水處理條例》

住房和城鄉建設部於2015年1月22日頒佈、於2015年3月1日生效、2022年12月1日修訂及於2023年2月1日生效的《城鎮污水排入排水管網許可管理辦法》規定，從事工業、建築、餐飲、醫療等活動的企業事業單位、個體工商戶向城鎮排水設施排放污水的，須申請領取污水排入排水管網許可證。

國務院於2013年10月2日頒佈並於2014年1月1日生效的《城鎮排水與污水處理條例》規定，城鎮排水設施覆蓋範圍內的排水單位和個人，須按照有關規定將污水排入城鎮排水設施。從事醫療活動的企業或其他單位向城鎮排水設施排放污水前，須申請領取污水排入排水管網許可證。排水單位和個人須按照有關規定繳納污水處理費。

《中華人民共和國水污染防治法》

根據全國人大常委會於1984年5月11日頒佈並於1984年11月1日生效、於1996年5月15日修訂並於同日生效、於2008年2月28日修訂並於2008年6月1日生效、於2017年6月27日修訂並於2018年1月1日生效的《中華人民共和國水污染防治法》（2017修正），生產經營單位必須按照國家及地方標準排放水污染物。若排放的水污染物超過國家或地方標準，生產經營單位將被處以人民幣100,000元至人民幣1,000,000元的罰款。此外，環境保護部門有權責令相關生產經營單位限制其生產或停止生產以作整改，情節嚴重的，報經有批准權的主管政府批准，責令停業、關閉。

監管概覽

環境影響評價

根據國務院於1998年11月29日頒佈並於同日生效、於2017年7月16日修訂並於2017年10月1日生效的《建設項目環境保護管理條例》，視乎建設項目對環境的影響，建設單位須提交環境影響報告書或環境影響報告表，或提交登記表。依法應當編製環境影響報告書、環境影響報告表的建設項目，建設單位應當在開工建設前將環境影響報告書、環境影響報告表報送相關環境保護行政主管部門審批；建設項目的環境影響評價文件未依法經審批部門審查或者審查後未予批准的，建設單位不得開工建設。

根據全國人大常委會於2002年10月28日頒佈並於2003年9月1日生效、於2018年12月29日最新修訂及於同日生效的《中華人民共和國環境影響評價法》，對於任何對環境有影響的建設項目，建設單位應當根據可能對環境造成影響的嚴重程度組織編製環境影響報告書、環境影響報告表或者填報環境影響登記表。

有關消防設計及驗收的法律法規

《中華人民共和國消防法》(2021修正)(「《消防法》」)於1998年4月29日獲採納並於2021年4月29日最後修訂及生效。根據《消防法》，國務院住房和城鄉建設主管部門規定的特殊建設工程，建設單位應當將消防設計文件報送住房和城鄉建設主管部門審查，而特殊建設工程以外的其他建設工程，建設單位申請領取施工許可證或者申請批准開工報告時應當提供滿足施工需要的消防設計圖紙及技術資料。根據中華人民共和國公安部於2012年7月17日頒佈並於2020年6月1日廢止的《建設工程消防監督管理規定》，消防設計及驗收的審查制度僅適用於人員密集場所及特殊建設工程，而其他工程則適用消防設計、驗收的備案及抽查制度。根據住房和城鄉建設部於2020年4月1日頒佈並於2020年6月1日生效、於2023年8月21日修訂及於2023年10月30日生效的《建設工程消防設計審查驗收管理暫行規定》，消防設計及驗收審查制度僅適用於特殊建設工程，而其他工程(包括裝修工程)則適用備案及抽查制度。未依法辦理消防備案登記的，由主管部門責令限期改正，並處以人民幣5,000元以下罰款。對經自主驗收抽查不合格又不停止使用的，主管部門可依據各自職權責令其停止使用或停產停業，並處以人民幣30,000元以上人民幣300,000元以下罰款。

此外，《消防法》規定，任何允許人群聚集的公共場所在投入商業營運前，應當按照適用規定，由開發商或使用者向主管部門申請對該場所進行消防安全檢查，以獲取消防安全檢查合格證。

監管概覽

有關知識產權的法律法規

商標

根據於1983年3月1日生效、於2013年8月30日及2019年4月23日修訂及於2019年11月1日生效的《中華人民共和國商標法》(2019修正)及於2002年9月15日生效並於2014年4月29日修訂及於2014年5月1日生效的《中華人民共和國商標法實施條例》(2014修訂)，國務院工商行政管理部門商標局主管全國商標註冊和管理的工作。註冊商標自註冊之日起計10年有效。商標註冊人享有商標專用權。商標註冊人可以通過簽訂商標使用許可合同，許可他人使用其註冊商標。許可他人使用其註冊商標的，許可人應當將其商標使用許可報商標局備案，由商標局公告。商標使用許可未經備案不得對抗善意第三人。

專利

根據全國人大常委會於1984年3月12日頒佈、1985年4月1日生效、2020年10月17日最後修訂並於2021年6月1日生效的《中華人民共和國專利法》(2020修正)及國務院於2001年6月15日頒佈、2023年12月11日最新修訂並於2024年1月20日生效的《中華人民共和國專利法實施細則》(2023修訂)，「發明創造」一詞指發明、實用新型及外觀設計。發明專利權的期限為20年，實用新型專利權的期限為10年，而外觀設計專利權的期限為15年，均自申請日起計算。未經專利權人許可，實施其專利，引起糾紛的，即侵犯其專利權。

版權

國家版權局於2002年2月20日頒佈，並於同日生效的《計算機軟件保護條例》(2013修訂)規管軟件著作權、軟件著作權專有許可合同及轉讓合同登記。國家版權局主要負責全國軟件著作權登記管理工作，並指派中國版權保護中心為軟件登記代理。中國版權保護中心將向計算機軟件著作權申請人授出登記證書。

域名

根據工業和信息化部(「**工信部**」)於2017年8月24日頒佈並於2017年11月1日生效的《互聯網域名管理辦法》，工信部對全國的域名服務實施監督管理。省級通信管理局對其行政區域內的域名服務實施監督管理。域名註冊服務原則上實行「先申請先註冊」原則。域名註冊服務機構提供域名註冊服務，應當要求域名註冊申請者提供域名持有者真實、準確、完整的身份信息等域名註冊信息。

監管概覽

有關數據安全、數據隱私及網絡安全的法律法規

數據安全

於2021年6月10日，全國人大常委會頒佈《中華人民共和國數據安全法》，該法於2021年9月生效。《數據安全法》根據數據在經濟社會發展中的重要程度，以及一旦遭到篡改、破壞、洩露或者非法獲取、非法利用，對國家安全、公共利益或者個人、組織合法權益造成的危害程度，對數據實行分類分級保護。其亦對影響或可能影響國家安全的數據處理活動進行國家安全審查。違反《數據安全法》可能會使有關實體或個人受到警告、罰款、停業整頓、吊銷相關業務許可證或者吊銷營業執照，甚至追究刑事責任。

於2022年12月8日，工信部頒佈《工業和信息化領域數據安全管理辦法(試行)》，該法於2023年1月1日生效。《工業和信息化領域數據安全管理辦法(試行)》對數據分類分級管理、數據全生命週期安全管理及數據安全監測預警與應急管理作出了詳細規定。其規定工業和信息化領域數據分為一般數據、重要數據和核心數據三級，工業和信息化領域數據處理者應當按照工業和信息化領域重要數據和核心數據識別標準將確認的本單位重要數據和核心數據目錄向有關部門備案。

數據隱私及保護

工信部於2011年12月29日頒佈《規範互聯網信息服務市場秩序若干規定》，規定未經用戶同意，互聯網信息服務提供者不得收集用戶個人信息或將該等信息提供予第三方。根據《規範互聯網信息服務市場秩序若干規定》，互聯網信息服務提供者須(其中包括)(1)明確告知用戶收集和處理用戶個人信息的方式、內容和用途，不得收集並非提供服務所必需的信息；及(2)妥善保管用戶個人信息，如有洩漏或可能洩漏用戶個人信息，互聯網信息服務提供者必須立即採取補救措施，情節嚴重者須立即呈報電信監管當局。

根據全國人大常委會於2012年頒佈的《關於加強網絡信息保護的決定》及工信部於2013年頒佈的《電信和互聯網用戶個人信息保護規定》，收集和使用用戶個人信息必須取得用戶同意，並且遵循合法、正當、必要的原則，且受限於指定用途、方法及範圍。互聯網信息服務提供者亦須對此類信息嚴格保密，不得洩露、篡改或者毀損，不得出售或者向他人提供。互聯網信息服務提供者須採取措施，防止所收集的個人信息遭到洩露、毀損、篡改或者丟失。

根據全國人大常委會於2015年8月29日頒佈並於2015年11月1日生效的《中華人民共和國刑法修正案(九)》，任何互聯網服務供應商未有履行適用法律或行政法規所規定的互聯網信息安全管理責任並在責令後並無改正，屬於規定情形的，須受到刑事處罰。根據於2013年4月23日頒佈的《最高人民法院、最高人民檢察院、公安部關於依法懲處侵害公民個人信息犯罪活動的通知》、《中華人民共和國刑法》第253條及於2017年5月8日頒

監管概覽

佈並於2017年6月1日生效的《最高人民法院、最高人民檢察院關於辦理侵犯公民個人信息刑事案件適用法律若干問題的解釋》，以下行為涉嫌侵犯公民個人信息罪：(1)違反國家相關規定向特定人士提供公民個人信息或者通過網絡或其他途徑發佈公民個人信息；(2)未經公民同意，向他人提供合法收集的公民個人信息(除非有關信息經過處理而無法識別特定個人且不能復原)；(3)違反相關規則及法規，在履行職責或提供服務過程中收集公民個人信息；或(4)違反相關規則及法規，通過購買、收受或交換方式獲取公民個人信息。

此外，於2020年5月28日，全國人大批准《中華人民共和國民法典》，該法典於2021年1月1日生效。根據《中華人民共和國民法典》，收集、存儲、使用、加工、傳輸、提供及公開個人信息應當遵循合法、正當及必要原則。

於2021年8月20日，全國人大常委會頒佈《中華人民共和國個人信息保護法》，該法於2021年11月1日生效。《個人信息保護法》規定有關處理個人信息的若干重要概念：(1)「個人信息」是以電子或者其他方式記錄的與已識別或者可識別的自然人有關的各種信息，不包括匿名化處理後的信息；(2)「個人信息的處理」包括個人信息的收集、存儲、使用、加工、傳輸、提供、公開、刪除等；及(3)「個人信息處理者」，是指在個人信息處理活動中自主決定處理目的、處理方式的組織、個人。

個人信息處理者只能在取得相關個人同意的情況下處理個人信息，除非為訂立、履行個人作為一方當事人的合同所必需，或者按照依法制定的勞動規章制度和依法簽訂的集體合同實施人力資源管理所必需；或為履行法定職責或者法定義務所必需；或為公共利益實施新聞報道、輿論監督等行為，在合理的範圍內處理個人信息；或依照《個人信息保護法》規定在合理的範圍內處理個人自行公開或者其他已經合法公開的個人信息所必需。

於2022年7月7日，網信辦頒佈《數據出境安全評估辦法》，該法已於2022年9月1日生效。《數據出境安全評估辦法》規定了向境外提供在中華人民共和國境內收集的重要數據或個人信息的安全評估要求和程序。具體而言，該辦法規定，數據處理者向境外提供數據，有下列情形之一的，應當通過所在地省級網信辦向網信辦申報數據出境安全評估：(i)數據處理者向境外提供重要數據；(ii)關鍵信息基礎設施運營者或處理100萬人以上個人信息的數據處理者向境外提供個人信息；(iii)自上年1月1日起累計向境外提供10萬人個人信息或者1萬人敏感個人信息的數據處理者向境外提供個人信息；或(iv)網信辦規定的其他情形。數據處理者在通過省級網信辦向中央網信辦申報數據出境安全評估前，應當開展數據出境風險自評估。

於2023年2月6日，工信部頒佈《工業和信息化部關於進一步提升移動互聯網應用服務能力的通知》，通知於2023年2月6日生效。《工業和信息化部關於進一步提升移動互

監管概覽

《聯網應用服務能力的通知》規定應通過簡潔、清晰、易懂的方式告知用戶個人信息處理規則，如發生變動，應及時告知用戶最新情況。數據處理者應突出顯示敏感個人信息的處理目的、方式和範圍，建立已收集個人信息清單，不得採用默認勾選、縮小文字、冗長文本等方式誘導用戶同意個人信息處理規則。

於2023年2月22日，網信辦頒佈《個人信息出境標準合同辦法》，辦法於2023年6月1日生效。根據《個人信息出境標準合同辦法》，個人信息處理者通過訂立標準合同的方式向境外提供個人信息的，應當同時符合下列情形：(1)擬向境外提供個人信息的信息處理者為非關鍵信息基礎設施運營者；(2)處理個人信息不滿100萬人的信息處理者；(3)自上年1月1日起累計向境外提供個人信息不滿10萬人的信息處理者；及(4)自上年1月1日起累計向境外提供敏感個人信息不滿1萬人的信息處理者。

於2023年8月3日，網信辦發佈《個人信息保護合規審計管理辦法(徵求意見稿)》，公開徵求公眾意見，截止日期為2023年9月2日。根據《個人信息保護合規審計管理辦法(徵求意見稿)》，「個人信息保護合規審計」是指對個人信息處理者的個人信息處理活動是否遵守法律、行政法規的情況進行審查和評價的監督活動。處理超過100萬人個人信息的個人信息處理者，應當每年至少開展一次個人信息保護合規審計；其他個人信息處理者應當每兩年至少開展一次個人信息保護合規審計。

網絡安全

全國人大常委會於2000年12月28日頒佈並於2009年8月27日修訂的《關於維護互聯網安全的決定》，對有下列行為之一，構成犯罪的，於中國追究刑事責任：(1)違法侵入具戰略重要性的計算機或系統；(2)傳播政治顛覆信息；(3)洩露國家秘密；(4)散佈虛假商業信息；或(5)侵犯知識產權。

1997年12月，公安部頒佈了《計算機信息網絡國際聯網安全保護管理辦法》，該辦法於2011年1月8日進一步修訂，禁止利用互聯網傳播導致國家機密洩露或社會不穩定等後果的內容。於2007年6月22日生效的《信息安全等級保護管理辦法》規定，信息系統的安全保護等級分為五級，運營二級以上信息系統的實體須自確定其安全保護等級之日起30日內，在當地公安機關辦理備案手續。

於2016年11月7日頒佈並於2017年6月1日生效的《中華人民共和國網絡安全法》規定，建設、運營網絡或者通過網絡提供服務，應當依照法律、行政法規的規定和國家標準的強制性要求，採取技術措施和其他必要措施，保障網絡安全、穩定運行，有效應對網絡安全事件，防範網絡違法犯罪活動，保護網絡數據的完整性、保密性和可用性。

監管概覽

《網絡安全法》對中國「關鍵信息基礎設施」中部分設施的運行安全提出高要求。根據《網絡安全法》，「關鍵信息基礎設施」指一旦遭到破壞、喪失功能或者數據洩露，可能嚴重危害國家安全、國計民生、公共利益的關鍵信息基礎設施。重點行業具體指(包括但不限於)公共通信和信息服務、能源、交通、水利、金融、公共服務和電子政務。

《網絡安全法》強調，任何使用網絡的個人和組織不得危害網絡安全，不得利用網絡從事危害國家安全、榮譽和利益，煽動顛覆國家政權、推翻社會主義制度，煽動分裂國家、破壞國家統一，宣揚恐怖主義、極端主義，宣揚民族仇恨、民族歧視，傳播暴力、淫穢色情信息，編造、傳播虛假信息擾亂經濟秩序和社會秩序，以及侵害他人名譽、隱私、知識產權和其他合法權益等活動。網絡運營者或網絡產品、服務提供者可能會因違反《網絡安全法》的規定和要求而被責令改正、警告、罰款、沒收違法所得、吊銷相關業務許可證、吊銷營業執照、關閉網站甚至追究刑事責任。

於2022年2月15日生效的《網絡安全審查辦法(2021)》規定，1)當關鍵信息基礎設施運營者購買網絡產品和服務影響或者可能影響國家安全的，須進行網絡安全審查；2)掌握超過100萬用戶個人信息的網絡平台運營者赴國外上市，必須向網信辦申報網絡安全審查；3)網絡安全審查工作機制成員單位認為影響或者可能影響國家安全的網絡產品和服務以及數據處理活動，由網絡安全審查辦公室按程序報中央網絡安全和信息化委員會批准後，依照《網絡安全審查辦法》的規定進行審查。

2021年7月30日，國務院頒佈《關鍵信息基礎設施安全保護條例》(「**《關鍵信息基礎設施條例》**」)，於2021年9月1日生效。根據《關鍵信息基礎設施條例》，「關鍵信息基礎設施」是指公共通信和信息服務、能源、交通、水利、金融、公共服務、電子政務、國防科技工業等重要行業和領域的，以及其他一旦遭到破壞、喪失功能或者數據洩露，可能嚴重危害國家安全、國計民生、公共利益的重要網絡設施、信息系統等。《關鍵信息基礎設施條例》也明確了關鍵信息基礎設施的認定程序。《關鍵信息基礎設施條例》規定主管部門、監督管理部門是負責關鍵信息基礎設施安全保護工作的部門(「**保護工作部門**」)。保護工作部門制定關鍵信息基礎設施認定規則，並組織認定相關行業的關鍵信息基礎設施，及時將認定結果通知運營者。

於2021年11月14日，網信辦發佈《網絡數據安全管理條例(徵求意見稿)》(「**《數據安全條例草案》**」)，規定數據處理者赴香港上市，影響或可能影響國家安全的，應當向網信辦申報網絡安全審查。於2024年9月24日，國務院頒佈《網絡數據安全管理條例》(「**《數據安全條例》**」)，該條例適用於在中華人民共和國境內開展網絡數據處理活動及其安全監督管理，並將於2025年1月1日起施行。《數據安全條例》規定數據處理者開展數據處理活動，影響或者可能影響國家安全的，應當按照相關法律法規進行國家安全審查，但不包括《數據安全條例草案》規定的上述要求。此外，《數據安全條例》包括以下規定：(i)

監管概覽

《數據安全條例》提供具體指引，以闡明《個人信息保護法》中有關通知、同意和個人權利的規定；(ii)《數據安全條例》概述制定重要數據目錄的要求，並規定網絡數據處理者識別及申報重要數據的責任；(iii)《數據安全條例》優化數據跨境安全管理的規定，明確網絡數據處理者根據國際條約或協議向境外提供個人信息的條件。條例明確未被相關地區或部門告知或者公開發佈為重要數據的數據，不需要申報重要數據出境安全評估；及(iv)《數據安全條例》對網絡平台服務提供者、第三方產品和服務提供者等相關實體提出網絡數據安全保護要求。

於2024年3月22日，網信辦發佈《促進和規範數據跨境流動規定》。根據規定，數據處理者向境外提供數據，符合下列條件之一的，免予申報數據出境安全評估、訂立個人信息出境標準合同、通過個人信息保護認證：(i)為訂立、履行個人作為一方當事人的合同，如跨境購物、跨境寄遞、跨境匯款、跨境支付、跨境開戶、機票酒店預訂、簽證辦理及考試服務等，確需向境外提供個人信息的；(ii)按照依法制定的勞動規章制度和依法簽訂的集體合同實施跨境人力資源管理，確需向境外提供員工個人信息的；(iii)緊急情況下為保護自然人的生命、健康和財產安全，確需向境外提供個人信息的；或(iv)關鍵信息基礎設施運營者以外的數據處理者自當年1月1日起累計向境外提供不滿10萬人個人信息(不含敏感個人信息)的。

於2023年7月21日，工業和信息化部發佈《關於開展移動互聯網應用程序備案工作的通知》，要求在中華人民共和國境內從事互聯網信息服務的APP主辦者，依照《中華人民共和國反電信網絡詐騙法》、《互聯網信息服務管理辦法》履行備案手續。APP主辦者應當向其住所所在地省級通信管理局履行備案手續，由其網絡接入服務提供者、APP分發平台(包括小程序、快應用等分發平台)通過「國家互聯網基礎資源管理系統」，採取網上提交申請、查驗審核方式進行。

有關中國外商投資的法律法規

《中華人民共和國公司法》

《公司法》規定，於中國設立公司可採用有限責任公司或股份有限公司的形式。各公司均具有法人地位，擁有自身資產。公司的資產可全數用作償還公司的負債。除非相關法律另有規定，否則《公司法》適用於外商投資的公司。

《中華人民共和國外商投資法》

於2019年3月15日，全國人大頒佈了《中華人民共和國外商投資法》(「《外商投資法》」)，自2020年1月1日起生效，取代了之前規範中國外商投資的法律，即《中華人民共和國中外合資經營企業法》、《中華人民共和國中外合作經營企業法》及《中華人民共和國外資企業法》，連同實施細則及附屬規定。制定《外商投資法》旨在進一步擴大開放，

監管概覽

積極促進外商投資，保護外商投資者的合法權益。根據《外商投資法》，對外商投資實行准入前國民待遇加負面清單管理制度。准入前國民待遇指在投資准入階段給予外國投資者及其投資不低於本國投資者及其投資的待遇。負面清單管理制度指國家規定在特定領域對外商投資實施的准入特別管理措施。外國投資者不得投資負面清單列明的任何禁止投資領域，並須滿足負面清單列明的條件後方可投資任何限制投資領域。

《外商投資企業設立及變更備案管理暫行辦法》

商務部於2018年6月29日頒佈並於2018年6月30日實施的《外商投資企業設立及變更備案管理暫行辦法(2018年修正)》規定了外商投資企業的設立和變更，不涉及國家規定實施准入特別管理辦法的，應當向商務主管部門備案，並詳細規定了備案的程序和要求。外商投資企業及其投資者應當按照該暫行辦法真實、準確及完整地提供備案信息並填寫備案申請表，不得有虛假記載、誤導性陳述或者重大遺漏。於2020年1月1日，《外商投資企業設立及變更備案管理暫行辦法(2018年修正)》終止並由《外商投資信息報告辦法》取代。

《外商投資信息報告辦法》

商務部及國家市場監督管理總局於2019年12月30日頒佈並於2020年1月1日生效的《外商投資信息報告辦法》規定，外國投資者在中國境內設立外商投資企業，應於辦理外商投資企業設立登記時通過企業登記系統提交初始報告。外國投資者股權併購境內非外商投資企業，應在辦理被併購企業變更登記時通過企業登記系統提交初始報告。

《關於外商投資企業境內投資的暫行規定》

商務部及國家工商總局於2000年7月25日聯合頒佈並於2015年10月28日修訂的《關於外商投資企業境內投資的暫行規定》規定，外商投資企業(「外商投資企業」)不得在禁止外商投資的領域投資。外商投資企業在限制類領域投資的，應向被投資公司所在地省級商務部門提出申請。相關公司登記機關將根據有關法律及條例，決定准予登記或不予登記。准予登記的，發給《企業法人營業執照》，並在企業類別欄目加注「外商投資企業投資」字樣。自被投資公司設立之日起三十日內，外商投資企業應向原審批機關備案。

有關成立外商投資醫療機構的國內法規

《外商投資准入特別管理措施(負面清單)》

根據國家發改委與商務部於2021年12月27日聯合頒佈並於2022年1月1日生效的《外商投資准入特別管理措施(負面清單)(2021年版)》(「**2021年負面清單**」)，其中規定了外商投資中國不同產業的准入限制，將外商投資劃分為「鼓勵外商投資產業目錄」和「外商

監管概覽

投資准入特別管理措施(負面清單)」兩類。「外商投資准入特別管理措施(負面清單)」進一步細分為「限制外商投資產業目錄」與「禁止外商投資產業目錄」。未列入「外商投資准入特別管理措施(負面清單)」之各產業則為允許外商投資產業。根據2021年負面清單，醫療機構限於股權合營企業的形式。

有關證券的法律法規

《中華人民共和國證券法》由全國人大常委會於1998年12月29日頒佈及於2019年12月28日最新修訂以及於2020年3月1日生效，全面監管中國證券市場的活動，包括證券的發行及交易、上市公司收購、證券交易所、證券公司及證券監管機構的職責等。《證券法》進一步規定，境內企業直接或間接赴境外發行證券或赴境外上市，須遵守國務院的相關規定，以外幣認購及買賣境內企業的股份，具體辦法由國務院另行規定。中國證監會是國務院為依法監督管理證券市場、維護市場秩序及保障市場合法運作而設立的證券監督管理機構。

有關境外上市的法律法規

中國證監會於2023年2月17日頒佈《境內企業境外發行證券和上市管理試行辦法》(「**境外上市試行辦法**」)及五項相關指引，於2023年3月31日生效。境外上市試行辦法對中國境內公司證券在境外直接或間接發行上市的監管制度進行全面改革，轉為備案制。根據境外上市試行辦法，尋求以直接或間接方式在境外市場發售及上市證券的中國境內公司須向中國證監會履行備案程序並報告相關數據。境外上市試行辦法規定，有下列情形之一的，不得在境外上市或發行：(1)中國法律、行政法規或國家有關規定明確禁止證券發行或上市的；(2)經國務院主管部門依法審查認定，擬定證券發行或上市可能危害國家安全；(3)擬在境外市場上市或發行證券的境內公司或其控股股東及實際控制人於最近三年存在貪污、賄賂、侵佔財產、挪用財產及破壞社會主義市場經濟秩序的刑事犯罪；(4)擬在境外市場上市或發行證券的境內公司目前因涉嫌刑事犯罪或重大違法違規行為而正在接受調查，且尚未結案；或(5)境內公司的控股股東或受控股股東及／或實際控制人支配的其他股東所持有的股權存在重大權屬糾紛。

於2023年2月24日，中國證監會及其他有關政府部門頒佈《關於加強境內企業境外發行證券和上市相關保密和檔案管理工作的規定》(「**保密規定**」)，於2023年3月31日生效。根據保密規定，若境內企業向相關證券公司、證券服務機構、境外監管機構以及其他實體及個人提供或公開披露，或通過其境外上市主體提供或公開披露涉及國家秘密或國家機關工作秘密的文件及資料，應當依法報經審批部門批准，並報同級保密行政管

監管概覽

理部門備案。境內企業向證券公司、證券服務機構、境外監管機構等實體及個人提供會計檔案或會計檔案複製件，應當按照國家有關規定履行相應程序。為境內企業境外發行上市提供相關服務的證券公司、證券服務機構在境內形成的工作底稿等檔案應當存放在境內。需出境的檔案應按照國家有關規定辦理審批手續。

有關租賃房屋管理的法規

《商品房屋租賃管理辦法》

根據(i)全國人大常委會於1994年7月5日頒佈並於2009年8月27日及2019年8月26日修訂及於2020年1月1日生效的《中華人民共和國城市房地產管理法》，及(ii)住房和城鄉建設部於2010年12月1日頒佈並於2011年2月1日生效的《商品房屋租賃管理辦法》，當租賃物業時，出租人及承租人須訂立書面租賃合同，當中載有租賃期限、物業用途、租賃及維修責任以及雙方的其他權利及責任等條文。出租人及承租人均須於簽訂物業租賃合同後30日內向租賃物業所在地的房產管理部門辦理物業租賃登記及備案手續。若出租人及承租人未能辦理登記備案手續，出租人及承租人均可能被處以罰款，每項未登記租賃可處罰金額介乎人民幣1,000元至人民幣10,000元。

有關勞動保護的法律法規

根據(1)於1995年1月1日生效並於2018年12月29日修訂的《中華人民共和國勞動法》(2018修正)，(2)於2008年1月1日生效並於2012年12月28日修訂及於2013年7月1日生效的《中華人民共和國勞動合同法》(2012修正)，及(3)於2008年9月18日頒佈及生效的《中華人民共和國勞動合同法實施條例》，僱主必須與任何僱員訂立書面勞動合同，且工資或薪金不得低於當地最低工資或薪金。此外，僱主必須建立有關職業健康及安全的制度，為僱員提供在職培訓，以避免職業危害及保障僱員權利。勞動者每日工作時間不超過八小時、平均每週工作時間不超過四十四小時。當僱主招聘任何僱員時，該僱主必須告知僱員工作內容、工作條件、工作地點、職業危害、安全狀況及勞工補償。

根據(1)於2011年7月1日實施並於2018年12月29日修訂的《中華人民共和國社會保險法》(2018修訂)；(2)於1999年1月22日頒佈及生效並於2019年3月24日修訂的《社會保險費徵繳暫行條例》；(3)於1994年12月14日頒佈並於1995年1月1日生效的《企業職工生育保險試行辦法》；(4)於1999年1月22日頒佈及生效的《失業保險條例》；及(5)於2004年1月1日生效及於2010年12月20日修訂並於2011年1月1日生效的《工傷保險條例》，僱主須為其僱員作出多種社會保障基金供款，包括基本養老保險、基本醫療保險、生育保險、失業保險及工傷保險。如僱主未能及時全額支付社會保險費，由社會保險費徵收機構責令僱主限期繳納或者補足，並自欠繳之日起向僱主按日加收0.05%的滯納金；若未於規定期間內作出支付，相關行政部門將施加介乎欠款金額一倍至三倍金額的罰款。

監管概覽

根據於1999年4月3日生效並於2019年3月24日最新修訂的《住房公積金管理條例》(2019修訂)，僱主必須在住房公積金主管部門為其僱員開設住房公積金賬戶，並向該住房公積金作出供款。僱主不辦理住房公積金繳存登記或者不為其僱員辦理住房公積金賬戶設立手續的，由住房公積金管理中心責令限期辦理；逾期不辦理的，處以最少人民幣10,000元但最高人民幣50,000元的罰款。

根據2004年11月1日頒佈及自2004年12月1日生效的《勞動保障監察條例》，用人單位違反勞動保障法律、法規或者規章延長勞動者工作時間的，由勞動保障行政部門給予警告，責令限期改正，並可以按照受侵害的勞動者每人人民幣100元以上500元以下的標準計算，處以罰款。

有關外匯的法律法規

國務院於1996年1月29日頒佈、於1996年4月1日生效並於2008年8月5日最新修訂的《中華人民共和國外匯管理條例》(2008修訂)規定，境內機構或個人的外匯收入可調回境內或存放境外，國家外匯管理局須根據國際收支狀況和外匯管理的需要針對調回境內或存放境外的要求、期限及其他方面的有關條件作出規定。境內機構或個人向境外直接投資或從事境外有價證券或衍生產品的發行或交易，須按照國家外匯管理局的規定辦理登記。須事先經其他主管部門批准或備案的機構或個人須在外匯登記前辦理必要批准或備案手續。人民幣匯率實行以市場供求為基礎的，有管理的浮動匯率制度。

中國人民銀行於1996年6月20日頒佈並於1996年7月1日生效的《結匯、售匯及付匯管理規定》規定，外商投資企業經常項目下外匯收入可在外匯局核定的最高金額以內保留外匯，超出部分應當賣給外匯指定銀行，或者透過外匯調劑中心賣出。

於2015年3月30日，國家外匯管理局發佈《關於改革外商投資企業外匯資本金結匯管理方式的通知》(「**第19號文**」)，並於2015年6月1日生效。根據第19號文，外商投資企業外匯資本金實行意願結匯(「**意願結匯**」)而其比例暫定為100%。此外，第19號文規定，外商投資企業資本金的使用應在企業經營範圍內遵循真實、自用原則。外商投資企業資本金及其結匯所得人民幣資金不得用於第19號文所規定若干用途。於2016年6月9日，國家外匯管理局頒佈《關於改革和規範資本項目結匯管理政策的通知》(「**國家外匯管理局第16號文**」)。國家外匯管理局第16號文統一境內機構資本項目外匯收入意願結匯的政策。

於2014年7月4日發佈並生效的《國家外匯管理局關於境內居民通過特殊目的公司境外投融資及返程投資外匯管理有關問題的通知》規定，中國居民須就其以境外投融資為目的，以其持有的境內企業資產或權益或境外資產或權益直接設立或間接控制的境外

監管概覽

企業向國家外匯管理局或其地方分局登記。首次登記後，若個人股東、名稱、經營期限等基本信息變更，或發生增資、減資、股權轉讓或置換、合併或分立等重要事項變更，應及時到國家外匯管理局辦理境外投資外匯變更登記手續。

於2015年2月13日發佈並於2015年6月1日生效的《關於進一步簡化和改進直接投資外匯管理政策的通知》規定，中國居民可就其以境外投融資為目的設立或控制境外企業向合資格銀行登記，而非向國家外匯管理局登記。國家外匯管理局及其分支機構通過銀行對直接投資外匯登記實施間接監管。

於2012年2月，國家外匯管理局頒佈《國家外匯管理局關於境內個人參與境外上市公司股權激勵計劃外匯管理有關問題的通知》（「《股權激勵規則》」）。根據《股權激勵規則》以及相關規則及法規，參與境外上市公司股權激勵計劃的中國居民或於中國連續居住時間不少於一年的非中國居民（若干例外情況除外），須通過合資格境內代理機構（可為該境外上市公司的中國附屬公司）向國家外匯管理局註冊，並完成若干手續。此外，中國國家稅務總局已發出有關僱員購股權或受限制股份的通知。根據該等通知，於中國工作並行使購股權的僱員，或歸屬其受限制股份的僱員，須繳納中國個人所得稅。境外上市公司的中國附屬公司有責任向相關稅務機關提交與僱員購股權或受限制股份有關的文件並為該等僱員就其購股權或受限制股份代扣個人所得稅。若僱員或中國附屬公司未能根據相關法律、規則及法規繳納或代扣個人所得稅，中國附屬公司或會面臨稅務機關或其他中國政府部門的制裁。

有關併購的法規

根據商務部及其他五個部門於2006年8月8日聯合頒佈及其後於2009年6月22日修訂的《關於外國投資者併購境內企業的規定》（2009修訂）（「《併購規定》」），（其中包括）(i)外國投資者購買非外商投資企業的股權或認購非外商投資企業增資；(ii)外國投資者設立外商投資企業，以購買並運營非外商投資企業資產；或(iii)外國投資者購買非外商投資企業資產，並以該資產投資設立外商投資企業運營該資產，須遵守《併購規定》。尤其是，境內公司、企業或自然人以其在境外設立或控制的公司名義併購與其有關聯關係的境內的公司，應報商務部審批。

企業境外投資

商務部於2009年3月16日頒佈、於2014年9月6日最新修訂及於2014年10月6日生效的《境外投資管理辦法》規定，涉及敏感國家和地區以及敏感行業的企業境外投資須經商務主管部門核准，而其他企業境外投資須進行備案。商務主管部門向獲得備案或核准的企業頒發《企業境外投資證書》。

監管概覽

國家發改委於2017年12月26日頒佈《企業境外投資管理辦法》，自2018年3月1日起生效，其中規定，實行核准管理的範圍是投資主體直接或通過其控制的境外企業開展的敏感類項目。核准機關是國家發改委。實行備案管理的範圍是投資主體直接開展的非敏感類項目。

有關稅務的法律法規

企業所得稅

根據(1)全國人大於2007年3月16日頒佈、於2008年1月1日生效並於2017年2月24日及2018年12月29日進一步修訂的《中華人民共和國企業所得稅法》及(2)國務院於2007年12月6日頒佈、於2008年1月1日生效並於2019年4月23日修訂的《中華人民共和國企業所得稅法實施條例》(「**企業所得稅實施條例**」)，內資企業及外商投資企業的稅率均為25%。根據《中國企業所得稅法》及中國企業所得稅實施條例，企業分類為「居民企業」或「非居民企業」。於中國境外成立而其「實際管理機構」位於中國的企業被視為「居民企業」，須就其全球收入按統一稅率25%繳納中國企業所得稅。根據中國企業所得稅實施條例，「實際管理機構」指對企業的生產經營、人員、賬務、財產等實施實質性全面管理和控制的管理機構。符合條件的居民企業之間分配的股息、紅利等股權投資收益為免稅收入。根據科技部、財政部和國家稅務總局於2008年4月14日頒佈、於2016年1月29日修訂並於2016年1月1日生效的《高新技術企業認定管理辦法》，高新技術企業是指在《國家重點支持的高新技術領域》內，持續進行研究開發與技術成果轉化，形成企業核心自主知識產權，並以此為基礎開展經營活動，在中國內地境內(不包括香港特別行政區、澳門特別行政區和台灣)註冊的居民企業。依據該辦法認定的高新技術企業，可依照《相關法律及法規》，申報享受稅收優惠政策。企業獲得高新技術企業資格後，應到主管稅務機關辦理稅收優惠手續，通過認定的高新技術企業資格自頒發證書之日起有效期為三年。

中國企業所得稅法規定，非居民企業是指依照外國(地區)法律成立且「實際管理機構」不在中國境內，但在中國境內設立機構、場所的，或者在中國境內未設立機構、場所，但有來源於中國境內所得的企業。中國企業所得稅實施條例規定，於2008年1月1日後，向在中國境內未設立機構、場所的，或者雖設立機構、場所但取得的所得與其所設機構、場所沒有實際聯繫的非居民企業投資者宣派來自中國境內的股息，一般須按適用稅率10%繳納所得稅。若非居民企業投資者被中國主管稅務機關釐定為已符合相關條件及規定，則股息所得稅可根據中國與非居民企業投資者所在司法管轄區之間的稅收協定減少。

國家稅務總局於2015年2月3日頒佈並於2017年12月29日最新修訂的《關於非居民企業間接轉讓財產企業所得稅若干問題的公告》(「**國家稅務總局7號文**」)提供全面指引，加強中國稅務機關對非居民企業間接轉讓中國境內機構、場所財產、中國境內不動產、境內居民企業股權投資等財產的審查。於2017年10月17日，國家稅務總局頒佈《關於非

監管概覽

居民企業所得稅源泉扣繳有關問題的公告》(於2017年12月1日生效並於2018年6月15日修訂)，股權轉讓收入扣除股權淨值後的餘額為股權轉讓收入的應納稅所得額。

根據國家稅務總局7號文及全國人大常委會於1992年9月4日頒佈並於2015年4月24日修訂的《中華人民共和國稅收徵收管理法》，就間接轉讓而言，須向轉讓人支付轉讓價的實體或個人應作為扣繳義務人。若其未能預扣或預扣應付稅項的全部金額，則股權轉讓人須於稅務付款責任發生後七日內向相關稅務機關申報及繳納稅項。

稅收協定

根據中國內地與香港特別行政區於2006年8月21日訂立的《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》(「**稅收協定**」)，若中國企業的非中國母公司為實益擁有中國企業25%或以上權益的香港居民，則經相關稅務機關批准後，根據企業所得稅法股息適用的10%預扣稅率可下調至5%，對利息支出徵收7%的預扣稅。

根據國家稅務總局頒佈並於2009年2月20日生效的《國家稅務總局關於執行稅收協定股息條款有關問題的通知》，非居民納稅人或扣繳義務人須取得並保有足夠的證明文件，證明股息收取人符合根據稅收協定享受更低預扣稅稅率的相關要求。根據國家稅務總局於2015年8月27日頒佈並於2018年6月15日修訂的《非居民納稅人享受稅收協定待遇管理辦法》(由2020年1月1日生效的《國家稅務總局關於發佈〈非居民納稅人享受協定待遇管理辦法〉的公告》進一步取代)，非居民納稅人符合享受稅收協定待遇條件的，可在納稅申報時，或通過扣繳義務人在扣繳申報時，自行享受稅收協定待遇，並接受稅務機關的後續管理。

國家稅務總局於2018年2月3日頒佈並於2018年4月1日生效的《國家稅務總局關於稅收協定中「受益所有人」有關問題的公告》規定，「受益所有人」是指對所得及所得據以產生的權利和財產具有所有權和控制權的人。若屬於協議對方居民的個人從中國取得股息收入，該個人可認定為「受益所有人」。

增值稅

國務院於1993年12月13日頒佈、於1994年1月1日生效並於2017年11月19日最新修訂的《中華人民共和國增值稅暫行條例》以及財政部頒佈於1993年12月25日生效及於2011年10月28日最新修訂的《中華人民共和國增值稅暫行條例實施細則》規定，所有在中國境內銷售貨物或者提供加工、修理修配勞務以及進口貨物的納稅人均須繳納增值稅。除另有規定外，從事銷售貨物、勞務、有形動產租賃服務或進口貨物的納稅人的稅率為13%。

根據財政部及國家稅務總局頒佈的《營業稅改徵增值稅試點方案》，政府自2012年1月1日起逐步推行稅務改革，在經濟表現強勁的地區及行業(如交通運輸業及若干現代服務業)試行徵收增值稅以取代營業稅。

監管概覽

有關股息分派及稅項的法律法規

規管外商投資企業派付股息的主要法律及法規包括《公司法》、合資經營企業法及合資經營企業法實施條例。中國的外商投資企業僅可從根據中國會計準則及規例釐定的累計利潤(如有)派付股息。此外，外商投資企業必須每年提取其各自稅後累計利潤(如有)的若干比例撥入特定的儲備基金。

根據全國人大於1991年4月9日頒佈並於2021年12月24日最新修訂的《中華人民共和國民事訴訟法》，提出訴訟追討債務(包括追討已宣派股息)的限期為三年。在適用限期屆滿後，公司不得行使其權力沒收任何未索取的股息。

根據於2018年8月31日最新修訂的《中華人民共和國個人所得稅法》及於2018年12月18日最新修訂的《中華人民共和國個人所得稅法實施條例》，中國企業分派的股息須按20%的統一稅率繳納個人所得稅。對於非中國居民的外國個人，從中國企業收取股息通常須繳納20%的個人所得稅，除非國務院稅務機關特別豁免或根據相關稅收協定予以減免。

居住在已與中國訂立避免雙重徵稅協定或調整的司法管轄區的非居民投資者可能有權就從中國公司收取的股息享有中國企業所得稅減免。中國目前已與香港、澳門以及多個國家和地區(包括澳大利亞、加拿大、法國、德國、日本、馬來西亞、荷蘭、新加坡、英國、美國等)訂立避免雙重徵稅協定或安排。根據相關稅收協定或安排享受優惠稅率的非中國居民企業，須向中國稅務機關申請退還超過協定稅率的企業所得稅，退稅申請須經中國稅務機關批准。

香港適用法律及法規概要

《商業登記條例》

每名在香港經營業務的人士(公司或個人)須按香港法例第310章《商業登記條例》於業務開業後一個月內向稅務局申請商業登記證，並在營業地點展示有效的商業登記證。商業登記並非以規管商業活動為目的，亦不等同於營業執照。商業登記旨在通知稅務局業務在香港成立。商業登記證將於呈交所需文件連同繳交相關費用後發出。商業登記證每年或每三年(若經營業務人士選擇發出三年有效期的商業登記證)換領。任何人士沒有申請商業登記即屬犯罪，可處罰款5,000港元及監禁一年。

有關註冊護士及登記護士的法規

香港在註冊護士及登記護士方面的主要法例及法規：

- (a) 《護士註冊條例》(香港法例第164章)；及
- (b) 《香港護士倫理及專業守則》。

監管概覽

《護士註冊條例》(香港法例第164章) (「《護士註冊條例》」)

香港所有執業護士均須向香港護士管理局(其乃根據《護士註冊條例》第3條設立)註冊或登記。

根據《護士註冊條例》，符合下列各項的人士可向香港護士管理局註冊成為「註冊護士」，其中包括：

- (a) 已完成香港護士管理局訂明的培訓並通過所規定的考試，或持有香港護士管理局不時認可的核證團體所頒發的有效護士執業證書，而該證書構成該人士有能力從事護士專業的充分證據；
- (b) 並無犯有可判處監禁的罪行；
- (c) 年滿21歲；
- (d) 品德良好；及
- (e) 並無犯有不專業行為。

根據《護士註冊條例》，符合下列各項的人士可向香港護士管理局註冊成為「登記護士」，其中包括：

- (a) 品德良好；
- (b) 年滿20歲；
- (c) 並無犯有不專業行為；
- (d) 並無犯有可判處監禁的罪行；及
- (e) 已完成香港護士管理局訂明的培訓並通過所規定的考試，或持有香港護士管理局不時認可的核證團體所頒發的有效護士執業證書，而該證書構成該人士有能力從事護士專業的充分證據。

任何人士不得以註冊護士或登記護士身份於香港執業，除非該人士持有香港護士管理局頒發的有效執業證書。執業證書有效期為三年且須每三年重續。

根據《護士註冊條例》第24條，(a)任何人如非按照《護士註冊條例》條文屬妥為註冊的護士，卻故意充作註冊護士或採用或使用註冊護士的稱號或名銜，不論該稱號或名銜是單獨採用或使用或是連合任何其他文字或字母一併採用或使用，或採用或使用任何稱號、名銜、加稱、說明、制服或證章以默示其已註冊或在法律上獲承認為已註冊者；或(b)任何人如知道另一人並非根據《護士註冊條例》註冊為護士，卻作出任何陳述或任何作為而帶有該人已獲如此註冊的意思者，即屬犯罪，一經循簡易程序定罪，可處第5級罰款(現為50,000港元)及監禁兩年。

《香港護士倫理及專業守則》(「《護士倫理守則》」)

所有於香港註冊護士及登記護士須遵守香港護士管理局所發佈的《護士倫理守則》(可能經不時修訂)，其載列構成護士專業道德標準概念綱領的四個範疇。該四個範疇為(a)

監管概覽

護士與實務；(b)護士與人；(c)護士與社會；及(d)護士與專業。未能遵守《護士倫理守則》的註冊護士或登記護士可能受到香港護士管理局的紀律處分。

消費者保護條例

《商品說明條例》(香港法例第362章) (「《商品說明條例》」)

根據《商品說明條例》，禁止：(a)虛假商品說明；(b)虛假、具誤導性或不完整的資料；(c)對產品作虛假標記和錯誤陳述；及(d)關於提供的服務的虛假商品說明。此外，根據《商品說明條例》，下列營商手法屬刑事罪行：(a)誤導性遺漏；(b)具威嚇性的營業行為；(c)餌誘式廣告宣傳；(d)先誘後轉銷售行為；及(e)不當地接受付款。《商品說明條例》亦就偽造商標、虛假應用商標或類似商標的罪行作出規定。

《服務提供(隱含條款)條例》(香港法例第457章) (「《服務提供(隱含條款)條例》」)

根據《服務提供(隱含條款)條例》，在與客戶的服務提供合約中須隱含若干條款，包括：(a)提供人須以合理程度的謹慎及技術作出服務；(b)提供人須在合理時間內作出該項服務(若沒有訂明亦無透過所協議的方式訂定作出服務的時間)；(c)與提供人立約的一方須付出合理費用(若合約沒有訂定提供服務的代價，亦無透過所協議的方式訂定，亦並非以雙方的交易過程來決定)。

《不合情理合約條例》(香港法例第458章) (「《不合情理合約條例》」)

根據《不合情理合約條例》，若香港法庭裁定貨品售賣合約或服務提供合約(其中一方是以消費者身分交易)在立約時的情況下已屬不合情理，則法庭可：(a)拒絕強制執行該合約；(b)強制執行合約中不合情理部分以外的其餘部分；(c)限制任何不合情理部分的適用範圍，或修正或更改該等不合情理部分，以避免產生任何不合情理的結果。

《管制免責條款條例》(香港法例第71章) (「《管制免責條款條例》」)

根據《管制免責條款條例》對可以藉合約條款及其他方式逃避的就違反合約或疏忽或其他不履行責任所引致民事責任的程度加以限制。

根據《管制免責條款條例》第7條，任何人不得藉合約條款、一般告示或特別向某些人發出的告示，而卸除或局限自己因疏忽引致他人死亡或人身傷害的法律責任。至於其他損失或損害方面，任何人亦不得藉上述各項而卸除或局限自己因疏忽而引致的法律責任，但在該條款或告示符合合理標準的範圍內，則不在此限。

根據《管制免責條款條例》第8條，如立約一方以消費者身份交易，或按另一方的書面標準業務條款交易，對上述的立約一方，另一方不能藉任何合約條款而(i)在自己違反合約時卸除或局限與違約有關的法律責任；(ii)聲稱有權在履行合約時，所履行的與理當期望他會履行的有頗大的分別；或(iii)聲稱有權完全不履行其依約應承擔的全部或部分法律義務，但在該合約條款符合合理標準的範圍內，則不在此限。

根據《管制免責條款條例》第9條，以消費者身份交易的人，不須因合約條款而就別人(無論是否立約一方)因疏忽或違約所可能引致的法律責任，對該人作出彌償，令他不受損失；但在該合約條款符合合理標準的範圍內，則不在此限。

監管概覽

在合約條款方面，只有在法庭或仲裁人在考慮及立約各方在立約時所知悉、預料或理應知悉或理應預料到的情況後，斷定加入該條款是公平合理的，則就《管制免責條款條例》而言，該合約條款才符合合理標準。

《失實陳述條例》(香港法例第284章) (「《失實陳述條例》」)

《失實陳述條例》規定失實陳述須承擔法定責任，並控制合約使用免除失實陳述的法律責任的條文。若立約一方對重要事實作出失實陳述，誘使另一方訂立合約，則可能會產生《失實陳述條例》所述法律責任。若訴訟成功，依賴失實陳述的一方將有權撤銷合約。若失實陳述是欺詐或疏忽造成的，還可獲損害補償。

有關就業及勞動的法規

《職業安全及健康條例》(香港法例第509章) (「《職業安全及健康條例》」)

《職業安全及健康條例》為僱員在工業及非工業工作地點提供安全及健康的保障。根據《職業安全及健康條例》第6條，每名僱主均須在合理切實可行範圍內，通過以下方式確保其所有在工作中的僱員的安全及健康：

- 提供及維持安全及不會危害健康的作業裝置及工作系統；
- 作出有關的安排，以確保在使用、處理、儲存或運載作業裝置及物質方面是安全和不會危害健康的；
- 提供所需的資料、指導、培訓及監督，以確保在工作中的僱員的安全及健康；
- 對於任何由僱主控制的工作地點，維持該工作地點處於安全及不會危害健康的情況，或提供或維持安全及不會危害健康的進出該工作地點的途徑；及
- 為其僱員提供或維持安全及不會危害健康的工作環境。

僱主如未能遵守以上條款，即屬犯罪，可處罰款200,000港元。僱主如蓄意地未能遵守以上條款或明知而未能遵守以上條款或罔顧後果地未能遵守以上條款，即屬犯罪，可處罰款200,000港元及監禁六個月。

勞工處處長可就違反《職業安全及健康條例》向僱主發出敦促改善通知書或暫時停工通知書，以防止工作地點進行的活動或置於該工作地點的任何作業裝置或物質的狀況或使用會造成僱員死亡或嚴重身體傷害的迫切危險事宜。任何僱主如無合理辯解而沒有遵從敦促改善通知書的規定或違反暫時停工通知書的規定，即屬犯罪，一經定罪，可分別處罰款200,000港元及500,000港元，以及監禁12個月。

《佔用人法律責任條例》(香港法例第314章) (「《佔用人法律責任條例》」)

《佔用人法律責任條例》規定處所佔用人或控制人對合法在土地上的人或物品或其他物業造成傷害或損害所承擔的責任。《佔用人法律責任條例》對處所佔用人施加一般謹慎責任，即採取在有關個案中所有情況下屬合理謹慎的措施的責任，以確保訪客為獲佔用人邀請或准許該訪客到處所的目的而使用該處所時是合理地安全。

監管概覽

《僱傭條例》(香港法例第57章) (「《僱傭條例》」)

《僱傭條例》規管香港僱傭的一般情況及其有關事宜。該條例對就僱員享有的各項僱傭相關福利及權利作出規定。受《僱傭條例》保障的所有僱員(不論工作時間長短)，均有權獲得領取工資、降薪限制及獲給予法定假日等保障。根據連續性合約受僱的僱員可享有休息日、帶薪年假、疾病津貼、遣散費及長期服務金等更多權益。

《僱員補償條例》(香港法例第282章) (「《僱員補償條例》」)

《僱員補償條例》就僱員因工受傷制定一個不論過失及無須供款的僱員補償制度，並列明僱員因工及在僱用期間遭遇意外而致受傷或死亡，或患上所指定的職業病所享有的權利及僱主應承擔的責任。根據《僱員補償條例》，僱員若在受僱期間因工遭遇意外而致受傷或死亡，即使僱員在意外發生時可能犯錯或疏忽，其僱主在一般情況下仍須負起補償責任。同樣地，僱員若因職業病而喪失工作能力或死亡，便可獲得與意外工傷同樣的補償。

根據《僱員補償條例》第40條，所有僱主必須為所有僱員(包括全職及兼職僱員)投保保險，以根據《僱員補償條例》及普通法承擔因工傷產生的責任，投保款額不得少於《僱員補償條例》所指明的款額。僱主如未能遵守《僱員補償條例》的規定進行投保即屬犯罪，一經循公訴程序定罪，可處第6級罰款(現時為100,000港元)及監禁2年；及一經循簡易程序定罪，可處第6級罰款(現時為100,000港元)及監禁1年。

《最低工資條例》(香港法例第608章) (「《最低工資條例》」)

《最低工資條例》規定《僱傭條例》下根據僱傭合約受聘的所有僱員(《最低工資條例》第7條項下指明的僱員除外)在工資期內的訂明每小時最低工資額。僱傭合約的任何條文，如看來是終絕或減少《最低工資條例》賦予僱員的任何權利、利益或保障的，即屬無效。

《強制性公積金計劃條例》(香港法例第485章) (「《強制性公積金計劃條例》」)

《強制性公積金計劃條例》規定(其中包括)設立由私營機構營辦及與就業相關的強制性公積金計劃，以為就業人士提供累積退休利益。根據最低及最高有關入息水平，僱主及其僱員須強制性向強制性公積金計劃作出僱員有關入息5%的供款。現時僱員的最低及最高有關入息水平分別為每月7,100港元及30,000港元。此外，對於年滿18歲但未滿65歲的僱員，僱主須在其受僱60天內登記參加強制性公積金計劃。

《入境條例》(香港法例第115章) (「《入境條例》」)

一般而言，根據《入境條例》，除非在香港有居留權或入境權，否則任何人士均須持有簽證／入境證，方可在香港工作。《入境條例》第171條訂明，任何人僱用不可合法受僱的人為僱員，即屬犯罪，如該僱員並非受禁僱員，則罰款350,000港元及監禁三年，如該僱員是受禁僱員，則罰款500,000港元及監禁10年。

監管概覽

有關資料保護的法規

《個人資料(私隱)條例》(香港法例第486章) (「《個人資料(私隱)條例》」)

《個人資料(私隱)條例》規定了資料使用者的法定義務，即遵守《個人資料(私隱)條例》附表1所載的六項保障資料原則(「保障資料原則」)的要求。《個人資料(私隱)條例》規定，資料使用者不得作出違反任何保障資料原則的作為或從事違反任何該等原則的行為，但如該作為或行為(視屬何情況而定)是根據《個人資料(私隱)條例》規定須作出或進行或准許作出或進行的，則屬例外。

保障資料原則概述如下：

- (1) 足夠個人資料應為(i)對資料使用者的職能或活動是必要且直接相關的合法目的而收集；(ii)以公平合法的方式取得。資料當事人獲明確告知(a)其有責任提供該資料抑或是可自願提供該資料；(b)收集目的及資料可能移轉予何種類別人士；(c)在收集資料之時或之前，其要求查閱該資料及要求改正該資料的權利，以及可能處理此類要求的人士的資料。
- (2) 須採取所有切實可行的措施，以確保所收集個人資料的準確性及保存時間不得超過所需時間。
- (3) 個人資料不得用於當事人同意之外的目的。
- (4) 須採取所有切實可行的措施，以確保資料使用者持有的個人資料受到保障，免受未經授權或意外的查閱、處理、刪除、遺失或使用。
- (5) 須採取所有切實可行的措施，以確保任何人士(a)能確定資料使用者在個人資料方面的政策及實務；(b)獲告知資料使用者所持有個人資料的種類；(c)獲告知資料使用者持有的個人資料被或將被用於何種主要目的。
- (6) 資料當事人有權確定資料使用者是否持有其作為資料當事人的個人資料及要求查閱個人資料。若資料當事人的要求被拒絕，應獲給予理由，並有權對拒絕提出反對。

違反保障資料原則可令個人資料私隱專員有權發出書面通知，指令資料使用者糾正及防止再次違反。違反上述通知即屬犯罪，違例者(a)一經首次定罪，可處罰款50,000港元及監禁2年，如罪行在定罪後持續，可處每日罰款1,000港元；及(b)一經再次定罪，可處罰款100,000港元及監禁2年，如罪行在定罪後持續，可處每日罰款2,000港元。資料使用者如證明自己已作出一切應作出的努力，以遵從有關執行通知，即可以此作為免責辯護。

《個人資料(私隱)條例》還賦予資料當事人若干權利，其中包括：

- 有權要求資料使用者告知他該使用者是否持有該名個人屬其資料當事人的個人資料；
- 如該資料使用者持有該資料，要求該使用者提供一份該資料的複本；及
- 有權要求更正其認為不準確的任何資料。

《個人資料(私隱)條例》規定(包括但不限於)在直銷活動中濫用或不當使用個人資料、不遵從查閱資料要求以及未經有關資料使用者同意而擅自披露所取得的個人資料屬非法。個人如因違反《個人資料(私隱)條例》而在個人資料方面受到損害(包括感情受損)，可向有關資料使用者尋求補償。

監管概覽

新加坡適用法律及法規概要

有關醫療服務的法規

2020年《醫療服務法》(「《醫療服務法》」)

《醫療服務法》於2020年1月6日頒佈，以規管新加坡的醫療服務。《醫療服務法》以2021年《醫療服務(一般)規例》(「《醫療服務(一般)規例》」)作為補充，隨著新醫療模式及服務的出現，該法能夠以更靈活的方式監管醫療服務，旨在為服務供應商提供清晰的監管，以便為患者提供更好的護理服務及延續性。

在《醫療服務法》下，醫療服務(例如專職醫療服務、護理服務、傳統醫學以及輔助及替代醫學)的規管範圍更廣。然而，美容及保健服務等不涉及直接患者護理的服務(例如評估、診斷、預防、醫療狀況或失調治療)不在《醫療服務法》的監管範圍內。

此外，提供持牌醫療服務(「持牌醫療服務」)的醫療供應商須就其提供的持牌醫療服務持有許可證。各許可證的有效期限為兩年。根據《醫療服務法》提供的持牌醫療服務為：

1. 急症醫院服務(包括需要產後護理或手術後康復的住院病人的治療或附帶治療)
2. 日間手術中心服務
3. 輔助生殖服務
4. 血庫服務
5. 臨床實驗室服務
6. 社區醫院服務
7. 臍帶血庫服務
8. 應急護理服務
9. 急救車服務
10. 醫療運輸服務
11. 人體組織庫服務
12. 核醫學服務
13. 療養院服務
14. 牙科門診服務
15. 門診醫療服務
16. 門診腎透析服務
17. 放射服務

違反《醫療服務法》的人士或會觸犯法例。例如，任何人士在並無許可證的情況下提供持牌醫療服務即屬犯罪，如屬初犯，一經定罪可處以不超過100,000新加坡元的罰

監管概覽

款或不超過兩(2)年的監禁，或兩者並處。持牌人如在新加坡任何永久處所提供持牌醫療服務，而該永久處所並非經核准用於提供持牌醫療服務的永久處所，即屬違法，如屬初犯，一經定罪，可處不超過50,000新加坡元的罰款或不超過12個月的監禁，或兩者並處。

有關我們月子中心人員的特定法律法規

有關護士的法律法規

新加坡1999年《護士和助產士法》(「**《護士法》**」)及2012年《護士和助產士規例》(「**《護士規例》**」)

《護士法》及《護士規例》規定(其中包括)新加坡護士管理委員會的成立及新加坡護士的註冊及登記。新加坡護士管理委員會的職能(其中包括)為批准及否決護士的註冊及登記申請、為護士註冊及登記目的而認證新加坡的課程、規管註冊護士及登記護士的專業守則及職業道德。

在若干豁免的規限下，根據《護士法》第27條，除持有授權其從事護理工作的有效執業證書的註冊或登記護士外，任何人不得為收取費用或報酬而從事任何護理工作。任何人違反上述規定即屬犯罪，一經定罪可處以不超過10,000新加坡元的罰款；如屬再犯或屢犯，則處以不超過20,000新加坡元的罰款或不超過六個月的監禁，或兩者並處。此外，根據《護士法》第28條，在若干豁免的規限下，任何人不得僱用或聘用非合格護士進行任何護理工作。任何人違反上述規定即屬犯罪，一經定罪可處以不超過10,000新加坡元的罰款；如屬再犯或屢犯，則處以不超過20,000新加坡元的罰款或不超過六個月的監禁，或兩者並處。於有關違法行為的訴訟中，僱主如能證明其並不知悉有關人士並非合資格護士及其已進行盡職審查以確定該人士是否合資格護士，則可作辯護。

有關保健產品銷售的法規

新加坡2007年《保健產品法》(「**《保健產品法》**」)及相關法規規管(其中包括)保健產品(包括治療產品、醫療設備及化妝品)的製造、進口、供應、展示及廣告。根據《保健產品法》，除規定的若干情況外，製造或從事批發供應治療產品及化妝品須取得有效許可證。此外，任何人不得向任何其他人士供應任何治療產品或醫療設備或化妝品，除非該治療產品或醫療設備已根據《保健產品法》的規定註冊。任何人違反該等規定即屬犯罪。

銷售治療產品

根據《保健產品法》附表一，「**治療產品**」是指供人類使用和用於人類為治療、預防、緩解或診斷目的(其中包括預防、診斷、監測、治療、治癒或減輕任何疾病、失調、病痛、傷害、殘障或異常的身體或精神狀態或任何有關症狀)而使用的任何物質。

有關產後健康和修復服務的法規

新加坡2017年《按摩院法》(「**《按摩院法》**」)經由新加坡2018年《按摩院規則》加以補充，對新加坡的按摩院進行了規範，目的是防止此類場所被用作色情活動的幌子。根據《按摩院法》，為放鬆肌肉緊張、促進血液循環、增加柔軟度或其他目的提供涉及任

監管概覽

何形式的揉搓、揉捏或推拿人體(或其部分)服務(「**按摩服務**」)的企業必須持有按摩院執照。但是，如果提供按摩服務的場所符合以下條件則無需申領執照：

- (a) 按摩院持有有《醫療服務法》所指有效執照，例如(其中包括)急症醫院服務執照或門診醫療服務執照；或
- (b) 按摩服務由持有新加坡2000年《中醫法案》、新加坡2011年《專職醫療專業人員法案》或新加坡1997年《醫療註冊法》所指有效執業證書的註冊人員提供。

違反《按摩院法》提供按摩服務的無證機構將構成犯罪，一經定罪，將被處以不超過10,000新加坡元的罰款或2年監禁，或兩者兼施。

有關月子中心人員一般僱傭的法規

新加坡1968年《僱傭法》(「《僱傭法》」)

新加坡《僱傭法》由人力部(「**人力部**」)予以管理，規定了僱傭的基本條款和條件以及僱主和《僱傭法》所涵蓋的僱員(包括按全職、兼職、短期或合約制與僱主訂立服務合約的本地和外籍僱員)的權利和責任，但不包括受僱從事以下工作的人員：

- (i) 海員；
- (ii) 家庭傭工；及
- (iii) 法定機構僱員或公務員(「**相關僱員**」)。

尤其是，《僱傭法》第四部分規定了月薪不超過4,500新加坡元的工人和月薪不超過2,600新加坡元的僱員(不包括工人)的休息日、工作時間和其他服務條件。

《僱傭法》第38(8)條規定，相關僱員在任何一天的工作時間均不得超過12個小時，特殊情況則除外，例如屬社區生活、國防或安全所必不可少的工作。此外，《僱傭法》第38(5)條將僱員的加班時間額度限制為每月72小時。若僱主要求某一相關僱員或某類相關僱員一天工作12小時以上或每月加班工作72小時以上，其必須就豁免尋求勞工處處長事先批准。

任何違反上述規定的僱主即屬違法，一經定罪，可處以罰款不超過5,000新加坡元，如屬再犯或屢犯將處以罰款不超過10,000新加坡元及／或不超過12個月的監禁。

新加坡1953年《中央公積金法》(「《中央公積金法》」)

中央公積金(「**中央公積金**」)制度為僱主及僱員供款提供資金的強制性社會保障儲蓄計劃。根據《中央公積金法》，僱主有義務為全體僱員(為新加坡公民或於新加坡根據服務合約受僱的永久性居民，但不包括受僱於任何船舶的船長、海員或學徒，受限於不豁免擁有人的例外情況)作出中央公積金供款。中央公積金供款不適用於持有就業准證、S准證或工作許可證的外國人。中央公積金須就僱員的正常薪資及其他薪資(受限於每年其他薪資最高限額)按適用指定比率作出供款，而比率取決於(其中包括)僱員的每月薪資及年齡。僱主須支付僱主及僱員分擔的每月中央公積金供款。然而，支付當

監管概覽

月供款後，僱主可透過從僱員薪資中扣減僱員分擔的中央公積金供款而收回由僱員分擔的供款。違反上述中央公積金供款義務的僱主將承擔以下責任：

- (a) 首次定罪，可處以1,000至5,000新加坡元的法院罰款及／或最高6個月的監禁；或
- (b) 如屬再犯，可處以2,000至10,000新加坡元的法院罰款及／或最高12個月的監禁。

新加坡1990年《外國工人僱傭法》(「《外國工人僱傭法》」)、新加坡2012年《外國工人僱傭法(工作准證)規例》(「《外國工人僱傭法規例》」)及新加坡1959年《移民法》(「《移民法》」)

在新加坡僱傭外國工人受《外國工人僱傭法》規管，並由人力部監管。根據《外國工人僱傭法》第5(1)條，除非外籍僱員已取得有效的工作准證，否則任何人士均不得僱傭外籍僱員。任何違犯《外國工人僱傭法》第5(1)條的人士即屬犯罪，一經定罪(a)可處以至少5,000新加坡元但不高於30,000新加坡元的罰款或不超過12個月的監禁，或兩者兼施；及(b)若再犯或屢犯，(i)如屬個人，可處以至少10,000新加坡元但不高於30,000新加坡元的罰款及不少於一(1)個月但不超過12個月的監禁，或(ii)在任何其他情況下，可處以至少20,000新加坡元但不高於60,000新加坡元的罰款。

工作准證包括以下：(a)就業准證，適用於每月至少賺取5,000新加坡元以及已擁有合格資質的外籍專家、管理人員及最高行政人員(不包括金融服務人員)；(b) S准證，適用於新申請人中每月至少賺取3,150新加坡元的技術人員(不包括金融服務人員)；及(c)工作許可證，適用於在建築、製造、造船廠、加工業或服務業的技術工人或半熟練移民工人。《外國工人僱傭法規例》規定，工作許可證持有者的僱主須(其中包括)：

- 承擔醫療成本(除非超過最低強制保險範圍)；
- 提供可接受的居所；
- 提供安全的工作環境及採取有關必要措施以確保外籍僱員的安全和健康；及
- 為外籍僱員於僱傭期內購買及維持每12個月(如外籍僱員僱傭期少於12個月則為有關較短期間)保額至少為15,000新加坡元的醫療保險，以供僱員住院治理及非留院手術。

此外，《移民法》規定，除新加坡公民外，任何人士不得入境或企圖入境新加坡，除非其持有合法授予其入境新加坡的有效通行證。因此，外籍工人的僱主也受《僱傭法》和《移民法》以及據此頒佈的法規所規限。

2006年《工作場所安全與健康法》(「《工作場所安全與健康法》」)

根據人力部管理的《工作場所安全與健康法》，每名僱主有責任在合理可行的情況下採取必要措施，確保僱員工作時的安全及健康。這些措施包括為僱員提供及保持一個安全、無健康風險且具備足夠設施及安排的工作環境，以謀取僱員的工作福祉，確保僱員所用的任何機器、設備、廠房、物品或工藝已採取足夠的安全措施，制定及實

監管概覽

施處理僱員可能在工作時引起緊急情況的程序，確保工作中的僱員獲得開展工作所需的充分指引、資料、培訓及監督。有關僱主的其他具體責任載於新加坡《工作場所安全與健康(一般條文)規例》，規例包括採取一切合理可行的措施，防止工作場所過度擁擠，確保工作場所足夠通風。

2019年《工傷賠償法》(「《工傷賠償法》」)

由人力部規管的《工傷賠償法》適用於因受僱及在受僱期間受傷的僱員，該法規定了(其中包括)僱員有權享有的賠償金額及相關賠償的計算方法。

《工傷賠償法》規定，若僱員於受僱於僱主期間因事故受傷，則僱主有責任根據《工傷賠償法》的規定支付賠償。賠償數額須根據《工傷賠償法》附表一計算，並考慮所受人身傷害的嚴重程度和永久性等因素設置賠償金額的上下限。此外，僱主必須為根據服務合約獲受聘從事體力勞動的所有本地及外籍僱員(無論工資多少)以及月薪為2,600新加坡元或以下從事非體力勞動的本地及外籍僱員投購工傷賠償保險，但獲豁免者除外。未提供足夠的保險屬於違法行為，最高可被處以10,000新加坡元罰款或12個月監禁，或兩者並罰。另外，如果公司的高級職員、僱員或代理在其實際或明顯的授權範圍內犯下《工傷賠償法》所指罪行，公司也可能被認定負有責任。同樣，如果公司的一名高級職員或者在公司實施違法行為時能夠影響公司行為的人士同意或合理知曉公司實施的違法行為，但沒有採取行動，該人士也應負有責任。

此外，《工傷賠償法》規定，若任何人士(下稱委託人)在其貿易或業務過程中或就貿易或業務而與任何其他人士(下稱承包人)簽訂合約，由承包人執行委託人承擔的全部或任何部分工作或為任何有關工作提供勞工，新加坡勞工處處長可指示委託人履行《工傷賠償法》規定的僱主責任，即對承包人執行工作時僱用的任何僱員履行責任。如發出上述指示，委託人有責任向承包人執行工作時僱用的任何僱員支付根據《工傷賠償法》應付的賠償，猶如該僱員乃委託人直接僱用一般，但賠償金額應參考該僱員在承包手下收到的收益計算。

有關資料安全及資料隱私的法律法規

資料隱私及安全

新加坡2012年《個人資料保護法》(「《個人資料保護法》」)對個人資料(即可從該資料或相關組織可獲得的其他資料辨別個人身份的資料(無論真假))的收集、使用及披露進行了規範，力求確保該等組織遵守個人資料保護的基本準則。

根據《個人資料保護法》，組織須遵守以下義務：

- (a) **問責義務**：組織須制定及實施必要的政策與慣例，以履行《個人資料保護法》規定的義務，並應要求提供有關其政策及慣例的資料；
- (b) **告知義務**：在收集、使用或披露個人資料前，須就該等收集、使用或披露目的告知有關個人；

監管概覽

- (c) **同意義務**：除非有例外情況，否則收集、使用或披露個人資料前須取得個人同意。此外，組織須允許撤回已被發出或視作已被發出的同意；
- (d) **目的限制義務**：收集、使用或披露個人資料僅可用於合理人士認為屬適當且(如適用)已知會當事人的目的；
- (e) **準確性義務**：如收集的個人資料可能用於作出會影響相關人士的決定，或有關資料將由該組織向另一組織披露，則該組織須盡合理努力確保由其或其代表收集的個人資料屬準確完備；
- (f) **保護義務**：組織須實施合理的保安安排以保護其管有或控制的個人資料；
- (g) **保留限制義務**：組織保留個人資料的時間不得超過實現以下目的所需的時間：
(i)收集個人資料的目的；或(ii)法律或商業目的；
- (h) **轉讓限制義務**：除根據《個人資料保護法》的相關規定外，個人資料不得轉出新加坡境外；
- (i) **查閱及改正義務**：除非有例外情況，否則如個人要求，組織須：
(i)向該個人提供查閱該組織管有或控制的其個人資料的方法及其個人資料可能已於前一年使用或披露之方式的資料；及／或(ii)改正該組織管有或控制的其個人資料中的錯處或遺漏；及
- (j) **資料外洩通報義務**：於資料外洩的情況下，組織須採取措施確定資料外洩是否可能對個人造成重大傷害及／或範圍是否龐大，應否被視為須通報的資料外洩事件以提請新加坡個人資料保護委員會及／或受影響個人注意。

如新加坡個人資料保護委員會發現任何組織違反《個人資料保護法》，委員會可要求該組織：
(i)停止違反《個人資料保護法》的個人資料收集、使用或披露行為；
(ii)銷毀違反《個人資料保護法》而收集的個人資料；
(iii)提供取閱或更改該等個人資料的途徑；及／或
(iv)支付金額不超過1百萬新加坡元或該組織於新加坡年營業額10% (以較高者為準)的罰款。違反《個人資料保護法》亦可能導致民事或刑事責任。

美國加州適用法律及法規概要

有關業務營運的法規

所有於加州成立的有限責任公司均須遵守加州《修訂統一有限責任公司法》(「**《修訂統一有限責任公司法》**」)。**《修訂統一有限責任公司法》**規定了在加州成立及運營的有限責任公司之成立、運營、管理、解散及其他相關公司事務。

此外，於加州經營的所有企業均可能需獲得營業執照或當地政府要求的類似許可。對於任何將銷售商品的企業，必須從加州稅務和收費管理局(CDTFA)獲得賣方許可證。若未能獲得有效的賣方許可證，或會受到處罰與罰款，以及被發出刑事傳票及採取法律行動。

監管概覽

《加州民法》(「**《加州民法》**」) 為管理加州合約法的基礎法律架構。《加州民法》第1549 — 1701節涵蓋了合約法的基本內容，概述與加州合約的訂立、履行及執行相關的基本原則。主要條文涵蓋要約及接受、代價、訂約能力以及協議的法律可執行性等概念。除《加州民法》外，相關判例法及特定法規亦可能適用於特定類型的合約或情況。

有關護理服務的法規

在加州，《商務和職業法》通過《護理實踐法》對護理實踐進行管理，而《加州監督法》第16及22篇規定了醫療機構的健康及安全標準以及有關護理實踐的法規，其中包括護士標準化程序指引及相關執照要求。此外，加州護士的執業與執照由加州註冊護理委員會(「**註冊護理委員會**」) 監管。註冊護理委員會規定了基本標準，確保註冊護士具備必要的教育、培訓及資格，能夠於月子中心為母親及新生兒提供安全有效的護理。於加州執業的護士必須持有有效的加州註冊護士執照，這就要求完成認可的護理課程，通過NCLEX-RN考試，並滿足持續進修的要求。註冊護理委員會亦制定了執業準則，包括與患者護理相關的患者評估、干預及記錄標準。

有關心理服務的法規

《健康保險攜帶和責任法案》(「**《健康保險攜帶和責任法案》**」) 對患者資料保護設立了嚴格標準，要求中心保存的任何心理紀錄均須保密及安全。

根據加州法律，《商務和職業法》規定了心理健康專業人員的執照與執業標準，要求治療師與諮詢師持有相應的執照，如執業臨床心理健康諮詢師、執業婚姻和家庭治療師(LMFT)或執業臨床社工。這些專業人員受道德準則所約束，必須為客戶保密並徵得客戶知情同意。

有關醫療機構的法規

《美國聯邦法規》(「**《美國聯邦法規》**」) 第42篇對各種醫療相關服務進行了規定，並為醫療機構提供的護理服務制定了質量標準。其強調患者的權利，確保母親和嬰兒得到尊重及有針對性的護理，並概述了對工作人員資格與培訓的要求，從而確保只有勝任的醫療專業人員才能提供護理服務。此外，遵守《美國聯邦法規》第42篇規定亦包括維護安全環境、開展質量保證及績效改進活動，以及確保在醫療紀錄中進行適當記錄。

《加州健康與安全法規》(「**《加州健康與安全法規》**」) 概述了醫療機構的許可與運營要求，包括患者護理、安全及人員配備標準。任何提供醫療服務的月子中心均須遵守有關護理質量、患者權利及設施合規性的規定，這些規定於《加州健康與安全法規》中均有概述。此外，《加州健康與安全法規》亦要求所有醫療機構保持適當記錄、實施感染控制措施並接受定期檢查，以確保患者的健康和 safety。

在加州，加州公共衛生局(「**加州公共衛生局**」) 及地方衛生部門對醫療機構進行監管。加州公共衛生局制定了全面的標準與指南，對醫療機構運營的各個方面進行管理，包括人員配備要求、衛生協議、患者安全措施及應急準備。此外，該部門亦定期進行檢查及評估，以確保醫療機構符合州立法規及《加州健康與安全法規》的要求。醫療機構必須獲得相應執照，這就需要滿足加州公共衛生局對健康及安全標準、人員配備水平、服務項目及其他要求事項的具體標準。

監管概覽

有關地方分區及建築安全的法規

地方分區條例規定了於特定區域運營的企業類型。所有企業均須按照地方規劃部門及消防局要求，遵守地方建築法規、消防法規及分區法規。

有關食品安全的法規

任何提供包裝食品或營養補充劑的設施均須遵守美國食品藥品監督管理局實施的聯邦標籤規定，包括提供準確的營養信息及過敏原警告。

於《加州健康與安全法規》內概述的《加州零售食品法規》設立了食品設施內食品處理、準備及供應的安全標準。除州立法律外，地方衛生部門亦執行了特定法規，對餐飲設施設立了額外的許可規定。

食品準備及服務所涉人員或須接受食品安全認證及培訓。

有關資料隱私與安全的法規

1996年《健康保險攜帶和責任法案》(經2009年《衛生信息技術促進經濟和臨床衛生法案》及其實施細則修訂，統稱為「**《健康保險攜帶和責任法案》**」)規定了有關保障個人身份健康信息的隱私、安全及傳輸義務，包括強制性合同條款。《健康保險攜帶和責任法案》亦禁止在知情情況下故意偽造、隱瞞或掩蓋重大事實，或做出任何重大虛假、虛構或欺詐性陳述或申述，或在明知任何虛假書面或文件包含任何重大虛假、虛構或欺詐性陳述或紀錄的情況下，做出或使用與醫療保健福利、項目或服務的提供或支付相關的任何虛假書面或文件。

此外，眾多聯邦及州立法律法規保護隱私及資料安全，包括州立資料洩露通知法、州立健康信息隱私法(如《加州消費者隱私法》及《加州醫療信息保密法》)以及聯邦及州立消費者保護法(如《聯邦貿易委員會法》第5條)，規範了健康相關及其他個人信息的收集、使用、披露及保護。若未能遵守資料保護法律法規，或會導致政府執法行動，可能包括民事及／或刑事處罰、私人訴訟及／或負面報導。

歷史、重組及公司架構

概覽

本集團由我們的創始人、本公司主席、執行董事兼首席執行官向華先生於2017年創立。有關我們董事及高級管理層的背景及經驗詳情，請參閱「董事及高級管理層」。

2017年11月，我們在杭州開設首家聖貝拉月子中心，此後，我們不斷擴大月子中心網絡(包括自營及管理中心)，截至最後實際可行日期已覆蓋中國內地合共27個一二線城市以及香港、新加坡及大洛杉磯地區。2019年7月，我們推出小貝拉品牌的月子中心，以豐富我們的品牌組合，專門面向年輕一代。

認識到中國快速發展的家庭護理行業所帶來的巨大機遇，我們推出了其他業務，以豐富服務及產品組合，提高客戶生命週期價值，同時我們繼續發展高端月子中心網絡。我們於2018年7月以予家品牌推出家庭護理服務，充分利用月子中心的現有客戶群。隨著2021年10月收購廣禾堂食品，我們進軍食品供應。

2023年10月，我們在新加坡開設了中國內地以外的首家月子中心。於2024年5月，我們在美國大洛杉磯地區開設中國內地以外的第二家月子中心。

為籌備[編纂]，本集團進行重組。作為重組的一部分，本公司於2023年7月4日在開曼群島註冊成立為獲豁免有限公司，作為本集團的控股公司。重組後，我們繼續通過附屬公司開展業務。請參閱下文「— 重組」。

歷史、重組及公司架構

業務里程碑

我們的主要業務發展里程碑概述如下：

年／月	事件
2017年11月	• 我們於杭州開設首家聖貝拉月子中心。
2018年7月	• 我們推出家庭護理服務業務。
2018年12月	• 我們的月子中心網絡擴展至中國四大區域，即華北、華中、長江三角洲及珠江三角洲。
2019年7月	• 我們於佛山成立首家小貝拉月子中心。
2021年10月	• 我們完成收購廣禾堂食品，並推出食品業務。
2022年1月	• 我們通過香港合資公司在香港開設首家管理聖貝拉月子中心。
2022年4月	• 我們將產後修復服務更名為「產後研修所」。
2022年5月	• 我們收購功能性內衣產品品牌S-bra。
2023年5月	• 我們獲全國保健服務標準化技術委員會邀請參與《母嬰保健服務場所通用要求》的修訂。
2023年6月	• 我們與日本領先養老服務公司木下集團訂立戰略合作協議。
2023年10月	• 我們在新加坡開設中國內地以外的首家自營聖貝拉月子中心。
2024年5月	• 我們的海外首家管理聖貝拉月子中心在美國大洛杉磯地區開業。

歷史、重組及公司架構

杭州貝康重大股權變更

杭州貝康為我們的主要營運附屬公司及我們在中國內地多項業務的控股公司，由貝康國際全資擁有。

杭州貝康成立於2016年12月29日，註冊資本為人民幣2百萬元。杭州貝康於成立時名為珠海貝康澤恩健康管理有限公司，華湘莉女士為杭州貝康全部註冊資本的登記持有人。於2018年1月12日，華湘莉女士將杭州貝康78%及22%的註冊資本分別無償轉讓予貝康國際及珠海貝康。貝康國際當時由向華先生全資擁有，而珠海貝康當時由華湘莉女士、林宛頤女士、韓繼文先生（當時的獨立第三方）及楊暕女士（當時的獨立第三方）擁有。於2019年9月24日，杭州貝康採用其現名。截至最後實際可行日期，杭州貝康的註冊資本為人民幣3,260,614.57元，已繳足。

杭州貝康自成立以來的重大股權變更與2018年至2023年期間的[編纂]前投資有關。在我們的發展歷程中，我們引進多個投資者加入杭州貝康。2018年2月，我們進行A輪[編纂]前投資，引入首批[編纂]前投資者昆山唐陸及高榕資本。加上後續五輪[編纂]前投資，杭州貝康合共從金融及戰略投資者籌集逾人民幣300百萬元。我們最大的[編纂]前投資者為Tencent Mobility，參與了C輪[編纂]前投資。緊接重組前，Tencent Mobility持有杭州貝康註冊資本約11.61%。

因相關[編纂]前投資完成導致的杭州貝康股權變更詳情，請參閱下文「— [編纂]前投資」。

重大收購及投資

我們在本節載列於營業紀錄期間作出且認為對我們重大的收購詳情。就每項有關交易而言，所有有關上述交易的適用百分比率（定義見《上市規則》第14.04(9)條）均低於25%，因此無須根據《上市規則》第4.05A條進行披露。除本節所披露者外，自成立以來，我們並無進行任何我們認為對我們屬重要的收購、出售或合併。

歷史、重組及公司架構

收購廣禾堂業務

我們於2021年10月完成收購廣禾堂業務(「**廣禾堂業務**」)，包括廣禾堂食品、廣禾堂餐飲及廣禾堂草本生物科技(上海)有限公司(「**廣禾堂草本**」)的若干資產。收購時，廣禾堂主要為傳統食品品牌，主要向月子中心供應月子餐。由於廣禾堂的品牌知名度及強大的產品組合，我們認為投資廣禾堂業務符合我們擴大產品組合及提高客戶生命週期價值的戰略。

在準備收購廣禾堂業務的過程中，我們於2021年8月與廣禾堂的創始人鍾宇富博士(現任我們的首席營養官)成立貝康廣禾。自成立以來，貝康廣禾由杭州貝康及鍾博士分別擁有90%及10%股權。於2021年8月17日，貝康廣禾與廣禾堂草本及鍾博士就收購廣禾堂業務訂立協議。我們支付總代價人民幣30百萬元，代價乃雙方參考獨立估值師評估的廣禾堂業務於2021年8月31日的資產淨值經公平磋商後釐定。截至2023年4月，代價已悉數結算。就董事所知，在成立貝康廣禾前，鍾博士及廣禾堂草本的當時股東均為獨立第三方。

自我們收購廣禾堂業務以來，我們轉變了廣禾堂的業務策略，將原來供應月子餐的業務重心轉向在電商平台零售涵蓋女性健康各方面的綜合食品。因此，我們決定出售廣禾堂利潤率較低的月子餐公司廣禾堂餐飲。於2023年3月31日，貝康廣禾與鍾宇富博士、徐建聰先生(獨立第三方)及王存先生(獨立第三方)(統稱「**廣禾堂餐飲買方**」)訂立股份及業務轉讓協議，貝康廣禾同意以代價約人民幣24,000元向廣禾堂餐飲買方轉讓廣禾堂餐飲的100%股權。出售於2023年7月19日完成。完成後，廣禾堂餐飲由徐建聰先生及王存先生分別擁有40%及60%的股權，因此廣禾堂餐飲為獨立第三方。我們與廣禾堂餐飲保持業務關係。廣禾堂餐飲向我們採購食品，而我們另外聘請廣禾堂餐飲為我們多家月子中心提供月子餐。截至2023年及2024年12月31日止年度，我們向廣禾堂餐飲

歷史、重組及公司架構

銷售的食品金額分別為人民幣2.8百萬元及人民幣0.1百萬元，我們向廣禾堂餐飲採購的月子餐金額分別為人民幣2.9百萬元及人民幣5.2百萬元。廣禾堂餐飲與我們的交易屬於正常業務往來，按我們與其他第三方客戶及供應商相若的交易條款進行。

收購S-bra內衣產品

我們看到產後修復服務和S-bra內衣產品的潛在業務協同效應，於2022年決定從S-bra業務當時的運營商收購S-bra業務。在準備相關收購的過程中，我們於2022年2月與杭州韓聯共創科技有限公司（「共創科技」）（S-bra業務當時的擁有人之一金相泰先生所控制的公司）成立貝康韓蓮。自成立以來，貝康韓蓮由杭州貝康及共創科技分別擁有80%及20%股權。於2022年3月，貝康韓蓮訂立業務與資產轉讓協議，從共創科技及天津韓聯共創商貿有限公司（「共創商貿」）收購S-bra業務，總代價為人民幣2百萬元。代價乃雙方參考獨立估值師評估的S-Bra業務於2022年3月31日的估值經公平磋商後釐定。截至2022年5月，收購已妥善完成，且代價已悉數結算。就董事所知，在成立貝康韓蓮前，共創科技、共創商貿及其各自的股東均為獨立第三方。

投資杭州美華

為獲得專業知識的認可及獲得其目標客戶群與其他資源，作為我們與家庭護理行業上下游策略合作夥伴尋求合作機遇的舉措的一部分，我們對杭州知名婦幼醫院運營商杭州美華作出投資。於2023年8月23日，我們完成收購杭州美華的7.8125%股權，代價為人民幣25,000,000元。

投資Nexus Media

2024年5月20日，我們與Nexus Media簽訂協議，同意以現金代價6,000,000港元認購Nexus Media股本中6.3%的權益。代價乃基於Nexus Media的過往及預期財務表現並經本公司與Nexus Media公平磋商後釐定。認購分別於2024年6月及8月分兩批完成。Nexus Media的餘下93.7%的已發行股本由獨立第三方文德康先生及張志深先生擁有。我們的董事認為，交易條款公平合理且符合股東的整體利益。Nexus Media是一家位於香港的媒體代

歷史、重組及公司架構

理公司，在媒體領域擁有一系列資源及網絡，服務包括向客戶提供平面媒體、數字媒體及現場活動等不同媒體平台的廣告解決方案。我們對Nexus Media的戰略投資意在利用相關能力增加我們的優勢。我們相信，Nexus Media在制定個性化營銷策略方面的專業能力，加上其在媒體平台(包括領先的奢華生活方式和時尚雜誌及現場活動)的廣泛影響力，將為我們提供擴大客戶覆蓋面的機會，並通過廣告或參與各種現場活動提升我們品牌在市場上的影響力。

出售若干附屬公司

於2024年12月，我們出售了兩家不經營核心業務的附屬公司，其在出售時尚未開始營運。於2024年12月19日，我們與杭州貝橡科技有限公司訂立股份及業務轉讓協議，以代價約人民幣9,241,000元出售成都溫江貝康澤恩互聯網醫院有限公司的70%股權，即我們於該公司的全部股權。於2024年12月30日，我們與成都博星致遠科技有限公司訂立股份及業務轉讓協議，以零代價出售成都溫江貝康恩護門診部有限公司的70%股權，即我們於該公司的全部股權。

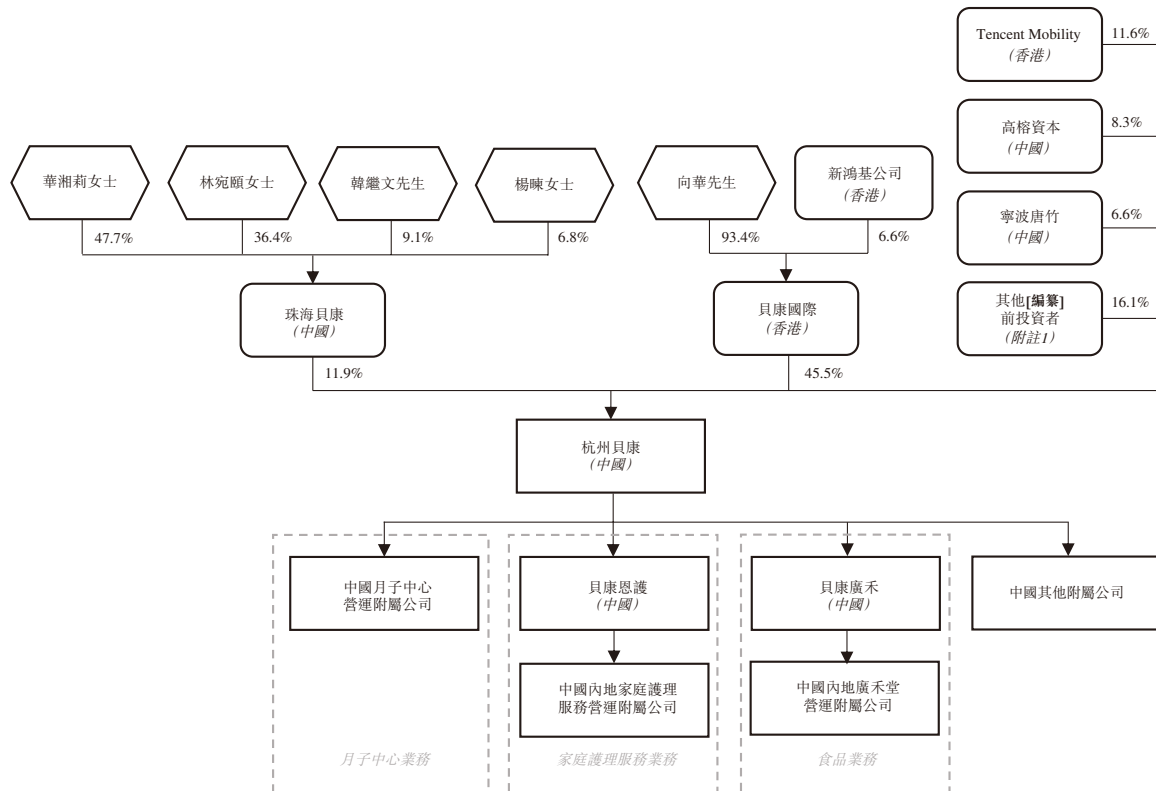
就我們所知，杭州貝橡科技有限公司及成都博星致遠科技有限公司各自為獨立第三方。上述各項交易之代價已於最後實際可行日期結清，並主要根據(其中包括)各公司之資產淨值經公平磋商釐定。

歷史、重組及公司架構

緊接重組前的持股情況

緊接重組前的公司架構

重組前，杭州貝康是本集團業務和資產的控股公司。下圖載列杭州貝康及部分附屬公司緊接重組前的公司架構：



附註：

- (1) 相關其他[編纂]前投資者(及他們各自於杭州貝康的股權)包括昆山唐陸(4.0%)、國壽(2.0%)、River Delta (1.8%)、海南聖誕(1.7%)、C Capital (1.7%)、諸暨健投(1.3%)、Gotham Equity(1.2%)、耀和(1.1%)、Pegasus Capital(0.8%)及雅畔(0.7%)。
- (2) 有關我們營運附屬公司的進一步資料，請參閱下文「—公司架構」圖表附註。

重組

為籌備[編纂]，本集團進行了重組，涉及以下步驟。

歷史、重組及公司架構

註冊成立本公司及Saint Bella BVI

本公司於2023年7月4日註冊成立，重組後作為本集團的控股公司行事。

本公司在開曼群島註冊成立為獲豁免有限公司，法定股本為50,000美元，分為500,000,000股每股面值0.0001美元的股份。於本公司註冊成立之日，本公司按面值向獨立第三方ICS Corporate Services (Cayman) Limited配發及發行一股已繳足股份。同日，該一股股份轉讓予Primecare Investment，本公司亦按面值向下列人士配發及發行下列數目的已繳足股份：

承配人	股份數目
Primecare Investment	309,064
Minee Holdings	531,845
Brainalone	90,909
Deltacare	68,182

Saint Bella BVI於2023年7月20日註冊成立為我們的全資附屬公司，重組後作為本集團的間接控股公司行事。於註冊成立之日，其按面值向本公司配發及發行一股1.0美元的已繳足普通股。

Saint Bella BVI收購貝康國際

重組前，杭州貝康由貝康國際擁有45.5%股權，而貝康國際分別由向華先生及新鴻基公司擁有93.4%及6.6%。

根據重組，(i)向華先生(通過其本身及Primecare BVI(由向華先生當時全資擁有的公司))及新鴻基公司認購我們的新股份；(ii)本公司使用有關股份認購所得款項認購Saint Bella BVI的新股份；(iii) Saint Bella BVI使用有關股份認購所得款項認購貝康國際的新股份；及(iv)貝康國際使用有關股份認購所得款項購回由向華先生及新鴻基公司持有的貝康國際全部已發行股份及償還欠向華先生及新鴻基公司的所有股東貸款。

上述步驟於2023年12月21日完成。因此，貝康國際成為Saint Bella BVI的全資附屬公司。

歷史、重組及公司架構

貝康國際收購[編纂]前投資者所持杭州貝康的股份

重組前，杭州貝康由[編纂]前投資者合共擁有42.6%股權。

根據重組，各[編纂]前投資者所持杭州貝康的股份轉換為我們的股份。於2023年12月25日，各[編纂]前投資者向貝康國際轉讓其所持杭州貝康的全部股權。作為有關股權轉讓的代價，(i)本公司於2023年12月21日向各中國境外[編纂]前投資者（新鴻基公司除外）發行一定比例數目的未繳股款的股份，在股權轉讓完成後入賬列作繳足；及(ii)本公司於2023年12月22日向各中國境內[編纂]前投資者發行本公司的若干認股權證。該等認股權證可轉換為一定比例數目的股份，並可由相關中國境內[編纂]前投資者在完成相關境外直接投資（「ODI」）登記後，按與轉讓杭州貝康股權的應付代價相同的價格行使。

貝康國際於2023年12月25日完成收購[編纂]前投資者所持杭州貝康的全部股權。中國境外[編纂]前投資者所持全部未繳股款的股份於同日入賬列作繳足。各中國境內[編纂]前投資者於2024年6月7日完成因行使認股權證而[編纂]我們的股份。

珠海貝康退出杭州貝康

重組前，杭州貝康由珠海貝康擁有11.9%股權，而珠海貝康分別由華湘莉女士、林宛頤女士、韓繼文先生及楊暕女士（統稱「珠海貝康股東」）擁有47.7%、36.4%、9.1%及6.8%。

根據重組：(i)珠海貝康於2024年2月9日通過減資退出杭州貝康；及(ii)本公司於2024年6月11日向珠海貝康股東提名的控股公司發行一定比例數目的已繳足股份。

上述步驟於2024年6月11日完成。

歷史、重組及公司架構

確認

我們的董事確認，重組中進行的每項股份轉讓均已妥善、合法地完成及結算。

中國的監管規定

中國法律顧問已確認，本集團的中國附屬公司已就本文件所述重組有關的相關股權轉讓在重大方面獲得必要的政府批准。上述股權轉讓已合法完成。

根據商務部、國務院國有資產監督管理委員會、國家稅務總局、中國證監會、國家工商總局及國家外匯管理局於2006年8月8日聯合頒佈，後於2006年9月8日生效並於2009年6月22日修訂的《關於外國投資者併購境內企業的規定》（「《併購規定》」），外國投資者須就以下事項獲得必要批文：(i)購買境內企業的股權，使該境內企業變更為外商投資企業；(ii)認購境內企業增資，使該境內企業變更為外商投資企業；(iii)設立外商投資企業，並透過該企業購買境內企業資產且運營該等資產；或(iv)購買境內企業資產，並以該資產投資設立外商投資企業。

《併購規定》第11條對「關聯合併」作出規定，指境內公司或企業或境內自然人通過由其設立或控制的境外公司收購與其有關或與之關聯的境內公司，並且須獲得商務部批准。

中國法律顧問認為，於2023年12月，當貝康國際收購杭州貝康[編纂]前投資者的股份發生時，杭州貝康為中外合資經營企業，因此，該轉讓應視為中外合資經營企業的股權轉讓，且不涉及《併購規定》規定的須經商務部批准的情形。然而，《併購規定》將如何解釋或實施存在不確定性，我們無法向您保證相關中國政府部門（包括中國證監會）會得出與我們中國法律顧問相同的結論。

歷史、重組及公司架構

根據重組配發及發行股份

根據重組，本公司合共發行10,000,000股股份，總代價約人民幣152.4百萬元。相關認購股份的代價經參考杭州貝康的資產淨值後釐定。上述股份認購的代價於2024年6月7日悉數結算。

下表載列根據重組我們股份的認購人的詳情：

認購人	與本集團的關係(附註1)	股份數目	持股百分比
Primecare BVI.....	向華先生全資擁有的公司	3,824,388	38.24%
向華先生	本集團創始人、主席、執行董事兼首席執行官	424,932	4.25%
Primecare Investment ...	華湘莉女士(向華先生的母親)全資擁有的公司	367,474	3.67%
Minee Holdings.....	本集團聯合創始人兼首席運營官林宛頤女士全資擁有的公司	632,359	6.32%
Brainalone	韓繼文先生全資擁有的公司	108,090	1.08%
Deltacare	楊暎女士全資擁有的公司。楊暎女士是River Delta的普通合夥人River Delta Holdings Limited的擁有人之一	81,068	0.81%
Tencent Mobility.....	A+及C輪[編纂]前投資者	1,161,356	11.61%
高榕資本(附註2).....	A、A+及B+輪[編纂]前投資者以及獨立第三方	825,755	8.26%

歷史、重組及公司架構

認購人	與本集團的關係(附註1)	股份數目	持股百分比
寧波唐竹(附註3).....	A+輪[編纂]前投資者及獨立第三方	661,121	6.61%
昆山唐陸(附註3).....	A輪[編纂]前投資者及獨立第三方	396,482	3.96%
新鴻基公司.....	B輪[編纂]前投資者及獨立第三方	298,470	2.98%
國壽(附註4).....	[編纂]前投資者及獨立第三方	195,513	1.96%
River Delta.....	C-3輪[編纂]前投資者及獨立第三方	175,000	1.75%
海南聖誕(附註5).....	[編纂]前投資者及獨立第三方	172,053	1.72%
C Capital.....	C-3輪[編纂]前投資者及獨立第三方	169,492	1.69%
諸暨健投.....	B+輪[編纂]前投資者及獨立第三方	127,085	1.27%
Gotham Equity(附註6)	[編纂]前投資者及獨立第三方	119,153	1.19%
耀和(附註7).....	A+輪[編纂]前投資者及獨立第三方	107,666	1.08%
Pegasus Capital.....	C-3輪[編纂]前投資者及獨立第三方	84,746	0.85%
雅畔.....	C-3輪[編纂]前投資者及獨立第三方	67,797	0.68%

附註：

(1) 有關我們[編纂]前投資及[編纂]前投資者的詳情，請參閱下文「—[編纂]前投資」。

歷史、重組及公司架構

- (2) 於行使認股權證時，高榕資本指定其聯屬公司Gaorong BK Holding Limited持有本公司股份。
- (3) 昆山唐陸的普通合夥人為昆山唐竹投資管理合夥企業(有限合夥)(「**昆山唐竹**」)。昆山唐竹亦為寧波唐竹的普通合夥人。於行使認股權證時，昆山唐陸指定其全資附屬公司Panda Six Limited持有本公司股份。
- (4) 國壽於2021年11月15日以人民幣30.0百萬元的代價從諸暨健投收購其於杭州貝康的權益。
- (5) 海南聖誕於2022年3月23日以約人民幣35.6百萬元的代價從北京聖誕科技有限公司(A+輪[**編纂**]前投資者)收購其於杭州貝康的權益。
- (6) Gotham Equity於2022年11月25日以約人民幣17.6百萬元的代價從貝康國際收購其於杭州貝康的權益。
- (7) 除參與我們的A+輪[**編纂**]前投資外，耀和亦於2022年3月23日以約人民幣14.1百萬元的代價從一位現有股東收購於杭州貝康的若干權益。

股份互換

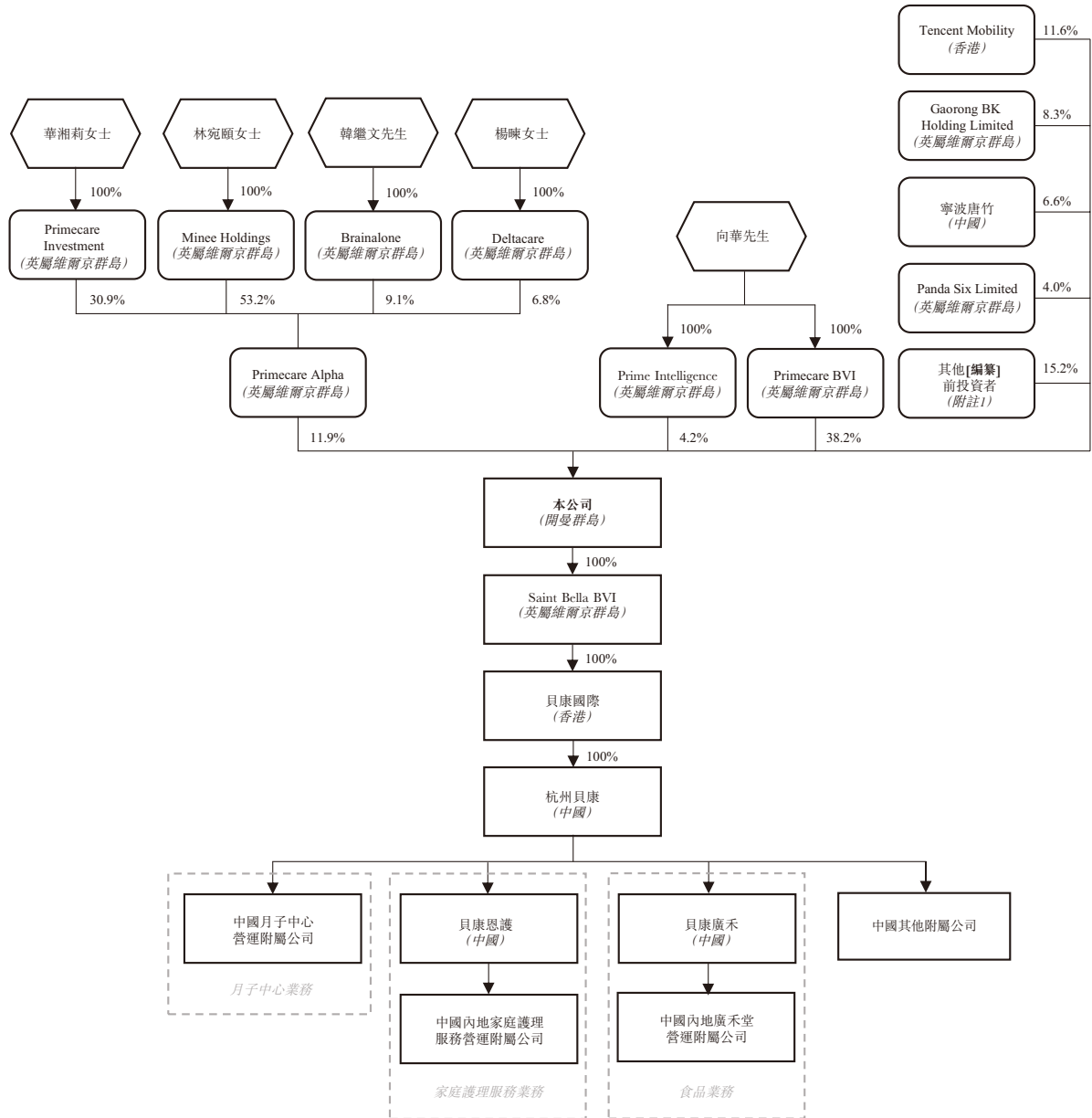
為反映重組前珠海貝康在杭州貝康的股權架構，Primecare Investment、Minee Holdings、Brainalone及Deltacare通過Primecare Alpha持有其股份，藉此合併了他們於本公司的股權。Primecare Alpha為於2024年6月17日在英屬維爾京群島註冊成立的有限公司，由Primecare Investment、Minee Holdings、Brainalone及Deltacare分別持有30.91%、53.18%、9.09%及6.82%。於2024年12月31日，本公司按面值向Primecare Alpha發行1,188,991股新股份，同時按面值向Primecare Investment、Minee Holdings、Brainalone及Deltacare購回合共1,188,991股股份。

此外，於2024年12月31日，本公司購回由向華先生直接持有的全部股份，同時按與所購回股份相同的價格向Prime Intelligence發行相同數目的新股份。Prime Intelligence為於2024年6月17日在英屬維爾京群島註冊成立的公司，由向華先生全資擁有。

歷史、重組及公司架構

重組後的公司架構

下圖載列本公司於重組完成後及緊接[編纂]完成前的股權及公司架構：



附註：

- (1) 相關其他[編纂]前投資者(及他們各自於本公司的股權)包括新鴻基公司(3.0%)、國壽(2.0%)、River Delta (1.8%)、海南聖誕(1.7%)、C Capital (1.7%)、諸暨健投(1.3%)、Gotham Equity (1.2%)、耀和(1.1%)、Pegasus Capital (0.8%)及雅畔(0.7%)。
- (2) 有關我們營運附屬公司的進一步資料，請參閱下文「—公司架構」圖表附註。

歷史、重組及公司架構

國家外匯管理局登記

根據國家外匯管理局頒佈並於2014年7月4日生效的《國家外匯管理局37號文》，(i)中國居民須於國家外匯管理局地方分支機構登記方能將資產或股本權益用於由中國居民直接設立或間接控制以投資或融資為目的的境外特殊目的公司（「**境外特殊目的公司**」）；及(ii)首次登記後，若境外特殊目的公司出現任何重大變更，其中包括境外特殊目的公司的中國居民股東、境外特殊目的公司的名稱、經營條款出現變更，或境外特殊目的公司的資本出現任何增減、股份轉讓或置換以及合併或分拆，中國居民仍須於國家外匯管理局地方分支機構登記。若於特殊目的公司中持有權益的中國股東未能按規定向國家外匯管理局辦理登記，則該特殊目的公司的中國附屬公司可能被禁止向境外母公司分派盈利，其後亦不得進行跨境外匯活動，而特殊目的公司向其中國附屬公司注入額外資本的能力可能受到限制。此外，若未能遵守上述多項國家外匯管理局登記規定，則可能導致因逃避外匯管控而產生中國法律下的責任。

根據國家外匯管理局頒佈並於2015年6月1日生效的《國家外匯管理局關於進一步簡化和改進直接投資外匯管理政策的通知》，受理向國家外匯管理局登記的權力從國家外匯管理局地方分支機構下放至境內實體資產或權益所在地的本地銀行。

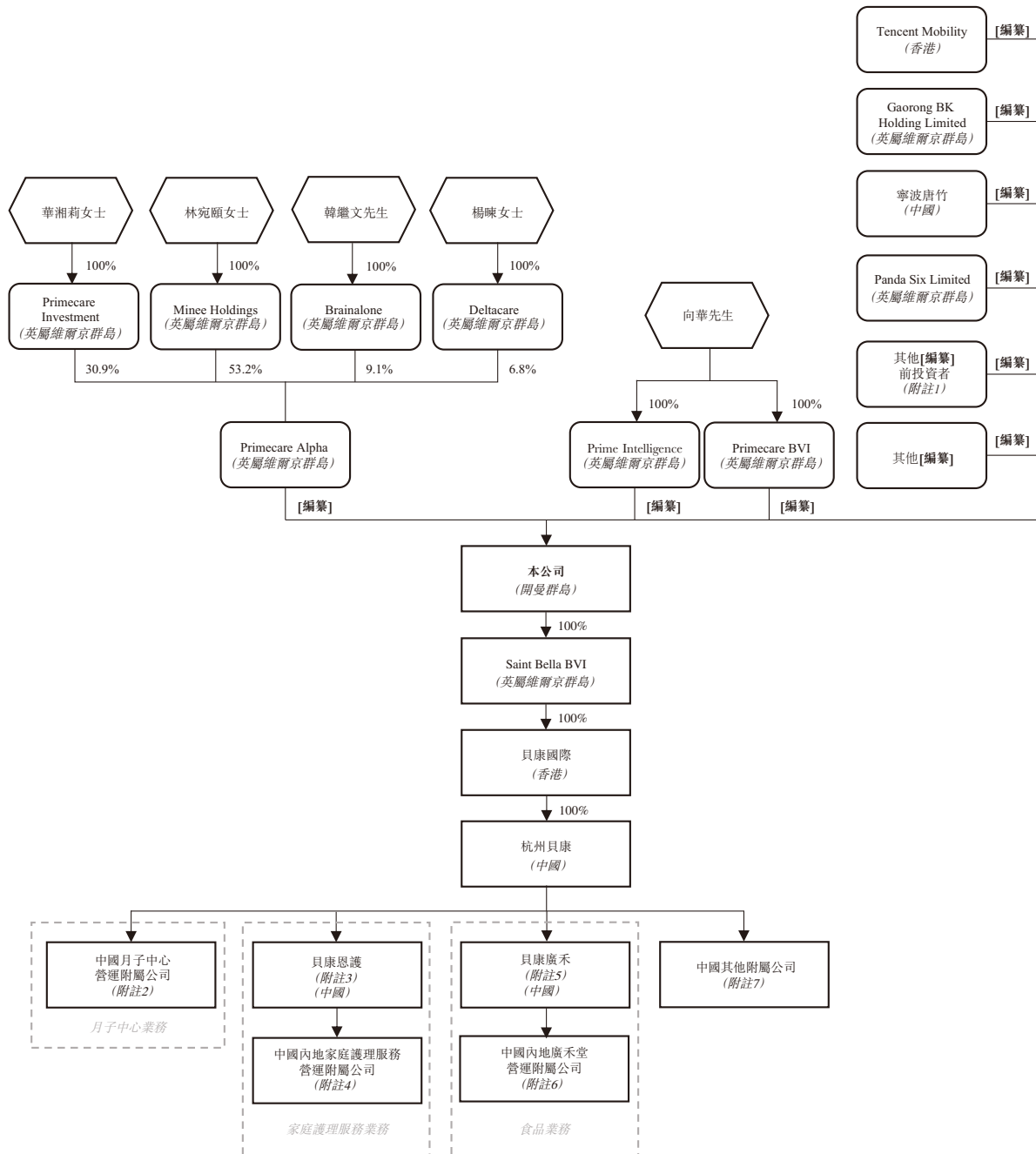
我們的中國法律顧問表示，截至最後實際可行日期，我們的最終控股股東向華先生並非須根據《國家外匯管理局37號文》規定進行登記的中國居民。

公司架構

下表載列本公司及選定營運附屬公司於緊隨[編纂]及[編纂]完成後的股權及公司架構（假設[編纂]未獲行使）。由於歷史發展、戰略業務發展、業務營運的性質及地域範圍，

歷史、重組及公司架構

我們有多個附屬公司。所呈列的本集團公司架構已經簡化。有關我們附屬公司的進一步詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註1.1。



歷史、重組及公司架構

附註：

- (1) 相關其他[編纂]前投資者(及他們各自於本公司的股權)包括新鴻基公司([編纂]%)、國壽([編纂]%)、River Delta([編纂]%)、海南聖誕([編纂]%)、C Capital ([編纂]%)、諸暨健投([編纂]%)、Gotham Equity([編纂]%)、耀和([編纂]%)、Pegasus Capital ([編纂]%)及雅畔([編纂]%)。
- (2) 截至最後實際可行日期，由44間營運附屬公司組成，其中包括S-bra系列內衣產品(作為產後修復服務的一部分提供)的控股公司貝康韓蓮，我們在其中擁有51%至100%的股權。
- (3) 貝康恩護是我們家庭護理服務業務的控股公司。
- (4) 截至最後實際可行日期，由我們全資擁有的五間營運附屬公司組成。
- (5) 貝康廣禾是我們食品業務的控股公司。
- (6) 截至最後實際可行日期，由我們全資擁有的三間營運附屬公司組成。
- (7) 截至最後實際可行日期，由10間營運附屬公司組成，我們在其中擁有51%至100%的股權。
- (8) 有關我們附屬公司少數股東的詳情，請參閱本文件附錄四「法定及一般資料 — C.有關董事及主要股東的進一步資料 — 2. 我們附屬公司的主要股東」。

[編纂]前投資

對本集團的投資

下表載列我們[編纂]前投資概要，即[編纂]前投資者向杭州貝康作出新注資：

輪次/[編纂]前 投資者	首次投資 協議日期	代價 最後付款日期	代價的 概約款項 (人民幣)	杭州貝康認購 註冊資金金額 (人民幣)	每股成本 (港元) (附註1)	較[編纂] 折讓 (附註2)
種子輪						
World Trade Center Association (China) Services Limited (附註3)	2018年2月7日	2018年11月9日	650,000	20,200	[編纂]	[編纂]

歷史、重組及公司架構

輪次／[編纂]前 投資者	首次投資 協議日期	代價 最後付款日期	代價的 概約款項 (人民幣)	杭州貝康認購 註冊資本金額 (人民幣)	每股成本 (港元) (附註1)	較[編纂] 折讓 (附註2)
A輪						
昆山唐陸	2018年2月12日	2018年3月15日	8,500,000	264,180	[編纂]	[編纂]
高榕資本	2018年2月12日	2018年4月4日	6,500,000	202,020	[編纂]	[編纂]
A+輪						
高榕資本	2019年1月30日	2019年2月21日	3,189,820	56,353	[編纂]	[編纂]
寧波唐竹	2019年1月30日	2019年2月13日	18,000,000	317,997	[編纂]	[編纂]
B輪						
貝康國際(附註4)	2020年1月6日	2020年4月21日	10,952,760	132,499	[編纂]	[編纂]
B+輪						
諸暨健投	2020年6月23日	2020年6月28日	30,000,000	119,381	[編纂]	[編纂]
高榕資本	2020年6月23日	2020年7月8日	10,000,000	39,794	[編纂]	[編纂]
C輪						
Tencent Mobility	2021年2月10日	2021年4月6日	150,000,000	397,938	[編纂]	[編纂]
C-3輪						
C Capital	2022年11月25日	2023年1月18日	50,000,000	62,722	[編纂]	[編纂]
Pegasus Capital	2022年11月25日	2022年12月6日	25,000,000	31,361	[編纂]	[編纂]
雅畔	2022年11月25日	2023年2月6日	20,000,000	25,089	[編纂]	[編纂]

附註：

- (1) 按[編纂]前投資者支付的代價金額除以該[編纂]前投資者認購／購買杭州貝康註冊資本的百分比，再用該結果除以[編纂]（即緊接[編纂]及[編纂]完成後已發行股份數目）計算，並按照1.00港元：人民幣[0.9109]元的匯率換算成港元。
- (2) 較[編纂]折讓乃基於假設[編纂]為每股股份[編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的中位數[編纂]港元至[編纂]港元）計算。
- (3) World Trade Center Association (China) Services Limited（「World Trade」）是獨立第三方。
- (4) 新鴻基公司通過貝康國際認購杭州貝康註冊資本。

歷史、重組及公司架構

下表載列我們[編纂]前投資概要，即[編纂]前投資者向其他[編纂]前投資者或貝康國際收購杭州貝康的股權：

[編纂]前投資者及其他股東間轉讓			代價	代價的	杭州貝康轉讓	較[編纂]	
承讓人	轉讓人	轉讓協議日期	最後付款日期	概約款項	註冊資本金額	每股成本	折讓
				(人民幣)	(人民幣)	(港元)	
						(附註1)	(附註2)
耀和	昆山唐陸	2020年4月24日	2020年6月15日	3,597,201	41,690	[編纂]	[編纂]
北京聖誕科技有限公司 (「聖誕科技」)	昆山唐陸	2020年11月27日	2020年11月30日	16,000,000	63,670	[編纂]	[編纂]
(附註3)							
高榕資本	寧波唐竹	2021年2月10日	2021年3月15日	15,000,000	39,794	[編纂]	[編纂]
Tencent Mobility	寧波唐竹	2021年2月10日	2021年4月13日	5,000,000	13,265	[編纂]	[編纂]
Tencent Mobility	貝康國際(附註4)	2021年2月10日	2021年4月26日	7,000,000	18,570	[編纂]	[編纂]
國壽	諸暨健投	2021年11月15日	2021年11月26日	30,000,000	72,352	[編纂]	[編纂]
海南聖誕	聖誕科技	2022年3月23日	2022年4月21日	35,560,000	63,670	[編纂]	[編纂]
耀和	World Trade	2022年3月23日	2022年4月28日	14,100,465	20,200	[編纂]	[編纂]
Gotham Equity	耀和	2022年11月25日	2022年12月31日	17,575,000	22,047	[編纂]	[編纂]
Gotham Equity	貝康國際(附註5)	2022年11月25日	2022年12月2日	17,575,000	22,047	[編纂]	[編纂]
River Delta	昆山唐陸	2023年7月6日	2023年7月31日	7,845,600	12,097	[編纂]	[編纂]
River Delta	高榕資本	2023年7月6日	2023年8月1日	21,000,000	32,380	[編纂]	[編纂]
River Delta	寧波唐竹	2023年7月6日	2023年7月31日	13,154,400	20,283	[編纂]	[編纂]

附註：

- (1) 按[編纂]前投資者支付的代價金額除以該[編纂]前投資者認購／購買杭州貝康註冊資本的百分比，再用該結果除以[編纂]（即緊接[編纂]及[編纂]完成後已發行股份數目）計算，並按照1.00港元：人民幣[0.9109]元的匯率換算成港元。
- (2) 較[編纂]折讓乃基於假設[編纂]為每股股份[編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的中位數[編纂]港元至[編纂]港元）計算。
- (3) 北京聖誕科技有限公司是海南聖誕的聯屬公司，亦是獨立第三方。
- (4) 股權由貝康國際代表向華先生出售。
- (5) 新鴻基公司通過貝康國際出售股權。

歷史、重組及公司架構

釐定各[編纂]前投資者所支付代價的基準

釐定[編纂]前投資代價的基準乃我們與[編纂]前投資者經考慮投資的時機及我們的業務及經營實體狀況後公平磋商釐定。因此，[編纂]前投資者各自進行投資時，以公允市值獲得其各自於本公司的權益。隨時間推移，杭州貝康股權的公允市值隨本集團的發展而相應增長。

[編纂]前投資[編纂]

杭州貝康根據各[編纂]前投資所籌集的所得款項已用作本集團的一般運營資金，尤其是用於我們業務的開發、擴張及運營。截至最後實際可行日期，已動用全部[編纂]前投資[編纂]。

[編纂]前投資的戰略裨益

於[編纂]前投資時，杭州貝康董事認為，本集團可受益於各[編纂]前投資者之投資將提供的額外資本以及各[編纂]前投資者的知識及經驗。聖貝拉作為月子中心高端品牌的市場認可度，連同我們在早期發展階段實現持續增長的往績記錄，使我們結識了知名的專業及戰略投資者，其中一些投資者經過公平磋商後已成為我們的[編纂]前投資者。

我們的[編纂]前投資者包括有經驗的投資公司以及在全球各行業運營的知名企業，能夠為我們提供獨特行業洞察及運營指導。因此，杭州貝康董事亦認為，本集團可受益於[編纂]前投資者因其對本集團運營的信心及對我們的表現、實力及前景的認可而作出的投資承諾。

通過[編纂]前投資，我們成功擴大了股東基礎。為維持戰略投資者及金融投資者的組合均衡，若干[編纂]前投資者有機會部分變現其於本集團的投資，以便引入其他投資者，使我們的股東基礎多元化。除World Trade（於2018年向本集團提供種子資金並於

歷史、重組及公司架構

2022年變現其投資收益)外，其他[編纂]前投資者繼續持有本集團的股權，可享有我們未來增長和發展所帶來的潛在收益。

[編纂]前投資者的特權

根據本公司、向華先生、Primetime BVI、[編纂]前投資者及其他人士訂立的股東協議(「股東協議」)，若干[編纂]前投資者獲授若干特權，包括優先受讓權、隨售權、優先購買權、投資於我們控股股東新項目的權利、購回權、反攤薄權、知情權及強賣權。於本公司向[編纂]提交[編纂]申請後，[編纂]前投資者不可行使股東協議項下的購回權。若本公司的[編纂]申請被撤回、未獲批准或本公司未能於[編纂]申請日期起計18個月屆滿時完成獲[編纂]前投資者批准的合資格[編纂](以較早者為準)，則購回權將會自動恢復。股東協議(包括授予[編纂]前投資者的所有特權)將於[編纂]完成後予以終止。

[編纂]前投資者的背景

Tencent Mobility為一家於香港註冊成立的有限公司。其為騰訊控股有限公司(股份於聯交所上市的公司(股份代號：700))的全資附屬公司。騰訊控股有限公司及其附屬公司主要提供增值服務、網絡廣告服務以及金融科技及企業服務。

高榕資本為一家於中國成立的有限合夥企業，是於2017年12月成立的專注於早期和成長期項目投資的私募股權基金。高榕資本的四名有限合夥人(即珠海歌斐純悅股權投資基金中心(有限合夥)、珠海君晨股權投資中心(有限合夥)、蕪湖鈺璣投資中心(有限合夥)及蕪湖歌斐逸天投資中心(有限合夥))均由同一普通合夥人歌斐資產管理有限公司管理，合計持有高榕資本約44.64%的權益。除前述者外，據我們所知，高榕資本約55.18%的餘下權益由10名屬獨立第三方的有限合夥人持有，且均未持有高榕資本三分之

歷史、重組及公司架構

一以上的合夥人權益。高榕資本的普通合夥人為西藏榕康投資管理有限公司，持有高榕資本約0.18%的權益，並為西藏高榕資本管理有限公司（「**西藏高榕**」）的全資附屬公司。西藏高榕重點關注新科技、新消費及醫療保健等創新及創業領域。西藏高榕的唯一股東為北京高榕資本管理諮詢有限公司，該公司由張震、高翔及岳斌（就我們所知，該等人士均為獨立第三方）分別擁有33.4%、33.3%及33.3%權益。

寧波唐竹為一家於中國成立的有限合夥企業，是專注於投資高科技、互聯網、消費服務、准金融領域及相關領域的私募股權基金。其唯一有限合夥人為廣東聯塑科技實業有限公司，該公司為中國聯塑集團控股有限公司（股份於聯交所上市的公司，股份代號：2128）（「**中國聯塑**」）的全資附屬公司。其普通合夥人之一（同時擔任管理合夥人）為昆山唐竹投資管理合夥企業（有限合夥）（「**昆山唐竹**」），就我們所知，該公司由獨立第三方艾卿先生（「**艾先生**」）全資擁有；而另一位普通合夥人為廣東聯塑創業投資基金管理有限公司（「**廣東聯塑**」）。廣東聯塑由中國聯塑間接全資擁有的廣東聯塑資本控股有限公司（「**聯塑資本**」）擁有51%權益；及由青島順南投資有限公司（「**青島順南**」）擁有49%權益，青島順南投資有限公司於中國成立，由青島順東投資有限公司（一家由黃潔湘、廖全能及林德緯（均為獨立第三方）分別全資擁有47%、28%及25%權益的公司）擁有80%權益及由佛山市建揚企業管理有限公司（一家由獨立第三方羅建峰間接全資擁有的公司）擁有20%權益。據我們所知，廣東聯塑、聯塑資本、中國聯塑及青島順南均為獨立第三方。由艾先生全資擁有的私營公司上海唐竹企業管理諮詢有限公司為昆山唐竹的普通合夥人。

昆山唐陸為一家於中國成立的有限合夥企業，是專注於投資消費服務的私募股權基金。昆山唐陸由其有限合夥人高天、劉雅娟、周煒及王可馨（就我們所知，該等人士均為獨立第三方）分別擁有約38.84%、27.74%、22.20%及11.10%權益。其唯一普通合夥人為昆山唐竹。

歷史、重組及公司架構

新鴻基公司為一家於香港註冊成立的公司，主要從事投資控股、證券交易及金融服務。其為新鴻基有限公司(股份於聯交所上市的公司(股份代號：86))的全資附屬公司。新鴻基有限公司的最終控股公司為聯合集團有限公司(股份於聯交所上市的公司(股份代號：373))。新鴻基有限公司的最終控股方為Lee and Lee Trust的信託人。

國壽是一家於中國成立的有限合夥企業，主要進行股權投資、投資管理及資產管理服務。其普通合夥人為國壽啓遠(北京)養老產業投資管理有限公司(一家由中國人壽保險(集團)公司間接全資擁有的公司)，而中國人壽保險(集團)公司由中國財政部擁有90%。國壽的唯一有限合夥人為中國人壽保險股份有限公司(股份於聯交所(股份代號：2628)及上海證券交易所(股票代碼：601628)上市的公司，由中國財政部間接擁有68.37%的權益)。

River Delta為於2021年8月在開曼群島註冊成立的獨立投資組合有限公司，代表其獨立投資組合Mirae Asset Prime Alpha SP(未來資產證券(香港)有限公司擔任Mirae Asset Prime Alpha SP的聯合投資經理)行事。River Delta的唯一股東為River Delta Holdings Limited，該公司由楊曉女士(Deltacare的唯一股東)及張逸誠先生(就我們所知為獨立第三方)共同擁有。

海南聖誕為一家於中國成立的有限合夥企業，其普通合夥人為林鈺坤(「林先生」)。其有限合夥人為珠海聖誕投資有限公司(一家由林先生及吳宇萍(「吳女士」)分別擁有99%及1%權益的公司)及北京氫光子科技有限公司(一家由林先生及吳女士分別擁有99.87%及0.13%權益的公司)，持有合共99.00%合夥權益。據我們所知，林先生及吳女士均為獨立第三方。

C Capital是一家於英屬維爾京群島註冊成立的投資控股公司。C Capital及其關聯實體的投資範圍包括消費和科技等領域。據我們所知，C Capital的最終實益擁有人為鄭志剛及鄭彥斌。C Capital及其最終實益擁有人均為獨立第三方。

諸暨健投為一家於中國成立的有限合夥企業，是專注於投資醫療行業的投資基金。其最大有限合夥人為麗水領華股權投資合夥企業(有限合夥)(據我們所知，為獨立第三

歷史、重組及公司架構

方，一家由倪寶根及吳國軍(就本公司所知，兩者均為獨立第三方)分別擁有80%及20%權益的有限合夥企業)，持有諸暨健投約31.3%合夥權益。除上述者外，就我們所知，諸暨健投的其他有限合夥人概無持有超過三分之一的合夥權益。其基金管理公司為浙江浙商建投資產管理有限公司。浙江浙商建投資產管理有限公司由多個國有企業、上市公司及行業領軍者共同成立。

Gotham Equity為一家於香港註冊成立的有限公司。最終實益擁有人為獨立第三方黎家智。

耀和為一家於香港註冊成立的有限公司，是一家純股權控股實體，其成立的唯一目的是持有本集團的投資。耀和由Transcend Capital Partners Limited(「**Transcend Capital**」，一家於英屬維爾京群島註冊成立的投資於亞洲初創企業的風險投資公司)擁有大部分權益。Transcend Capital的普通合夥人為Derivblock Limited(一家由梁善盈全資擁有的公司)、黃泳霖及伍致豐(據我們所知均為獨立第三方)。據我們所知，Transcend Capital的有限合夥人概無持有超過三分之一的合夥權益。

Pegasus Capital為一家於中國成立的有限合夥企業，是專注於創業投資的基金，由重慶五八新服信息技術有限公司及無錫惠開正源創業投資合夥企業(有限合夥)分別擁有52.7%及47%權益。其普通合夥人為無錫神騏永誠私募基金管理合夥企業(有限合夥)，由楊寧(就我們所知為獨立第三方)最終擁有90%權益。

雅畔為一家於香港註冊成立的有限公司，是太古地產有限公司(股份於聯交所上市的公司(股份代號：1972))，主要從事物業投資、物業買賣及酒店運營)的全資附屬公司。

歷史、重組及公司架構

[編纂]

緊隨[編纂]及[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，以下股東將成為本公司核心關連人士，因此根據《上市規則》第8.08條，他們持有的股份將不計入[編纂]：

- Primecare BVI由向華先生全資擁有，是我們的控股股東之一；
- Prime Intelligence由向華先生全資擁有，是我們的控股股東之一；及
- Primecare Alpha由Primecare Investment、Minee Holdings、Brainalone及Deltacare分別持有30.91%、53.18%、9.09%及6.82%。Primecare Alpha是主要股東。

除上述披露者外，並無其他股東(i)為本公司核心關連人士；(ii)獲本公司核心關連人士直接或間接資助認購股份；或(iii)慣常就以其名義登記或其以其他方式持有的股份的收購、出售、表決或其他處置事宜，接受本公司核心關連人士的指示，且這些股東所持的所有股份在[編纂]後根據《上市規則》第8.08條將計入本公司[編纂]。因此，緊隨[編纂]及[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，我們已發行股份的約[編纂]%將由公眾持有，根據《上市規則》第8.08條將計入[編纂]。

根據各[編纂]前投資者作出的禁售承諾，各[編纂]前投資者所持股份的禁售期將為[編纂]起計六個月。

聯席保薦人的確認

基於(i)[編纂]前投資已於首次提交[編纂]申請日期前超過28個完整日不可撤銷地結算；及(ii)並無授予[編纂]前投資者的撤資權及授予[編纂]前投資者的其他特別權利於[編纂]完成後終止，聯席保薦人已確認，於本節披露的[編纂]前投資遵照新上市指南第4.2章聯交所的指引。

業 務

概覽

我們是中國領先的產後護理和康復集團，我們還提供家庭護理服務和滿足女性需求的食品。我們的目標是成為亞洲領先的綜合性家庭護理品牌集團，擁有不斷發展的品牌組合，通過加強我們在現有業務部門和運營市場的影響力，推出新產品以開拓養老護理服務等新的業務板塊，並將我們的服務網絡擴展到除在中國大陸、香港、新加坡和美國的現有業務之外的有前景的市場。

根據弗若斯特沙利文報告，我們為中國及亞洲最大的產後護理及修復集團（以2024年月子中心的收入計算）、中國增長最快的規模化產後護理及修復集團（以2022年至2024年收入增長率計算）以及中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商。於2024年，以來自中國月子中心的收入計算，我們佔市場份額約1.2%。

根據弗若斯特沙利文報告，中國家庭護理潛在市場總額增長迅速，其中，2024年產後護理及修復服務和家庭兒童護理服務的市場總額分別達到人民幣675億元及人民幣358億元，即便滲透率仍明顯低於韓國及中國台灣等成熟市場。預計到2030年，產後護理及修復服務和家庭兒童護理服務市場規模將達到人民幣2,008億元及人民幣1,052億元，2025年至2030年複合年增長率分別為20.4%及19.1%。此外，由於消費者的需求日益複雜，對專業化和定製化服務的需求不斷增長，高端產後護理服務市場預計將以高於平均水平的速度增長。我們發現中國現有服務產品難以滿足市場需求，這些服務產品通常具有區域性，缺乏專業性，無法達到預期標準，因此，我們在產後護理及修復、家庭兒童護理及食品方面開發高端精選產品，以滿足客戶在各種家庭護理場景中的需求。根據弗若斯特沙利文報告，個人護理產品和服務越來越受歡迎，這一趨勢標誌著女性的消費模式正朝著個人成長和精神滿足的方向發生重大轉變。

自我們於2017年成立以來，我們一直通過實現家庭護理服務及產品的標準化、專業化、定製化及數字化，不斷重新定義及改變傳統的家庭護理方式。一路走來，我們建立了強大的品牌組合，吸引了大量客戶，並升級了我們的運營方式，使其更具可擴展性及更好地滿足終端市場的需求。

業 務

產後護理方面，截至最後實際可行日期，我們在聖貝拉、艾嶼及小貝拉品牌旗下擁有一個由96家高端月子中心組成的龐大網絡，其中包括62家自營中心(即由我們其中一間合併附屬公司經營且我們擁有大部分權益的中心)及34家管理中心(即由第三方全資擁有或擁有大部分權益並由我們管理的中心)。根據弗若斯特沙利文報告，2024年我們擁有中國最大的高端月子中心網絡，且就收入而言，我們在杭州和上海等多個城市擁有領先市場份額。我們於營業紀錄期間大幅拓寬足跡，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們分別增加了11家、7家及34家自營或管理中心。此外，根據弗若斯特沙利文報告，通過於2022年1月在香港增設首家管理中心、於2023年10月在新加坡增設首家自營海外中心及於2024年5月在美國大洛杉磯地區增設首家管理海外中心，我們擴大了影響力，成為中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商。

根據弗若斯特沙利文報告，截至2024年，在直營月子中心的競爭對手中，我們擁有最大的具有相關專業資質的護理專家團隊，為我們提供高端的專業化服務。在我們的聖貝拉月子中心，我們配備經過嚴格培訓的護理團隊，提供24小時二對一母嬰護理服務。為確保這些護理專家能夠在我們所有的中心都持續提供值得信賴的優質服務，我們率先與美國認證協會(ACI)合作，建立母嬰護理服務標準，並對護理專家進行系統培訓。作為我們家庭護理服務業務的一部分，我們聘請經過全面篩選的具備多元化技能的嬰兒護理人員團隊，並根據客戶的具體家庭護理需求分配人員。

認識到年輕一代對高端月子中心提供卓越服務的期望，我們開發了專有護理服務平台，數字化我們的服務程序，以幫助我們定製服務去滿足客戶個性化且不斷變化的需求。我們利用數據為客戶提供優化及量身定製的服務。我們的技術基礎設施能夠通過SaaS進行部署，並使我們能夠在通過自身成長及外部收購擴展月子中心網絡的過程中高效規模化。

我們的月子中心大部分設於高端酒店，少數設於獨棟別墅。高端住宿體驗與我們的產後護理服務相輔相成，呈現始終如一的優質、高標準及個性化的專業服務。我們的輕資產策略(包括我們與酒店的靈活租賃安排)不僅有助於快速擴張，也能最大限度減少資本開支，縮短新中心的投資回收期。

業 務

我們認為，我們在成功孵化家庭護理行業高端品牌方面有良好往績。憑藉我們的品牌形象，我們相信社交裂變營銷對我們的持續增長至關重要。在2024年銷售的4439個產後護理服務套餐中，約38%的銷售額是通過現有客戶推薦或通過我們自有的線上渠道（包括網站和小程序）完成的。結合我們的品牌宣傳，我們在社交媒體平台上的用戶中建立了顯著的線上影響力。

我們通過予家品牌提供家庭護理服務，將專業服務模式擴展到產後護理之外。我們會安排具備相應技能的嬰兒護理人員，為客戶提供所需的家庭護理服務。營業紀錄期間，由於我們大多數產後護理服務客戶開始使用我們的家庭護理服務，或向熟人推薦我們的服務，我們家庭護理服務的收入顯著增長。為努力提高客戶生命週期價值，我們將繼續積極向月子中心的客戶推廣家庭護理服務，並提高我們的服務質量以留住現有客戶。

我們的食品業務通過我們於2021年10月收購的品牌廣禾堂開展。廣禾堂在營養、健康及保健領域擁有20多年的歷史，是中國食品行業領軍者之一。我們的產品創新以植物提取物和專利配方為核心，借鑑傳統中藥理論，開發全面產品組合。自收購以來，我們通過將重心從線下向線上渠道轉變，以及不斷迭代產品，令品牌煥發活力。如今，廣禾堂的產品幫助女性實現從月經期到孕期、哺乳期、產後、流產後等不同階段的日常健康管理。營業紀錄期間，我們的食品主要在電商平台的自營網店銷售。於2024年，我們的廣禾堂旗艦店於天貓及抖音的產後營養品類別的銷售金額排名第一。我們亦已開始探索在我們的月子中心交叉銷售產品以及開發自有線上渠道。

我們於營業紀錄期間錄得強勁增長。我們的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣471.5百萬元增加18.7%至截至2023年12月31日止年度的人民幣559.9百萬元，並進一步增加42.7%至2024年12月31日止年度的人民幣798.7百萬元。由於我們的月子中心和家庭護理服務業務產生的收入一般只在我們提供服務時確認，因此從與客戶簽訂合約到確認相關合約銷售收入之間存在時間差。因此，我們認為就自營月子中心和家庭護理服務業務與客戶簽訂的所有合約的合約價值是衡量相關業務線業績的另一個有用指

業 務

標。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們所有業務線的合約價值總額分別為人民幣589.2百萬元、人民幣775.5百萬元及人民幣975.7百萬元。就自營月子中心業務而言，該合約價值由截至2022年12月31日止年度的人民幣499.3百萬元增加28.2%至截至2023年12月31日止年度的人民幣640.3百萬元，並進一步增加18.7%至2024年12月31日止年度的人民幣760.0百萬元。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的毛利率分別為29.9%、36.5%及33.9%。我們將截至2022年12月31日止年度的調整後虧損（非香港財務報告準則計量）（定義為通過加回向投資者發行的金融工具公允價值變動、以股份為基礎的付款開支和[編纂]開支而調整的年度虧損）人民幣44.6百萬元扭轉為截至2023年及2024年12月31日止年度的調整後利潤（非香港財務報告準則計量）分別人民幣20.8百萬元及人民幣42.3百萬元，主要是由於我們業務的持續增長、毛利率的提高以及我們控制支出的能力。

我們的優勢

我們相信，以下優勢對我們迄今為止的成功頗有貢獻：

我們是亞洲及中國領先的產後護理及修復集團，把握市場對優質服務及產品日益增長的需求

我們是亞洲及中國領先的產後護理及修復集團。根據弗若斯特沙利文報告，我們是亞洲及中國最大的產後護理及修復集團（以2024年月子中心的收入計算）。我們專注提供優質服務和產品，以滿足追求生活品質的年輕一代日益增長但未被滿足的家庭護理需求。我們目前及計劃提供的服務涵蓋廣泛的客戶需求——從產後護理及修復到家庭育兒和養老護理——並輔以食品等健康產品供應。我們已於若干關鍵板塊取得市場領先地位：

- **產後護理及修復：**我們是一家領先的品質服務供應商，在中國擁有廣泛的全國性高端月子中心網絡。根據弗若斯特沙利文報告，就收入而言，2024年我們擁有中國最大的高端月子中心網絡，在杭州和上海等多個城市擁有領先市場份額。截至最後實際可行日期，我們品牌旗下的網絡由94家月子中心組成，包括61家自營中心（即由我們其中一間合併附屬公司經營且我們擁有大部分權益的中心）及33家管理中心（即由第三方全資擁有或擁有大部分權益並由我們管理的中心），

業 務

橫跨27個中國內地一二線城市及香港。根據弗若斯特沙利文報告，按2022年至2024年收入增長率計，我們是增長最快的規模化產後護理及修復集團。我們通過開設新中心及整合現有參與者，繼續擴大於中國的市場份額，根據弗若斯特沙利文報告，我們是中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商，於2022年1月在香港開設了中國內地以外地區的首家管理中心，於2023年10月在新加坡開設了首家自營海外中心，並於2024年5月在美國大洛杉磯地區開設首家管理海外中心。

- **家庭護理服務**：根據弗若斯特沙利文報告，按收入計，我們是中國領先的全國性家庭兒童護理服務供應商。我們經過全面篩選的家庭護理專家團隊具備不同技能，使我們可按定製化基礎解決客戶的具體家庭護理需求並成功拓展客戶的生命週期價值。我們的產後護理客戶可無縫銜接繼續享受我們的家庭護理服務，這也有助於建立客戶信任及提高客戶滿意度，使我們較其他獨立運營商更具競爭優勢。
- **食品**：根據弗若斯特沙利文報告，我們是中國首個同時提供規模化食品組合的家庭護理服務供應商。我們認為，我們的產品組合(覆蓋女性不同階段的營養需求)與我們的其他業務有顯著的協同效應，令我們從單一服務或產品供應商中脫穎而出。

相較於依賴因普遍缺乏系統培訓而無法提供始終如一的高質量服務的月嫂，年輕家庭對使用訓練有素的專業人員提供的高品質服務來滿足其家庭護理需求的意識及接受度日益提升。然而，中國市場月子中心提供的現有專業服務整體而言具有區域性、分散且專業性不足的問題，未達到預期標準。優質服務供需之間的巨大差距為值得信賴的能滿足不同家庭護理場景中客戶需求的專業服務供應商提供重大機遇。

基於對客戶需求的深刻理解，我們配備數字化工具及專業護理方法，著手推動家庭護理服務提供方式及年輕人對其認知的改變。主要受消費者的消費意識和對科學護理方法的接受程度不斷提高、家庭結構向父母全職工作的小規模家庭轉變、生育年齡

業 務

推遲及有利的政府政策所推動，我們相信我們用高端品牌提供優質服務的能力能夠使我們受益於家庭護理行業的巨大增長機會。

根據弗若斯特沙利文報告，月子中心和家庭兒童護理服務在中國的滲透率分別由2019年的1.3%及0.6%提升至2024年的6.0%及1.5%，2019年至2024年，其各自的市場規模分別以20.1%及14.2%的複合年增長率增長至人民幣296億元及人民幣358億元。該等滲透率依舊遠低於韓國及中國台灣等成熟亞洲市場的滲透率。根據弗若斯特沙利文報告，2024年韓國及中國台灣的月子中心滲透率逾60%，表明中國增長潛力巨大。

我們通過高端月子中心網絡建立了領先的市場地位，我們認為，隨著我們持續豐富服務和產品品類，我們已做好準備向客戶提供經拓展的家庭護理解決方案。我們通過月子中心網絡在目標客戶家庭護理歷程中最早但最關鍵的階段之一與其接洽，並通過提供更多服務和產品將合作關係延續至生命週期的後續階段。我們認為產後護理僅佔我們所能創造的生命週期價值的一小部分。例如，根據弗若斯特沙利文報告，2024年中國的家庭護理行業（不包括養老護理）市場規模是產後護理的約5倍，我們可開發的市場潛力巨大。

高端的品牌組合及全面的品類吸引忠實的客戶群

我們認為我們在成功孵化家庭護理行業高端品牌方面有良好往績，這使我們能夠贏得具有強大消費能力並願意為其所需的可靠、優質服務及產品付費的廣大客戶群，並與之建立緊密聯繫。我們採用多品牌戰略，提供多元化、高端的服務及產品組合，旨在建立一個忠實的客戶群，吸引客戶始終選擇我們來滿足其生命週期不同階段不斷變化的需求。通過經營具有獨特品牌標識的互補品牌，我們提供差異化的服務和產品，也吸引了多元化的客群，並已做好快速擴張及增加各市場板塊及地區市場份額的準備。

我們品牌組合的主要特徵概述如下：

- **月子中心**：我們在月子中心提供產後護理和修復服務，這些中心的服務地點大多在租賃的高端酒店。我們通過三個品牌開展月子中心服務。這些品牌包括：

業 務

聖貝拉(針對高淨值家庭的超高端旗艦月子中心品牌)、艾嶼(針對中高產家庭的高端品牌，通過營造舒緩的環境來關注心理健康)及小貝拉(針對年輕中產家庭的輕奢品牌)。

在聖貝拉成功的基礎上，我們迅速將小貝拉孵化為另一個象徵科技賦能的知名品牌，目標客戶為支付意願強烈的年輕客戶。於2024年1月，我們推出第三個月子中心品牌艾嶼，重點關注女性產後的心理健康，為她們提供舒緩的環境。

- **食品品牌：**被我們收購後的廣禾堂(專注於傳統食品品牌)煥然一新，再次證明我們對客戶需求的深刻理解及打造影響力品牌的能力。自2021年10月收購廣禾堂以來，我們將該品牌的重心從線下渠道轉向線上渠道，不斷改進產品，並擴大產品組合，覆蓋女性不同階段的健康需求，實現品牌轉型。於2024年，我們的廣禾堂旗艦店於天貓及抖音的產後營養品類別的銷售金額排名第一。
- **其他品牌：**利用我們成功孵化高端品牌的能力，我們發展多個成長型品牌，針對日益多樣化的客戶群，開始為我們的家庭護理服務(予家品牌)、產後修復服務(產後研修所品牌)及內衣產品系列(S-bra品牌)建立獨特的品牌形象。

我們認為我們高端的品牌組合還使我們受益於社交媒體時代的社交裂變營銷。結合我們的營銷策略，我們在社交媒體平台用戶中建立了強大的線上影響力。在產後護理領域，我們認為我們的高端品牌助力我們迅速提高月子中心的業務量。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們月子中心業務的銷售及分銷開支分別為人民幣34.5百萬元、人民幣44.2百萬元及人民幣53.9百萬元。我們月子中心業務的銷售及分銷開支佔同一業務線收入的百分比由截至2022年12月31日止年度的8.5%降至截至2023年及2024年12月31日止年度的9.5%及7.9%。

業 務

我們相信我們首屈一指的品牌理念和客戶群也使我們成為其他奢侈品牌尋求各種合作機會的理想合作夥伴，繼而加強及完善我們自身的品牌。通過品牌聯名活動、聯合產品設計、與這些品牌的長期沙龍，我們為客戶提供獨家及限量版聯名奢侈品及服務。為提高及持續擴展我們品牌對客戶的價值，我們通過會員計劃，聯合奢侈品合作夥伴為客戶提供美容、醫療保健、生活方式、購物等方面的優惠和折扣。

意識到我們日益增長的社會影響力，我們積極宣導對女性的關懷及支持，努力讓更多人意識到女性在不同人生階段所面臨的挑戰和機遇。例如，我們曾策劃展覽，講述懷孕和分娩對人生旅程的改變，呼籲更多人理解女性和母親。該系列的最新展覽於2023年在上海舉行，吸引25,000多名參觀者，在社交媒體平台上的瀏覽次數超3百萬次。我們亦支持各種促進女性健康、教育及賦權的社會事業和慈善機構。

由於我們強大的品牌力，我們已積累了忠實的客戶群，而這些客戶還會主動將我們推薦給他人。例如，我們於2024年的產後護理服務客戶中約84%亦曾為我們2024年及直至2025年4月的其他服務或產品付費。我們家庭護理服務的大多數客戶均是我們產後護理服務的老客戶，這提高了我們為客戶提供的生命週期價值。此外，由於我們強大的品牌，於2024年售出的4,439個產後護理服務套餐中，約38%的銷售額是由現有客戶推薦或通過我們自有的線上渠道(包括網站和小程序)獲取。我們利用該等客戶獲取渠道的能力減少了我們對頻繁獲客活動的依賴。

具變革性的產後護理和其他家庭護理服務方式

我們相信，通過專業化、標準化、數字化及定製化的服務，我們已重新定義及改變現代家庭護理：

- **專業化**：根據弗若斯特沙利文報告，截至最後實際可行日期，我們擁有689名具備相關專業資格的護理專家，以支持我們提供高端的專業化服務，且我們截至2024年擁有競爭對手間最大的直營月子中心專業護理專家團隊。我們根據月子中心護理專家的經驗和資格設置有效的等級系統，明確規定匯報關係，並

業 務

基於綜合員工評估框架為員工的職業發展提供清晰的路線圖。我們的護理專家和嬰兒護理人員在入職前都經過嚴格培訓和嚴格篩選，再加上我們精心設計的激勵機制，構成了我們優質服務的關鍵之一。相比之下，根據弗若斯特沙利文報告，我們的許多競爭對手主要依賴普遍沒有接受過系統或專業培訓的月嫂或育兒嫂。根據弗若斯特沙利文報告，於營業紀錄期間，我們護理專家於2023年的流失率約為32.7%，低於行業平均水平約40-50%。流失率較低反映我們精心規劃的職業發展和完善的培訓系統。利用我們的專業知識，我們已創建一個與家庭護理技能相關的綜合培訓系統。

- **標準化：**我們與美國認證協會(ACI)和博士專家合作，為母嬰護理設定服務基準及編製標準操作規程(SOP)。我們所有月子中心均部署SOP，確保服務品質始終如一，並全面涵蓋我們月子中心業務的主要業務流程，包括詳細的分工、母嬰護理程序及銷售和營銷。SOP的推廣提高了我們的可擴展性，並加強了品質控制。作為對我們行業領導者地位的認可，我們受全國保健服務標準化技術委員會邀請參與中國母嬰護理領域國家標準的審查。
- **數字化：**我們是首批擁有專有IT平台的SaaS市場參與者之一，利用數據及其他尖端技術為客戶提供優化和量身定製的服務，提高我們的運營效率，促進業務擴展。
- **定製化：**根據弗若斯特沙利文報告，我們是在月子中心提供全面和個性化產後護理計劃的先鋒。例如，我們為客戶定製護理計劃，根據對客戶及其寶寶狀況的持續評估，滿足其身心護理需求。我們的月子餐食譜由專家和營養師設計，以滿足女性分娩後的特別營養需求，並根據每位客戶的飲食偏好及恢復過程定製。產後修復服務方面，我們提供專業諮詢及評估，幫助客戶選擇最合適的程序，我們還提供定製的S-bra品牌內衣產品，以滿足女性在孕期不斷變化的體

業 務

型。我們的家庭護理服務根據客戶對嬰兒護理人員技能的期望而定製，並根據客戶不斷變化的需求持續調整。

我們提供系統專業的優質服務，我們相信這提升了客戶滿意度。

憑藉我們對客戶不斷變化的家庭護理需求的洞察，我們的不同業務線可為客戶家庭護理歷程的不同階段提供全面系統服務。隨著我們不斷改進護理模式並將其廣泛應用於產後護理，我們準備將其應用到其他領域，如家庭護理及養老護理服務。

實現服務數字化與提高營運效率的專有技術平台

作為一家年輕的公司，我們十分重視科技賦能，在提升客戶體驗及提高營運效率方面取得了顯著成效。得益於我們遍佈全國的業務與規模化的平台，我們可獲得大量客戶數據，幫助我們精簡業務流程，改善服務質量與客戶體驗，客戶的高度評價即為佐證。

在我們專有IT基礎設施的協助下，我們對月子中心進行系統管理，並監督SOP的執行情況。我們的IT基礎設施有助於提升我們全國月子中心網絡的服務質量與營運效率，具體表現在以下方面：

- *提供優質的科學服務*：我們在徵得客戶同意的情況下，收集睡眠質量、體重及代謝狀況等數據並將其可視化，從而優化產後護理。基於相關數據，我們為客戶提供優質、科學和高效的護理服務。對於母親而言，我們能夠根據其個人需求和喜好提供定製服務，例如根據所收集的數據提供個性化的壓力管理方案。對於嬰兒而言，我們監測其飲食與新陳代謝狀況並優化工作流程，幫助預防尿布疹等常見問題。我們在所有中心部署專有護理服務平台，以有效監控母嬰健康數據以及SOP的執行情況。
- *提高營運效率*：我們的管理團隊通過專有護理服務平台上的可視化操作面板實時監測前後端操作情況。我們護理服務平台還配備以數據驅動的動態人員

業 務

配置系統，可幫助我們根據每家中心對不同服務的需求和人員充足率來分配和派遣護理專家。我們技術平台的其他功能包括追蹤客戶獲取與留存率、供應鏈以及其他關鍵績效指標，幫助我們不斷改進SOP，優化資源分配及決策過程。

- **推動業務擴張：**通過SaaS賦能，我們的科技幫助網絡中的新月子中心通過實時共享及協助提高服務質量與效率，為我們的平台與生態系統增加新的參與者。利用我們現有的IT基礎設施，我們完全有能力通過內部增長與業務整合迅速擴大我們的月子中心網絡，並擴展與應用我們的數據驅動算法，以涵蓋家庭護理與養老護理服務。

因此，我們認為，我們的技術能力與在全國網絡中積累的豐富客戶數據幫助我們顯著提升客戶滿意度、運營效率及於家庭護理行業的市場領導地位。這為我們帶來相當大的先發優勢，對我們在家庭護理行業高端市場中的競爭對手構成了相當高的准入壁壘。隨著我們不斷升級IT基礎設施，我們有信心憑藉科技驅動的模式繼續從同行中脫穎而出，把握中國高端家庭護理服務不斷增長的需求。

通過輕資產模式、無可比擬的人力及其他資源以及於業務擴張及整合方面的成功往績，實現規模化運營

我們以輕資產及規模化模式運營，有助於我們實現快速增長、更高的盈利能力與強勁的經營現金流，主要特徵如下：

- **具有靈活租賃安排的輕資產業務模式：**利用我們的高端品牌定位及穩健的客流，我們能夠與高端酒店運營商建立獨家合作，於黃金地段提供高端住宿體驗。除在某些情況下我們更成熟的中心會訂立定期租賃獲取更好的費率外，我們主要利用與酒店運營商的靈活安排(根據實際需求預訂房間)而非通過購買房地產物業運營我們的中心。我們注意到，採納或側重自建模式的運營商的增長一般較為緩慢。這主要是由於所需的前期資本投資、維護開支及管理成本較高。

業 務

我們的輕資產模式使我們能迅速推出運營中心並快速擴充網絡；低資本支出承擔幫助我們通過內部增長及整合競爭對手實現了網絡擴張的較短投資回收期，於營業紀錄期間，我們一般能在每家新中心運營三個月內實現淨正經營現金流。受益於該模式，於營業紀錄期間，我們的收入增長強勁，盈利能力與經營現金流維持穩定。

- *無可比擬的人力資本*：我們認為，豐富的護理專家資源與科學的培訓體系亦為我們的快速擴張提供了支持，並為我們的潛在競爭對手創建了准入壁壘。我們與30多所護理學校建立了合作關係，這為我們提供了充足且通常具備高等教育背景的護理專家。我們亦為護理專家制定了嚴格的培訓計劃，針對不同的服務內容(如產後護理及家庭護理)培養各項技能。憑藉我們遍佈全國的業務和廣泛的網絡，我們可靈活於相鄰中心調配護理專家，以應對激增的需求。

我們的輕資產及規模化模式可讓我們以合理的成本進行協同整合，有選擇性地進入新市場並鞏固現有市場。由於我們的平台能力持續完善，我們成功整合其他參與者，升級其服務，將其整合到我們的高端網絡，以快速擴大我們的客戶基礎。通過整合本地競爭對手，我們進入南京、太原、海口及寧波四個新城市，並擴大了我們於深圳及蘇州兩個現有城市的市場份額。

憑藉對家庭護理生命週期的深刻了解，我們亦得以沿著更廣泛的家庭護理價值鏈縱向擴展業務，而我們收購食品品牌廣禾堂補充我們的服務即為佐證。自2021年10月收購該品牌以來，我們利用其在食品領域的專業知識，重新設計我們的產後菜單，更加強調功能性，同時持續增加飲食選擇種類，包括不同的菜系和素食餐選擇，改善了我們月子中心的整體客戶體驗。

於2023年8月，我們還完成對杭州著名婦兒醫院運營商杭州美華7.8125%股權的收購。此項投資再次證明我們建立戰略合作夥伴關係和整合業務價值鏈上游的能力。

業 務

富有遠見的管理層及提供支持的股東基礎

我們擁有一支富有遠見的管理團隊，該團隊一直是中國高端產後護理行業的先鋒。該團隊反應迅速，善於發現和把握市場上的新興機會。在他們的領導下，本集團已成為家庭護理行業的佼佼者。

我們的創始人、主席兼首席執行官向華先生從家庭護理服務的年輕一代消費者的角度出發，發現客戶需求，並對行業格局有著深刻的理解。為表彰他在家庭護理行業取得的成就，向華先生榮獲由共青團浙江省委、浙江省人力資源和社會保障廳以及浙江省青年聯合會共同評選的「浙江省青年創業獎」。我們的聯合創始人兼首席運營官林宛頤女士利用她在生活方式行業的品牌運營經驗，幫助我們構建品牌組合，並成功調整我們的品牌定位。她還從女性的角度對我們的服務和產品開發提供了獨特的見解。

我們的首席護理官劉美芳博士擁有護理學博士學位，擁有逾20年的母嬰護理經驗。她是IBCLC的國際泌乳顧問，還是美國認證協會(American Certification Institute)母嬰護理項目的認證導師。我們的首席營養官鍾宇富博士是本集團目前擁有的三項食品專利配方的發明人。鍾博士也是中華人民共和國國家衛生健康委員會首批營養導師之一及上海交通大學健康長三角研究院母嬰健康管理研究中心行業研究員，曾擔任上海交通大學月子中心總裁研修班客座講師。

我們也受惠於股東的支持，包括騰訊及太古地產等戰略股東。我們的股東為我們提供了獨特的行業見解和運營指導，使我們能夠在不斷發展的市場中尋求發展機遇，增強競爭優勢。

業 務

我們的戰略

我們計劃實施以下戰略：

通過多元化我們的服務與產品組合，進一步擴大家庭護理平台，以獲取更長的客戶生命週期價值，增加高價值客戶群

我們將利用高價值忠誠客戶繼續拓寬垂直領域分支的服務與產品，以更好地滿足及發現母親與整個家庭的護理需求。具體而言，我們計劃在下列領域豐富我們所提供的服務及產品：

- **食品：**我們計劃通過提供現有業務線價值鏈上的多元化服務與產品組合提升客戶價值。例如，我們將涵蓋更多女性日常營養需求領域，進一步擴大食品業務的產品組合，以滿足女性渴望保持健康狀態的巨大需求。我們的目標是從只專注於解決女性在懷孕期間及產後面臨的問題轉向解決女性在整個生命週期中的健康問題。這包括經期健康管理、卵巢護理及更年期保養等。為支持我們食品業務的持續增長，我們將繼續投資技術創新，提高成分提取、提純及製備等領域的生產效率。
- **新零售品牌：**我們將考慮根據對用戶行為的深刻理解，在現有業務的基礎上，利用長期客戶粘性，推出更多零售品牌。憑藉創建新品牌及推廣新產品的優勢，我們不斷探索推出新產品，例如針對所有家庭成員及各類家庭護理需求的保健品，包括適合從懷孕到產後的女性或嬰兒使用的產品。
- **產後修復服務：**我們會繼續擴大產後修復服務組合，以滿足日益增長的康復及修復需求。我們計劃延長客戶服務週期，為客戶提供更廣泛的服務。目前，我們著重為客戶提供產後服務，但我們的目標是將服務擴展至產前階段，解決孕期乳型保持、減少妊娠紋及淡化色素沉著等問題。除該等產前服務外，我們

業 務

計劃持續增加新的產後服務類別，以滿足肌膚美白等新興需求。我們還計劃利用內部資源提供更多服務，以減少對第三方服務供應商的依賴。

- **養老護理服務：**我們計劃根據市場需求通過進軍養老護理市場及有選擇性地推出新服務延長客戶的生命週期價值。透過月子中心及家庭護理業務，我們吸引了一批對家庭護理服務有強烈需求的富裕客戶。隨著他們進入必須照顧年邁父母及新生兒的年齡，我們致力於以與他們建立的現有關係為基礎，延長生命週期價值。憑藉我們對客戶的深刻理解、建立具影響力品牌並將客戶需求轉化為高端產品的良好往績，以及培訓及管理高技能護理專家團隊的經驗，我們相信我們有能力迅速滲透養老護理領域市場。

養老護理方面，我們與日本領先養老護理服務供應商木下集團的附屬公司訂立合作協議，這將使我們從培訓及其他運營支持方面獲益。通過日後與木下集團及其他專業機構合作，我們計劃繼續豐富服務及產品組合，將客戶及其家庭成員的生命週期價值變現。我們計劃探索不同的養老護理服務模式，包括長者家庭護理服務和為第三方養老護理機構提供管理服務。

業 務

戰略性拓展我們於中國及特定海外市場的月子中心網絡，以進一步增加我們家庭護理平台的客戶群

我們計劃通過拓展月子中心網絡持續挖掘及轉化客戶，這是我們綜合家庭護理平台的一個重要客戶流量入口。我們的內部拓展戰略如下：

- **拓展中國內地市場：**我們計劃持續增強於中國內地的月子中心網絡，旨在於全國選定主要城市達致30%的市場份額。例如，我們計劃繼續擴展中國內地的小貝拉網絡，也計劃擴大於獨棟別墅內運營的月子中心網絡，配備更多產後護理所需設施，為潛在客戶提供更私人化的體驗，從而在核心城市獲取更多市場份額。
- **向中國內地以外地區拓展：**根據弗若斯特沙利文報告，全球月子中心行業的市場規模也呈現出顯著增長，由2019年的73億美元增至2024年的129億美元，複合年增長率為12.0%，且預計會由2025年的146億美元增至2030年的319億美元，複合年增長率為16.8%，該市場仍有巨大潛力尚待開發。於2022年1月在香港開設首家管理月子中心、於2023年10月在新加坡開設首家自營海外中心及於2024年5月在大洛杉磯地區開設首家管理海外中心後，我們計劃滲入紐約、巴黎及倫敦等擁有龐大中國人群的精選國際城市，將城市文化活力與我們聖貝拉品牌的高端定位相匹配。隨著我們的業務繼續在國際範圍內擴張，我們將主要聚焦於海外華人家庭以及其他人群。在我們海外營運的初期階段，為快速滲透新市場及建立品牌知名度，我們的目標主要聚焦於與中國現有客戶群具有相同客戶特徵的海外華人家庭。我們將利用已建立的線上業務向目標客戶進行推廣。我們在新市場站穩陣腳後會考慮逐步開始向其他亞洲和非亞洲人群推廣我們的服務。作為我們月子中心網絡的補充，我們亦計劃於國際範圍內擴張我們的食品業務。

我們亦計劃利用良好往績、業務模式的可擴展性、成功的收購策略以及品牌知名度，增強領先地位及深入核心城市更廣闊的客戶群。除繼續進行內部擴張外，我們也計劃

業 務

在機會出現時，對目標市場的優質月子中心進行戰略合併及整合，以快速擴大市場份額，利用我們的先發優勢鞏固市場。

提高品牌知名度與客戶忠誠度

我們計劃於國內外進一步推廣品牌及增加客戶忠誠度。

為向客戶提供品質服務，我們將繼續強調我們正在拓寬新市場足跡的家庭護理平台內不同業務線的持續優質與專業的品牌定位。在向更大網絡快速擴展的過程中，我們將嚴格遵守質量控制守則並始終堅持高標準的服務。我們將繼續利用積累的知識完善SOP，以更好地解決客戶需求，提供更個性化的服務。

社交裂變營銷仍會是我們推廣服務及產品的關注重點。我們將鼓勵更多用戶生成內容，培養客戶推薦機制。我們為向熟人成功推薦我們服務的客戶提供延長服務期等獎勵。我們還將根據累積數據及外部調查進行全面的市場調研，了解潛在客戶的需求及偏好，為我們的營銷活動選擇更有效的渠道。

我們將探索與知名的上下游戰略合作夥伴（包括優質醫院）合作，以獲得其專業背景，觸達其目標客戶群及其他資源。例如，於2023年8月，我們完成收購杭州美華7.8125%的股權，杭州美華為我們的戰略合作夥伴之一，在杭州經營一家知名的婦幼醫院。通過與醫院合作共同成立的月子中心，我們不僅能夠贏得需要更方便醫療支持的客戶，還能藉由高端醫院的支持及認可，進一步鞏固我們科學服務的品牌形象。

我們將繼續建立、維持及升級綜合會員計劃，於整個生命週期內提供專屬活動與一站式服務，以增強客戶黏性。我們將繼續探索合夥機遇，向我們的會員提供更多優惠，例如參加獨家活動以及享受高檔連鎖酒店的獨家優惠。我們將利用會員計劃的線上客戶群，探索其他變現機遇，例如在我們平台上交叉銷售第三方產品及服務。

業 務

繼續培養護理人才，建立業務擴張所需的團隊

我們將繼續加強對護理人才的培訓及獲取。我們相信，人才培訓和維持可滿足客戶不斷變化的期望的專業人才庫的能力，將為我們迅速擴大家庭護理網絡和確保服務質量奠定至關重要的基礎。我們計劃通過吸引新加入者培養更多的家庭護理專家，滿足我們網絡的需求。我們還將通過內部培訓計劃及與外部機構合作，不斷為現有專家提供相關知識和經驗的培訓。我們基於所積累的實操經驗繼續為護理專家和嬰兒護理人員開展培訓計劃，目標是在專業人員中營造持續學習的文化。我們亦將持續提高培訓標準，以符合中國內地、香港、新加坡、美國及其他海外市場的不同法規。

就人才獲取而言，我們會與更多護理學院合作以尋求引進及培養更多護理人才，包括參與多樣化服務場景的護理課程設計。我們亦將吸引及培養更多運營與管理人才，以滿足我們的業務擴張需求。我們計劃進一步明晰護理專家職業發展路徑，隨著業務的擴展提供更多調動機會，以及提高薪酬待遇的吸引力(包括通過股份獎勵計劃)，進一步提高他們的留任率。

從長遠來看，我們希望將我們的培訓體系複製到家庭護理的其他領域，包括為計劃推出的養老護理服務賦能。

繼續升級我們的IT基礎設施，並探索其他業務的SaaS服務

我們將繼續升級IT基礎設施，改善服務質量及提高營運效率。具體而言，我們將進行更多的技術迭代，實現以客戶為中心的數字化服務。例如，我們計劃通過專有護理服務平台，不斷增加我們收集和提供的數據維度，幫助專業人士為客戶提供更加個性化的服務。

我們與一家人工智能企業建立五年戰略合作夥伴關係，探索大語言模型在營運中的應用。我們打算利用在運營過程中收集的數據，改進我們護理服務的SOP，並根據適用法律法規推出面向客戶的交互式指導應用程序，以進一步提高我們的服務交付質量及提升我們的品牌知名度。我們的最終目標是將我們的IT基礎設施轉變為名為貝康智

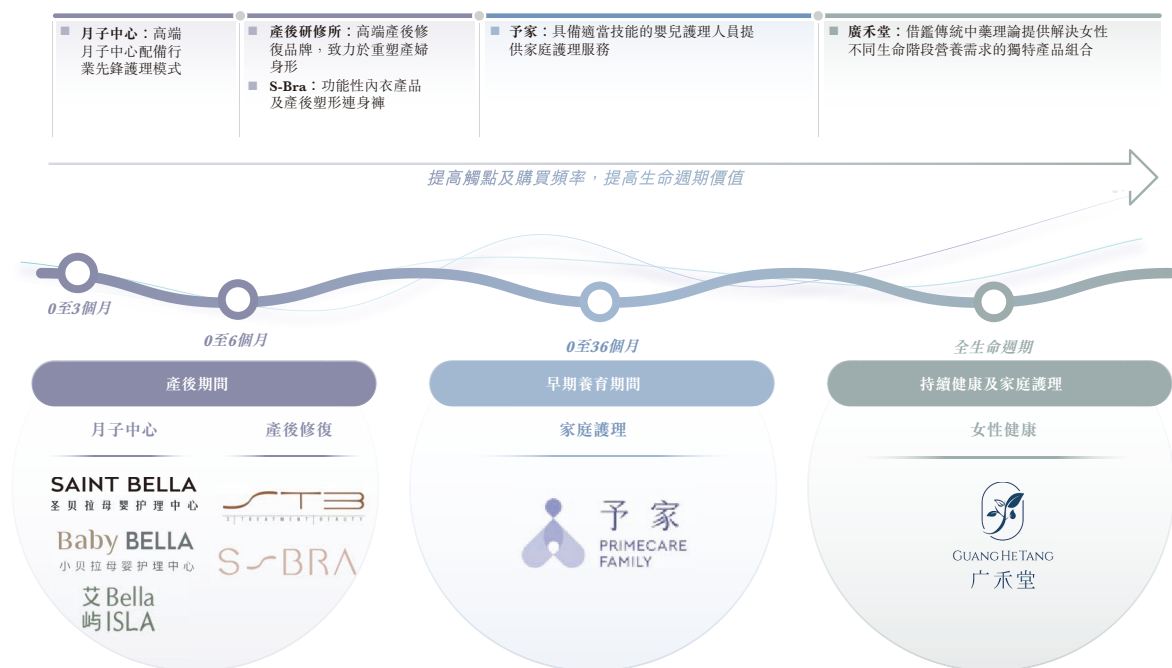
業 務

能的一體化綜合平台，該平台應用AIoT設備、大語言模型和其他人工智能技術，根據我們在整個網絡中收集的數據，進一步提高我們的營運效率。我們不僅在產後護理行業使用貝康智能，同時也探索其在其他領域(例如養老護理)的應用。憑藉貝康智能提供的見解，我們還希望支持基礎科學研究，推進對常見病的了解。

隨著我們的IT能力日趨成熟，我們計劃通過SaaS向其他月子中心企業提供技術平台，主要是向那些我們並無計劃開設自有中心的低線城市提供。我們認為，由於SaaS產品的用戶能夠通過我們的平台便捷地採購護理消耗品，因此該等SaaS產品不但以許可費的形式帶來了直接收入的新來源，亦幫助我們鞏固了於供應鏈的地位。

我們的業務模式

我們的綜合家庭護理服務涵蓋了廣泛的客戶需求，從而延長了客戶的生命週期價值——從產後護理及修復到家庭育兒，並輔以食品等健康產品供應。



業 務

我們的業務

營業紀錄期間，我們經營三大主要業務線，即月子中心（包括產後護理服務及產後修復服務）、家庭護理服務及食品。

下表載列所示期間按業務線劃分的收入明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
月子中心	407,333	86.4%	467,529	83.5%	678,355	85.0%
家庭護理服務	34,930	7.4%	45,309	8.1%	69,065	8.6%
食品	29,259	6.2%	47,071	8.4%	51,246	6.4%
總計	471,522	100.0%	559,909	100.0%	798,666	100.0%

就月子中心及家庭護理服務業務而言，我們一般要求客戶進行預付款。由於該等業務產生的收入一般僅於我們提供服務時確認，因此從與客戶簽訂合約到確認有關合約銷售收入之間存在時間延遲。詳情請參閱「財務資料 — 重大會計資料與關鍵估計及判斷 — 重大會計政策 — 收入確認」。因此，我們認為與客戶就月子中心及家庭護理服務業務簽訂的所有合約的合約價值是衡量相關業務線在特定時期業績的另一個有用指標。

下表載列所示期間與客戶就自營月子中心及家庭護理服務業務簽訂的合約總值以及食品業務的商品總值明細：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
月子中心 (附註1)	499,254	640,330	759,964
家庭護理服務 (附註2)	47,733	64,192	122,898
食品 (附註3)	42,203	70,954	92,866
總計	589,190	775,476	975,728

業 務

附註：

- (1) 提供產後護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費本集團提供的福利。提供產後修復服務的收入在向客戶提供服務的時間點確認。
- (2) 提供家庭護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費本集團提供的福利。
- (3) 「商品總值」指一段期間內售出商品的貨幣總值。銷售食品的收入在資產控制權轉移給客戶的時間點（通常是客戶接受產品時）確認。食品業務的商品總值與收入的差額主要是由於(i)商品總值含稅，而收入不含稅；(ii)相應的合約價值於客戶下單時即會計入商品總值，而收入確認則有時差；及(iii)收入會受客戶退款影響。

我們認為，絕大部分合約價值將於12個月內確認為收入。就我們的月子中心業務而言，大多數客戶於懷孕時預訂我們的服務；就我們的家庭護理服務業務而言，大多數客戶初始訂立少於12個月的合約，如果他們仍對我們的服務有需求，會尋求續約。截至2024年12月31日，截至2023年12月31日的合約負債有94.7%已確認為收入。截至2023年12月31日，截至2022年12月31日的合約負債有86.0%已確認為收入。

我們的品牌組合

我們的運營採用多品牌策略，多樣化服務及產品範圍使我們能夠獲取大量客戶並與其建立緊密聯繫。

下表概述我們於截至最後實際可行日期的品牌：

品牌	業務線	推出年份	描述
SAINT BELLA 圣贝拉母婴护理中心 聖貝拉	月子中心	2017年	我們的旗艦超高端月子中心品牌
 艾 Bella 屿 ISLA 艾嶼	月子中心	2024年	透過提供舒緩的環境，我們側重女性心理健康的高端月子中心品牌

業 務

品牌	業務線	推出年份	描述
 小貝拉母嬰護理中心 小貝拉	月子中心	2019年	我們的高端月子中心品牌
 產後研修所	月子中心	2022年(附註1)	我們的產後修復服務品牌
 予家	家庭護理服務	2018年	我們的家庭護理服務品牌
 廣禾堂	食品	2021年(附註2)	我們的食品品牌
 S-bra	月子中心	2022年(附註3)	我們的內衣產品品牌(作為我們產後修復服務的一部分)

附註：

- (1) 我們於2022年4月將產後修復服務更名為產後研修所。
- (2) 我們於2021年10月完成了對廣禾堂品牌的收購。
- (3) 我們於2022年5月完成了對S-bra品牌的收購。

月子中心

我們是中國一家領先的高端月子中心的運營商。根據弗若斯特沙利文報告，按2024年月子中心產生的收入計，我們是亞洲及中國最大的產後護理及修復集團；按2022年至2024年收入增長率計，我們亦是增長最快的規模化產後護理及修復集團。

業 務

於中國，截至最後實際可行日期，我們品牌旗下的網絡由94家月子中心組成，包括61家自營中心(即由我們其中一間合併附屬公司經營且我們擁有大部分權益的中心)及33家管理中心(即由第三方全資擁有或擁有大部分權益並由我們管理的中心)，橫跨27個中國內地一二線城市及香港。根據弗若斯特沙利文報告，按收入計，我們2024年於杭州及上海月子中心市場的市場份額分別為16.0%及5.7%。

根據弗若斯特沙利文報告，我們是中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商。截至最後實際可行日期，我們在香港有一家管理中心、在新加坡有一家自營中心以及在大洛杉磯地區有一家管理中心。

我們的運營採用輕資產業務模式，擁有自營及管理中心網絡，大部分設於高端酒店，少數設於獨棟別墅。

品牌

我們運營聖貝拉、艾嶼及小貝拉品牌下的月子中心。我們各品牌的簡介如下：

	聖貝拉	艾嶼	小貝拉
定位	超高端月子護理品牌	專注於女性心理健康的高端月子護理品牌	輕奢月子護理品牌
目標客戶	一線／新一線城市擁有高生活標準的高淨值家庭 (附註1)	懂得悅己的中高產家庭新時代白領女性(附註2)	年輕中產家庭
入住28天的價格範圍	人民幣138,800元起	人民幣108,800元起	人民幣68,800元起

業 務

	聖貝拉	艾嶼	小貝拉
護理服務模式	24小時二對一母嬰護理服務	24小時一對一母嬰護理服務，並為新手媽媽安排專注於心理健康的各種日常活動(增設一名專家每日12小時提供母嬰護理服務)	每日12小時提供一對一的母嬰護理服務，其餘時間則提供集中待命支持

附註：

- (1) 根據2023胡潤財富報告，高淨值家庭是指資產淨值超過人民幣10百萬元的家庭。
- (2) 根據胡潤發佈的《2018中國新中產圈層白皮書》，中國的新中產家庭是指一線城市家庭年收入在人民幣300,000元，或新一線城市及其他城市家庭年收入在人民幣200,000元及以上，且家庭資產淨值超過人民幣3百萬元的家庭。

我們最初在小貝拉品牌下建立子品牌Baby Bella Deluxe，提供比其他小貝拉中心更多的品質服務。在艾嶼品牌推出後，我們將六家Baby Bella Deluxe中心更名為艾嶼，以便為艾嶼及小貝拉品牌創建更獨特的品牌標識。

我們的艾嶼中心尤其關注女性心理健康。我們已設計及實施預防性治療系統，旨在於客戶在入住期間創造舒緩的體驗。我們設有一支在心理健康或家庭教育等相關領域有經驗的團隊，致力通過收集客戶反饋提升服務體驗，並協調調整我們的服務方式，滿足客戶的精神需求。我們還組織日常活動，幫助客戶放鬆和緩解產後期間的壓力。這些活動包括冥想、藝術、手工、瑜伽和頌鉢工作坊。

業 務



某家聖貝拉中心的接待區。



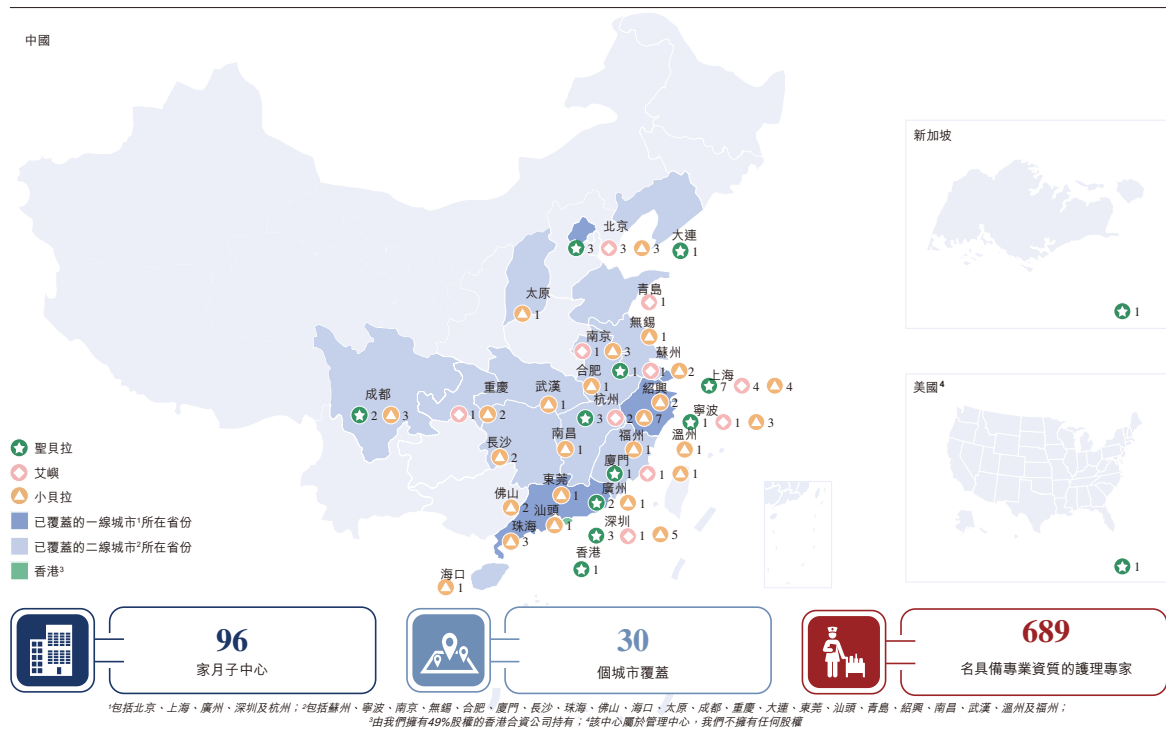
某家小貝拉中心的客房內部。

月子中心網絡

截至最後實際可行日期，我們品牌旗下的網絡由93家月子中心組成，包括61家自營中心（即由我們其中一間合併附屬公司經營且我們擁有大部分權益的中心）及32家管理中心（即由第三方全資擁有或擁有大部分權益並由我們管理的中心），橫跨27個中國內地城市，另外亦包括位於香港的一家管理中心、位於新加坡的一家自營中心和位於大洛杉磯地區的一家管理中心。鑑於我們定位為高端月子中心運營商，我們在中國內地的網絡僅位於一線及二線城市。截至最後實際可行日期，我們的自營或管理月子中心網絡包括27家聖貝拉中心（包括四家Bella Villa中心）、16家艾嶼中心及53家小貝拉中心。

業 務

截至最後實際可行日期，我們月子中心網絡的地域如下圖所示：



我們於營業紀錄期間大幅拓寬足跡，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們分別增加了11家、7家及34家自營或管理中心。我們已通過內部增長及收購擴大我們的月子中心網絡。有關我們擴張策略的詳情，請參閱下文「擴張策略」。

由於我們與酒店運營商間的靈活安排，在從戰略規劃的角度對我們中心網絡的地理位置和各中心的經營業績進行全面評估後，我們能夠調整特定中心的運營規模，也可以有選擇性地停止中心的運營。例如，在同一城市開設新中心後，我們可能會決定關閉位於更偏遠位置的中心，以避免自相蠶食。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，由於月子中心位置的戰略規劃，我們分別停運兩家、兩家及兩家自營中心。我們有一間位於香港的管理中心經香港合資公司對香港業務進行全面評估後已於2024年停止運營。

業 務

下表載列所示日期按品牌及類型劃分的以我們品牌名經營的月子中心網絡明細：

	於12月31日			最後實際 可行日期
	2022年	2023年	2024年	
總計				
聖貝拉.....	14	18	23	27
艾嶼.....	—	—	14	16
小貝拉.....	22	25	40	53
	36	43	77	96
自營中心 (附註1)				
聖貝拉.....	13	16	19	20
艾嶼.....	—	—	10	12
小貝拉.....	22	24	29	30
	35	40	58	62
管理中心 (附註2)				
聖貝拉.....	1	2	4	7
艾嶼.....	—	—	4	4
小貝拉.....	—	1	11	23
	<u>1</u>	<u>3</u>	<u>19</u>	<u>34</u>

附註：

- (1) 自營中心為由我們其中一間合併附屬公司經營且我們擁有大部分權益的月子中心。
- (2) 管理中心為由第三方全資擁有或擁有大部分權益並由我們提供管理服務的月子中心。

業 務

下表載列營業紀錄期間我們品牌旗下的月子中心(包括自營及管理中心)的變動：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
期初中心數目	25	36	43
期內新增中心數目	13	9	37
期內關閉中心數目	2	2	3
期內中心數目淨增加	11	7	34
期末中心數目	36	43	77

下表載列我們於所示日期按地域及按品牌劃分的自營或管理月子中心數量：

	於12月31日			最後實際 可行日期
	2022年	2023年	2024年	
中國內地				
一線城市(附註1)				
聖貝拉.....	11	13	15	18
艾嶼.....	—	—	8	10
小貝拉.....	9	9	18	20
	20	22	41	48
二線城市(附註2)				
聖貝拉.....	2	2	5	6
艾嶼.....	—	—	6	6
小貝拉.....	13	16	22	33
	15	18	33	45

業 務

	於12月31日			最後實際
	2022年	2023年	2024年	可行日期
中國內地以外地區				
香港 (附註3)				
聖貝拉.....	1	2	1	1
新加坡				
聖貝拉.....	—	1	1	1
大洛杉磯地區 (附註4)				
聖貝拉.....	—	—	1	1
	1	3	3	3
總計				
聖貝拉.....	14	18	23	27
艾嶼.....	—	—	14	16
小貝拉.....	22	25	40	53
	36	43	77	96

附註：

- (1) 包括北京、上海、廣州、深圳及杭州。截至2022年、2023年及2024年12月31日與最後實際可行日期，我們在上述一線城市的網絡分別包括零家、零家、九家及14家管理中心。
- (2) 包括蘇州、寧波、南京、無錫、合肥、廈門、長沙、珠海、佛山、海口、太原、成都、重慶、大連、東莞、汕頭、青島、紹興、南昌、武漢、溫州及福州。截至2022年、2023年及2024年12月31日與最後實際可行日期，我們在上述二線城市的網絡分別包括零家、一家、八家及18家管理中心。
- (3) 由我們擁有49%股權的香港合資公司持有。
- (4) 這些中心是管理中心，我們並無擁有其任何股權。

業 務

下表載列所示期間按服務或產品性質及按品牌劃分的月子中心業務產生的收入明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
產後護理服務						
聖貝拉	203,169	49.9%	205,322	43.9%	269,643	39.7%
艾嶼(附註1)	—	—	—	—	43,868	6.5%
小貝拉(附註1)	141,561	34.8%	173,048	37.0%	222,439	32.8%
	344,730	84.7%	378,370	80.9%	535,950	79.0%
產後修復服務						
聖貝拉	35,949	8.8%	48,564	10.4%	54,752	8.1%
艾嶼(附註1)	—	—	—	—	5,352	0.7%
小貝拉(附註1)	12,666	3.1%	23,345	5.0%	32,387	4.8%
	48,615	11.9%	71,909	15.4%	92,491	13.6%
其他(附註2)	13,988	3.4%	17,250	3.7%	49,914	7.4%
來自月子中心業務的						
總收入.....	<u>407,333</u>	<u>100.0%</u>	<u>467,529</u>	<u>100.0%</u>	<u>678,355</u>	<u>100.0%</u>

附註：

- (1) 截至2024年12月31日止年度，我們將六家小貝拉品牌旗下的月子中心更名為艾嶼。
- (2) 主要包括來自我們的管理月子中心的管理費以及於我們的月子中心提供的其他服務及產品。

業 務

下表載列所示期間我們月子中心業務產生收入的地理明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
中國內地						
一線城市(附註1)	289,946	71.2%	326,948	69.9%	461,533	68.0%
二線城市(附註2)	114,808	28.2%	138,431	29.6%	207,700	30.7%
	404,754	99.4%	465,379	99.5%	669,233	98.7%
中國內地以外地區(附註3)	2,579	0.6%	2,150	0.5%	9,122	1.3%
來自月子中心業務的總收入	<u>407,333</u>	<u>100.0%</u>	<u>467,529</u>	<u>100.0%</u>	<u>678,355</u>	<u>100.0%</u>

附註：

(1) 包括北京、上海、廣州、深圳及杭州。

(2) 包括蘇州、寧波、南京、無錫、合肥、廈門、長沙、珠海、佛山、海口、太原、成都、重慶、大連、東莞、汕頭、青島、紹興、南昌、武漢、溫州及福州。

(3) 於2024年12月31日，包括香港、新加坡及美國。

(A) 同店銷售增長

我們密切追蹤月子中心最近一個會計期間產生的收入相較過往同期產生的收入情況，即同店銷售增長，以監控月子中心業績隨時間的變化情況及新中心的業績爬坡情況。我們認為，這也是區分來自新中心的收入增長與現有中心運營改善的增長的實用指標。

一般來說，我們的月子中心會在初期經歷大幅增長，並在最初業績爬坡期後達到較為穩定的客流量水平。在新中心運營的第一年，隨著我們繼續獲取新客戶，新中心逐漸獲得認可。因此，由於勞工成本及租金等與營運相關的固定成本及相關成本，新中心於第一年的收入及毛利率普遍較低。隨著中心的運營日趨成熟，各中心運營表現整體將逐步改善。

業 務

營業紀錄期間，我們的盈利能力及毛利率由於部分月子中心處於初始業績爬坡階段而受到影響。例如，截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們擁有35家、40家及58家自營月子中心網絡，其中10家、5家及18家中心的運營歷史不到一年。營業紀錄期間，隨著越來越多的中心日趨成熟，我們的盈利能力逐步改善。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的月子中心業務分別錄得毛利率28.7%、34.1%及31.8%。

下表載列按新增年份劃分的自營月子中心貢獻的總收入，以及營業紀錄期間各組中心的同比收入增長：

新增月子中心：	期內新增	截至12月31日止年度的			截至12月31日止年度的	
	中心數目	收入貢獻總額			同比增長	
		2022年	2023年	2024年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元		
2022年前.....	25	371,227	349,035	434,684	(6.0%)	24.5%
2022年.....	10	30,379	95,191	142,220	213.3%	49.4%
2023年.....	5	—	14,754	49,599	不適用	236.2%
2024年.....	18	—	—	18,233	不適用	不適用
總計.....	58	401,606	458,980	644,736	14.3%	40.5%

營業紀錄期間，我們的同店銷售增長受到COVID-19爆發的影響。具體而言，儘管我們於2022年開設的中心經歷初始業績爬坡階段後於2023年錄得強勁的收入增長，但受COVID-19爆發的長尾影響，我們於2022年前開設的月子中心於2023年同店銷售出現負增長。雖然COVID-19疫情於2024年消退，但我們於2022年前及於2022年開設的中心到2024年已經日趨成熟，收入亦快速增長。有關營業紀錄期間COVID-19對我們同店銷售增長的影響的詳情，請參閱本文件「財務資料 — 影響我們經營業績的主要因素 — COVID-19的不利影響」。截至2024年12月31日止年度，我們的同店收入錄得正增長，是由於COVID-19的影響進一步消退。

(B) 客戶獲取

社交媒體時代消費者了解產品信息的方式出現轉變，而我們藉助此變化取得成功。根據弗若斯特沙利文報告，如今消費者越來越多受到社交媒體平台上的所見所聞的引導，

業 務

追求能同時具備高質、可靠、高端體驗及滿足感的產品及服務。結合我們的營銷策略，我們在用戶中建立了強大的線上形象及深厚的品牌認知。這使我們能夠利用客戶在他們的社交圈中所分享關於我們的積極評價。

因此，憑藉我們在成功孵化家庭護理行業高端品牌方面的良好往績，我們能夠贏得客戶，並與之建立牢固聯繫，我們認為，社交裂變營銷在我們的持續增長中起關鍵作用。於2024年售出的4,439個產後護理服務套餐中，約38%的銷售額是由現有客戶推薦或通過我們自有的線上渠道(包括網站和小程序)獲取。

產後護理服務

我們的月子中心提供全套產後護理服務，包括住宿、母嬰護理及餐飲。客戶於整個期間均住在我們的中心，享受全天候的服務。

(A) 住宿

我們的月子中心主要設於高端酒店，也有部分聖貝拉中心設於獨棟別墅。我們為客戶提供一系列住宿選擇，包括標準高端酒店客房及更寬敞的套房。我們於房間備有尿布、寶寶衣物、毛巾、奶瓶及名牌護膚品等高品質日常用品，以及血壓計、聽診器及消毒劑等基本醫療設備及消耗品，以滿足護理需求。

除為客戶提供住宿的房間外，我們亦預訂辦公室、接待區、產後修復室、儲藏室等酒店客房，以及於小貝拉中心預訂夜間照顧嬰兒的育嬰室。

(B) 母嬰護理

在專業團隊的支持下，我們不斷創新月子中心的母嬰護理模式。於聖貝拉中心，我們每日24小時為客戶提供二對一的個性化護理服務，於客戶入住期間，護理專家輪班時刻在客戶房間待命。於小貝拉中心，我們根據客戶選擇的套餐提供不同的護理模式。客戶如欲獲得更周到的護理，可選擇與聖貝拉中心類似的護理模式。此外，在小貝拉

業 務

中心，我們每日12小時提供一對一的護理服務，其餘時間則提供集中待命支持，確保每位客戶可獲得足夠的護理資源。小貝拉中心的專業育嬰室不僅讓我們的護理專家夜間能夠在優化環境中照顧嬰兒，也能滿足客戶對更好的休息質量和更多夜間隱私的需求。

我們的護理專家得到專有護理服務平台的協助，能夠實時監測母親及嬰兒的狀況。我們在護理專家的日常護理過程中曾經客戶同意後收集媽媽及寶寶的生命體徵數據。我們也會根據客戶的反饋收集數據。利用我們積累的母嬰護理知識及借助收集的數據，系統可為每位客戶設計個性化的操作程序。我們還根據這些數據為媽媽提供個性化的壓力管理解決方案。詳情請參閱下文「護理服務平台」。

我們提供一系列專業的媽媽護理服務，解決母親身心健康問題。該等服務包括：

- 惡露排出觀察及管理；
- 乳房護理項目，包括日常乳房健康評估及專業乳房護理服務；
- 整個產後期間的常規會陰護理；
- 子宮復舊觀察及舒緩按摩；及
- 腹部及切口傷口的專門護理。

考慮到嬰兒關鍵生命體徵，我們為每位客戶定製個性化及科學化的餵養計劃，無論是母乳餵養、人工餵養，抑或兩者相結合。對於母乳餵養的母親，我們的IBCLC認證顧問（為獲此認證須完成相關教育及臨床實踐要求）提供無痛哺乳服務以及有關收集及存放母乳、所需母乳餵養姿勢及其他乳房護理動作的指導。我們亦為客戶提供心理疏導，著重於識別任何悲傷或抑鬱的感覺，促進積極的情緒狀態。

根據全天候護理模式，我們全面的寶寶護理服務自客戶抵達後對嬰兒進行身體評估開始。此後，我們每天都會記錄嬰兒的成長曲線。

業 務

我們為嬰兒提供的護理服務包括：

- 定期的日常護理項目，例如淋浴、打嗝以及排尿及排泄的觀察及護理；
- 專門護理程序，例如皮膚狀況評估、黃疸觀察及護理、腸絞痛護理以及尿布疹評估和護理；
- 嬰兒早期訓練，例如游泳、視覺訓練、觸覺訓練及音樂聽力；及
- 護士的每日查房及健康諮詢。

(C) 向新生兒父母提供培訓及教育課程

我們在月子中心為客戶設計及提供寶寶護理課程。課程結構與嬰兒成長階段相對應。我們課程所涵蓋的主題包括餵養方法及評估嬰兒健康的基本方法等基礎知識。

我們亦組織資深產科醫生及健康專家(我們通過第三方人力資源服務供應商所運營平台聘請的僱員或外部顧問)以一對一諮詢及小組研討會的形式進行常規健康知識教育課程，涵蓋健康科學基礎知識、生活習慣、新生兒及媽媽常見的健康問題以及日常生活與運動健康指導等主題。這有助於我們的客戶解決其在照顧新生嬰兒時可能面臨的問題。此外，我們為客戶提供產後飲食規劃建議，旨在幫助其於哺乳期保持營養飲食。上述服務供應商將我們在其線上平台的崗位需求和具體要求與相關資深產科醫生及健康專家相匹配。

(D) 月子餐

我們的套餐包括一日三餐，以及於兩餐之間提供精選營養小吃及草本茶。

我們的膳食計劃旨在為哺乳期母親提供支持其嬰兒及本身所需的營養及卡路里。我們月子中心提供的大部分膳食由我們中心所在酒店根據健康專家及營養師設計的菜單新鮮供應。

業 務

我們根據每位客戶的飲食偏好和過敏史為其定製菜單，膳食在經過客戶體驗專家嚴格的質量檢查後才提供給客戶享用。我們要求酒店員工遵守具體的供餐協議，例如包裝及服務時間，以及服務員性別，以保持高衛生標準及保護客戶隱私。

(E) 生活服務及設施

於我們的月子中心，我們提供管家服務，照顧母親的日常生活。除了定期的家政、消毒及夜床服務外，我們亦提供專門的生活服務，例如護士中藥擦身及足浴服務。

特別是在聖貝拉中心，我們重視藝術療養理念。我們設計了一系列課程，讓客戶在入住期間獲得各種藝術體驗。我們上午提供音樂療愈療程，下午提供電影療程，晚上提供藝術鑒賞會以及睡前提供詩歌療程。我們鼓勵父親參與夜間詩歌療程，以培養家庭紐帶。我們希望通過多角度的藝術熏陶，為產後婦女提供情感支持，並幫助其寶寶健康成長。

我們亦提供各種設施選擇，例如定期瑜伽工作坊，旨在提高客戶於入住期間的生活質量。

(F) 其他護理服務

當客戶於我們的月子中心外醫治時，我們會為其提供持續的護理。我們為於入住期間必須前往醫院的客戶提供特殊的寶寶護理服務。該等服務包括基本的寶寶護理服務、餵養協助、更換尿片及在醫院安撫嬰兒入睡。

我們為雙胞胎和流產客戶提供特殊套餐。對於後者，我們提供住宿套餐，專門針對這一特殊時期女性的健康及心理需求。該套餐通常為7或14天，提供的服務包括護理、日常生活協助、健康狀況檢測及評估、抑郁評估及心理疏導。

業 務

(G) 法律合規事宜

《醫療機構管理條例》(2022年修訂)第23條規定，任何單位或者個人，未取得《醫療機構執業許可證》或者未經備案，不得開展診療活動。根據《醫療機構管理條例實施細則》(2017年修訂)第88條第(1)項規定，診斷及治療活動是指通過各種檢查，使用藥物、器械及手術等方法，對疾病作出判斷和消除疾病、緩解病情、減輕痛苦、改善功能、延長生命、幫助患者恢復健康的活動。

考慮到(i)據本公司確認，本集團聘用或僱用相關執業醫師及護理專家提供健康及非醫療諮詢服務，涵蓋健康科學基礎知識、生活習慣、新生兒及媽媽常見的健康問題以及日常生活與運動健康指導等主題，並不涉及向客戶提供任何醫療相關服務、診斷、治療或開具任何處方等任何活動；及(ii)經諮詢本集團主要業務所在地衛生健康主管部門後，該部門人員表示聘用或僱用執業醫師及護理專家在不開具處方的情況下進行上述服務並不構成診斷及治療活動，因此毋須取得醫療機構執業執照，我們的中國法律顧問認為，本集團聘用或僱用執業醫師及護理專家提供上述不涉及診斷治療活動、醫療相關服務或開具處方的服務，並不構成違反《醫療機構管理條例》的相關規定。

截至2025年1月1日，我們在中國內地的營運附屬公司均未持有有效的醫療機構執業許可證。我們將遵守不時適用的所有外資准入規定。

產後修復服務

我們於月子中心提供產後研修所品牌的產後修復服務，該品牌定位為高端產後修復品牌，致力於開發結合技術與獨創性的產後修復系統。

業 務

我們提供一系列產後修復項目，旨在修復受懷孕、分娩及哺乳影響的母親體型，以及改善母親的新陳代謝、廢物排出及血液循環。

(A) 項目

我們月子中心提供的產後修復服務的典型項目載列如下：

- **身體調理**：我們提供使用各類植物提取物的按摩療程，旨在緩解鬆弛和腫脹。我們還提供中國傳統護髮和其他身體調理項目。
- **產後肌肉修復**：我們提供熱療療程，旨在緩解受分娩影響最嚴重的身體部位（如臀部和背部）的酸痛。我們還應用產後修復設備借助電流來幫助放鬆肌肉。
- **產後皮膚修復**：我們提供專門的皮膚修復療程，旨在改善分娩後皮膚的鬆弛。
- **哺乳諮詢**：作為產後修復服務的一部分，我們提供IBCLC哺乳諮詢服務，為客戶制定個性化母乳餵養計劃，防止母乳餵養相關問題。
- **塑形項目**：我們為母親提供定製的形體康復課程，解決女性產後骨骼結構（尤其是骨盆）的常見問題。

(B) 設備

我們的月子中心配備最先進的產後修復設備。主要設備的描述如下：

- **多功能設備**：我們的月子中心配備多功能設備，可用於各種治療，旨在改善整體健康及舒適度。

業 務

- **盆底肌肉刺激機器**：由英國美容設備製造商供應，這種機器利用電磁能量無創式引起盆底肌肉收縮，從而幫助恢復神經肌肉控制。
- **筋膜塑形設備**：這些設備利用無痛抽吸來刺激產後母親進行淋巴引流和筋膜層深層修復，有助於修復盆底肌、脊柱、腹直肌、斜肌以及肌肉和骨骼筋膜組織。

(C) 產後修復專家

營業紀錄期間，我們有內部產後修復專家及第三方服務供應商按我們的要求於月子中心向客戶提供產後修復服務。我們根據對客戶需求及供應商是否具備必要專業技能的全面評估來評估是否與提供特定服務的第三方供應商合作。截至最後實際可行日期，我們與11名第三方服務供應商保持合作關係。據我們所知，該等產後修復服務供應商均為我們運營所在主要城市的當地服務供應商，主要從事健康管理或諮詢服務。第三方供應商通常提供的產後修復服務類型主要包括盆底護理、陰道護理及定製化修復計劃。

我們一般會與第三方服務供應商簽訂合作協議，規定所要求的服務應在我們的月子中心進行。我們按預先商定的比例向提供產後修復服務的第三方供應商支付我們的產後修復服務所得收入。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，該等成本分別為人民幣14.5百萬元、人民幣16.5百萬元及人民幣20.9百萬元，佔各期間我們產後修復服務銷售成本總額的43.5%、41.4%及38.9%。展望未來，我們計劃繼續利用內部團隊和第三方服務供應商提供產後修復服務。

業 務

我們與第三方產後修復服務供應商訂立的協議的主要條款載列如下：

權利及義務： 服務供應商應接受我們的管理，包括配合我們提高服務質量。服務供應商須對提供給我們客戶的服務負責，並就因提供有關服務導致的任何侵權責任或損失或傷害承擔責任。

付款： 我們一般按月與服務供應商結算服務費。

期限及終止： 這些協議大多數為期一年。在若干情況下，例如如果服務供應商提供的服務不符合約定的標準，我們有權立即終止協議。

(D) 內衣產品

作為產後修復服務的一部分，我們銷售S-bra品牌的定製功能性內衣產品及產後塑形連身褲。我們考慮到女性於妊娠不同階段的體型提供內衣定製服務。我們的產後塑形連身褲旨在為不同體型的女性身形提供支撐。我們提供一對一的連身褲產品選擇諮詢服務。

S-bra品牌起源於韓國。我們於2022年5月收購該品牌。詳情請參閱「歷史、重組及公司架構—重大收購及投資—收購S-bra內衣產品」。我們向法國、德國、日本、中國及意大利等多個國家採購內衣產品的原材料。我們根據客戶需求進行內部設計。為確保產品質量的一致性，我們的團隊還對我們聘請的第三方裁縫處理的主要生產步驟進行監督，並對最終產品進行質量控制。產品交付後，我們會與客戶預約，聽取她的反饋，在此基礎上於必要時提供免費試穿及修改服務。

截至最後實際可行日期，我們每件內衣產品的價格介乎約人民幣2,680元至人民幣23,800元，截至2024年12月31日止年度的均價為人民幣3,753元。因客戶懷孕期間及分娩後體型發生變化，我們還為其提供多種定製產品套餐。

業 務

服務套餐

(A) 產後護理服務

我們以固定價格為產後護理服務的客戶提供全包服務套餐。服務套餐包括住宿、護理服務、餐飲、諮詢服務及月子中心提供的其他增值服務，以及產後修復項目的免費環節（視乎客戶所選的套餐類型而定）。

產後護理服務客戶可選擇入住至少28天，我們歡迎並鼓勵需要更多密集護理服務的媽媽入住更久。因此，我們亦定期向潛在客戶提供42天及56天的套餐。客戶亦可提前七天通知，臨時延長入住時間，延長入住的費用將根據其原有服務套餐按比例計算。

下表載列截至最後實際可行日期我們在中國內地市場的自營及管理中心提供的按品牌劃分的產後護理套餐標準價格（假設入住28天）：

	聖貝拉	艾嶼	小貝拉
價格.....	人民幣138,800元起	人民幣108,800元起	人民幣68,800元起

我們服務套餐的定價視乎多個因素而異，例如住宿類型（例如標準高端酒店客房或套房）、便利設施及餐飲選擇，以及日用品和消耗品的品牌。

營業紀錄期間，隨著我們品牌的市場認可度不斷提高，我們的聖貝拉中心的自營產後護理服務每間房每晚的平均合約價值由截至2022年12月31日止年度的人民幣6,740元增加至截至2023年12月31日止年度的人民幣6,887元，進一步增加至截至2024年12月31日止年度的人民幣7,015元，與我們服務套餐定價的增長趨勢一致。小貝拉中心的自營產後護理服務每間房每晚的平均合約價值由截至2022年12月31日止年度的人民幣3,328元增加至截至2023年12月31日止年度的人民幣3,478元，而截至2024年12月31日止年度則降至人民幣3,298元，部分原因是我們將六家Baby Bella Deluxe中心（原為小貝拉品牌旗下

業 務

的子品牌)更名為艾嶼。該等中心提供更多的優質服務，每間房每晚的平均合約價值更高。有關這些營運數據的詳情，請參閱下文「精選營運數據」。

除上述基本服務費外，我們還會於若干預先約定的情況下向客戶收取額外費用，例如客戶誕下雙胞胎、客戶入住時間與公共假期重疊或嬰兒因健康問題需要特殊護理。

(B) 產後修復服務

營業紀錄期間，我們大部分產後修復服務的客戶同時為產後護理服務的客戶。我們根據潛在客戶的具體需求向其推薦產後修復服務。我們為客戶提供各類產後修復服務選擇，客戶可購買選定項目的多療程套餐，也可以購買單個療程。

由於服務性質不同，我們產後修復服務的每療程價格也相差甚遠，介乎人民幣1,000元以下(一個熱療療程)至人民幣30,000元以上(定製化身形管理套餐)。

我們還根據服務套餐為產後護理服務客戶提供精選免費產後修復服務。我們的產後修復服務，無論是作為月子中心服務套餐的一部分還是單獨購買，均須在指定期間內使用。

專業人員

截至最後實際可行日期，共有689名取得相關專業資質的護理專家在我們的月子中心提供產後護理服務。我們主要通過發佈招聘及實習機會廣告的30多所護理學校的畢業生招聘計劃招聘護理專家，少部分則通過招聘機構和招聘網站等其他渠道招聘。

業 務

我們按已制訂的標準對護理專家進行培訓，而非使用通常沒有受系統或專業培訓的月嫂或育兒嫂，以提供高品質及專業的服務。我們為護理專家設計綜合培訓計劃，涵蓋新生兒及其媽媽的常見健康相關問題、嬰兒護理技巧和其他產後護理的實用知識等方面。我們設置定期筆試和實踐技能測試。我們根據護理專家的資歷和資格，對其實行有效的分級制度。我們還針對護理專家設計評估框架，為其職業發展制定清晰的路線圖。

在我們的月子中心，護理專家的等級會影響其可能開展的具體工作。我們確保護理專家的工作得到充分監督，高級護理專家負責最終監管我們的產後護理服務。我們的首席護理官劉美芳博士擁有護理學博士學位，擁有逾20年的母嬰護理經驗。她是IBCLC的國際泌乳顧問，還是美國認證協會(American Certification Institute)母嬰護理項目的認證導師。我們努力確保在網絡每個區域中統一應用服務程序，都有一名高級護士負責監督護理專家的培訓。

雖然中國法律對在月子中心工作的護理專家的資格或執照並無規定，但我們鼓勵護理專家繼續深造及接受培訓。除專業資格外，還需要獲得ACI認證等進一步資格後，才能晉升到高級職位。截至最後實際可行日期，在我們中國內地月子中心提供產後護理服務的護理專家中約有96%已取得相關專業資格，即通過相關護士執業資格考試。在僱用前或個人取得證書後，我們會檢查護理專家取得的相關證書，以驗證他們的專業資質。我們護理專家的薪酬待遇與其等級相稱。

除護理專家外，截至2024年12月31日，我們在月子中心聘請97名全職產後修復專家。我們招聘產後修復專家時，會對他們在我們月子中心執行產後修復項目所需的經驗和專業知識以及與客戶有效溝通的能力等軟技能進行全面評估。

業務

護理服務平台

我們自主研發的護理服務平台是經過多年設計及完善的綜合性、模塊化IT平台，有助於我們高效管理月子中心。

我們的護理服務平台部署至月子中心網絡，會持續定期更新及改善我們的服務流程。其亦可通過SaaS部署，以快速提高我們新中心的服務品質和效率。

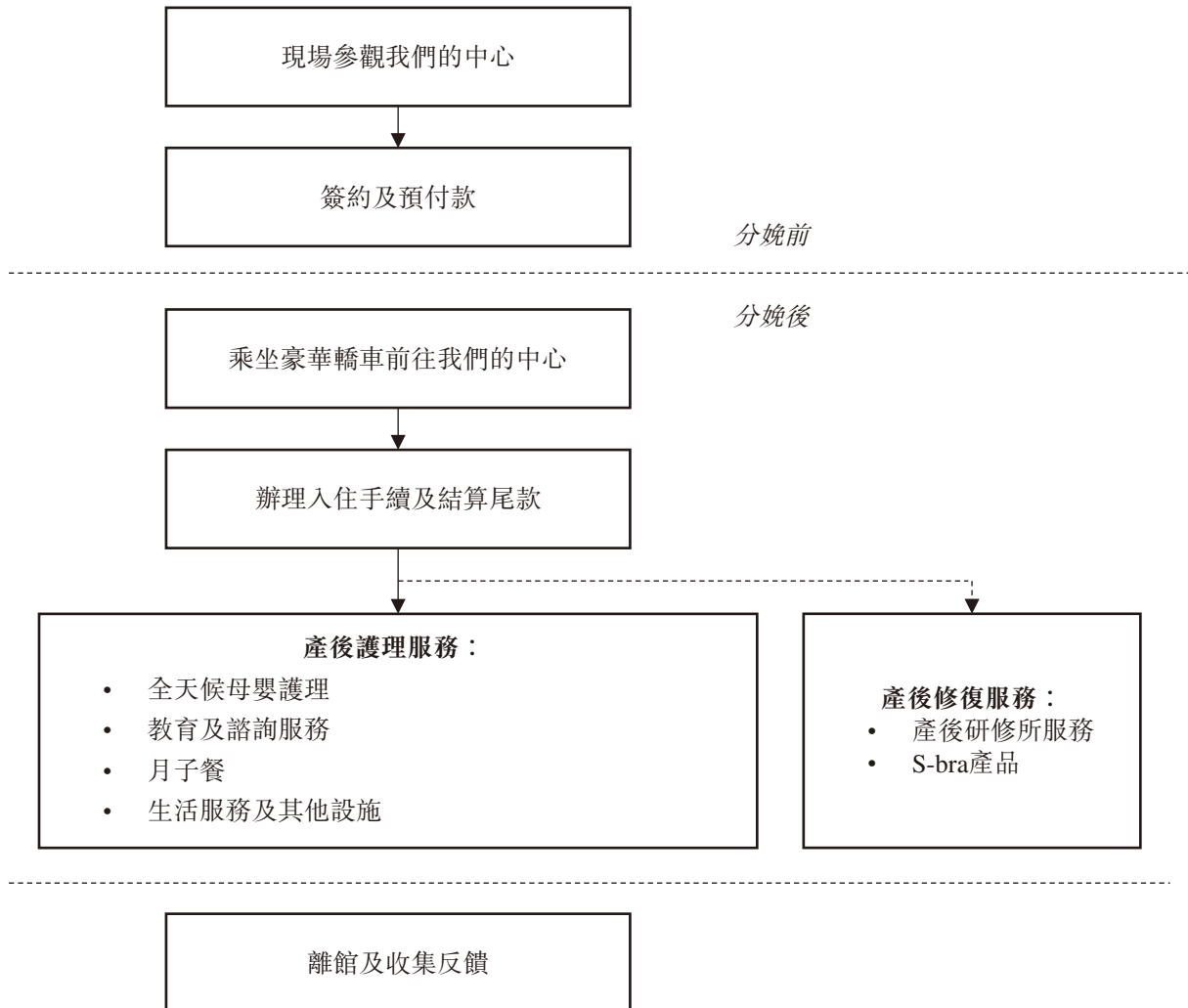
利用我們在服務過程中經客戶同意後收集的豐富數據及通過我們的雲端系統實現可視化，我們的專業人士應用積累的母嬰護理知識，為每位客戶設計個性化的操作程序。我們會為每位客戶編製一份詳細的報告，總結我們護理工作的統計數據，例如嬰兒的餵養次數，以及有關媽媽康復和寶寶成長的統計數據。



業 務

業務流程

下圖列示我們月子中心業務的業務流程：



- **現場參觀我們的中心：**潛在客戶預約參觀我們的月子中心，並在帶領下參觀我們的設施。我們還可能應要求在參觀期間安排品嚐月子餐。
- **簽約及預付款：**我們的客戶通常在預產期數個月前向我們確認她的預訂。我們通常要求在簽訂服務合約時支付50%的預付款。詳情請參閱下文「與客戶的主要合約條款」。

業 務

- 乘坐豪華轎車前往我們的中心：開始入住當日，我們護送客戶前往月子中心。
- 提供服務：客戶在我們的中心享受產後護理服務及產後修復服務。我們注重客戶體驗，並定期徵求客戶的反饋意見，以便在客戶入住期間不斷改進服務。
- 離館及收集反饋：由於我們的業務嚴重依賴口碑，因此我們重視客戶反饋。用戶參與在我們的定向營銷工作中也發揮至關重要的作用。

與合作酒店的關係

我們大部分月子中心戰略性地設在高端酒店，為客戶提供高端住宿體驗。我們預訂酒店客房用於產後護理服務的客戶入住、提供產後修復服務及用作我們的辦公室和部分其他功能室。我們根據具體情況為每家中心制定客房預訂策略，包括(i)我們主要倚賴靈活安排快速規模化各家中心的業務及(ii)我們較成熟的中心為獲得更好的費率訂立定期酒店客房預訂安排。

(A) 客房預訂策略

我們與合作酒店運營商的靈活安排使我們可以根據實際需求預訂客房，而無須承擔最低酒店客房預訂承諾。一般而言，上述靈活安排載於我們與酒店運營商簽訂的框架協議，該等協議規定客房預訂和應提供的服務。該等協議通常為一至兩年的中短期期限，因而通過更換場所或協商商業條款，使我們能夠靈活應對需求變化或解決服務質量問題。

一般而言，在客戶向我們確認入住後，我們會就客戶的預訂情況提前與酒店運營商聯繫，因此於營業紀錄期間，我們並無遇到任何無法為簽約客戶安排入住的情況。萬一出現無法安排客房的情況，我們將與客戶聯繫，讓客戶改住同一城市的其他酒店。

我們根據靈活安排預訂酒店客房的費率通常不受酒店入住率波動的影響。相關協議通常不會規定可供我們預訂的客房上限，且除非發生嚴重違約，否則任何一方均不

業 務

得終止酒店協議。就我們於客戶量尚未穩定的業績爬坡階段的新中心而言，我們通常根據這一靈活安排為客戶入住預訂客房。

對於我們較為成熟、客戶量穩定的中心，除了繼續以靈活安排的方式預訂客房外，我們還會根據具體情況，考慮以折扣的方式訂立批量或一整層樓的固定期限酒店客房租賃，以供客戶入住，通常介乎一至三年。在訂立長期租約以預訂客房供客戶入住前，我們將對各中心的營運前景進行全面評估，如未來數月內客戶的預訂數量。若我們確信酒店運營商提供的折扣及預測未來客流量可合理促使我們作出長期承諾，我們將會考慮與酒店運營商訂立定期租約。在大多數月子中心，我們還會定期預留客房作為辦公室等一般用途或其他用途。

下表載列所示期間記錄為酒店客房銷售成本的租賃成本（包括使用權資產折舊）明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
根據靈活安排預訂.....	67,039	54.9%	70,840	56.4%	122,953	63.4%
根據定期租約預訂：						
用於客戶入住，已佔用	31,836	26.1%	34,177	27.2%	44,022	22.7%
用於客戶入住，空置.....	15,196	12.4%	11,884	9.5%	14,149	7.3%
用於提供產後修復服務	8,102	6.6%	8,672	6.9%	12,852	6.6%
	<u>122,173</u>	<u>100.0%</u>	<u>125,573</u>	<u>100.0%</u>	<u>193,977</u>	<u>100.0%</u>

由於我們根據客戶入住期間進行預定，因此根據靈活安排預訂的酒店客房通常會住滿。由於不同客戶的入住時間不可避免地存在差距，因此我們根據定期租約預訂的部分房間會空置一段時間。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們根據定期租約預訂供客戶入住及提供產後修復服務的酒店客房中分別有約67.1%、73.0%及78.3%已入住。營業紀錄期間，我們根據定期租約預訂的酒店客房的入住率受COVID-19爆發影響。詳情請參閱「財務資料—經營業績」。

業 務

(B) 租賃成本管理策略

除戰略性地與酒店運營商訂立彈性或固定期限的租賃安排外，我們亦已實行及將繼續制訂以下策略，以減低酒店房間租金成本上升的風險：

- **分散酒店合作夥伴。**透過與多樣化的酒店運營商合作，我們旨在提升我們的議價能力及降低對任何單一酒店運營商的倚賴，繼而提升我們磋商有利條款的能力。
- **成本管理及營運效率。**我們持續檢討我們的營運程序，以識別節省成本及改善效率的機會，而此可能有助抵銷租賃成本上升的影響。
- **彈性的定價策略。**我們密切監察市場狀況及客戶需求，以於可行時調整我們的定價策略，力求於競爭力及維持盈利能力之間取得平衡。
- **探索替代地域。**我們持續評估於替代地域營運月子中心的可行性，以降低對租用酒店房間的倚賴及更好地控制營運成本。

(C) 與酒店運營商的協議

於營業紀錄期間，我們單獨與為我們自營月子中心提供住宿的酒店的各個運營實體簽訂協議。我們與酒店運營商簽訂的協議形式因供應商而異。我們合作的酒店運營商均充分了解我們在其場所提供的服務性質。

除上文所披露者外，我們與酒店運營商所訂立的靈活安排及定期租約協議的主要條款如下：

服務範圍：酒店運營商提供的服務通常包括免費客房服務，以及按預先協定的費率提供月子餐。

獨家權：根據我們與合作酒店運營商的協議條款，我們在某些情況下獲授予在有關場所營運月子中心的獨家權。

業 務

作用及責任： 酒店運營商通常有義務對酒店客房進行良好維護，而我們須對在使用酒店客房過程中的損失或責任負責，包括產後服務期間酒店場所發生的任何事件、意外或傷害的責任或法律後果。

付款： 我們通常要求客戶在入住前預付房費。

營業紀錄期間，我們在協商延長酒店協議時並無遇到任何重大困難，且為月子中心預訂酒店客房的房費也保持相對穩定。

營業紀錄期間，我們已與酒店運營商簽訂書面協議，部分協議明確載列了我們在其物業經營月子中心的獨家條款。然而，由於內部政策，若干酒店運營商無法書面正式確定獨家權利，但可在實踐中遵守該等條款。據我們所知，截至最後實際可行日期，我們62家自營中心中只有四家所處的酒店物業同時有其他競爭對手在經營。

獨棟別墅月子中心

截至2022年、2023年及2024年12月31日與最後實際可行日期，我們分別擁有一家、三家、四家及四家獨棟別墅月子中心。我們的其他月子中心設於酒店。

我們從第三方租用的物業中經營獨棟別墅，將其改造成適合提供高端產後護理服務的物業。月子餐多數為現場烹飪。我們聘請第三方供應商在我們的獨棟別墅中心提供必要的配套服務。

截至最後實際可行日期，我們所有的獨棟別墅月子中心均按靈活安排經營。

業 務

法律合規事宜

根據我們在相關司法管轄區的法律顧問所提供的意見，就我們所知，中國內地、香港、新加坡或美國加州並無任何特定法律禁止在酒店營運或管理月子中心，或禁止為此目的與酒店運營商達成安排。

擴張策略

營業紀錄期間，我們通過內部增長及兼併競爭對手來擴大我們的月子中心網絡。我們計劃在未來繼續採取上述策略，以增加我們在中國主要城市的市場份額，同時擴大我們在特定海外市場的足跡。有關我們如何管理不斷擴大的網絡的詳情，請參閱下文「網絡管理」。

(A) 內部擴張

我們認為門店位置對門店的長期成功至關重要，我們審慎考察潛在市場，並對月子中心的每個潛在新地點進行系統性評估。我們的選址標準主要包括：

- 該區域月子中心市場總規模，按該區域於購物信息平台搜尋月子中心的結果數量、居民消費能力(以人均GDP等指標為證)等因素估計；
- 可設立月子中心的高端酒店的可用性、酒店提供的設施及酒店服務質量；
- 地理位置，例如與主要醫院的距離及位置便利情況；
- 該位置能否為家庭提供優化的住宿體驗，以滿足產後女性的核心需求；
- 我們目前的門店網絡以及該區域競爭對手的數量和性質；及
- 租賃成本及估計投資回報。

業 務

自營及管理中心的開設均須考慮上述因素進行選址流程。我們對每家潛在新中心覆蓋區域內的目標客戶群概況以及我們自營或管理中心的數量進行研究及分析，降低我們現有中心(包含自營及管理中心)之間的蠶食風險。高端酒店的位置也會影響我們的選址流程。我們一般不會在20分鐘車程的範圍內新設一家同一品牌的月子中心。

借助我們現有月子中心網絡積累的數據，我們可將特定區域的目標客戶分類為數個具有不同特徵的標準類別。基於上述信息，我們將設計新中心的裝飾、佈局、促銷及營銷方法，以解決這些客戶的痛點。

(B) 兼併競爭對手

若出現合適的機會，我們也會考慮收購中心以提升於現有城市的市場份額，亦通過利用標的公司的現有關係及資源迅速擴張至新市場。我們主要考慮將所收購中心的品牌改為小貝拉，而聖貝拉及艾嶼網絡則專注於自身內部增長。

我們系統性審查及篩選潛在標的公司時採用多項標準，包括：

- **位置：**我們專注於一二線城市和省會城市的核心地區尋找標的，在符合我們聖貝拉或小貝拉品牌標準的物業中運營。
- **客戶群：**我們選擇運營高端中心的標的，該等中心的每位客戶平均消費在當地市場排名前十，其品牌在當地市場具有強大影響力。
- **收入與盈利能力：**我們專注於每家中心年收入超過人民幣5百萬元的標的，該等標的於最近財政期間錄得淨利潤，盈利能力呈增長趨勢；及
- **運營：**我們參考線上平台評級，評估每個標的的業務模式及服務質量。

業 務

我們認為IT基礎設施及標準化經營程序將有助於我們成功整合新收購的中心及提高盈利能力。具體而言，我們的專有護理服務平台可通過SaaS部署，並具有動態人員調配及客房預訂管理功能。我們的IT平台協助我們成功重塑及整合收購的中心並改善其服務質量及效率。

此外，新中心收購完成後，我們迅速整合該中心的品牌，並使用我們針對新簽入客戶的標準操作規程過渡其運營。於可行情況下，我們將保留所收購中心符合我們標準的服務人員，並根據我們的標準系統對他們進行培訓。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們分別收購三家、一家及零家中心。通過與當地競爭者合併，我們已進軍四個新城市（即南京、太原、海口及寧波），並提升兩個現有城市（即深圳及蘇州）的市場份額。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的月子中心業務產生的收入分別有9.8%、11.9%及15.1%來自我們收購的中心。

管理月子中心

我們可能會根據具體情況考慮與第三方合作，以我們的品牌開設月子中心。一般而言，該等中心的股權由第三方全資擁有或多數持有，我們通常向該等中心提供管理及其他服務，作為回報，我們按初始固定金額及／或其所賺取收入的5%至15%收取管理費。

管理中心是我們通過探索擴大客戶服務範圍及快速自單獨中心賺取收入以完善業務模式的努力之一，使該等中心無需像我們自營中心般經歷新月子中心的業績爬坡期或承擔運營成本及開支。展望未來，如果我們確定將管理中心併入自營中心網絡有利可圖且具成本效益，我們可能會考慮與管理中心的大部分業主磋商，對這些中心進行進一步權益投資。

(A) 角色及職責

我們維持對管理月子中心的監察，以確保於我們品牌下營運的所有服務據點的服務品質及營運效率一致。通常情況下，我們會在以下方面為管理中心提供建議和幫助：

業 務

設立及裝修新中心、制定業務計劃及年度預算、實施內部政策及質量控制、推廣及營銷支援、聘請和監督員工以及設備採購。我們的合作夥伴有責任提供相關資金，亦負責任命或招聘相關月子中心的若干人員。

我們持續監察各家管理中心的營運政策及程序的實行情況。此包括制訂及執行我們的SOP。我們會進行定期的實地視察及審核以監察SOP的符合情況及識別改善範疇。我們對中心職員提供持續支援，確保所有人員均具備必要技能及知識，以根據我們的品牌標準提供優質產後護理。根據管理中心的需求，我們亦會提供其他形式的臨時支援(例如員工借調)。

管理月子中心的經營成本由持有管理中心的實體承擔。通過訂立管理服務協議，我們能夠維持於該等中心所提供服務質量的控制權。我們授權使用我們品牌的月子中心(自營中心除外)均為我們的管理中心。我們密切監察知識產權的使用情況，以確保品牌展示的一致性。

由於與客戶訂立的協議一般由擁有管理中心的實體訂立，故我們與該等客戶並無合約關係，且不直接面臨他們與擁有中心的實體之間的糾紛所產生的責任。然而，如果我們被發現未能達成我們的責任(包括下文概述者)，我們根據相關管理服務協議將須負上責任。此外，由於管理中心乃以我們的品牌營運，如果該等中心出現負面宣傳，我們的聲譽亦面臨潛在損害。更多資料請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 負面宣傳可能對我們的聲譽產生不利影響，從而影響我們的業務、財務狀況及經營業績」。

(B) 管理中心的網絡及合作夥伴的背景

截至最後實際可行日期，我們的管理月子中心包括(i)由我們的香港合資公司經營的香港一家聖貝拉中心；(ii)與超過十個不同合作夥伴合作的中國內地五家聖貝拉中心、四家艾嶼中心及23家小貝拉中心；及(iii)與同時和我們在中國內地合作經營兩家管理中心的合作夥伴合作的大洛杉磯地區的一家聖貝拉中心。我們與該等中心的大部分業主均簽訂了管理服務協議。

業 務

我們與從事健康及保健業務的仁山成立由我們擁有49%股權的香港合資公司，在香港發展月子中心業務。我們與香港合資公司簽訂管理服務協議，據此我們向香港合資公司提供若干品牌及營運支持，作為回報，我們有權收取香港合資公司年收入5%的管理費。

於中國內地，我們與業內具有相關資源的當地知名企業合作開設月子中心。我們的合作夥伴包括(i)一家位於杭州市上城區的國有企業，主要從事資本運營、資產管理、商業和文化旅遊、城市建設及市政維護；(ii)一家A股上市中藥企業；(iii)兩家擁有製藥及／或酒店行業投資專業知識的投資管理機構；及(iv)若干名我們認為對產後護理行業相當熟悉且具備當地相關資源的人士。就截至最後實際可行日期我們於中國內地的32家管理中心而言，我們在其中九家中心擁有約14.5%至30%的股權。於中國內地市場，我們計劃繼續擴大管理中心網絡，今後主要以小貝拉品牌為主，同時繼續開設聖貝拉(包括獨棟別墅Bella Villa中心)和艾嶼品牌的自營中心以及部分小貝拉中心。

我們管理的月子中心大部分於2024年開始營運。截至2024年12月31日止年度，共有271名客戶入住我們的管理月子中心，平均每家管理月子中心有25名客戶(按271除以期初及期末管理中心的平均數量計算)。

(C) 管理服務協議

我們就管理月子中心簽訂的管理服務協議主要條款概述如下：

作用及責任： 協議一般規定訂約方各自的作用及責任。我們一般會規定上文「作用及責任」中所披露的管理服務。一般而言，各方應負責確保在履行義務時遵守相關法律法規。

業 務

- 管理費：** 我們通常有權就品牌及運營支持向相關中心收取其收入5%至15%的管理費。
- 知識產權：** 我們將許可合作月子中心經營業務所需的若干知識產權，包括我們的品牌名。我們保留該等知識產權的所有權。未經我們允許或同意，合作夥伴或相關運營實體不得使用我們的知識產權。
- 終止：** 協議通常可由任何一方提前發出通知終止，或隨時以事故為由終止，但須遵守與觸發事故的事件有關的任何適用通知或補救要求。一旦終止，另一方將不再擁有任何以該品牌進行經營的權利。

月子中心的其他服務及產品

我們聘請第三方供應商向產後護理服務的客戶提供服務，例如攝影及胎毛制作服務。我們也於月子中心及通過自營小程序線上商城銷售母嬰日常用品等其他物品。

家庭護理服務

我們以予家品牌提供家庭護理服務。我們安排具備相應技能的嬰兒護理人員，為客戶提供所需的家庭護理服務。

服務

我們提供的家庭護理服務一般包括育兒服務、幼兒護理及幼兒成長。我們還提供育兒以外的服務，包括哺乳及產後修復的相關諮詢服務、為新手爸媽提供的輔導服務及為新手媽媽提供的營養膳食烹飪服務。

業 務

我們經過全面篩選的家庭護理專家團隊具備不同技能，使我們可按定製化基礎解決客戶的特殊家庭護理需求。在服務期開始前，我們會了解客戶對嬰兒護理人員的期望，並根據客戶的要求安排最佳人選提供服務。如有必要，我們將為我們的嬰兒護理人員提供額外培訓，以響應客戶的需求。在為客戶提供服務期間，我們積極與客戶保持溝通以獲得反饋意見，並根據嬰兒的成長階段和客戶其他不斷變化的需求，不斷調整我們的服務範圍。

截至最後實際可行日期，我們提供三個月至36個月的家庭護理服務套餐，價格範圍為每年約人民幣172,800元至人民幣384,000元。大部分客戶會選擇三個月至12個月的套餐。於2024年，我們推出「百日隨行」家庭護理服務套餐，目標客戶為產後護理服務的客戶，讓他們在離開月子中心後無縫銜接家庭護理服務。

我們根據多項因素定價我們的家庭護理服務，包括：

- 服務天數；
- 套餐類型(育嬰服務、諮詢或兩者兼有)；
- 所需嬰兒護理人員數量；
- 護理項目數量；及
- 是否需要嬰兒護理人員留宿。

作為家庭護理服務的一部分，我們的內部護理專家還為客戶提供遠程諮詢服務。客戶可單獨購買諮詢服務，或與家庭護理服務一起購買。

嬰兒護理人員

我們的嬰兒護理人員具備不同技能，以滿足嬰兒成長過程中不斷變化的家庭護理需求，包括嬰兒護理、新手媽媽指導、早教及營養膳食烹飪。截至2024年12月31日止年度內，我們有719名嬰兒護理人員與一位或多位客戶持續合作，當中約有35%年齡在40歲以下。

業 務

大部分嬰兒護理人員並非我們的僱員。營業紀錄期間，我們主要聘請人力資源服務供應商協助招聘嬰兒護理人員，並代我們向嬰兒護理人員付費。我們要求供應商在候選人入職前對他們進行盡職調查和心理健康及性格評估。我們尋找具有豐富經驗、良好溝通技巧及(如適用)相關證書的候選人。為確保嬰兒護理人員能順利完成服務，我們要求候選人完成我們組織的培訓課程。在工作分配第一天前，我們會提供一對一的指導，讓每位嬰兒護理人員為特定的工作做好準備。我們會就客戶的特定期望乃至帶到客戶場所的物品等主題提供簡報。根據服務質量管控方法，我們亦不時對他們的服務進行現場監督。通過與客戶的定期溝通，我們更好地了解他們的期望及反饋，並與我們的嬰兒護理人員保持聯絡，以研究如何改進我們的服務。

我們與人力資源服務供應商聯繫安排具備相關經驗及專業知識的嬰兒護理人員，提供客戶所需的服務。我們與該等嬰兒護理人員並非僱傭關係，人力資源服務供應商負責支付相關款項，並確保嬰兒護理人員具備我們協定的專業知識。儘管我們將對嬰兒護理人員的背景及資質進行必要的核實並對向客戶履約負主要責任，但如果嬰兒護理人員違反本集團發出的工作要求，導致我們遭受索賠或使我們蒙受經濟損失，則人力資源服務供應商將負責協調解決方案，並根據人力資源服務供應商與我們訂立的協議補償我們由此產生的任何損失。

我們認為，通過外部供應商聘請嬰兒護理人員符合家庭兒童護理行業的行業慣例。憑藉其專業的招聘平台，我們相信人力資源服務供應商可通過不同的渠道招聘具備不同技能組合的人才。

我們與人力資源服務供應商訂立的協議的主要條款概述如下：

作用及責任：	供應商負責安排服務人員滿足我們的業務需求。
服務費：	供應商按應付服務人員(包括嬰兒護理人員)款項的百分比向我們收取服務費。

業 務

結算款項： 供應商負責向服務人員結算款項。我們須在向供應商支付上述服務費的同時支付應付服務人員款項。

期限及終止： 協議初始有效期為一年或兩年，可自動續期。若一方違反協議，另一方有權終止協議。

詳情請參閱下文「客戶及供應商 — 主要供應商」。

客戶獲取

營業紀錄期間，家庭護理服務的增長主要依賴月子中心業務，因為我們的家庭護理服務的大多數客戶都是我們產後護理服務的老客戶，或是通過轉介了解我們服務的客戶。2024年合共574名單獨購買我們的家庭護理服務套餐的客戶中，約76%是我們產後護理服務的老客戶。

根據提高客戶生命週期價值戰略，我們將繼續積極向月子中心的客戶推廣家庭護理服務，並提高我們的服務質量以留住現有客戶。

我們並未對家庭護理服務的銷售及營銷活動進行大量投資以吸引月子中心業務現有客戶外的客戶群，部分是由於我們的嬰兒護理人員人數有限，限制我們迅速擴大業務。隨著我們培訓能力提高，我們計劃擴大嬰兒護理人員的聘用規模，並探索推出新的營銷舉措，將家庭護理服務發展為更加獨立的業務單元。

此外，我們為向熟人成功推薦我們服務的客戶提供延長服務期等獎勵。

食品

我們的食品業務通過廣禾堂食品開展，我們於2021年10月收購並擁有我們的廣禾堂品牌。根據弗若斯特沙利文報告，廣禾堂是中國食品行業的領導者之一，在營養、健康及保健領域已有20多年的歷史。廣禾堂以植物提取物和專利配方為核心，借鑑傳統

業 務

中醫理論，不斷進行產品創新，開發出種類齊全的產品組合。經過多年積累，廣禾堂制定四階段產後護理模式及三階段小月子修復系統。我們認為，紮實的理論研究及產品科學基礎讓我們從其他中國傳統醫療保健產品供應商中脫穎而出。

自收購以來，我們通過將重心從線下向線上渠道轉變，不斷改進產品，並擴大產品種類，使品牌煥發新的活力。如今，廣禾堂的產品可以幫助女性實現從月經期到孕期、哺乳期、產後、流產後等不同階段的日常健康管理。

產品類型及價格區間

根據弗若斯特沙利文報告，廣禾堂針對女性不同生命階段的營養需求，開創了獨特的產品組合。廣禾堂利用自身的知識積累、用戶洞察及產品研發能力，開發了以專利配方為特色、體現廣禾堂對女性健康需求的了解的食品線，包括營養飲料、烹飪食品 and 配料、涼茶和速食等類別產品。如今，廣禾堂的產品幫助女性實現從月經期到孕期、哺乳期、產後、流產後等不同階段的日常健康管理。

雖然我們的大部分食品借鑑了中國有關女性營養需求的傳統知識，但我們在產品創新方面也付出了很多努力。我們根據電商平台收集的數據及客戶反饋分析客戶畫像，推出注重配料品質和改良風味的產品，以吸引更多客戶。

在我們收購之前，廣禾堂的業務重心之一是為月子中心供應月子餐。自我們收購後，我們將品牌重新定位為食品零售商，並逐步縮減利潤率較低的線下月子餐業務。我們已於2023年3月停止廣禾堂的線下月子餐業務。同時，我們繼續借助其在食品領域的專業知識，重新設計我們的產後菜單，更加注重功效。我們豐富了食譜選擇種類，包括各類精選菜餚和素食，從而改善我們月子中心的整體客戶體驗。

業 務

截至2024年12月31日，我們的食品業務約有90個SKU。下表概述截至2024年12月31日於電商平台出售的食品的不同類別以及各類別的精選產品：

產品類別	精選產品	價格範圍 (每個SKU)
孕期 	我們的早燕晚膠產品含有可食用魚膠和燕窩湯，旨在滿足孕婦早晚飲食需求。春氣是一種草本茶產品，按照我們自主研發的配方，採用天然營養成分配製而成。	人民幣278元至人民幣668元
產後及哺乳期 	我們提供產後28天或42天全天的全套湯料——我們的特色產品月之精華。我們還提供單獨的食品，例如用於促進泌乳的專利湯配方月乃湯，以及其他食品。	人民幣188元至人民幣3,980元
流產後 	對於流產的女性，我們提供為期14天的膏方產品亦如初，由食品成分製成，以幫助她們實現身體康復。	人民幣1,980元
亦如初膏方套裝		

業 務

產品類別	精選產品	價格範圍 (每個SKU)
日常健康  757美月精華飲品	我們研發了針對女性日常生活特定健康問題的產品，例如幫助從睡眠不足中恢復的春機草本茶，以及於女性月經週期調理身體的757美月精華飲品。	人民幣59元至人民幣799元

銷售渠道

由於我們於營業紀錄期間逐步縮減廣禾堂的線下月子餐業務並最終出售經營該業務的廣禾堂餐飲，我們的食品現時主要在電商平台銷售，我們直接通過自營網店向終端客戶銷售產品。該等電商平台包括天貓、京東及抖音。終端客戶通過該等電商平台下單我們的產品，我們將負責將產品交付至終端客戶。客戶通過電商平台就我們的產品付款，其後該等平台會根據其政策向我們結算付款。

此外，我們已開始通過自主運營的廣禾堂小程序銷售我們的食品。由於我們於月子中心提供廣禾堂的產品作為我們產後護理套餐的一部分，我們亦已與我們提供的其他服務建立強大的交叉銷售協同效應。

我們亦將廣禾堂的一小部分產品銷售給企業客戶，包括向終端客戶轉售我們產品的月子中心運營商及零售商。該等企業客戶大部分在我們收購廣禾堂品牌之前已委任。日後，我們計劃集中精力發展電商銷售渠道，並不計劃主動委任其他企業客戶。出售廣禾堂餐飲後，我們繼續與廣禾堂餐飲保持業務關係。廣禾堂餐飲向我們採購食品。截至2023年及2024年12月31日止年度，我們向廣禾堂餐飲銷售的食品金額分別為人民幣

業 務

2.8百萬元及人民幣0.1百萬元。董事確認，我們向廣禾堂餐飲銷售廣禾堂產品屬於正常業務往來，按我們與其他第三方客戶相若的交易條款進行。廣禾堂餐飲為獨立第三方。

產品開發

自註冊成立以來，廣禾堂已取得有關食品配方的多項發明專利，彰顯其強大的產品創新實力。基於不斷迭代的實驗和獨特的用戶洞察，我們創新性地將植物提取和專利配方作為基礎，開發出全面的產品組合，引領現代中式滋養產品的潮流。

我們為食品業務設立了專門的產品開發團隊，負責根據市場調研、客戶需求分析及產品功能訴求啟動及研究新產品配方。

我們的產品開發流程包括以下步驟：

- **產品啟動及可行性研究：**我們的品牌及運營部門根據市場調研、客戶需求分析及產品功能訴求提出新產品創意。我們召開跨部門會議，初步確定產品功能訴求、形式、價格及其他參數。
- **開發階段：**我們的產品開發部門開發新產品配方，進行中小規模試驗，並優化配方。產品部門制定原材料採購計劃，包括包裝材料。品牌部門設計產品包裝。
- **定價及產品發佈：**新產品的定價乃參考生產成本、市場信息及我們的銷售策略等多種因素釐定。品牌部門完善銷售策略並編製宣傳材料。新產品在發佈的同時，將開展相應的營銷活動。

業 務

生產

食品的生產通常涉及以下關鍵步驟：

- *採購及檢驗原材料*：我們負責採購產品的主要成分。我們對產品的原材料進行檢驗，以確保符合協定的技術規格。
- *配製及混合主要成分*：我們產品的主要原材料根據我們的專有配方配製及混合。
- *合約制造商進一步加工*：我們將混合後的半成品交付予合約制造商進行進一步加工。相關過程可能包括對半成品進行清洗、淨化、蒸煮及高溫滅菌。
- *包裝*：半成品在合約制造商處進行包裝。

一般而言，我們在自有廠房完成主要成分的混合流程，以防止我們的專有配方洩露。我們的廠房位於上海，總建築面積為200平方米。營業紀錄期間，我們的生產流程並未因生產能力不足而出現任何重大中斷。

我們與合約製造商訂立的協議的主要條款載列如下：

付款：	我們通常需要預付部分或全部款項，並在最終產品驗收後結清餘款(如有)。
產品質量：	最終產品須符合所有適用的國家及行業標準。如果我們因產品不符合任何適用標準而遭受任何損失，合約製造商須負責補償我們。
保密性：	合約製造商須對我們產品的技術規格、生產計劃及產品包裝設計的所有資料保密。

業 務

產品退回

對於我們的食品業務，我們致力於提供高質量、安全且符合客戶需求及期望的產品。根據電商平台的政策，若客戶對購物不滿意，可在收到商品後指定天數內無理由退回產品。我們保留拒絕不符合有關政策的任何產品退回請求的權利。

營業紀錄期間，我們的食品業務客戶在相應銷售額確認為收入後退回的產品數量有限。

法律合規事宜

於營業紀錄期間，本集團或我們委託的第三方生產的所有食用產品均為中國法律法規規定的普通食品，而相關產品添加的中藥材不含有《藥食同源物質目錄》以外的任何物質，且該等產品不含有《保健食品原料目錄》所列的任何物質。中國法律顧問表示，根據《中華人民共和國食品安全法》及《食品經營許可和備案管理辦法》有關規定，相關實體須取得食品經營許可方可從事食品銷售業務，而取得食品生產許可方可從事普通食品生產加工業務。此外，僅銷售預包裝食品（不銷售其他食品）的公司應當備案為食品經營者。

截至最後實際可行日期，(i)從事我們食品銷售及生產的相關實體已取得食品經營許可及食品生產許可並完成相關備案；及(ii)據我們所知，我們委託生產食品的第三方已取得食品生產許可。

客戶關係管理

IT基礎設施

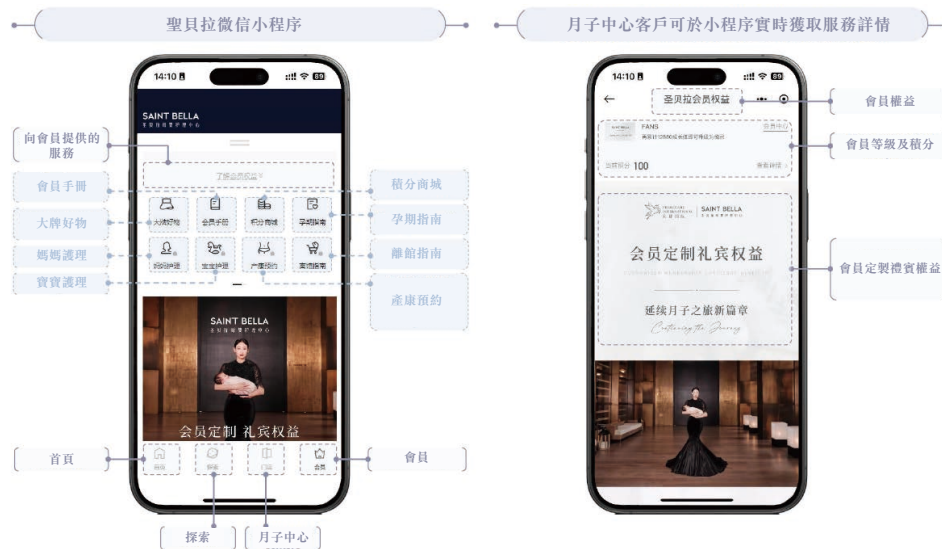
我們的CRM平台由兩個核心部分組成，即聖貝拉及小貝拉兩個品牌面向客戶的小程序以及供員工經客戶同意後訪問客戶數據的後端平台。

業 務

我們面向客戶的小程序允許客戶瀏覽月子中心的所有可用服務及預約精選產後護理及修復服務。客戶亦可在小程序上實時獲取日常護理數據及高級護士的建議，以及其他實用指引。

由於我們的業務很大程度上依賴口碑，故所服務客戶的推薦對我們而言非常寶貴。我們CRM平台的後端會自動向我們的銷售團隊推送定製化任務提醒，如客戶的生日或其他重要日期。

因此，CRM平台幫助我們有效地與客戶互動，也令我們在滿足客戶現有需求的同時進一步探索並滿足客戶對我們服務及產品的潛在需求。



會員計劃

為提升客戶黏性，我們已建立連接不同業務領域的會員計劃「Sapphire Union」。客戶在我們的產後護理服務、產後修復服務或家庭護理服務消費後，即可獲得會員積分，且客戶會員級別與其在本集團的生命週期價值額相對應。

我們為會員組織專屬活動，如品牌聯名活動、藝術和音樂活動及與名人的社交聚會。有關品牌聯名活動詳情，請參閱下文「營銷及定價 — 營銷活動」。此外，會員可使用會

業 務

員積分兌換商品，亦可享受我們的業務合作夥伴提供的權益，包括美容、醫療保健、時尚、購物及旅遊等。我們亦與數家連鎖購物中心合作建立會員等級互惠機制，顯示了我們的品牌實力。

我們自主開發的CRM平台設有會員操作模塊。會員可通過面向客戶的小程序獲取會員福利，跟蹤會員等級進度及使用會員積分兌換商品及服務。截至2022年、2023年及2024年12月31日，會員計劃分別有約15,814名、28,346名及44,218名註冊會員。

下表載列我們會員計劃的等級、為達到各等級在本集團的生命週期價值金額以及各等級會員可享受的福利：

會員等級	所需生命週期價值金額	福利
專享.....	人民幣128,800元	簽約、入住、離館禮遇；季節禮品及電子禮券
金卡.....	人民幣258,800元	- 所有專享等級福利 - 免費一對一專家諮詢，包括與我們的一名區域首席護理官進行無限次諮詢及一次中醫營養學諮詢 - 參加奢侈品牌聯名活動
鉑金.....	人民幣388,800元	- 所有金卡等級福利 - 免費諮詢首席護理官；一次免費產後修復諮詢 - 參與精選親子美育系列活動

業 務

會員等級	所需生命週期價值金額	福利
藍鑽.....	人民幣588,800元	- 所有鉑金等級福利 - 不限次進行中醫營養學專家諮詢及諮詢首席護理官 - 受邀參加限定開業盛典及聖貝拉晚宴

精選營運數據

下表載列我們的選定營運數據：

	於12月31日或截至該日止年度		
	2022年	2023年	2024年
自營月子中心：			
每間房每晚的產後護理服務平均合約價值(附註1)			
— 聖貝拉中心	人民幣6,740元	人民幣6,887元	人民幣7,015元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣4,423元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣3,328元	人民幣3,478元	人民幣3,298元
每名產後修復客戶的			
平均合約價值(附註3)			
— 聖貝拉中心	人民幣47,183元	人民幣45,765元	人民幣41,880元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣19,257元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣18,844元	人民幣19,223元	人民幣16,822元
期末為自營月子中心預留的酒店客房數量	405	459	867
自營月子中心的產後護理客戶數量(附註4)			
— 聖貝拉中心	1,082	1,145	1,387
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	303
— 小貝拉中心(附註2)	1,574	1,977	2,726
每家自營月子中心的平均產後護理客戶數量(附註5)			
— 聖貝拉中心	92	90	84
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	70
— 小貝拉中心(附註2)	97	100	100

業 務

	於12月31日或截至該日止年度		
	2022年	2023年	2024年
每名自營月子中心產後護理客戶的平均收入(附註6)			
— 聖貝拉中心	人民幣224,781元	人民幣225,275元	人民幣239,155元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣167,197元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣100,631元	人民幣101,690元	人民幣96,246元
每名自營月子中心產後修復客戶的平均收入(附註7)			
— 聖貝拉中心	人民幣38,531元	人民幣35,217元	人民幣33,003元
— 艾嶼中心(附註2)	不適用	不適用	人民幣13,182元
— 小貝拉中心(附註2)	人民幣11,631元	人民幣11,874元	人民幣12,686元
每名產後護理及修復客戶的平均廣告開支(附註8)	人民幣5,601元	人民幣5,617元	人民幣5,423元
家庭護理服務：			
家庭護理服務套餐數量(附註9)	815	815	2,045
每項家庭護理服務套餐的平均合約價值(附註10)	人民幣58,568元	人民幣78,763元	人民幣60,097元
每名家庭護理服務客戶的平均收入(附註11)	人民幣54,493元	人民幣58,313元	人民幣65,651元
每名家庭護理服務客戶的平均廣告開支 (附註12)	人民幣878元	人民幣1,167元	人民幣1,444元
食品：			
客戶在廣禾堂線上店鋪的訂單數量	33,974	74,837	115,105
每筆線上訂單的平均合約價值(附註13)	人民幣740元	人民幣799元	人民幣796元

附註：

- (1) 按期內產後護理客戶訂立的所有合約的合約總價值除以期內我們提供的產後護理服務總房間晚數計算。
- (2) 截至2024年12月31日止年度，我們將六家Baby Bella Deluxe中心(原為小貝拉品牌旗下的子品牌)更名為艾嶼。與我們的小貝拉中心相比，這些重塑品牌的中心提供更多的優質服務，每位客戶的平均合約價值亦更高。這導致自營小貝拉中心於2024年的每名客戶平均合約價值及收入減少。

業 務

- (3) 按期內產後修復客戶訂立的所有合約的合約總價值除以購買自營月子中心的產後修復服務的產後修復服務客戶總數計算。我們的自營聖貝拉中心每名產後修復客戶的平均合約價值在2024年有所下降，主要是因為我們提供若干折扣服務套餐以爭取更多客戶。
- (4) 期內開始入住自營月子中心的客戶數量。
- (5) 按期內自營月子中心產後護理服務的簽約客戶數量除以期初及期末開始營運的自營中心的平均數量計算。2024年，每家自營聖貝拉中心的平均產後護理客戶數減少，原因是於該年度新開業的兩家聖貝拉中心於下半年才開始獲取大部分客戶，而大部分此類客戶於2024年末仍未開始留宿。
- (6) 按我們自營月子中心產生的總收入除以期內開始入住該等自營月子中心的客戶數量計算。
- (7) 按我們產後修復服務產生的總收入除以期內購買自營月子中心的產後修復服務的客戶數量計算。我們的自營聖貝拉中心每位產後修復客戶的平均收入在2024年有所下降，主要是因為我們提供若干折扣服務套餐以爭取更多客戶。
- (8) 按產後護理及修復業務的廣告開支除以期內新簽約產後護理及修復的客戶數量計算。
- (9) 期內家庭護理服務客戶訂立的合約數量。
- (10) 按家庭護理服務業務的合約總價值除以期內家庭護理服務客戶訂立的合約數量計算。2024年，家庭護理服務每個服務套餐的平均合約價值下降，主要原因是我們針對產後護理服務的客戶推出了短期的家庭護理服務套餐。
- (11) 按家庭護理服務產生的總收入除以期內消費家庭護理服務套餐的客戶數量計算。於2024年，現有客戶重續合約導致每名家庭護理服務客戶的平均收入有所增加。
- (12) 按家庭護理服務的廣告開支除以期內單獨購買家庭護理服務套餐的新簽約家庭護理服務的客戶數量計算。
- (13) 按透過線上渠道產生的食品業務總合約價值除以期內客戶在廣禾堂線上店鋪的訂單數量計算。

網絡管理

為使我們整個網絡的服務質量標準化，我們的專業運營團隊建立了系統化SOP體系，其中包括涵蓋提供服務的各個關鍵方面的一系列指南。系統化SOP體系涵蓋了開業前的

業 務

準備工作、持續培訓、監督及對客戶服務反饋的實時跟蹤。我們的專業團隊還會對擴張計劃進行評估和審查。我們將對新加入網絡的所有中心部署系統化SOP體系。

我們已制定開設新中心的標準流程和操作規程。我們還設有專責中台運營部門，負責擴張計劃的籌備、培訓、指導、監督以及實時跟進及審查。此舉確保我們現有中心的服務品質始終如一。

部署SOP

我們高度重視確保整個網絡的服務標準統一。我們與美國認證協會(ACI)和博士專家合作，為母嬰護理設定服務基準及編製標準操作規程(SOP)。我們所有月子中心均部署SOP，確保服務品質始終如一，並全面涵蓋我們月子中心業務的主要業務流程，包括詳細的分工、月子中心的房間準備及銷售和營銷。SOP的推廣提高了我們的可擴展性，並加強了品質控制。

我們已採取以下措施，確保我們的SOP在整個網絡中一致執行：

- *嚴格的員工培訓*：我們為護理專家設計綜合培訓計劃，作為績效評估的一部分，他們須參加每月的筆試並通過每月的實踐技能測試。我們要求護工取得相關資質，包括ACI認證體系。
- *自我監督*：在個別中心層面，我們要求中心經理定期對SOP的正確執行情況進行自我檢查，並向總部報告任何偏差。
- *監督*：在總部層面，我們有專門部門確保根據中心經理提交的報告和現場檢查結果，在整個網絡中一致執行SOP。

業 務

IT基礎設施

我們的專有護理服務平台不僅協助月子中心的護理專家履行日常護理工作，其還包含為高效管理我們的網絡而設計的功能，具有員工排班、房間預訂管理及庫存管理等功能。我們平台的後端使我們的高級管理層能夠監測各中心的運營，並制定有數據支持的業務策略。隨著我們月子中心網絡的擴大，我們相信該集中的中心管理系統對我們實現規模經濟必不可少。截至2024年12月31日，我們已於護理服務平台收集並儲存約83,600名個人(主要包括我們的客戶及員工)的相關個人資料。

具體而言，我們護理服務平台的部分功能包括：

- **員工排班**：由於我們的月子中心業務需要提前預訂，員工排班系統可安排護理專家輪班、跨中心調動員工及提高員工的利用率，從而使我們提高效率。
- **員工考核**：平台收集及存儲的數據(如客戶的反饋及投訴)有助於我們評估員工表現。
- **員工培訓**：平台設有培訓模塊，員工可遠程完成培訓及評估。
- **房間預訂管理**：由於我們於月子中心租用的大部分房間乃按需安排，我們的內部房間預訂管理系統可減少空房並提高我們租用的各房間利用率，從而使我們更高效地分配房間資源。
- **庫存管理**：我們的平台可實時更新月子中心日常耗材的庫存量。我們網絡中各中心的經理可在平台上就所需日用品下訂單，以便於我們以更優惠的價格批量購買商品。
- **合約管理**：通常情況下，我們與月子中心客戶的合約乃以電子方式簽署。此舉簡化了包括合約簽署、合約管理及紀錄保存在內的整個交易過程。

業 務

- **薪資結算：**我們的薪資結算系統有助於我們管理專業人員及家庭護理業務所聘用嬰兒護理人員的工資。

信息技術

我們的關鍵IT基礎設施主要由專有護理服務平台(協助月子中心的護理專家履行日常護理工作及幫助我們提升運營效率)及專有CRM平台(為我們的客戶創造線上接觸點並為我們提供寶貴的客戶數據)組成。

我們認為，我們能夠通過SaaS將各技術平台輕鬆部署到我們的新月子中心，以及家庭護理及養老護理等其他服務領域。據此，我們可利用我們的技術提高服務質量及效率，為我們的生態系統帶來更多參與者。

更多詳情請參閱上文「我們的業務 — 月子中心 — 護理服務平台」、「我們的業務 — 月子中心 — 客戶關係管理」及「網絡管理」。

營銷及定價

營銷活動

除通過社交裂變營銷贏得客戶外，我們還有以線上為主的營銷策略，由我們線下活動提供支持，主要旨在留存現有客戶。

營業紀錄期間，我們的廣告開支主要包括線上廣告及推廣內容的支出。我們與小紅書的網紅合作，在他們的渠道推廣我們的服務。這些網紅通常會基於個人經驗發佈以我們的月子中心為特色的視頻博客以及與我們合作開展營銷活動。我們亦會在購物資訊及電商平台推廣我們的服務及產品。

我們相信我們卓越的品牌力及客戶群使我們成為其他奢侈品牌尋求各種合作機會的理想合作夥伴，繼而加強及完善我們自身的品牌形象。通過品牌聯名活動，我們為客戶提供獨家及限量版奢侈產品和服務。我們的品牌聯名活動包括品牌聯名產品、聯合舉辦展覽活動及奢侈品和護膚品的私人銷售活動。

業 務

為留存客戶並激發客戶忠誠度，除了為客戶提供獨家機會參與上述品牌聯名活動外，我們還為會員組織獨家私人活動，例如私人音樂會、藝術活動及與名人的社交聚會。

定價

根據弗若斯特沙利文報告，由於我們的定位是品質服務供應商，故按平均入住每日價格計，我們的服務套餐價格通常高於競爭對手所提供的套餐價格。為產後護理服務定價時，我們會考慮眾多因素。部分因素包括：

- 與我們的競爭對手相比，我們所提供服務的競爭力；
- 相關酒店的住宿及餐飲服務質量；
- 市場趨勢(如競爭對手提供的折扣)及當地婦產醫院的床位使用率；
- 我們的品牌溢價；及
- 月子中心的運營成本及開支，包括租金與勞工成本及開支。

我們根據具體情況釐定及審核其他服務及產品的定價。我們考慮的因素包括服務或產品的競爭力、服務或產品的預期市場定位、提供服務或產品涉及的成本及開支、訂單量及市場反應。

質量管理

服務質量管理

作為全面服務質量管理系統的一部分，我們採取以下措施：

- 我們已實施全面客戶服務指引。有關指引詳細規定了員工於客戶接待、溝通及服務過程中的要求。標準化客戶服務規程有助於我們在中心打造統一的客戶體驗，提升我們的品牌形象。

業 務

- 我們就月子中心客房入住前準備及後續清潔程序制定標準。我們優先考慮母嬰健康，確保母嬰在入住期間的生活環境衛生。
- 對於我們的月子中心業務及家庭護理業務，我們就執行服務項目及使用治療設備實施操作安全指引及手冊，其詳細規定服務客戶流程每個步驟的內容及標準。我們亦實施一系列內部管理規程，以規範服務人員的行為。
- 我們在月子中心進行明確的分工，以確保客戶能夠在我們網絡中的任何一家門店獲得優質服務。我們確保員工均能熟悉各自職責，亦確保員工能夠無縫協作，為客戶提供優質服務。
- 我們重視客戶反饋，認真對待每一次投訴。我們遵循一套處理客戶投訴的詳細指引。我們根據嚴重程度對各項投訴進行分類，並按要求向相關經理匯報。我們會於規定時間內對客戶問題作出回應，並保留所有客戶投訴的詳細紀錄。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無收到與提供服務有關的任何重大客戶投訴或索賠，而向客戶退款亦未對我們的經營業績產生任何重大影響。
- 我們定期審查員工及從事家庭護理業務的嬰兒護理人員之表現。專業人員於加入我們時接受適當培訓，並定期接受在職培訓。

產品質量管理

我們致力為食品的質量及安全提供保障。我們已建立並實施全面的產品質量管理系統，涵蓋從原材料採購及生產至存儲及分銷的整個產品生命週期。

我們向合資格且信譽良好的中國供應商採購原材料。我們定期對供應商進行審核及檢查，以驗證其是否符合我們的質量標準及規範，以及是否遵守中國相關法律法規。此外，我們將原材料納入庫存前，會定期對原材料進行鑑定及純度測試。

業 務

我們在關鍵生產過程中遵循生產質量規範(GMP)指引及相關行業標準。我們通過各類質量控制措施監控生產過程，如過程測試、批次抽樣及設備校準。我們會保留生產過程及質量控制結果的詳細紀錄及文檔。

我們亦要求合約制造商遵守我們的質量標準及規範。我們會定期監督及檢查其操作，以確保包裝材料、標籤及封條的質量和一致性。我們將包裝商品拆封以存儲及分銷前，還會對包裝商品進行隨機抽樣及測試。

數據隱私與安全

我們於業務運營過程中積累數據。我們重視在業務運營過程中遵守資料保護及隱私的相關法律法規，並力求確保我們積累的數據不被挪用或濫用。我們相信，我們定立的必要流程可確保我們運營所在司法管轄區的數據隱私、保護和安全。

於日常業務過程中，我們就所提供的服務收集客戶數據，主要包括客戶及其子女(若適用)的姓名、年齡、聯絡資料、基本健康信息及其他服務相關記錄。我們收集該等信息主要用於服務策劃、服務交付及客戶參與。截至2024年12月31日，我們已於護理服務平台收集並儲存約83,600名個人(主要包括我們的客戶及員工)的相關個人資料。我們於各個營運所在的司法管轄區當地儲存此類個人資料。在中國，我們使用一家領先的互聯網公司所提供的雲儲存服務來儲存此類資料。我們收集的個人數據會按客戶同意的方式處理，或為我們向客戶提供服務所必須，或為我們履行法律或監管義務所必須。我們控制及保留該等信息及數據，且一般按相關法律及法規儲存該等個人信息及數據，儲存時間視乎處理該等信息所需用途的最短時間而定。

我們將積累的所有數據視為機密信息。我們不會披露我們從客戶處收集的任何信息，除非法律允許進行相關披露。我們制定了合適的人力、電子和管理程序來保護及保障我們的數據資產，包括防止未經授權的訪問、保持數據完整性並確保正確使用。我們使用HTTPS協議對數據傳輸進行加密，並採用網絡防火牆服務來防範針對數據傳輸的

業 務

網絡攻擊。具有不同級別或工作職責的員工被分配不同級別的系統及數據訪問權限。我們使用集中控制來管理用戶角色及權限。此外，我們建立了硬件防火牆，所有流量均會經過檢查及過濾。我們對數據資產進行全面的安全審查，並不時根據需要進行臨時安全審查。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們於營運所在司法管轄區並無發生任何違反資料私隱、保護或安全的事件。

我們已安排專人監督我們與數據隱私相關的商業行為的法律合規情況。我們為運營及技術人員提供持續的培訓，以增強其在保護數據隱私方面的知識。

於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無進行任何跨境傳輸客戶個人數據的活動。除非用戶同意或法律允許，否則我們不會向任何第三方披露客戶的任何個人數據。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，就董事所知，我們並無發生任何重大數據或個人機密信息洩露或遺失或任何其他與個人信息相關的事件而可能對我們的業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響，亦無發生任何與保護個人信息相關的重大糾紛、行政調查或處罰。基於上述情況，我們的中國法律顧問認為，於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們已於所有重大方面遵守有關數據隱私與安全的所有適用的現行有效中國法律及法規。

客戶及供應商

客戶

營業紀錄期間，我們的客戶主要包括月子中心業務、家庭護理服務業務及食品業務的個人客戶，以及我們的管理月子中心第三方合作夥伴。於營業紀錄期間各年，來自五大客戶的收入佔相應期間我們總收入的比例低於5%。

我們通常要求客戶就產後護理服務支付預付款。我們亦以預付套餐的形式銷售家庭護理服務及部分產後修復服務。我們產後護理服務的預付款及就預付套餐收到的款

業 務

項於付款時在合併財務狀況表記為合約負債，其後於向客戶交付服務時確認為收入。有關合約負債的詳情，請參閱「財務資料 — 合併財務狀況表主要項目說明 — 合約負債」。

主要供應商

於營業紀錄期間各年，按採購總額計，我們的五大供應商為中國內地的酒店運營商（我們向他們租賃房間用作月子中心）及人力資源服務供應商（我們委聘以招聘家庭護理服務的嬰兒護理人員及其他服務人員及安排支付薪酬）。有關我們與酒店運營商安排的詳情，見上文「我們的業務 — 月子中心 — 與合作酒店的關係」，有關我們與人力資源服務供應商安排的詳情，見「我們的業務 — 家庭護理服務 — 嬰兒護理人員」。

於營業紀錄期間各年，我們五大供應商的採購額分別佔採購總額的24.8%、20.4%及26.4%，於營業紀錄期間各年，最大供應商的採購額分別佔採購總額的7.1%、5.9%及10.5%。

下表載列於營業紀錄期間各年本集團五大供應商的基本資料：

截至2024年12月31日止年度 之五大供應商	與本集團的 關係年限	背景及位置	信貸期限	交易金額 人民幣千元	佔本集團採購總 額的百分比 %
供應商A	自2023年起	位於上海的人力資源服務供應商， 主要協助本集團招聘家庭護理服 務嬰兒護理人員及其他服務人員。 詳情請參閱「業務 — 我們的業務 — 家庭護理服務 — 嬰兒護理人 員」。	30天	53,992	10.5%

業 務

截至2024年12月31日止年度 之五大供應商	與本集團的 關係年限	背景及位置	信貸期限	交易金額 人民幣千元	佔本集團採購總 額的百分比 %
供應商B	自2017年起	一家於杭州上城區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家領先 的國有企業與一家於聯交所上市 的香港房地產開發商的合營企業。	30天(附註)	22,845	4.5%
供應商C	自2023年起	位於湖南的人力資源服務供應商， 主要協助本集團招聘家庭護理服 務嬰兒護理人員及其他服務人員。 詳情請參閱「業務—家庭護理服 務—嬰兒護理人員」。	30天	20,759	4.1%
供應商D	自2020年起	一家於上海靜安區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家香港 房地產開發商與一家於聯交所上 市的香港房地產開發商的合營企 業。	30天(附註)	18,950	3.7%
供應商E	自2019年起	一家於深圳南山區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是深圳一家 房地產開發商。	預付款	18,556	3.6%
總計				<u>135,102</u>	<u>26.4%</u>

業 務

截至2023年12月31日止年度 之五大供應商	與本集團的 關係年限	背景及位置	信貸期限	交易金額 人民幣千元	佔本集團採購 總額的百分比 %
供應商F.....	自2021年起	位於浙江的人力資源服務供應商， 主要協助本集團招聘家庭護理服 務嬰兒護理人員及其他服務人員。 詳情請參閱「業務—我們的業務 —家庭護理服務—嬰兒護理人 員」。	30天	21,875	5.9%
供應商B.....	自2017年起	一家於杭州上城區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家領先 的國有企業與一家於聯交所上市 的香港房地產開發商的合營企業。	30天(附註)	17,311	4.7%
供應商D.....	自2020年起	一家於上海靜安區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家香港房 地產開發商與一家於聯交所上市的 香港房地產開發商的合營企業。	30天(附註)	16,409	4.4%
供應商E.....	自2019年起	一家於深圳南山區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是深圳一家 房地產開發商。	預付款	10,503	2.8%
供應商G.....	自2020年起	一家於廣州天河區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家位於 香港的企業集團的附屬公司。	30天(附註)	9,590	2.6%
總計.....				75,688	20.4%

業 務

截至2022年12月31日止年度 之五大供應商	與本集團的 關係年限	背景及位置	信貸期限	交易金額 人民幣千元	佔本集團採購 總額的百分比 %
供應商F.....	自2021年起	位於浙江的人力資源服務供應商， 主要協助本集團招聘家庭護理服 務嬰兒護理人員及其他服務人員。 詳情請參閱「業務—我們的業務 —家庭護理服務—嬰兒護理人 員」。	30天	23,789	7.1%
供應商B.....	自2017年起	一家於杭州上城區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家領先 的國有企業與一家於聯交所上市 的香港房地產開發商的合營企業。	30天	20,445	6.1%
供應商D.....	自2020年起	一家於上海靜安區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家香港房 地產開發商與一家於聯交所上市的 香港房地產開發商的合營企業。	30天	15,419	4.6%
供應商G.....	自2020年起	一家於廣州天河區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家位於 香港的企業集團的附屬公司。	預付款	12,124	3.6%
供應商H.....	自2020年起	一家於北京朝陽區經營酒店的公司。 據我們所知，該公司是一家於聯 交所上市的香港房地產開發商的 附屬公司。	預付款	11,467	3.4%
總計.....				<u>83,244</u>	<u>24.8%</u>

業 務

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們向供應商A、供應商C及供應商F採購人力資源服務，向其他五大供應商採購酒店客房及月子餐。

營業紀錄期間，我們通過銀行轉賬向上述供應商付款。

董事確認，於營業紀錄期間的五大供應商均為獨立第三方，概無董事、其各自的緊密聯繫人或任何股東（就董事所知，截至最後實際可行日期於我們的股本中擁有超過5%權益）於營業紀錄期間於任何五大供應商中直接或間接擁有任何權益。

挑選供應商及與供應商的關係

我們根據多項因素挑選供應商，包括但不限於服務或產品質量、價格及交付時間，以確保採購的服務、物料及供需品符合我們所需的質量標準。我們通常透過進行市場研究以挑選潛在供應商，其後我們將聯絡他們以查詢相關服務、物料及其他供需品的價格，以及（如適用）獲取有關供需品的樣品。訂立供應協議之前，我們會對供應商的營業牌照、稅務登記證書及任何所提供服務或產品的所需其他牌照及許可證進行審查。我們定期檢討和評估我們的供應商及他們的服務或產品質量，以確保繼續滿足我們業務及未來發展的需要以及符合我們的質量標準。

營業紀錄期間，由於我們的原材料及消耗品有不少質量及價格相當的潛在供應商，故我們並無發生任何原材料或消耗品供應嚴重短缺或延遲的情況。月子中心使用的消耗品方面，我們尋求借助專有護理服務平台，通過為多家中心進行批量採購來控制採購成本。

與客戶的主要合約條款

我們通常與產後護理及家庭護理服務的客戶訂立標準協議。本節載列有關協議的主要條款。

業 務

產後護理服務

我們與產後護理客戶訂立的標準協議的主要條款概述如下：

服務費：客戶於協議日期須提前支付50%的合約款項，餘款於開始住宿之日支付。若客戶於付款後決定不住，我們將扣除部分預付款。一旦客戶入住，相關預付款將不予退還。

如後期延長住宿及更換房間類型，我們亦要求提前付款。

健康及安全：我們有責任確保客戶及嬰兒在中心的安全。如果客戶或嬰兒生病，須通知我們並於醫院治療。

一般而言，如果有證據證明客戶及／或其嬰兒的感染是由於我方過失造成，我們將承擔責任，但假如感染亦是由於客戶不遵守健康管控政策或假如我們未被告知客戶或任何訪客患有已知疾病，我們將不承擔責任。

儘管我們並無任何為嬰兒提供醫療服務的一般責任，但如果我們超過三小時無法聯繫到客戶，客戶授權我們在有關嬰兒安全的緊急情況下採取必要行動。一旦發生危及嬰兒生命的緊急情況，我們亦須採取必要行動。

業 務

客戶的權利及責任： 客戶(i)須於入住之日向我們提供相關醫院檢查報告及身份證明文件；(ii)須在提供護理服務過程中配合員工；(iii)須遵守我們的管理政策，包括有關公共區域衛生及干擾其他住戶的政策；(iv)不得在住宿期間自行安排任何護理專家；及(v)不得僱傭我們任何員工(包括護理專家)。

客戶有權(i)於住宿期間，帶一人或多人陪伴，但須自行承擔相關費用；(ii)如果對服務質量不滿意，可要求更換護理專家；及(iii)要求查閱我們為其保存的監控紀錄及其他護理紀錄。

我們的權利及責任： 我們(i)不得提供任何醫療服務(不包括任何具有所需資格的第三方提供的服務)；(ii)不得向嬰兒提供除水之外的任何食物；及(iii)須確保中心提供的餐食符合協定標準。

經客戶同意，我們有權收集、存儲、分析及使用客戶及其嬰兒的監控紀錄及其他護理紀錄。

終止： 各方均有權終止協議，若(i)另一方違反協議且未能於收到通知後5日內糾正違約行為；或(ii)客戶或其嬰兒感染傳染性疾病，需要隔離。

在嬰兒存在意外健康問題的情況下，客戶可以終止協議並有權要求退還預付款，但客戶仍需承擔我們已產生的費用。

業 務

家庭護理服務

我們與家庭護理服務客戶簽訂的標準協議的主要條款概述如下：

- 服務費：**我們的客戶須於協議當日結算選定服務套餐的服務費。
- 期限：**服務期限通常為3至12個月。
- 客戶的權利及義務：**客戶須(i) (遵守我們的保密義務)在簽訂協議時出示有效身份證件，並告知我們其任何家庭成員是否患有傳染病、精神病或其他可能危及我們嬰兒護理人員的健康及安全的嚴重疾病；(ii)為我們的人員提供安全的工作環境，並為全職員工提供充足的休息時間；及(iii)對人員不熟悉的設備提供充分的使用指導。
- 客戶有權(i)要求我們提供可證明我們人員的身份、資質及工作經驗的文件；(ii)要求我們出具人員的正式體檢報告；及(iii)要求更換指定嬰兒護理人員，但不得超過三次。
- 我們的權利及義務：**我們須(i)確保嬰兒護理人員根據協定範圍提供服務，不損害客戶利益；(ii)為嬰兒護理人員提供充分培訓；(iii)在指定嬰兒護理人員無法提供服務時安排替代人員。
- 退款：**若我們未能指派合適的嬰兒護理人員滿足客戶的服務需求，我們將悉數退還任何預付費用。若指定人員於服務期限內辭職且我們未能指派替代人員，我們將退還部分預付費用。

業 務

續期：我們的客戶可選擇通過於服務期限屆滿前至少30日通知我們，延長指定嬰兒護理人員的服務期限。

終止：若嬰兒護理人員存在若干不當行為或失去資質，客戶有權單方面終止協議。

(i)若客戶存在若干不當行為；(ii)若客戶未能告知我們其任何成員患有任何傳染病或可能危及我們人員的嚴重精神病；(iii)若護理對象患病，導致我們無法正常提供服務；或(iv)若我們的客戶未結清任何逾期三天以上的費用，我們有權單方面終止協議。

若指定人員因病無法提供服務，且雙方未能就替代人員達成協議，任何一方均可終止協議。

研發

我們相信，研發對我們的未來增長以及我們保持競爭力的能力至關重要。我們不斷投資建設研發團隊及改善IT系統。我們的研發團隊主要負責開發、管理及維護IT基礎設施。

截至2024年12月31日，我們的研發團隊有37名僱員，大部分為IT人員。我們已投入大量研發資源以開發及升級數字化能力，從而簡化日常營運及行政事務。詳情請參閱上文「信息技術」。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的研發開支分別為人民幣12.9百萬元、人民幣9.1百萬元及人民幣13.3百萬元。

業 務

知識產權

我們尋求透過使用專利、軟件版權、商標及有關資料和數據披露的良好常規以保障知識產權。截至最後實際可行日期，我們已於中國內地(i)就食品註冊四項專利；(ii)就S-bra產品註冊兩項專利；及(iii)主要就專有護理服務平台註冊78項軟件版權。

此外，截至最後實際可行日期，我們已註冊(i) 19項域名及小程序名稱，其中包括stbella.cn及guanghetang.cn；及(ii) 248項商標。有關我們認為對業務屬重要的知識產權詳情，請參閱本文件附錄四「法定及一般資料 — 有關業務的進一步資料 — 本集團的知識產權」。

於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無任何重大的知識產權糾紛或侵權索償。

保護知識產權

我們認識到，我們品牌及其他知識產權的內在價值可鞏固我們的市場地位，因此我們實施一套措施以保護我們的知識產權資產。這些措施旨在確保我們品牌的完整性、專有性及法律保護，這對我們的持續成功及擴張至關重要。

商標註冊及監督

我們保護知識產權的主要手段是註冊商標。我們的「聖貝拉」、「艾嶼」及「小貝拉」已在中國完成商標註冊，此乃我們運營的關鍵市場。這些註冊符合國家及國際的相關知識產權法律和公約，為我們提供法律依據，防止未經授權使用我們的品牌名稱及標識。為維護我們商標的力度及效度，我們定期監測以檢測和處理潛在的侵權行為。這類積極主動的方法包括：

- 持續監測商標註冊及數據庫，以識別任何可能與我們的品牌相衝突的申請；
- 監測線上及線下市場，防止未經授權使用我們的商標；及

業 務

- 聘請法律顧問，對任何侵權行為迅速採取行動，包括發出禁止令、起訴及其他法律補救措施。

僱員培訓及保密協議

我們的僱員是保護知識產權不可或缺的一部分。我們提供全面培訓以確保所有員工了解知識產權保護的重要性，以及他們在維護我們品牌的保密性及專有性方面的作用。除培訓外，我們也在僱傭合約中加入保密協議和保密條款，約束僱員保護我們的敏感信息和知識產權。

競爭

我們面臨家庭護理行業的競爭，尤其是來自其他月子中心運營商、家庭護理服務供應商以及女性保健品和食品賣家的競爭。根據弗若斯特沙利文報告，由於現代月子中心行業處於尚未完全成熟的快速發展階段，業內仍存在大量區域性、小規模的月子中心，這使得目前亞洲市場相當分散，預計未來行業競爭將愈演愈烈。同樣，根據弗若斯特沙利文報告，中國家庭兒童護理行業目前存在高度分散的性質，具有鮮明的區域特點。詳情請參閱本文件「行業概覽」。

我們認為，我們有效競爭的能力取決於多項因素，包括我們根據客戶不斷變化的需求來定製服務及產品以及定價模式的能力。有關我們在家庭護理行業競爭力的風險，請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們所處的行業競爭激烈，激烈的競爭可能損害我們的業務」。

季節性

我們認為我們的服務及產品通常不受季節性影響。

僱員

截至2024年12月31日，我們共有1,559名全職僱員和41名兼職僱員，其中1,552名全職僱員在中國工作，7名在其他國家工作。

業 務

下表載列截至所示日期按職能劃分的全職僱員數目及百分比：

	截至2024年12月31日	
	僱員數目	佔僱員總數 的百分比
護工(附註)	885	56.8%
運營	281	18.0%
銷售及營銷	119	7.6%
管理	106	6.8%
研發	37	2.4%
財務	31	2.0%
人力資源	27	1.7%
行政	13	0.8%
其他	60	3.9%
總計	1,559	100%

附註： 這些護工包括負責在我們的月子中心提供常規產後護理服務的772名一線護理專家以及產後修復專家、泌乳顧問、嬰兒護理人員等其他專家。截至2024年12月31日，我們每家自營月子中心平均約有13至14名一線護理專家和一至兩名其他專家。

我們根據若干因素招聘僱員，例如其工作經驗、教育背景及職位空缺。我們一般向僱員支付固定工資及基於他們各自職位及職責的其他花紅及津貼。

我們與全職僱員簽訂個人僱傭合約，列明工資、僱員福利、受僱範圍及終止理由等事宜。

為保障僱員的權益，我們的內部僱傭政策訂明有關工資協商、調整和支付的規章以及終止僱傭合約的情形及程序。我們也為僱員提供福利，作為其薪酬待遇的一部分，我們認為這符合行業規範。例如，依照相關法律法規的規定，我們中國內地的僱員享有住房公積金和社會保險，包括養老金、基本醫療保險、生育保險、工傷保險及失業保險。截至最後實際可行日期，我們的僱員並無成立任何工會。

業 務

工作場所及安全事宜

工作場所承諾

我們重視僱員對我們成功作出的貢獻。我們致力為所有僱員提供公平、多元、包容的工作場所，嚴格遵守相關司法管轄區有關薪酬和解僱、平等機會、多元化、反歧視和僱傭福利的法律法規。根據相關法律要求，我們僱員的招聘、薪酬、福利、晉升和解僱取決於他們的工作能力。我們尊重每名僱員的權益，努力確保所有僱員享有無歧視及無騷擾的工作環境，為所有僱員提供平等的機會，無論其年齡、性別、種族、國籍、殘疾、家庭情況、婚姻狀況或任何其他與其工作能力無關的因素。

作為一家尊重並讚揚女性在生育過程中所扮演角色的公司，我們全力支持僱員的計劃生育。根據內部政策，除法定產假外，我們的僱員還享有產前檢查、哺乳、流產的全薪假，以及父親的護理假。我們亦為剛分娩的僱員提供特殊福利待遇。

我們關注僱員的健康和發展，為僱員提供下午茶、加班晚餐及其他福利，旨在提升僱員福祉。我們是一家寵物友好型公司，允許僱員攜帶寵物上班，充分尊重僱員的興趣及愛好。除了以折扣價向僱員提供我們的零售產品外，我們還為僱員提供若干其他供應商的酒店客房折扣價。我們還在節日期間為僱員組織主題派對。同時，我們關注僱員的發展，為僱員提供各類培訓，例如職業技能培訓、管理培訓、新僱員培訓及團建活動。

我們認為，我們與僱員保持良好的工作關係。營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無遭遇任何重大勞資糾紛、停工或導致本集團營運中斷的罷工。

安全管理

基於我們行業的性質，我們月子中心的事故可能對我們僱員及客戶的健康和安全造成破壞性影響。我們已制定標準工作場所安全及健康程序，我們所有僱員於經營我

業 務

們的月子中心時須遵守有關程序。我們已建立並維持定製的安全管理體系，該體系注重我們所有僱員的參與。我們制定該體系的目標為：

- 預防意外、職業病及關於我們僱員及客戶的相關風險；
- 持續改進及預防意外；及
- 透過教育及培訓提升僱員的安全意識。

我們致力透過循例評估我們月子中心的危險及安全性，遵守勞動力、健康及安全方面的所有相關法律及法規，並制定可行的工作程序，定期檢討及更新該等程序以保持其有效性。我們的首席護理官劉美芳博士監督工作場所安全及健康程序的實施。

營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們的營運並無遭遇重大健康及安全事故。

社會及環境事宜

我們認為我們的長期成功取決於我們對環境及社會產生積極影響的能力。企業社會責任是我們經營理念的核心部分，對我們為股東創造可持續價值至關重要。我們將繼續於經營過程中把社會責任放在首位，將我們的發展壯大與社會的共同富裕和鄉村振興結合起來。

有關我們如何在運營過程中管理工作場所相關事項及若干其他ESG相關事項的更多資料，亦請參閱上文「工作場所及安全事宜」及下文「內部控制及風險管理 — 內部控制」。

慈善項目

我們支持各種促進婦女健康、教育及賦權的社會事業和慈善機構。

我們與中國宋慶齡基金會共同設立「中國宋慶齡基金會聖貝拉母嬰關愛專項基金」。該基金旨在普及科學生育知識，幫助婦女樹立科學的生育觀念，幫助少年兒童健康成長，

業 務

提高欠發達地區的母嬰關愛水平。自成立以來，該基金已支持了10所學校約100名學生。我們還調動內部培訓資源並啟動基金項下的護理人才培養計劃，旨在為護理專業學生提供提升能力的平台。

社會責任項目

我們意識到我們具備強大的品牌知名度和日益增長的社會影響力，我們積極宣揚對女性的關懷和支持，努力讓更多人意識到女性在不同人生階段所面臨的挑戰和機遇。我們的社會責任項目符合本公司的核心價值觀，我們希望通過這些項目向消費者灌輸女性在社會中扮演的角色的重要性。

「孕期博物館」展覽

為頌揚女性在孕期這一獨特歷程中的奉獻精神，我們在中國多個主要城市成功舉辦「孕期博物館」展覽，根據弗若斯特沙利文報告，這是中國首個以女性孕期為主題的展覽，象徵著月子文化的崛起，代表我們對女性獨立、自愛精神的弘揚及對科學產後管理理論的追求。

展覽講述了懷孕和分娩這一改變生命的歷程，呼籲人們更加重視婦女和母親。展覽還專門開闢了一個區域，介紹妊娠的歷史和演變，展示過去分娩時使用的工具和物品。我們希望向參觀者灌輸科學進步及婦女意識覺醒帶來的妊娠和產後管理文明革命的意義。

為向女性的受孕能力致敬，通往我們「孕期博物館」展覽入口的隧道採用子宮的形狀。隧道盡頭是以人類胚胎為原型的藝術裝置。

該系列的最新展覽於2023年在上海舉行，吸引25,000多名參觀者，在社交媒體平台上的瀏覽次數超3百萬次。

業 務



我們「孕期博物館」展覽的藝術裝置。

孕婦招手即停服務

我們不斷積極為社區作貢獻，提高女性(尤其是新手媽媽)的生活質量，我們曾與一家領先電動汽車製造商合作，在中國多個城市推出「孕媽出行，招手即停」的短期項目，為孕婦提供免費交通服務。這一項目不僅突顯我們對企業公民的承諾，而且還展現了我們作為具有社會責任感之實體將所服務社區的福祉放在首位，從而提升我們的聲譽。

環境保護

我們始終認識到環境保護的重要性，並致力於在我們作為營利性公司的角色與促進社會福祉的責任之間取得平衡。節能環保的材料及設備是我們翻新項目的首選。根據相關的環境法律及法規，我們採取嚴格的內部控制措施，以確保妥善處置及處理廢棄物。

我們的能源消耗主要來自月子中心、辦公室和生產設施的電力消耗。我們的電力消耗也是我們間接溫室氣體排放的主要來源。

儘管我們相信我們的業務運營不會直接產生直接影響環境的重大污染物，但我們已實施內部政策以減少我們的碳足跡，例如通過以下方式減少能源消耗：(i)在可行的情況下，安裝節能燈具，並確保在不使用時手動關閉燈具；(ii)鼓勵員工在可能的情況下實現無紙化，並在需要打印的情況下，通過使用雙面打印、在一張紙上列印多頁或

業 務

縮小字體大小和減少頁數，自覺節約用紙；(iii)安排員工巡查各個樓層，確保夜晚關燈和關空調；及(iv)在可行的情況下，安裝空調控制裝置，並採取最低溫度要求及最佳時間控制等措施。截至2028年，我們的目標是實現單位收入耗電量較2024年減少10%。

為確保我們的環保政策得到妥善執行，我們會定期對我們的每家店舖進行檢查，並不時為我們的員工提供全面指引，使他們了解更新的相關內部標準及程序以及相關的環境法律法規，確保他們遵守有關規定。我們亦採納有效利用水電的政策，從而減少資源浪費。

營業紀錄期間，我們並無因遵守適用的環境法律及法規而產生任何重大成本。未來，我們預期遵守健康、安全及環保規則及法規的年度成本可能隨著我們業務的增長及擴張而增加。然而，我們的董事預計，在不久的將來，遵守適用的健康、安全及環保規則及法規的成本不會顯著增加。

於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無因嚴重違反任何環保法律而被任何政府機構處以任何罰金、處罰或其他法律行動。我們認為，我們在所有重大方面均遵守中國的適用環境法規。

管治

我們承認我們的環境保護及社會責任，並認識到可能對本集團業務運營產生影響的氣候相關問題。我們承諾於[編纂]後遵守ESG報告規定。我們致力於通過節能及可持續發展減少對環境的負面影響。我們預期根據《上市規則》附錄C2所載標準制定ESG政策，涵蓋(其中包括)(i)ESG管治架構及ESG策略制定程序；(ii)ESG風險管理及監控，及(iii)確定關鍵績效指標、相關指標及緩解措施。

我們的ESG政策將分別載列各方管理ESG事宜的責任及權力。董事會將全面負責監督及釐定影響本集團的本集團環境、社會及氣候相關風險及機遇、制定及採納本集團ESG政策及目標、每年對照ESG目標審閱本集團表現及在發現存在目標重大偏差時修訂ESG策略(如適用)。在董事會的監督下，我們將積極識別及監控我們業務、策略及財務

業 務

表現的ESG相關風險的實際及潛在影響，並將這些問題納入我們的業務、策略及財務規劃考量。我們還將環境保護作為員工培訓的重要部分，繼續提高本集團所有僱員的節能環保意識，幫助我們取得綠色、健康及可持續發展。為努力管理我們的供應鏈，在選擇供應商時，我們亦將考慮供應商的ESG表現，並優先考慮使用環保包裝材料、產生較少溫室氣體、消耗較少能源資源等對環境影響較小的供應商。

就董事所知及所信，我們不存在重大環境責任風險，也不會在未來產生重大合規成本。

鑑於我們的業務性質，就董事所知，氣候變化將不會對我們的業務運營產生任何重大影響，反之亦然。若出現極端自然天氣，我們將積極響應當地政府的相關政策並制定應急計劃確保員工安全。在因極端天氣事件造成對資產的直接損害及來自供應鏈中斷的間接影響等嚴重物理風險時，我們將制定相應的應急及災難防備計劃，我們相信我們有能力應對氣候危機。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們未經歷任何因環境、社會及氣候相關問題而對我們的業務運營、策略或財務表現產生的重大影響。

保險

董事認為，我們的保險範圍對我們的業務規模及類型而言乃屬慣例，符合我們有業務經營的司法管轄區的標準商業做法。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無提交任何重大保險索償，在續保時亦無遇到任何重大困難。截至最後實際可行日期，我們並無為所有月子中心及食品業務購買責任保險。具體而言，我們只為少數月子中心購買公共責任險和財產險。

我們獲悉，我們在中國的月子中心及食品並無法定要求須購買此類保險範圍，根據弗若斯特沙利文報告，就我們的月子中心及食品業務而言，根據具體情況考慮是否為業務營運購買保險符合行業慣例。截至最後實際可行日期，我們的財務表現並無因未購買責任保險而受到任何重大影響。然而，我們不能保證我們的保險足以涵蓋我們

業 務

業務運營中可能出現的所有責任、損失或損害。詳情見本文件「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們的保險範圍可能不足以涵蓋我們業務運營所涉及的所有風險」。

物業

於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並未擁有任何房地產物業。

截至最後實際可行日期，我們在中國內地租賃了17處總建築面積為13,711.5平方米的物業，包括部分酒店客房、辦公室，以及用作其他用途的物業。這些歸類為租賃物業的酒店客房通常為定期租賃，且酒店運營商不提供其他附加服務。我們與我們月子中心所處酒店也有靈活的安排。詳情請參閱「我們的業務 — 月子中心 — 與合作酒店的關係」。

根據我們的中國法律顧問的意見，除尚未從業主處獲取我們部分租賃物業的有效產權證書外，在酒店或者獨棟別墅經營月子中心並無違反中國相關土地使用法規和規定，且中國相關酒店場所的相關產權證書未禁止在酒店場所內經營月子中心，包括提供各種增值服務以收取服務費。我們的中國法律顧問認為，根據中國法律，這些租約的有效性尚不明確。如果當中任何租約被證實無效，我們則須遷出該物業，我們預計尋找新的辦公場所並無難度，有關搬遷對我們的業務也不會造成任何重大不利影響。截至最後實際可行日期，就我們所知，並無第三方或政府部門對任何租賃物業的業權提出任何質疑，以致可能影響我們對該物業的使用。

由於我們並非土地擁有人或總出租人(視情況而定)與酒店運營商之間的各酒店場所租約的訂約方，且與各土地擁有人或總出租人並無直接的業務溝通，因此董事認為，我們實際上難以就在相關酒店場所內經營月子中心(包括提供各項增值服務以收取服務費)向土地擁有人或總出租人獲得保證或確認。然而，根據適用司法管轄區的法律顧問的意見以及他們對相關文件的獨立審閱，在未獲得土地擁有人或總出租人保證或確認的情況下，就我們所知，香港及新加坡相關酒店場所的土地租約中並無任何條款禁止

業 務

在酒店場所內經營月子中心(包括提供各項增值服務以收取服務費)，且就我們所知，在美國加州相關酒店場所經營我們在大洛杉磯地區的管理月子中心(並無提供任何醫療服務，也不是醫療設施)並無違反與酒店場所有關的土地使用限制契約。

內部控制及風險管理

內部控制及風險管理對企業成功運營和日常運作至關重要，有助於本集團管理層實現業務目標。儘管其目的乃支持業務目標的實現，同時亦應作為實現上述目標可能遇到的障礙的預警系統。我們的董事會負責評估及確定在實現本集團戰略目標過程中願意承擔的風險的性質和程度，並確保本集團建立及維持適當、有效的風險管理及內部控制系統。

內部控制

我們的內部控制政策列明框架以持續識別、評估、評價及監察與我們的戰略目標相關的重要風險。

下文概括我們已經實施或計劃實施的內部控制政策、措施及程序。

營運的法律合規性

我們已採納若干與業務營運有關的措施及程序，且我們向新僱員提供有關該等措施及程序的培訓。我們亦持續監控該等措施及程序的實施。如相關員工違反該等措施及程序，可能須受紀律處分。我們設有專門的內部控制及內部審核小組，由財務與創新部副總裁帶領，負責監督落實該等內部監控措施。具體而言：

- **禁止實施醫療行為：**我們的月子中心並非醫療機構。我們聘請於月子中心提供服務的顧問必須遵守我們的內部政策。根據我們的內部政策，在月子中心提供服務的執業醫師(i)不得為客戶開具處方或提供藥物；(ii)不得進行拆線或注射等侵入性手術；(iii)不得進行任何醫療診斷，僅可就健康問題提供意見及建議；

業 務

- 及(iv)必須與我們的護士長溝通，以確保在與客戶交談時採用一致的方法。此外，雖然在我們月子中心工作的大部分護理專家都具備相關專業資質，但他們在提供產後護理服務時，必須遵守我們的SOP。我們的僱員不得為客戶進行任何醫療行為。於營業紀錄期間，北京貝康澤恩(我們位於北京的其中一家月子中心的經營實體)在分別於2021年9月及2022年6月發生的兩起事件中因從事無證行醫而受到主管部門的兩項行政處罰，這兩起事件分別涉及由中醫師提供醫療診斷和醫療處方。詳情請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 執業醫師在月子中心現場提供服務可能涉及法律合規風險」。在受到上述行政處罰後，我們已加強政策和內部控制措施，確保我們的月子中心不會進行任何醫療行為。
- **廣告聲明：**為降低與我們業務廣告有關的風險(包括客戶、競爭對手和其他利益相關者提起民事索償的風險)，我們對線上及線下的宣傳材料進行自查，以避免出現誤導性及不準確的陳述。我們還會審查各業務線面向客戶的材料，以避免對我們的服務造成任何誤導性印象。具體而言，對於與食品相關的廣告，我們會檢查描述，以避免任何明示或暗示未經證實的健康益處的陳述。我們定期組織法律法規培訓，安排僱員學習《廣告法》、《消費者權益保護法》等法律法規，讓僱員了解虛假廣告的法律後果及責任。根據內部政策，對外發佈的廣告需經由業務部門、法務部門、內部控制小組等多個部門進行內部審核及評估。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，本集團若干成員公司與其中一名競爭對手就不公平競爭發生多宗糾紛。詳情請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們於日常運營過程中面臨投訴、申索及法律訴訟」。過去，我們曾因產後研究中心和家庭護理學院進行虛假宣傳以及對在電子商務平台上供應的月乃湯和乃悅產品進行未經證實的保健宣稱而受到行政處罰。詳情請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們的廣告活動

業 務

未必完全符合中國關於保健宣稱或虛假廣告的相關法律法規且受其規限」。經過這些法律訴訟及行政處罰後，我們加強了廣告政策，並提高我們的員工對與廣告和消費者保護相關的適用規則法規的意識。

- **媒體監控：**根據我們的內部控制系統，我們通過各種線上渠道監測公眾輿論，包括線上主流媒體、社交媒體平台及在線論壇。通過分析反饋及評論，我們可以衡量滿意度並確定需要改進的地方。作為我們審查流程的一部分，我們確保沒有誤導性的反饋或帖子，以免給客戶造成混淆。根據我們的內部政策，銷售人員及其他前線員工發現負面宣傳時，應向高級管理團隊報告。在可行的情況下，我們會聯繫發佈此類內容的人員，探討解決根本問題的方法。通過採取這種積極主動的方法，我們力求根據所發現的問題逐一解決任何潛在問題，從而保持良好的聲譽。
- **銷售行為：**我們已落實內部政策禁止不公平的交易行為（例如利用騷擾、強迫或不當影響來損害客戶的選擇自由）。我們的政策也規定，銷售團隊和銷售人員在開展銷售活動時必須嚴格遵守相關法律、法規和行業準則，確保合規。若相關員工被發現違反該等政策，將受到紀律處分。相關中心經理負責第一時間處理該等事項，並視乎違規情況的嚴重程度而可能向高級管理層及／或首席執行官上報事項，以採取進一步行動。我們可能會向客戶提供退款或其他形式的補償。我們相信該等政策將適當激勵員工，適當保護客戶利益，同時保證我們的服務質量。
- **運營中的道德行為：**我們致力於維護客戶與合作夥伴的信任及尊重。我們堅持公平誠實的競爭理念。我們不允許直接或間接授權、容忍、鼓勵或促進違法或不道德的行為，例如賄賂、回扣、收買影響力、承諾支付現金或貴重物品，或任何其他可被視為腐敗、違法或不道德的行為。
- **牌照及證書的管理：**我們已制定牌照及證書管理政策，明確要求每家新開設的月子中心必須在取得所需的牌照及證書（其中包括消防安全備案等）後，方

業 務

可開業。根據我們的牌照及證書管理政策，我們指定專人管理業務營運所需的牌照及證書，並負責及時監控該等牌照及證書的狀態與更新。

我們相信該等措施及程序有助於我們的業務遵守適用的法律法規。

除上文及「風險因素」所披露者外，據我們所知，於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並無因不公平競爭、虛假廣告、未經授權行醫或產品質量問題而被第三方提出任何重大索償，或被主管監督部門進行任何視察或調查。

反賄賂及反貪污

我們在反賄賂和反貪污、反洗錢、出口管控及制裁法律方面實施嚴格的政策。我們的員工不得利用其於本集團的職位要求或接受任何私人利益或贈與，包括但不限於回扣、賄賂、私下佣金、低於市場利率的貸款、現金或現金等價物（包括禮券及證券）。

我們建立了一套監督制度，允許向管理層提交有關員工違規行為的投訴和報告。我們要求僱員遵守我們的合規要求。我們計劃定期為董事及高級管理人員提供反貪污和反賄賂合規培訓，以增強他們對適用法律法規的了解和遵守。我們還會持續為適當的監管級別員工提供反洗錢培訓。

企業管治

負責監察本集團企業管治的董事在合規顧問的幫助下，亦會定期審閱我們在[編纂]後對所有相關法律法規的遵守情況。

我們已成立審核委員會，其職責為(i)檢討及監察財務匯報程序及內部控制系統、風險管理及內部審核；(ii)就財務、風險管理及內部控制事宜向董事會提供建議及意見；及(iii)履行董事會可能指派的其他職責及責任。詳見「董事及高級管理層 — 董事委員會 — 審核委員會」。

業 務

我們認為董事和高級管理層成員擁有必要的知識和經驗，可在風險管理和內部控制方面提供良好的企業管治監督。

我們定期對上述內部控制措施的成效進行審查，並及時解決任何異常情況與故障。我們的內部控制及內部審核小組負責定期提供詳細審查結果，並向管理層報告結果。

風險管理

我們意識到風險管理對我們成功經營業務至關重要。我們面臨的主要營運風險包括整體市況、產後護理行業的監管環境變化以及我們與競爭對手競爭的能力。見「風險因素」。我們亦面臨各種市場風險。見「財務資料—風險的定量及定性披露」。

我們已採納一套綜合風險管理政策，訂明風險管理框架，以持續識別、評估及監察與我們的戰略目標有關的主要風險。我們採取自上而下及自下而上兩種方法，積極主動地識別風險。

- *自上而下法*：從董事會成員或高級管理層的戰略角度確定風險。
- *自下而上法*：在活動流程層面確定風險，有助於將風險評估的重點放在主要業務部門上。

以下是我們在初步識別風險後進行的風險分析。

- 根據發生的可能性及潛在影響確定風險評級。
- 登記確定的風險、發生的可能性及潛在影響等風險評估結果。
- 根據風險評級對風險進行優先排序。
- 根據風險的優先次序，採取具體的風險控制策略來應對已確定的風險。

業 務

- 風險評估中確定的主要風險可能會不時發生變化。應持續檢討主要風險，重點關注可能出現的變化，並監測其控制措施是否需要調整。

下文載列我們如何持續評估、評價及監控與戰略目標相關的主要風險的程序。

- 審核委員會每年均會批准一項基於風險的內部審核計劃。
- 內部審核審查對所有業務部門進行風險評估及控制測試。這為實施適當的控制及管治提供了合理保證。
- 一旦發現及懷疑有欺詐或違規行為，立即進行調查。我們為所有員工及其他相關第三方制定明確的舉報機制，鼓勵他們提出對不當行為或欺詐活動的嚴重擔憂。
- 我們的內部審核部門進行審核，以評估風險管理及內部控制系統的正常運轉，並提出改進建議，然後定期向審核委員會報告審核結果。
- 審核委員會檢討及考慮由內部審核部門呈上的風險管理審查結果後，向董事會匯報，及向董事會確認系統是否有效。審核委員會有權在必要時尋求專業意見。
- 董事會應監督管理層對風險管理及內部控制系統之設計、執行及監察，而管理層應向董事會確認有關系統是否有效。
- 若任何風險報告信息成為或可能成為內幕消息，相關部門或內部審核部門將根據我們的內幕消息政策及時報告相關內幕消息。

法律合規事宜

於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，除下文所披露者外，我們確認已在所有重大方面遵守我們經營所在司法管轄區的適用法律及法規。

業 務

社會保險及住房公積金

背景

於營業紀錄期間，我們並無根據相關中國法律法規為部分員工足額繳納社會保險及住房公積金。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，社會保險及住房公積金供款差額估計分別約為人民幣11.9百萬元、人民幣11.5百萬元及人民幣13.7百萬元。此外，於營業紀錄期間，我們聘請第三方人力資源機構及本集團旗下其他附屬公司為部分員工繳納社會保險及住房公積金，主要是由於這些員工傾向於參加當地社會保險及住房公積金計劃。

潛在法律後果

對於社會保險的差額，我們可能面臨以下法律後果：(i)限期補足差額，並按逾期金額的0.05%支付每日的滯納金；及(ii)如未在規定期限內支付逾期金額，須支付逾期金額一至三倍的罰款。對於住房公積金的差額，我們可能面臨以下法律後果：(i)限期補足差額；及(ii)如未在該期限內支付，可以向法院申請強制執行。

如果第三方人力資源機構或本集團旗下其他附屬公司未能足額及／或及時為相關員工繳納社會保險或住房公積金，或此類安排的合法性受到有關機關的質疑，我們可能須支付額外供款、滯納金及／或被有關機關處以罰款。我們還可能面臨因與相關員工的此類安排而產生的潛在勞工糾紛。

最新情況及補救措施

截至最後實際可行日期，我們已開始為所有員工繳納社會保險及住房公積金。截至最後實際可行日期，本公司及我們於中國的附屬公司概無任何有關社會保險或住房公積金供款的未決僱員投訴或舉報，亦未收到社會保險或住房公積金主管部門責令我

業 務

們限期整改或補繳的通知或要求。截至最後實際可行日期，就我們所知，並無任何僱員就社會保險及住房公積金政策提出任何重大投訴。

我們已審查慣例，並已採取或計劃採取補救措施，包括：

- 我們已根據中國法律法規加強了社會保險及住房公積金供款相關的合規政策；
- 我們已指定人力資源部門每月審查及監督社會保險及住房公積金的申報與供款情況；
- 我們將密切關注與社會保險及住房公積金相關的中國法律法規的最新進展；及
- 我們將定期向中國法律顧問諮詢有關中國法律法規的意見，以了解相關的監管動態。

我們已與若干主管社會保險基金及／或住房公積金的地方政府部門進行面談，確認於營業紀錄期間，(i)並無因社會保險及住房公積金不足而被行政處罰；(ii)他們不會採取任何監管行動以強制我們補充供款或就不足部分對我們施加任何處罰；(iii)公司及時補繳並按規定完成整改後，不會受到行政處罰；及(iv)社會保險主管部門無需徵收滯納金、罰款或處以行政處罰。

基於上述原因，董事認為，考慮到以下因素，該等不合規行為不會對我們的業務、經營業績、財務狀況或[編纂]有重大不利影響：(i)營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們未受到任何有關社會保險及住房公積金政策的行政處罰，(ii)營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們並不知悉任何針對我們的重大員工投訴，亦無與員工發生任何有關社會保險及住房公積金的重大勞動糾紛，及(iii)截至最後實際可行日期，我們並無收到中國有關部門的任何通知，要求我們支付社會保險及住房公積金差額或任何逾期費用。

業 務

考慮到以下因素：(i)上述中國法律法規的相關規定，(ii)政府部門通過面談及合規證書的確認，(iii)2018年9月21日頒佈的《人力資源社會保障部辦公廳關於貫徹落實國務院常務會議精神切實做好穩定社保費徵收工作的緊急通知》，地方政府部門不得濫收未繳納的社會保險供款，(iv)截至最後實際可行日期，本集團並無任何有關員工對社會保險及住房公積金的未解決投訴或舉報，及(v)如果我們日後收到員工的任何投訴或舉報，或出現相關部門要求限期糾正或處理或補繳社會保險費／住房公積金及滯納金等、糾紛、投訴或舉報的情況，我們將及時糾正或處理、足額補繳，並在限期內解決糾紛、投訴或舉報，中國法律顧問認為，(i)本集團被當局責令集體付清這些歷史未付社會保險全部金額以及本集團受到重大行政處罰的可能性較低；及(ii)如無僱員舉報或投訴，只要我們收到有關主管部門的違規糾正命令後及時足額支付未繳納的住房公積金，本集團被主管部門責令全額清繳這些歷史欠繳住房公積金並被中國法院強制執行的可能性較低。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們就營業紀錄期間因未及時設立相關供款賬戶為若干僱員支付任何款項而產生的差額分別計提撥備人民幣0.9百萬元、人民幣1.2百萬元及零。除上述者外，考慮到以下因素：(i)截至最後實際可行日期，我們已開始為所有僱員繳納社會保險及住房公積金；(ii)截至最後實際可行日期，本公司及我們於中國的附屬公司概無任何有關社會保險或住房公積金供款的未決僱員投訴或舉報，亦未收到社會保險或住房公積金主管部門責令我們限期整改或補繳的通知或要求；(iii)截至最後實際可行日期，就我們所知，並無任何僱員就社會保險及住房公積金政策提出任何重大投訴；(iv)政府部門通過面談及合規證書的確認；及(v)上述中國法律顧問的意見，我們並無就營業紀錄期間的社會保險及住房公積金供款差額計提撥備。

業 務

消防安全驗收備案

於營業紀錄期間，我們未及時完成月子中心部分租賃物業裝修工程的消防安全備案。截至最後實際可行日期，相關月子中心已完成所需的消防安全備案。

據我們的中國法律顧問告知，就每間未及時完成相關消防安全備案的相關月子中心而言，該等違規事件的最高風險包括罰款人民幣30,000元至人民幣300,000元及／或如果該等中心未能通過主管機關的抽查，則會被有關機關勒令暫停營運。

截至最後實際可行日期，我們的任何場所均未受到與消防安全合規相關的行政處罰。我們致力於維持最高的安全標準，並將繼續努力，以確保我們的所有中心符合所需的消防安全法規。

控股股東已承諾，就有關當局對我們在中國的附屬公司施加與消防安全有關的行政處罰措施而引致的任何未來損失，向本集團作出全數補償。

補救措施及內部控制

我們的目標是針對上述事項加強內部控制措施及程序，以管理相關風險並防止此類違規事件再度發生。

以下是我們所作出的重點工作：

- 牌照及證書管理：我們制定了牌照及證書的管理政策，規定必須及時申請所需的消防安全備案。牌照及證書管理政策明確要求每家新開設的月子中心必須在取得所需的牌照及證書後方可開業。
- 指定人員：根據我們的牌照及證書管理政策，我們指定專人管理業務營運所需的牌照及證書，並負責及時監控該等牌照及證書的狀態與更新。

業 務

牌照、許可及批文

董事確認，於營業紀錄期間及截至最後實際可行日期，我們已在各重大方面自相關部門取得營運所須的所有重要證書、牌照、批文及許可。我們須不時重續有關證書、牌照、批文及許可，且目前我們預期重續不會遇到任何重大困難或法律障礙。中國法律顧問表示，如果該等重續申請(i)嚴格按照相關法律、法規及監管慣例規定的程序和相關要求提交予主管部門，且有關申請獲相關主管部門正式受理(前提是我們及我們提交的相關文件均符合中國相關法律、法規和規範性文件的要求)；(ii)符合監管慣例的要求；及(iii)按照中國有關法律、法規、規範性文件及監管慣例的要求，全面完成應履行的所有程序和手續，則我們的中國法律顧問可以預見我們重續有關牌照不會遇到重大法律障礙。

獎項及認可

作為我們成就及對我們服務質量的證明，我們已獲得各項獎項及認可。

下表載列我們獲得的主要獎項及認可：

年月	獎項／認可	頒發機構
2023年12月.....	本公司被授予年度奢華家庭卓越生活獎	Robb Report Hong Kong
2023年9月.....	本公司榮獲2023年「安永復旦最具潛力企業獎」	安永中國
2021年11月.....	我們的聖貝拉品牌被評為2021年最佳高端月子中心	藍莓評測

業 務

年月	獎項／認可	頒發機構
2020年9月.....	年度母嬰保健服務標準創新貢獻獎	全國保健服務標準化技術委員會
2020年6月.....	杭州貝康被評為2020杭州獨角獸&准獨角獸企業榜單	杭州市創業投資協會
2019年12月.....	我們的聖貝拉品牌榮獲2019年度卓越品質月子護理品牌	央廣網
2018年12月.....	我們的聖貝拉品牌榮獲2018年度影響力月子護理品牌	新浪

與控股股東的關係

控股股東

緊隨[編纂]完成後(假設[編纂]未獲行使)，我們的一組控股股東向華先生、Primecare BVI及Prime Intelligence合共將於本公司已發行股本中擁有約[編纂]%的權益且將於[編纂]後繼續作為我們的控股股東。Primecare BVI及Prime Intelligence均是由向華先生全資擁有的公司。

向華先生為本集團創始人、本公司董事長、執行董事兼首席執行官。有關向華先生的其他背景資料，請參閱本文件「董事及高級管理層」。

競爭

各控股股東確認，截至最後實際可行日期，其未於直接或間接與我們業務競爭或可能競爭的業務(本集團業務除外)中擁有須根據《上市規則》第8.10條作出披露的任何權益。

控股股東獨立性

經考慮以下因素，董事信納，我們於[編纂]後有能力獨立於控股股東及他們的緊密聯繫人開展業務。

管理獨立性

董事會由一名執行董事、一名非執行董事及三名獨立非執行董事組成。向華先生為執行董事。我們的董事及高級管理層成員具有擔任本公司董事或高級管理層的相關管理及／或行業相關經驗。除向華先生本人外，我們董事會的所有其他成員和高級管理層均獨立於我們的控股股東。詳情請參閱「董事及高級管理層」。

由於董事會大部分成員由獨立非執行董事組成，故我們相信董事會可充分受益於獨立非執行董事的獨立意見，並且能獨立於控股股東行使權力。我們也相信，從企業管治的角度來看，該董事會組成將令我們受益。

與控股股東的關係

各董事均知悉其身為本公司董事的受信責任，該等責任要求(其中包括)其以本公司的利益及符合本公司最佳利益的方式行事，且不容許其董事職責與個人利益之間出現任何衝突。若本集團將與董事或他們各自的聯繫人訂立的任何交易存在潛在重大利益衝突，有利益關係的董事須於本公司相關董事會會議上就該等交易放棄投票，且不得計入法定人數。此外，我們擁有獨立高級管理團隊以獨立執行本集團業務決策。

經考慮上述因素，董事信納他們有能力獨立履行其於本公司的職責，且董事認為我們有能力於[編纂]完成後獨立於控股股東及他們各自的緊密聯繫人管理業務。

經營獨立性

我們擁有足夠資本、設施、場所及僱員，以獨立於控股股東及他們的緊密聯繫人經營業務。我們亦擁有獨立渠道聯繫客戶及供應商，並擁有一支獨立的管理團隊(包括一個由個別部門構成的組織架構，各部門負責特定領域)經營我們的業務。本集團亦建立了一套內部控制程序以促進業務有效運營。

於營業紀錄期間，我們並未與控股股東進行任何關聯方交易。

因此，董事信納，我們將能夠獨立於控股股東及他們各自的緊密聯繫人運作及經營。

財務獨立性

我們擁有獨立的內部控制及會計制度，根據業務需求作出財務決策。我們亦擁有獨立財務部門，其負責為現金收支、會計、申報及內部監控而履行財務職能，並獨立於控股股東及他們各自的緊密聯繫人。我們有能力在有需要時自第三方取得融資，而無須依賴控股股東及他們各自的緊密聯繫人。

與控股股東的關係

我們擁有充足的資金獨立經營業務，並具備足夠的內部資源及良好的信貸條件支持日常經營。截至最後實際可行日期及[編纂]後，控股股東或他們各自的緊密聯繫人將不會以我們為受益人提供財務資助、抵押及／或擔保，反之亦然(視情況而定)。我們已委聘獨立內部控制顧問(隸屬於一家國際審計事務所)協助我們就與關連人士及他們的聯繫人進行的交易實施控制，以確保授予或來自該等人士的任何墊款均符合《上市規則》的規定。

考慮到預期我們日後的經營將不會由控股股東或他們各自的緊密聯繫人提供資金，且我們能夠在不倚賴控股股東的情況下按一般商業條款自外部來源獲得融資，我們認為，我們財務上獨立於控股股東及他們各自的緊密聯繫人。

企業管治措施

董事明白良好企業管治對保障股東權益的重要性。我們已採納以下措施以保障良好企業管治標準及避免本集團與控股股東之間的潛在利益衝突：

- (a) 我們已設立內部控制制度以識別關連交易。[編纂]後，若我們與控股股東或他們的任何聯繫人訂立關連交易，則本公司將遵守適用《上市規則》的規定；
- (b) 本公司已委任三名獨立非執行董事以確保在董事會決策過程中有效作出獨立判斷並向股東提供獨立意見；
- (c) 若召開股東大會考慮我們控股股東或任何其緊密聯繫人有重大利益的建議交易，我們的控股股東將不會就決議案進行投票，且不會被計入投票的法定人數；
- (d) 獨立非執行董事將按年度基準審閱本集團與控股股東之間是否存在任何利益衝突(「年度審閱」)，並提供公正及專業意見以保障少數股東的利益；

與控股股東的關係

- (e) 控股股東將承諾提供所有必要資料，包括所有相關財務、經營及市場資料以及獨立非執行董事進行年度審閱所要求的任何其他必要資料；
- (f) 根據《上市規則》規定，我們將在中期及年度報告或以公告形式披露有關獨立非執行董事審閱事宜的決策；
- (g) 若董事合理要求獨立專業人士(如財務顧問)提供意見，則委聘有關獨立專業人士的費用將由我們支付；及
- (h) 我們已委聘嘉林資本有限公司為我們的合規顧問，以就遵守《上市規則》的規定(包括有關企業管治的多項規定)向我們提供意見及指引。

根據上文所述，董事信納已採取充足企業管治措施以於[編纂]後管理我們與控股股東之間可能發生的利益衝突以及保障少數股東的利益。

董事及高級管理層

概覽

董事會由五名董事組成，包括一名執行董事、一名非執行董事及三名獨立非執行董事。董事會負責並獲授予一般權力以管理及經營業務。

下表載列有關董事會成員的若干資料：

姓名	年齡	於本公司的職位	加入本集團的日期	委任為董事的日期	角色和職責
向華先生	38歲	本集團創始人、 主席、執行董事 兼首席執行官	2017年7月1日	2023年12月21日	制訂本集團整體業務方向、策略發展及 企業管理；及監督董事會的工作
梁珺先生	35歲	非執行董事	2021年3月2日	2023年12月21日	就本集團的營運及管理提供策略意見及 建議
伍淑清女士 ...	76歲	獨立非執行董事	[[編纂]/(附註)]	[編纂]	監督本集團的工作並提供獨立意見
Rainer Josef Bürkle先生..	63歲	獨立非執行董事	[[編纂]/(附註)]	[編纂]	監督本集團的工作並提供獨立意見
沈觀賢先生 ...	56歲	獨立非執行董事	[[編纂]/(附註)]	[編纂]	監督本集團的工作並提供獨立意見

附註： 各獨立非執行董事的委任將於[編纂]後生效。

執行董事

向華先生，38歲，於2017年7月1日加入本集團，於2024年6月25日調任執行董事、主席兼首席執行官，負責制訂本集團整體業務方向、策略發展及企業管理以及監督董事會的工作。

董事及高級管理層

向先生畢業於英國牛津大學，獲得學士學位，並於2010年7月完成工程碩士學位。他於2010年7月至2017年6月加入UBS AG香港分行，任職於亞洲併購與企業融資組及亞洲醫療健康組，期間積累了多個行業的併購及資本市場的豐富交易經驗，尤其是醫療保健服務和醫療器材領域。他在該集團的最後職位為董事。

向先生也為杭州貝康的董事，兼本公司若干中國附屬公司的法人代表。

非執行董事

梁珣先生，35歲，於2023年12月21日獲委任為非執行董事。梁先生於2021年3月加入本集團，負責就本集團的營運及管理提供策略意見及建議。

梁先生畢業於中國復旦大學，分別於2013年7月及2015年6月獲得金融學學士學位及碩士學位。加入騰訊前，他於華夏基金管理有限公司擔任研究分析師。自2018年起，他一直任職於騰訊科技(上海)有限公司投資部。

梁先生也為杭州貝康的董事。

獨立非執行董事

伍淑清女士，SBS、JP，76歲，於[編纂]起獲委任為獨立非執行董事。她負責監督董事會的工作並向董事會提供獨立建議。

伍女士於2005年6月獲加拿大維多利亞大學頒授榮譽法學博士學位；於2006年獲香港浸會大學頒授榮譽社會科學博士學位；於2007年11月獲頒授職業訓練局榮譽院士榮銜；於2009年獲美國卡爾頓學院頒授榮譽人文學博士學位；於2014年5月獲美國邁阿密佛羅里達國際大學頒發卡爾科文斯傑出社區服務獎(The Cal Kovens Distinguished Community Service Award)的FIU獎章；及於2018年10月獲香港理工大學頒授人文學博士學位。

董事及高級管理層

目前，伍女士擔任多家合資航空配餐公司的名譽主席或副主席，相關公司在中國內地提供航空配餐服務。她為下列航空配餐服務公司的董事：

公司名稱	服務期
中國食品推廣有限公司	1982年10月至今
港滬航空食品有限公司	1985年9月至今
香港北京航空食品有限公司	1986年7月至今
香港西南航空食品有限公司	1987年10月至今
香港海南航空食品有限公司	1993年8月至今
香港青島航空食品有限公司	1993年8月至今
香港廈門航空食品有限公司	1994年7月至今
香港南京航空食品有限公司	2001年10月至今
香港寧波航空食品有限公司	2004年1月至今

1994年，伍女士當選為世界貿易中心協會（「WTCA」）董事會成員，當時她是首位亞裔女性董事會成員。目前，她是WTCA董事會的終身名譽理事。

董事及高級管理層

伍女士積極參與推動香港和中國大陸的婦女事業和青少年教育事業。她是香港各界婦女聯合協進會的創始人之一，也是香港女工商及專業人員聯會的名譽會長。2000年，伍女士在香港共同創辦中華基金中學。自2024年3月起，她還擔任中國內地的中國宋慶齡基金會理事會的名譽理事。

伍女士曾任第七、八、九屆全國政協委員，第十、十一、十二屆全國政協常委。她還擔任過中華全國工商業聯合會副主席。

Rainer Josef Bürkle先生，63歲，於[編纂]起獲委任為獨立非執行董事，負責監督董事會的工作並向董事會提供獨立意見。

Bürkle先生是一位經驗豐富的酒店管理者，在豪華酒店行業擁有40多年的從業經驗，遍佈三大洲和多個市場。他曾全球最大的酒店集團之一萬豪國際集團擔任過多個高級領導職務，最近的職務是大中華區豪華酒店區域副總裁，他於2022年8月離開萬豪國際集團，結束於該公司30年的職業生涯。

在萬豪國際集團，Bürkle先生負責監督超過45家酒店的運營，包括該地區新豪華酒店的開業。他曾擔任萬豪國際集團麗思卡爾頓品牌在中國和歐洲的區域副總裁，負責多家獲獎酒店的運營、業績和發展。他還擔任過上海、柏林和伊斯坦布爾麗思卡爾頓酒店的總經理，以及柏林萬豪酒店的董事總經理及總經理。

在1992年9月加入萬豪國際集團擔任波士頓麗思卡爾頓酒店餐飲部助理之前，Bürkle先生曾在倫敦一家豪華酒店Claridge's擔任餐飲部經理，並在倫敦另一家豪華酒店Berkeley擔任副主廚兼侍酒師。

沈觀賢先生，56歲，自[編纂]起獲委任為獨立非執行董事。他負責監督董事會的工作並向董事會提供獨立意見。

董事及高級管理層

沈先生在投資銀行業擁有超過18年的經驗。由2004年3月至2008年6月，沈先生在花旗環球金融亞洲有限公司擔任股票資本市場部董事，負責香港股票市場的發售。由2008年6月至2010年5月，沈先生任職於高盛(亞洲)有限責任公司及高盛高華證券有限責任公司，擔任融資組部門執行董事。由2010年5月至2012年7月，沈先生擔任美林(亞太)有限公司董事總經理兼中國股票資本市場聯合主管。由2012年10月至2017年5月，沈先生任招商證券國際有限公司董事總經理兼全球資本市場負責人，並由2017年5月至2018年10月擔任董事總經理兼股票部負責人，主要負責股票及債務資本市場的發售，以及作為股票部負責人全面管理機構股票、投資研究及金融產品部門。由2019年11月至2022年11月，沈先生擔任華健康信醫藥研發控股有限公司的副總裁，主要負責國際業務發展及資本市場活動。自2022年12月至2024年12月，沈先生擔任君聖泰醫藥(股份於聯交所上市的公司，股份代號：2511)的首席財務官，他主要負責監督集團資本市場活動、財務及法律事務的管理。

沈先生於1996年8月在澳大利亞昆士蘭科技大學取得會計學商業學士學位，並於2000年12月在英國倫敦大學透過遠距離學習取得財務管理理學碩士學位。於1999年5月，沈先生獲澳大利亞執業會計師公會認可為執業會計師。沈先生自2000年3月起成為香港會計師公會的執業會計師。

高級管理層

高級管理層負責我們業務的日常管理。執行董事、主席兼首席執行官向華先生亦為我們的高級管理層。有關其履歷請參閱上文「董事 — 執行董事」。

董事及高級管理層

下表載列有關我們高級管理層團隊其他成員的資料：

姓名	年齡	職位	加入本集團的日期	委任為高級管理	角色和職責
				人員的日期	
林宛頤女士...	37歲	聯合創始人兼首席 運營官	2017年7月1日	2017年7月1日	監督本集團的營運、營銷及業務發展
劉美芳博士...	57歲	首席護理官	2017年7月30日	2017年7月30日	監督月子中心業務的護理操作
鍾宇富博士...	52歲	首席營養官	2021年10月27日	2021年10月27日	監督食品業務；為月子中心業務提供建議
趙名揚先生...	38歲	財務與創新部 副總裁	2022年7月18日	2022年7月18日	監督本集團財務及創新事務

林宛頤女士(曾用名林逸)，37歲，為本集團聯合創始人兼首席運營官。林女士自2017年7月以來一直擔任我們的首席運營官，負責監督本集團的營運、營銷、品牌及業務發展。

林女士在藝術格調和生活方式領域的公關關係、媒體及品牌建設方面有豐富的經驗，幫助我們的品牌搭建超高標準和精細化運營。2013年2月至2014年3月，她在北京蒙斯通諮詢服務有限公司開始其職業生涯，擔任《時尚新娘》雜誌市場部公關總監。2014年4月至2017年7月，她加入線上婚慶平台婚禮紀，擔任品牌與公關部品牌副總裁。

林女士於2009年獲得中國武漢音樂學院音樂學士學位，並於2013年1月獲得英國萊斯特大學大眾傳媒碩士學位。

董事及高級管理層

劉美芳博士，57歲，為本集團首席護理官。劉博士自2017年7月加入本集團以來一直擔任該職務，負責監督我們月子中心業務的護理操作，包括護理流程及操作程序設計、標準制定、課程設計及護理專家培訓。

劉博士為國際認證泌乳顧問，也是美國認證協會認證的註冊國際母嬰護理師培訓師。劉博士曾在中國台灣多所高等院校教授母嬰護理課程。她於2021年被武漢城市學院聘為技能名師，於2023年被中國武昌理工學院聘為客座教授。

劉博士於1999年6月獲得中國台灣臺北醫學院(現稱「臺北醫學大學」)護理學學士學位。隨後，她在中國台灣臺北護理健康大學(前稱「臺北護理學院」)攻讀護理碩士及博士學位，並分別於2007年1月及2014年11月畢業。

劉博士擁有超過20年的護理經驗，專注於母嬰護理和分娩領域。1992年9月至2008年5月，劉博士任職於台北耕莘醫院，離職前擔任護士長。2008年5月至2015年7月，劉博士在台北雙和醫院擔任護理督導。她其後於2015年12月至2017年4月在珠海慈心園健康諮詢有限公司擔任護理總監，主要負責經營和管理護理業務。

鍾宇富博士，52歲，為本集團首席營養官。鍾博士自2021年10月加入本集團以來一直擔任該職務，負責監督食品業務及為月子中心業務提供建議。

鍾博士於1995年獲得中國台灣中國文化大學大眾傳播學士學位，其後於2011年畢業於中國廣州中醫藥大學，獲得藥劑學碩士學位，並於2014年獲得針灸推拿學博士學位。

鍾博士於2003年創立廣禾堂，為懷孕、哺乳、流產及月經期女性開發食品。他還監

董事及高級管理層

督建立北京和上海中央廚房以供應廣禾堂的月子餐。在我們於2021年10月收購廣禾堂食品後，鍾博士留任廣禾堂。他是本集團目前擁有的三項食品專利配方的發明人。

鍾博士也是中華人民共和國國家衛生健康委員會首批營養導師、上海交通大學健康長三角研究院母嬰健康管理研究中心行業研究員、上海市台協大健康行業工委會名譽主席及中國台灣中華兩岸月子母嬰行業協會主席。

鍾博士擁有貝康廣禾10%股權，貝康廣禾是我們食品業務的控股公司。詳情請參閱「歷史、重組及公司架構 — 重大收購及投資 — 收購廣禾堂業務」。

趙名揚先生，38歲，為本集團財務與創新部副總裁。趙先生自2022年7月加入本集團以來一直擔任該職務。擔任目前職位之前，趙先生自2021年9月至2022年6月於上海雪巴科技有限公司（主要從事軟件開發的公司）擔任首席財務官。於2013年11月至2021年8月，趙先生於阿里巴巴、Teambition、淘在路上及上海證大投資發展有限公司擔任多個職務。其於2010年10月至2013年9月任職於KPMG，離職前擔任助理審計經理。

趙先生於2022年11月於中國獲得中歐國際工商學院金融MBA學位。其亦於2010年5月獲得澳大利亞悉尼Macquarie University會計碩士學位，並於2008年7月獲得中國上海大學信息系統學士學位。

有關董事及高級管理層的其他資料

除本文件所披露者外，各董事已確認，並無與其董事委任有關的其他事項需提請股東垂注，亦無與其委任有關的其他資料須根據《上市規則》第13.51(2)條予以披露。

董事及高級管理層

除本文件所披露者外，董事及高級管理層概無在本集團內擔任任何其他職務。

除上文所披露者外，董事及高級管理層概無於緊接本文件日期前三年內擔任證券在香港或海外任何證券市場上市的任何公眾公司的董事。

董事及高級管理層與其他董事及高級管理層概無關連。

有關高級管理層的營業地址，請參閱本文件「公司資料」所載列我們在杭州市主要營業地點的地址。

聯席公司秘書

高忠坤先生於2024年6月25日獲委任為本公司的聯席公司秘書。高先生於2021年9月加入本公司，負責本集團投融資事宜、法律事宜及行政事宜。他擁有超過14年的產品及營銷經驗，以及豐富的投融資經驗。加入本公司之前，他於2019年至2021年擔任東方證券公司機構銷售部副總裁，參與多個行業的股權資本市場交易。在此之前，高先生於2007年至2018年就職於聯想集團。加入聯想集團前，高先生自2005年起於WYSE Technology開始其職業生涯。

高先生於2005年獲得中國北京理工大學飛行器設計與工程學士學位。2019年，他獲得比利時魯汶弗拉瑞克商學院工商管理碩士學位。

胡倩鈺女士於2024年6月25日獲委任為本公司的聯席公司秘書。她是方圓企業服務集團(香港)有限公司的助理經理，在公司秘書領域擁有超過十年的經驗。她自2017年起為香港公司治理公會和英國特許公司治理公會之會士。此外，她還持有澳大利亞維多利亞大學商業學士(會計)學位。

董事及高級管理層

企業管治

主席及首席執行官

執行董事向華先生於[編纂]後將繼續擔任主席兼首席執行官。《上市規則》附錄C1《企業管治守則》的守則條文第C.2.1條列明，主席與首席執行官的角色應有區分，不應由一人兼任。董事會認為向華先生應於[編纂]後繼續擔任首席執行官，是由於向華先生熟悉本集團事務，故此安排將提升我們決策及執行的效率。此外，本公司已透過董事會及獨立非執行董事設立適當的制衡機制。基於上述原因，董事會認為，偏離《企業管治守則》的守則條文第C.2.1條適合本公司情況。董事會將繼續檢查本集團企業管治架構的有效性，以評估是否有必要將董事會主席與首席執行官的職責分開。

董事會多元化

我們已採納董事會多元化政策，當中載列達到及維持與本公司發展相關的董事會多元化觀點適當平衡的方法。根據董事會多元化政策，甄選董事會候選人時將以一系列的多元化觀點為基準，包括但不限於性別、年齡、文化及教育背景、專業資格、技能、知識及行業經驗。最終的決定將基於所選候選人的優點及將為董事會帶來的貢獻。

董事會成員的經驗和背景均衡搭配，包括但不限於投資、金融、餐飲及酒店行業的經驗。董事會成員已獲得生物醫學工程、土木工程、數學及金融等不同專業的學位。我們的一名非執行董事及三名獨立非執行董事具有不同行業背景，合共佔董事會成員數目過半數。此外，董事會成員年齡範圍廣泛，介乎34歲至75歲不等。五名董事中有一名為女性。

提名委員會獲董事會指派授權，負責遵守《企業管治守則》規管董事會多元化的相關守則。[編纂]後，提名委員會將不時檢查董事會多元化政策，以確保其有效性，而我

董事及高級管理層

們將每年在企業管治報告中披露董事會多元化政策的概要、我們所設定的相關目標以及實現目標的進展。

董事委員會

審核委員會

我們已於[•]根據《上市規則》第3.21條及《上市規則》附錄C1所載《企業管治守則》成立審核委員會，並訂立其書面職權範圍。審核委員會包括三名成員，即沈觀賢先生、梁珣先生及伍淑清女士。沈觀賢先生已獲委任為審核委員會主席，是具備適當專業資格的獨立非執行董事。審核委員會主要職責是向董事提供對本集團財務報告流程、內部控制及風險管理系統有效性的獨立審查，監督審核程序，並履行董事指派的其他職責及責任。

薪酬委員會

我們已於[•]根據《上市規則》第3.25條及《上市規則》附錄C1所載《企業管治守則》成立薪酬委員會，並訂立其書面職權範圍。薪酬委員會包括三名成員，即伍淑清女士、沈觀賢先生及梁珣先生。獨立非執行董事伍淑清女士已獲委任為薪酬委員會主席。薪酬委員會主要職責包括以下事項：(i)就我們所有董事及高級管理層的薪酬政策和結構以及建立正式和透明的程序來制定上述薪酬政策向董事提出建議；(ii)釐定董事及高級管理層具體薪酬待遇的條款；及(iii)參考董事不時議決的企業目標及目的審批以績效為基礎的薪酬。

提名委員會

我們已於[•]根據《上市規則》第3.27A條及《上市規則》附錄C1所載《企業管治守則》成立提名委員會，並訂立其書面職權範圍。提名委員會包括三名成員，即向華先生、沈

董事及高級管理層

觀賢先生及伍淑清女士。向華先生已獲委任為提名委員會主席。提名委員會主要職責是就董事及高級管理層的所有新任命向董事提出建議、與獲提名人面談、聽取參考意見並審議相關事宜。

董事確認

《上市規則》第8.10條

各董事確認，截至最後實際可行日期，他們概無在與我們業務直接或間接競爭或可能競爭且根據《上市規則》第8.10條須予以披露的業務中擁有任何權益。

《上市規則》第3.09D條

各董事確認，其(i)已取得《上市規則》第3.09D條所述之法律意見；及(ii)了解其作為聯交所[編纂]的董事於《上市規則》下的義務。

《上市規則》第3.13條

各獨立非執行董事(i)已就《上市規則》第3.13(1)至(8)條所述各因素確認其獨立性；(ii)確認其過往或現時並無於本公司或其附屬公司的業務中擁有任何財務或其他利益或於最後實際可行日期與《上市規則》項下本公司任何核心關連人士有任何關連；及(iii)於獲委任時概無其他因素可能影響其獨立性。

董事及高級管理層薪酬

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，本集團五名最高薪酬人士從我們收取的薪酬總額(包括薪金、獎金、津貼、實物福利及退休金計劃供款)分別約為人民幣3.4百萬元、人民幣2.1百萬元及人民幣47.9百萬元。截至2022年及2023年12月31日止年度，概無五名最高薪酬人士為董事。截至2024年12月31日止年度，五名最高薪酬人士中有一名為董事。

營業紀錄期間，本集團並無向本集團五名最高薪酬人士或任何董事支付薪酬作為加入本集團或加入本集團後的獎勵。營業紀錄期間，概無向該等人士或任何董事支付

董事及高級管理層

或應付任何補償，作為與本集團任何成員公司事務管理有關的離職補償。概無董事根據任何安排放棄或同意放棄營業紀錄期間任何時段的任何酬金。

除上文所披露者外，營業紀錄期間，本公司或其附屬公司概無向董事或本公司五名最高薪酬人士支付或應付其他款項。

有關董事服務合約及薪酬的資料，詳情請參閱本文件附錄四「法定及一般資料 — 有關董事及主要股東的進一步資料 — 董事」。

董事會將檢討及釐定董事及高級管理層的薪酬及報酬待遇。**[編纂]**後，董事會將收到薪酬委員會的相關建議，當中會考慮可資比較公司支付的薪金、董事的時間投入及職責以及本集團的業績。

合規顧問

我們已遵照《上市規則》第3A.19條委任嘉林資本有限公司為**[編纂]**合規顧問。根據本公司與嘉林資本有限公司所訂立協議的條款，本公司將就下列情形及時諮詢嘉林資本有限公司並於必要時尋求意見：

- 於刊發任何監管公告、通函或財務報告前；
- 若擬進行可能為須予公佈或關連交易的交易，包括股份發行及股份購回；
- 我們擬運用**[編纂][編纂]**的方式與本文件所詳述者不同，或我們的業務活動、發展或本集團的業績與本文件所述的任何預測、估計或其他資料不同；或
- 若聯交所根據《上市規則》第13.10條向我們作出查詢。

董事及高級管理層

委任年期將由[編纂]開始，直至我們按《上市規則》第13.46條規定就[編纂]後開始的首個完整財政年度的財務業績刊發年度報告當日結束。上述委任可由雙方協定延期。

股 本

下文說明緊接及緊隨[編纂]及[編纂] (不計及可能因行使[編纂]而發行的任何股份) 完成前後本公司已發行及將發行的繳足或入賬列為繳足的法定股本及股份：

股份數目	股份說明	面值 (美元)	佔股本總額的 概約百分比
法定股本：			
1,000,000,000股	每股0.0001美元的股份	100,000.0	—
已發行及將發行，繳足或入賬列為繳足：			
10,000,000股	截至本文件日期的已發行股份	1,000.0	[編纂]
[編纂]	根據[編纂]將發行的股份	[編纂]	[編纂]
[編纂]	根據[編纂]將發行的股份	[編纂]	[編纂]
<u>[編纂]</u>	<u>總計</u>	<u>[編纂]</u>	<u>100.0%</u>

假設[編纂]獲悉數行使，緊接及緊隨[編纂]及[編纂]完成前後本公司已發行及將發行的繳足或入賬列為繳足的股份如下：

股份數目	股份說明	面值 (美元)	佔股本總額的 概約百分比
已發行及將發行，繳足或入賬列為繳足：			
10,000,000股	截至本文件日期的 已發行股份	1,000.0	[編纂]
[編纂]	根據[編纂]將發行的股份	[編纂]	[編纂]

股 本

股份數目	股份說明	面值	佔股本總額的 概約百分比
		(美元)	
[編纂]	根據[編纂]將發行的股份	[編纂]	[編纂]
[編纂]	總計	[編纂]	100.0%

假 設

上表假設(i)[編纂]成為無條件且股份已根據[編纂]及[編纂]發行。上表不計及我們可能因下文所述根據授予董事以發行或購回股份的一般授權而發行或購回的任何股份。

地 位

[編纂]將為本公司股本中的普通股及將與本文件所述已發行或將發行的所有股份在各方面享有同等權益，尤其是將平等享有於本文件日期後的記錄日期就股份宣派、作出或派付的一切股息或其他分派，但根據[編纂]享有權利除外。

配發及發行新股份的一般授權

待[編纂]成為無條件後，董事已獲授一般無條件授權，以配發、發行及買賣總面值不超過以下兩者之和的股份：

- 緊隨[編纂]及[編纂]完成後已發行股份(不計及可能因[編纂]獲行使而發行的任何股份)總數的20%；及
- 本公司根據下文所述授予董事以購回股份的一般授權而購回的股份總數(如有)。

董事除獲授權根據此項一般授權發行股份外，亦可根據供股、以股代息計劃或類似安排配發、發行或買賣股份。

股 本

此項發行股份的一般授權將維持有效，直至以下最早發生者為止：

- 本公司下一屆股東週年大會結束時；
- 組織章程細則或任何適用法律規定本公司須舉行下一屆股東週年大會的期限屆滿時；或
- 股東於股東大會上通過普通決議案修改或撤回該項一般授權時。

有關此項一般授權的更多詳情，請參閱本文件附錄四「法定及一般資料 — A.有關本集團的進一步資料 — 4.[編纂]通過的股東決議案」。

購回股份的一般授權

待[編纂]成為無條件後，董事已獲授一般無條件授權，以行使本公司的一切權力購回我們本身的證券，但面值不超過緊隨[編纂]完成後我們已發行股份（不包括可能因[編纂]獲行使而發行的任何股份）總面值的10%。

購回授權僅與於[編纂]或股份[編纂]（並已就此獲證監會及聯交所認可）的任何其他證券交易所進行的購回有關，且須按《上市規則》進行。相關《上市規則》的概要載於本文件附錄四「法定及一般資料 — A.有關本集團的進一步資料 — 5.購回我們自身證券」。

此項購回股份的一般授權將於下列時間屆滿（以最早者為準）：

- 本公司下屆股東週年大會結束時；
- 組織章程細則、《開曼公司法》或任何其他適用開曼群島法律規定本公司須舉行下屆股東週年大會之日；或
- 股東通過普通決議案撤回或修訂授予董事的授權之日。

股 本

更多詳情請參閱本文件附錄四「法定及一般資料 — A.有關本集團的進一步資料 — 5.購回我們自身證券」。

須召開股東大會及類別股東大會的情況

[編纂]後，本公司將僅擁有一類股份(即普通股)，而每股普通股與其他股份享有同等地位。

根據《開曼公司法》以及組織章程大綱及組織章程細則的條款，本公司可不時以股東普通決議案(i)增加股本；(ii)將股本合併為面值較高的股份；(iii)將股份分為多個類別；(iv)將股份拆細為面值較低的股份；及(v)註銷任何無人認購的股份。此外，本公司可經股東通過特別決議案削減股本或資本贖回儲備，但須遵守《開曼公司法》條文。更多詳情請參閱本文件附錄三「本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要 — 組織章程細則 — 股本變更」。

主要股東

擁有根據《證券及期貨條例》須予公佈權益的人士

就董事所知，於緊隨[編纂]及[編纂]完成後(但不計及可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份)，以下人士將於股份或相關股份中擁有須根據《證券及期貨條例》第XV部第2及3分部的條文向本公司及聯交所披露的權益或淡倉：

股東姓名／名稱	權益性質	截至最後實際可行日期 所持股份 數目	截至最後實際可行日期 於本公司已 發行股本總 額的概約持 股百分比	緊隨[編纂]及 [編纂]完成後 所持股份 數目	緊隨[編纂]及 [編纂]完成後 於本公司已 發行股本總 額的概約 持股百分比
向華先生(附註2)	受控法團權益(L)	4,249,320	42.49%	[編纂]	[編纂]
戴迎燕女士(附註2)	配偶權益(L)	4,249,320	42.49%	[編纂]	[編纂]
Primecare BVI	實益擁有人(L)	3,824,388	38.24%	[編纂]	[編纂]
林宛頤女士(附註3)	受控法團權益(L)	1,188,991	11.89%	[編纂]	[編纂]
Minee Holdings(附註3)	受控法團權益(L)	1,188,991	11.89%	[編纂]	[編纂]
Primecare Alpha	實益擁有人(L)	1,188,991	11.89%	[編纂]	[編纂]
Tencent Mobility	實益擁有人(L)	1,161,356	11.61%	[編纂]	[編纂]
騰訊控股有限公司 (附註4)	受控法團權益(L)	1,161,356	11.61%	[編纂]	[編纂]

主要股東

股東姓名／名稱	權益性質	截至最後實際可行日期 所持股份 數目	截至最後實際可行日期 於本公司已 發行股本總 額的概約持 股百分比	緊隨[編纂]及 [編纂]完成後 所持股份 數目	緊隨[編纂]及 [編纂]完成後 於本公司已 發行股本總 額的概約 持股百分比
昆山唐竹投資管理合夥企業 (有限合夥)(附註5)	受控法團權益 (L)	1,057,603	10.58%	[編纂]	[編纂]
廣東聯塑創業投資基金管理 有限公司(附註6)	受控法團權益 (L)	661,121	6.61%	[編纂]	[編纂]
廣東聯塑科技實業有限公司 (附註6)	受控法團權益 (L)	661,121	6.61%	[編纂]	[編纂]
寧波唐竹(附註6)	實益擁有人 (L)	661,121	6.61%	[編纂]	[編纂]
北京高榕資本管理諮詢有限 公司(附註7)	受控法團權益 (L)	825,755	8.26%	[編纂]	[編纂]
Gaorong BK Holding Limited (附註7)	實益擁有人 (L)	825,755	8.26%	[編纂]	[編纂]

主要股東

附註：

- (1) 字母「L」和「S」分別表示相關人士／實體於有關股份的「好倉」和「淡倉」（定義見《證券及期貨條例》第XV部）。
- (2) 緊隨[編纂]完成後，向華先生被視為於Primecare BVI所持有的[編纂]股股份及Prime Intelligence所持有的[編纂]股股份中擁有權益。Primecare BVI及Prime Intelligence均為於英屬維爾京群島註冊成立的公司，其全部已發行股本由向華先生持有。戴迎燕女士為向華先生的配偶。
- (3) Minee Holdings持有Primecare Alpha的53.18%已發行股本。Minee Holdings由林宛頤女士全資擁有。因此，緊隨[編纂]完成後，林宛頤女士及Minee Holdings被視為於Primecare Alpha所持有的[編纂]股股份中擁有權益。
- (4) 緊隨[編纂]完成後，騰訊控股有限公司被視為於Tencent Mobility所持有的[編纂]股股份中擁有權益。Tencent Mobility為騰訊控股有限公司全資擁有的公司。
- (5) 昆山唐竹投資管理合夥企業（有限合夥）（「**昆山唐竹**」）是寧波唐竹的普通合夥人之一。緊隨[編纂]完成後，昆山唐竹被視為於寧波唐竹所持有的[編纂]股股份中擁有權益。昆山唐竹是擁有Panda Six Limited的基金的普通合夥人。因此，緊隨[編纂]完成後，昆山唐竹被視為於Panda Six Limited所持有的[編纂]股股份中擁有權益。
- (6) 廣東聯塑創業投資基金管理有限公司是寧波唐竹的普通合夥人之一，因此，緊隨[編纂]完成後，該公司被視為於寧波唐竹所持有的[編纂]股股份中擁有權益。廣東聯塑科技實業有限公司持有寧波唐竹98.94%的合夥權益，因此，緊隨[編纂]完成後，其視為於寧波唐竹所持有的[編纂]股股份中擁有權益。
- (7) Gaorong BK Holding Limited是一家由北京榕豐企業管理中心（有限合夥）全資擁有的公司，高榕資本在其中擁有超過99%的合夥權益。高榕資本的普通合夥人為西藏榕康投資管理有限公司，而該公司為西藏高榕資本管理有限公司（「**西藏高榕**」）的全資附屬公司。西藏高榕由北京高榕資本管理諮詢有限公司全資擁有。

除上文所披露者外，董事並不知悉任何將於緊隨[編纂]及[編纂]完成後（但不計及可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份）於股份或相關股份中擁有須根據《證券及期貨條例》第XV部第2或3分部的條文向本公司及聯交所披露的權益或淡倉的人士。董事並不知悉任何可能於其後日期導致本公司控制權變更的安排。

財務資料

您閱讀以下討論及分析時，應一併閱讀本文件附錄一會計師報告所載合併財務報表及相關附註，以及本文件其他部分呈列的節選歷史財務資料。我們的合併財務報表乃根據香港財務報告準則編製。

以下討論及分析載有涉及風險及不確定因素的前瞻性陳述。該等陳述乃基於我們考量經驗及對歷史趨勢、當前狀況及預期未來發展的認知以及我們在不同情況下認為適當的其他因素而作出的假設及分析。然而，我們的實際業績可能與前瞻性陳述中的預測存在重大差異。可能導致未來業績與前瞻性陳述中的預測存在重大差異的因素包括但不限於「風險因素」、「前瞻性陳述」章節及本文件其他部分所討論者。

概覽

我們是中國領先的產後護理及修復集團，亦提供家庭護理服務及針對女性需求的相關食品。我們的目標是成為亞洲領先的綜合家庭護理品牌集團，不斷發展品牌組合，具體做法是加強我們在現有業務板塊和運營市場的影響力，推出新產品以開拓養老護理服務等新板塊，以及在中國內地、香港、新加坡及美國的現有業務基礎上，將服務網絡擴展到有前景的市場。

根據弗若斯特沙利文報告，我們為亞洲及中國最大的產後護理及修復集團（以2024年月子中心的收入計算）、中國增長最快的規模化產後護理及修復集團（以2022年至2024年收入增長率計算）以及中國內地首家拓展至中國內地以外地區的月子中心運營商。於2024年，以來自中國月子中心的收入計算，我們佔市場份額約1.2%。

根據弗若斯特沙利文報告，中國內地家庭護理潛在市場總額增長迅速，其中，2024年產後護理及修復服務和家庭兒童護理服務的市場總額分別達到人民幣675億元及人民幣358億元，即便產後護理滲透率仍明顯低於韓國及中國台灣等成熟市場。預計到2030

財務資料

年，產後護理及修復服務和家庭兒童護理服務市場規模將達到人民幣2,008億元及人民幣1,052億元，2025年至2030年複合年增長率分別為20.4%及19.1%。此外，由於消費者的需求日益複雜，對專業化和定製化服務的需求不斷增長，高端產後護理服務市場預計將以高於平均水平的速度增長。根據弗若斯特沙利文報告，個人護理產品和服務越來越受歡迎，這一趨勢標誌著女性的消費模式正朝著個人成長和精神滿足的方向發生重大轉變。

我們發現中國現有服務產品難以滿足市場需求，這些服務產品通常具有區域性，缺乏專業性，無法達到預期標準，因此，我們在產後護理及修復、家庭兒童護理及食品方面開發高端精選產品，以滿足客戶在各種家庭護理場景中的需求。

自我們於2017年成立以來，我們一直通過實現家庭護理服務及產品的標準化、專業化、定製化及數字化，不斷重新定義及改變傳統的家庭護理方式。一路走來，我們培育了強大的品牌組合，吸引了大量客戶，並升級了我們的運營方式，使其更具可擴展性及更好地滿足終端市場的需求。

我們的月子中心大部分設於高端酒店，也有部分聖貝拉中心設於獨棟別墅。高端住宿體驗與我們的產後護理服務相輔相成，呈現始終如一的優質、高標準及個性化的專業服務。我們的輕資產策略(包括我們與酒店的靈活租賃安排)不僅有助於快速擴張，也能最大限度減少資本開支，縮短新中心的投資回收期。

我們認為，我們在成功孵化家庭護理行業高端品牌方面有良好往績。憑藉我們的品牌形象，我們認為，社交裂變營銷對我們的持續增長至關重要。於2024年售出的4,439個產後護理服務套餐中，約38%的銷售額是由現有客戶推薦或通過我們自有的線上渠道(包括網站和小程序)獲取。結合我們的營銷策略，我們在社交媒體平台用戶中建立了重大線上影響力。

我們將專業服務模式擴展到產後護理之外，通過予家品牌提供家庭護理服務。我們會安排具備相應技能的嬰兒護理人員，為客戶提供所需的家庭護理服務。營業紀錄期間，由於我們大多數產後護理服務客戶開始使用我們的家庭護理服務，或向熟人推

財務資料

薦我們的服務，我們家庭護理服務的收入顯著增長。為努力提高客戶生命週期價值，我們將繼續積極向月子中心的客戶推廣家庭護理服務，並提高我們的服務質量以留住現有客戶。

我們的食品業務通過我們於2021年10月收購的品牌廣禾堂開展。廣禾堂在營養、健康及保健領域擁有20多年的歷史，是中國食品行業領軍者之一。我們的產品創新工作以植物提取及專利配方為核心，借鑑傳統中藥理論，開發全面產品組合。自收購以來，我們通過將重心從線下向線上渠道轉變，以及不斷改進產品，令品牌煥發活力。如今，廣禾堂的產品幫助女性實現從月經期到孕期、哺乳期、產後、流產後等不同階段的日常健康管理。營業紀錄期間，我們的食品主要在電商平台的自營網店銷售。於2024年，我們的廣禾堂旗艦店於天貓及抖音的產後營養品類別的銷售金額排名第一。我們亦已開始探索在我們的月子中心交叉銷售產品以及開發自有線上渠道。

呈列基準

歷史財務資料乃根據所有適用的香港財務報告準則(包括所有香港財務報告準則、香港會計準則及詮釋)及香港《公司條例》之披露規定編製而成。本集團於編製整個營業紀錄期間的歷史財務資料時已提前採納所有於2023年1月1日開始的會計期間生效的香港財務報告準則連同有關過渡性條文。

歷史財務資料乃根據歷史成本法編製，但以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產及金融工具除外，其已按照公允價值進行計量。

影響我們經營業績的主要因素

我們的經營業績已經並預期將繼續受到多項因素的影響，部分因素不可控。例如，根據弗若斯特沙利文報告，我們經營所處的中國家庭護理行業的發展受不斷提高的消費意識、不斷演變的家庭結構、生育年齡推遲、政策支持及其他因素所推動。我們認

財務資料

為對我們服務的需求及我們的收入亦受該等因素所推動。詳情請見「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們所處的行業競爭激烈，激烈的競爭可能損害我們的業務」。

下文論述我們認為會影響經營業績的其他關鍵因素。

我們擴展服務網絡的能力

於營業紀錄期間，按收入計算，月子中心業務是我們的最大業務線，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度分別佔我們總收入的86.4%、83.5%及85.0%。不斷拓展服務網絡擴大了我們的客戶基礎，並對我們的經營業績及財務狀況有重大影響。於營業紀錄期間，我們通過內部增長和業務整合大幅擴展月子中心網絡。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的月子中心網絡分別新增11家、7家及34家自營或管理中心。因此，截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的網絡分別由36家、43家及77家月子中心(包括自營及管理中心)組成。

通過與酒店運營商的戰略合作，我們的月子中心業務採用輕資產模式。低資本支出模式幫助我們在內部增長的網絡擴張中實現較短投資回報期，營業紀錄期間，我們各新中心通常能於開始經營的三個月內實現經營現金流轉正。我們已制定一套標準化經營程序及專業IT基礎設施，這提高了我們的可擴展性且有助於我們成功整合新開發及新收購的中心並提高盈利能力。由於我們的平台能力持續完善及發展，我們亦成功整合其他參與者到我們的高端網絡。

我們服務網絡的擴展可以創造更多的規模效應。我們的行政開支佔收入的百分比由截至2022年12月31日止年度的25.9%減少至截至2023年12月31日止年度的20.2%，而研發開支佔收入的百分比由截至2022年12月31日止年度的2.7%減少至截至2023年12月31日止年度的1.6%。截至2024年12月31日止年度，行政開支及研發開支佔收入比例分別增至27.1%及1.7%，主要是由於我們需要更多用於行政及研發的辦公空間及勞動力來支持處於初始業績爬坡階段的新增月子中心。

財務資料

除作為我們收入的主要驅動力外，我們的月子中心也是贏得客戶信任並將服務延伸至他們的家人及熟人的切入點。我們認為，在營業紀錄期間，我們的月子中心業務的擴展也有助於我們其他業務線的增長，特別是家庭護理服務，因為我們的大多數家庭護理服務客戶都曾是我們的產後護理服務客戶或獲推薦介紹使用我們服務。具體而言，我們的家庭護理服務產生的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣34.9百萬元增加29.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣45.3百萬元，並進一步增加52.5%至截至2024年12月31日止年度的人民幣69.1百萬元。

我們計劃於中國高端市場持續拓展月子中心網絡並強化我們的領先地位，旨在於全國選定主要城市高端市場取得30%的市場份額。然而，若我們無法維持月子中心網絡目前的擴展速度，我們的收入可能不會以相同的速度增長，亦可能不會增長，我們的經營業績可能會受到不利影響。詳情請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們可能無法及時且以具成本效益的方式擴張月子中心網絡」。

我們豐富服務和產品種類以延長客戶生命週期價值的能力

我們為綜合家庭護理服務供應商，旨在建立一個忠誠的客戶群，讓他們能夠持續選擇我們的產品及服務來滿足其生命週期不同階段不斷變化的家庭護理服務需求。

我們通過月子中心網絡切入目標客戶家庭護理歷程中最早但最關鍵的階段之一，並通過提供更多服務和產品將合作關係延續至生命週期的後續階段。根據弗若斯特沙利文報告，中國家庭護理行業的市場規模於2030年預期將增加至人民幣14,438億元，其中產後護理及修復的市場規模預期將於2030年達到人民幣2,008億元。我們計劃繼續在家庭護理行業提供多樣化的服務和產品，以延長客戶的生命週期價值及捕捉更廣泛的市場需求。

營業紀錄期間，我們在豐富服務和產品組合及促進交叉銷售方面取得了重大進展。基於我們產後護理及修復服務於早期取得的成功，我們於2018年首次涉足月子中心業

財務資料

務以外的領域，提供家庭護理服務；於2021年，我們通過收購廣禾堂食品開始提供食品。於2022年，我們推出「產後研修所」品牌並收購功能性內衣產品S-bra品牌，同時增加產後修復服務的種類。

隨著我們不斷獲客，我們預計我們的整體財務業績將受到成功開發新業務的能力以及服務和產品組合變化的影響。展望未來，我們擬於更廣泛的家庭護理價值鏈中積極發掘機遇，以繼續延長客戶的生命週期價值。

若我們無法有效持續豐富我們的服務、產品以及品牌組合以延長客戶生命週期價值，我們的收入可能不會以相同的速度增長，亦可能不會增長，我們的經營業績可能會受到不利影響。詳情請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們可能無法實施我們的發展戰略或有效管理我們的發展」。

業績爬坡期及同店銷售增長

我們密切追蹤月子中心最近一個會計期間產生的收入相較過往同期產生的收入情況，即同店銷售增長，以監控月子中心業績隨時間的變化情況及新中心的業績爬坡情況。我們認為，這也是區分來自新中心的收入增長與現有中心運營改善的增長的實用指標。

一般來說，我們的月子中心會在初期經歷大幅增長，並在最初業績爬坡期後達到較為穩定的客流量水平。在新中心運營的第一年，隨著我們繼續獲取新客戶，新中心逐漸獲得認可。因此，由於勞工成本及租金等與營運相關的固定成本及相關成本，新中心於第一年的收入及毛利率普遍較低。隨著中心的運營日趨成熟，各中心運營表現整體將逐步改善。

營業紀錄期間，我們的盈利能力及毛利率由於部分月子中心處於初始業績爬坡階段而受到影響。例如，截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們擁有35家、40家及58家自營月子中心，其中10家、5家及18家中心的運營歷史不到一年。營業紀錄期間，隨著越來越多的中心日趨成熟，我們的盈利能力逐步改善。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的月子中心業務分別錄得毛利率28.7%、34.1%及31.8%。

財務資料

下表載列按新增年份劃分的自營月子中心貢獻的總收入，以及營業紀錄期間各組中心的同比收入增長：

新增月子中心：	期內新增	截至12月31日止年度			截至12月31日止年度	
	中心數目	的收入貢獻總額			的同比增長	
		2022年	2023年	2024年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元		
2022年前.....	25	371,227	349,035	434,684	(6.0%)	24.5%
2022年.....	10	30,379	95,191	142,220	213.3%	49.4%
2023年.....	5	—	14,754	49,599	不適用	236.2%
2024年.....	18	—	—	18,233	不適用	不適用
總計.....	58	401,606	458,980	644,736	14.3%	40.5%

營業紀錄期間，我們的同店銷售增長受到COVID-19爆發的影響。具體而言，儘管我們於2022年開設的中心經歷初始業績爬坡階段後於2023年錄得強勁的收入增長，但受COVID-19爆發的長尾影響，我們於2022年前開設的月子中心於2023年同店銷售出現負增長。雖然COVID-19疫情於2024年消退，但我們於2022年之前及2022年開設的中心到2024年已經日趨成熟，且營收快速成長。有關營業紀錄期間COVID-19對我們同店銷售增長的影響的詳情，請參閱下文「COVID-19的不利影響」。截至2024年12月31日止年度，我們的同店收入錄得正增長，是由於COVID-19的影響進一步消退。

財務資料

下表載列按新增年份劃分的自營月子中心貢獻的總毛利，以及營業紀錄期間各組中心的同比毛利增長：

新增月子中心	期內新增 中心數目	截至12月31日止年度				
		截至12月31日止年度的毛利貢獻總額			的同比增長	
		2022年	2023年	2024年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元		
2022年前	25	107,940	119,639	138,158	10.8%	15.5%
2022年	10	6,397	27,030	42,718	322.5%	58.0%
2023年	5	—	4,858	13,372	不適用	175.3%
2024年	18	—	—	(963)	不適用	不適用
總計	58	114,337	151,527	193,285	32.5%	27.6%

下表載列營業紀錄期間按新增年份劃分的自營月子中心毛利率：

新增月子中心	期內新增 中心數目	截至12月31日止年度的毛利率		
		2022年	2023年	2024年
2022年前	25	29.1%	34.3%	31.8%
2022年	10	21.1%	28.4%	30.0%
2023年	5	不適用	32.9%	27.0%
2024年	18	不適用	不適用	(5.3%)
總計	58	28.5%	33.0%	30.0%

在2024年新增的18家自營中心中，有9家於2024年下半年開幕。由於從中心開業到第一位客戶入住通常需要五到六個月的時間，因此2024年上半年開業的中心中只有一半在2024年確認收入，而所有在2024年新開業的中心均錄得銷售成本。此外，我們在

財務資料

2024年拓展了四個新城市，即大連、東莞、青島及紹興。在拓展新市場時，通常需要較長時間建立品牌知名度、進行市場教育，以及在相應城市培訓專職的護理專家團隊。因此，我們在新城市開設的新中心在第一位客戶入住前的初期準備階段較長，這導致新中心的毛利率較低。

COVID-19的不利影響

營業紀錄期間，我們的經營業績及同店銷售增長受到COVID-19疫情的以下影響：(i) 於2022年4月至6月上海爆發COVID-19直接影響了我們位於上海的月子中心的入住率；(ii) 根據弗若斯特沙利文報告，2022年底至2023年初中國各地COVID-19感染率上升，導致許多家庭的懷孕計劃推遲，而研究發現，產婦感染COVID-19會增加早產、死胎等不良分娩結果風險，並可能引發子癰前期，因此影響了2023年第四季度的出生率；及(iii) 中國各地COVID-19不時爆發導致我們部分中心臨時停運，影響了我們截至2023年第一季度月子中心的整體入住率。詳情請參閱下文「經營業績」。

由於COVID-19的長期不利影響，截至2023年12月31日止年度，我們一些較為成熟的月子中心的收入與上一年度相比有所下降。然而，我們看到月子中心業務在疫情後恢復強勁。具體而言，與客戶簽訂的所有合約的合約價值由截至2022年12月31日止年度的人民幣499.3百萬元增加28.3%至截至2023年12月31日止年度的人民幣640.3百萬元。由於月子中心業務產生的收入一般在我們提供服務時確認，因此從與客戶簽訂合約到隨著時間確認這些合約銷售收入之間存在時間差。因此，我們認為，月子中心業務合約價值的增長為我們提供了更多最新數據，有助於評估我們的業務從COVID-19的影響中恢復的情況。詳情請見下文「重大會計資料與關鍵估計及判斷 — 重大會計政策 — 收入確認」。

我們管理成本及費用的能力

月子中心業務是我們最大的業務線(按收入計)，我們以輕資產模式運營，通過與酒店合作為月子中心預訂房間。我們通過與高端酒店的靈活安排來運營部分月子中心，而一部分較成熟的中心則以固定期限租賃的方式運營。與靈活訂房安排相比，固定期限租賃通常可獲得更具競爭力的房價。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，

財務資料

確認為銷售成本(主要指月子中心的租賃成本)的租金及相關成本(包括使用權資產折舊)分別為人民幣122.9百萬元、人民幣125.8百萬元及人民幣194.0百萬元，分別佔對應期間收入的26.1%、22.5%及24.3%。租金及相關成本(包括使用權資產折舊)佔收入的百分比自2022年至2023年有所下降，主要是由於以固定期限租賃預訂的酒店客房的入住率提升。截至2024年12月31日止年度，租金及相關成本佔收入的百分比比較截至2023年12月31日止年度有所增加，主要是由於(i)我們為部分新中心定期租用而尚未入住的酒店客房產生房費；及(ii)整體上每晚房費增加，致使酒店客房的租金及相關成本增加。

此外，我們的月子中心業務和家庭護理服務業務的運營屬於勞動密集型，營業紀錄期間勞工成本是我們銷售成本的最大組成部分之一。一般而言，勞工成本隨月子中心網絡擴張而增加。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，確認為銷售成本的勞工成本總額(其中包括月子中心業務及家庭護理服務業務的員工及服務供應商成本)分別為人民幣104.9百萬元、人民幣121.0百萬元及人民幣177.4百萬元，佔各期間銷售成本總額的31.8%、34.1%及33.6%。我們對勞工成本的把控取決於我們的優化措施(包括通過專有護理服務平台的員工管理模塊)能否成功實施。

儘管我們的行政開支佔收入的百分比因受規模經濟的影響而自2022年的25.9%下降至2023年的20.2%，但年內我們的行政開支佔收入的百分比增至27.1%，主要是由於支付了若干以股份為基礎的付款以激勵我們的員工，以及諮詢及專業開支增加所致。若撇除[編纂]開支及以股份為基礎的付款開支，截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，行政開支佔收入的百分比分別為25.9%、19.5%及16.0%，呈現下降趨勢，主要由於規模經濟所致。為豐富服務及產品種類，我們於營業紀錄期間投資於不同的銷售與營銷以及研發活動。我們於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的銷售及分銷開支分別為人民幣58.8百萬元、人民幣81.5百萬元及人民幣94.9百萬元。我們截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的銷售及分銷開支佔收入的百分比分別為12.5%、14.6%及11.9%。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的研發開支佔收入的百分比分別為2.7%、1.6%及1.7%。

財務資料

因此，我們的盈利能力將取決於我們管理成本的能力，包括我們的租金和相關成本、勞工成本，而這些成本的任何重大波動均可能對我們的經營業績產生重大影響。我們的盈利能力亦取決於我們能否從銷售及營銷活動中獲得良好的投資回報以及有效吸引新客戶。

保持優質服務及高端品牌並持續遵守相關法規的能力

我們認為，我們的成功在很大程度上得益於客戶認可我們是能夠提供優質服務的高端家庭護理品牌集團。我們努力保持高標準的服務質量，重視對護理人員和其他專業人員的培訓，因為我們相信我們的聲譽主要建立在客戶的滿意度上。我們認為，社交裂變營銷對我們的持續增長發揮重要作用。由於我們強大的品牌，於2024年售出的4,439個產後護理服務套餐中，約38%的銷售額是由現有客戶推薦或通過我們自有的線上渠道（包括網站和小程序）獲取。

我們在高端品牌組合建設方面也作出了大量努力，將自身打造成高端家庭護理服務供應商。我們維持高端品牌和優質聲譽的能力不僅會影響我們對客戶的吸引力，也可能影響我們與業務合作夥伴（包括高檔連鎖酒店運營商）的業務合作。因此，對我們的聲譽產生不利影響的任何事件均可能對我們的服務需求和經營業績產生不利影響。詳情請參閱「風險因素—與我們的業務和行業有關的風險—我們的成功取決於我們服務及產品的質量以及我們服務及產品的市場認可度」。

此外，雖然截至最後實際可行日期，中國概無任何法律法規要求月子中心獲得許可，或對月子中心專業人員的資質提出要求，但如果將來出台相關法律法規，我們能否繼續取得成功將取決於我們能否確保以符合成本效益的方式遵守相關法律法規。

財務資料

重大會計資料與關鍵估計及判斷

重大會計政策

我們於營業紀錄期間的更多關鍵會計政策描述如下。有關會計政策的詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註2。

收入確認

來自客戶合約的收入於貨品或服務的控制權轉移至客戶時，按反映我們預期於該等貨品或服務交易中有權收取的代價金額確認。

當合約代價包含可變金額，代價估計為我們向客戶轉移貨品或服務時有權換取的金額。可變代價於合約訂立時作估計並受限制，直至可變代價的相關不確定性於其後消除，已確認的累計收入金額不大可能出現重大收入撥回。本集團的合約不包含重大的融資組成部分。

(A) 提供產後護理服務

提供產後護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費本集團提供的福利。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在產後護理服務預付套餐到期時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

(B) 提供產後修復服務

提供產後修復服務的收入於向客戶提供服務的時間點確認。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在產後修復服務預付套餐到期時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

財務資料

(C) 提供家庭護理服務

提供家庭護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費本集團提供的福利。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在家庭護理服務預付套餐到期時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

(D) 銷售食品

銷售食品的收入在資產控制權轉移給客戶的時間點（通常是客戶接受產品時）確認。

對於向客戶提供在指定期限內退貨的權利的合約，採用預期估值法估計不會退回的貨物，因為該方法最能推測本集團有權獲得的可變代價金額。採用香港財務報告準則第15號有關限制可變代價估計的規定，以釐定可計入交易價格內的可變代價金額。對於預期退回的貨物，會確認退款責任而非收入。對於自客戶收回產品的權利，亦會確認退貨權資產（及銷售成本的相應調整）。

(E) 提供設立月子中心的諮詢服務

提供設立月子中心的諮詢服務收入於提供服務的時間點（通常是設立相關新月子中心時）確認。

(F) 提供管理服務

提供管理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費本集團提供的福利。管理費按客戶每月產生的收入向客戶收取。

財務資料

業務合併及商譽

業務合併以收購法入賬。所轉讓的代價按收購日期的公允價值計量，而公允價值為本集團所轉讓資產於收購日期的公允價值、本集團對被收購方原擁有人承擔的負債及本集團為交換被收購方的控制權而發行的股本權益的總和。於各業務合併中，本集團選擇是否以公允價值或應佔比例的被收購方可識別資產淨值計量於被收購方的非控股權益。非控股權益的所有其他組成部分以公允價值計量。收購相關成本於產生時支銷。

若所購得的一組活動及資產包括一項投入及一個實質性的過程且兩者共同對創造產出的能力作出重大貢獻，則本集團釐定其收購一項業務。

當本集團收購一項業務時，會根據合約條款、於收購日期的經濟環境及相關條件，評估所承擔的金融資產及負債，以作出適合的分類及指定，其中包括將被收購方主合約中的嵌入式衍生工具進行分離。

收購方將轉讓的或然代價按收購日期的公允價值確認。分類為資產或負債的或然代價以公允價值計量，公允價值變動於損益確認。

商譽初始按成本計量，即已轉讓代價、已確認非控股權益金額及本集團先前持有的被收購方股本權益的任何公允價值總額，超逾所收購可識別資產及所承擔負債的數額。

初始確認後，商譽按成本減任何累計減值虧損計量。商譽每年會作減值測試，若有事件或情況變化顯示賬面值可能減值，則會更頻密地進行測試。本集團於每年的12月31日檢測商譽有否減值。就減值測試而言，於業務合併所收購的商譽，乃自收購日期起分配至預期於合併的協同效益中受惠的本集團各現金產生單位或現金產生單位組別，而不論本集團其他資產或負債有否轉撥至該等單位或單位組別。

財務資料

減值按對與商譽有關的現金產生單位(現金產生單位組別)可收回金額進行的評估釐定。若現金產生單位(現金產生單位組別)的可收回金額少於其賬面值，則確認減值虧損。就商譽確認的減值虧損不會於隨後期間撥回。

若商譽已被劃撥至現金產生單位(或現金產生單位組別)且該單位內的部分業務被出售，則於釐定出售業務的收益或虧損時，與出售業務相關的商譽將計入該業務的賬面值內。於該等情況下出售的商譽將以出售業務和保留的現金產生單位部分相對價值為基礎作計量。

租賃

我們於合約開始時評估合約是否為或包含租賃。若合約為換取代價而在一個時段內轉移控制使用已識別資產之權利，則該合約為租賃或包含租賃。

我們對所有租賃(但短期租賃及低價值資產租賃除外)採取單一確認及計量方法。我們確認作出租賃付款的租賃負債及代表使用相關資產權利的使用權資產。

(A) 使用權資產

使用權資產於租賃開始日期確認(即相關資產可供使用日)。使用權資產按成本減任何累計折舊及任何減值虧損計量，並就任何重新計量租賃負債作出調整。使用權資產的成本包括已確認之租賃負債金額、已產生之初始直接成本以及於開始日期或之前作出的租賃付款減已收取之任何租賃優惠。使用權資產於租期及資產估計可使用年期(以較短者為準)內按直線法折舊，即樓宇於1至5年折舊。

若租賃資產的擁有權在租賃期結束時轉讓予本集團，或成本反映了購買選擇權的行使，則按資產的估計可使用年期計算折舊。

財務資料

(B) 租賃負債

租賃負債於租賃開始日期按於租賃期內作出之租賃付款現值確認。租賃付款包括固定付款(包括實質固定付款)減任何應收租賃優惠、基於指數或利率的可變租賃付款及剩餘價值擔保下的預期應付款項。租賃付款亦包括合理確定本集團將行使的購買選擇權的行使價，以及支付終止租賃的罰款(若租賃條款反映本集團行使選擇權終止租賃)。並非基於指數或利率的可變租賃付款在觸發付款的事件或條件發生的期間內確認為開支。

於計算租賃付款現值時，由於租賃中所隱含的利率不易釐定，故本集團使用於租賃開始日期的增量借貸利率。於開始日期後，租賃負債金額會增加，以反映利息增加及就所付租賃付款作出調減。此外，若出現修改、租期變動、租賃付款變動(例如指數或比率變動所產生的未來租賃付款變動)或購買相關資產之選擇權的評估變更，租賃負債的賬面值將重新計量。

(C) 短期租賃及低價值資產租賃

我們對短期租賃(即自租賃開始日期起計租期為12個月或以下，且不包含購買選擇權的租賃)採用短期租賃確認豁免，亦對辦公設備(視為低價值)租賃採用低價值資產租賃確認豁免。

短期租賃及低價值資產租賃的租賃付款在租期內按直線法確認為開支。

金融負債

初始確認及計量

所有金融負債初始以公允價值確認，而若為貸款及借款以及應付款項，則須扣除直接應佔交易成本。

本集團的金融負債包括貿易及其他應付款項、計息銀行借款及向投資者發行的金融工具。

財務資料

後續計量

金融負債後續按其分類計量如下：

以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債包括初始確認時指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債。本集團向投資者發行若干系列工具。工具持有人有權要求本集團在非本集團所能控制的若干贖回事件發生時贖回其持有的所有工具。本集團於初始確認時將該等工具整體指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債。

初始確認時指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債，於初始確認日期及僅在符合香港財務報告準則第9號的準則時獲指定。指定為以公允價值計量且其變動計入損益的負債的收益或虧損於損益表內確認，但因本集團自身的信貸風險產生的收益或虧損除外，該等收益或虧損在其他全面收益中列報，且其後不能重新分類至損益表。於損益表確認的公允價值收益或虧損淨額不包括就該等金融負債收取的任何利息。發行工具直接應佔的發行成本，指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債，即時在合併損益表確認。

按攤銷成本計量的金融負債(貿易及其他應付款項與借款)

初次確認後，貿易及其他應付款項和計息借款其後採用實際利率法按攤銷成本計量，但若貼現影響並不重大，則按成本列賬。收益及虧損於負債終止確認時通過實際利率攤銷程序在損益表中確認。

在計算攤銷成本時，會考量收購產生的任何折價或溢價以及屬於實際利率組成部分的費用或成本。實際利率攤銷計入損益表的財務成本內。

以股份為基礎的付款

本公司設立股份激勵計劃。本集團僱員(包括董事)通過以股份為基礎的付款的方式收取薪酬，據此僱員提供服務以換取權益工具(「**以權益結算的交易**」)。與僱員進行

財務資料

以權益結算的交易的成本參照授出當日的公允價值計量。公允價值由外部估值師採用二項式模型釐定，詳情載於本文件附錄一會計師報告附註32。

以權益結算的交易的成本連同權益相應增加部分，在滿足績效及／或服務條件期間於僱員福利支出確認。於各報告期末直至歸屬日期已就以權益結算的交易確認的累計開支，反映歸屬期屆滿時的水平及本集團對最終將會歸屬的權益工具數目的最佳估計。在某一期間於損益表內扣除或進賬，指累計開支於期初及期末確認時的變動。

於釐定獎勵的預期授出日期公允價值時並不考慮服務及非市場表現條件，但能達成條件的可能性會作為本集團對最終將歸屬的權益工具數目的最佳估計的一部分而予以評估。獎勵的預期授出日期公允價值反映市場表現條件。獎勵附帶的任何其他條件，若無相關服務需求，將被視為非歸屬條件。除非有另外的服務及／或表現條件，否則非歸屬條件反映於獎勵的公允價值，並即時予以支銷。

由於未能達成非市場表現及／或服務條件而最終並無歸屬的獎勵不予確認開支。若獎勵包括一項市場或非歸屬條件，且所有其他績效及／或服務條件已達成，不論該項市場或非歸屬條件達成與否，該等交易將視作已歸屬。

若以權益結算的獎勵的條款有所變更，而獎勵的原有條款達成，則所確認開支最少須達到猶如條款並無變更的水平。此外，若按變更日期計量，任何變更導致以股份為基礎的付款的總公允價值有所增加，或為僱員帶來其他利益，則應就該等變更確認開支。若以權益結算的獎勵被註銷，則視作於註銷當日已歸屬，而尚未就該獎勵確認的任何開支須即時予以確認。

若以權益結算的獎勵被註銷，則視作於註銷當日已歸屬，而尚未就該獎勵確認的任何開支須即時予以確認，包括未能達成本集團或僱員控制下的非歸屬條件的任何獎勵。

財務資料

然而，若有一項新獎勵取代已註銷獎勵，及於授出當日被指定為取代獎勵，則該已註銷獎勵及新獎勵均視作原有獎勵的變更（見上段所述）。

關鍵估計及判斷

編製符合香港財務報告準則的歷史財務資料時需要管理層作出估計、判斷及假設，這會影響收入、支出、資產及負債呈報金額及隨附披露資料以及或然負債披露資料。與該等假設及估計相關的不確定因素可能會導致日後須對受影響的資產或負債賬面值作出大幅調整。

於各有關期間末，有關未來及估計不確定因素的其他主要來源的主要假設（該等假設具有導致下一財政年度資產與負債賬面值發生重大調整的重大風險）描述如下。

我們在營業紀錄期間的重要估計、判斷及假設描述如下。有關會計估計及判斷的更多詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註3。

商譽減值

我們至少每年釐定商譽是否減值。這需要對商譽所分配的現金產生單位的使用價值進行估計。估計使用價值需要我們估算現金產生單位的預期未來現金流量，並選擇合適的貼現率以計算現金流量的現值。

金融工具公允價值

本集團向投資者發行的金融工具並非於活躍市場交易，相關公允價值使用倒推法及股權分配模型等估值技術釐定。詳情見本文件附錄一附註30。

財務資料

租賃 — 估計增量借款利率

本集團無法輕易釐定租賃內所隱含的利率，因此，本集團使用增量借款利率（「**增量借款利率**」）計量租賃負債。增量借款利率為本集團於類似經濟環境中為取得與使用權資產價值相近之資產，而以類似抵押品於類似期間借入所需資金應支付之利率。因此，增量借款利率反映本集團「應支付」的利率，當無可觀察的利率時（如就並無訂立融資交易的附屬公司而言）或當須對利率進行調整以反映租賃條款及條件時（如當租賃並非以附屬公司功能貨幣訂立時），則須作出利率估計。當可觀察輸入數據可用時，本集團使用可觀察輸入數據（如市場利率）估計增量借款利率，並須作出若干實體特定的估計（如附屬公司獨立的信用評級）。

遞延稅項資產

在可能有應課稅利潤可供動用以抵銷虧損的情況下，方會就未動用稅項虧損確認遞延稅項資產。管理層須根據未來應課稅利潤的大致時間及水平以及未來稅務計劃策略作出重大管理層判斷，以釐定可確認的遞延稅項資產金額。詳情見本文件附錄一附註29。

財務資料

合併損益表

下表載列我們於所示期間的合併損益表：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
收入	471,522	559,909	798,666
銷售成本	(330,392)	(355,298)	(528,272)
毛利	141,130	204,611	270,394
其他收入	10,131	16,589	6,970
銷售及分銷開支	(58,790)	(81,500)	(94,890)
行政開支	(122,147)	(112,865)	(216,836)
研發開支	(12,931)	(9,148)	(13,261)
其他收益／(開支)淨額	783	993	530
財務成本	(1,837)	(3,005)	(4,812)
向投資者發行的金融工具			
公允價值變動	(366,863)	(256,092)	(493,749)
應佔聯營公司利潤／(虧損)	—	199	(282)
應佔合營企業利潤／(虧損)	(1,355)	(497)	(637)
除稅前虧損	(411,879)	(240,715)	(546,573)
所得稅抵免	303	1,821	3,294
年內虧損	<u>(411,576)</u>	<u>(238,894)</u>	<u>(543,279)</u>
以下人士應佔：			
母公司擁有人	(407,496)	(238,965)	(546,577)
非控股權益	(4,080)	71	3,298
	<u>(411,576)</u>	<u>(238,894)</u>	<u>(543,279)</u>

非香港財務報告準則計量

為補充根據香港財務報告準則呈列的合併財務報表，我們亦使用非香港財務報告準則計量(即經調整EBITDA(非香港財務報告準則計量)及經調整年內(虧損)／利潤(非香港財務報告準則計量))作為額外的財務計量，該等計量並非香港財務報告準則規定，

財務資料

亦非根據香港財務報告準則呈列。我們將經調整EBITDA（非香港財務報告準則計量）界定為經加回向投資者發行的金融工具公允價值變動、以股份為基礎的付款開支（非現金項目）及[編纂]開支而調整的年內EBITDA（非香港財務報告準則計量）（即年內虧損加所得稅抵免、財務成本淨額、物業、廠房及設備以及使用權資產折舊、其他無形資產攤銷）。我們將經調整（虧損）／利潤界定為經加回向投資者發行的金融工具公允價值變動、以股份為基礎的付款開支（非現金項目）及[編纂]開支而調整的年內虧損（非香港財務報告準則計量）。於各情況下，由於向投資者發行的金融工具因相關優先權的終止將於[編纂]後由負債重新分類為權益，故該等金融工具的公允價值變動均會加回。

我們認為，呈列該等非香港財務報告準則計量有助於比較不同期間及不同公司的經營表現。我們認為，該等計量為投資者及其他人士提供有用資料，以與協助管理層相同的方式了解及評估我們的盈利能力。使用此等非香港財務報告準則計量作為分析工具有局限性，您不應對其單獨考慮或將其作為我們根據香港財務報告準則呈報的經營業績或財務狀況分析的替代者。此外，該等非香港財務報告準則財務計量的定義可能與其他公司使用的類似術語不同。

下表載列我們於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的非香港財務報告準則計量與根據香港財務報告準則編製的最接近計量的對賬：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年內虧損	(411,576)	(238,894)	(543,279)
所得稅抵免	(303)	(1,821)	(3,294)
財務成本淨額	(695)	(5,463)	(374)
物業、廠房及設備以及使用權資產折舊	44,081	38,481	32,795
其他無形資產攤銷	923	975	1,091
EBITDA (非香港財務報告準則計量)	(367,570)	(206,722)	(513,061)
加回：			
向投資者發行的金融工具			
公允價值變動	366,863	256,092	493,749
以股份為基礎的付款開支	—	—	60,649
[編纂]開支	[編纂]	[編纂]	[編纂]
經調整EBITDA (非香港財務報告準則計量)	(622)	52,944	72,474

財務資料

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年內虧損	(411,576)	(238,894)	(543,279)
加回：			
向投資者發行的金融工具公允價值變動	366,863	256,092	493,749
[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
以股份為基礎的付款開支	—	—	60,649
經調整年內(虧損)/利潤(非香港財務報告準則計量)	<u>(44,628)</u>	<u>20,772</u>	<u>42,256</u>

我們於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的經調整EBITDA(非香港財務報告準則計量)分別為負人民幣0.6百萬元、人民幣52.9百萬元及人民幣72.5百萬元。我們將截至2022年12月31日止年度的經調整虧損(非香港財務報告準則計量)人民幣44.6百萬元扭轉為截至2023年12月31日止年度的經調整利潤(非香港財務報告準則計量)人民幣20.8百萬元，截至2024年12月31日止年度錄得經調整利潤(非香港財務報告準則計量)增至人民幣42.3百萬元，主要是由於業務的持續增長、毛利率隨著我們更多的月子中心日趨成熟而有所改善以及我們控制費用的能力。

合併損益表主要組成部分說明

收入

營業紀錄期間，我們的收入來自三大業務線，即月子中心(包括產後護理服務和產後修復服務)、家庭護理服務及食品。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的收入分別為人民幣471.5百萬元、人民幣559.9百萬元及人民幣798.7百萬元。

財務資料

下表載列出我們於所示期間按業務線劃分的收入明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
月子中心	407,333	86.4%	467,529	83.5%	678,355	85.0%
家庭護理服務	34,930	7.4%	45,309	8.1%	69,065	8.6%
食品	29,259	6.2%	47,071	8.4%	51,246	6.4%
總計	471,522	100.0%	559,909	100.0%	798,666	100.0%

月子中心

營業紀錄期間，我們月子中心產生的收入包括(i)提供產後護理服務的收入；(ii)提供產後修復服務的收入；及(iii)其他收入，指管理月子中心產生的若干管理費及其他服務和產品的收入。

營業紀錄期間，我們以聖貝拉、艾嶼及小貝拉品牌經營月子中心。聖貝拉是我們的旗艦超高端品牌，吸引了具有高購買力的客戶群；而小貝拉中心的目標人群是將奢華視為休閒和放鬆的生活方式的年輕人。我們於2024年1月推出第三個月子中心品牌艾嶼，重點關注女性產後心理健康，並隨後將若干小貝拉中心更名為艾嶼。

財務資料

下表載列所示期間按服務或產品性質及按品牌劃分的月子中心業務產生的收入明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
產後護理服務						
聖貝拉	203,169	49.9%	205,322	43.9%	269,643	39.7%
艾嶼 (附註1)	—	—	—	—	43,868	6.5%
小貝拉 (附註1)	141,561	34.8%	173,048	37.0%	222,439	32.8%
	344,730	84.7%	378,370	80.9%	535,950	79.0%
產後修復服務						
聖貝拉	35,949	8.8%	48,564	10.4%	54,752	8.1%
艾嶼 (附註1)	—	—	—	—	5,352	0.7%
小貝拉 (附註1)	12,666	3.1%	23,345	5.0%	32,387	4.8%
	48,615	11.9%	71,909	15.4%	92,491	13.6%
其他 (附註2)	13,988	3.4%	17,250	3.7%	49,914	7.4%
來自月子中心業務的						
總收入	<u>407,333</u>	<u>100.0%</u>	<u>467,529</u>	<u>100.0%</u>	<u>678,355</u>	<u>100.0%</u>

附註：

- (1) 截至2024年12月31日止年度，我們將六家小貝拉品牌旗下的月子中心更名為艾嶼。
- (2) 主要包括來自我們的管理月子中心的管理費以及於我們的月子中心提供的其他服務及產品。

財務資料

(A) 產後護理服務

我們的月子中心提供全套產後護理服務，包括住宿、媽媽護理、寶寶護理及餐飲。客戶於整個期間均住在我們的中心，享受全天候的服務。我們基於多項因素為產後護理服務套餐定價，包括住宿房間類型（例如標準高端酒店客房或套房）、便利設施及餐飲選擇，以及日用品和消耗品的品牌。

對於產後護理服務，我們通常要求客戶在簽訂合約時支付50%的預付款項，並隨後在他們開始入住時支付剩餘的款項。因此，我們將客戶預付款項確認為合約負債。詳情請參閱下文「合併財務狀況表主要項目說明 — 合約負債」。營業紀錄期間，由於產後護理預付套餐並無合約有效期，故我們並無因該等未消費的套餐到期而確認任何收入。

(B) 產後修復服務

我們為月子中心的客戶和外部客戶提供產後修復服務。我們的產後修復服務包括產後身體修復治療，例如旨在減輕腫脹和緩解肌肉緊張的治療；以及利用先進的皮膚、肌肉和體型修復設備進行產後體型改善程序。這些服務由我們月子中心的常駐產後修復專家以及若干第三方供應商提供。我們提供產後修復服務的收入還包括銷售S-bra品牌功能性內衣產品產生的收入，該產品幫助客戶在妊娠的不同階段實現塑身。我們於2022年5月收購了S-bra業務。

作為月子中心套餐的一部分，我們提供免費的產後修復服務，但我們不確認免費產後修復服務的任何相應收入。

我們通常以預付套餐的形式提供包含多個療程的產後修復服務。因此，我們將客戶預付款項確認為合約負債。詳情請參閱下文「合併財務狀況表主要項目說明 — 合約

財務資料

負債」。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們分別將人民幣1.2百萬元、人民幣1.8百萬元及人民幣1.5百萬元確認為未消費產後修復預付套餐到期後的收入。相關收入分別佔截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度總收入的0.3%、0.3%及0.2%。

(C) 其他

營業紀錄期間，我們月子中心業務產生的其他收入主要包括(i)來自我們的管理月子中心的管理費；(ii)向我們的合作夥伴就建立該等中心收取的一次性諮詢費；及(iii)月子中心提供的其他服務及產品。

在管理費方面，截至2024年12月31日止年度，(i)我們向香港合資公司收取其年收入5%的管理費；及(ii)向管理月子中心提供管理支持，並收取固定費用及／或按有關月子中心收入的一定比例收取費用。有關我們管理費收入的詳情，請參閱「業務 — 我們的業務 — 月子中心 — 管理月子中心」。

截至2024年12月31日止年度，我們因自營網店未使用的會員積分到期而確認收入人民幣2.1百萬元，佔期內總收入的0.3%。

(D) 地理資料

截至最後實際可行日期，我們(i)在中國內地擁有93家月子中心，包括61家自營中心（即由我們其中一間合併附屬公司經營且我們擁有大部分權益的中心）及32家管理中心（即由第三方全資擁有或擁有大部分權益並由我們管理的中心）；(ii)在香港擁有一家管理月子中心；(iii)在新加坡擁有一家自營月子中心；及(iv)在美國大洛杉磯地區擁有一家管理月子中心。

財務資料

下表載列所示期間我們月子中心業務產生收入的地理明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
中國內地						
一線城市(附註1)	289,946	71.2%	326,948	69.9%	461,533	68.0%
二線城市(附註2)	114,808	28.2%	138,431	29.6%	207,700	30.7%
	404,754	99.4%	465,379	99.5%	669,233	98.7%
中國內地以外地區						
(附註3)	2,579	0.6%	2,150	0.5%	9,122	1.3%
總計	407,333	100.0%	467,529	100.0%	678,355	100.0%

附註：

(1) 包括北京、上海、廣州、深圳及杭州。

(2) 包括蘇州、寧波、南京、無錫、合肥、廈門、長沙、珠海、佛山、海口、太原、成都、重慶、大連、東莞、汕頭、青島、紹興、南昌、武漢、溫州及福州。

(3) 於2024年12月31日，包括香港、新加坡及美國。

家庭護理服務

我們以予家品牌提供家庭護理服務。我們提供的服務一般包括育兒服務、育兒指導、幼兒護理及幼兒成長。作為家庭護理服務的一部分，我們的內部護理專家還為客戶提供遠程諮詢服務。我們聘請具備相應技能的嬰兒護理人員，為客戶提供所需的家庭護理服務。營業紀錄期間，我們聘請的大多數嬰兒護理人員為服務供應商，而不是我們的員工。我們就嬰兒護理人員提供的家庭護理服務向客戶收取的總金額確認為收入。

我們提供三個月至36個月的家庭護理服務套餐，價格範圍為每年約人民幣172,800元至人民幣384,000元。大部分客戶選擇三個月至12個月的套餐。我們通常要求就家庭護理服務提前付款，因此我們將預付款項確認為合約負債。詳情請參閱下文「合併財務狀況表主要項目說明—合約負債」。營業紀錄期間，我們並無確認因未消費家庭護理服務預付套餐到期而產生的任何收入。

財務資料

營業紀錄期間，我們的大多數家庭護理服務客戶都曾我們的產後護理服務客戶或獲推薦介紹使用我們的服務。

食品

我們的食品產生的收入指我們在2021年10月收購的廣禾堂的收入。截至2023年，我們已將廣禾堂的產品種類從最初的以產後產品為重心擴展至滿足女性不同階段營養需求的產品，包括孕期、哺乳期、月經期、流產後以及日常營養補充。

自收購以來，我們轉變了廣禾堂的業務策略，將原來供應月子餐的業務重心轉向在電商平台零售涵蓋女性健康各方面的綜合食品。2023年3月，作為我們業務策略轉變的一部分，我們出售了廣禾堂利潤率較低的月子餐業務廣禾堂餐飲。因此，我們的食品業務產生的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣29.3百萬元增加60.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣47.1百萬元，並進一步增加8.7%至截至2024年12月31日止年度的人民幣51.2百萬元。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，業務的毛利率分別為43.7%、63.3%及61.5%。

銷售成本

營業紀錄期間，我們的銷售成本主要包括(i)均主要與月子中心相關的租賃成本及確認為使用權資產的租賃折舊；(ii)與提供我們的服務及產品直接相關的勞工成本(包括我們的家庭護理服務業務的服務供應商成本)；(iii)我們月子中心的產後膳食成本，主要來自相關酒店運營商或其他第三方餐飲服務供應商；(iv)我們的食品業務及產後修復業務的原材料成本以及我們的月子中心為母嬰使用的消耗品成本，包括衣服、毛巾、尿布及護膚品等；(v)我們聘請第三方供應商提供若干產後修復服務的服務成本；及(vi)其他，主要包括我們為月子中心業務聘請的第三方供應商費用，例如為客戶提供豪華轎車服務的成本，以及我們聘請醫生在月子中心提供健康知識教育課程的服務費。

我們與酒店運營商訂立靈活安排，為月子中心預訂客房，對於部分入住率穩定的成熟中心，我們也會以更優的價格批量預訂定期客房，通常介於一到三年不等。我們

財務資料

也為我們中心的辦公室及部分其他功能室預訂定期客房。有關我們與酒店運營商的安排詳情，請參閱「業務 — 我們的業務 — 月子中心 — 與合作酒店的關係」。

下表載列我們於所示期間按性質劃分的銷售成本明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
租賃成本	92,251	27.8%	100,738	28.5%	172,541	32.7%
使用權資產折舊	30,696	9.3%	25,032	7.0%	21,436	4.1%
勞工成本	109,199	33.1%	121,981	34.3%	177,369	33.6%
產後膳食成本	38,497	11.7%	42,339	11.9%	64,110	12.1%
原材料及消耗品	23,193	7.0%	24,570	6.9%	34,165	6.5%
第三方產後修復服務 成本	14,531	4.4%	16,518	4.6%	20,856	3.9%
其他	22,025	6.7%	24,120	6.8%	37,795	7.1%
總計	330,392	100.0%	355,298	100.0%	528,272	100.0%

下表載列我們於所示期間按業務線劃分的銷售成本明細：

截至2024年12月31日止年度

	月子中心					
	產後護理 服務	產後修復 服務	其他	家庭護理 服務	食品	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃成本	160,896	11,645	—	—	—	172,541
使用權資產折舊	20,229	1,207	—	—	—	21,436
勞工成本	115,268	13,101	4,087	44,902	11	177,369
產後膳食成本	64,110	—	—	—	—	64,110
原材料及消耗品	15,353	2,307	—	—	16,505	34,165
第三方產後修復服務成本	—	20,856	—	—	—	20,856
其他	15,693	4,566	13,631	690	3,215	37,795
總計	391,549	53,682	17,718	45,592	19,731	528,272

財務資料

截至2023年12月31日止年度

	月子中心			家庭護理		總計
	產後護理	產後修復	其他	服務	食品	
	服務	服務				
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃成本	93,401	7,291	—	—	46	100,738
使用權資產折舊	23,501	1,381	—	—	150	25,032
勞工成本	81,792	9,507	—	29,748	934	121,981
產後膳食成本	42,339	—	—	—	—	42,339
原材料及消耗品	9,347	2,011	—	—	13,212	24,570
第三方產後修復服務成本	—	16,518	—	—	—	16,518
其他	10,074	3,175	7,838	116	2,917	24,120
總計	<u>260,454</u>	<u>39,883</u>	<u>7,838</u>	<u>29,864</u>	<u>17,259</u>	<u>355,298</u>

截至2022年12月31日止年度

	月子中心			家庭護理		總計
	產後護理	產後修復	其他	服務	食品	
	服務	服務				
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃成本	85,601	6,650	—	—	—	92,251
使用權資產折舊	28,471	1,451	—	—	774	30,696
勞工成本	74,638	7,013	—	23,285	4,263	109,199
產後膳食成本	38,497	—	—	—	—	38,497
原材料及消耗品	12,281	1,271	—	—	9,641	23,193
第三方產後修復服務成本	—	14,531	—	—	—	14,531
其他	9,039	2,432	8,591	157	1,806	22,025
總計	<u>248,527</u>	<u>33,348</u>	<u>8,591</u>	<u>23,442</u>	<u>16,484</u>	<u>330,392</u>

毛利及毛利率

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的毛利分別為人民幣141.1百萬元、人民幣204.6百萬元及人民幣270.4百萬元，毛利率分別為29.9%、36.5%及33.9%。

財務資料

下表載列我們於所示期間按業務線劃分的毛利及毛利率明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	毛利	毛利率	毛利	毛利率	毛利	毛利率
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
月子中心	116,867	28.7%	159,354	34.1%	215,406	31.8%
家庭護理服務	11,488	32.9%	15,445	34.1%	23,473	34.0%
食品	12,775	43.7%	29,812	63.3%	31,515	61.5%
	<u>141,130</u>	29.9%	<u>204,611</u>	36.5%	<u>270,394</u>	33.9%

下表載列我們於所示期間按月子中心品牌劃分的毛利及毛利率明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	毛利	毛利率	毛利	毛利率	毛利	毛利率
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
產後護理服務						
聖貝拉	57,732	28.4%	64,619	31.5%	73,722	27.3%
艾嶼	—	—	—	—	11,628	26.5%
小貝拉	38,472	27.2%	53,297	30.8%	59,051	26.5%
	96,204	27.9%	117,916	31.2%	144,401	26.9%
產後修復服務						
聖貝拉	14,612	40.6%	24,259	50.0%	25,358	46.3%
艾嶼	—	—	—	—	1,591	29.7%
小貝拉	654	5.2%	7,767	33.3%	11,860	36.6%
	15,266	31.4%	32,026	44.5%	38,809	42.0%
其他	5,397	38.6%	9,412	54.6%	32,196	64.5%
	<u>116,867</u>	28.7%	<u>159,354</u>	34.1%	<u>215,406</u>	31.8%

其他收入

我們的其他收入包括(i)稅項優惠及其他政府補貼；(ii)利息收入，即銀行存款、入賬為以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的結構性存款的利息以及向若干第三

財務資料

方提供貸款的利息(詳情請參閱「合併財務狀況表主要項目說明 — 預付款項、其他應收款項及其他資產」)；及(iii)其他，主要指產後護理服務客戶被沒收的押金。

若能合理確定將會收取政府補貼且符合所有附帶條件，則我們以公允價值確認政府補貼。營業紀錄期間，我們的稅項優惠及其他政府補貼主要包括2019年4月1日至2023年12月31日生效，為生活服務行業企業提供的額外進項增值稅抵免。我們主要在租用月子中心場所及購買提供服務所用材料時錄得進項增值稅抵免。我們的其他政府補貼主要包括杭州市及蕭山區政府提供的一次性補貼。

營業紀錄期間，我們將按以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產入賬的若干結構性存款的利息收入計入利息收入。有關理財產品及信託產品(包括結構性存款)的詳情，請參閱「合併財務狀況表主要項目說明 — 以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產」。

下表載列我們於所示期間按性質劃分的其他收入明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
稅項優惠及其他政府						
補貼.....	7,340	72.5%	7,058	42.5%	758	10.9%
利息收入	2,532	25.0%	8,468	51.0%	5,186	74.4%
其他.....	259	2.5%	1,063	6.5%	1,026	14.7%
	10,131	100.0%	16,589	100.0%	6,970	100.0%

銷售及分銷開支

我們的銷售及分銷開支包括(i)廣告開支；(ii)參與銷售及營銷活動的人員的勞工開支；及(iii)其他，主要包括銷售及營銷活動的辦公開支、差旅開支和租金開支。

財務資料

營業紀錄期間，我們的廣告開支主要來自線上平台，包括購物資訊平台、社交媒體平台及電商平台。廣告開支還包括就我們食品的產品植入而支付予電商平台的佣金。

就月子中心業務而言，我們產生的廣告開支主要包括在購物資訊平台、社交媒體平台購買的宣傳推廣內容、「孕期博物館」展覽及我們為會員組織的私人活動和社交活動等線下活動以及我們各家中心的線下廣告活動。

下表載列我們於所示期間按性質劃分的銷售及分銷開支明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
廣告開支	32,015	54.5%	53,814	66.0%	61,178	64.5%
勞工開支	22,157	37.7%	24,311	29.8%	29,651	31.2%
其他	4,618	7.8%	3,375	4.2%	4,061	4.3%
總計	<u>58,790</u>	<u>100.0%</u>	<u>81,500</u>	<u>100.0%</u>	<u>94,890</u>	<u>100.0%</u>

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們月子中心業務的銷售及分銷開支佔同一業務線收入的百分比分別為8.5%、9.5%及7.9%。

下表載列我們於所示期間按業務線劃分的銷售及分銷開支明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
月子中心	34,453	58.6%	44,201	54.3%	53,879	56.8%
家庭護理服務	5,307	9.0%	4,514	5.5%	5,453	5.7%
食品	18,526	31.5%	31,234	38.3%	31,246	33.0%
其他	504	0.9%	1,551	1.9%	4,312	4.5%
	<u>58,790</u>	<u>100.0%</u>	<u>81,500</u>	<u>100.0%</u>	<u>94,890</u>	<u>100.0%</u>

財務資料

行政開支

我們的行政開支包括(i)參與行政活動的人員的勞工開支；(ii)辦公室(包括月子中心預訂作為辦公及接待客戶的房間)的租金開支及確認為使用權資產的租賃折舊；(iii)聘請人力資源顧問、管理顧問及法律專業人士的諮詢及專業開支；(iv)辦公及招待開支，主要包括辦公開支，例如計算機設備租賃費、水電費、軟件許可費，以及招待開支，例如給予客戶的禮物；(v)招聘及培訓開支，主要包括向招聘代理支付的費用、招聘軟件的訂閱費以及我們的專業人員及嬰兒護理人員的培訓費用；(vi)其他折舊及攤銷開支和消耗品開支；(vii)差旅及會議開支；及(viii)其他，主要包括支付服務供應商收取的費用、保險費及若干裝修費用。

下表載列我們於所示期間按性質劃分的行政開支明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
勞工開支	70,104	57.4%	61,833	54.8%	125,354	57.8%
租金開支	18,792	15.4%	17,828	15.8%	19,388	8.9%
使用權資產折舊	8,419	6.9%	7,834	6.9%	11,853	5.5%
諮詢及專業開支	7,905	6.5%	9,905	8.8%	41,805	19.3%
辦公及招待開支	5,639	4.6%	5,666	5.0%	9,568	4.4%
招聘及培訓開支	2,809	2.3%	1,941	1.7%	1,143	0.5%
其他折舊及攤銷開支 和消耗品	2,993	2.5%	2,610	2.3%	2,583	1.2%
差旅及會議開支	2,597	2.1%	3,546	3.1%	3,123	1.4%
其他	2,889	2.3%	1,702	1.6%	2,019	1.0%
總計	122,147	100.0%	112,865	100.0%	216,836	100.0%

財務資料

研發開支

我們的研發開支包括(i)參與研發活動的人員的勞工開支；及(ii)其他開支，主要包括差旅開支、辦公開支、若干折舊及攤銷開支、服務器租金開支以及與研發活動相關的辦公開支。

下表載列我們於所示期間按性質劃分的研發開支明細：

	截至12月31日止年度					
	2022年		2023年		2024年	
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	人民幣千元	%
勞工開支	12,442	96.2%	8,417	92.0%	11,363	85.7%
其他	489	3.8%	731	8.0%	1,898	14.3%
總計	12,931	100.0%	9,148	100.0%	13,261	100.0%

其他收益及開支

我們的其他收益及開支包括(i)出售物業、廠房及設備和無形資產(主要與出售電子及辦公設備有關)的收益／(虧損)；(ii)因提前終止租賃而確認以及因使用權資產折舊率與租賃負債攤銷率之差異而產生的出售使用權資產及租賃負債的收益／(虧損)；(iii)以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產公允價值收益／(虧損)，與理財產品及信託產品的公允價值變動相關；(iv)出售附屬公司的收益；(v)捐款開支；(vi)外匯收益及虧損淨額；及(vii)其他。

財務資料

下表載列我們於所示期間按性質劃分的其他收益及開支明細：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
出售物業、廠房及設備及無形資產的收益／(虧損).....	(199)	(77)	(1)
出售使用權資產及租賃負債的收益／(虧損)...	130	—	—
以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產公允價值收益／(虧損)	1,696	1,282	875
出售附屬公司的收益	—	246	(28)
捐款.....	—	—	(219)
外匯收益／(虧損)淨額	(4)	120	(818)
其他.....	(840)	(578)	721
其他收益／(開支)淨額	783	993	530

財務成本

我們的財務成本包括(i)銀行貸款利息；(ii)租賃負債及復原費利息。

有關租賃負債性質的詳情，請參閱「重大會計資料與關鍵估計及判斷—重大會計政策—租賃—租賃負債」。

下表載列我們於所示期間的財務成本明細：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
銀行貸款利息	139	1,573	1,844
租賃負債及復原費利息	1,698	1,432	2,968
總計.....	1,837	3,005	4,812

財務資料

向投資者發行的金融工具公允價值變動

鑑於工具持有人有權要求本集團在發生非本集團所能控制的若干贖回事件時贖回其持有的所有工具，我們將不時向[編纂]前投資者發行的附優先權的股份及認股權證指定為向投資者發行的金融工具，屬於非流動負債項目。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，向投資者發行的金融工具公允價值變動分別為人民幣366.9百萬元、人民幣256.1百萬元及人民幣493.7百萬元。

[編纂]前，我們附優先權的股份及認股權證沒有在公開市場交易，於相關報告日期的公允價值乃使用估值技術釐定。我們聘請獨立估值師來釐定我們附優先權的股份及認股權證的公允價值。採用倒推法釐定本公司的股權總值，然後採用股權分配法釐定附優先權的股份及認股權證的公允價值。緊接[編纂]前，與我們股份相關的所有優先權將會終止。於[編纂]後，我們確認為負債的向投資者發行的所有金融工具因相關優先權的終止將重新分類為權益，我們預期負債淨額狀況將轉為資產淨值狀況。

詳情請參閱上文「重大會計資料與關鍵估計及判斷 — 關鍵估計及判斷 — 金融工具公允價值」及本文件附錄一會計師報告附註30。

應佔聯營公司利潤／虧損

截至2024年12月31日，我們於聯營公司的投資指我們於杭州美華、Nexus Media及若干我們管理月子中心運營商的權益。我們根據權益法對聯營公司入賬。詳情請參閱下文「合併財務狀況表主要項目說明 — 於聯營公司的投資」。

應佔合營企業利潤／虧損

截至2024年12月31日，我們於合營企業的投資指我們於香港合資公司、貝康南山及貝康汕頭的權益，該等公司均持有我們的管理月子中心。我們根據權益法對合營企業入賬。詳情請參閱下文「合併財務狀況表主要項目說明 — 於合營企業的投資」。

財務資料

所得稅抵免

營業紀錄期間，我們須繳納中國內地企業所得稅。根據中華人民共和國企業所得稅法，於營業紀錄期間中國內地的國內外投資企業的所得稅率均為統一的25%。2022年，杭州貝康被認定為「高新技術企業」，自2022年至2024年三年可享受15%優惠所得稅率。

在香港註冊成立的集團實體於營業紀錄期間就須繳納香港利得稅之收入適用的所得稅率，就首2百萬港元的估計應課稅利潤而言為8.25%，而2百萬港元以上的估計應課稅利潤則為16.5%。由於本集團於營業紀錄期間並無賺取任何須繳納香港利得稅的收入，因此並無作出香港利得稅撥備。

營業紀錄期間，我們與相關稅務機關沒有任何爭議或未解決的問題。

經營業績

截至2024年12月31日止年度與截至2023年12月31日止年度比較

收入

我們的收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣559.9百萬元增加42.7%至截至2024年12月31日止年度的人民幣798.7百萬元，主要是由於月子中心業務及家庭護理服務業務增長。

月子中心業務產生的收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣467.5百萬元增加45.1%至截至2024年12月31日止年度的人民幣678.4百萬元，主要由於我們的月子中心數量增加及現有中心業績爬坡。截至2024年12月31日止年度，COVID-19對我們月子中心業務的影響亦減弱。

產後護理服務產生的收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣378.4百萬元增加41.6%至截至2024年12月31日止年度的人民幣536.0百萬元；產後修復服務產生的收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣71.9百萬元增加28.7%至截至2024年12月31日止年度

財務資料

的人民幣92.5百萬元。產後修復服務的收入增長率低於月子中心業務的整體增長率，主要是由於月子中心業務於期內的收入增長主要受小貝拉及艾嶼中心推動，而小貝拉及艾嶼中心的每位客戶在產後修復方面的消費較低。

家庭護理服務產生的收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣45.3百萬元增加52.5%至截至2024年12月31日止年度的人民幣69.1百萬元，主要由於月子中心網絡擴展導致源自產後護理服務客戶的用戶數量增加。特別是於2024年，我們推出「百日隨行」家庭護理服務套餐，目標客戶為產後護理服務的客戶，讓她們在離開月子中心後無縫銜接家庭護理服務。

食品業務產生的收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣47.1百萬元增加8.7%至截至2024年12月31日止年度的人民幣51.2百萬元，主要是由於我們加強與社交媒體平台的網紅的合作，推廣我們的產品。有關收入增加部分被我們於2023年3月出售廣禾堂餐飲，終止向月子中心供應月子餐的業務所抵銷。

銷售成本

我們的銷售成本由截至2023年12月31日止年度的人民幣355.3百萬元增加48.7%至截至2024年12月31日止年度的人民幣528.3百萬元，主要由於隨著月子中心業務及家庭護理服務業務增長，租賃及相關成本、勞工成本、產後膳食成本以及原材料及消耗品成本增加。

我們的租賃及相關成本(包括租賃成本及使用權資產折舊)由截至2023年12月31日止年度的人民幣125.8百萬元增加54.2%至截至2024年12月31日止年度的人民幣194.0百萬元，主要是由於自營月子中心數量增加。

我們的勞工成本由截至2023年12月31日止年度的人民幣122.0百萬元增加45.4%至截至2024年12月31日止年度的人民幣177.4百萬元，主要是由於隨著月子中心網絡及我們的家庭護理服務業務的持續擴展，負責提供產後護理服務和產後修復服務的員工人數增加，以及我們為家庭護理服務聘請的嬰兒護理人員人數增加。

財務資料

主要受月子中心網絡擴展的推動，我們產生的產後膳食成本由截至2023年12月31日止年度的人民幣42.3百萬元增加51.5%至截至2024年12月31日止年度的人民幣64.1百萬元。

我們的原材料及消耗品成本由截至2023年12月31日止年度的人民幣24.6百萬元增加39.0%至截至2024年12月31日止年度的人民幣34.2百萬元，主要與月子中心業務及食品業務的增長一致。

我們的第三方產後修復服務成本由截至2023年12月31日止年度的人民幣16.5百萬元增加26.7%至截至2024年12月31日止年度的人民幣20.9百萬元，與我們的產後修復服務的增長一致。

毛利及毛利率

基於上述原因，我們的毛利由截至2023年12月31日止年度的人民幣204.6百萬元增加32.2%至截至2024年12月31日止年度的人民幣270.4百萬元。我們的毛利率由截至2023年12月31日止年度的36.5%降至截至2024年12月31日止年度的33.9%。

我們月子中心業務的毛利率由截至2023年12月31日止年度的34.1%降至截至2024年12月31日止年度的31.8%。我們的產後護理服務及產後修復服務的毛利率分別由截至2023年12月31日止年度的31.2%及44.5%下降至截至2024年12月31日止年度的26.9%及42.0%，主要由於截至2024年12月31日，更多中心處於初始業績爬坡階段。截至2024年12月31日止年度，我們新增18家自營中心，而截至2023年12月31日止年度則為5家。

家庭護理服務業務的毛利率相對穩定，於截至2024年12月31日止年度為34.0%，而截至2023年12月31日止年度為34.1%。

食品業務的毛利率由截至2023年12月31日止年度的63.3%下降至截至2024年12月31日止年度的61.5%，主要是由於期內有關業務的增長主要由於社交媒體平台的銷售增加所致，而社交媒體平台的毛利率一般低於傳統電商平台的銷售。增長部分被我們於2023年3月出售廣禾堂餐飲，終止向月子中心供應月子餐的業務（其利潤率較低）所抵銷。

財務資料

其他收入

我們的其他收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣16.6百萬元減少57.8%至截至2024年12月31日止年度的人民幣7.0百萬元，主要是由於(i)稅項優惠及其他政府補貼由截至2023年12月31日止年度的人民幣7.1百萬元減少至截至2024年12月31日止年度的人民幣0.8百萬元，而稅項優惠及其他政府補貼減少主要是由於生活服務行業企業於2019年10月1日至2023年12月31日有效的額外進項增值稅抵免期滿；及(ii)由於我們依循現金管理策略停止向第三方提供貸款，我們的利息收入由截至2023年12月31日止年度的人民幣8.5百萬元減少至截至2024年12月31日止年度的人民幣5.2百萬元。

銷售及分銷開支

我們的銷售及分銷開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣81.5百萬元增加16.4%至截至2024年12月31日止年度的人民幣94.9百萬元，主要由於廣告開支因應業務擴張而增加。

具體而言，我們的廣告開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣53.8百萬元增加13.8%至截至2024年12月31日止年度的人民幣61.2百萬元，主要是由於我們月子中心業務的廣告開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣44.2百萬元增加21.9%至截至2024年12月31日止年度的人民幣53.9百萬元。

與銷售及分銷活動相關的勞工開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣24.3百萬元增加22.2%至截至2024年12月31日止年度的人民幣29.7百萬元，主要是由於我們的銷售及營銷團隊規模隨月子中心網絡擴展而增加，以及我們銷售及營銷人員的薪酬因銷售效率提高而增加。

行政開支

我們的行政開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣112.9百萬元增加92.0%至截至2024年12月31日止年度的人民幣216.8百萬元，主要是由於(i)我們參與行政活動的人員的勞工開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣61.8百萬元增加102.9%至截至2024年12月31日止年度的人民幣125.4百萬元，主要因為我們在期內以股份獎勵的形式作出若

財務資料

干以股份為基礎的付款，以激勵我們的員工；及(ii)為籌備[編纂]，我們的諮詢及專業開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣9.9百萬元增加至截至2024年12月31日止年度的人民幣41.8百萬元。截至2024年12月31日止年度，我們的諮詢及專業開支包括人民幣[編纂]元的[編纂]，以及人民幣10.7百萬元或其他開支，主要包括管理諮詢、稅務諮詢、法律及其他專業諮詢服務費用。

研發開支

我們的研發開支由截至2023年12月31日止年度的人民幣9.1百萬元增加46.2%至截至2024年12月31日止年度的人民幣13.3百萬元，主要是由於我們為支持業務擴展增加高級研發人員領導IT系統研發計劃。

其他收益及開支

截至2024年12月31日止年度，我們的其他收益及開支淨額為人民幣0.5百萬元，而截至2023年12月31日止年度，我們的其他收益及開支淨額為人民幣1.0百萬元。

財務成本

我們的財務成本由截至2023年12月31日止年度的人民幣3.0百萬元增加60.0%至截至2024年12月31日止年度的人民幣4.8百萬元，主要是由於租賃負債及復原費利息由截至2023年12月31日止年度的人民幣1.4百萬元增加至截至2024年12月31日止年度的人民幣3.0百萬元，與租賃負債的增加一致。

向投資者發行的金融工具公允價值變動

我們向投資者發行的金融工具公允價值變動所確認的虧損由截至2023年12月31日止年度的人民幣256.1百萬元增至截至2024年12月31日止年度的人民幣493.7百萬元，主要是由於按估值技術釐定的截至2024年12月31日止年度的業務價值較截至2023年12月31日止年度有更大增長。

應佔聯營公司虧損

截至2024年12月31日止年度，應佔聯營公司虧損為人民幣0.3百萬元，主要為我們應佔作為聯營公司入賬的一家管理月子中心運營商的虧損。

財務資料

應佔合營企業虧損

截至2024年12月31日止年度，應佔合營企業虧損為人民幣0.6百萬元，主要為我們應佔作為合營企業入賬的一家位於中國內地的管理月子中心運營商的虧損。

所得稅抵免

所得稅抵免由截至2023年12月31日止年度的人民幣1.8百萬元增加83.3%至截至2024年12月31日止年度的人民幣3.3百萬元。產生這些所得稅抵免主要是由於截至2024年12月31日止年度我們確認遞延稅項資產人民幣3.8百萬元，即在可能有應課稅利潤可供動用以抵銷虧損的情況下的未動用稅項虧損。

年內虧損

由於上述原因，年內虧損由截至2023年12月31日止年度的人民幣238.9百萬元增至截至2024年12月31日止年度的人民幣543.3百萬元。

截至2023年12月31日止年度與截至2022年12月31日止年度比較

收入

我們的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣471.5百萬元增加18.7%至截至2023年12月31日止年度的人民幣559.9百萬元，主要是由於各業務線的業務增長。

月子中心業務產生的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣407.3百萬元增加14.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣467.5百萬元，主要由於(i)我們的月子中心(包括自營及管理中心)數量由截至2022年12月31日的36家增至截至2023年12月31日的43家；及(ii)現有中心業績爬坡。我們月子中心業務的收入增長部分被COVID-19的爆發所抵銷。具體而言，根據弗若斯特沙利文報告，2022年底至2023年初中國各地COVID-19感染率上升，導致許多家庭的懷孕計劃推遲，而研究發現，產婦感染COVID-19會增加早產、死胎等不良分娩結果風險，並可能引發子癰前期，因此影響了2023年第四季度的出生率。2022年底至2023年初COVID-19在中國各地的爆發亦影響了我們截至2023年第一季度月子中心的整體入住率。

財務資料

具體而言，產後護理服務產生的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣344.7百萬元增加9.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣378.4百萬元；產後修復服務產生的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣48.6百萬元增加47.9%至截至2023年12月31日止年度的人民幣71.9百萬元。產後修復服務的收入增長率高於月子中心業務的整體增長率，主要是由於2023年推出的產後修復服務種類增加，以及客戶對我們的產後修復服務的接受度提高。2023年，我們還見證了更多客戶在月子中心入住結束後再返回我們的月子中心使用產後修復服務。

家庭護理服務產生的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣34.9百萬元增加29.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣45.3百萬元，主要由於(i)月子中心網絡擴展導致源自產後護理服務客戶的用戶數量增加；及(ii)每位客戶的平均消費增加。

食品業務產生的收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣29.3百萬元增加60.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣47.1百萬元，主要是由於我們努力建立品牌知名度，使得我們產品的接受度提升，以及我們通過入駐不同的電商平台和推出更多新產品，持續發展我們的線上銷售渠道。

銷售成本

我們的銷售成本由截至2022年12月31日止年度的人民幣330.4百萬元增加7.5%至截至2023年12月31日止年度的人民幣355.3百萬元，主要由於隨著不同業務線的業務增長，勞工成本、原材料成本、租賃及相關成本、產後膳食成本以及第三方產後修復服務供應商的成本增加。

我們的勞工成本由截至2022年12月31日止年度的人民幣109.2百萬元增加11.7%至截至2023年12月31日止年度的人民幣122.0百萬元，主要是由於隨著月子中心網絡的持續擴展，負責提供產後護理服務和產後修復服務的員工人數增加，以及我們為家庭護理服務聘請的嬰兒護理人員人數增加。此外，勞工成本增加部分是由於我們在月子中心保留的經驗豐富且薪酬更高的護理專家數量增加。

財務資料

主要受月子中心網絡擴展的推動，我們產生的產後膳食成本由截至2022年12月31日止年度的人民幣38.5百萬元增加9.9%至截至2023年12月31日止年度的人民幣42.3百萬元。

我們的原材料及消耗品成本由截至2022年12月31日止年度的人民幣23.2百萬元增加6.0%至截至2023年12月31日止年度的人民幣24.6百萬元，主要與食品業務的增長一致。同時，由於我們在2023年在專有護理服務平台推出庫存管理模組，使我們能夠以更具競爭力的定價批量採購消耗品，因此消耗品成本有所減少。

與產後修復服務產生的收入增長一致，我們的第三方產後修復服務供應商的成本由截至2022年12月31日止年度的人民幣14.5百萬元增加13.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣16.5百萬元。該成本的增幅低於產後修復服務的收入增幅，主要是由於我們與供應商磋商達成了更佳的條款。

我們的租賃及相關成本(包括租賃成本及使用權資產折舊)由截至2022年12月31日止年度的人民幣122.9百萬元增加2.4%至截至2023年12月31日止年度的人民幣125.8百萬元，主要是由於自營月子中心數量由截至2022年12月31日的35家增至截至2023年12月31日的40家。

毛利及毛利率

基於上述原因，我們的毛利由截至2022年12月31日止年度的人民幣141.1百萬元增加45.0%至截至2023年12月31日止年度的人民幣204.6百萬元。由於我們各業務線的毛利率提升，且利潤率較高的業務線增長迅速，我們的毛利率由截至2022年12月31日止年度的29.9%提升至截至2023年12月31日止年度的36.5%。

儘管如上文「影響我們經營業績的主要因素 — COVID-19的不利影響」所述，COVID-19對我們的經營業績產生持續影響，但由於多種原因，我們的產後護理服務的毛利率由截至2022年12月31日止年度的27.9%增至截至2023年12月31日止年度的31.2%。

首先，我們多家月子中心經歷初始業績爬坡階段後，毛利率有所提高。營運時間不足一年的中心數量由截至2022年12月31日的10家減至截至2023年12月31日的五家。

財務資料

隨著各中心的運營日趨成熟，各中心的運營表現一般都會逐步提高。其次，我們已從COVID-19的影響中恢復過來，因此於2023年月子中心的入住率普遍提高。

由於上述原因，我們為客戶入住預定的空置酒店客房的租賃及相關成本(包括使用權資產折舊)佔酒店客房總租賃及相關成本(包括使用權資產折舊)的百分比由截至2022年12月31日止年度的12.4%下降至截至2023年12月31日止年度的9.5%。

此外，產後護理服務的毛利率有所提升，部分原因是我們的優質服務得到客戶進一步的認可和歡迎，從而提高了部分小貝拉中心服務套餐的價格。

按品牌毛利率計算，小貝拉中心提供的產後護理服務的毛利率由截至2022年12月31日止年度的27.2%顯著增至截至2023年12月31日止年度的30.8%；聖貝拉中心提供的產後護理服務的毛利率也由截至2022年12月31日止年度的28.4%增至截至2023年12月31日止年度的31.5%。

產後修復服務的毛利率由截至2022年12月31日止年度的31.4%增至截至2023年12月31日止年度的44.5%。具體而言，小貝拉中心提供的產後修復服務的毛利率由截至2022年12月31日止年度的5.2%增至截至2023年12月31日止年度的33.3%；聖貝拉中心提供的產後修復服務的毛利率由截至2022年12月31日止年度的40.6%增至截至2023年12月31日止年度的50.0%。產後修復服務的毛利率提升，主要是由於我們產後修復設備及產後修復專家的利用率提高。得益於我們更大的客戶群，我們還在2023年與第三方產後修復服務供應商協商達成了更好的條款。

家庭護理服務業務的毛利率由截至2022年12月31日止年度的32.9%增至截至2023年12月31日止年度的34.1%，主要是由於隨著予家品牌持續得到認可，我們在服務定價方面的議價能力有所提高。

財務資料

食品業務的毛利率由截至2022年12月31日止年度的43.7%增至截至2023年12月31日止年度的63.3%，主要是由於我們繼續專注於電商平台銷售食品這一利潤較高的業務。此外，我們於2023年3月出售廣禾堂餐飲，終止向月子中心供應月子餐的業務（其利潤率較低）。

其他收入

我們的其他收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣10.1百萬元增加64.4%至截至2023年12月31日止年度的人民幣16.6百萬元，主要得益於利息收入由截至2022年12月31日止年度的人民幣2.5百萬元增至截至2023年12月31日止年度的人民幣8.5百萬元。該增長主要是由於2022年向三名獨立第三方提供若干貸款及2023年向隨後成為我們附屬公司的實體提供若干貸款產生的利息收入所致。詳情請參閱「合併財務狀況表主要項目說明—預付款項、其他應收款項及其他資產」。

另一方面，我們的稅項優惠及其他政府補貼由截至2022年12月31日止年度的人民幣7.3百萬元減少2.7%至截至2023年12月31日止年度的人民幣7.1百萬元，主要是由於生活服務行業企業的額外進項增值稅抵免由2022年的15%下調至2023年的10%。

銷售及分銷開支

我們的銷售及分銷開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣58.8百萬元增加38.6%至截至2023年12月31日止年度的人民幣81.5百萬元，主要由於廣告開支增加。

具體而言，我們的廣告開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣32.0百萬元增加68.1%至截至2023年12月31日止年度的人民幣53.8百萬元，主要是由於自2022年6月起，我們的食品業務的線上廣告活動開支增加。該開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣11.1百萬元增加115.3%至截至2023年12月31日止年度的人民幣23.9百萬元。此外，月子中心業務的廣告開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣18.5百萬元增加54.1%至截至2023年12月31日止年度的人民幣28.5百萬元。

財務資料

與銷售及分銷活動相關的勞工開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣22.2百萬元增加9.5%至截至2023年12月31日止年度的人民幣24.3百萬元，增幅低於收入增幅，主要是由於我們每位員工的銷售和營銷效率隨著我們品牌知名度的提高而提升。

行政開支

我們的行政開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣122.1百萬元減少7.5%至截至2023年12月31日止年度的人民幣112.9百萬元，主要由於我們的勞工開支以及租金及相關開支減少。

具體而言，我們參與行政活動的人員的勞工開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣70.1百萬元減少11.8%至截至2023年12月31日止年度的人民幣61.8百萬元，主要由於我們的管理人員數量隨着我們優化管理團隊結構而有所減少。

我們的租金及相關行政開支(包括使用權資產折舊)由截至2022年12月31日止年度的人民幣27.2百萬元減少5.5%至截至2023年12月31日止年度的人民幣25.7百萬元，主要是由於我們在2023年以更具競爭力的價格為我們的辦公室預訂酒店客房。

另一方面，我們的諮詢及專業開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣7.9百萬元增加25.3%至截至2023年12月31日止年度的人民幣9.9百萬元，主要是由於我們在籌備[編纂]過程中產生費用。

研發開支

我們的研發開支由截至2022年12月31日止年度的人民幣12.9百萬元減少29.5%至截至2023年12月31日止年度的人民幣9.1百萬元，主要是由於我們已建立成熟的IT基礎設施，從而減少了對一次性研發項目的投資。

其他收益及開支

其他收益及開支淨額由截至2022年12月31日止年度的人民幣0.8百萬元增至截至2023年12月31日止年度的人民幣1.0百萬元，主要是由於我們出售一間附屬公司廣禾堂餐飲

財務資料

產生收益人民幣0.2百萬元。詳情請參閱「歷史、重組及公司架構 — 重大收購及投資 — 收購廣禾堂業務」。此外，截至2023年12月31日止年度美元兌人民幣升值產生外匯收益淨額人民幣0.1百萬元，而我們於截至2022年12月31日止年度並無相關收益。

財務成本

我們的財務成本由截至2022年12月31日止年度的人民幣1.8百萬元增加66.7%至截至2023年12月31日止年度的人民幣3.0百萬元，主要是由於我們在2022年下半年開始借入銀行貸款，銀行貸款利息由截至2022年12月31日止年度的人民幣0.1百萬元增至截至2023年12月31日止年度的人民幣1.6百萬元。租賃負債及復原費利息由截至2022年12月31日止年度的人民幣1.7百萬元減少17.6%至截至2023年12月31日止年度的人民幣1.4百萬元，與租賃負債的減少一致。

向投資者發行的金融工具公允價值變動

我們向投資者發行的金融工具公允價值變動所確認的虧損由截至2022年12月31日止年度的人民幣366.9百萬元關減少30.2%至截至2023年12月31日止年度的人民幣256.1百萬元，主要是由於按估值技術釐定的2022年的業務價值較2023年有更大增長。

應佔聯營公司利潤

截至2023年12月31日止年度，應佔聯營公司利潤為人民幣0.2百萬元，主要為應佔杭州美華的利潤。

應佔合營企業虧損

應佔合營企業虧損由截至2022年12月31日止年度的人民幣1.4百萬元減至截至2023年12月31日止年度的人民幣0.5百萬元，主要由於香港合資公司運營的月子中心在最初業績爬坡期後經營業績有所改善。

財務資料

所得稅抵免

所得稅抵免由截至2022年12月31日止年度的人民幣0.3百萬元增至截至2023年12月31日止年度的人民幣1.8百萬元，主要是由於截至2023年12月31日止年度我們確認遞延稅項資產人民幣2.2百萬元，即在可能有應課稅利潤可供動用以抵銷虧損的情況下的未動用稅項虧損。

年內虧損

由於上述原因，年內虧損由截至2022年12月31日止年度的人民幣411.6百萬元減少42.0%至截至2023年12月31日止年度的人民幣238.9百萬元。

合併財務狀況表主要項目說明

下表載列截至所示日期我們的合併財務狀況表的選定資料，而該等資料乃摘自本文件附錄一所載的會計師報告：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
非流動資產總值.....	103,309	210,459	351,049
流動資產總值.....	301,869	258,123	270,491
資產總值	405,178	468,582	621,540
流動負債總額.....	271,880	252,638	2,022,729
非流動負債總額.....	849,521	1,171,074	58,531
負債總額	1,121,401	1,423,712	2,081,260
流動資產／(負債)淨值	29,989	5,485	(1,752,238)
負債淨額	(716,223)	(955,130)	(1,459,720)
股本.....	—	3	4
儲備.....	(711,526)	(950,057)	(1,460,409)
非控股權益	(4,697)	(4,626)	685
資產虧絀淨額.....	(716,223)	(955,130)	(1,459,720)

財務資料

流動資產及流動負債

下表載列截至所示日期我們的流動資產、流動負債及流動資產淨值：

	於12月31日			[於3月31日]
	2022年	2023年	2024年	2025年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
				(未經審核)
流動資產				
存貨	9,274	10,822	18,802	[17,822]
貿易應收款項	3,291	7,415	15,860	[25,147]
預付款項、其他應收款項及 其他資產	116,252	80,606	106,159	[97,656]
以公允價值計量且其變動 計入損益的金融資產	73,528	—	14,569	[15,875]
初始期限超過三個月的銀行存款	10,000	32,320	43,004	[72,000]
受限制現金	—	6,111	6,126	[—]
現金及現金等價物	89,524	120,849	65,971	[31,637]
流動資產總值	301,869	258,123	270,491	[260,137]
流動負債				
貿易應付款項	17,937	11,854	33,326	[25,375]
合約負債	113,254	163,127	175,463	[171,218]
其他應付款項及應計費用	76,571	45,680	92,310	[74,690]
應付稅項	—	356	460	[530]
計息銀行借款	40,000	10,000	39,749	[40,142]
租賃負債	24,118	21,621	25,150	[31,232]
發行予投資者的金融工具	—	—	1,656,271	[1,656,271]
流動負債總額	271,880	252,638	2,022,729	[1,999,458]
流動資產／(負債)淨值	29,989	5,485	(1,752,238)	[(1,739,321)]

我們的流動資產淨值由截至2022年12月31日的人民幣30.0百萬元減至截至2023年12月31日的人民幣5.5百萬元，主要是由於(i)我們存入期限超過一年的定期存款；及(ii)確認多項流動負債，包括應計[編纂]開支及應付收購代價。鑒於截至2024年12月31日，有

財務資料

關金融工具的到期日少於12個月，故截至2024年12月31日，我們轉為流動負債淨額狀況且流動負債淨額為人民幣1,752.2百萬元，主要由於我們將發行予投資者的金融工具從非流動負債重新分類為流動負債。於2025年3月31日，我們有流動負債淨額人民幣1,739.3百萬元。

除發行予投資者的金融工具外，我們最大的流動負債項目為合約負債，其餘額於營業紀錄期隨著我們的月子中心業務及家庭護理服務業務的擴展而增加。

展望未來，我們將密切監察和管理我們的現金狀況及現金需求，確保我們的業務擁有足夠的營運資金。我們會定期審查現金狀況及現金需求，確定我們運營中現金的使用及分配，優化我們的資本結構，並滿足我們的營運資金需求。我們為改善流動負債淨額狀況而可能執行的措施包括在我們確定有大量短期現金及營運資金需求的情況下減少使用現金進行長期股權投資或長期定期存款。

物業、廠房及設備

我們的物業、廠房及設備主要包括(i)租賃物業裝修；(ii)月子中心的設備，主要用於提供產後修復服務；(iii)辦公設備；(iv)傢俱配件及電子設備；及(v)與我們收購的一家月子中心翻新工程有關的在建工程。

物業、廠房及設備項目按成本減累計折舊及任何減值虧損列賬。折舊乃按以直線法將每項物業、廠房及設備項目之成本於預測可使用年期撇銷至其剩餘價值計算。

下表載列截至所示日期我們的物業、廠房及設備的賬面淨值明細：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃物業裝修	2,658	1,115	195
產後設備	10,241	10,746	11,378
辦公設備	352	261	694
傢俱配件及電子設備	1,221	922	1,562
在建工程	—	—	14,915
總計	14,472	13,044	28,744

財務資料

我們的物業、廠房及設備的賬面淨值由截至2022年12月31日的人民幣14.5百萬元減少10.3%至截至2023年12月31日的人民幣13.0百萬元。雖然我們於2023年的物業、廠房及設備(主要為我們的租賃物業裝修)的折舊超過上述增幅。我們亦於2023年出售廣禾堂餐飲，而物業、廠房及設備相應減少人民幣0.2百萬元。

我們的物業、廠房及設備的賬面淨值由截至2023年12月31日的人民幣13.0百萬元增加至截至2024年12月31日的人民幣28.7百萬元，主要是由於我們為一家收購月子中心添置若干在建工程並為新中心添置產後修復設備。

使用權資產

我們將期限超過一年的租賃確認為使用權資產。使用權資產的賬面值由截至2022年12月31日的人民幣33.3百萬元減少19.5%至截至2023年12月31日的人民幣26.8百萬元。雖然我們於2023年租賃的物業數目隨著業務擴張而有所增加，但由於我們為保持靈活而就新建的月子中心訂立較短期的租約，使確認為使用權資產的租賃比例及絕對金額減少，故我們的使用權資產的賬面值有所下降。使用權資產由截至2023年12月31日的人民幣26.8百萬元增加至截至2024年12月31日的人民幣79.8百萬元，主要由於我們在2024年收購的其中一間月子中心的使用權資產導致。

我們大部分的物業、廠房及設備及使用權資產都與我們的月子中心有關。在營業紀錄期間，我們的月子中心普遍展現出強勁的營運表現，包括強勁的客戶需求以及整體穩健的獲利能力及現金流。儘管若干月子中心在業績爬坡期經歷短暫虧損，但業績爬坡期的表現符合預期。基於其他成熟中心的獲利能力，我們的管理層仍有信心該等中心未來將產生足夠的現金流量。因此，我們的物業、廠房及設備或使用權資產並無發現減值跡象。

商譽

商譽初始按成本計量，即已轉讓代價、已確認非控股權益金額及我們先前持有的被收購方股本權益的任何公允價值總額，超逾所收購可識別資產及所承擔負債的數額。

財務資料

本集團管理層認為，營業紀錄期間，由於現金產生單位的可收回金額超過商譽的賬面值，因此商譽沒有減值。

截至2024年12月31日，我們的商譽來自於我們收購在中國經營月子中心的附屬公司、廣禾堂業務及貝康韓蓮持有的S-bra業務。各現金產生單位的可收回金額已按使用現金流量預測計算的使用價值釐定。詳情請參閱本文件附錄一會計師報告附註15。

下表載列截至所示日期分配至各現金產生單位的商譽賬面值明細：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
月子中心營運附屬公司	19,723	24,871	69,048
貝康廣禾	20,563	20,563	20,563
貝康韓蓮	1,926	1,926	1,926
總計	42,212	47,360	91,537

其他無形資產

我們的其他無形資產主要包括收購廣禾堂業務所確認的品牌及專利。此外，我們亦將若干軟件許可證確認為其他無形資產。

該等其他無形資產於初始確認時按成本計量。該等其他無形資產的成本為收購當日的公允價值。該等其他無形資產在其可使用經濟年期攤銷，並於出現可能減值的跡象時作減值評估。我們其他無形資產的主要估計可使用年期為品牌20年、專利10年，而軟件3年。

截至2024年12月31日，確認為其他無形資產的品牌、專利及軟件的賬面值分別為人民幣8.0百萬元、人民幣2.3百萬元及人民幣0.4百萬元。

財務資料

於聯營公司的投資

截至2024年12月31日，我們於聯營公司的投資指我們於杭州美華、Nexus Media，以及若干我們管理月子中心運營商的權益。

於2023年8月，我們以現金代價人民幣25百萬元完成收購杭州美華的7.8125%股權。杭州美華為我們的策略夥伴之一，從事婦女兒童醫院的營運。我們於杭州美華的投資採用權益法入賬。

於2024年8月，我們以現金代價6百萬元完成收購Nexus Media的6.3%股權。詳情請參閱「歷史、重組及公司架構—重大收購及投資—投資Nexus Media」。

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們於聯營公司的投資分別為零、人民幣26.7百萬元及人民幣36.6百萬元。

於合營企業的投資

截至2022年12月31日，我們將一家實體(即我們的香港合資公司，為我們香港管理月子中心的運營商)確認為於合營企業的投資。於2023年，我們增加兩家實體為於合營企業的投資，即貝康南山及貝康汕頭，兩者均為我們管理月子中心的運營商。我們按權益法將合營企業入賬。

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們於合營企業的投資的賬面值分別為零、人民幣7.6百萬元及人民幣13.6百萬元。

其他非流動資產

我們的其他非流動資產指營業紀錄期間若干設備及翻新工程成本的預付款項以及向香港合資公司提供貸款3百萬元。截至2023年12月31日，我們也確認收購於上海的一家月子中心運營商的預付款項人民幣20百萬元。由於我們已全額支付相關代價，但截至2023年12月31日控制權尚未轉移給我們，故我們確認該預付款項。截至2024年12月31日，我們已獲得該附屬公司的控制權並停止確認該預付款項。

有關向香港合資公司提供貸款的詳情，請參閱下文「關聯方交易」。

財務資料

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的其他非流動資產分別為人民幣1.1百萬元、人民幣23.9百萬元及人民幣6.2百萬元。

遞延稅項資產

就資產及負債的稅基與其作財務申報用途的賬面值之間的可抵扣暫時差額以及未動用稅項抵免結轉及任何未動用稅項虧損確認遞延稅項資產。只有在有可能出現可利用該等可抵扣暫時差額、未動用稅項抵免結轉及未動用稅項虧損予以抵扣的應課稅利潤的情況下，方會確認遞延稅項資產。

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的遞延稅項資產分別為人民幣64,000元、人民幣2.1百萬元及人民幣5.9百萬元。

初始期限超過三個月的銀行存款

我們初始期限超過三個月的銀行存款包括存於中國商業銀行的定期存款。

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們初始期限超過三個月的銀行存款分別為人民幣10.0百萬元、人民幣83.8百萬元及人民幣116.0百萬元。

存貨

我們的存貨主要包括月子中心使用的製成品，以及食品業務及S-bra產品的製成品及原材料。

我們的存貨由截至2022年12月31日的人民幣9.3百萬元增加16.1%至截至2023年12月31日的人民幣10.8百萬元，並進一步增加74.1%至截至2024年12月31日的人民幣18.8百萬元，主要反映我們的月子中心業務及食品業務於營業紀錄期間的增長。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的存貨減值撥備分別為零、人民幣0.2百萬元及人民幣0.3百萬元。

財務資料

下表載列截至所示日期我們的存貨賬齡分析：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
1年內	9,274	9,291	16,821
1至3年	—	1,531	1,981
	<u>9,274</u>	<u>10,822</u>	<u>18,802</u>

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的存貨週轉天數(按某一期間的期初及期末存貨平均結餘除以同期的銷售成本再乘以365天計算)分別為7.1天、10.3天及10.2天。我們認為，由於我們的業務性質，銷售成本主要包括租金及相關成本、勞工成本及月子餐成本，故此我們的存貨週轉天數並無意義。

截至2025年3月31日，我們截至2024年12月31日約人民幣[9.5]百萬元(或[50.5]%)的存貨賬面值已確認為銷售成本。

貿易應收款項

我們的貿易應收款項主要包括有關管理月子中心的管理費。

我們致力對未償還的應收款項保持嚴格控制。逾期結餘由高級管理層定期審核。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的貿易應收款項減值撥備分別為人民幣37,000元、零及零。

財務資料

下表載列截至所示日期我們的貿易應收款項按發票日期的賬齡分析(已扣除虧損撥備)：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
3個月內.....	2,046	3,532	13,823
3個月至1年	1,245	3,883	2,035
1至2年.....	—	—	2
總計.....	3,291	7,415	15,860

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的貿易應收款項週轉天數(按某一期間的期初及期末貿易應收款項平均結餘除以同期的收入再乘以365天計算)分別為1.5天、3.5天及5.3天。我們認為，由於我們的收入主要來自提供需要預付款項的服務，故此我們的貿易應收款項週轉天數並無意義。

截至2025年3月31日，我們截至2024年12月31日約人民幣4.3百萬元(或27.1%)的未償還貿易應收款項結餘已結清。

預付款項、其他應收款項及其他資產

我們的預付款項、其他應收款項及其他資產包括(i)向第三方提供貸款；(ii)與我們的月子中心、辦公室及員工宿舍相關的租賃按金；(iii)預付款項；(iv)其他應收款項，包括與出售附屬公司有關的應收代價、我們管理的月子中心墊款，以及若干向僱員提供的貸款；(v)可扣除進項增值稅；(vi)應收關聯方款項；及(vii)遞延[編纂]開支；及(viii)因重組而發行附優先權的普通股的應收款項。

截至2022年及2023年12月31日，我們向第三方提供的貸款包括應收杭州青芝企業管理有限公司、杭州青隆建設發展有限公司及悅子閣(上海)健康服務有限公司(均為獨立第三方)的短期計息貸款。截至2022年12月31日，應收杭州青芝企業管理有限公司的短期計息貸款的本金為人民幣30.5百萬元，年利率為6%，貸款於2023年收回。截至2022年

財務資料

12月31日，應收杭州青隆建設發展有限公司的短期計息貸款的本金為人民幣50百萬元，年利率為5%，貸款於2023年收回。截至2023年12月31日，應收悅子閣(上海)健康服務有限公司的款項為人民幣24.0百萬元，應計為利息人民幣0.4百萬元。該應收款項的年利率為5%，應收款項的借款期限為12個月。截至2024年12月31日，悅子閣(上海)健康服務有限公司成為我們的附屬公司，我們停止確認該應收款項。

根據《貸款通則》，僅金融機構可合法從事放貸業務，而屬非金融機構的公司間貸款則被禁止。根據《最高人民法院關於審理民間借貸案件適用法律若干問題的規定》(「《民間借貸規定》」)，受限於若干條件，非金融機構之間的融資安排及借貸交易的有效性及合法性獲承認。於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，(i)貸款並非我們的主要業務，且所有應收第三方貸款均已結清；(ii)該等貸款的利率不超過《民間借貸規定》所規定的利率；(iii)我們與該等借款人之間不存在與貸款有關的糾紛或爭議；及(iv)我們未受到任何行政處罰、調查或執行行動，且我們未收到任何監管機構有關提供上述貸款的通知。基於上述基礎，我們的中國法律顧問認為，根據《民間借貸規定》，本集團向借款人授出貸款的安排具有法律約束力及有效性。此外，根據與主管機構的訪談，有關主管機構只規範金融機構所提供的貸款，對於企業間或企業與個人間的任何貸款均不予規範或處罰。相反，企業間或企業與個人間的該等貸款的有效性應由中國法院判定。基於上述基礎，我們的中國法律顧問認為，本集團因違反《貸款通則》而受罰的風險相對較低。我們日後不計劃繼續進行該等交易。詳情請參閱「風險因素 — 與我們的業務和行業有關的風險 — 我們或會因於營業紀錄期間向第三方作出的貸款被中國政府處以罰款」。

我們的預付款項主要包括(i)臨時租用的月子中心部分酒店客房，以及員工宿舍若干短期租賃的預付租金；(ii)財務諮詢服務及信息科技諮詢服務的預付服務費、保險費以及電信費；(iii)若干貨品及設備的預付代價；及(iv)預付廣告開支。

我們的可扣除進項增值稅與上文「合併損益表主要組成部分說明 — 其他收入」所述的稅務優惠有關，即我們已繳納但根據相關稅務優惠政策尚未扣除的進項增值稅部分。

財務資料

下表載列截至所示日期我們的預付款項、其他應收款項及其他資產明細：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
向第三方提供貸款.....	80,705	24,449	—
租賃按金	15,780	23,950	28,127
預付款項	15,552	24,861	31,072
其他應收款項	1,941	2,873	17,864
可扣除進項增值稅.....	2,259	3,199	3,939
應收關聯方款項(附註)	—	716	2,578
遞延[編纂]開支	[編纂]	[編纂]	[編纂]
發行附優先權的普通股的應收款項	—	—	17,128
減：減值撥備	—	—	(43)
總計.....	116,252	80,606	106,159

附註：有關應收關聯方款項主要包括(i)於2023年12月31日，貝康南山的非貿易相關其他應收款項人民幣0.7百萬元，隨後已於2024年2月結清；及(ii)於2024年12月31日，管理月子中心營運的若干公司的貿易相關其他應收款項人民幣2.6百萬元。詳情請參閱下文「關聯方交易」。

我們的預付款項、其他應收款項及其他資產由截至2022年12月31日的人民幣116.3百萬元減少30.7%至截至2023年12月31日的人民幣80.6百萬元，主要是由於我們應收第三方貸款因償還貸款由截至2022年12月31日的人民幣80.7百萬元減少69.8%至截至2023年12月31日的人民幣24.4百萬元。上述減少部分被(i)租賃按金由截至2022年12月31日的人民幣15.8百萬元增加51.9%至截至2023年12月31日的人民幣24.0百萬元，主要是由於我們於2023年新設的月子中心的租賃按金增加；及(ii)預付款項由截至2022年12月31日的人民幣15.6百萬元增加59.6%至截至2023年12月31日的人民幣24.9百萬元，主要是由於若干貨品及設備的預付代價增加以及預付服務費增加，主要包括[編纂]開支所抵銷。

我們的預付款項、其他應收款項及其他資產由截至2023年12月31日的人民幣80.6百萬元增加31.8%至截至2024年12月31日的人民幣106.2百萬元，主要是由於(i)截至2024年12月31日確認發行附優先權的普通股的應收款項，該款項為本公司因重組而發行的認股權證行使後的應收款項；(ii)其他應收款由截至2023年12月31日的人民幣2.9百萬元增加

財務資料

至截至2024年12月31日的人民幣17.9百萬元，主要由於確認與出售成都溫江貝康澤恩互聯網醫院有限公司及成都溫江貝康恩護門診部有限公司全部股權有關的應收代價(更多詳情請參閱本文件「歷史、重組及公司架構—出售若干附屬公司」)以及我們管理的月子中心的墊款；(iii)預付款項由截至2023年12月31日的人民幣24.9百萬元增加24.9%至截至2024年12月31日的人民幣31.1百萬元，主要由於預付服務費及廣告費用增加所致；及(iv)租金按金由截至2023年12月31日的人民幣24.0百萬元增加17.1%至截至2024年12月31日的人民幣28.1百萬元，與我們的月子中心網絡擴張一致。上述增加部分被因償還向第三方提供的貸款而於截至2024年12月31日終止確認此類貸款所抵銷。

本公司管理層認為，截至2024年12月31日的預付款項、其他應收款項及其他資產人民幣43,000元可能無法收回，我們已對截至2024年12月31日的該筆款項全額計提減值撥備。

以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產分別為人民幣73.5百萬元、零及人民幣19.6百萬元。

於營業紀錄期間，我們以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產主要包括中國商業銀行發行的理財產品及信託產品(包括若干結構性存款)。

截至2022年及2024年12月31日止年度，我們理財產品及信託產品的預期年回報率分別為2.70%至4.20%及2.28%。所有該等理財產品及信託產品均非保本產品。投資的公允價值與其成本加上預期回報相若。

儘管我們利用銀行借款撥付運營及擴張，亦為此努力維繫與銀行的關係，但我們在考慮風險及回報以及回報與借款成本之間的比較後，採取靈活而平衡的方法來管理現金資源，以實現更好的財務結果。我們主要投資於中國信譽良好的商業銀行發行的風險低而流動性高的理財產品及信託產品，如投資於債券及貨幣市場產品的投資產品。由於我們投資的理財產品及信託產品大多可隨時贖回或短期內到期，故我們並無因這

財務資料

些投資而出現任何現金短缺，進而無法為我們運營或擴張計劃提供資金。未來，我們或會在充分考慮(包括但不限於)宏觀經濟環境、整體市場狀況、風險控制及發行銀行信用、本身的營運資金狀況，以及投資的預期利潤或潛在虧損等多項因素後，根據個別情況繼續投資理財產品及信託產品。我們會不時檢討現金管理策略，以充分利用財務資源。若我們認為預期回報與借款成本相若或超出借款成本，我們可能會在利用銀行借款的同時繼續投資理財產品及信託產品。

我們對理財產品及信託產品的投資由財務部門主管監督，其擁有會計及財務方面的相關經驗。**[編纂]**後，如果我們對理財產品及信託產品的投資觸發《上市規則》第14章項下的任何合規義務，此投資須經董事會批准。

受限制現金

截至2023年及2024年12月31日，我們的受限制現金分別為人民幣6.1百萬元及人民幣6.1百萬元，即就收購悅子閣(上海)健康服務有限公司而需向賣方支付的託管賬戶中的現金。截至最後實際可行日期，我們已完成該收購，並不再確認該受限制現金。

現金及現金等價物

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的現金及現金等價物分別為人民幣89.5百萬元、人民幣120.8百萬元及人民幣66.0百萬元。

於營業紀錄期間，我們的現金及現金等價物主要以人民幣計值，少量以美元、港元及新加坡元計值。

貿易應付款項

我們的貿易應付款項主要包括應付酒店的若干短期客房租金及產後膳食成本的款項。該等金額通常按月結算。我們的貿易應付款項亦包括應付食品業務原材料供應商的款項，以及應付我們產後護理服務及產後修復服務(包括S-bra產品)採購材料供應商的款項。

財務資料

下表載列截至所示日期我們的貿易應付款項按發票日期的賬齡分析：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
3個月內.....	15,312	9,877	31,860
3個月至1年	2,527	460	414
1至2年.....	98	1,517	8
超過2年.....	—	—	1,044
總計.....	17,937	11,854	33,326

我們的貿易應付款項由截至2022年12月31日的人民幣17.9百萬元減少33.5%至截至2023年12月31日的人民幣11.9百萬元，主要是由於我們結清期內停止營運的若干月子中心的客房費用。我們的貿易應付款項由截至2023年12月31日的人民幣11.9百萬元增加至截至2024年12月31日的人民幣33.3百萬元，主要是由於(i)我們的月子中心業務擴張及開設新月子中心導致應付酒店的客房費用及產後膳食成本增加；及(ii)我們的產後修復服務範圍擴大導致應向第三方產後修復服務提供商支付的服務費用增加。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的貿易應付款項週轉天數(按某一期間的期初及期末貿易應付款項平均結餘除以同期的銷售成本再乘以365天計算)分別為15.2天、15.3天及15.6天。我們認為，由於我們需要預付絕大部分銷售成本，故此我們的貿易應付款項週轉天數並無意義。

截至2025年3月31日，我們截至2024年12月31日約人民幣30.4百萬元(或91.2%)的未償還貿易應付款項結餘已結清。

合約負債

我們的月子中心業務(包括產後護理服務及產後修復服務)及家庭護理服務業務一般要求提前付款。我們的合約負債指與該等尚未提供的服務相關的預付款項。有關我們如何確認月子中心業務及家庭護理服務業務收入的詳情，請參閱上文「重大會計資料與關鍵估計及判斷—重大會計政策—收入確認」。

財務資料

我們的產後修復服務及家庭護理服務的預付套餐一般在一段時間後到期，屆時相應的遞延收入將全數在損益內確認。若我們的產後護理服務的客戶於預付款項後並未使用我們的服務，則根據我們的協議條款，該等預付款項或會遭沒收，屆時相應的遞延收入將全數在損益內確認。

我們的合約負債由截至2022年12月31日的人民幣113.3百萬元增加44.0%至截至2023年12月31日的人民幣163.1百萬元，並進一步增加7.6%至截至2024年12月31日的人民幣175.5百萬元，主要反映我們的月子中心業務及家庭護理服務業務的增長。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的合約負債週轉天數(按某一期間的期初和期末合約負債的平均結餘除以同期收入再乘以365天計算)分別為81.9天、90.1天及77.4天。

截至2025年3月31日，我們截至2024年12月31日約人民幣108.1百萬元(或61.6%)的合約負債已確認為收入。

其他應付款項及應計費用

我們的其他應付款項及應計費用包括(i)應付工資及花紅；(ii)其他應付款項，包括僱員墊款、應計促銷費、應計第三方服務費及應付股東款項；(iii)應付按金，包括我們從月子中心業務及家庭護理服務業務的客戶收取的按金；(iv)與收購廣禾堂業務及多家月子中心的未支付代價有關的應付收購代價；(v)應繳增值稅及預扣應付個人所得稅；(vi)與重組有關的付款，即作為重組的一部分，就收購杭州貝康股權應付若干國內[編纂]前投資者款項；(vii)應計[編纂]開支；(viii)與收購月子中心有關的非控股權益；(ix)應付關聯方若干款項(詳情請參閱下文「關聯方交易」)；及(x)應付合營企業注資。

財務資料

下表載列截至所示日期我們的其他應付款項及應計費用明細：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應付工資及花紅.....	21,009	19,003	22,754
其他應付款項.....	35,566	12,398	14,293
應付按金.....	1,495	1,190	1,862
應付收購代價(附註1).....	8,000	500	12,222
增值稅及其他應付稅項.....	9,146	12,122	14,009
與重組有關的付款.....	—	—	12,977
應計[編纂]開支.....	[編纂]	[編纂]	[編纂]
應付關聯方款項(附註2).....	—	—	829
應付合營企業注資.....	1,355	—	—
總計.....	76,571	45,680	92,310

附註：

- (1) 截至2025年3月31日，截至2024年12月31日的應付收購代價中約人民幣6.1百萬元尚未結清。此款項與收購悅子閣有關。
- (2) 我們與若干管理中心訂立協議，代其營運月子中心。於2024年12月31日，我們的應付關聯方其他應付款項及應計費用應付予該等管理中心，代表自客戶收取之合約負債。有關款項為與貿易相關，而我們未必能於[編纂]前結清該等應付關聯方款項。

財務資料

我們的其他應付款項及應計費用由截至2022年12月31日的人民幣76.6百萬元減少40.3%至截至2023年12月31日的人民幣45.7百萬元，主要是由於(i)我們的其他應付款項主要因結算上述貝康國際的應付款項而由截至2022年12月31日的人民幣35.6百萬元減少65.2%至截至2023年12月31日的人民幣12.4百萬元；(ii)應付工資及花紅由截至2022年12月31日的人民幣21.0百萬元減少9.5%至截至2023年12月31日的人民幣19.0百萬元，原因在於(a)我們的月子中心轉而使用更多服務供應商而不是長期員工來提供服務，導致僱員人數減少；及(b)出售廣禾堂餐飲；及(iii)應付收購代價因結清收購代價而由截至2022年12月31日的人民幣8.0百萬元減少93.8%至截至2023年12月31日的人民幣0.5百萬元。

我們的其他應付款項及應計費用由截至2023年12月31日的人民幣45.7百萬元增加102.0%至截至2024年12月31日的人民幣92.3百萬元，主要是由於(i)作為重組的一部分，就收購杭州貝康股權確認應付若干國內[編纂]前投資者款項人民幣13.0百萬元；(ii)由於我們籌備[編纂]，應計[編纂]開支由截至2023年12月31日的人民幣[編纂]元增加至截至2024年12月31日的人民幣[編纂]元。

應付稅項

我們的應付稅項指我們在中國內地應繳納的企業所得稅。截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的應付稅項分別為零、人民幣0.4百萬元及人民幣0.5百萬元，與營業紀錄期間的所得稅抵免的波動一致。

計息銀行借款

有關計息銀行借款的詳情，請參閱「債務 — 計息銀行借款」。

租賃負債

有關租賃負債的詳情，請參閱下文「債務 — 租賃負債」。

財務資料

流動資金及資本資源

現金流量

於營業紀錄期間，我們的現金主要用途為投資活動，主要指銀行存款及以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產以及股權投資的增加。我們流動資金的主要來源來自於營業紀錄期間初的一般營業活動及融資活動所產生的現金流量。

下表載列所示期間合併現金流量表的選定現金流量數據：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
經營活動所得現金流量淨額.....	24,105	56,703	49,078
投資活動所用現金流量淨額.....	(44,287)	(28,717)	(82,428)
融資活動所得／(所用)現金流量淨額.....	21,351	3,339	(21,528)
年初現金及現金等價物.....	88,355	89,524	120,849
年末現金及現金等價物.....	89,524	120,849	65,971

經營活動所得現金流量淨額

截至2024年12月31日止年度，經營活動所得現金流量淨額為人民幣49.1百萬元。現金流入淨額主要是由於(i)經調整非現金項目(包括向投資者發行的金融工具公允價值變動人民幣493.7百萬元、以股份為基礎的付款開支人民幣60.6百萬元以及使用權資產折舊人民幣27.4百萬元)後，我們的除稅前虧損為人民幣546.6百萬元；(ii)貿易應付款項增加人民幣21.5百萬元；及(iii)合約負債增加人民幣11.2百萬元。現金流入淨額部分被預付款項、其他應收款項及其他資產增加人民幣3.6百萬元所抵銷。

截至2023年12月31日止年度，經營活動所得現金流量淨額為人民幣56.7百萬元。現金流入淨額主要是由於(i)經調整非現金項目(包括向投資者發行的金融工具賬面值變動

財務資料

人民幣256.1百萬元以及使用權資產折舊人民幣33.4百萬元)後，我們的除稅前虧損為人民幣240.7百萬元；及(ii)合約負債增加人民幣49.9百萬元。現金流入淨額部分被預付款項、其他應收款項及其他資產增加人民幣26.5百萬元所抵銷。

截至2022年12月31日止年度，儘管(i)經調整非現金項目(包括向投資者發行的金融工具賬面值變動人民幣366.9百萬元、使用權資產折舊人民幣39.9百萬元以及物業、廠房及設備折舊人民幣4.2百萬元)後出現除稅前虧損；(ii)存貨增加人民幣5.6百萬元；(iii)預付款項、其他應收款項及其他資產增加人民幣5.6百萬元；及(iv)應收貿易款項增加人民幣2.6百萬元，但經營活動所得現金流量淨額為人民幣24.1百萬元。現金流入淨額主要反映(i)合約負債增加人民幣14.9百萬元；(ii)貿易應付款項增加人民幣8.3百萬元；(iii)受限制現金減少人民幣6.5百萬元；及(iv)其他應付款項及應計費用增加10.1百萬元。

投資活動所用現金流量淨額

截至2024年12月31日止年度，投資活動所用現金流量淨額為人民幣82.4百萬元。現金流出淨額主要是由於(i)初始期限超過三個月的銀行存款增加人民幣32.0百萬元；(ii)以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的購買淨額人民幣19.5百萬元；及(iii)購買物業、廠房及設備項目人民幣15.9百萬元。

截至2023年12月31日止年度，投資活動所用現金流量淨額為人民幣28.7百萬元。現金流出淨額主要是由於(i)銀行存款增加人民幣80.0百萬元；(ii)於聯營公司的投資所用現金人民幣26.5百萬元；及(iii)股權投資預付款項人民幣20.0百萬元。該現金流出淨額部分被出售以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產所得款項淨額人民幣73.5百萬元所抵銷。

截至2022年12月31日止年度，投資活動所用現金流量淨額為人民幣44.3百萬元。現金流出淨額反映(i)第三方貸款增加人民幣85.0百萬元；及(ii)收購業務及附屬公司所用的現金人民幣18.7百萬元。該現金流出淨額部分被出售以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產所得款項淨額人民幣36.0百萬元所抵銷。

財務資料

融資活動所得／(所用)現金流量淨額

截至2024年12月31日止年度，融資活動所用現金流量淨額為人民幣21.5百萬元。現金流入淨額主要是由於(i)新增銀行貸款所得現金人民幣68.9百萬元；及(ii)發行附優先權的普通股所得款項人民幣63.3百萬元。該現金流入淨額部分被(i)與重組有關的付款人民幣67.5百萬元；(ii)償還銀行貸款人民幣40.0百萬元；及(iii)支付租賃付款本金部分所用的現金人民幣32.3百萬元所抵銷。

截至2023年12月31日止年度，融資活動所得現金流量淨額為人民幣3.3百萬元。現金流入淨額主要是由於(i)新增銀行貸款所得現金人民幣78.8百萬元；及(ii)向投資者發行的金融工具所得款項人民幣70.0百萬元。該現金流入淨額部分被(i)償還銀行貸款人民幣108.8百萬元；及(ii)支付租賃付款本金部分所用的現金人民幣33.3百萬元所抵銷。

截至2022年12月31日止年度，融資活動所得現金流量淨額為人民幣21.4百萬元。現金流入淨額反映(i)新增銀行貸款所得現金人民幣40.0百萬元；及(ii)向附屬公司注資所得款項人民幣25.0百萬元。該現金流入淨額部分被(i)支付租賃付款本金部分所用的現金人民幣37.2百萬元；及(ii)收購非控制權益所用的現金人民幣4.8百萬元所抵銷。

營運資金充足率

營業紀錄期間，我們主要通過經營活動產生的現金、股本融資及銀行借款籌集的資金為我們的營運提供資金。我們主要通過密切監控我們的營運及擴張計劃來管理我們的現金流及營運資金。我們還認真審查未來現金流需求，並在必要時調整我們的營運及擴張計劃，以確保我們保持充足的營運資金支援業務營運及擴張計劃。

我們相信，我們的流動資金需求將透過使用經營活動所得的現金流、債務融資、**[編纂][編纂]**以及不時從資本市場籌集的其他資金來滿足。除我們已經或可能獲得的銀行借款外，我們目前並無任何重大對外債務融資計劃。截至2025年3月31日，我們的(i)現

財務資料

金及現金等價物為人民幣31.6百萬元；及(ii)未動用銀行融資為人民幣120.0百萬元。經考慮上述我們可動用的財務資源，在並無不可預見情況下，董事認為，我們有足夠的營運資金來滿足自本文件刊發當日起至少未來12個月的當前現金需求。

然而，我們在本文件日期起計未來12個月內獲得超出預計現金需求的額外資金的能力受到各種不確定性的影響，包括我們未來的經營業績、未來的業務計劃、財務狀況及現金流以及我們、客戶及貸款人所在市場的經濟、政治及其他狀況。

債務

我們的債務主要包括計息銀行借款及租賃負債。

下表載列截至所示日期我們的債務明細：

	於12月31日			[於3月31日]
	2022年	2023年	2024年	2025年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元 (未經審核)
非即期				
租賃負債	10,095	5,747	55,689	[58,466]
即期				
計息銀行借款	40,000	10,000	39,749	[40,142]
租賃負債	24,118	21,621	25,150	[31,232]
總計	74,213	37,368	120,588	[129,840]

計息銀行借款

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的計息銀行借款分別為人民幣40.0百萬元、人民幣10.0百萬元及人民幣39.7百萬元，主要用於為我們的業務擴張提供資金。

截至2024年12月31日，我們的計息銀行借款為人民幣29.7百萬元，由定期存款作抵押。該等有抵押銀行借款以美元計值。截至2024年12月31日的餘下計息銀行借款以人民幣計值且無抵押。截至2024年12月31日，我們有抵押及無抵押的計息銀行借款的實際利率分別為5.8%至6.0%及2.9%。

財務資料

我們的銀行借款協議包含商業銀行貸款慣用的標準條款、條件及契諾，但並無我們認為會對業務運營有重大影響的契諾。董事確認，於營業紀錄期間及直至最後實際可行日期，我們在獲取銀行借款方面並無遇到任何困難，且並無任何拖欠銀行借款或違反契諾的情況。[董事亦確認，自2025年3月31日直至本文件日期，我們的債務並無重大變動。]

租賃負債

我們在租賃開始日以租賃期間支付的租賃付款額的現值確認租賃負債。該等租賃負債主要與我們在中國月子中心的租賃有關。

下表載列截至所示日期租賃負債的到期狀況：

	於12月31日			[於3月31日]
	2022年	2023年	2024年	2025年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
				(未經審核)
1年內	24,118	21,621	25,150	[31,232]
1至3年	8,992	5,747	18,284	[22,483]
3年以上	1,103	—	37,405	[35,983]
總計.....	34,213	27,368	80,839	[89,698]

我們的租賃負債由截至2022年12月31日的人民幣34.2百萬元減少19.9%至截至2023年12月31日的人民幣27.4百萬元。儘管我們所租用的物業數目因業務擴張而有所增加，但由於我們為保持靈活性而就新建的月子中心訂立較短期的租約，故我們的租賃負債於2022年至2023年有所下降。租賃負債由截至2023年12月31日的人民幣27.4百萬元增加至截至2024年12月31日的人民幣80.8百萬元，主要由於我們在期內收購的其中一間月子中心的租賃負債導致。

財務資料

其他事項

除上文所披露者外，截至2025年3月31日，我們並無任何未償還的債務證券、按揭、質押、債權證或其他貸款資本(已發行或同意發行)、銀行透支、貸款、承兌或承兌信貸負債或其他類似債務、租賃及融資租賃承諾、租購承諾或擔保。

或然負債

截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們並無任何重大或然負債。我們確認，截至最後實際可行日期，我們的或然負債並無任何重大變化或安排。

承擔及資本開支

承擔

於營業紀錄期間，我們的承擔主要與尚未開始的不可撤銷租賃合約及投資承擔有關。截至2022年、2023年及2024年12月31日，我們的承擔分別為人民幣23.6百萬元、人民幣55.5百萬元及人民幣35.9百萬元。詳情請參閱本文件附錄一會計師報告附註36。

資本開支

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，我們的資本開支分別為人民幣4.4百萬元、人民幣6.1百萬元及人民幣16.2百萬元。我們於營業紀錄期間的資本開支包括(i)購買物業、廠房及設備項目，主要指我們為開設新月子中心而購買的產後修復設備；及(ii)購買無形資產。

財務資料

下表載列截至所示期間我們的資本開支明細：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
購買物業、廠房及設備項目	4,069	5,859	15,869
購買其他無形資產	292	273	367
	<u>4,361</u>	<u>6,132</u>	<u>16,236</u>

我們因擴展業務而定期產生資本開支。我們擬透過經營活動所得的現金流、債務融資、[編纂][編纂]以及不時從資本市場籌集的其他資金，為計劃的資本開支提供資金。

資產負債表外承諾及安排

截至最後實際可行日期，我們並無訂立任何資產負債表外安排。

關聯方交易

於營業紀錄期間，我們與若干管理月子中心運營商進行關聯方交易。該等交易包括(i)就運營月子中心出售貨品；(ii)我們就向該等管理月子中心提供服務收取管理費及顧問費；(iii)若干用作支持月子中心營運的貸款；(iv)本集團在為這些中心提供管理服務的過程中就中心營運墊付的若干款項；(v)借調員工；及(vi)我們在為這些中心提供管理服務的過程中代中心向客戶收取的若干款項。

截至2024年12月31日，我們的應收關聯方款項包括(i)貿易相關其他應收款項人民幣2.6百萬元，即本集團就管理中心營運墊付的若干款項；(ii)非貿易相關其他應收款項人民幣2.7百萬元，即向香港合資公司提供貸款3.0百萬元；(iii)非貿易相關其他應付款項人民幣0.8百萬元，即本集團自管理中心借調員工的成本及我們代中心向客戶收取的若干款項；及(iv)與若干管理費及出售貨品應收款項有關的貿易相關應收款項人民幣4.5百萬元。

財務資料

我們提供予香港合資公司的貸款3百萬港元乃由貿易應收款項轉換，並將於2023年12月31日起計五年內償還。該貸款乃為支持管理月子中心的營運而作出。我們將根據香港合資公司的財務狀況等因素，持續評估是否要求其償還應收貸款。鑑於我們的香港合資公司並非本公司的關連人士，根據《上市規則》第14A章，該貸款並無任何影響。

董事認為，我們於營業紀錄期間的關聯方交易均按公平基準進行。

有關關聯方交易的詳情，請參閱本文件附錄一會計師報告附註37。

關鍵財務比率

下表載列截至所示日期或年度的關鍵財務比率：

	於12月31日或截至該日止年度		
	2022年	2023年	2024年
毛利率(附註1)	29.9%	36.5%	33.9%
流動比率(附註2)	1.1	1.0	0.1
速動比率(附註3)	1.1	1.0	0.1

附註：

- (1) 按毛利除以收入計算。
- (2) 按流動資產總值除以流動負債總額計算。
- (3) 按流動資產總值(減存貨)除以流動負債總額計算。

風險的定量及定性披露

本集團的主要金融工具主要包括現金及現金等價物、銀行存款、以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產、計息銀行借款及其他金融資產。

我們的整體風險管理策略著重於金融市場的不可預測性，力求盡量減少對我們財務表現的潛在不利影響。我們概述了管理重大財務風險的方法。

財務資料

流動性風險

我們使用經常性流動性規劃工具監控資金短缺的風險。該工具考慮金融工具及金融資產(如貿易應收款項)的到期日以及預計的經營所得現金流。有關我們基於合約未貼現付款的金融負債的到期狀況，請參閱本文件附錄一會計師報告附註40。

其他風險

我們認為，我們並無重大利率風險、外匯風險或信貸風險。詳情請參閱本文件附錄一會計師報告附註40。

股息及股息政策

營業紀錄期間，我們並無宣派或派付任何股息。日後，我們可能透過現金或其他我們認為適當的方式分派股息。

我們目前並無固定的股息派付比率或固定股息政策。未來分派任何中期股息或建議任何末期股息將由董事會酌情決定，取決於(其中包括)我們的盈利、財務狀況、資本需求、債務水平、適用於派付股息的法定及合約限制，以及董事會認為相關的其他因素。此外，任何財政年度的末期股息均須獲得股東批准。

股息只能從相關法律允許的可分派利潤中撥付。若利潤以股息形式分派，則該部分利潤不得再投資於我們的業務。無法保證我們能夠按向董事會呈示的計劃所列的金額宣派或分派任何股息，亦可能不會宣派或分派。此外，若我們或其任何附屬公司日後本身出現債務，則規管該債務的工具或會限制我們派付股息的能力。過去的股息分派紀錄不得作為確定我們未來可能宣派或派付的股息水平的參考或依據。

可分派儲備

截至2024年12月31日，本公司並無任何保留利潤作為可分派予股東的儲備。

財務資料

中國附屬公司的利潤分配

於營業紀錄期間，我們在中國內地成立的一間附屬公司北京貝康澤恩健康諮詢有限公司（「北京貝康澤恩諮詢」）已派付股息。

根據《中華人民共和國公司法》第二百一十條，中國公司分配當年稅後利潤時，應當提取利潤的百分之十列入公司法定公積金。公司法定公積金累計額為公司註冊資本的百分之五十以上的，可以不再提取。

公司的法定公積金累計額不足以彌補以前年度虧損的，在依照前款規定提取法定公積金之前，應當先用當年利潤彌補虧損。

公司從稅後利潤中提取法定公積金後，經股東會決議，還可以從稅後利潤中提取任意公積金。

公司彌補虧損和提取公積金後所餘稅後利潤，有限責任公司按照股東實繳的出資比例分配利潤，全體股東約定不按照出資比例分配利潤的除外；股份有限公司按照股東所持有的股份比例分配利潤，組織章程細則另有規定的除外。

截至2020年及2021年12月31日止財政年度，北京貝康澤恩諮詢錄得剩餘稅後利潤，並按照組織章程細則計提法定公積金，其股東也通過股東決議批准此股息計劃。

中國法律顧問認為，中國公司彌補虧損和提取公積金（包括法定及任意（如適用））後所餘稅後利潤，可經股東會決議在全體股東之間進行分配，但此股息分配須符合組織章程細則、《中華人民共和國公司法》及其他適用法律法規的程序及規定。

財務資料

[編纂]經調整合併有形資產淨值報表

有關[編纂]經調整合併有形資產淨值的詳情，請參閱本文件附錄二「[編纂]財務資料」。

[編纂]

[編纂]指與[編纂]有關的專業費用、[編纂]及其他費用。我們預期會產生的[編纂]開支總額為人民幣[編纂]元(假設並無行使[編纂]，且根據[編纂]每股[編纂][編纂]港元(即指示性[編纂]範圍的中位數)計算)，其中人民幣[編纂]元、人民幣[編纂]元及人民幣[編纂]元已分別於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的損益扣除。[編纂]開支總額包括[編纂]費人民幣[編纂]元及非[編纂]費人民幣[編纂]元(包括法律顧問及會計師費用及開支人民幣[編纂]元以及其他費用及開支人民幣[編纂]元)。在[編纂]開支總額中，預期人民幣[編纂]元將自損益扣除，而發行股份直接產生的人民幣[編纂]元預期將於[編纂]完成後自權益中扣除。我們的[編纂]開支總額估計佔[編纂][編纂]的[編纂]%。上述[編纂]開支為最新可行估計，僅供參考，實際金額或會與此估計有所不同。

近期發展及無重大不利變動

有關營業紀錄期間後發生的近期發展，請參閱「概要 — 近期發展」。

經過審慎仔細的考慮後，董事確認，自2024年12月31日起直至本文件日期，我們的財務及貿易狀況或前景並無任何重大不利變動，且自2024年12月31日以來，亦無發生任何對會計師報告(全文載於本文件附錄一)所列資料有重大影響的事件。

《上市規則》規定的披露

我們確認，截至最後實際可行日期，並無任何情況會導致《上市規則》第13.13至13.19條的披露規定。

未來計劃及[編纂]

未來計劃

有關我們未來計劃的詳盡說明，請參閱「業務 — 我們的戰略」。

[編纂]

我們估計，按[編纂]每股股份[編纂]港元（即本文件所述指示性[編纂]範圍的中位數）計算，經扣除我們就[編纂]應付的[編纂]、費用及估計開支後，我們將收取[編纂][編纂]約[編纂]港元（假設[編纂]未獲行使）。

假設[編纂]為指示性[編纂]範圍的中位數，我們目前擬將該等[編纂]用作以下用途。除將收取及分配的[編纂][編纂]外，我們亦計劃動用內部流動資金來源，以補充任何開支差額（如有）。具體而言：

- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於擴展產後護理網絡，包括於我們已進駐的城市及對我們而言的新城市開設新的月子中心、整合競爭對手及收購部分管理中心（詳情請參閱「業務 — 我們的戰略 — 戰略性拓展我們於中國及特定海外市場的月子中心網絡，以進一步增加我們家庭護理平台的客戶群」），包括：
- 約[編纂]%或[編纂]港元用於在中國及特定海外市場開設新的月子中心，包括通過有機擴張和整合競爭對手，以及收購部分管理中心。自2025年至2029年，我們計劃動用[編纂][編纂]，通過有機擴張、收購競爭對手及收購部分管理中心新增約55家月子中心（獨棟別墅中心除外），包括於2027年及2028年合共開設約四至五家海外中心。由於我們無需通過有機擴張對新中心進行重大投資，該部分[編纂]的多數將用於收購現有運營商及收購部分管理中心。具體而言，我們計劃將[編纂]港元用於有機擴張，而[編纂]港元

未來計劃及[編纂]

則用於收購。我們的目標是通過快速獲得市場准入和建立市場佔有率來瞄準新興大都市的高端月子中心細分市場。在通過整合競爭對手進行擴張方面，我們考慮的因素包括目標地理位置、客戶群、收入和盈利能力以及運營情況等。有關物色潛在目標的標準，請參閱「業務 — 我們的業務 — 月子中心 — 擴張策略 — 兼併競爭對手」。當進軍新市場開設月子中心時，我們將實行相關措施以遵守適用的法律法規；及

- 約[編纂]%或[編纂]港元用於投資獨棟別墅月子中心，以滿足更高隱私要求的尚未滿足需求，並於目標城市的高端產後護理領域獲得更多市場份額。我們計劃於2025年至2027年合共開設約四至五家自營Bella Villa月子中心。獨棟別墅中心有關的所得款項淨額將主要投資於新開設中心的設計及翻新。我們也計劃升級現有及未來獨棟別墅月子中心的設施及設備，以提供更加個性化及定製化的產後護理服務。我們的目標是定位在北京、上海、深圳、廣州及杭州等核心城市的住宅區黃金地段。我們旨在為月子中心提供多樣化的物業類型選擇，以滿足所有客戶的個性化興趣；
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於推出新服務及產品，以擴展全面的品類滿足客戶的生命週期需求（詳情請參閱「業務 — 我們的戰略 — 通過多元化我們的服務與產品組合，進一步擴大家庭護理平台，以獲取更長的客戶生命週期價值，增加高價值客戶群」），包括：
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於開發我們在中國的養老護理業務，憑藉我們與木下集團的合作。我們將引入領先的經驗及協定，並將它們與中國的特定場景及客戶需求結合。具體而言，為了成為養老院的運營商及管理人，我們計劃組建新的養老護理業務部門，發展服務養老護理機構的培訓能力，並建立養老護理業務的標準化培訓運營體系。自2025年起，我們計劃啟動對養老護理服務人員的培訓機制開發。我們將以根據合作協議可獲取的木下集團的培訓材料為基礎，對培訓材料進行彙編和本地化，並組建培訓師

未來計劃及[編纂]

團隊，從而建立起可擴展的養老護理人員培訓體系。於2026年，我們的目標是完成養老護理服務SOP的制定，包括制定標準化服務系統、檢驗系統及銷售管理系統。我們計劃為養老護理探索不同服務模式。我們將開始向客戶推銷我們的服務套餐，並計劃向客戶提供第一批內部培訓的養老護理人員，作為我們針對老年人的家庭護理服務的一部分。於2027年，我們的目標是試點開展第三方養老護理機構管理業務，將業務從居家養老護理擴展至養老院業務管理；

- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於發展我們的零售業務，包括孵化新的零售品牌以及為廣禾堂推出新的營養產品SKU。我們正在探索適合產後女性的新產品和嬰兒護理產品的可行性。若有合適的候選產品可滿足市場未被滿足的需求，我們將自2026年起推出新的零售品牌。於各個新品牌的初始階段，我們預計將開展更多的促銷活動，例如通過線上渠道進行營銷活動及投放廣告；及
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於發展產後修復服務，受惠於我們網絡的擴展及客戶群的日益壯大。我們計劃通過提供更系統化及更長期的修復服務，以及推出醫美等新服務領域，將我們的家庭護理平台完全貨幣化。通過收購第三方服務供應商，我們亦計劃提高利用內部資源提供產後修復服務的能力，減少對第三方供應商的依賴，並為非月子中心客戶提供服務，使產後修復成為吸引新用戶到我們家庭護理平台的另一個支柱；
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於培訓專業家庭護理專家。未來三年，我們計劃投資超過[編纂]，以培訓超過5,000名新的護理人員，包括約2,000名月子中心業務人員、2,000名家庭護理服務業務人員及1,000名養老護理服務業務人員。根據中國國家衛生健康委員會的資料，截至2023年底，全國註冊護士總量達5.63百萬人。我們預計大部分新招聘的護理人員會是與我們合作的護理學校的應屆畢業生。預計這些新員工既包括我們離職僱員的替補，也包括滿足我們不斷增

未來計劃及[編纂]

長的業務需求的新員工。預計我們的培訓成本主要包括新員工的工資以及與培訓課程、培訓材料和培訓場地及住宿開支相關的費用。在指派員工為月子中心客戶提供服務前，我們通常會根據我們自主開發的涵蓋20多個母嬰護理主題的培訓計劃，為他們提供一個月的崗外培訓和一個月的在職培訓。對於我們的家庭護理服務及養老護理服務的服務提供者，我們也會提供至少一個月的培訓，以確保他們的服務質量。我們正處於開發養老護理人員培訓綜合課程的初期階段，預計該課程將包括護理技術、食品和健康科學常識、烹飪培訓以及提供優質養老護理服務的特定專業知識。與此同時，除持續提供在職專業技能培訓外，我們將增加對現有護工軟技能培訓的投資。詳情請參閱「業務 — 我們的戰略 — 繼續培養護理人才，建立業務擴張所需的團隊」；

- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於研發活動。鑑於(i)我們的業務服務需要高度定製化。我們的服務根據客戶需求不斷發展，因此需要不斷投入研發，而內部人員更穩定且更了解我們的業務；(ii)與使用外包研發服務相比，響應時間會更快；及(iii)隨著我們的業務規模不斷擴大，設立內部研發團隊會比繼續使用外包研發服務更具成本效益，我們計劃通過內部人員開展大部分的研發活動。具體而言，預計我們用於研發的[編纂]包括：
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於升級現有的IT系統，使其更適合一般應用，從而提高系統的可配置性，以滿足全行業內其他月子中心的需求。我們計劃對客戶檔案及管理系統、交易處理系統、護理服務平台及內部營運系統進行升級及改進。特別是，我們升級的護理服務平台將更好地協助護理專家完成日常工作，提高運營效率，並在整個網絡中實現服務標準化；我們

未來計劃及[編纂]

還將升級系統的其他功能，例如員工工作調度、自動支付系統以及產品和庫存管理。另一方面，通過升級CRM系統，包括擴大我們的會員計劃，我們將能夠加深與客戶的聯繫。我們的系統最終將為不同護理及經營模式的經營者所面臨的多樣化場景提供一個集成界面。我們的最終目標是逐步將我們的IT系統推廣為業界標準的SaaS系統；

- 約[編纂]%或[編纂]港元將在未來三年用於人工智能的投資。隨著我們的業務不斷擴張，這項投資包括對AIoT設備及大語言模型在母嬰護理領域的應用的投資。我們將為我們的月子中心購買智能床墊、智能體重秤和智能攝像頭等AIoT設備，以利用所收集的數據改進我們的SOP。我們將以人工智能為我們的護理服務平台賦能。部分主要新功能包括日常護理過程中的預警系統，以及對護理專家提供的服務進行數據分析和質量控制。我們的目標是將本集團轉變為業內最具科技實力的運營商之一；
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於投資養老護理服務的研發。詳情請參閱「業務 — 我們的戰略 — 通過多元化我們的服務與產品組合，進一步擴大家庭護理平台，以獲取更長的客戶生命週期價值，增加高價值客戶群」；
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用於投資升級我們的數據服務器。詳情請參閱「業務 — 我們的戰略 — 繼續升級我們的IT基礎設施，並探索其他企業的SaaS服務」；及
- 約[編纂]%或[編纂]港元將用作營運資金及其他一般企業用途。

我們在推出上述新服務及產品時會遵守適用的法律法規。

未來計劃及[編纂]

下表載列於所示期間動用的估計[編纂]（假設[編纂]為指示性[編纂]範圍的中位數）明細：

	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	總計
(以百萬港元計)						
擴展產後護理網絡：						
— 開設或收購月子中心：						
按擴張模式劃分：						
• 有機擴張	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
• 收購	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
按地域劃分：						
• 中國	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
• 海外	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
— 開發獨棟別墅月子中心	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
推出新服務及產品：						
— 推出養老護理服務：						
• 設立中台和支持部門	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
• 推銷養老護理服務套餐	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
• 培訓養老護理專家	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
— 發展零售業務：						
• 廣禾堂SKU品牌化及 擴展，以及市場調研	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
• 孵化新品牌	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
— 發展產後修復服務：						
• 收購第三方產後修復服務 供應商	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
• 產後修復服務品牌化、擴大 服務範圍和開展市場調研	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
培訓專業家庭護理專家	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]

未來計劃及[編纂]

	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	總計
	(以百萬港元計)					
研發：						
— 升級現有IT系統	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
— 投資人工智能	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
— 研發養老護理	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
— 升級數據服務器	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
小計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
營運資金	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
總計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]

假設[編纂]未獲行使，若[編纂]定為每股股份[編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的上限），[編纂][編纂]將增加約[編纂]港元。假設[編纂]未獲行使，若[編纂]定為每股股份[編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的下限），[編纂][編纂]將減少約[編纂]港元。若[編纂]定為高於或低於本文件所述指示性[編纂]範圍的中位數，則上述[編纂][編纂]分配將按比例調整。若[編纂]獲悉數行使，且假設[編纂]為每股股份[編纂]港元（即指示性[編纂]範圍的中位數），我們將收取的[編纂]將約為[編纂]港元。若[編纂]獲悉數行使，我們擬按上述比例將額外[編纂]應用於上述目的。

若[編纂]並無立即用於以上用途，我們擬將[編纂]存入持牌商業銀行及／或其他授權金融機構（定義見《證券及期貨條例》或其他司法管轄區適用法律法規）的短期計息賬戶。

若上述建議[編纂]發生任何重大變動，我們將適時發佈公告。

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

[編纂] 的 架 構

[編 纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

如何申請[編纂]

[編纂]

附錄一

會計師報告

致SAINT BELLA INC.列位董事、UBS SECURITIES HONG KONG LIMITED及中信證券(香港)有限公司有關歷史財務資料的會計師報告

緒言

我們就第[I-4]至[I-103]頁所載SAINT BELLA Inc. (聖貝拉有限公司) (「貴公司」) 及其附屬公司(統稱為「貴集團」)的歷史財務資料作出報告，此等歷史財務資料包括 貴集團截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度各年(「有關期間」)的合併損益表、全面收益表、權益變動表和現金流量表，及 貴集團於2022年、2023年及2024年12月31日的合併財務狀況表及於2023年及2024年12月31日的 貴公司財務狀況表以及重大會計政策資料及其他解釋資料(統稱為「歷史財務資料」)。第[I-4]至[I-103]頁所載的歷史財務資料為本報告的組成部分，其編製以供收錄於 貴公司日期為[•]有關 貴公司在[編纂]首次股份[編纂]的文件(「文件」)內。

董事就歷史財務資料須承擔的責任

貴公司董事須負責根據歷史財務資料附註1.1及1.2分別所載的呈列基準及編製基準編製真實而中肯的歷史財務資料，並對其認為為使歷史財務資料的編製不存在由於欺詐或錯誤而導致的重大錯誤陳述所必需的內部控制負責。

申報會計師的責任

我們的責任是對歷史財務資料發表意見，並將我們的意見向您報告。我們已按照香港會計師公會(「香港會計師公會」)頒佈的香港投資通函呈報準則第200號投資通函內就歷史財務資料出具的會計師報告執行我們的工作。該準則要求我們遵守道德規範，並規劃及執行工作以對歷史財務資料是否不存在任何重大錯誤陳述獲取合理保證。

附錄一

會計師報告

我們的工作涉及執执行程序以獲取有關歷史財務資料所載金額及披露的證據。所選擇的程序取決於申報會計師的判斷，包括評估由於欺詐或錯誤而導致歷史財務資料存在重大錯誤陳述的風險。在評估該等風險時，申報會計師考慮與該實體根據歷史財務資料附註1.1及1.2分別所載的呈列基準及編製基準編製真實而中肯的歷史財務資料相關的內部控制，以設計適當的程序，但目的並非對該實體內部控制的有效性發表意見。我們的工作亦包括評價董事所採用會計政策的恰當性及作出會計估計的合理性，以及評價歷史財務資料的整體列報方式。

我們相信，我們獲取的證據能充分及適當地為我們的意見提供基礎。

意見

我們認為，就會計師報告而言，歷史財務資料已根據歷史財務資料附註1.1及1.2分別所載的呈列基準及編製基準，真實而中肯地反映了 貴集團於2022年、2023年及2024年12月31日的財務狀況及 貴公司於2023年及2024年12月31日的財務狀況，及 貴集團於各有關期間的財務表現及現金流量。

根據《聯交所證券上市規則》及《公司(清盤及雜項條文)條例》下事項出具的報告

調整

在編製歷史財務資料時，並無對第[I-4]頁中所界定的相關財務報表作出調整。

附錄一

會計師報告

股息

我們提述歷史財務資料附註31(b)，當中載列 貴公司概無就有關期間支付股息。

貴公司並無歷史財務報表

截至本報告日期， 貴公司自註冊成立日期以來沒有編製任何法定財務報表。

執業會計師

香港

[編纂]

附錄一

會計師報告

I. 歷史財務資料

編製歷史財務資料

下文所載的歷史財務資料為本會計師報告的組成部分。

作為歷史財務資料基礎的 貴集團有關期間的財務報表已由安永會計師事務所根據香港會計師公會頒佈的香港審核準則審核(「**相關財務報表**」)。

歷史財務資料以人民幣(「**人民幣**」)呈列，除另有說明外，所有數值已約整至最接近的千位數(人民幣千元)。

附錄一

會計師報告

合併損益表

		截至12月31日止年度		
	附註	2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
收入.....	5	471,522	559,909	798,666
銷售成本		(330,392)	(355,298)	(528,272)
毛利		141,130	204,611	270,394
其他收入	6	10,131	16,589	6,970
銷售及分銷開支.....		(58,790)	(81,500)	(94,890)
行政開支		(122,147)	(112,865)	(216,836)
研發開支	7	(12,931)	(9,148)	(13,261)
其他收益／(開支)淨額	6	783	993	530
財務成本	8	(1,837)	(3,005)	(4,812)
向投資者發行的金融工具公允價值變動...		(366,863)	(256,092)	(493,749)
應佔聯營公司利潤／(虧損)	17	—	199	(282)
應佔合營企業虧損.....	18	(1,355)	(497)	(637)
除稅前虧損	7	(411,879)	(240,715)	(546,573)
所得稅抵免	11	303	1,821	3,294
年內虧損		<u>(411,576)</u>	<u>(238,894)</u>	<u>(543,279)</u>
以下人士應佔：				
母公司擁有人.....		(407,496)	(238,965)	(546,577)
非控股權益.....		(4,080)	71	3,298
		<u>(411,576)</u>	<u>(238,894)</u>	<u>(543,279)</u>
母公司普通權益持有人應佔每股虧損				
基本及攤薄	12	<u>不適用</u>	<u>不適用</u>	<u>不適用</u>

附錄一

會計師報告

合併全面收益表

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年內虧損	<u>(411,576)</u>	<u>(238,894)</u>	<u>(543,279)</u>
其他全面收益／(虧損)			
於其後期間可能重新分類至損益的其他全面收益／(虧損)：			
換算海外業務的匯兌差額	(8)	(13)	—
於其後期間將不會重新分類至損益的其他全面收益／(虧損)：			
換算 貴公司財務報表的匯兌差額	—	—	63
年內其他全面收益／(虧損)，已扣稅	<u>(8)</u>	<u>(13)</u>	<u>63</u>
年內全面虧損總額	<u>(411,584)</u>	<u>(238,907)</u>	<u>(543,216)</u>
以下人士應佔：			
母公司擁有人	(407,504)	(238,978)	(546,514)
非控股權益	<u>(4,080)</u>	<u>71</u>	<u>3,298</u>
	<u>(411,584)</u>	<u>(238,907)</u>	<u>(543,216)</u>

附錄一

會計師報告

合併財務狀況表

	附註	於12月31日		
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
非流動資產				
物業、廠房及設備.....	13	14,472	13,044	28,744
使用權資產.....	14(a)	33,315	26,822	79,786
商譽.....	15	42,212	47,360	91,537
其他無形資產.....	16	12,163	11,461	10,737
於聯營公司的投資.....	17	—	26,704	36,570
於合營企業的投資.....	18	—	7,603	13,566
以公允價值計量且其變動計入				
損益的金融資產.....	23	—	—	5,000
初始期限超過三個月的銀行存款.....	24	—	51,481	73,012
遞延稅項資產.....	29	64	2,054	5,876
其他非流動資產.....	19	1,083	23,930	6,221
非流動資產總值.....		103,309	210,459	351,049
流動資產				
存貨.....	20	9,274	10,822	18,802
貿易應收款項.....	21	3,291	7,415	15,860
預付款項、其他應收款項及				
其他資產.....	22	116,252	80,606	106,159
以公允價值計量且其變動計入				
損益的金融資產.....	23	73,528	—	14,569
初始期限超過三個月的銀行存款.....	24	10,000	32,320	43,004
受限制現金.....	24	—	6,111	6,126
現金及現金等價物.....	24	89,524	120,849	65,971
流動資產總值.....		301,869	258,123	270,491
流動負債				
貿易應付款項.....	25	17,937	11,854	33,326
合約負債.....	27	113,254	163,127	175,463
其他應付款項及應計費用.....	26	76,571	45,680	92,310
應付稅項.....		—	356	460
計息銀行借款.....	28	40,000	10,000	39,749
租賃負債.....	14(b)	24,118	21,621	25,150
向投資者發行的金融工具.....	30	—	—	1,656,271
流動負債總額.....		271,880	252,638	2,022,729
流動資產／(負債)淨值		29,989	5,485	(1,752,238)
資產總值減流動負債		133,298	215,944	(1,401,189)

附錄一

會計師報告

		於12月31日		
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
附註				
非流動負債				
租賃負債	14(b)	10,095	5,747	55,689
遞延稅項負債	29	2,996	2,805	2,842
向投資者發行的金融工具	30	836,430	1,162,522	—
非流動負債總額		849,521	1,171,074	58,531
負債淨額		(716,223)	(955,130)	(1,459,720)
虧絀				
母公司擁有人應佔虧絀				
股本	31	—	3	4
虧絀	31	(711,526)	(950,507)	(1,460,409)
		(711,526)	(950,504)	(1,460,405)
非控股權益		(4,697)	(4,626)	685
虧絀總額		(716,223)	(955,130)	(1,459,720)

附錄一

會計師報告

合併權益變動表

	母公司擁有人應佔						虧損總額
	股本	資本儲備	累計虧損	匯兌波動儲備	總計	非控股權益	
	人民幣千元 (附註31)	人民幣千元 (附註31)	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2022年1月1日	—	2,831	(301,841)	1	(299,009)	(1,025)	(300,034)
年內利潤／(虧損)	—	—	(407,496)	—	(407,496)	(4,080)	(411,576)
年內其他全面虧損：							
換算海外業務的匯兌差額	—	—	—	(8)	(8)	—	(8)
年內全面收益／(虧損)總額	—	—	(407,496)	(8)	(407,504)	(4,080)	(411,584)
收購非控股權益	—	(5,013)	—	—	(5,013)	189	(4,824)
向非控股股東支付股息	—	—	—	—	—	(237)	(237)
附屬公司的非控股股東出資	—	—	—	—	—	400	400
收購附屬公司	—	—	—	—	—	56	56
於2022年12月31日	<u>—</u>	<u>(2,182)*</u>	<u>(709,337)*</u>	<u>(7)*</u>	<u>(711,526)</u>	<u>(4,697)</u>	<u>(716,223)</u>
於2023年1月1日	—	(2,182)	(709,337)	(7)	(711,526)	(4,697)	(716,223)
年內利潤／(虧損)	—	—	(238,965)	—	(238,965)	71	(238,894)
年內其他全面虧損：							
換算海外業務的匯兌差額	—	—	—	(13)	(13)	—	(13)
年內全面收益／(虧損)總額	—	—	(238,965)	(13)	(238,978)	71	(238,907)
發行股份	3	(3)	—	—	—	—	—
於2023年12月31日	<u>3</u>	<u>(2,185)*</u>	<u>(948,302)*</u>	<u>(20)*</u>	<u>(950,504)</u>	<u>(4,626)</u>	<u>(955,130)</u>

附錄一

會計師報告

	母公司擁有人應佔					非控股權益	虧絀總額
	股本	資本儲備	累計虧損	匯兌波動儲備	總計		
	人民幣千元 (附註31)	人民幣千元 (附註31)	人民幣千元 (附註31)	人民幣千元 (附註32)	人民幣千元 (附註31)	人民幣千元 (附註31)	人民幣千元 (附註31)
於2024年1月1日	3	(2,185)	(948,302)	(20)	(950,504)	(4,626)	(955,130)
年內利潤／(虧損)	—	—	(546,577)	—	(546,577)	3,298	(543,279)
年內其他全面收益：							
換算海外業務的匯兌差額	—	—	—	63	63	—	63
年內全面收益／(虧損)總額	—	—	(546,577)	63	(546,514)	3,298	(543,216)
收購非控股權益	—	(20,826)	—	—	(20,826)	4,640	(16,186)
非控股權益注資	—	(3,210)	—	—	(3,210)	3,387	177
發行股份	1	(1)	—	—	—	—	—
收購附屬公司	—	—	—	—	—	(5,607)	(5,607)
出售附屬公司	—	—	—	—	—	(407)	(407)
確認以股份為基礎的							
付款開支	—	60,649	—	—	60,649	—	60,649
於2024年12月31日	<u>4</u>	<u>34,427*</u>	<u>(1,494,879)*</u>	<u>43*</u>	<u>(1,460,405)</u>	<u>685</u>	<u>(1,459,720)</u>

* 此等儲備賬包括合併財務狀況表中於2022年、2023年及2024年12月31日的虧絀分別約人民幣711,526,000元、人民幣950,507,000元及人民幣1,460,409,000元。

附錄一

會計師報告

合併現金流量表

截至12月31日止年度				
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
經營活動所得現金流量				
除稅前虧損		(411,879)	(240,715)	(546,573)
就下列各項調整：				
財務成本	8	1,837	3,005	4,812
以股份為基礎的付款開支		—	—	60,649
應佔合營企業及聯營公司利潤或虧損...		1,355	298	919
利息收入	6	(2,532)	(8,468)	(5,186)
出售物業、廠房及設備的虧損.....	6	199	77	1
出售附屬公司的收益	6	—	(246)	28
以公允價值計量且其變動計入損益的				
金融資產公允價值收益.....	6	(1,696)	(1,282)	(875)
向投資者發行的金融工具公允價值變動	30	366,863	256,092	493,749
物業、廠房及設備折舊	13	4,155	5,092	5,420
其他無形資產攤銷	16	923	975	1,091
使用權資產折舊.....	14(a)	39,926	33,389	27,375
出售使用權資產及租賃負債的				
(收益)／虧損.....	6	(130)	—	—
存貨撥備		—	169	84
外匯差額淨額.....	6	(4)	120	(818)
		(983)	48,506	40,676
貿易應收款項(增加)／減少		(2,628)	(4,786)	(8,445)
存貨(增加)／減少		(5,616)	(2,158)	(8,064)
預付款項、其他應收款項及其他資產				
(增加)／減少		(5,581)	(26,546)	(3,638)
受限制現金(增加)／減少		6,507	(6,111)	—
貿易應付款項增加／(減少)		8,276	(5,152)	21,472
其他應付款項及應計費用增加／(減少) ...		10,135	3,081	(3,769)
合約負債增加／(減少)		14,934	49,873	11,233
經營所得現金		25,044	56,707	49,465
已付所得稅		(939)	(4)	(387)
經營活動所得現金流量淨額.....		24,105	56,703	49,078

附錄一

會計師報告

		截至12月31日止年度		
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
附註				
投資活動所得現金流量				
出售權益投資所得款項		17,542	(17,542)	—
已收利息		2,327	4,423	4,956
購買物業、廠房及設備項目		(4,069)	(5,859)	(15,869)
出售物業、廠房及設備所得款項.....		35	75	263
已收來自以公允價值計量且其變動計入				
損益的金融資產的投資收入.....		3,370	1,310	806
出售附屬公司	34	—	(192)	(9,648)
收購業務及附屬公司		(18,700)	(11,962)	5,679
權益投資預付款項.....		—	(20,000)	—
購買其他無形資產.....		(292)	(273)	(367)
於合營企業的投資.....		—	(9,455)	(6,600)
於聯營公司的投資.....		—	(26,505)	(10,148)
出售以公允價值計量且其變動計入損益的				
金融資產所得款項		182,000	185,500	160,000
購買以公允價值計量且其變動計入損益的				
金融資產		(146,000)	(112,000)	(179,500)
購買初始期限超過三個月的銀行存款.....		—	(80,000)	(222,010)
處置初始期限超過三個月的銀行存款所得				
款項.....		—	10,000	190,010
向第三方提供貸款.....		(85,000)	(24,000)	—
第三方償還貸款.....		4,500	80,500	—
向關聯方提供貸款.....		—	(2,737)	—
向股東償還貸款		—	—	21,598
向股東提供貸款		—	—	(21,598)
投資活動所用現金流量淨額.....		(44,287)	(28,717)	(82,428)

附錄一

會計師報告

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
融資活動所得現金流量			
向投資者發行的金融工具所得款項	25,000	70,000	—
非控股股東出資	400	—	177
就出資支付的佣金	(15)	(457)	(3,167)
新增銀行貸款	40,000	78,800	68,920
償還銀行貸款	—	(108,800)	(40,000)
租賃付款本金部分	(37,210)	(33,268)	(32,298)
租賃付款利息部分	(1,624)	(1,363)	(2,919)
已付利息	(139)	(1,573)	(1,015)
收購非控股權益	(4,824)	—	(7,075)
向非控股股東支付股息	(237)	—	—
發行附優先權的普通股所得款項	—	—	63,327
與重組有關的付款	—	—	(67,478)
融資活動所得／(所用)現金流量淨額	21,351	3,339	(21,528)
現金及現金等價物增加／(減少)淨額	1,169	31,325	(54,878)
年初現金及現金等價物	88,355	89,524	120,849
年末現金及現金等價物	<u>89,524</u>	<u>120,849</u>	<u>65,971</u>
現金及現金等價物結餘分析			
合併財務狀況表及現金流量表所列現金及 現金等價物	<u>89,524</u>	<u>120,849</u>	<u>65,971</u>

附錄一

會計師報告

貴公司財務狀況表

		於12月31日	
		2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元
非流動資產			
於附屬公司的投資.....	1.1	71,963	195,939
非流動資產總值.....		71,963	195,939
流動資產			
預付款項、其他應收款項及其他資產.....	22	—	27,988
現金及現金等價物.....	24	—	43
流動資產總值.....		—	28,031
流動負債			
其他應付款項及應計費用.....	26	—	26,034
向投資者發行的金融工具.....	30	—	1,656,271
流動負債總額.....		—	1,682,305
資產總值減流動負債.....		71,963	(1,458,335)
非流動負債			
向投資者發行的金融工具.....	30	1,082,067	—
負債淨額.....		(1,010,104)	(1,458,335)
虧絀			
股本.....		3	4
虧絀.....	31	(1,010,107)	(1,458,339)
虧絀總額.....		(1,010,104)	(1,458,335)

附錄一

會計師報告

II. 歷史財務資料附註

1.1 呈列基準

貴公司於2023年7月4日在開曼群島根據開曼群島第22章《公司法》(經修訂)成立為獲豁免有限公司。貴公司的註冊辦事處位於Cricket Square, Hutchins Drive, P.O. Box 2681, Grand Cayman, KY1-1111, Cayman Islands。

貴公司為一家投資控股公司，除下文所述集團重組(「重組」)外，自註冊成立日期以來沒有進行任何業務營運。貴公司及其附屬公司(統稱「貴集團」)主要從事以下主要業務：

- 月子中心
- 家庭護理服務
- 食品

於貴公司註冊成立及完成下文所述重組前，貴集團的主要業務由杭州貝康健康科技集團有限公司(「杭州貝康」，於2016年12月29日在中華人民共和國(「中國」)成立)及其附屬公司(統稱「營運附屬公司」)進行。

為理順公司架構，籌備貴公司股份於[編纂][編纂]，貴集團進行了重組，詳見本文件「歷史、重組及公司架構」一節。

於2024年6月11日完成重組後，貴公司成為貴集團現時旗下公司的控股公司。重組涉及嵌入貴公司和若干沒有實質業務的投資控股公司，作為杭州貝康及其附屬公司的控股公司。營運附屬公司的擁有權和業務的經濟實質在重組前後沒有變化。因此，歷史財務資料按營運附屬公司合併財務報表的延續而編製及呈列，資產和負債按重組前的歷史賬面值確認和計量。

附錄一

會計師報告

歷史財務資料所載的 貴集團有關期間的合併損益表、合併全面收益表、合併權益變動表及合併現金流量表包括 貴集團現時旗下公司的財務表現及現金流量，猶如現時的集團架構於有關期間或從各自的註冊成立或建立日期以來（以較短期限為準）一直存在。歷史財務資料所載的 貴集團於2022年、2023年及2024年12月31日的合併財務狀況表，其編製旨在呈列 貴集團現時旗下公司於上述日期的財務狀況。編製歷史財務資料時，集團內部結餘、交易和集團內部交易的未變現收益／虧損悉數對銷。

重組完成後及截至本報告日期， 貴公司於下列附屬公司擁有直接及間接權益， 貴公司主要附屬公司的詳情載列如下：

名稱	註冊成立／ 註冊以及營業地點	已發行普通股／ 註冊股本	貴公司應佔權益百分比		主營業務
			直接	間接	
SAINT BELLA HOLDINGS LIMITED (ii)	英屬維爾京群島（「英屬維爾京群島」）	1美元	100	—	投資控股
貝康國際控股有限公司（「貝康」）(iii)	香港	10,933港元	—	100	投資控股
杭州貝康健康科技集團有限公司（「杭州貝康」）(i)	中國／中國內地	人民幣3,700,615元	—	100	投資控股及管理
上海貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
杭州貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣5,000,000元	—	100	產後護理服務
深圳貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	產後護理服務
廣州貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
北京貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣5,000,000元	—	100	產後護理服務
成都貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	產後護理服務

附錄一

會計師報告

名稱	註冊成立／ 註冊以及營業地點	已發行普通股／ 註冊股本	貴公司應佔權益百分比		主營業務
			直接	間接	
杭州貝康貝澤健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	產後護理服務
杭州貝康小貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	產後護理服務
南京貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	80	產後護理服務
珠海貝康母嬰護理管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣5,000,000元	—	100	產後護理服務
佛山順德區貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	產後護理服務
深圳市貝康小貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
重慶貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
珠海貝康教育諮詢有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	家庭護理服務
成都貝康恩護家政服務有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	家庭護理服務
武漢貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	產後護理服務
上海貝康聖貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
廈門貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
杭州貝康健恩健康諮詢有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	60	產後護理服務
蘇州貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
珠海貝康貝澤健康諮詢有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
深圳貝澤小貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
北京貝康貝澤健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
太原貝康小貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	70	產後護理服務

附錄一

會計師報告

名稱	註冊成立／ 註冊以及營業地點	已發行普通股／ 註冊股本	貴公司應佔權益百分比		主營業務
			直接	間接	
北京貝康健恩健康諮詢有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
長沙貝康貝澤健康諮詢有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
長沙貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
杭州貝康恩護家政服務有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	家庭護理服務
廣州貝康恩護家政服務有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	家庭護理服務
北京貝康恩護家政服務有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	家庭護理服務
杭州貝康廣禾科技有限公司(「貝康廣禾」)(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	90	食品
上海廣禾堂食品有限公司(「廣禾堂食品」)(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	食品
杭州貝康聖貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
上海貝康貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣3,000,000元	—	100	產後護理服務
上海貝拉恩匯健康諮詢有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
深圳貝康聖貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
北京貝康聖貝拉健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
寧波貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	90	產後護理服務
寧波貝康貝澤健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	90	產後護理服務
海口貝康澤恩健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
成都貝康貝澤健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務

附錄一

會計師報告

名稱	註冊成立／ 註冊以及營業地點	已發行普通股／ 註冊股本	貴公司應佔權益百分比		主營業務
			直接	間接	
上海貝康貝澤健康諮詢有限公司(「上海貝康」)(ii)	中國／中國內地	人民幣1,670,000元	—	60	產後護理服務
上海貝康恩護家政服務有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	家庭護理服務
杭州貝康澤恩科技有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣1,000,000元	—	100	軟件開發
杭州貝康韓蓮科技有限公司(「韓蓮」)(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	80	服裝製造及銷售
蘇州貝康貝澤健康管理有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣500,000元	—	100	產後護理服務
杭州華盛匯澤自有資金投資有限公司(ii)	中國／中國內地	人民幣10,000,000元	—	100	產後護理服務
悅子閣(上海)健康服務有限公司(「悅子閣」)	中國／中國內地	人民幣38,000,000元	—	88	產後護理服務

- (i) 此等公司截至2022年12月31日止年度的法定財務報表根據中國公認會計原則編製，已經由浙江天恒會計師事務所有限公司審核。
- (ii) 上述這些公司並無編製有關期間(或自成立／註冊之日起，若遲於有關期間開始之日)的法定財務報表，是由於根據其成立／註冊所在司法管轄區的相關規則及條例，這些實體不受任何法定審核要求規限。
- (iii) 貝康根據香港私人公司財務報告準則編製的自成立之日起至2022年3月31日及截至2023年3月31日止年度的法定財務報表已由香港註冊會計師長青(香港)會計師事務所有限公司審核。

上表載列董事認為對 貴公司有關期間業績有重要影響或組成 貴集團資產淨值主要部分的附屬公司。董事認為，將其他附屬公司詳情列出會導致篇幅過於冗長。

附錄一

會計師報告

貴公司

貴公司於附屬公司的投資：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於附屬公司的投資，按成本	—	71,963	135,290
於附屬公司的投資來自以權益			
結算以股份為基礎的付款	—	—	60,649
總計	<u>—</u>	<u>71,963</u>	<u>195,939</u>

1.2 編製基準

歷史財務資料乃根據香港會計師公會頒佈的香港財務報告準則（「香港財務報告準則」）（包括所有香港財務報告準則、香港會計準則（「香港會計準則」）及詮釋）及香港《公司條例》之披露規定編製而成。貴集團於編製整個有關期間的歷史財務資料時已提前採納所有於2024年1月1日開始的會計期間生效的香港財務報告準則連同有關過渡性條文。

歷史財務資料乃根據歷史成本法編製，但以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產及向投資者發行的金融工具除外，其已按照公允價值進行計量。

於2024年12月31日，貴集團錄得負債淨額及流動負債淨額分別人民幣1,459,720,000元及人民幣1,752,238,000元。負債淨額主要來自附優先權的普通股人民幣1,656,271,000元。貴公司董事認為貴公司可於[編纂]之前成功[編纂]，不會發生其他贖回事件，因此預計不會有現金支付用於償還向投資者發行的金融工具產生的負債，因為附優先權的普通股的持有人無法行使贖回權，有關優先權將於貴公司股份於[編纂][編纂]後自動終止。同時，流動負債淨額主要來自賬面值為人民幣175,463,000元的合約負債，該

附錄一

會計師報告

等合約負債將透過提供服務而非現金支付結算。此外，賬面值為人民幣73,012,000元的長期銀行存款可於需要時提取。經考慮上述因素，以及貴集團管理層編製的涵蓋自2024年12月31日起計不少於十二個月期間的現金流量預測，貴公司董事認為貴集團有充足的現金流量償還將於2024年12月31日起未來十二個月到期的借款及應付款項。因此，貴公司董事認為歷史財務資料適合按照持續經營基準編製。

合併基準

合併財務報表包括貴公司及其附屬公司(統稱「貴集團」)於有關期間的財務報表。附屬公司為貴公司直接或間接控制的實體(包括結構性實體)。若貴集團可藉對投資對象的參與而獲得或有權獲得可變回報，且有能力通過其對投資對象的權力(如給予貴集團當前能力以指示投資對象進行有關活動的現有權利)而影響有關回報，則貴集團對該投資對象具有控制權。

一般而言，假定大多數投票權即會產生控制權。若貴公司擁有投資對象一半以下投票權或類似權利，則貴集團在評估其是否對投資對象擁有權力時將考慮所有相關事實及情況，包括：

- (a) 與投資對象其他投票持有人的合約安排；
- (b) 因其他合約安排而產生的權利；及
- (c) 貴集團的投票權及潛在投票權。

附屬公司的財務報表採用與貴公司相同呈報期間的一致會計政策編製。附屬公司業績自貴集團獲得控制權之日起合併入賬，並一直合併入賬直至有關控制權終止當日止。

損益及其他全面收益的各組成部分歸屬於貴集團的母公司擁有人及非控股權益，即使由此引致非控股權益結餘為虧絀。有關貴集團成員公司之間交易的所有集團內資產、負債、權益、收入、開支及現金流量均在合併入賬時悉數對銷。

附錄一

會計師報告

若有事實及情況顯示上述控制權三個要素中一個或以上的要素發生變動，則 貴集團會重新評估是否對投資對象擁有控制權。附屬公司的所有權權益變動(不涉及失去控制權)按權益交易方式入賬。

若 貴集團失去一家附屬公司的控制權，則 貴集團終止確認相關資產(包括商譽)、負債、任何非控股權益及匯兌波動儲備，並於損益內確認任何保留投資的公允價值及任何因此而產生的盈餘或虧絀。先前於其他全面收益內已確認的 貴集團應佔部分，按與 貴集團直接出售相關資產或負債所要求的相同基準重新分類至損益或保留利潤(如適當)。

1.3 已頒佈但尚未生效的香港財務報告準則

貴集團並未於本歷史財務資料內應用下列已頒佈但尚未生效的新訂及經修訂香港財務報告準則。

香港會計準則第21號(修訂本)	缺乏可兌換性 ¹
香港財務報告準則第10號及香港會計準則第28號(修訂本)	投資者與其聯營公司或合營企業之間的資產出售或注資 ²
香港財務報告準則第18號(修訂本)	財務報表的呈列及披露 ³
香港財務報告準則第19號(修訂本)	不具公共問責性的附屬公司：披露 ³
香港財務報告準則第9號及香港財務報告準則第7號(修訂本)	對金融工具的分類及計量之修訂 ⁴
香港財務報告準則會計準則的年度改進—第11冊	香港財務報告準則第1號、香港財務報告準則第7號、香港財務報告準則第9號、香港財務報告準則第10號及香港會計準則第7號 ⁴ (修訂本)

¹ 於2025年1月1日或之後開始之年度期間生效

² 未釐定強制生效日期，但可供採納

³ 於2027年1月1日或之後開始之年度期間生效

⁴ 於2026年1月1日或之後開始之年度期間生效

貴集團正評估該等經修訂香港財務報告準則於首次應用後之影響。迄今為止，貴集團認為該等準則將不會對 貴集團的財務表現及財務狀況產生重大影響。

附錄一

會計師報告

2. 重大會計政策資料

於聯營公司及合營企業的投資

聯營公司為 貴集團可對其行使重大影響力的實體。重大影響力指的是參與投資對象的財務和經營決策的權力，但不是控制或共同控制該等決策的權力。

合營企業指一項合營安排，對安排擁有共同控制權的訂約方據此對合營企業的資產淨值擁有權利。共同控制權是指按照合約協定對某項安排所共有的控制，共同控制僅在有關活動要求享有控制權的訂約方作出一致同意的決定時存在。

貴集團於聯營公司及合營企業的投資乃採用權益法按 貴集團應佔的資產淨值減任何減值虧損後在合併財務狀況表中列賬。 貴集團已就可能存在之任何不一致會計政策作出調整，以使其一致。 貴集團應佔聯營公司及合營企業的收購後業績及其他全面收益乃分別計入合併損益表及合併其他全面收益表。此外，當聯營公司或合營企業的權益內直接確認一項變動，則 貴集團在適當情況下會在合併權益變動表確認其應佔的變動金額。 貴集團與其聯營公司或合營企業交易的未變現收益及虧損按 貴集團於該聯營公司或合營企業的投資對銷，但未變現虧損提供已轉讓資產減值的憑證則除外。收購聯營公司或合營企業所產生的商譽列為 貴集團於聯營公司或合營企業的投資之一部分。

業務合併及商譽

業務合併以收購法入賬。所轉讓的代價按收購日期的公允價值計量，而公允價值為 貴集團所轉讓資產於收購日期的公允價值、 貴集團對被收購方原擁有人承擔的負債及 貴集團為交換被收購方的控制權而發行的股本權益的總和。於各業務合併中， 貴集團選擇是否以公允價值或應佔比例的被收購方可識別資產淨值計量於被收購方的非控股權益。非控股權益的所有其他組成部分以公允價值計量。收購相關成本於產生時支銷。

附錄一

會計師報告

若所購得的一組活動及資產包括一項投入及一個實質性的過程且兩者共同對創造產出的能力作出重大貢獻，則 貴集團釐定其收購一項業務。

當 貴集團收購一項業務時，會根據合約條款、於收購日期的經濟環境及相關條件，評估所承擔的金融資產及負債，以作出適合的分類及指定，其中包括將被收購方主合約中的嵌入式衍生工具進行分離。

收購方將轉讓的或然代價按收購日期的公允價值確認。分類為資產或負債的或然代價以公允價值計量，公允價值變動於損益確認。

商譽初始按成本計量，即已轉讓代價、已確認非控股權益金額及 貴集團先前持有的被收購方股本權益的任何公允價值總額，超逾所收購可識別資產及所承擔負債的數額。

初始確認後，商譽按成本減任何累計減值虧損計量。商譽每年會作減值測試，若有事件或情況變化顯示賬面值可能減值，則會更頻密地進行測試。 貴集團於每年的12月31日檢測商譽有否減值。就減值測試而言，於業務合併所收購的商譽，乃自收購日期起分配至預期於合併的協同效益中受惠的 貴集團各現金產生單位或現金產生單位組別，而不論 貴集團其他資產或負債有否轉撥至該等單位或單位組別。

減值按對與商譽有關的現金產生單位(現金產生單位組別)可收回金額進行的評估釐定。若現金產生單位(現金產生單位組別)的可收回金額少於其賬面值，則確認減值虧損。就商譽確認的減值虧損不會於隨後期間撥回。

若商譽已被劃撥至現金產生單位(或現金產生單位組別)且該單位內的部分業務被出售，則於釐定出售業務的收益或虧損時，與出售業務相關的商譽將計入該業務的賬面值內。於該等情況下出售的商譽將以出售業務和保留的現金產生單位部分相對價值為基礎作計量。

附錄一

會計師報告

公允價值計量

貴集團於各有關期間末以公允價值計量債務投資、於未上市公司的股權投資及向投資者發行的金融工具。公允價值為市場參與者於計量日期在有序交易中出售資產所收取的價格或轉讓負債所支付的價格。公允價值計量乃根據假設出售資產或轉讓負債的交易於資產或負債主要市場或(在無主要市場情況下)最具優勢市場進行而作出。主要或最具優勢市場須為貴集團可進入的市場。資產或負債的公允價值乃使用市場參與者於資產或負債定價時將使用的假設並假設市場參與者以最佳經濟利益行事計量。

貴集團使用適用於不同情況且具備充分數據以供計量公允價值的估值方法，以盡量使用相關可觀察輸入數據及盡量減少使用不可觀察輸入數據。

於財務報表計量或披露公允價值之所有資產及負債，均根據對公允價值計量整體而言屬重要之最低層輸入數據在下述公允價值等級架構內進行分類：

- 第一級 — 基於相同資產或負債於活躍市場的報價(未經調整)
- 第二級 — 基於對公允價值計量而言屬重大的可觀察(直接或間接)最低層輸入數據的估值方法
- 第三級 — 基於對公允價值計量而言屬重大的不可觀察最低層輸入數據的估值方法

就按經常性基準於財務報表確認之資產及負債而言，貴集團於每個報告期間末通過重新評估分類(基於對公允價值計量整體而言屬重大之最低層輸入數據)以決定等級架構內各級之間是否有轉移。

附錄一

會計師報告

非金融資產減值

如有跡象表明出現減值或須對非金融資產進行年度減值測試(存貨、合約資產、遞延稅項資產、投資物業及非流動資產／分類為持作出售的出售組別除外)，則對該資產的可收回金額進行估計。資產的可收回金額乃按該資產或現金產生單位的使用價值及其公允價值(以較高者為準)減出售成本計算，並就個別資產而確定，除非有關資產沒有產生在很大程度上獨立於其他資產或資產組別的現金流入，在此情況下，可收回金額就資產所屬的現金產生單位而確定。

於測試現金產生單位減值時，企業資產(例如總部大樓)的部分賬面值在合理及一致的基礎上，被分配至個別現金產生單位，否則將分配到最小的現金產生單位組別。

減值虧損僅在資產賬面值超出其可收回金額時予以確認。評估使用價值時，估計未來現金流量乃以反映貨幣時間價值的現時市場評估及資產特定風險的除稅前貼現率貼現至其現值。減值虧損於產生期間自損益表中與減值資產功能一致的開支類別扣除。

於各有關期間末會評估是否有跡象表明先前確認的減值虧損可能不再存在或有所減少。如有該等跡象，則會估計可收回金額。只有在用以釐定資產(商譽除外)的可收回金額的估計出現變動時，才會撥回該資產過往已確認的減值虧損，但撥回的金額不可超逾過往年度並無就該項資產確認減值虧損而釐定的賬面值(扣除任何折舊／攤銷)。減值虧損的撥回乃於其產生期間計入損益表。

關聯方

若屬以下人士，則會被視為與 貴集團有關聯：

(a) 有關方為一名人士或該人士之關係密切家庭成員，而該人士

(i) 控制或共同控制 貴集團；

附錄一

會計師報告

- (ii) 對 貴集團有重大影響力；或
 - (iii) 為 貴集團或 貴集團母公司的其中一名主要管理層人員；
- 或
- (b) 若該方為符合下列任何條件的實體：
- (i) 該實體與 貴集團屬同一集團之成員公司；
 - (ii) 該實體為另一家實體的聯營公司或合營企業(或另一家實體的母公司、附屬公司或同系附屬公司)；
 - (iii) 該實體與 貴集團均為同一第三方的合營企業；
 - (iv) 該實體為第三方實體的合營企業，而另一家實體則為該第三方實體的聯營公司；
 - (v) 該實體為就 貴集團或與 貴集團有關聯實體的僱員利益設立的離職福利計劃；(若 貴集團本身為一項計劃)及離職福利計劃的贊助僱主；
 - (vi) 該實體受(a)項所界定人士控制或共同控制；
 - (vii) 於(a)(i)項所界定人士對該實體有重大影響力或屬該實體(或該實體的母公司)主要管理層成員；及
 - (viii) 該實體或該實體所屬集團之任何成員，向 貴集團或 貴集團之母公司提供主要管理人員服務。

物業、廠房及設備以及折舊

物業、廠房及設備項目按成本減累計折舊及任何減值虧損列賬。物業、廠房及設備項目之成本包括其購買價及使資產達致營運狀況及地點以作擬定用途之任何直接應佔成本。

附錄一

會計師報告

物業、廠房及設備項目投入運作後產生之開支(如維修及保養費用等)一般於產生期間自損益表扣除。在符合確認條件的情況下，主要檢查之開支於資產的賬面值資本化作為重置。若物業、廠房及設備之主要部分須分期替換，貴集團會確認該等部分為有特定使用年期之個別資產並對其作出相應折舊。

折舊乃按以直線法將每項物業、廠房及設備項目之成本於估計可使用年期撇銷至其剩餘價值計算。就此採用之主要年率如下：

租賃物業裝修	20.00%至50.00%
產後設備	19.00%
辦公設備	19.00%至31.67%
傢俱配件及電子設備	9.50%至31.67%

若物業、廠房及設備項目各部分具有不同可使用年期，有關項目之成本乃按合理基準分配至各部分，而各部分將分別折舊。剩餘價值、可使用年期及折舊方法至少於各財政年度結束時檢討及調整(如適用)。

物業、廠房及設備項目包括任何已初始確認之重大部分於出售時或預期使用或出售不會產生任何日後經濟利益時終止確認。於資產終止確認之年度因出售或報廢而在損益表確認之任何收益或虧損，乃有關資產之出售所得款項淨額與賬面值間之差額。

其他無形資產(商譽除外)

單獨收購的其他無形資產初始確認時按成本計量。於業務合併中購入的其他無形資產的成本為收購當日的公允價值。其他無形資產的可使用年期被評定為有限期。具有限年期的其他無形資產其後按可使用經濟年期攤銷，並於其他無形資產出現可能減值的跡象時作減值評估。具有限可使用年期的其他無形資產的攤銷期間及攤銷方法至少於每個財政年度結束時進行檢討。

附錄一

會計師報告

品牌

在業務合併中收購的品牌按成本減去任何減值虧損列賬，並按20年估計可使用年期以直線法攤銷，而年期按被收購實體現有品牌預期為貴集團帶來收益的預期年限計算。

專利

在業務合併中收購的專利按成本減去任何減值虧損列賬，並按10年估計可使用年期以直線法攤銷，而年期按專利因更先進的技術而失效的預期年限計算。

軟件

所購軟件按成本減任何減值虧損列賬，並按2至3年估計可使用年期以直線法攤銷。

研發成本

所有研發成本在產生時計入損益表。

開發新產品項目所產生的開支僅在貴集團能夠展示其在技術上能夠完成無形資產以供使用或出售、其完成資產的意向並能夠加以使用或將之出售、資產如何產生未來經濟利益、有足夠資源以完成項目並且有能力可靠地計量開發期間的開支之情況下，才會資本化並遞延入賬。未能符合此等條件的產品開發開支於產生時列作開支。

租賃

貴集團於合約開始時評估合約是否為或包含租賃。若合約為換取代價而在一個時段內轉移控制使用已識別資產之權利，則該合約為租賃或包含租賃。

附錄一

會計師報告

貴集團作為承租人

貴集團對所有租賃(但短期租賃及低價值資產租賃除外)採取單一確認及計量方法。貴集團確認作出租賃付款的租賃負債及代表使用相關資產權利的使用權資產。

(a) 使用權資產

使用權資產於租賃開始日期確認(即相關資產可供使用日)。使用權資產按成本減任何累計折舊及任何減值虧損計量，並就任何重新計量租賃負債作出調整。使用權資產的成本包括已確認之租賃負債金額、已產生之初始直接成本以及於開始日期或之前作出的租賃付款減已收取之任何租賃優惠。使用權資產於租期及資產估計可使用年期(以較短者為準)內按直線法折舊如下：

樓宇

1-10年

若租賃資產的擁有權在租賃期結束時轉讓予貴集團，或成本反映了購買選擇權的行使，則按資產的估計可使用年期計算折舊。

(b) 租賃負債

租賃負債於租賃開始日期按於租賃期內作出之租賃付款現值確認。租賃付款包括固定付款(包括實質固定付款)減任何應收租賃優惠、基於指數或利率的可變租賃付款及剩餘價值擔保下的預期應付款項。租賃付款亦包括合理確定貴集團將行使的購買選擇權的行使價，以及支付終止租賃的罰款(若租賃條款反映貴集團行使選擇權終止租賃)。並非基於指數或利率的可變租賃付款在觸發付款的事件或條件發生的期間內確認為開支。

於計算租賃付款現值時，由於租賃中所隱含的利率不易釐定，故貴集團使用於租賃開始日期的增量借貸利率。於開始日期後，租賃負債金額會增加，以反映利息增加

附錄一

會計師報告

及就所付租賃付款作出調減。此外，若出現修改、租期變動、租賃付款變動(例如指數或比率變動所產生的未來租賃付款變動)或購買相關資產之選擇權的評估變更，租賃負債的眼面值將重新計量。

(c) 短期租賃及低價值資產租賃

貴集團對短期租賃(即自租賃開始日期起計租期為12個月或以下，且不包含購買選擇權的租賃)採用短期租賃確認豁免，亦對辦公設備(視為低價值)租賃採用低價值資產租賃確認豁免。

短期租賃及低價值資產租賃的租賃付款在租期內按直線法確認為開支。

投資及其他金融資產

初始確認及計量

金融資產於初始確認時分類為其後按攤銷成本計量、及以公允價值計量且其變動計入損益。

初始確認時的金融資產分類取決於金融資產的合約現金流量特徵以及貴集團管理該等的業務模式。除並不包含顯著的融資組成部分或貴集團已應用實際權宜方法不就顯著融資組成部分的影響作出調整的貿易應收款項外，貴集團初始以公允價值加上(若金融資產並非按以公允價值計量且其變動計入損益計量)交易成本計量金融資產。並不包含顯著的融資組成部分或貴集團已就此應用實際權宜方法之貿易應收款項，乃根據下文「收入確認」所載之政策按香港財務報告準則第15號釐定之交易價格計量。

現金流量並非純粹支付本金及利息(「純粹支付本金及利息」)之金融資產，不論其業務模式如何，均按以公允價值計量且其變動計入損益進行分類及計量。

貴集團管理金融資產的業務模式指其如何管理其金融資產以產生現金流量。業務模式確定現金流量是否來自收集合約現金流量、出售金融資產，或兩者兼有。按攤銷成本分類及計量的金融資產於旨在持有金融資產以收取合約現金流量的業務模式中持有，

附錄一

會計師報告

而以公允價值計量且其變動計入其他全面收益進行分類及計量的金融資產於旨在同時持有金融資產以收取合約現金流量及出售的業務模式中持有。並非於上述業務模式中持有的金融資產按以公允價值計量且其變動計入損益進行分類及計量。

需要在一般由法規或市場慣例確定的期間交付資產的金融資產買賣，於交易日（即 貴集團承諾購買或出售該資產之日）確認。

後續計量

金融資產的後續計量取決於其如下分類：

按攤銷成本計量的金融資產(債務工具)

按攤銷成本計量的金融資產其後使用實際利率法計量，並可能受減值影響。當資產終止確認、修訂或減值時，於損益表中確認收益或虧損。

以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產

以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產以公允價值於財務狀況表列賬，而公允價值變動淨額於損益表中確認。

該類別包括 貴集團並無不可撤回地選擇以公允價值計量且其變動計入其他全面收益進行分類的衍生工具及股權投資。股權投資股息也在支付權確立時於損益表中確認為其他收入。

終止確認金融資產

金融資產(或(如適用)金融資產的一部分或一組同類金融資產的一部分)主要於下列情況下終止確認(即自 貴集團合併財務狀況表移除)：

- 從資產收取現金流量的權利已屆滿；或
- 貴集團已轉讓從資產收取現金流量的權利，或已根據「過手」安排承擔責任，在無重大延誤的情況下，將所收取現金流量全數付予第三方；及(a) 貴集團已轉

附錄一

會計師報告

讓資產的絕大部分風險及回報，或(b) 貴集團雖未轉讓或保留資產的絕大部分風險及回報，但已轉讓資產的控制權。

金融資產減值

貴集團就並非按以公允價值計量且其變動計入損益持有的所有債務工具確認預期信貸虧損(「**預期信貸虧損**」)撥備。預期信貸虧損乃基於根據合約到期的合約現金流量與 貴集團預期收取的所有現金流量之間的差額釐定，並以原始實際利率的近似值貼現。預期現金流量將包括出售所持抵押品或合約條款所包含的其他信貸升級措施所得的現金流量。

一般方法

預期信貸虧損分兩個階段確認。就初始確認以來信貸風險並無大幅增加的信貸敞口而言，會就未來12個月(12個月預期信貸虧損)可能發生的違約事件所產生的信貸虧損計提預期信貸虧損撥備。就初始確認以來信貸風險大幅增加的信貸敞口而言，須就預期於敞口的餘下年期產生的信貸虧損計提虧損撥備，不論違約的時間(全期預期信貸虧損)。

貴集團於各報告日期評估金融工具的信貸風險自初始確認以來是否已顯著增加。在進行評估時， 貴集團會就金融工具於報告日期發生違約的風險與金融工具於初始確認當日發生違約的風險進行比較，並考慮毋須付出不必要的成本或努力即可獲得的合理可靠資料，包括過往及前臚性的資料。 貴集團認為，若合約付款已逾期還款30天，則信貸風險顯著增加。

貴集團認為，若合約付款已逾期還款90天，則金融資產違約。然而，在若干情況下，若內部或外部資料表明，在計及 貴集團持有的任何信貸升級措施前， 貴集團不大可能悉數收到未償還合約款項，則 貴集團亦可認為金融資產違約。若無法合理預期收回合約現金流量，則撇銷金融資產。

若無法合理預期收回合約現金流量，則撇銷金融資產。

附錄一

會計師報告

以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的債務投資和以攤銷成本計量的金融資產需根據一般方法予以減值，並按以下為計量預期信貸虧損的階段分類，但應用簡化法（於下文詳述）的貿易應收款項及合約資產除外。

- 第1階段 — 信貸風險自初始確認以來並未出現顯著增加的金融工具，虧損撥備按12個月預期信貸虧損計量
- 第2階段 — 信貸風險自初始確認以來出現顯著增加但並非信貸減值金融資產的金融工具，虧損撥備按全期預期信貸虧損計量
- 第3階段 — 於報告日期已信貸減值（並非購買或源生時已發生信貸減值）的金融資產，虧損撥備按全期預期信貸虧損計量

簡化法

對於並未包含重大融資成分的貿易應收款項及合約資產，或當 貴集團應用不調整重大融資成分影響的實際權宜方法時， 貴集團應用簡化法計算預期信貸虧損。根據簡化法， 貴集團並無追蹤信貸風險的變化，反而於各報告日期根據全期預期信貸虧損確認虧損撥備。

金融負債

初始確認及計量

所有金融負債初始以公允價值確認，而若為貸款及借款以及應付款項，則須扣除直接應佔交易成本。

貴集團的金融負債包括貿易及其他應付款項、計息銀行借款及向投資者發行的金融工具。

附錄一

會計師報告

後續計量

金融負債後續按其分類計量如下：

以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債

以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債包括衍生工具負債及初始確認時指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債。貴集團向投資者發行若干系列工具。工具持有人有權要求貴集團在發生非貴集團所能控制的若干贖回事件時贖回其持有的所有工具。貴集團於初始確認時將該等工具整體指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債。

初始確認時指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債，於初始確認日期及僅在符合香港財務報告準則第9號的準則時獲指定。指定為以公允價值計量且其變動計入損益的負債的收益或虧損於損益表內確認，但因貴集團自身的信貸風險產生的收益或虧損除外，該等收益或虧損在其他全面收益中列報，且其後不能重新分類至損益表。於損益表確認的公允價值收益或虧損淨額不包括就該等金融負債收取的任何利息。發行工具直接應佔的發行成本，指定為以公允價值計量且其變動計入損益的金融負債，即時在合併損益表確認。

按攤銷成本計量的金融負債(貿易及其他應付款項與借款)

初次確認後，貿易及其他應付款項和計息借款其後採用實際利率法按攤銷成本計量，但若貼現影響並不重大，則按成本列賬。收益及虧損於負債終止確認時通過實際利率攤銷程序在損益表中確認。

在計算攤銷成本時，會考量收購產生的任何折價或溢價以及屬於實際利率組成部分的費用或成本。實際利率攤銷計入損益表的財務成本內。

終止確認金融負債

當相關負債的責任被解除或取消或屆滿，即終止確認金融負債。

附錄一

會計師報告

當現有金融負債以同一貸款人按顯著不同的條款提供的另一項金融負債所取代，或對現有負債的條款作出重大修訂，此類交換或修訂被視為終止確認原有負債及確認新負債，有關賬面值之間的差額於損益表中確認。

存貨

存貨按成本與可變現淨值的較低者列賬。成本乃按先進先出法釐定，如屬在製品及製成品，則包括直接材料、直接勞工和適當比例的間接費用。可變現淨值根據預測售價扣除直至完成及出售將產生的任何預測成本計算。

現金及現金等價物

財務狀況表中的現金及現金等價物包括手頭及銀行現金、可隨時轉換為已知金額現金、所涉及價值變動風險不高且持有目的為兌現短期現金承諾、一般在三個月內到期的短期高流通性存款。

就合併現金流量表而言，現金及現金等價物包括手頭及銀行現金，短期包括上文所界定的定期存款，減去須應要求償還並構成 貴集團現金管理組成部分的銀行透支。

所得稅

所得稅包括即期及遞延稅項。所得稅如涉及在損益以外確認的項目，均在損益外於其他全面收益或直接在權益內確認。

即期稅項資產及負債，乃根據於各有關期間末已頒佈或實體上已頒佈的稅率（及稅法），考慮 貴集團經營業務所在國家的現行詮釋及慣例，按預期將獲稅務機關退回或支付予稅務機關的金額計算。

遞延稅項乃就資產及負債的稅基與其作財務報告用途的賬面值之間於各有關期間末的所有暫時差額，採用負債法作出撥備。

附錄一

會計師報告

遞延稅項負債就全部應課稅暫時差額確認，但以下情況除外：

- 如果遞延稅項負債是由初始確認並非業務合併的交易中的商譽或資產或負債產生，及於進行交易時對會計利潤與應課稅利潤或虧損均無影響且不引致相等的應課稅及可抵扣暫時差額；及
- 就涉及於附屬公司、聯營公司及合營企業的投資的應課稅暫時差額而言，如果可以控制撥回暫時差額的時間，且暫時差額可能不會在可見將來撥回。

就所有可抵扣暫時差額以及未動用稅項抵免結轉及任何未動用稅項虧損確認遞延稅項資產。只有在有可能出現可利用該等可抵扣暫時差額、未動用稅項抵免結轉及未動用稅項虧損予以抵扣的應課稅利潤的情況下，方會確認遞延稅項資產，但以下情況除外：

- 如果有關可抵扣暫時差額的遞延稅項資產是由初始確認並非屬業務合併的交易中的資產或負債而產生，及於進行交易時對會計利潤或應課稅利潤或虧損均無影響且不引致相等的應課稅及可抵扣暫時差額；及
- 就涉及於附屬公司、聯營公司及合營企業的投資的可抵扣暫時差額而言，只有在暫時差額有可能在可預見將來撥回，且有可能出現可利用該等暫時差額予以抵扣的應課稅利潤時，方會確認遞延稅項資產。

遞延稅項資產的賬面值會在各有關期間末進行檢討，若不再可能有足夠應課稅利潤可供動用全部或部分相關遞延稅項資產，則削減遞延稅項資產的賬面值。不予確認之遞延稅項資產於各有關期間末予以重估，如可能有足夠應課稅利潤用作抵銷遞延稅項資產之全部或部分時，則予以確認。

遞延稅項資產及負債以報告期末前已頒佈或實質上已頒佈的稅率(及稅法)為基礎，以變現資產或償還負債的期間的預期適用稅率計量。

附錄一

會計師報告

如果及僅當 貴集團具有在法律上可執行的權利，可將即期稅項資產與即期稅項負債互相抵銷，而遞延稅項資產及遞延稅項負債乃涉及同一稅務機關對同一應課稅實體或不同應課稅實體（其擬於預期將清償或收回大額遞延稅項負債或資產的各未來期間按淨額基準結算即期稅項負債與資產或同時變現資產及清償負債）徵取的所得稅，則遞延稅項資產與遞延稅項負債互相抵銷。

政府補貼

若能合理確定將會收取政府補貼且符合所有附帶條件，則有關補貼將按公允價值予以確認。若補貼與開支項目有關，則於擬補償成本的支銷期間內系統地確認為收入。

收入確認

來自客戶合約的收入

來自客戶合約的收入於貨品或服務的控制權轉移至客戶時，按反映 貴集團預期於該等貨品或服務交易中有權收取的代價金額確認。

當合約代價包含可變金額，代價估計為 貴集團向客戶轉移貨品或服務時有權換取的金額。可變代價於合約訂立時作估計並受限制，直至可變代價的相關不確定性於其後消除，已確認的累計收入金額不大可能出現重大收入撥回。 貴集團的合約不包含重大的融資組成部分。

(a) 提供產後護理服務

提供產後護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費 貴集團提供的福利。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在產後護理服務預付套餐到期時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

附錄一

會計師報告

(b) 提供產後修復服務

提供產後修復服務的收入於向客戶提供服務的時間點確認。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在產後修復服務預付套餐到期時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

(c) 提供家庭護理服務

提供家庭護理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費 貴集團提供的福利。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在家庭護理服務預付套餐到期時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

(d) 銷售食品

銷售食品的收入在資產控制權轉移給客戶的時間點(通常是客戶接受產品時)確認。

(e) 提供設立月子中心的諮詢服務

提供設立月子中心的諮詢服務收入於向客戶提供服務的時間點(通常是設立新月子中心時)確認。

(f) 提供管理服務

提供管理服務的收入於約定期內以直線法確認，因為客戶同時接受和消費 貴集團提供的福利。管理費按客戶每月產生的收入向客戶收取。

對於向客戶提供在指定期限內退貨的權利的合約，採用預期估值法估計不會退回的貨物，因為該方法最能推測 貴集團有權獲得的可變代價金額。採用香港財務報告

附錄一

會計師報告

準則第15號有關限制可變代價估計的規定，以釐定可計入交易價格內的可變代價金額。對於預期退回的貨物，會確認退款責任而非收入。對於自客戶收回產品的權利，亦會確認退貨權資產（及銷售成本的相應調整）。

其他收入

利息收入使用實際利率法通過採用將金融工具於預計年期或更短期間（如適用）的預測未來現金收入準確貼現至該金融資產賬面淨值的利率按應計基準確認。

當股東收取款項的權利成立，與股息相關的經濟利益很可能流向 貴集團，且股息金額能可靠計量時，確認股息收入。

合約負債

合約負債於 貴集團轉移相關貨品或服務前收到客戶付款或付款到期時（以較早者為準）確認。合約負債於 貴集團履約時（即向客戶轉移相關貨品或服務的控制權）確認為收入。

以股份為基礎的付款

貴公司設立股份激勵計劃。 貴集團僱員（包括董事）通過以股份為基礎的付款的方式收取薪酬，據此僱員提供服務以換取權益工具（「以權益結算的交易」）。與僱員進行以權益結算的交易的成本參照授出當日的公允價值計量。公允價值由外部估值師採用二項式模型釐定，詳情載於財務報表附註32。

以權益結算的交易的成本連同權益相應增加部分，在滿足績效及／或服務條件期間於僱員福利支出確認。於各報告期末直至歸屬日期已就以權益結算的交易確認的累計開支，反映歸屬期屆滿時的水平及 貴集團對最終將會歸屬的權益工具數目的最佳估計。在某一期間於損益表內扣除或進賬，指累計開支於期初及期末確認時的變動。

附錄一

會計師報告

於釐定獎勵的授出日期公允價值時並不考慮服務及非市場表現條件，但能達成條件的可能性會作為 貴集團對最終將歸屬的權益工具數目的最佳估計的一部分而予以評估。授出日期公允價值反映市場表現條件。獎勵附帶的任何其他條件，若無相關服務需求，將被視為非歸屬條件。除非有另外的服務及／或表現條件，否則非歸屬條件反映於獎勵的公允價值，並即時予以支銷。

由於未能達成非市場表現及／或服務條件而最終並無歸屬的獎勵不予確認開支。若獎勵包括一項市場或非歸屬條件，且所有其他績效及／或服務條件已達成，不論該項市場或非歸屬條件達成與否，該等交易將視作已歸屬。

若以權益結算的獎勵的條款有所變更，而獎勵的原有條款達成，則所確認開支最少須達到猶如條款並無變更的水平。此外，若按變更日期計量，任何變更導致以股份為基礎的付款的總公允價值有所增加，或為僱員帶來其他利益，則應就該等變更確認開支。若以權益結算的獎勵被註銷，則視作於註銷當日已歸屬，而尚未就該獎勵確認的任何開支須即時予以確認。

這包括未能達成 貴集團或僱員控制下的非歸屬條件的任何獎勵。然而，若有一項新獎勵取代已註銷獎勵，及於授出當日被指定為取代獎勵，則該已註銷獎勵及新獎勵均視作原有獎勵的變更（見上段所述）。

其他僱員福利

退休金計劃

貴集團在中國內地經營的附屬公司的僱員須參與由地方市政府所運作的中央退休金計劃。此等附屬公司須對中央退休金計劃作出其薪俸成本一定百分比的供款。供款於根據中央退休金計劃的規則須予支付時自損益表中扣除。

附錄一

會計師報告

借款成本

收購、建設或生產合資格資產(即需要長時間才可以投入擬定用途或銷售的資產)直接應佔的借款成本會資本化為該等資產成本的一部分。當資產大部分可作擬定用途或銷售時不再資本化有關借款成本。所有其他借款成本於產生期間支銷。借款成本包括實體就借入資金而產生的利息及其他成本。

報告期後事項

倘 貴集團於報告期後但於授權刊發日期前接獲有關報告期結束時已存在的狀況的資料，其將評估該資料是否影響其於財務報表中確認的金額。 貴集團將調整其財務報表中確認的金額，以反映報告期後發生的任何調整事件，並根據新資料更新與該等狀況有關的披露。對於報告期後發生的非調整事件， 貴集團將不會更改其財務報表中確認的金額，但會披露非調整事件的性質及其財務影響的估計，或無法作出估計的聲明(如適用)。

股息

末期股息於股東大會上獲股東批准後確認為負債。建議末期股息於財務報表附註披露。中期股息由 貴公司同時建議及宣派，因為 貴公司的組織章程大綱及細則授權董事宣派中期股息。故此，中期股息於建議派付及宣派時即時確認為負債。

外幣

歷史財務資料以人民幣呈列。 貴集團旗下各實體自行決定功能貨幣，而各實體財務報表中包含的項目使用功能貨幣計量。 貴集團實體記錄的外幣交易按交易日期現行的各自功能貨幣匯率初始入賬。以外幣計值之貨幣資產及負債以報告期末現行功能貨幣匯率換算。結算或換算貨幣項目產生的差額於損益表確認。

附錄一

會計師報告

按歷史成本計量並以外幣計值的非貨幣項目按首次交易當日的匯率換算。以公允價值計量並以外幣計值的非貨幣項目按計量公允價值當日的匯率換算。換算以公允價值計量的非貨幣項目所產生的收益或虧損與確認該項目公允價值變動的收益或虧損的處理方法一致(即公允價值收益或虧損已於其他全面收益或損益中確認的項目的換算差額亦分別於其他全面收益或損益中確認)。

於終止確認涉及預付代價的非貨幣資產或非貨幣負債時，為了確定相關資產、開支或收入於初始確認時的匯率，初始交易日期為 貴集團初始確認因預付代價產生的非貨幣資產或非貨幣負債的日期。若支付或收受多項預付代價，則 貴集團就支付或收受每項預付代價確定交易日期。

若干海外附屬公司、合營企業及聯營公司的功能貨幣為人民幣以外之貨幣。於報告期末，該等實體的資產與負債按報告期末的現行匯率換算為人民幣，而損益表則按與交易日期當時匯率相若的匯率換算為人民幣。

因此產生之匯兌差額會於其他全面收益中確認並於匯兌波動儲備中累計列賬，但差額來自非控股權益則除外。於出售海外業務時，與該特定海外業務有關的儲備累計金額於損益表確認。

收購海外業務產生的任何商譽及於收購時對資產及負債賬面值作出的任何公允價值調整視為該海外業務的資產及負債，並按期末匯率換算。

就合併現金流量表而言，海外附屬公司的現金流量按產生現金流量當日的現行匯率換算為人民幣。海外附屬公司於整個年度經常產生的現金流量按年內加權平均匯率換算為人民幣。

附錄一

會計師報告

3. 重大會計判斷及估計

編製 貴集團財務報表時需要管理層作出影響收入、支出、資產及負債呈報金額及隨附披露資料以及或然負債披露資料的判斷、估計及假設。與該等假設及估計相關的不確定因素可能會導致日後須對受影響的資產或負債的賬面值作出大幅調整。

估計不確定因素

於各有關期間末，有關未來及估計不確定因素的其他主要來源的主要假設（該等假設具有導致下一財政年度資產與負債賬面值發生重大調整的重大風險）描述如下。

商譽減值

貴集團至少每年釐定商譽是否減值。這需要對商譽所分配的現金產生單位的使用價值進行估計。估計使用價值需要 貴集團估算現金產生單位的預期未來現金流量，並選擇合適的貼現率計算現金流量的現值。於2022年、2023年及2024年12月31日的商譽賬面值分別約為人民幣42,212,000元、人民幣47,360,000元及人民幣91,537,000元。其他詳情見附註15。

金融工具公允價值

貴集團向投資者發行的金融工具並非於活躍市場交易，相關公允價值使用倒推法、貼現現金流量法及股權分配模型等估值技術釐定。所用關鍵假設的詳情及該等假設變動的影響見附註30。

於2022年、2023年及2024年12月31日，向投資者發行的金融工具的公允價值分別為人民幣836,430,000元、人民幣1,162,522,000元及人民幣1,656,271,000元。詳情載於歷史財務資料附註30。

附錄一

會計師報告

租賃 — 估計增量借款利率

貴集團無法輕易釐定租賃內所隱含的利率，因此，貴集團使用增量借款利率（「**增量借款利率**」）計量租賃負債。增量借款利率為貴集團於類似經濟環境中為取得與使用權資產價值相近之資產，而以類似抵押品於類似期間借入所需資金應支付之利率。因此，增量借款利率反映貴集團「應支付」的利率，當無可觀察的利率時（如就並無訂立融資交易的附屬公司而言）或當須對利率進行調整以反映租賃條款及條件時（如當租賃並非以附屬公司功能貨幣訂立時），則須作出利率估計。當可觀察輸入數據可用時，貴集團使用可觀察輸入數據（如市場利率）估計增量借款利率，並須作出若干實體特定的估計（如附屬公司獨立的信用評級）。

遞延稅項資產

在可能有應課稅利潤可供動用以抵銷虧損的情況下，方會就未動用稅項虧損確認遞延稅項資產。管理層須根據未來應課稅利潤的大致時間及水平以及未來稅務計劃策略作出重大管理層判斷，以釐定可確認的遞延稅項資產金額。於2022年、2023年及2024年12月31日，與已確認稅項虧損有關的遞延稅項資產賬面值分別約為人民幣607,000元、人民幣5,608,000元及人民幣14,796,000元。於2022年、2023年及2024年12月31日的未確認稅項虧損金額分別約為人民幣165,998,000元、人民幣150,059,000元及人民幣266,775,000元。進一步詳情載於財務報表附註29。

4. 經營板塊資料

地域資料

就管理而言，貴集團基於產品及服務組織為一整個業務單位。管理層監控貴集團的整體經營業績，以就資源分配及表現評估作出決策。

由於貴集團幾乎所有非流動資產都位於中國內地，因此並無根據香港財務報告準則第8號經營板塊呈列地域板塊資料。

附錄一

會計師報告

關於主要客戶的資料

於有關期間，概無 貴集團對單一客戶銷售的收入佔 貴集團收入的10%以上。

5. 收入

貴集團收入分析如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
來自客戶合約的收入	<u>471,522</u>	<u>559,909</u>	<u>798,666</u>

來自客戶合約的收入

(a) 收入資料劃分

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
貨品或服務種類			
提供產後護理服務.....	344,730	378,370	535,950
提供產後修復服務.....	48,615	71,909	92,491
提供家庭護理服務.....	34,930	45,309	69,065
銷售食品	29,259	47,071	51,246
其他.....	13,988	17,250	49,914
總計.....	<u>471,522</u>	<u>559,909</u>	<u>798,666</u>
收入確認時間			
於某一時間點轉移貨品及服務.....	91,739	131,978	188,487
隨時間轉移服務.....	379,783	427,931	610,179
總計.....	<u>471,522</u>	<u>559,909</u>	<u>798,666</u>

附錄一

會計師報告

下表列示於本報告期計入報告期初合約負債的已確認收入金額：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
計入報告期初合約負債的 已確認收入：			
交付產品及服務.....	<u>82,280</u>	<u>97,398</u>	<u>154,464</u>

(b) 履約責任

有關 貴集團履約責任的資料概述如下：

提供產後護理服務

履約責任隨著服務提供時達成，且通常提前付款。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。

提供產後修復服務

履約責任於產後修復服務完成時達成，且通常提前付款。與尚未完成的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在產後修復服務完成時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

提供家庭護理服務

履約責任隨著服務提供時達成，且通常提前付款。與尚未提供的服務有關的付款則遞延，在合併財務狀況表中列為合約負債。在家庭護理服務預付套餐到期時，相應的遞延收入悉數於損益確認。

附錄一

會計師報告

銷售食品

履約責任在交付食品後達成，且通常在交付後0至30天內付款。

提供設立月子中心的諮詢服務

履約責任於向客戶提供諮詢服務時(通常是設立新月子中心時)確認，且一般在提供服務後6個月內付款。

提供管理服務

履約責任隨提供服務的時間達成，一般在提供服務後10至90天內付款。管理服務合約的期限為1至10年，而服務費按月收取。

於各有關期間末分配至餘下履約責任(未達成或部分未達成)的交易價格金額如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
預期確認為收入的金額：			
一年內	<u>113,254</u>	<u>163,127</u>	<u>175,463</u>

附錄一

會計師報告

6. 其他收入及其他收益／(開支)淨額

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
其他收入			
稅項優惠及其他政府補貼(i)	7,340	7,058	758
利息收入	2,532	8,468	5,186
其他	259	1,063	1,026
	<u>10,131</u>	<u>16,589</u>	<u>6,970</u>
其他收益／(開支)淨額			
出售物業、廠房及設備			
收益／(虧損)	(199)	(77)	(1)
出售使用權資產及租賃負債			
收益／(虧損)	130	—	—
以公允價值計量且其變動			
計入損益的金融資產			
公允價值收益／(虧損)	1,696	1,282	875
出售附屬公司收益／(虧損)	—	246	(28)
捐款	—	—	(219)
外匯差額淨額	(4)	120	(818)
其他	(840)	(578)	721
總計	<u>783</u>	<u>993</u>	<u>530</u>

(i) 政府補貼主要指從各政府機構收到的作為授予 貴集團若干成員公司獎勵的補貼收入。

附錄一

會計師報告

7. 除稅前虧損

貴集團的除稅前虧損已扣除／(計入)：

		截至12月31日止年度		
	附註	2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
已售存貨成本		20,458	18,707	20,772
所提供服務成本		112,480	129,420	152,910
物業、廠房及設備折舊	13	4,155	5,092	5,420
使用權資產折舊	14(c)	39,926	33,389	27,375
其他無形資產攤銷	16	923	975	1,091
未計入租賃負債計量的租賃付款		109,474	117,365	174,891
研發開支		12,931	9,148	13,261
廣告及宣傳開支		28,240	49,356	52,472
核數師薪酬		100	—	—
[編纂]開支		[編纂]	[編纂]	[編纂]
存貨撥備		—	169	84
人力資源外包及其他勞工成本		32,421	38,947	64,595
僱員福利支出(不包括 董事、最高行政人員及監事薪酬)：				
工資、薪金及其他福利		174,858	173,767	199,703
退休金計劃供款		9,265	9,312	9,518
以股份為基礎的付款開支		—	—	60,649
		184,123	183,079	269,870
利息收入	6	(2,532)	(8,468)	(5,186)
外匯差額淨額	6	4	(120)	818
出售物業、廠房及設備項目虧損	6	199	77	1
出售使用權資產及租賃 負債(收益)／虧損	6	(130)	—	—
以公允價值計量且其變動計入損益的 金融資產公允價值(收益)／虧損	6	<u>(1,696)</u>	<u>(1,282)</u>	<u>(875)</u>

附錄一

會計師報告

8. 財務成本

財務成本分析如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
銀行貸款利息.....	139	1,573	1,844
租賃負債及復原費利息.....	1,698	1,432	2,968
總計.....	<u>1,837</u>	<u>3,005</u>	<u>4,812</u>

9. 董事薪酬

貴公司於 貴公司註冊成立日期2023年7月4日前並無任何最高行政人員、執行董事、非執行董事及獨立非執行董事。

華湘莉女士於2023年7月4日獲委任為 貴公司非執行董事並於2024年6月25日辭任，向華先生於2023年12月21日獲委任為 貴公司執行董事，梁珺先生於2023年12月21日獲委任為非執行董事。伍淑清女士、Rainer Josef Bürkle先生及沈觀賢先生於[•]獲委任為獨立非執行董事。

若干董事因獲委任為 貴集團現時旗下附屬公司的董事而自該等附屬公司收取薪酬。附屬公司財務報表所記錄各董事的薪酬載列如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
酬金：			
薪金、花紅、津貼及實物福利.....	205	121	133
退休金計劃供款.....	<u>7</u>	<u>7</u>	<u>9</u>
總計.....	<u>212</u>	<u>128</u>	<u>142</u>

附錄一

會計師報告

(a) 執行董事及非執行董事

截至2022年12月31日止年度					
	薪金及 其他福利	退休福利計劃 供款	以股份為 基礎的 付款開支	諮詢費	薪酬總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
執行董事：					
向華先生.....	131	7	—	—	138
非執行董事：					
梁珺先生.....	—	—	—	—	—
華湘莉女士.....	74	—	—	—	74
獨立非執行董事：					
伍淑清女士.....	—	—	—	—	—
Rainer Josef Bürkle先生.....	—	—	—	—	—
沈觀賢先生.....	—	—	—	—	—
總計.....	<u>205</u>	<u>7</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>212</u>

截至2023年12月31日止年度					
	薪金及 其他福利	退休福利計劃 供款	以股份為 基礎的 付款開支	諮詢費	薪酬總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
執行董事：					
向華先生.....	121	7	—	—	128
非執行董事：					
梁珺先生.....	—	—	—	—	—
華湘莉女士.....	—	—	—	—	—
獨立非執行董事：					
伍淑清女士.....	—	—	—	—	—
Rainer Josef Bürkle先生.....	—	—	—	—	—
沈觀賢先生.....	—	—	—	—	—
總計.....	<u>121</u>	<u>7</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>128</u>

附錄一

會計師報告

截至2024年12月31日止年度					
	薪金及 其他福利	退休福利計劃 供款	以股份為 基礎的		薪酬總計
			付款開支	諮詢費	
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
執行董事：					
向華先生	133	9	—	—	142
非執行董事：					
梁珺先生	—	—	—	—	—
華湘莉女士	—	—	—	—	—
獨立非執行董事：					
伍淑清女士	—	—	—	—	—
Rainer Josef Bürkle先生	—	—	—	—	—
沈觀賢先生	—	—	—	—	—
總計	<u>133</u>	<u>9</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>142</u>

10. 五名最高薪酬僱員

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，五名最高薪酬僱員分別包括零、零、零名董事，其薪酬詳情載於上文附註9。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度非 貴公司董事的其餘最高薪酬僱員於有關期間的薪酬詳情如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
薪金、花紅、津貼及實物福利	3,301	2,034	1,788
退休金計劃供款	99	45	39
以股份為基礎的付款開支	—	—	46,112
總計	<u>3,400</u>	<u>2,079</u>	<u>47,939</u>

附錄一

會計師報告

薪酬介乎以下範圍且並非董事的最高薪酬僱員人數如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
零至人民幣1,000,000元	5	5	—
人民幣1,000,001元至人民幣2,000,000元	—	—	—
人民幣2,000,001元至人民幣3,000,000元	—	—	2
超過人民幣3,000,000元	—	—	3
總計	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>5</u>

11. 所得稅

貴公司根據開曼群島《公司法》在開曼群島註冊成立為獲豁免有限公司，根據開曼群島現行法律毋須繳納開曼群島所得稅。集團實體根據英屬維爾京群島商業公司法註冊成立或登記，可根據英屬維爾京群島現行法律豁免繳納英屬維爾京群島所得稅。

在香港註冊成立的集團實體於有關期間就須繳納香港利得稅之收入適用的所得稅率，就首2百萬港元的估計應課稅利潤而言為8.25%，而2百萬港元以上的估計應課稅利潤則為16.5%。由於 貴集團於有關期間並無賺取任何須繳納香港利得稅的收入，因此並無作出香港利得稅撥備。

根據中華人民共和國企業所得稅（「**企業所得稅**」）法，於有關年度中國內地的國內外投資企業的所得稅率均為統一的25%。

2022年，杭州貝康被認定為高新技術企業（「**高新企業**」），自2022年至2024年三年可享受15%優惠所得稅率。

附錄一

會計師報告

其他地方的估計應課稅利潤須繳稅項按 貴集團經營所在各司法管轄區的現行稅率計算。

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
即期稅項	109	360	491
遞延稅項(附註29)	(412)	(2,181)	(3,785)
年內稅項抵免總額	<u>(303)</u>	<u>(1,821)</u>	<u>(3,294)</u>

使用大部分 貴集團附屬公司註冊及營運所在司法管轄區的法定稅率計算的適用於除稅前虧損的稅項抵免與按實際稅率計算的稅項抵免對賬如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
除稅前虧損	(411,879)	(240,715)	(546,573)
按法定所得稅率	(102,970)	(60,125)	(136,552)
適用於若干附屬公司的			
優惠所得稅率	(985)	(11,050)	(10,349)
不可扣稅開支	54	135	15,852
未確認稅項虧損及暫時差額	103,891	70,521	130,225
研發開支額外可扣除免稅項目	<u>(293)</u>	<u>(1,302)</u>	<u>(2,470)</u>
	<u>(303)</u>	<u>(1,821)</u>	<u>(3,294)</u>

於有關期間，在中國註冊成立的企業通常按25%的稅率繳納企業所得稅(「**企業所得稅**」)，而若干附屬公司(作為小型微利企業)的年度應稅所得額不超過人民幣1,000,000元的部分，按12.5%的減低稅率計算應稅所得額，並按20%的稅率繳納企業所得稅。

附錄一

會計師報告

12. 母公司普通權益持有人應佔每股虧損

由於重組及按附註1所披露的基準編製 貴集團於有關期間的業績，因此就本報告而言，載入截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度的每股盈利資料視為沒有意義，故此沒有呈列該等資料。

13. 物業、廠房及設備

	租賃物業裝修	產後設備	辦公設備	傢俱配件及 電子設備	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
2022年12月31日					
於2022年1月1日					
成本.....	5,557	9,050	2,077	2,042	18,726
累計折舊及減值.....	(1,453)	(1,095)	(1,636)	(753)	(4,937)
賬面淨值	<u>4,104</u>	<u>7,955</u>	<u>441</u>	<u>1,289</u>	<u>13,789</u>
於2022年1月1日，扣除累計折舊及					
減值	4,104	7,955	441	1,289	13,789
收購業務 (附註33)	—	102	—	108	210
添置.....	49	4,335	73	405	4,862
出售.....	—	(145)	(19)	(70)	(234)
折舊.....	(1,495)	(2,006)	(143)	(511)	(4,155)
於2022年12月31日，扣除累計折舊					
及減值	<u>2,658</u>	<u>10,241</u>	<u>352</u>	<u>1,221</u>	<u>14,472</u>
於2022年12月31日					
成本.....	5,274	13,308	2,113	2,415	23,110
累計折舊及減值.....	(2,616)	(3,067)	(1,761)	(1,194)	(8,638)
賬面淨值	<u>2,658</u>	<u>10,241</u>	<u>352</u>	<u>1,221</u>	<u>14,472</u>

附錄一

會計師報告

	租賃物業裝修	產後設備	辦公設備	傢俱配件及 電子設備	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
2023年12月31日					
於2023年1月1日					
成本.....	5,274	13,308	2,113	2,415	23,110
累計折舊及減值.....	(2,616)	(3,067)	(1,761)	(1,194)	(8,638)
賬面淨值	<u>2,658</u>	<u>10,241</u>	<u>352</u>	<u>1,221</u>	<u>14,472</u>
於2023年1月1日，扣除累計折舊 及減值	2,658	10,241	352	1,221	14,472
出售附屬公司(附註34)	—	—	(72)	(175)	(247)
添置.....	150	3,391	123	399	4,063
出售.....	—	(49)	(43)	(60)	(152)
折舊.....	(1,693)	(2,837)	(99)	(463)	(5,092)
於2023年12月31日，扣除累計折舊 及減值	<u>1,115</u>	<u>10,746</u>	<u>261</u>	<u>922</u>	<u>13,044</u>
於2023年12月31日					
成本.....	5,424	16,568	660	1,992	24,644
累計折舊及減值.....	(4,309)	(5,822)	(399)	(1,070)	(11,600)
賬面淨值	<u>1,115</u>	<u>10,746</u>	<u>261</u>	<u>922</u>	<u>13,044</u>

附錄一

會計師報告

	租賃物業裝修	產後設備	辦公設備	傢俱配件及 電子設備	在建工程	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
2024年12月31日						
於2024年1月1日						
成本	5,424	16,568	660	1,992	—	24,644
累計折舊及減值	(4,309)	(5,822)	(399)	(1,070)	—	(11,600)
賬面淨值	<u>1,115</u>	<u>10,746</u>	<u>261</u>	<u>922</u>	<u>—</u>	<u>13,044</u>
於2024年1月1日，扣除						
累計折舊及減值	1,115	10,746	261	922	—	13,044
收購附屬公司(附註33) ...	—	319	167	6	2,537	3,029
添置	137	4,235	428	1,177	12,378	18,355
出售	—	(240)	(3)	(21)	—	(264)
折舊	(1,057)	(3,682)	(159)	(522)	—	(5,420)
於2024年12月31日，扣除						
累計折舊及減值	<u>195</u>	<u>11,378</u>	<u>694</u>	<u>1,562</u>	<u>14,915</u>	<u>28,744</u>
於2024年12月31日						
成本	5,893	21,233	1,412	3,081	14,915	46,534
累計折舊及減值	(5,698)	(9,855)	(718)	(1,519)	—	(17,790)
賬面淨值	<u>195</u>	<u>11,378</u>	<u>694</u>	<u>1,562</u>	<u>14,915</u>	<u>28,744</u>

貴集團並無於有關期間發現可能出現的減值指標。

14. 租賃

貴集團作為承租人

貴集團就租賃的多個樓宇項目訂立租賃合約。租賃樓宇的租賃期一般介於1至10年。一般而言，貴集團不可向貴集團以外的人士轉讓及分租租賃資產。

附錄一

會計師報告

(a) 使用權資產

於有關期間，貴集團使用權資產的賬面值及變動如下：

	樓宇
	人民幣千元
2022年12月31日	
於2022年1月1日	42,205
收購業務(附註33)	4,876
添置	27,863
出售	(1,703)
折舊	(39,926)
於2022年12月31日	<u>33,315</u>
	樓宇
	人民幣千元
2023年12月31日	
於2023年1月1日	33,315
添置	29,027
租賃付款修訂	(151)
出售附屬公司(附註34)	(1,980)
折舊	(33,389)
於2023年12月31日	<u>26,822</u>
	樓宇
	人民幣千元
2024年12月31日	
於2024年1月1日	26,822
收購附屬公司(附註33)	56,770
添置	28,999
折舊	(32,805)
於2024年12月31日	<u>79,786</u>

自2024年2月起，貴集團將悅子閣使用權資產的折舊開支人民幣5,430,000元資本化。

貴集團並無於有關期間發現可能出現的減值指標。

附錄一

會計師報告

(b) 租賃負債

於有關期間，租賃負債的賬面值及變動如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於1月1日的賬面值.....	40,891	34,213	27,368
收購業務及附屬公司(附註33).....	5,022	—	56,770
添置.....	27,187	28,651	28,999
利息增加.....	1,624	1,363	2,919
出售.....	(1,677)	—	—
付款.....	(38,834)	(34,631)	(35,217)
租賃付款修訂.....	—	(167)	—
出售附屬公司(附註34).....	—	(2,061)	—
年末賬面值.....	<u>34,213</u>	<u>27,368</u>	<u>80,839</u>
分析為：			
流動部分.....	24,118	21,621	25,150
非流動部分.....	<u>10,095</u>	<u>5,747</u>	<u>55,689</u>

租賃負債的到期日分析披露於財務報表附註40。

貴集團已對出租人於有關期間內就若干樓宇的租賃授予的所有合資格租金寬減採用實際權宜方法。

(c) 於損益中確認有關租賃的金額如下：

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃負債利息.....	1,624	1,363	2,919
使用權資產折舊開支.....	39,926	33,389	27,375
短期租賃相關開支 (計入銷售成本及行政開支).....	109,474	117,365	174,891
出售使用權資產項目(收益)／虧損.....	(130)	—	—
於損益確認的總金額.....	<u>150,894</u>	<u>152,117</u>	<u>205,185</u>

附錄一

會計師報告

15. 商譽

人民幣千元

2022年12月31日

於2022年1月1日：

成本.....	30,648
賬面淨值.....	30,648
於2022年1月1日的成本，扣除累計減值.....	30,648
收購業務(附註33).....	11,564
於2022年12月31日.....	42,212

2023年12月31日

於2023年1月1日：

成本.....	42,212
賬面淨值.....	42,212
於2023年1月1日的成本，扣除累計減值.....	42,212
收購業務(附註33).....	5,148
於2023年12月31日.....	47,360

2024年12月31日

於2024年1月1日：

成本.....	47,360
賬面淨值.....	47,360
於2024年1月1日的成本，扣除累計減值.....	47,360
收購附屬公司(附註33).....	44,177
於2024年12月31日.....	91,537

商譽減值測試

通過業務合併獲得的商譽分配至下列現金產生單位組別以進行減值測試：

- 江蘇省現金產生單位組別；及
- 廣東省現金產生單位組別；及
- 山西省現金產生單位；及
- 海南省現金產生單位；及

附錄一

會計師報告

- 浙江省現金產生單位組別；及
- 上海現金產生單位組別；及
- 廣禾堂現金產生單位；及
- 韓蓮現金產生單位。

分配至各現金產生單位組別的商譽賬面值如下：

	商譽賬面值		
	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
江蘇省.....	1,466	6,614	6,614
廣東省.....	5,087	5,087	5,087
山西省.....	3,532	3,532	3,532
海南省.....	4,403	4,403	4,403
浙江省.....	5,235	5,235	5,235
上海	—	—	44,177
廣禾堂.....	20,563	20,563	20,563
韓蓮.....	1,926	1,926	1,926
總計.....	<u>42,212</u>	<u>47,360</u>	<u>91,537</u>

於計算2022年12月31日、2023年12月31日與2024年12月31日上述現金產生單位組別使用價值時已使用假設。下文描述管理層基於現金流量預測對商譽進行減值測試的各項主要假設：

	江蘇省現金產生單位組別		
	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
貼現率	13.45%	13.48%	13.20%
永久增長率	2.00%	2.00%	2.00%

附錄一

會計師報告

廣東省現金產生單位組別			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
貼現率	13.45%	13.48%	13.20%
永久增長率	2.00%	2.00%	2.00%
山西省現金產生單位			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
貼現率	13.45%	13.48%	13.20%
永久增長率	2.00%	2.00%	2.00%
海南省現金產生單位			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
貼現率	13.45%	13.48%	13.20%
永久增長率	2.00%	2.00%	2.00%
浙江省現金產生單位組別			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
貼現率	13.45%	13.48%	13.20%
永久增長率	2.00%	2.00%	2.00%
上海現金產生單位組別			
於12月31日			
	2024年		
貼現率	13.20%		
永久增長率	2.00%		

附錄一

會計師報告

廣禾堂現金產生單位			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
貼現率	14.21%	13.72%	13.30%
永久增長率	2.00%	2.00%	2.00%

韓蓮現金產生單位			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
貼現率	14.13%	13.70%	13.52%
永久增長率	2.00%	2.00%	2.00%

預算毛利率 — 釐定預算毛利率所用數值時使用的基準為緊接預算年度前一年所實現的平均毛利率，按預期效率提升及預期市場發展而上調。

貼現率 — 所使用的貼現率為除稅前的數值並反映與相關單位有關的特定風險。

增長率 — 增長率沒有超過市場的長期平均增長率。

就市場發展及貼現率的主要假設所用數值與外部資料來源相一致。

附錄一

會計師報告

對關鍵假設變動的敏感度：

貴公司管理層已通過降低預期收入的1%或增加稅前貼現率的1%進行敏感度測試，而所有其他假設保持不變。各現金產生單位組別的可收回金額超出其賬面值的影響（淨空）如下：

江蘇省現金產生單位組別			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
淨空	8,970	9,826	8,532
降低預期收入的影響	(1,872)	(2,209)	(2,759)
增加稅前貼現率的影響	(614)	(1,281)	(1,085)

廣東省現金產生單位組別			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
淨空	44,935	50,726	109,342
降低預期收入的影響	(5,783)	(5,647)	(9,602)
增加稅前貼現率的影響	(3,117)	(3,415)	(8,996)

山西省現金產生單位			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
淨空	1,814	1,425	6,899
降低預期收入的影響	(646)	(534)	(860)
增加稅前貼現率的影響	(463)	(518)	(858)

海南省現金產生單位			
於12月31日			
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
淨空	1,423	3,333	6,156
降低預期收入的影響	(251)	(471)	(856)
增加稅前貼現率的影響	(694)	(769)	(1,040)

附錄一

會計師報告

	浙江省現金產生單位組別		
	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
淨空	78,908	80,122	223,197
降低預期收入的影響	(6,079)	(6,685)	(12,840)
增加稅前貼現率的影響	(5,249)	(5,492)	(16,629)

	上海現金產生 單位組別	
	於2024年12月31日	
	人民幣千元	
淨空	98,928	
降低預期收入的影響	(11,586)	
增加稅前貼現率的影響	(14,949)	

	廣禾堂現金產生單位		
	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
淨空	16,598	22,348	22,786
降低預期收入的影響	(2,738)	(2,996)	(3,284)
增加稅前貼現率的影響	(5,142)	(5,304)	(5,723)

	韓蓮現金產生單位		
	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
淨空	632	3,204	690
降低預期收入的影響	(204)	(318)	(153)
增加稅前貼現率的影響	(600)	(697)	(569)

考慮到根據有關評估，淨空仍然充足，故 貴公司管理層認為，上述主要參數的合理可能變動將不會導致 貴集團現金產生單位組別於2022年12月31日、2023年12月31日與2024年12月31日的賬面值超過其可收回金額。

附錄一

會計師報告

16. 其他無形資產

	軟件	專利	品牌	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
2022年12月31日				
於2022年1月1日：				
成本.....	—	3,500	9,500	13,000
累計攤銷.....	—	(87)	(119)	(206)
賬面淨值.....	—	3,413	9,381	12,794
於2022年1月1日的成本，扣除累計攤銷.....	—	3,413	9,381	12,794
添置.....	292	—	—	292
年內攤銷.....	(98)	(350)	(475)	(923)
於2022年12月31日.....	194	3,063	8,906	12,163
2023年12月31日				
於2023年1月1日：				
成本.....	292	3,500	9,500	13,292
累計攤銷.....	(98)	(437)	(594)	(1,129)
賬面淨值.....	194	3,063	8,906	12,163
於2023年1月1日的成本，扣除累計攤銷.....	194	3,063	8,906	12,163
添置.....	273	—	—	273
年內攤銷.....	(150)	(350)	(475)	(975)
於2023年12月31日.....	317	2,713	8,431	11,461
2024年12月31日				
於2024年1月1日：				
成本.....	565	3,500	9,500	13,565
累計攤銷.....	(248)	(787)	(1,069)	(2,104)
賬面淨值.....	317	2,713	8,431	11,461
於2024年1月1日的成本，				
扣除累計攤銷.....	317	2,713	8,431	11,461
添置.....	367	—	—	367
年內攤銷.....	(266)	(350)	(475)	(1,091)
於2024年12月31日.....	418	2,363	7,956	10,737

附錄一

會計師報告

17. 於聯營公司的投資

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應佔負債淨額	—	(4,801)	(699)
收購的商譽	—	31,505	37,269
總計	—	26,704	36,570

貴集團所持有的聯營公司詳情如下：

	名稱	所持已發行股份詳情	註冊及營業地點	貴集團應佔	主要業務
				擁有權	
				百分比	
(a)	杭州貝瑞斯美華婦兒醫院有限公司(「杭州美華」)	註冊資本 人民幣106,142,373元	中國／中國內地	7.8125%	醫療服務

於2023年8月23日，貴集團完成以現金代價人民幣25,000,000元收購杭州美華7.8125%的股權。儘管截至2023年12月31日及2024年12月31日止年度，貴集團所持該聯營公司的股權百分比低於20%，但貴集團通過董事會席位及參與決策過程對該聯營公司具有重大影響力，因此於該聯營公司的投資按會計權益法入賬。

杭州美華是貴集團從事醫療服務的戰略合作夥伴之一，採用權益法進行入賬。杭州美華未公開上市，其市場報價不可得。

附錄一

會計師報告

下表顯示杭州美華的概述財務資料，就會計政策的任何差異調整了歷史財務資料的賬面值：

	於2023年 12月31日	於2024年 12月31日
	人民幣千元	人民幣千元
現金及現金等價物.....	2,700	5,348
其他流動資產.....	12,226	12,453
非流動資產，不包括商譽.....	68,023	54,438
收購聯營公司的商譽.....	384,007	384,007
流動負債.....	(74,753)	(87,209)
非流動負債.....	(69,612)	(40,482)
資產淨值.....	<u>322,591</u>	<u>328,555</u>
負債淨額，不包括商譽.....	<u>(61,416)</u>	<u>(55,452)</u>
與 貴集團於聯營公司的權益的對賬：		
貴集團的所有權比例.....	7.8125%	7.8125%
貴集團應佔聯營公司的負債淨額，不包括商譽.....	(4,798)	(4,332)
收購的商譽.....	30,000	30,000
投資賬面值.....	<u>25,202</u>	<u>25,668</u>
	截至2023年 12月31日 止年度	截至2024年 12月31日 止年度
	人民幣千元	人民幣千元
收入.....	32,920	101,864
年內利潤及其他全面收益總額.....	<u>2,591</u>	<u>5,964</u>

	名稱	所持已發行股份詳情	註冊及營業地點	貴集團應佔 擁有權 百分比	主要業務
(b)	無錫貝康澤恩健康管理 有限公司(「無錫貝康」)	註冊資本 人民幣100,000元	中國／中國內地	30%	產後護理 服務

於2023年10月12日，貴集團完成以現金代價人民幣1,505,000元收購無錫貝康30%的股權。無錫貝康按權益法入賬。無錫貝康未公開上市，其市場報價不可得。

附錄一

會計師報告

下表顯示無錫貝康的概述財務資料，就會計政策的任何差異調整了歷史財務資料的賬面值：

	於2023年 12月31日	於2024年 12月31日
	人民幣千元	人民幣千元
現金及現金等價物.....	370	176
其他流動資產.....	157	99
收購聯營公司的商譽.....	5,017	5,017
流動負債.....	(538)	(921)
資產淨值.....	<u>5,006</u>	<u>4,371</u>
負債淨額，不包括商譽.....	<u>(11)</u>	<u>(646)</u>
與 貴集團於聯營公司的權益的對賬：		
貴集團的所有權比例.....	30%	30%
貴集團應佔聯營公司的負債淨額，不包括商譽.....	(3)	(194)
收購的商譽.....	<u>1,505</u>	<u>1,505</u>
投資賬面值.....	<u>1,502</u>	<u>1,311</u>
	截至2023年 12月31日 止年度	截至2024年 12月31日 止年度
	人民幣千元	人民幣千元
收入.....	195	1,317
期內虧損及其他全面虧損總額.....	<u>(10)</u>	<u>(835)</u>

下表顯示 貴集團並非個別重大的聯營公司的匯總財務資料：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應佔聯營公司年內虧損.....	—	—	(497)
貴集團於聯營公司的投資總賬面值.....	—	—	9,591

附錄一

會計師報告

18. 於合營企業的投資

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應佔資產淨值	—	7,603	13,566

主要合營企業詳情如下：

	名稱	所持已發行股份詳情	註冊及營業地點	貴集團應佔	主要業務
				擁有權 百分比	
(a)	杭州貝康南山健康管理有限公司(「貝康南山」)	註冊資本 人民幣30,000,000元	中國／中國內地	51%	產後護理 服務

貴集團透過杭州貝康持有合營企業股權。

貝康南山被視為 貴集團的重大合營企業，是 貴集團從事產後護理服務的戰略合作夥伴，採用權益法進行入賬。儘管截至2023年12月31日及截至2024年12月31日止年度， 貴集團所持該合營企業的股權百分比高於50%，但 貴集團與杭州湖濱南山商業發展有限公司通過股東大會席位及參與決策過程共同控制該合營企業，因此 貴集團於該合營企業的投資按會計權益法入賬。

下表顯示貝康南山的概述財務資料，就會計政策的任何差異調整了歷史財務資料的賬面值：

	於2023年	於2024年
	12月31日	12月31日
	人民幣千元	人民幣千元
現金及現金等價物	6,899	8,701
其他流動資產	—	2,919
非流動資產，不包括商譽	3,833	24,967
流動負債	(716)	(17,783)
資產淨值	10,016	18,804
與 貴集團於合營企業的權益的對賬：		
貴集團的所有權比例	51%	51%
投資賬面值	5,108	9,590

附錄一

會計師報告

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元
收入.....	—	670
期內利潤／(虧損)及其他全面收益／(虧損)總額	<u>17</u>	<u>(1,212)</u>

名稱	所持已發行股份詳情	註冊及營業地點	貴集團應佔 擁有權		主要業務
			百分比		
(b) 汕頭貝康恩澤健康管理有限 公司(「貝康汕頭」)	註冊資本人民幣 20,000,000元	中國／中國內地	30%		產後護理 服務

貴集團透過杭州貝康持有合營企業股權。

貝康汕頭被視為 貴集團的重大合營企業，是 貴集團從事產後護理服務的戰略合作夥伴，採用權益法進行入賬。儘管截至2023年12月31日及截至2024年12月31日止年度， 貴集團所持該合營企業的股權百分比僅為30%，但 貴集團與廣東臻艾佳健康科技有限公司通過股東大會代表及參與決策過程共同控制該合營企業，因此 貴集團於該合營企業的投資按會計權益法入賬。

下表顯示貝康汕頭的概述財務資料，就會計政策的任何差異調整了歷史財務資料的賬面值：

	於2023年 12月31日 人民幣千元	於2024年 12月31日 人民幣千元
現金及現金等價物.....	2,152	1,101
其他流動資產	7,872	1,161
非流動資產，不包括商譽	11,375	11,934
流動負債	(4)	(943)
非流動負債	<u>(13,079)</u>	<u>—</u>
資產淨值	<u>8,316</u>	<u>13,253</u>
與 貴集團於合營企業的權益的對賬：		
貴集團的所有權比例	30%	30%
投資賬面值	<u>2,495</u>	<u>3,976</u>

附錄一

會計師報告

	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元
收入.....	—	1,387
期內虧損及其他全面虧損總額.....	<u>(1,684)</u>	<u>(63)</u>

下表顯示 貴集團並非個別重大的合營企業的匯總財務資料：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應佔合營企業年內虧損	(1,355)	—	—
應佔合營企業全面虧損總額.....	(1,355)	—	—
貴集團於合營企業的投資			
總賬面值	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>

19. 其他非流動資產

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
購買設備的預付款項	1,083	1,193	3,484
收購附屬公司的預付款項(i)	—	20,000	—
向關聯方提供貸款(ii)	<u>—</u>	<u>2,737</u>	<u>2,737</u>
	<u>1,083</u>	<u>23,930</u>	<u>6,221</u>

(i) 2023年3月7日，貴集團與上海聯升創業投資有限公司訂立股份購買協議，以代價人民幣20,000,000元購買悅子閣(上海)健康服務有限公司(「悅子閣」)及其附屬公司上海孕膳房母嬰用品有限公司(「孕膳房」)的52.63%股權。

(ii) 截至2024年12月31日的應收貸款為應收Kid Garden Limited的長期貸款，該筆貸款不計息並於2023年12月31日起計五年內到期。

附錄一

會計師報告

20. 存貨

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
原材料.....	2,057	1,819	2,897
製成品.....	7,217	9,172	16,158
減：減值撥備.....	—	(169)	(253)
賬面淨值	<u>9,274</u>	<u>10,822</u>	<u>18,802</u>

21. 貿易應收款項

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
貿易應收款項.....	3,328	7,415	15,860
減值.....	(37)	—	—
賬面淨值	<u>3,291</u>	<u>7,415</u>	<u>15,860</u>

貴集團與客戶的交易條款主要是預付款項，但合營企業、聯營公司、戰略合作夥伴及若干管理中心的管理費除外，該等客戶通常賒銷。管理中心的信貸期一般為0至12個月，必須在每個曆月結束後的10個工作天內付款。貴集團力求對未收取的應收款項維持嚴格控制。逾期結餘由高級管理層定期審閱。基於上述情況，以及貿易應收款項涉及大量多元化客戶，不存在明顯的信貸風險集中。

貴集團並無就其貿易應收款項結餘持有任何抵押品或採取其他信貸升級措施。貿易應收款項為不計息。

有關貴集團應收 貴集團關連人士的貿易應收款項淨值的詳情，請參閱歷史財務資料附註37，該等款項按類似 貴集團提供予第三方的信貸條款償還。

附錄一

會計師報告

於各有關期間末的貿易應收款項(扣除虧損撥備)按發票日期的賬齡分析如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
3個月內.....	2,046	3,532	13,823
3個月至1年	1,245	3,883	2,035
1年至2年	—	—	2
總計.....	<u>3,291</u>	<u>7,415</u>	<u>15,860</u>

貿易應收款項的減值虧損撥備變動如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年初.....	37	37	—
出售附屬公司(附註34)	—	(37)	—
年末.....	<u>37</u>	<u>—</u>	<u>—</u>

貿易應收款項的賬齡主要在一年以內，且過往信貸虧損低。因此，貴集團的貿易應收款項被認為具有較低的信貸風險，故貴集團根據全期預期信貸虧損方法評估貿易應收款項的預期信貸虧損為不重大。

附錄一

會計師報告

22. 預付款項、其他應收款項及其他資產

貴集團

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
向第三方提供貸款(i).....	80,705	24,449	—
租賃按金.....	15,780	23,950	28,127
預付款項.....	15,552	24,861	31,072
其他應收款項.....	1,941	2,873	17,864
可扣除進項增值稅.....	2,259	3,199	3,939
應收關聯方款項(附註37).....	—	716	2,578
遞延[編纂]開支.....	[編纂]	[編纂]	[編纂]
發行附優先權的普通股的應收款項.....	—	—	17,128
	116,252	80,606	106,202
減：減值撥備.....	—	—	(43)
總計.....	<u>116,252</u>	<u>80,606</u>	<u>106,159</u>

貴公司

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
發行附優先權的普通股的應收款項.....	—	—	17,128
遞延[編纂]開支.....	[編纂]	[編纂]	[編纂]
應收關聯方款項.....	—	—	7,715
預付款項.....	—	—	96
總計.....	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>27,988</u>

- (i) 截至2022年及2023年12月31日的應收貸款包括應收杭州青芝企業管理有限公司、杭州青隆建設發展有限公司及悅子閣的短期計息貸款。

截至2022年12月31日，應收杭州青芝企業管理有限公司的短期計息貸款為人民幣30,500,000元，運營年利率6%，應計利息約為零，貸款於2023年收回。

附錄一

會計師報告

截至2022年12月31日，應收杭州青隆建設發展有限公司的短期計息貸款為人民幣50,000,000元，運營年利率5%，應計利息約為人民幣205,000元，貸款於2023年收回。

截至2023年12月31日，應收悅子閣的款項為人民幣24,000,000元，運營年利率5%，應收款項的借款期限為12個月，應計利息約為人民幣449,000元。

23. 以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
理財產品(i)	73,528	—	14,569
以公允價值計量的未上市股權投資(ii)	—	—	5,000
	<u>73,528</u>	<u>—</u>	<u>19,569</u>

- (i) 上述投資指投資於商業銀行發行的若干理財產品及信託產品，截至2022年12月31日止年度的預期年回報率為2.70%至4.20%，截至2024年12月31日止年度的預期年回報率為2.28%。所有該等理財產品及信託產品的回報均無保證。該等理財產品及信託產品為市場導向並可隨時贖回。投資的公允價值與其成本加預期回報相若。

上述投資為中國內地銀行所發行的理財產品及由其他金融機構所發行的信託產品。由於合約現金流量並非純粹為支付本金及利息，故分類為以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產。

- (ii) 貴集團已釐定所呈報的相關投資資產淨值代表報告期末的公允價值。主要假設如下：

金融資產	公允價值層級	估值技術	重大不可觀察輸入	公允價值對輸入
			數據	數據的敏感度
投資於未上市股權基金	第三級	相關投資價值的資產淨值	不適用	不適用

附錄一

會計師報告

24. 初始期限超過三個月的銀行存款、受限制現金、現金及現金等價物

貴集團

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
受限制現金及銀行存款			
受限制現金(a)	—	6,111	6,126
初始期限超過三個月的銀行存款(b)	10,000	83,801	116,016
總計	<u>10,000</u>	<u>89,912</u>	<u>122,142</u>
現金及現金等價物			
銀行現金	<u>89,524</u>	<u>120,849</u>	<u>65,971</u>
以下列貨幣計值：			
人民幣	70,324	120,562	63,709
美元	17,511	—	1,691
港元	1,689	—	285
新加坡元	—	287	286
總計	<u>89,524</u>	<u>120,849</u>	<u>65,971</u>

貴公司

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
現金及現金等價物			
銀行現金	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>43</u>
以下列貨幣計值：			
人民幣	—	—	5
美元	—	—	37
港元	—	—	1
總計	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>43</u>

附錄一

會計師報告

(a) 截至2023年12月31日，託管賬戶中約人民幣6,111,000元被限制用於股份購買交易。

截至2024年12月31日，託管賬戶中約人民幣6,126,000元被限制用於股份購買交易。

(b) 截至2024年12月31日，貴集團初始期限超過三個月且賬面值為人民幣32,000,000元的銀行存款已抵押，以作為授予貴集團一般銀行融資的擔保。

人民幣不可自由兌換為其他貨幣，然而，根據中國內地的外匯管理條例及結匯、售匯及付匯管理規定，貴集團獲准透過獲授權進行外匯業務的銀行將人民幣兌換為其他貨幣。

銀行現金根據每日銀行存款利率按浮動利率賺取利息。銀行結餘存放於信譽良好且近期並無違約紀錄的銀行。

25. 貿易應付款項

於各有關期間末基於發票日期貿易應付款項的賬齡分析如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
3個月內.....	15,312	9,877	31,860
3個月至1年.....	2,527	460	414
1至2年.....	98	1,517	8
2年以上.....	—	—	1,044
總計.....	<u>17,937</u>	<u>11,854</u>	<u>33,326</u>

貿易應付款項不計息，一般於30至90天內結算。貿易應付款項的公允價值與賬面值相若。

附錄一

會計師報告

26. 其他應付款項及應計費用

貴集團

	附註	於12月31日		
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應付工資及花紅.....		21,009	19,003	22,754
其他應付款項.....		35,566	12,398	14,293
應付按金.....		1,495	1,190	1,862
應付收購代價.....		8,000	500	12,222
增值稅及其他應付稅項.....		9,146	12,122	14,009
與重組有關的付款.....		—	—	12,977
應計[編纂]開支.....		[編纂]	[編纂]	[編纂]
應付關聯方款項(附註37).....		—	—	829
應付合營企業注資.....		1,355	—	—
總計.....		<u>76,571</u>	<u>45,680</u>	<u>92,310</u>

貴公司

	附註	於12月31日		
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
應付關聯方款項.....		—	—	21,422
應計[編纂]開支.....		[編纂]	[編纂]	[編纂]
總計.....		<u>—</u>	<u>—</u>	<u>26,034</u>

附錄一

會計師報告

27. 合約負債

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
就產品及服務預收客戶的款項.....	<u>113,254</u>	<u>163,127</u>	<u>175,463</u>

28. 計息銀行借款

	於12月31日								
	2022年			2023年			2024年		
	實際利率(%)	到期	人民幣千元	實際利率(%)	到期	人民幣千元	實際利率(%)	到期	人民幣千元
流動									
銀行貸款—無抵押.....	3.85	2023	20,000	3.30	2024	10,000	2.90	2025	10,008
銀行貸款—有抵押(a).....	4.50	2023	<u>20,000</u>	—	—	<u>—</u>	5.80/6.00	2025	<u>29,741</u>
總計.....			<u>40,000</u>			<u>10,000</u>			<u>39,749</u>

借款的賬面值以下列貨幣計值：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
美元	—	—	29,741
人民幣	<u>40,000</u>	<u>10,000</u>	<u>10,008</u>
總計	<u>40,000</u>	<u>10,000</u>	<u>39,749</u>

按利率類型劃分的借款賬面值分析如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
固定利率	<u>40,000</u>	<u>10,000</u>	<u>39,749</u>

附錄一

會計師報告

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
分析為：			
一年內或要求時	<u>40,000</u>	<u>10,000</u>	<u>39,749</u>

(a) 截至2022年12月31日，有抵押銀行貸款人民幣20,000,000元已由向華擔保。

截至2024年12月31日，貴集團已抵押賬面值為人民幣32,000,000元、初始期限超過三個月的銀行存款，作為貴集團獲授一般銀行融資的擔保。

於各報告期末，流動借款的公允價值與賬面值相若。

29. 遞延稅項

有關期間遞延稅項負債及資產變動如下：

遞延稅項負債

	於2022年12月31日			
	以公允價值			
	計量且其變動			
	計入損益的			
	金融資產			
	使用權資產	公允價值變動	其他無形資產	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2022年1月1日	10,247	255	3,199	13,701
年內計入損益表(附註11)	(3,362)	(251)	(207)	(3,820)
收購業務(附註33)	<u>1,219</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>1,219</u>
於2022年12月31日的遞延稅項				
負債總額	<u>8,104</u>	<u>4</u>	<u>2,992</u>	<u>11,100</u>

附錄一

會計師報告

遞延稅項資產

	於2022年12月31日				
	可扣減				
	捐款開支	租賃負債	稅項虧損	其他	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2022年1月1日	172	9,733	1	415	10,321
收購業務(附註33)	—	1,255	—	—	1,255
年內計入／(扣除自)損益表 (附註11)	(172)	(3,486)	152	98	(3,408)
於2022年12月31日的遞延稅項 資產總值	<u>—</u>	<u>7,502</u>	<u>153</u>	<u>513</u>	<u>8,168</u>

遞延稅項負債

	於2023年12月31日			
	以公允價值 計量且其變動 計入損益的 金融資產			
	使用權資產	公允價值變動	其他無形資產	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2023年1月1日	8,104	4	2,992	11,100
年內(計入)／扣除自損益表 (附註11)	(1,049)	(4)	(206)	(1,259)
出售附屬公司(附註34)	(495)	—	—	(495)
於2023年12月31日的遞延稅項 負債總額	<u>6,560</u>	<u>—</u>	<u>2,786</u>	<u>9,346</u>

附錄一

會計師報告

遞延稅項資產

	於2023年12月31日				
	租賃負債	稅項虧損	存貨減值撥備	其他	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2023年1月1日	7,502	153	—	513	8,168
年內計入／(扣除自)損益表					
(附註11)	(661)	1,403	15	165	922
出售附屬公司(附註34)	(495)	—	—	—	(495)
於2023年12月31日的遞延稅項					
資產總值	<u>6,346</u>	<u>1,556</u>	<u>15</u>	<u>678</u>	<u>8,595</u>

遞延稅項負債

	於2024年12月31日			
	以公允價值			
	計量且其變動			
	計入損益的			
	金融資產			
	使用權資產	公允價值變動	其他無形資產	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2024年1月1日	6,560	—	2,786	9,346
收購附屬公司	14,192	—	—	14,192
年內(計入)／扣除自損益表				
(附註11)	(880)	10	(206)	(1,076)
於2024年12月31日的遞延稅項				
負債總額	<u>19,872</u>	<u>10</u>	<u>2,580</u>	<u>22,462</u>

附錄一

會計師報告

遞延稅項資產

	於2024年12月31日				
	租賃負債	稅項虧損	存貨減值撥備	其他	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2024年1月1日	6,346	1,556	15	678	8,595
出售附屬公司	14,192	—	—	—	14,192
年內計入／(扣除自)損益表 (附註11)	(1,071)	3,699	44	37	2,709
於2024年12月31日的遞延稅項					
資產總值	<u>19,467</u>	<u>5,255</u>	<u>59</u>	<u>715</u>	<u>25,496</u>

為呈報目的，若干遞延稅項資產與負債已於2022年、2023年及2024年12月31日財務狀況表中抵銷。下列為 貴集團用作財務申報的遞延稅項結餘分析：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於合併財務狀況表內確認的			
遞延稅項資產淨值	64	2,054	5,876
於合併財務狀況表內確認的			
遞延稅項負債淨額	2,996	2,805	2,842
總計	<u>(2,932)</u>	<u>(751)</u>	<u>3,034</u>

遞延稅項資產以可能通過未來應課稅利潤變現相關稅收優惠為限，就結轉的稅項虧損確認。基於上述原則，貴集團並無就2022年、2023年及2024年12月31日的稅項虧損約人民幣165,998,000元、人民幣150,059,000元及人民幣266,775,000元，確認2022年、2023年及2024年12月31日的遞延稅項資產約人民幣41,500,000元、人民幣37,765,000元及人民幣66,694,000元。於2022年、2023年及2024年12月31日，該等未確認的稅項虧損分別約為人民幣165,998,000元、人民幣150,059,000元及人民幣266,775,000元，將在5年內到期。

附錄一

會計師報告

30. 向投資者發行的金融工具

貴集團

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
流動			
附優先權的普通股及認股權證 (附註(a))	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>1,656,271</u>
非流動			
附優先權的普通股及認股權證 (附註(a))	<u>836,430</u>	<u>1,162,522</u>	<u>—</u>

貴公司

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
流動			
附優先權的普通股及認股權證 (附註(a))	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>1,656,271</u>
非流動			
附優先權的普通股及認股權證 (附註(a))	<u>—</u>	<u>1,082,067</u>	<u>—</u>

(a) 附優先權的普通股及認股權證

發行附優先權的普通股及認股權證

2018年，杭州貝康與A輪投資者訂立投資協議，據此，該等投資者同意以代價人民幣15,000,000元認購杭州貝康的466,200股股份（簡稱「A輪投資」）。

2019年，杭州貝康與A+輪投資者訂立投資協議，據此，該等投資者同意以代價人民幣21,189,820元認購杭州貝康的374,350股股份（簡稱「A+輪投資」）。

附錄一

會計師報告

2020年，杭州貝康與B輪投資者訂立投資協議，據此，該等投資者同意以代價人民幣10,952,760元認購杭州貝康的132,499股股份（簡稱「B輪投資」）。

2020年，杭州貝康與B+輪投資者訂立投資協議，據此，該等投資者同意以代價人民幣40,000,000元認購杭州貝康的159,175股股份（簡稱「B+輪投資」）。

2021年，杭州貝康與C輪投資者訂立投資協議，據此，該等投資者同意以代價人民幣150,000,000元（以美元等值支付）認購杭州貝康的397,938股股份（簡稱「C輪投資」）。

2022年，杭州貝康與C-3輪投資者訂立投資協議，據此，該等投資者同意以代價人民幣95,000,000元認購杭州貝康的119,172股股份（簡稱「C-3輪投資」）。

2023年，貴集團進行重組，重組完成後，貴公司成為貴集團的控股公司。

2023年12月21日，貴公司以代價人民幣69,599,000元向[編纂]前投資者Tencent Mobility Limited、新鴻基策略資本有限公司、River Delta Capital SPC — Mirae Asset Prime Alpha SP、C Ventures SP I Ltd.、Gotham Equity Limited、耀和投資有限公司及雅畔有限公司配發及發行2,098,934股每股面值0.0001美元的股份，以換取杭州貝康的股權。

2023年12月22日，貴公司以零代價向[編纂]前投資者（「認購人」）烏蘭察布市高榕三期投資合夥企業（有限合夥）、寧波聯塑唐竹投資管理合夥企業（有限合夥）、昆山唐陸投資管理合夥企業（有限合夥）、北京國壽養老產業投資基金（有限合夥）、海南聖誕金晟創業投資合夥企業（有限合夥）、諸暨健投啓航股權投資合夥企業（有限合夥）及無錫神騏好匯創業投資合夥企業（有限合夥）發行2,462,755份認股權證。

於2024年6月7日，認股權證認購人行使2,462,755份認股權證，以代價每股人民幣32.6688元認購同等數量的附優先權的普通股。

附錄一

會計師報告

優先權的主要條款概述如下：

贖回特徵

貴公司為A輪、A+輪、B+輪、C輪和C-3輪發行的股份，在發生若干事件時，須由任何控股股東及／或 貴公司贖回，主要條件為：

- (i) 貴公司未能在[編纂]前完成合資格[編纂]或出售；
- (ii) 貴公司已提交合資格[編纂]申請，但其後撤回或該申請被相關上市監管機構(包括但不限於證券監督管理部門或證券交易所)拒絕；
- (iii) 貴集團因創始股東或管理層的重大個人誠信問題而蒙受重大損失；
- (iv) 貴公司的核數師無法出具無保留意見的審核報告，而這會導致 貴公司無法完成合資格[編纂]申請；
- (v) 貴公司、創始人及／或初始股東違反股東協議所載各項協議或文件規定的若干責任，而這會對A輪、A+輪、B+輪、C輪和C-3輪投資者造成重大不利影響；
- (vi) 創始股東、初始股東或作為相關協議訂約方的任何集團公司嚴重違反股東協議所載各項協議或文件，且違約行為在收到投資者要求其補救的書面通知後10個營業日內未得到補救；或
- (vii) 任何股東要求購回並行使購回權。

貴公司為B輪發行的股份，在發生若干事件時，須由購回義務人一方或雙方贖回，主要條件為：

- (i) 貴公司未能在[編纂]前完成合資格[編纂]或出售；
- (ii) 貴公司未能在[編纂]前完成出售。

附錄一

會計師報告

持有人行使贖回選擇權時，A輪投資及A+輪投資的應付贖回金額等於投資金額，加上年利率10%計算的應計利息(複利)以及截至贖回日期所有已宣派但未支付的股息。

持有人行使贖回選擇權時，B輪投資、B+輪投資、C輪投資及C-3輪投資的應付贖回金額等於投資金額，加上年利率8%計算的應計利息(單利)以及截至贖回日期所有已宣派但未支付的股息。

清算優先權

若發生任何清算，包括視同清算、解散、破產、收購、出售或轉讓全部或部分核心資產、貴公司清盤，貴公司創始人及貴公司須確保有關投資的投資者有權在貴公司按優先順序向創始人分配任何資產或盈餘資金前，優先獲得一筆等於各輪原始[編纂]價加已宣派但未支付股息的總和金額，而貴公司可供分配的剩餘資產須按比例分配予股東。

清算優先權金額將按以下順序支付予擁有優先權的股東(「優先股股東」)：第一支付予C-3輪投資者，第二支付予C輪投資者，第三支付予B+輪投資者，第四支付予B輪投資者，第五支付予A+輪投資者及A輪投資者。向優先股股東分配優先權金額後，貴公司可供分配予股東的所有剩餘資產及資金須按完全攤薄的基準在所有普通股股東及優先股股東之間按比例分配。

反攤薄權

若貴公司按低於有關投資的投資者在合資格[編纂]前支付的每股股本價格增加股本，投資者有權要求貴公司及貴公司控股股東無償向投資者轉讓股本，使投資者支付的總金額除以獲得的股本總額等於新發行的每股股本價格。

呈列及分類

貴公司將向投資者發行的金融工具確認為金融負債，原因在於並非上文主要條款所述的所有觸發事件均在貴公司的控制範圍內，且該等金融工具不符合貴公司對權

附錄一

會計師報告

益的定義。金融負債按假定於發行日期及各報告期末發生的贖回或清算之各情景下向投資者支付的加權平均金額計量。金融負債賬面值的任何變動計入「向投資者發行的金融工具公允價值變動」。

於2022年及2023年12月31日向投資者發行的金融工具分類為非流動負債，是由於股東於報告期末後至少12個月可要求 貴集團以現金方式贖回附優先權的股份。

於2024年12月31日向投資者發行的金融工具分類為流動負債，是由於股東於報告期末後12個月內可要求貴集團以現金方式贖回優先股。

向投資者發行的金融工具的變動如下：

貴集團

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年初.....	444,567	836,430	1,162,522
公允價值變動.....	366,863	256,092	493,749
發行以取得現金.....	25,000	70,000	—
年末.....	<u>836,430</u>	<u>1,162,522^{**}</u>	<u>1,656,271</u>

貴公司

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
年初.....	—	—	1,082,067
發行認股權證及附優先權的普通股以換取 附屬公司附優先權的普通股*	—	1,082,067	—
公允價值變動.....	—	—	493,749
認股權證轉換為附優先權的普通股	—	—	80,455
年末.....	<u>—</u>	<u>1,082,067^{**}</u>	<u>1,656,271</u>

附錄一

會計師報告

* 貴公司於2023年7月4日在開曼群島註冊成立，作為重組後 貴集團的控股公司。根據重組， 貴公司之附屬公司Primecare向[編纂]投資者購回杭州貝康附優先權的普通股，其後 貴公司於同日向[編纂]投資者發行認股權證及附優先權的普通股。

** 認股權證、附優先權的普通股及對[編纂]投資者的購回義務的公允價值計入向投資者發行的金融工具。於2023年12月31日，認股權證尚未行使，而Primecare仍有義務支付剩餘購回代價約人民幣80,455,000元。於2024年12月31日，所有認股權證已行使。

貴公司已聘請獨立估值師釐定附優先權的普通股及認股權證之公允價值。採用倒推法釐定 貴公司於2022年及2023年12月31日的股權總值，採用貼現現金流量法釐定 貴公司於2024年12月31日的股權總值，然後採用股權分配模型釐定附優先權的普通股及認股權證之公允價值。關鍵假設如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
缺乏市場流通性折讓(「缺乏市場流通性折讓」)	7%–23%	6%–16%	8%–10%
預期波幅(a)	58.57%/54.46%	47.39%/39.44%	52.95%/51.01%
貼現率.....	—	—	13.2%

(a) 波幅根據可比公司於時間範圍(接近預計期限)內歷史股價所包含的每日回報的年度標準差估算。贖回、清算及[編纂]情景中的概率權重乃基於 貴集團的最佳估計。在清算及贖回情景中，2022年、2023年及2024年12月31日的預期波幅分別為58.57%、47.39%及 52.95%，在[編纂]情景中2022年、2023年及2024年12月31日的預期波幅分別為54.46%、39.44%及 51.01%。

附錄一

會計師報告

若於2022年、2023年及2024年12月31日，貴公司在估值中應用的重大不可觀察輸入數據較管理層的估計低或高1%，則附優先權的普通股及認股權證之公允價值將增加／(減少)下表所列金額：

	於2022年12月31日	
	缺乏市場	
	流通性折讓	預期波幅
	人民幣千元	人民幣千元
對向投資者發行的金融工具公允價值的影響		
加1%	(21,239)	(3,783)
減1%	21,239	9,806

	於2023年12月31日	
	缺乏市場	
	流通性折讓	預期波幅
	人民幣千元	人民幣千元
對向投資者發行的金融工具公允價值的影響		
加1%	(28,160)	(4,640)
減1%	28,160	7,235

	於2024年12月31日		
	缺乏市場		
	流通性折讓	預期波幅	貼現率
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
對向投資者發行的金融工具公允價值的影響			
加1%	(18,310)	(1,692)	(132,389)
減1%	18,310	1,201	156,838

附錄一

會計師報告

31. 股本及儲備

(a) 股本

貴集團在有關期間的儲備金額及其變動呈列於歷史財務資料的合併權益變動表。

法定：

每股0.0001美元的普通股

於2023年7月4日、2023年12月31日及2024年12月31日 500,000,000

已發行及繳足：

每股0.0001美元的普通股

	已發行股份數目	股本
		人民幣千元
於2023年7月4日 (附註(a))	—	—
發行新普通股 (附註(b))	4,354,087	3
於2023年12月31日及2024年1月1日	<u>4,354,087</u>	<u>3</u>
發行新普通股	1,188,991	1
於2024年12月31日	<u>5,543,078</u>	<u>4</u>

(a) 貴公司於2023年7月4日在開曼群島註冊成立為獲豁免公司，法定股本為50,000美元，分為500,000,000股每股面值0.0001美元的股份。

(b) 於2023年12月21日，根據日期為2023年12月8日的創始人認購協議，貴公司根據重組向杭州貝康當時的部分股東發行4,249,320股已繳足普通股。

於2023年12月21日，根據日期為2023年12月21日的投資者認購協議，貴公司根據重組向杭州貝康當時的部分股東發行104,767股普通股 (截至2023年12月31日已繳足)。

附錄一

會計師報告

- (c) 根據2023年7月4日的股份申請，貴公司根據重組向杭州貝康當時的部分股東發行1,000,000股普通股，此發行須於2024年2月9日按照中國適用法律法規的規定完成減資及減資登記後達成。

根據2024年6月11日的初始股東資本化協議，貴公司根據重組向杭州貝康當時的部分股東發行188,991股普通股。

(b) 資本儲備

貴集團

(i) 資本儲備

貴集團的資本儲備為最終控股公司及股東的出資及代價超出所收購非控股權益賬面值的部分。資本儲備變動的詳情載於歷史財務資料的合併權益變動表。

(ii) 股息

貴公司於有關期間並無支付或宣派股息。

(iii) 股份計劃儲備

貴集團的股份計劃儲備指 貴集團授出的以股份為基礎的付款。

附錄一

會計師報告

貴公司

貴公司於有關期間的儲備金額及其變動呈列如下：

	資本儲備	匯兌波動儲備	股份計劃儲備	保留盈利	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2023年7月4日(註冊成立日期)	—	—	—	—	—
發行普通股(附註31)	5,784	—	—	—	5,784
發行附優先權的普通股及認股權證	(1,015,891)	—	—	—	(1,015,891)
於2023年12月31日及2024年1月1日	<u>(1,010,107)</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>(1,010,107)</u>
年內虧損	—	—	—	(509,862)	(509,862)
發行普通股(附註31)	(1)	—	—	—	(1)
確認以股份為基礎的付款開支	—	—	60,649	—	60,649
換算財務報表的匯兌差額	—	982	—	—	982
於2024年12月31日	<u>(1,010,108)</u>	<u>982</u>	<u>60,649</u>	<u>(509,862)</u>	<u>(1,458,339)</u>

32. 以權益結算以股份為基礎的付款

為激勵合資格參與者為貴集團利益提升自身表現，以及吸引並保留其貢獻有利於或將有利於貴集團長遠增長的合資格參與者，或以其他方式維持與其的持續工作關係，貴集團控股公司SAINT BELLA Inc.於2024年6月採用股份激勵計劃。

於2024年6月，董事會批准一項股份激勵計劃，以代價每股股份0.0001美元向若干僱員授出367,474股受限制股份。於2024年12月31日，由於該安排不具有法律效力，因此授

附錄一

會計師報告

出尚未完成。於授出日期前，已就獎勵實際提供服務。根據香港財務報告準則第2號，若授出日期在獲授權益工具的僱員開始提供服務後，貴集團估計受限制股份的預期授出日期公允價值，以確認服務開始日期至預期授出日期期間所接受的服務。

於有關期間，貴集團確認以股份為基礎的付款開支分別為零、零及人民幣60,649,000元。

受限制股份於預期授出日期的公允價值為每股股份人民幣35.15元，行使價為每股股份0.00001美元。

考慮到受限制股份的授出條款及條件，受限制股份於預期授出日期的公允價值採用二項式模型估計。下表列示所用模型的輸入數據：

	預期授出日期
股息收益率(%)	—
預期波幅(%)	50.41
無風險利率(%)	4.82
受限制股份預計年期(年)	10.00
加權平均股價(每股股份人民幣元)	35.15

33. 業務合併

(i) 收購悦子閣及孕膳房

貴集團與悦子閣及孕膳房原股東上海聯升創業投資有限公司於2023年3月訂立股權轉讓協議，以現金代價人民幣20,000,000元收購悦子閣52.6316%股權。截至2024年12月31日，代價已悉數支付。

貴集團與悦子閣原股東鑽石生技投資(香港)有限公司於2023年8月訂立股權轉讓協議，以現金代價人民幣6,111,000元收購悦子閣23.6842%股權。截至2024年12月31日，應付代價為人民幣6,111,000元。

截至2024年2月5日，貴集團取得悦子閣的控制權，自此悦子閣併入貴集團。

附錄一

會計師報告

悅子閣及孕膳房於收購日期的可識別資產及負債的公允價值如下：

	附註	收購時確認的 公允價值
		2024年
		人民幣千元
現金及現金等價物		6,102
預付款項、其他應收款項及其他資產		1,589
物業、廠房及設備	13	3,029
使用權資產	14(a)	56,770
其他非流動資產		1,276
其他應付款項及應計費用		(34,566)
合約負債		(1,103)
租賃負債	14(b)	(56,770)
按公允價值計量的可識別淨資產總值		(23,673)
非控股權益		5,607
收購的商譽	15	44,177
		<u>26,111</u>
收購附屬公司的預付款項		20,000
年末未支付的現金代價		6,111
		<u>26,111</u>

其他應收款項於收購日期的公允價值約為人民幣899,000元。其他應收款項的合約金額總額約為人民幣899,000元。

貴集團使用收購日期剩餘租賃付款的現值計量所收購的租賃負債。使用權資產按相等於租賃負債的數額計量，並作出調整以反映租賃相對於市場條款的優惠條款。

自收購以來，悅子閣及其附屬公司為截至2024年12月31日止十二個月 貴集團的收入貢獻約人民幣5,084,000元，佔截至2024年12月31日止十二個月 貴集團的虧損人民幣1,706,000元。

附錄一

會計師報告

倘合併於截至2024年12月31日止年度之年初進行，貴集團於該年度之收入及虧損將分別為約人民幣798,973,000元及約人民幣546,083,000元。

收購附屬公司的現金流量分析如下：

	人民幣千元
現金代價	(26,111)
尚未支付的現金代價	(6,111)
收購附屬公司的預付款項	(20,000)
所購現金及銀行結餘	6,102
計入投資活動所用現金流量的現金及現金等價物流入淨額	<u>6,102</u>

(ii) 收購月子中心及韓蓮

自下列公司收購業務	收購年月	代價
		人民幣千元
深圳月府健康科技有限公司	2021年6月	6,016
山西美艾比家母嬰護理有限公司	2021年10月	2,555
寧波漫月閣健康諮詢有限公司	2022年3月	3,000
寧波漫月閣母嬰護理有限公司	2022年3月	2,200
杭州韓聯共創科技有限公司及天津韓聯共創商貿有限公司	2022年3月	2,000
海南海口貝瑞佳母嬰護理服務有限公司	2022年4月	4,500
蘇州吳江區甄麟閣母嬰家政服務有限公司	2023年1月	5,200

上述收購的影響概述如下：

	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
收購代價			
— 現金代價	<u>11,700</u>	<u>5,200</u>	<u>—</u>

附錄一

會計師報告

所購資產及負債以及該等收購的相關現金流量詳情概述如下：

		於收購日期的公允價值		
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
預付款項、其他應收款項及其他資產		92	52	—
物業、廠房及設備	13	210	—	—
使用權資產	14(a)	4,876	—	—
遞延稅項資產		1,255	—	—
租賃負債	14(b)	(5,022)	—	—
遞延稅項負債		(1,219)	—	—
按公允價值計量的可識別淨資產總值		192	52	—
非控股權益		(56)	—	—
收購的商譽		11,564	5,148	—
		<u>11,700</u>	<u>5,200</u>	<u>—</u>
以現金支付		10,700	5,200	—
有關期間各年末未支付的現金代價		1,000	—	—
		<u>11,700</u>	<u>5,200</u>	<u>—</u>

有關收購業務及附屬公司的現金流量分析如下：

	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
現金代價	(11,700)	(5,200)	—
減：有關期間各年末未支付的現金代價	1,000	—	—
收購時的現金流出	<u>(10,700)</u>	<u>(5,200)</u>	<u>—</u>
加：就過往年度收購以現金支付	(8,000)	(6,762)*	(423)**
計入投資活動所得現金流量的現金及			
現金等價物流出淨額	<u>(18,700)</u>	<u>(11,962)</u>	<u>(423)</u>

附錄一

會計師報告

* 貴集團與廣禾堂草本訂立補充協議，代價約人民幣738,000元以應收貝康廣禾款項結算，而其他款項於2023年以現金結算。

** 貴集團與海南海口貝瑞佳母嬰護理服務有限公司原股東黃雅美訂立補充協議，代價約人民幣77,000元以應收黃雅美款項結算，而其他款項於2024年以現金結算。

截至2022年、2023年及2024年12月31日，未支付的收購代價為人民幣8,000,000元、人民幣500,000元及人民幣6,111,000元。

34. 出售附屬公司

貴集團與鍾宇富、徐建聰及王存於2023年3月31日訂立股份及業務轉讓協議，以代價約人民幣24,000元出售 貴集團附屬公司廣禾堂餐飲的100%股權，出售收益總額約人民幣246,000元。

貴集團與杭州貝橡科技有限公司於2024年12月19日訂立股份及業務轉讓協議，以代價約人民幣9,241,000元出售貴集團附屬公司成都溫江貝康澤恩互聯網醫院有限公司的70%股權，出售收益總額約人民幣1,000元。

貴集團與成都博星致遠科技有限公司於2024年12月30日訂立股份及業務轉讓協議，以零代價出售貴集團附屬公司成都溫江貝康恩護門診部有限公司的70%股權，出售虧損總額約人民幣29,000元。

附錄一

會計師報告

出售資產淨值的詳情如下：

		2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元
出售資產淨值：			
現金及現金等價物.....		192	9,648
貿易應收款項及應收票據.....		542	—
預付款項、其他應收款項及其他資產.....		6,515	28
存貨.....		298	—
物業、廠房及設備.....	13	247	—
使用權資產.....	14(a)	1,980	—
遞延稅項資產.....		495	—
貿易應付款項及應付票據.....		(788)	—
其他應付款項及應計費用.....		(7,147)	—
租賃負債.....	14(b)	(2,061)	—
遞延稅項負債.....		(495)	—
(負債)／資產淨額.....		(222)	9,676
非控股權益.....		—	(407)
貴公司應佔的負債淨額.....		(222)	9,269
出售附屬公司收益／(虧損).....	6	246	(28)
以下列方式支付：			
扣除應付第三方款項.....		24	—
現金.....		—	9,241

有關出售附屬公司的現金及現金等價物流出淨額分析如下：

	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元
出售附屬公司的現金及現金等價物.....	(192)	(9,648)
有關出售附屬公司的現金及現金等價物流出淨額.....	(192)	(9,648)

附錄一

會計師報告

35. 合併現金流量表附註

(a) 主要非現金交易

於有關期間，貴集團就樓宇租賃安排分別錄得使用權資產約人民幣27,863,000元、人民幣28,876,000元及人民幣28,999,000元、租賃負債約人民幣27,187,000元、人民幣28,484,000元及人民幣28,999,000元以及其他應付款項約人民幣676,000元、人民幣392,000元及零的非現金增加。

(b) 融資活動產生負債的變動

截至2022年12月31日止年度

	向投資者		其他		
	發行的		應付款項中的		
	金融工具	計息銀行借款	租賃負債	應計[編纂]開支	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2022年1月1日	444,567	—	40,891	[編纂]	485,458
融資現金流量變動	25,000	39,861	(38,834)	[編纂]	26,012
非融資現金流量變動	—	—	—	[編纂]	(85)
向投資者發行的金融工具					
賬面值變動	366,863	—	—	[編纂]	366,863
利息開支	—	139	1,624	[編纂]	1,763
收購業務(附註33)	—	—	5,022	[編纂]	5,022
新租賃	—	—	27,187	[編纂]	27,187
租賃終止	—	—	(1,677)	[編纂]	(1,677)
遞延[編纂]開支增加	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
[編纂]開支	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
於2022年12月31日	<u>836,430</u>	<u>40,000</u>	<u>34,213</u>	<u>[編纂]</u>	<u>910,643</u>

附錄一

會計師報告

截至2023年12月31日止年度

	向投資者 發行的			其他 應付款項中的	
	金融工具	計息銀行借款	租賃負債	應計[編纂]開支	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2023年1月1日	836,430	40,000	34,213	[編纂]	910,643
融資現金流量變動	70,000	(31,573)	(34,631)	[編纂]	3,339
非融資現金流量變動	—	—	—	[編纂]	(3,193)
向投資者發行的金融工具					
賬面值變動	256,092	—	—	[編纂]	256,092
利息開支	—	1,573	1,363	[編纂]	2,936
租賃付款修訂	—	—	(167)	[編纂]	(167)
新租賃	—	—	28,651	[編纂]	28,651
出售附屬公司	—	—	(2,061)	[編纂]	(2,061)
遞延[編纂]開支增加	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
[編纂]開支	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
於2023年12月31日	<u>1,162,522</u>	<u>10,000</u>	<u>27,368</u>	<u>[編纂]</u>	<u>1,200,357</u>

截至2024年12月31日止年度

	向投資者 發行的			其他 應付款項中的	
	金融工具	計息銀行借款	租賃負債	應計[編纂]開支	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2024年1月1日	1,162,522	10,000	27,368	[編纂]	1,200,357
融資現金流量變動	—	27,905	(35,217)	[編纂]	(10,479)
非融資現金流量變動	—	—	—	[編纂]	(20,009)
向投資者發行的金融工具					
賬面值變動	493,749	—	—	[編纂]	493,749
利息開支	—	1,844	2,919	[編纂]	4,763
收購附屬公司(附註33)	—	—	56,770	[編纂]	56,770
新租賃	—	—	28,999	[編纂]	28,999
遞延[編纂]開支增加	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
[編纂]開支	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
於2024年12月31日	<u>1,656,271</u>	<u>39,749</u>	<u>80,839</u>	<u>[編纂]</u>	<u>1,790,223</u>

附錄一

會計師報告

租賃現金流出總額

計入現金流量表的租賃現金流出總額載列如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
經營活動內	109,474	117,365	174,891
融資活動內	38,834	34,631	35,217
總計	<u>148,308</u>	<u>151,996</u>	<u>210,108</u>

36. 承擔

(a) 貴集團訂有多項於各有關期間末尚未開始的租賃合約。該等不可撤銷的租賃合約的未來租賃付款如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
1年內	13,354	37,091	26,909
1至2年	10	1,143	842
總計	<u>13,364</u>	<u>38,234</u>	<u>27,751</u>

(b) 貴集團有下列投資承擔，未計入上述承擔：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
已訂約但未撥備			
貝康南山	10,200	10,200	5,100
悅子閣	—	6,111	—
杭州貝康貝福健康管理有限公司	—	980	—
總計	<u>10,200</u>	<u>17,291</u>	<u>5,100</u>

附錄一

會計師報告

37. 關聯方交易

(a) 名稱及關係

關聯方名稱	與 貴公司關係
Kid Garden Limited	合營企業
貝康南山	合營企業
貝康汕頭	合營企業
無錫貝康	聯營公司
杭州貝康憶然健康管理 有限公司(杭州憶然)	聯營公司
合肥小貝拉健康管理有限公司 (合肥小貝拉)	聯營公司
蘇州貝康金月健康管理有限公司 (蘇州金月)	聯營公司
Nexus Media Limited	聯營公司
杭州美華	聯營公司
杭州貝康澤恩互聯網健康管理 有限公司	其他關聯方
杭州貝康職業技能培訓學校 有限公司	其他關聯方
浙江浙商建投資產管理 有限公司(浙商建投)	其他關聯方

附錄一

會計師報告

(b) 貴集團與關聯方有下列交易：

		截至12月31日止年度		
		2022年	2023年	2024年
		人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
合營企業及聯營公司：				
銷售產品	(i)	1,230	253	2,802
管理費.....	(ii)	888	2,732	5,873
諮詢費.....	(iii)	—	—	6,981
向關聯方提供貸款.....	(iv)	—	2,737	—
代關聯方支付的開支	(v)	—	716	12,047
代關聯方收取的合約負債	(v)	—	—	31,391

- (i) 向Kid Garden Limited、貝康南山、貝康汕頭、無錫貝康、杭州憶然、杭州美華、蘇州金月及浙商建投銷售的產品主要是用於月子中心的材料。
- (ii) 貴集團附屬公司與Kid Garden Limited、Nexus Media Limited、杭州憶然、蘇州金月及浙商建投訂立協議，為其提供品牌及運營支持，並收取相當於管理中心收入5%至10%的管理費作為回報。
- (iii) 貴集團附屬公司與管理中心訂立協議，提供籌辦月子中心的服務並收取諮詢費。
- (iv) 貴集團一間附屬公司與Kid Garden Limited訂立協議，於2023年12月31日，應收Kid Garden Limited的貿易應收款項3,000,000港元已轉為貸款予Kid Garden Limited用於日常營運。
- (v) 貴集團一間附屬公司與貝康汕頭、無錫貝康、杭州憶然及浙商建投簽訂協議，代其經營月子中心。日常經營開支及成本的支付，以及自客戶收到的合約負債，將定期與上述實體結算。
- (vi) 如財務報表附註28所披露，截至2022年12月31日，貴集團董事向華為貴集團獲得的最高人民幣20,000,000元的若干銀行貸款提供擔保。於有關期間，除此以外，貴集團並無收到任何擔保或抵押。

附錄一

會計師報告

(c) 與關聯方的未償還結餘

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
與貿易相關：			
貿易應收款項			
Kid Garden Limited.....	2,642	106	1,120
貝康南山.....	—	—	367
貝康汕頭.....	—	—	86
無錫貝康.....	—	—	57
杭州憶然.....	—	—	376
浙商建投.....	—	—	482
合肥小貝拉健康管理有限公司.....	—	—	1,200
Nexus Media Limited.....	—	—	741
蘇州金月.....	—	—	94
總計.....	<u>2,642</u>	<u>106</u>	<u>4,523</u>
其他應收款項			
貝康南山(iii).....	—	—	55
貝康汕頭(iii).....	—	—	161
杭州貝康澤恩互聯網健康管理有限公司.....	—	—	1
無錫貝康(iii).....	—	—	175
杭州憶然(iii).....	—	—	120
浙商建投(iii).....	—	—	2,033
蘇州金月(iii).....	—	—	33
總計.....	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>2,578</u>
其他應付款項			
貝康南山(iii).....	—	—	(2)
浙商建投(iii).....	—	—	(545)
蘇州金月(iii).....	—	—	(282)
總計.....	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>(829)</u>
與非貿易相關：			
其他應收款項			
Kid Garden Limited (i).....	—	2,737	2,737
貝康南山(ii).....	—	716	—
總計.....	<u>—</u>	<u>3,453</u>	<u>2,737</u>

附錄一

會計師報告

- (i) 於2023年12月31日，貴集團一間附屬公司與Kid Garden Limited訂立協議，應收Kid Garden Limited的非貿易應收款項3,000,000港元已轉為貸款予Kid Garden Limited，將於2023年12月31日起五年內償還。
- (ii) 人民幣716,000元的貸款已於2024年2月償還。
- (iii) 貴集團一間附屬公司與管理中心簽訂協議，代其經營月子中心。日常經營開支及成本的支付，以及自客戶收到的合約負債，將定期與上述實體結算。

(d) 貴集團主要管理人員薪酬

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
董事及高級管理層薪酬	212	120	1,167
以股份為基礎的付款開支	—	—	29,994
總計	<u>212</u>	<u>120</u>	<u>31,161</u>

董事及最高行政人員薪酬的其他詳情載於財務報表附註9。

附錄一

會計師報告

38. 按類別劃分的金融工具

於各有關期間末，各類別金融工具的賬面值如下：

2022年

金融資產

	於2022年12月31日		
	以公允價值計量		總計
	以攤銷成本	且其變動計入	
	計量的金融資產	損益的金融資產	
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
以公允價值計量且其變動計入損益的 金融資產(附註23)	—	73,528	73,528
貿易應收款項(附註21)	3,291	—	3,291
計入預付款項、其他應收款項及其他 資產的金融資產(附註22)	98,426	—	98,426
初始期限超過三個月的銀行存款 (附註24)	10,000	—	10,000
現金及現金等價物(附註24)	89,524	—	89,524
總計	<u>201,241</u>	<u>73,528</u>	<u>274,769</u>

金融負債

	於2022年12月31日		
	以公允價值計量		總計
	以攤銷成本	且其變動計入	
	計量的金融負債	損益的金融負債	
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
向投資者發行的金融工具(附註30) ...	—	836,430	836,430
計息銀行及其他借款(附註28)	40,000	—	40,000
貿易應付款項(附註25)	17,937	—	17,937
計入其他應付款項及應計費用的金融 負債	46,416	—	46,416
總計	<u>104,353</u>	<u>836,430</u>	<u>940,783</u>

附錄一

會計師報告

2023年

金融資產

	於2023年12月31日
	以攤銷成本 計量的金融資產
	人民幣千元
其他非流動資產.....	2,737
貿易應收款項(附註21)	7,415
計入預付款項、其他應收款項及其他資產的金融資產 (附註22).....	51,272
初始期限超過三個月的銀行存款(附註24)	83,801
現金及現金等價物(附註24)	120,849
受限制現金(附註24).....	6,111
總計.....	272,185

金融負債

	於2023年12月31日		
	以公允價值計量		
	以攤銷成本 計量的金融負債	且其變動計入 損益的金融負債	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
向投資者發行的金融工具(附註30) ...	—	1,162,522	1,162,522
計息銀行及其他借款(附註28)	10,000	—	10,000
貿易應付款項(附註25)	11,854	—	11,854
計入其他應付款項及應計費用的金融 負債.....	14,555	—	14,555
總計.....	36,409	1,162,522	1,198,931

附錄一

會計師報告

2024年

金融資產

	於2024年12月31日		
	以公允價值計量		總計
	以攤銷成本	且其變動計入	
	計量的金融資產	損益的金融資產	
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
以公允價值計量且其變動計入損益的			
金融資產(附註23)	—	19,569	19,569
其他非流動資產	2,737	—	2,737
貿易應收款項(附註21)	15,860	—	15,860
計入預付款項、其他應收款項及其他			
資產的金融資產(附註22)	45,991	—	45,991
初始期限超過三個月的銀行存款			
(附註24)	116,016	—	116,016
現金及現金等價物(附註24)	65,971	—	65,971
受限制現金(附註24)	6,126	—	6,126
總計	<u>252,701</u>	<u>19,569</u>	<u>272,270</u>

金融負債

	於2024年12月31日		
	以公允價值計量		總計
	以攤銷成本	且其變動計入	
	計量的金融負債	損益的金融負債	
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
向投資者發行的金融工具(附註30) ...	—	1,656,271	1,656,271
計息銀行及其他借款(附註28)	39,749	—	39,749
貿易應付款項(附註25)	33,326	—	33,326
計入其他應付款項及應計費用的			
金融負債	55,547	—	55,547
總計	<u>128,622</u>	<u>1,656,271</u>	<u>1,784,893</u>

附錄一

會計師報告

39. 金融工具的公允價值及公允價值層級

管理層已評估現金及現金等價物、銀行存款、貿易應收款項、貿易應付款項、計入預付款項、其他應收款項及其他資產的金融資產、計入其他應付款項及應計費用的金融負債及計息銀行借款的公允價值與各自賬面值相若，主要原因在於該等工具的短期到期日或非流動資產的公允價值與賬面值的差額不大。

金融資產及負債的公允價值乃按該工具可由自願雙方在現有交易(強制或清盤銷售除外)中交易的金額入賬。

對於以公允價值計量且其變動計入其他全面收益的未上市股權投資的公允價值，管理層採用貼現現金流量估值模型，並使用部分不可觀察輸入數據。

貴集團以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產即中國內地銀行所發行的理財產品及由其他金融機構所發行的信託產品。就結構性存款而言，公允價值基於隱含收益率的預期現金流量，而就其他理財產品而言，公允價值乃基於每單位資產淨值報價及缺乏市場流通性的折現因素。

截至2022年、2023年及2024年12月31日的金融工具公允價值計量分析如下：

以公允價值計量的金融資產：

	活躍市場中的 報價	重大可觀察 輸入數據	重大不可觀察 輸入數據	
	第一層級	第二層級	第三層級	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2022年12月31日				
以公允價值計量且其變動計入損益的				
金融資產 — 理財產品.....	<u>—</u>	<u>73,528</u>	<u>—</u>	<u>73,528</u>

附錄一

會計師報告

	活躍市場中的 報價	重大可觀察 輸入數據	重大不可觀察 輸入數據	
	第一層級	第二層級	第三層級	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元

於2023年12月31日

以公允價值計量且其變動計入損益的

金融資產 — 理財產品.....	—	—	—	—

	活躍市場中的 報價	重大可觀察 輸入數據	重大不可觀察 輸入數據	
	第一層級	第二層級	第三層級	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元

於2024年12月31日

以公允價值計量且其變動計入損益

的金融資產 — 未上市股權投資..	—	—	5,000	5,000

以公允價值計量且其變動計入損益的

金融資產 — 信託產品.....	—	14,569	—	14,569
	—	14,569	5,000	19,569

以公允價值計量的金融負債：

	活躍市場中的 報價	重大可觀察 輸入數據	重大不可觀察 輸入數據	
	第一層級	第二層級	第三層級	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元

於2022年12月31日

向投資者發行的金融工具(附註30) ...	—	—	836,430	836,430

附錄一

會計師報告

	活躍市場中的 報價	重大可觀察 輸入數據	重大不可觀察 輸入數據	
	第一層級	第二層級	第三層級	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2023年12月31日				
向投資者發行的金融工具(附註30) ...	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>1,162,522</u>	<u>1,162,522</u>
	活躍市場中的 報價	重大可觀察 輸入數據	重大不可觀察 輸入數據	
	第一層級	第二層級	第三層級	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
於2024年12月31日				
向投資者發行的金融工具(附註30) ...	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>1,656,271</u>	<u>1,656,271</u>

於有關期間，金融資產及金融負債於第一層級及第二層級之間概無公允價值計量轉撥，亦無進行第三層級的轉入或轉出。

截至2022年、2023年及2024年12月31日金融工具估值所用重大不可觀察輸入數據的概要呈列於附註23及附註30。

對向投資者發行的金融工具之敏感度分析披露於附註30。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度，向投資者發行的金融工具之變更呈列於附註30。

因向投資者發行的金融工具而產生的任何損益呈列於合併損益表內的「向投資者發行的金融工具公允價值變動」項目。

40. 財務風險管理目標及政策

貴集團的主要金融工具主要包括現金及現金等價物、銀行存款、以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產、其他金融資產、計息銀行借款以及向投資者發行的金融工具。貴集團擁有各類其他金融資產及負債，如貿易應收款項及貿易應付款項，乃在經營中直接產生。

貴集團金融工具產生的主要風險為利率風險、外匯風險、信貸風險及流動性風險。董事會檢討並協定各項風險的管理政策，概述如下：

利率風險

貴集團的銀行結餘因現行市場利率波動而承受現金流利率風險。貴公司管理層認為貴集團就銀行結餘所面對的利率風險並不重大。

外匯風險

貴集團在中國內地經營業務，幾乎所有的經營性交易均以人民幣進行。貴集團的外匯風險主要來自銷售及收購資本投資。貴集團於有關期間並無重大外匯風險。

信貸風險

現金及現金等價物、銀行存款、貿易應收款項、其他應收款項及以公允價值計量且其變動計入損益的金融資產的賬面值為貴集團金融資產的最大信貸風險敞口。於各有關期間末，貴集團並無重大的信貸風險集中。

流動性風險

貴集團採用經常性流動性規劃工具監察資金短缺的風險。該工具考量其金融工具及金融資產(例如貿易應收款項)的到期日以及預計的經營所得現金流量。

附錄一

會計師報告

於各有關期間末，貴集團的金融負債根據合約未貼現付款作出的到期狀況如下：

	於2022年12月31日			
	於要求時	少於1年	1至5年	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃負債	—	22,524	13,476	36,000
計息銀行借款	—	41,008	—	41,008
貿易應付款項	17,937	—	—	17,937
計入其他應付款項及應計費用的 金融負債	46,416	—	—	46,416
向投資者發行的金融工具	—	—	836,430	836,430
總計	<u>64,353</u>	<u>63,532</u>	<u>849,906</u>	<u>977,791</u>

	於2023年12月31日			
	於要求時	少於1年	1至5年	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃負債	—	22,654	5,719	28,373
計息銀行借款	—	10,265	—	10,265
貿易應付款項	11,854	—	—	11,854
計入其他應付款項及應計費用的 金融負債	14,555	—	—	14,555
向投資者發行的金融工具	—	—	1,162,522	1,162,522
總計	<u>26,409</u>	<u>32,919</u>	<u>1,168,241</u>	<u>1,227,569</u>

附錄一

會計師報告

於2024年12月31日

	於要求時	少於1年	1至5年	5至10年	總計
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
租賃負債	—	27,960	36,175	27,687	91,822
計息銀行借款	—	39,749	—	—	39,749
貿易應付款項	33,326	—	—	—	33,326
計入其他應付款項及應計 費用的金融負債	55,547	—	—	—	55,547
向投資者發行的金融工具	—	1,656,271	—	—	1,656,271
總計	<u>88,873</u>	<u>1,723,980</u>	<u>36,175</u>	<u>27,687</u>	<u>1,876,715</u>

資本管理

貴集團資本管理的主要目的是為保障 貴集團持續經營並維持穩健的資本比率的能力，以支持其業務並使股東價值最大化。

貴集團會根據經濟狀況的變動及相關資產的風險特徵管理及調整其資本架構。為維持或調整資本架構， 貴集團或會調整向股東支付的股息、退還股東資本或發行新股份。 貴集團概不受任何外部強加的資本要求規限。於有關期間，資本管理的目標、政策或程序概無作出變動。

附錄一

會計師報告

貴集團根據經調整的淨債務資本比率監察資本架構。為此，經調整淨債務被界定為債務總額(包括租賃負債，但不包括向投資者發行的金融工具)。經調整資本包括權益的所有組成部分及向投資者發行的金融工具。各有關期間末的資產負債比率如下：

	於12月31日		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
負債總額	1,121,401	1,423,712	2,081,260
減：向投資者發行的金融工具.....	(836,430)	(1,162,522)	(1,656,271)
經調整淨債務	284,971	261,190	424,989
資產總值	405,178	468,582	621,540
加：向投資者發行的金融工具.....	836,430	1,162,522	1,656,271
經調整資本	<u>1,241,608</u>	<u>1,631,104</u>	<u>2,277,811</u>
資產負債比率	<u>22.95%</u>	<u>16.01%</u>	<u>18.66%</u>

41. 有關期間後事項

於2025年1月2日，貴集團與招商銀行股份有限公司杭州分行訂立信貸協議，訂明該行於2025年1月3日至2026年1月2日期間向貴集團提供信貸額人民幣100,000,000元。

42. 期後財務報表

貴公司、貴集團或任何貴集團現時旗下公司並未就2024年12月31日以後任何期間編製經審核財務報表。

附錄二

[編纂]財務資料

以下資料不構成本文件附錄一所載本公司申報會計師安永會計師事務所(香港執業會計師)編製的會計師報告的一部分，載入本文件僅供說明用途。[編纂]財務資料應與本文件「財務資料」一節及本文件附錄一所載會計師報告一併閱讀。

A. [編纂]經調整合併有形資產淨值報表

以下本集團[編纂]經調整合併有形資產淨值報表乃根據《香港聯合交易所有限公司證券上市規則》第4.29條並參考香港會計師公會頒佈的會計指引第7號[編纂]財務資料以供載入投資通函而編製，以說明(i)[編纂]；及(ii)將附優先權的普通股轉換為普通股對本集團截至2024年12月31日母公司擁有人應佔合併有形資產淨值的影響，猶如[編纂]已於該日進行。

本集團[編纂]經調整合併有形資產淨值報表僅僅就說明用途而編製，因其假設性質使然，未必能真實反映假設[編纂]已於截至2024年12月31日或任何未來日期完成的情況下母公司擁有人應佔合併有形資產淨值。

其乃基於本文件附錄一會計師報告所載截至2024年12月31日母公司擁有人應佔本集團合併有形資產淨值編製，並作出下述調整。[編纂]經調整合併有形資產淨值並非本文件附錄一所載會計師報告的一部分。

附錄二

[編纂]財務資料

	截至2024年		截至2024年		截至2024年	
	12月31日		12月31日		12月31日	
	轉換有優先權的		母公司擁有人		截至2024年12月31日	
	母公司擁有人	普通股	應佔[編纂]	經調整	母公司擁有人應佔	
	應佔合併有形	對合併有形	合併有形	合併有形	每股[編纂]經調整	
	資產/(負債)	資產淨值的	[編纂]估計	資產淨值	每股[編纂]經調整	
	淨值	估計影響	[編纂]淨額	資產淨值	合併有形資產淨值	
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣元	港元
	(附註1)	(附註2)	(附註3)		(附註4)	(附註5)
按[編纂]每股[編纂]						
[編纂]港元計算	(1,562,679)	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
按[編纂]每股[編纂]						
[編纂]港元計算	(1,562,679)	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
按[編纂]每股[編纂]						
[編纂]港元計算	(1,562,679)	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]

附註：

- (1) 扣除本文件附錄一會計師報告所載截至2024年12月31日其他無形資產人民幣10,737,000元及商譽人民幣91,537,000元後，截至2024年12月31日母公司擁有人應佔本集團合併有形負債淨額等於截至2024年12月31日母公司擁有人應佔經審核負債淨額人民幣1,460,405,000元。
- (2) 就本[編纂]報表而言，假設有優先權的普通股在[編纂]完成後轉換為普通股。轉換有優先權的普通股會將相關有優先權的普通股人民幣[編纂]元由負債重新分類為權益，截至2024年12月31日本集團[編纂]經調整合併有形資產淨值亦會相應增加人民幣[編纂]元。
- (3) [編纂]估計[編纂]乃基於指示性[編纂]每股股份[編纂]港元、每股股份[編纂]港元及每股股份[編纂]港元計算（經扣除[編纂]費及本公司應付其他相關開支（不包括已於營業紀錄期間在損益中扣除的[編纂]開支），不計及可能因行使[編纂]而發行的任何股份）。
- (4) 母公司擁有人應佔每股[編纂]經調整合併有形資產淨值乃於作出上文附註2所述調整後，假設[編纂]已於2024年12月31日完成而已發行[編纂]股股份（不計及可能因行使[編纂]而發行的任何股份）計算。
- (5) 就母公司擁有人應佔本[編纂]經調整有形資產淨值報表而言，以人民幣列示的餘額以人民幣1.00元兌1.0834港元的匯率換算為港元。
- (6) 並無調整[編纂]經調整合併有形資產淨值以反映本集團於2024年12月31日後訂立的任何經營業績或其他交易。

附 錄 二

[編 纂] 財 務 資 料

[編 纂]

附錄二

[編纂]財務資料

[編纂]

附錄二

[編纂]財務資料

[編纂]

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

下文載列本公司組織章程大綱及細則的若干條文以及《開曼公司法》若干方面的概要。

本公司於2023年7月4日根據《開曼群島公司法》(經修訂)(「《公司法》」)在開曼群島註冊成立為獲豁免有限公司。本公司組織章程文件包括組織章程大綱(「大綱」)以及組織章程細則(「細則」)。

組織章程大綱

- (a) 大綱列明(其中包括)，本公司股東的責任以他們當時各自持有股份的未繳股款(如有)為限，本公司的成立宗旨並無限制(包括作為一家投資公司)，且根據《公司法》第27(2)條規定，本公司擁有並能夠行使作為一個具有充分行為能力的自然人所應有的全部職責，而不論是否符合公司利益，由於本公司為獲豁免公司，因而除為促進本公司在開曼群島以外地區的業務外，本公司將不會在開曼群島與任何人士、商行或法團進行業務來往。
- (b) 本公司可通過特別決議案更改大綱中任何宗旨、權力或其他事項。

組織章程細則

本公司於2025年[•]有條件採納細則，自[編纂]起生效。細則的若干條文概述如下：

股份

股份類別

本公司股本由普通股構成。

更改現有股份或類別股份的權利

在遵守《公司法》的前提下，如果任何時間本公司股本分拆為不同類別股份，則股份或任何類別股份附有的全部或任何特權，可經由不少於該類別已發行股份面值四分之三的持有人書面同意，或經由該類別股份持有人在另行召開的股東大會上通過特別

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

決議案批准而更改、修訂或廢除，除非該類別股份的發行條款另有規定。細則中關於股東大會的規定經作出必要修訂後，將適用於該等另行召開的股東大會，但大會所需的法定人數(包括續會)為最少持有或由委任代表持有該類別已發行股份面值三分之一的兩位人士。該類別股份的每位持有人每持有一股該類別股份可投一票。

除非任何股份或類別股份的發行條款所附權利另有明確規定，否則賦予該等股份持有人的特權不得因增設或發行享有同等權益的額外股份而視為更改。

股本變更

本公司可通過其股東的普通決議案以：

- (i) 通過增設新股份增加其股本；
- (ii) 將其全部或任何部分股本合併為面值高於現有股份的股份；
- (iii) 按本公司股東大會或董事決定將股份分拆為多類股份，並就該等股份附加任何優先、遞延、合資格或特權、專有權利、條件或限制；
- (iv) 將股份或任何部分股份拆細為面值少於大綱規定數額的股份；或
- (v) 註銷任何於通過決議案之日尚未獲認購的股份，並按註銷股份的面值削減股本。

本公司可通過特別決議案以任何方式削減股本或任何股本贖回儲備或其他不可分派儲備。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

股份轉讓

所有股份轉讓均可以一般或通用格式或香港聯合交易所有限公司（「聯交所」）規定或董事會可能批准的任何其他格式的轉讓文件進行，並須親筆簽署。如轉讓人或承讓人為結算所或其代名人，則須親筆或以機印方式簽署或以董事會可能不時批准的其他方式簽署。

儘管如此，只要任何股份於[編纂][編纂]，該等[編纂]股份的所有權可根據適用於該等[編纂]股份的法律及[編纂]規則及規例予以證明及轉讓。就其[編纂]股份存置的股東名冊（無論是主要股東名冊還是股東分冊）可採用非可閱讀的形式記錄《公司法》第40條規定的詳情，但該記錄須符合適用於該等[編纂]股份的法律及[編纂]規則及規例。

轉讓文件須由轉讓人及承讓人雙方或其代表簽署，但董事會可豁免承讓人簽署轉讓文件。在有關股份以承讓人名義登記於股東名冊前，轉讓人仍被視為股份的持有人。

董事會可全權酌情隨時將任何登記於主要股東名冊的股份轉移至任何股東分冊登記，或將任何登記於股東分冊的股份轉移至主要股東名冊或任何其他股東分冊登記。

除非已向本公司繳付董事釐定的款額（不超過聯交所釐定須支付的最高數額），並且轉讓文件已正式繳付印花稅（如適用），且只涉及一類股份，並連同有關股票及董事會可合理要求以顯示轉讓人之轉讓權的其他證明（如果轉讓文件由其他人士代為簽署，則包括該人士的授權證明）送交有關過戶登記處或註冊辦事處或存放主要股東名冊的其他地點，否則董事會可拒絕承認任何轉讓文件。

在任何報章或按聯交所規定的任何其他方式以廣告形式發出通告後，可暫停及停止辦理股份過戶登記，其時間及限期由董事會決定。在任何年度內，暫停辦理股份過

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

戶登記的期限合共不得超過三十(30)日。如果股東以普通決議案批准，則可就任何年度將三十(30)日期限再延長一個或多個不超過三十(30)日的期限。

根據上文所述，繳足股份的轉讓不受任何限制，且不受所有以本公司為受益人的留置權限制。

本公司購買本身股份的權力

《公司法》及細則授權本公司在若干限制下購買本身股份，且董事會只可根據聯交所不時施加的任何適用規定代表本公司行使該權力。

董事會可接受以零代價交回的任何繳足股份。

本公司任何附屬公司擁有本公司股份的權力

細則中並無關於附屬公司對本公司股份擁有權的條文。

催繳股份及沒收股份

董事會可不時向股東催繳有關他們所持股份尚未繳付(無論按股份的面值或溢價)的任何款項。催繳股款可一次付清，也可分期付款。如果任何催繳股款或分期股款在指定付款日期或之前尚未繳付，則欠款人士須按董事會同意接受的利率(不超過年息二十(20)厘)，支付自指定付款日期至實際付款日期間有關款項的利息，但董事會可豁免繳付全部或部分利息。董事會如認為恰當，可向任何願意預繳股款的股東收取有關其持有股份的全部或任何部分未催繳及未付股款或應付分期股款(以現金或現金等同項目繳付)。本公司可就預繳的全部或部分股款按董事會釐定的利率(如有)支付利息。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

若股東於指定付款日期未能支付任何催繳股款，董事會可向股東發出不少於足十四(14)日的通知，要求支付所欠的催繳股款，連同任何應計並可能累計至實際付款日期的利息，並聲明若在指定時間或之前仍未付款，則有關催繳股款的股份可被沒收。

若股東未依循任何有關通知的要求，則該通知所涉及任何股份於其後及在通知所規定的款項支付前，可隨時由董事會通過決議案予以沒收。沒收將包括有關被沒收股份的所有已宣派但於沒收前仍未實際支付的股息及紅利。

股份被沒收的人士將不再為有關被沒收股份的股東，但仍有責任向本公司支付截至沒收日期應就該等股份應付予本公司的全部款項，連同(如董事會酌情要求)自沒收日期至實際付款日期的有關利息，利率由董事會釐定，但不得超過年息二十(20)厘。

董事

委任、退任及罷免

於每屆股東週年大會上，當時在任的三分之一董事(若人數並非三的倍數，則以最接近但不少於三分之一的人數)須輪值退任，但每位董事必須最少每三年於股東週年大會上退任一次。輪值退任的董事包括任何有意退任且無意膺選連任的董事。其餘退任董事應為自他們上次重選或獲委任起計任期最長者，但若不同人士於同日成為或於上次獲重選為董事，則以抽籤方式決定何人退任(除非他們私下另有協定)。

董事及替任董事均毋須持有本公司任何股份作為出任資格。此外，細則並無規定董事必須退任的年齡。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

董事有權委任任何人士擔任董事，以填補董事會臨時空缺或增加現有董事會人數。任何因此而獲委任的董事任期僅至其獲委任後的本公司首屆股東週年大會為止，屆時符合資格膺選連任。

本公司可通過普通決議案將任何任期末屆滿的董事（包括董事總經理或其他執行董事）罷免（但不得妨礙有關董事就其與本公司所訂立任何合約遭違反所受損失而可能提出的任何索償），且本公司股東可通過普通決議案委任另一名人士接任其職位。除非本公司於股東大會上另有決定，否則董事人數不得少於兩位。董事人數並無上限。

如果出現下列情況，董事將離職：

(aa) 董事向本公司提交書面通知辭職；

(bb) 董事精神失常或身故；

(cc) 董事無特別理由而連續六(6)個月缺席董事會會議及董事會議決解除其職務；

(dd) 董事破產或接獲接管令，或暫停付款或與其債權人訂立債務重整協議；

(ee) 董事根據法律不得出任董事；或

(ff) 因任何法律條文不再擔任董事或根據細則被免除董事職務。

董事會可委任一名或多名成員出任董事總經理、聯席董事總經理或副董事總經理或擔任本公司任何其他職位或高級行政職位，相關任期及相關條款概由董事會釐定，且董事會可撤回或終止任何該等委任。董事會可將其任何權力、職權及酌情權授予由董事會認為適當的董事及其他人士所組成的委員會，並可不時撤銷該項授權或撤銷委任及解散任何該等委員會（不論全部或部分及就人士或目的而言），但以此方式組成的每個委員會在行使被授予的權力、職權及酌情權時，須遵守董事會不時對其施行的任何法規。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

配發及發行股份及認股權證的權力

根據《公司法》、大綱及細則的規定，及在不損害賦予任何股份或類別股份持有人的任何特權的情況下，任何股份均可(a)附帶董事決定的權利或限制(不論是股息、投票權、歸還資本或其他方面)發行，或(b)按本公司或其持有人可選擇將股份贖回的條款發行。

董事會可發行認股權證或可轉換證券或具類似性質的證券，授權其持有人按董事會決定的條款認購本公司股本中任何類別的股份或證券。

根據《公司法》、細則及(如適用)聯交所的規定，且不影響任何股份或任何類別股份當時所附的任何特權或限制的情況下，本公司所有未發行股份由董事會處置，董事會可全權決定按其認為適當的時間、代價、條款及條件向其認為適當的人士提呈、配發、授出購股權或以其他方式出售購股權，但股份不得以面值折讓價發行。

在配發、提呈發售、授出購股權或出售股份時，本公司或董事會均毋須向登記地址位於董事會認為尚未辦理註冊聲明或其他特別手續而於當地進行配發、提呈發售、授出購股權或出售股份即屬違法或不可行的任何地區或多個地區的股東或其他人士作出上述行動。就任何方面而言，因上文所述者而受影響的股東不應成為或被視為另一類別的股東。

出售本公司或其任何附屬公司資產的權力

細則並無載列關於出售本公司或其任何附屬公司資產的明確規定。然而，董事可行使及執行本公司可行使、辦理或批准的一切權力及事宜(即使細則或《公司法》並無規定須由本公司於股東大會上行使或執行該等權力及事宜)。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

借貸權力

董事會可行使本公司全部權力籌集或借貸資金，將本公司全部或任何部分業務、財產及資產及未催繳股本按揭或抵押，並可根據《公司法》發行本公司的債權證、債券及其他證券，作為本公司或任何第三方的債務、負債或責任的全部或附屬抵押。

酬金

本公司可於股東大會釐定董事的一般酬金，該等酬金(除經投票通過的決議案另有規定外)將按董事會協議的比例及方式分派予各董事，如未能達成協議，則由各董事平分，但任職時間僅為有關應付酬金期間之部分時間的任何董事，僅可按其任職時間比例收取酬金。董事亦有權預支或報銷因出席任何董事會會議、委員會會議或股東大會或本公司任何類別股份或債權證的獨立會議或執行董事職務而合理預期支出或已支出的所有差旅費、酒店費及其他額外開支。

如果任何董事應本公司的要求前往海外公幹或駐守海外，或提供董事會認為超逾董事日常職責範圍的服務，董事會可決定向該董事支付額外酬金，作為一般董事酬金以外的額外報酬或代替該等一般酬金。執行董事獲委任為董事總經理、聯席董事總經理、副董事總經理或其他高級行政人員，可收取董事會不時釐定的酬金、其他福利及津貼。上述酬金可作為董事酬金以外的額外報酬或代替董事酬金。

董事會可為本公司僱員(此詞在本段及下段均包括可能或已經擔任本公司或任何附屬公司任何高級行政職位或任何受薪職務的現任董事或前任董事)及前任僱員及他們供養的人士或上述任何一類或多類人士，設立或聯同或協同其他公司(指本公司的附屬公司或與本公司有業務聯繫的公司)設立養老金、疾病津貼或撫恤金、人壽保險或其他福利的計劃或基金，並由本公司負責供款。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

董事會可在須遵守或毋須遵守任何條款或條件的情況下，支付或訂立協議支付或給予可撤回或不可撤回的養老金或其他福利予僱員及前任僱員及他們供養的人士或上述任何人士，包括該等僱員或前任僱員或他們供養的人士根據上段所述計劃或基金已經或可以享有者(如有)以外的養老金或其他福利。在董事會認為適當的情況下，上述養老金或福利可在僱員預期實際退休前、實際退休時或退休後任何時間授予僱員。

董事會可議決將任何儲備或基金(包括股份溢價賬及損益賬)當時的全部或任何部分進賬款項(不論其是否可供分派)資本化，在下列情況下將有關款項用於繳足以下各方將獲配發的未發行股份：(i)於根據已在股東大會上經股東採納或批准的任何股份激勵計劃或僱員福利計劃或其他與該等人士有關的安排而授出的任何購股權或獎勵獲行使或獲歸屬時，本公司僱員(包括董事)及／或其聯屬人士(指直接或透過一間或多間中介公司間接控制本公司或受本公司控制或與本公司受共同控制的任何個人、法團、合夥企業、團體、股份制公司、信託、非法團體或其他實體(本公司除外))，或(ii)任何信託的任何受託人(本公司就運作已在股東大會上經股東採納或批准的任何股份激勵計劃或僱員福利計劃或其他與該等人士有關的安排而將向其配發及發行股份)。

對離職的補償或付款

根據細則，凡向任何董事或前任董事支付款項，作為離職的補償或與其退任有關的代價(不包括董事根據合約規定可享有者)，須由本公司在股東大會上批准。

給予董事的貸款及貸款擔保

如果香港法例第622章《公司條例》禁止，則本公司不得直接或間接向董事或其緊密聯繫人發放任何貸款，猶如本公司是在香港註冊成立的公司。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

披露於與本公司或其任何附屬公司所訂立合約中的權益

董事可於在職期間兼任本公司任何其他受薪職務或職位（但不可擔任本公司核數師），任期及條款由董事會決定，除細則指明或規定的任何酬金外，董事還可收取兼任其他職位的額外酬金。董事可出任或擔任本公司創辦的任何公司或本公司擁有權益的任何其他公司的董事或其他高級職員，或於該等公司擁有權益，而毋須向本公司或股東交代其因出任該等其他公司的董事、高級職員或股東，或在該等其他公司擁有權益而收取的任何酬金、利潤或其他利益。董事會亦可按其認為於各方面均屬適當的方式行使本公司持有或擁有的任何其他公司的股份所賦予的投票權（包括投票贊成委任董事為該等其他公司的董事或高級職員的任何決議案，或投票贊成或規定向該等其他公司的董事或高級職員支付的酬金）。

任何董事或擬委任或候任董事概不應因其董事職位而失去與本公司訂立有關其兼任受薪職務或職位的合約、或以賣方、買方或任何其他身份與本公司訂立合約的資格。任何該等合約或任何董事於其中以任何方式擁有權益的任何其他合約或安排亦不得因此撤銷，而參與訂約或有此權益的任何董事毋須因其董事職務或因此而建立的受信關係，向本公司或股東交代其由任何此等合約或安排所獲得的酬金、利潤或其他利益。董事若知悉其於與本公司所訂立或擬訂立的合約或安排中有任何直接或間接權益，則須於首次考慮訂立該合約或安排的董事會會議上申明其權益性質。若董事其後方知其於該合約或安排擁有權益，或在任何其他情況下，則須於知悉擁有此項權益後的首次董事會會議上申明其權益性質。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

董事不得就批准其或其任何緊密聯繫人有重大權益的合約、安排或其他建議的董事會決議案投票(亦不得計入法定人數)，但此限制不適用於下列事項：

(aa) 向以下人士提供任何抵押或彌償保證：

(aaa) 董事或其緊密聯繫人，就其應本公司或其任何附屬公司要求或為本公司或其任何附屬公司的利益借出款項或負上或承擔責任；或

(bbb) 第三方，就董事或其任何緊密聯繫人(不論單獨或共同)按某項擔保或彌償保證或提供抵押而承擔有關本公司或其任何附屬公司的全部或部分債項或責任；

(bb) 有關本公司或本公司可能創辦或擁有權益的任何其他公司提呈發售的股份或債權證或其他證券以供認購或購買的任何建議，而董事或其緊密聯繫人因參與發售的包銷或分包銷而擁有或將會擁有權益；

(cc) 有關本公司或其任何附屬公司僱員利益的任何建議或安排，包括：

(aaa) 採納、修訂或實施董事或其緊密聯繫人可能有利益的任何僱員股份計劃或任何股份獎勵或購股權計劃；或

(bbb) 採納、修訂或執行涉及董事、其緊密聯繫人及本公司或其任何附屬公司的僱員的養老金或退休、死亡或傷殘福利計劃，而該等計劃並無給予任何董事或其緊密聯繫人任何與該等計劃或基金有關類別人士一般不獲提供的任何特權或利益；

(dd) 董事或其緊密聯繫人僅因持有本公司股份或債權證或其他證券的權益而與其他持有本公司股份或債權證或其他證券的人士同樣擁有權益的任何合約或安排。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

董事會議事程序

董事會可於其認為合適時舉行處理事務的會議、續會及制訂會議規章。在任何會議上提出的事項須由大多數票贊成決定。如果出現同票情況，則會議主席擁有額外或決定票。

修訂組織章程文件及本公司名稱

本公司可在股東大會上通過特別決議案廢除、更改或修訂細則。細則訂明，更改大綱條文、修訂細則或更改本公司名稱均須以特別決議案進行。

股東大會

特別及普通決議案

本公司的特別決議案須在股東大會上獲有權投票並親身出席的股東或(若股東為公司)正式授權代表或(若允許委任代表)委任代表以不少於四分之三的大多數投票通過，且該股東大會通告須已根據細則正式發出。

根據《公司法》，任何特別決議案須於獲通過後十五(15)日內送呈開曼群島公司註冊處處長。

根據細則規定，普通決議案指在股東大會(已根據細則正式發出通告)上獲有權投票並親身出席的本公司股東或(若股東為公司)正式授權代表或(若允許委任代表)委任代表以簡單大多數投票通過的決議案。

表決權及要求投票表決的權利

根據任何股份當時所附的任何表決特權或限制的規定，於任何股東大會上如以投票方式表決，每位親身或委派委任代表出席的股東(若股東為公司，則其正式授權代表)

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

每持有一股繳足股份可投一票，但就上述情況而言，於催繳股款或分期股款之前就股份繳付或入賬列為繳足的股款不得作繳足股款論。凡有權投一票以上的股東毋須盡投其票，亦毋須以同一方式盡投其票。

於任何股東大會上，任何提呈大會表決的決議案概以投票方式表決，但除會議主席可本著真誠允許就純粹與程序或行政有關的決議案採取舉手表決方式外，在此情況下，每名親身出席的股東(若股東為公司，則其正式授權代表)或委任代表可投一票，但如果股東為結算所(或其代名人)並委任超過一名委任代表，則每名委任代表可舉手投一票。投票(不論以舉手表決或以投票方式)可通過董事或大會主席決定的電子或其他形式進行。

凡身為股東的任何公司，均可通過其董事或其他管治部門的決議案，授權其認為合適的人士作為其於本公司任何股東大會或任何類別股東大會上的代表。獲此授權的人士有權代表該公司行使該公司可行使的相同權利，猶如該公司是個人股東，而就細則而言，若獲此授權的人士已出席任何大會，該公司即被視為已親身出席有關大會。

如果本公司股東為獲認可結算所(或其代名人)，則可授權其認為合適的一名或多名人士為代表代其出席本公司任何大會或任何類別的股東大會，但如果超過一名人士獲此授權，則該授權應列明每名獲授權人士所代表股份的數目及類別。根據該規定獲授權的人士應視作已獲正式授權而毋須出具其他有關證據，且應有權代表該獲認可結算所(或其代名人)行使相同權力(包括發言及投票權，以及(若允許以舉手表決方式)個別舉手表決的權利)，猶如其為該結算所(或其代名人)所持本公司股份的登記持有人。

所有股東均有權於股東大會上發言及投票，但股東根據聯交所規則須就批准所審議事項放棄投票則除外。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

如果本公司得悉任何股東根據聯交所規則須就本公司任何特定決議案放棄投票或被限制僅可就本公司任何特定決議案投贊成票或反對票，則該股東或其代表作出與有關規定或限制相抵觸的任何投票將不獲計算在內。

股東週年大會及股東特別大會

本公司每個財政年度須舉行一次股東週年大會，而該股東大會必須於本公司財政年度完結後六(6)個月內舉行，除非較長的期間不會違反聯交所規則。

股東特別大會可應一名或多名於遞交要求當日持有本公司繳足股本不少於十分之一的股東要求召開，股東有權在股東大會上按一股一票基準投票。有關要求須以書面形式向董事會或秘書提出，述明要求董事會召開股東特別大會，以處理有關要求內訂明的任何事項或決議案。該大會須於該項要求遞交後2個月內舉行。如果遞交後21日內，董事會未安排召開有關大會，則遞交要求人士可以相同方式自行召開大會，而本公司須向遞交要求人士償付遞交要求人士因董事會未能召開大會而產生的所有合理開支。

不論細則載有任何條文，任何股東大會或任何類別股東大會均可通過電話、電子方式或其他允許所有與會人士彼此溝通的通訊設施舉行，且參與該類大會應構成親身出席該大會。

會議及會議議程通知

股東週年大會須於發出不少於足二十一(21)日的通知後召開，所有其他股東大會則須於發出至少足十四(14)日的通知後召開。通知不包括送達或視作送達通知之日及發出通知之日，並須列明會議時間、地點及將於會上考慮的決議案詳情，且如欲商議特別事項，則註明該事項的一般性質。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

此外，各股東大會的通知須寄發予本公司全體股東(根據細則條文或其持有股份的發行條款無權收取本公司通知的股東除外)及(其中包括)本公司當時的核數師。

任何人士根據細則收到或發出的任何通知，均可派專人向本公司任何股東發出或送遞、透過郵遞方式寄送至有關股東的登記地址或於報章刊登廣告而發出或送遞，並須遵守聯交所的規定。在遵守開曼群島法律及聯交所規則的規限下，本公司還可以電子方式向任何股東發出或送遞通知。

在股東特別大會及股東週年大會上處理的一切事務一概視為特別事務，但於股東週年大會上，下列各項事務均視為一般事務：

(aa) 宣派及批准股息；

(bb) 考慮並採納賬目及資產負債表、董事會報告及核數師報告；

(cc) 選舉董事替補退任董事；

(dd) 委任核數師及其他高級職員；及

(ee) 釐定董事及核數師的薪酬。

會議及獨立類別會議的法定人數

任何股東大會在處理事項時如未達到法定人數，概不可處理任何事項，但未達法定人數仍可委任大會主席。

股東大會的法定人數須為兩位親自出席且有投票權的股東(或若股東為公司，則其正式授權代表)或其委任代表，或僅就法定人數而言，獲結算所委任的兩名人士，作為授權代表或委任代表。為批准修訂某類別股份權利而另行召開的類別股東大會(包括續會)所需的法定人數為持有該類別已發行股份面值最少三分之一的兩位人士或其委任代表。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

委任代表

任何有權出席本公司會議並於會上投票的本公司股東，均有權委任其他人士作為其委任代表，代其出席會議及投票。持有兩股或以上股份的股東可委任一名以上的代表代其出席本公司股東大會或任何類別會議並於會上代其投票。委任代表毋須為本公司股東，且應有權代其代表的個人股東行使該股東可行使的相同權力。此外，委任代表有權代其代表的公司股東行使該股東可行使的相同權力（猶如其為個人股東）。股東可親自（若股東為公司，則由其正式授權代表）或由委任代表投票。

賬目及核數

董事會須安排保存真實賬目，記錄本公司收支款項、有關產生收支的事項及本公司的物業、資產、信貸及負債和《公司法》規定的或對真實公平地反映本公司事務及解釋其各項交易而言屬必需的所有其他事宜。

會計記錄須存置於註冊辦事處或董事會決定的其他一處或多處地方，並可供董事隨時查閱。除董事以外，其他股東無權查閱本公司的任何會計記錄或賬冊或文件（但獲法律賦予權利或董事會或本公司在股東大會上授權者除外）。然而，獲豁免公司須在稅務信息局根據開曼群島稅務信息局法例送達法令或通知後，以電子形式或透過任何其他媒體於其註冊辦事處提供須予提供的賬冊副本或當中部分。

擬於本公司股東大會上向本公司展示的每份資產負債表及損益賬（包括法律要求隨附的每份文件）的副本，連同董事報告的印刷本及核數師報告副本，須於大會召開日期前不少於二十一(21)日及發出股東週年大會通知的同時，寄發予根據細則條文有權收到

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

本公司股東大會通知的每位人士；但在遵從所有適用法律(包括聯交所規則)的前提下，本公司可向該等人士寄發摘錄自本公司年度賬目及董事會報告的財務報表摘要，但任何該等人士均可透過向本公司發出書面通知，要求本公司除財務報表摘要外，亦向其寄發本公司年度財務報表及相關董事會報告的完整印刷本。

於每年的股東週年大會或其後的股東特別大會上，股東須通過普通決議案委任核數師審計本公司賬目，該核數師任期將直至下屆股東週年大會為止。此外，股東可於任何股東大會上，通過普通決議案於核數師任期屆滿前隨時罷免該核數師，並在該會議上通過普通決議案委任另一名核數師代替其履行餘下任期。核數師薪酬須由本公司在股東大會上通過普通決議案釐定及批准或按股東通過普通決議案決定的方式釐定。

本公司的財務報表須由核數師根據開曼群島以外國家或司法管轄區的公認核數準則審計。核數師須根據公認核數準則編製有關書面報告，並在股東大會上向股東提交該核數師報告。

股息及其他分派方法

本公司可於股東大會以任何貨幣向股東宣派股息，但所宣派的股息不得超過董事會建議的數額。

細則規定股息可自本公司的已變現或未變現利潤或自從利潤中撥出而董事認為不再需要的任何儲備中作出宣派及派付。通過普通決議案後，股息亦可自根據《公司法》批准作此用途的股份溢價賬或任何其他資金或賬目作出宣派及派付。

除任何股份所附權利或發行條款另有規定者外，(i)一切股息須按派息股份的已繳股款宣派及派付，但就此而言，凡在催繳前就股份所繳付的股款不會視為股份的已繳股款及(ii)一切股息須按派發股息的任何部分期間股份的已繳股款按比例分配及派付。如股東欠付本公司催繳股款或其他款項，則董事可將目前所欠的全部數額(如有)自本公司應付予該股東或有關任何股份的任何股息或其他款項中扣除。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

董事會或本公司於股東大會上議決派付或宣派本公司股本的股息時，董事會可進一步議決(a)以配發入賬列為繳足的股份的方式代替派發全部或部分股息，但有權獲派股息的股東有權選擇以現金收取有關股息(或其中一部分)以代替上述配發，或(b)有權獲派股息的股東有權選擇獲配發入賬列為繳足的股份以代替全部或董事會認為適當的部分股息。

本公司亦可根據董事會的建議通過普通決議案就本公司任何特定股息議決配發入賬列為繳足的股份作為全部股息，而不給予股東選擇收取現金股息以代替上述配發的權利。

本公司向股份持有人以現金派付的任何股息、利息或其他應付款項可以支票或股息單的形式支付，並郵寄至持有人的登記地址，或如屬聯名持有人，則寄往就股份名列本公司股東名冊首位的持有人於股東名冊所示地址，或寄往持有人或聯名持有人以書面指示的人士的地址。除持有人或聯名持有人另有指示外，每張支票或股息單的抬頭人須為持有人，或如屬聯名持有人，則為就該等股份名列股東名冊首位的持有人，郵誤風險概由他們承擔，而銀行就有關支票或股息單付款後，本公司即已解除該項責任。兩名或以上聯名持有人中的任何一名人士可就該等聯名持有人所持股份收到的任何股息或其他應付款項或獲分配財產發出有效收據。

董事會或本公司於股東大會上議決派付或宣派股息時，董事會可進一步議決以分派任何類別指定資產的方式支付全部或部分股息。

所有於宣派一年後未獲認領的股息或紅利，可由董事會用作投資或其他用途，收益撥歸本公司所有，直至獲認領為止，而本公司不會就此成為有關款項的受託人。所有於宣派六年後仍未獲認領的股息或紅利，可由董事會沒收，並撥歸本公司所有。

本公司就或有關任何股份應付的股息或其他款項概不附帶利息。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

查閱公司記錄

除非根據細則停止辦理股份過戶登記，否則根據細則，在香港存置的股東名冊及股東分冊必須於營業時間在註冊辦事處或根據《公司法》存置股東名冊的其他地點免費供股東查閱最少兩(2)小時，而任何其他人士在繳付最高不超過2.50港元的費用或董事會規定的較低金額後亦可查閱，如果在存置股東分冊的辦事處查閱，則須先繳付最高不超過1.00港元的費用或董事會規定的較低金額。

少數股東遭欺詐或壓制時可行使的權利

細則並無關於少數股東在遭欺詐或壓制時可行使權利的規定。然而，開曼群島法律載有保障本公司股東的若干濟助規定，概要載於本附錄第3(f)段。

清盤程序

除非《公司法》另有規定，否則有關本公司被法院頒令清盤或自動清盤的決議案須為特別決議案。

根據清盤當時任何類別股份所附有關可供分配剩餘資產的任何特別權利、特權或限制：

- (i) 如果本公司清盤而可供分配予本公司股東的資產足以償還清盤開始時的全部已繳股本，則額外的資產將根據該等股東各自所持已繳股份的數額按比例同等分配；及
- (ii) 如果本公司清盤而可供分配予股東的資產不足以償還全部已繳股本，則該等資產將分配，令損失盡可能根據開始清盤時股東各自所持已繳或應已繳股本按比例由股東承擔。

如果本公司清盤(不論為自動清盤或遭法院頒令清盤)，清盤人可在獲得特別決議案授權及《公司法》規定的任何其他批准的情況下，將本公司全部或任何部分資產以實物分派予股東，而不論該等資產為一類或多類不同的財產，且清盤人可就前述分發的

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

任何一類或多類財產釐定其認為公平的價值，並決定股東或不同類別股東間的分派方式。清盤人可在獲得類似授權的情況下，將任何部分資產授予獲得類似授權的清盤人認為適當並以股東為受益人而設立的信託的受託人，但不得強迫股東接受任何負有債務的股份或其他財產。

認購權儲備

細則規定，如《公司法》未予禁止及在遵守《公司法》的情況下，如果本公司已發行可認購股份的認股權證，而本公司採取的任何措施或進行的任何交易會導致該等認股權證的認購價降至低於股份面值，則須設立認購權儲備，用以繳足認股權證獲行使時認購價與股份面值之間的差額。

《開曼群島公司法》

本公司根據《公司法》在開曼群島註冊成立，因此依據開曼群島法律經營。下文所載乃《開曼公司法》若干條文概要，儘管此舉並非意圖涵蓋所有適用的條文及例外情況，或成為對《開曼公司法》及稅項的所有事項的總覽（此等條文可能與利益當事人更為熟識的司法管轄區的同類條文有所差異）：

公司經營

作為一家獲豁免公司，本公司的經營必須主要在開曼群島以外地區進行。本公司須每年將其年度收益狀況向開曼群島公司註冊處處長備案，並按其法定股本數額支付費用。

股本

《公司法》規定，若公司按溢價發行股份以換取現金或其他代價，應將相當於該等股份溢價總值的總額轉入名為「股份溢價賬」的賬目。對於公司根據任何安排按溢價配

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

發及發行作為收購或註銷任何其他公司股份代價的股份溢價，公司可選擇不按上述條文處理。

在不抵觸其組織章程大綱及細則的條文(如有)前提下，《公司法》規定公司可為以下目的使用股份溢價賬：(a)向股東支付分派或股息；(b)繳足該公司準備作為繳足紅股向股東發行的未發行股份；(c)股份的贖回及購回(受《公司法》第37條的規定所限)；(d)撤銷該公司的開辦費用；及(e)撤銷該公司因發行股份或債券而產生的費用或已付的佣金或允許的折讓。

公司不得自股份溢價賬向股東撥付分派或股息，除非在緊隨建議支付分派或股息當日後，該公司有能力償還在日常業務中到期的債項。

《公司法》規定，在開曼群島大法院(「法院」)確認後，股份有限公司或具有股本的擔保有限公司，在其組織章程細則許可的情況下，可通過特別決議案以任何方式削減其股本。

購買公司或其控股公司股份的財務資助

開曼群島並無法例限制公司向他人提供財務資助購買或認購其本身或其控股公司的股份。因此，如果公司的董事在謹慎履行職責及誠信行事時認為提供財務資助符合該公司的正當目的和利益，則該公司可適當提供此資助。該資助應在公平的基礎上進行。

公司及其附屬公司購買股份及認股權證

股份有限公司或有股本的擔保有限公司，在其組織章程細則許可的情況下，可發行由公司或股東可選擇贖回或有責任贖回的股份，且《公司法》明確規定，在遵守該公司的組織章程細則條文的情況下，任何股份所附權利的變動均屬合法，從而訂明該等股份將被或須被贖回。此外，在其組織章程細則許可的情況下，該公司可購買本身的股份，包括任何可贖回股份。然而，如果組織章程細則無規定購買方式及條款，則未

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

獲公司以普通決議案批准購買的方式及條款前，公司不得購買本身的股份。公司只可贖回或購買其本身已繳足股款的股份。如公司贖回或購買本身股份後再無任何已發行股份(持作庫存股份的股份除外)，則公司不可贖回或購買本身的股份。除非在緊隨建議付款日期後公司有能力的償還在日常業務中到期的債項，否則公司以其股本贖回或購買本身的股份屬違法。

公司購買的股份將作註銷處理，但根據公司的組織章程大綱及細則，於購回前，公司董事議決以公司名義持有該等股份作庫存股份除外。如果公司股份持作庫存股份，則公司須因持有該等股份載入股東名冊。然而，儘管存在上文所述，公司的組織章程細則或《公司法》均規定，公司不就任何目的被視作股東且不得行使有關庫存股份的任何權利，任何相關權利的有意行使均屬無效，且不得直接或間接於公司任何會議就庫存股份投票，亦不得於釐定任何指定時間已發行股份總數時計算在內。

公司並無被禁止購買其本身的認股權證，故可根據有關認股權證文據或證書的條款及條件購買本身的認股權證。開曼群島法律並無規定公司的組織章程大綱或細則須載有允許該等購買的具體規定，故公司董事可運用組織章程大綱賦予的一般權力買賣及處理所有類別的個人財產。

根據開曼群島法律，附屬公司可持有其控股公司的股份，而在若干情況下，亦可購買該等股份。

股息及分派

《公司法》規定，如具備償還能力且公司組織章程大綱及細則有所規定(如有)，則可從股份溢價賬支付股息及分派。除上述規定外，並無有關支付股息的法定條文。根據英國案例法(於開曼群島視為具有說服力)，股息僅可從公司利潤中派付。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

不得向公司宣派或派付庫存股份的任何股息，亦不得就庫存股份向公司分派（不論以現金或其他方式）公司資產（包括清盤時向股東作出的任何資產分派）。

少數股東的保障及股東訴訟

法院一般預期會依從英國案例法的先例，允許少數股東就以下各項以公司名義提出代表訴訟或引申訴訟：(a)超越公司權力或非法的行為；(b)欺詐少數股東的行為，而過失方為對公司有控制權的人士；及(c)須合資格（或特別）大多數股東通過的決議案以違規方式通過。

如公司並非銀行且其股本已分為股份，則法院可根據持有公司已發行股份不少於五分之一之股東的申請，委派調查員審查公司事務並按法院指定的方式呈報結果。

公司任何股東均可向法院提出呈請，而如果法院認為公司清盤乃屬公平公正，則可發出清盤令，或發出(a)規管公司日後事務開展的指令；(b)要求公司停止進行或終止繼續進行遭呈請股東投訴的行為或作出呈請股東投訴其未有達成的行為的指令；(c)授權由呈請股東按法院可能指示的條款以公司名義及代表公司進行民事訴訟的指令；或(d)規定由其他股東或公司本身購買公司任何股東的股份並（如由公司本身購買）相應削減公司股本的指令。

一般而言，股東對公司的索償須根據適用於開曼群島的一般合約法或侵權法，或根據公司的組織章程大綱及細則賦予股東的個別權利而提出。

出售資產

《公司法》並無就董事出售公司資產的權力作出具體規限。然而，在一般法律上，公司的所有高級人員（包括董事、董事總經理及秘書）在行使本身權力及執行本身職責時，

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

須以公司的最佳利益忠實、秉誠行事，並以合理審慎的人士於類似情況下應有的謹慎、勤勉及技巧處事。

會計及審計規定

公司須促使存置有關下述事項的正式賬冊：(i)公司所有收支款項及有關產生收支的事項；(ii)公司買賣的所有貨品；及(iii)公司的資產與負債。

如對真實公平地反映公司狀況及解釋其交易而言屬必要的賬冊未獲存置，則不視為正式存置賬冊。

獲豁免公司須在稅務信息局根據開曼群島稅務信息局法例送達法令或通知後，以電子形式或透過任何其他媒體於其註冊辦事處提供須予提供的賬冊副本或當中部分。

外匯管制

開曼群島並無外匯管制或貨幣限制。

稅項

根據開曼群島稅務優惠法，本公司已獲得以下保證：

- (1) 開曼群島並無法例對本公司或其業務的利潤、收入、收益或增值徵稅；及
- (2) 毋須就本公司股份、債權證或其他責任繳交上述稅項或任何屬遺產稅或承繼稅性質的稅項。

對本公司的承諾自2024年3月19日起為期二十年。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

開曼群島現時對個人或公司的利潤、收入、收益或增值並不徵收任何稅項，且無屬承繼稅或遺產稅性質的稅項。除不時可能因在開曼群島司法管轄區內訂立若干文據或將該等文據帶入開曼群島司法管轄區內而須支付的若干印花稅外，開曼群島政府不大可能對本公司徵收其他重大稅項。開曼群島是在2010年與英國訂立雙重徵稅公約的訂約方，此外並無訂立雙重徵稅公約。

轉讓時的印花稅

開曼群島對開曼群島公司股份轉讓並不徵收印花稅，但轉讓在開曼群島擁有土地權益的公司股份除外。

貸款予董事

《公司法》並無明確條文禁止公司向其任何董事提供貸款。

查閱公司記錄

註冊辦事處的通知屬於公開記錄。公司註冊處處長會提供現任董事及替任董事(如適用)的名單，供任何人士在繳付一定費用後查閱。抵押登記冊可供債權人和股東查閱。

本公司股東根據《公司法》並無一般權利查閱或獲得本公司股東名冊或公司記錄副本，但本公司細則可能賦予他們相關權利。

股東名冊

獲豁免公司可在董事不時認為適當的開曼群島以內或以外的地點存置主要股東名冊及任何股東分冊。股東名冊應載有《公司法》第40條所規定的詳情。股東分冊須按《公司法》要求或許可以存置主要股東名冊的相同方式存置。公司須於存置公司主要股東名冊的地點存置不時正式記錄的任何股東分冊副本。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

《公司法》並無規定獲豁免公司須向開曼群島公司註冊處處長提交股東名單。因此，股東姓名及地址並非公開資料，不會供公眾查閱。然而，獲豁免公司須在稅務信息局根據開曼群島稅務信息局法例送達法令或通知後，以電子形式或透過任何其他媒體於其註冊辦事處提供須予提供的相關股東名冊，包括任何股東分冊。

董事及高級人員登記冊

本公司須在註冊辦事處存置董事及高級人員登記冊，但公眾不得查閱。該登記冊副本須提交開曼群島公司註冊處處長備案，而相關董事或高級人員的任何變動須於三十(30)日內知會公司註冊處處長。

實益所有權登記冊

豁免公司須確定其實益擁有人，並將該等實益擁有人的詳細資料提供予其企業服務供應商（「**企業服務供應商**」），由其於開曼群島存置實益所有權登記冊。實益擁有人的定義為(a)通過董事或間接擁有或控制以最終擁有或控制公司25%或以上的股份、表決權或合夥權益，(b)以其他方式對公司的管理行使最終有效控制，或(c)被確認為通過其他方式對公司行使控制的個人。實益所有權登記冊並非公開文件，僅開曼群島指定主管機構可查閱，但開曼群島政府未來可能會推出法規，允許公眾查閱。股份在認可證券交易所（包括聯交所）上市的豁免公司，可向其企業服務供應商提供其[**編纂**]地位的詳細資料，作為提供實益擁有人的詳細資料的替代合規途徑。因此，只要本公司股份仍在[**編纂**][**編纂**]，本公司可選擇該替代合規途徑而非存置實益所有權登記冊。

清盤

公司可根據(a)法院指令強制清盤；(b)自動清盤；或(c)在法院監督下清盤。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

法院有權在若干特定情況下頒令清盤，包括在公司股東已通過要求公司根據法院指令清盤的特別決議案，或公司無法償還其債務或在法院認為屬公平公正的情況下。如公司股東因公司清盤屬公平公正而以出資人身份向法院提出呈請，則法院有權發出若干其他指令代替清盤令，如發出規管公司日後事務開展的指令、發出授權由呈請股東按法院可能指示的條款以公司名義及代表公司進行民事訴訟的指令，或發出規定由其他股東或公司本身購買公司任何股東之股份的指令。

如果公司(有限存續公司除外)根據特別決議案議決自願清盤或因無法償還債務而於股東大會上根據普通決議案議決自願清盤，則公司可自願清盤。如果自願清盤，則該公司須由自願清盤決議案獲通過時或於上述期間屆滿或上述事件發生時起停止營業，但對其清盤有利者除外。

為進行公司清盤程序及輔助法院，可委任一名或多名正式清盤人，而法院可酌情臨時或以其他方式委任有關人士執行該職務，如果超過一名人士獲委任執行該職務，則法院須聲明正式清盤人所須採取或獲授權採取的任何行動將由全部或任何一名或以上該等人士進行。法院亦可決定在正式清盤人出任時是否需要提供擔保及擔保的內容。如果並無委任正式清盤人或該職位出現空缺期間，則公司的所有財產將由法院保管。

待公司事務完全清盤後，清盤人即須擬備有關清盤的報告及賬目，顯示清盤及售出公司財產的過程，並在其後召開公司股東大會以便向公司提呈賬目及加以說明。最後股東大會須於按公司的組織章程細則授權的任何方式，向各出資人發出最少21日的通知後召開，並於憲報刊登。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

重組

法例規定進行重組及合併須在為此而召開的大會上獲得佔出席大會的(i)債權人價值百分之七十五(75%)；或(ii)股東或類別股東(視情況而定)價值百分之七十五(75%)的大多數票贊成，且其後須獲法院批准。雖然有異議的股東有權向法院表示其認為申請批准的交易並無就股東所持股份給予公允價值，但如無證據顯示管理層有欺詐或不誠實，法院不大可能僅因上述理由而否決該項交易。

《公司法》亦包含法定條款，規定公司可以向法院提出呈請，要求任命重組人員，理由是該公司(a)無法或可能無法支付《公司法》第93條所指的債務；及(b)擬根據《公司法》、外國法律或通過協商一致的重組方式，向其債權人(或其類別)提出妥協或安排。該呈請可由公司的董事提出，而不需要股東的決議案或組織章程細則中的明確權力。法院在審理此類呈請時，可(其中包括)作出任命重組人員的指令或作出法院認為合適的任何其他指令。

收購

如一家公司提出收購另一家公司的股份，且在提出收購建議後四(4)個月內，不少於百分之九十(90%)的被收購股份持有人接納收購，則收購人可在上述四(4)個月期滿後的兩(2)個月內，隨時以規定方式發出通知要求反對收購的股東按收購建議的條款轉讓其股份。反對收購的股東可在該通知發出後一(1)個月內向法院提出反對轉讓。反對收購的股東須證明法院應行使其酌情權，但法院一般不會行使其酌情權，除非有證據顯示收購人與接納收購建議的股份持有人之間存有欺詐或不誠實或勾結，以不公平手法迫退少數股東。

彌償保證

開曼群島法例並不限制公司組織章程細則可能規定對高級人員及董事作出彌償保證的範圍，但不包括法院認為違反公共政策的任何有關條文(例如表示對觸犯法律的後果作出彌償保證)。

附錄三

本公司組織章程及《開曼群島公司法》概要

經濟實質要求

根據於2019年1月1日生效的開曼群島國際稅務合作(經濟實質)法(「經濟實質法」)，「相關實體」須通過經濟實質法規定的經濟實質測試。「相關實體」包括於開曼群島註冊成立的獲豁免公司(如本公司)，但並不包括在開曼群島以外的稅務居民實體。因此，只要本公司是開曼群島以外(包括香港)的稅務居民，就不需要通過經濟實質法規定的經濟實質測試。

一般規定

本公司有關開曼群島法例的特別法律顧問Conyers Dill & Pearman已向本公司發出意見函，概述《開曼群島公司法》的若干方面。如本文件附錄五「展示文件」一段所述，該意見函連同《公司法》的副本可供查閱。任何人士如欲查閱《開曼群島公司法》的詳細概要，或欲了解該法律與其較熟悉的任何其他司法管轄區法律間的差異，應諮詢獨立法律意見。

附錄四

法定及一般資料

A. 有關本集團的進一步資料

1. 本公司註冊成立

本公司於2023年7月4日在開曼群島根據《開曼公司法》註冊成立為獲豁免有限公司。本公司的註冊地址為Cricket Square, Hutchins Drive, P.O. Box 2681, Grand Cayman, KY1-1111, Cayman Islands (即Conyers Trust Company (Cayman) Limited的辦公室地址)。

本公司於2024年7月9日根據《公司條例》第16部在香港註冊為非香港公司，而我們的香港主要營業地點位於香港灣仔皇后大道東248號大新金融中心40樓。胡倩鈺女士已獲委任為本公司於香港接收法律程序文件及任何所需通知的代理。

由於本公司於開曼群島註冊成立，本集團的運營須受開曼群島相關法律法規以及本公司的組織章程(包括組織章程大綱及細則)所規限。本公司組織章程的若干部分及《開曼群島公司法》若干相關方面的概要載於本文件附錄三。

2. 本公司股本變動

於註冊成立日期，本公司的法定股本為50,000美元，分為500,000,000股每股面值0.0001美元的股份。

下文載列本公司股本於緊接本文件日期前兩年內的變動：

- (a) 於本公司在2023年7月4日註冊成立後，本公司按面值向ICS Corporate Services (Cayman) Limited (獨立第三方)配發及發行一股已繳足股份。同日，上述一股股份轉讓予Primecare Investment。

附錄四

法定及一般資料

- (b) 於2023年7月4日，本公司按面值向下列人士配發及發行下列數目的已繳足股份：

承配人	股份數目
Primecare Investment	309,063
Minee Holdings	531,845
Brainalone	90,909
Deltacare	68,182

- (c) 於2023年12月21日，作為重組的一部分，本公司向下列人士配發及發行下列數目股份：

承配人	股份數目	總代價(人民幣)
Primecare BVI	3,824,388	2,127,544.02
向華先生	424,932	236,393.78
新鴻基公司	298,470	10,779,683.94

- (d) 於2023年12月21日，作為重組的一部分，本公司向下列[編纂]前投資者配發及發行下列數目的未繳股款股份：

承配人	股份數目	總代價(人民幣)
Tencent Mobility	1,161,356	37,940,186.12
River Delta	175,000	5,717,052.69
C Capital	169,492	5,537,096.54
Gotham Equity	119,153	3,892,578.61
耀和	107,666	3,517,333.90
雅畔	67,797	2,214,838.44

上述股份隨後於2023年12月25日繳足。

附錄四

法定及一般資料

- (e) 於2023年12月22日，作為重組的一部分，本公司無償向若干[編纂]前投資者合共發行2,462,755份認股權證。持有人有權就每份認股權證認購一股股份。已發行認股權證的詳情載列如下：

持有人	認股權證數目	認購金額 (若認股權證 獲悉數行使) (人民幣)
高榕資本	825,755	26,976,493.48
寧波唐竹	661,121	21,598,087.43
昆山唐陸	396,482	12,952,610.39
國壽	195,513	6,387,204.17
海南聖誕	172,053	5,620,767.92
諸暨健投	127,085	4,151,736.56
Pegasus Capital	84,746	2,768,548.27

- (f) 於2024年6月7日，所有認股權證獲悉數行使，本公司向下列[編纂]前投資者配發及發行下列數目股份：

承配人	股份數目
Gaorong BK Holding Limited (高榕資本的聯屬公司)	825,755
寧波唐竹	661,121
Panda Six Limited (昆山唐陸的聯屬公司)	396,482
國壽	195,513
海南聖誕	172,053
諸暨健投	127,085
Pegasus Capital	84,746

- (g) 於2024年6月11日，於本公司股份溢價賬進賬的部分款項撥充資本後，本公司按面值向下列人士配發及發行下列數目股份：

承配人	股份數目
Primecare Investment	58,410
Minee Holdings	100,514
Brainalone	17,181
Deltacare	12,886

附錄四

法定及一般資料

- (h) [編纂]，本公司按面值自Primecare Investment、Minee Holdings、Brainalone 及 Deltacare購回總計1,188,991股股份。
- (i) [編纂]，本公司以人民幣236,393.78元自向華先生購回424,932股股份。
- (j) [編纂]，本公司(a)按面值向Primecare Alpha配發及發行1,188,991股新股份；及(b)以人民幣236,393.78元向Prime Intelligence配發及發行424,932股新股份。

除上文及下文「4. 於[編纂]通過的股東決議案」所披露者外，本公司股本於緊接本文件日期前兩年內概無任何變動。

3. 附屬公司股本或註冊資本變動

緊接本文件日期前兩年內，我們附屬公司的股本或註冊資本發生下列變動：

(a) *Saint Bella BVI*

2023年12月21日，Saint Bella BVI向本公司配發及發行99股股份，總認購價為人民幣71,962,708.04元。

(b) *貝康國際*

- (i) 2023年12月18日，貝康國際(A)以人民幣6,800,000元的現金代價從向華先生購回114股普通股；及(B)以人民幣15,400,000元的現金代價從新鴻基公司購回139股優先股。
- (ii) 2023年12月21日，貝康國際向Saint Bella BVI配發及發行100股普通股，總認購價為人民幣71,962,708.04元。
- (iii) 2023年12月21日，貝康國際(A)以9,886港元的現金代價從向華先生購回9,886股普通股；及(B)以694港元的現金代價從新鴻基公司購回694股優先股。

附錄四

法定及一般資料

(c) 杭州貝康

2024年2月9日，杭州貝康購買珠海貝康於杭州貝康的全部股權，因此其資本減少人民幣440,000元。該減資完成後，杭州貝康的註冊資本減至人民幣3,260,614.57元。

除上文及本文件「歷史、重組及公司架構」所披露者外，本公司其他成員公司的股本於緊接本文件日期前兩年內概無發生其他變動。

4. 於[編纂]通過的股東決議案

根據股東於[編纂]通過之書面決議，股東採納(其中包括)以下決議案：

- (a) 採納組織章程大綱並即時生效，及有條件地批准及採納組織章程細則並於[編纂]後生效；
- (b) 透過額外增發500,000,000股股份，本公司法定股本由50,000美元(分為500,000,000股股份)增至100,000美元(分為1,000,000,000股股份)；
- (c) 在[編纂]或其他協議指定的日期及時間或之前，(A)聯交所批准已發行股份、根據[編纂]及[編纂]將[編纂]的股份以及本文件所述將發行的股份(包括可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何額外股份)[編纂]及[編纂]；(B)[編纂]已獲正式釐定；及(C)[編纂]於[編纂]項下的責任成為無條件且並未根據有關協議的條款(或本文件內訂明的任何條件)終止的情況下：
 - (i) [編纂]獲批准且董事獲授權根據[編纂]配發及發行[編纂]；
 - (ii) [編纂]獲批准且董事獲授權於[編纂]獲行使後配發及發行股份；

附錄四

法定及一般資料

- (iii) 在本公司股份溢價賬因本公司根據[編纂]發行[編纂]而錄得進賬的條件下，董事獲授權將本公司股份溢價賬的進賬金額[編纂]美元[編纂]，並將該筆款項用於按面值繳足合共[編纂]股股份，以按相關決議案通過之日名列本公司股東名冊的股份持有人當時各自所持本公司股權比例向其配發及發行股份（盡可能不涉及零碎部分，以免配發及發行零碎股份）；
- (iv) 除根據供股或任何以股代息計劃或根據組織章程細則以配發及發行股份代替全部或部分股份股息的同類安排或根據股東在股東大會授出的特定授權外，董事獲授一般無條件授權，可配發、發行及買賣（包括作出要約或協議的權力，或授出將會或可能需予配發及發行股份的證券）總面值不超過於緊隨[編纂]及[編纂]完成後已發行股份數目20%的未發行股份（包括庫存股份的任何銷售或轉讓）（不計及可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份），該授權將一直有效，直至本公司下屆股東週年大會結束，或組織章程細則或任何其他適用法律規定本公司須舉行下屆股東週年大會的期限屆滿，或股東在股東大會以普通決議案撤回或修訂上述授權（以最早發生者為準）；
- (v) 董事獲授一般無條件授權，可行使本公司一切權力，在[編纂][編纂]或本公司[編纂]可能[編纂]並就此獲證監會及聯交所認可的任何其他獲准證券交易所，購回最多佔緊隨[編纂]及[編纂]完成後已發行股份數目10%的有關股份數目（不計及可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份），該授權將一直有效，直至本公司下屆股東週年大會結束，或組織章程細則或任何適用法律規定本公司須舉行下屆股東週年大會的期限屆滿，或股東在股東大會以普通決議案撤回或修訂上述授權（以最早發生者為準）；及

附錄四

法定及一般資料

- (vi) 擴大上文(v)段所述的一般授權，將董事根據該一般授權可配發及發行(包括庫存股份的任何銷售或轉讓)或有條件或無條件同意配發及發行的已發行股份數目加入本公司根據上文(vi)段所述購回股份授權所購回的已發行股份總數。

5. 購回我們自身證券

以下說明函件載有聯交所規定須納入本文件有關本公司購回自身證券的資料。

(a) 《上市規則》條文

《上市規則》准許以聯交所作為第一上市地的公司在聯交所購回其股份，但受若干限制規限。

(i) 股東批准

《上市規則》規定以聯交所作為第一上市地的公司的所有建議股份購回(如為股份，則必須繳足)須事先獲股東於股東大會通過普通決議案以一般授權或特別批准個別交易的方式批准。

根據全體股東於[•]通過之書面決議，董事獲授一般無條件授權(「購回授權」)，授權本公司隨時在聯交所或本公司[編纂]可能[編纂]並就此獲證監會及聯交所認可的任何其他證券交易所購回總數不超過本文所述已發行及將發行股份總數10%的股份，直至本公司下屆股東週年大會結束，或任何適用法律或細則規定本公司須舉行下屆股東週年大會的期限屆滿，或股東在股東大會以普通決議案撤回或修訂上述授權(以最早發生者為準)。

附錄四

法定及一般資料

(ii) 資金來源

本公司須動用根據大綱及細則、《上市規則》及《開曼公司法》可合法作購回用途的資金進行購回。上市公司不得以現金以外的代價或根據聯交所買賣規則不時訂明者以外的結算方式在聯交所購回其自身股份。

(iii) 核心關連人士

《上市規則》禁止本公司在知情情況下在聯交所向「核心關連人士」(包括本公司或任何附屬公司董事、最高行政人員或主要股東或其任何緊密聯繫人)購回股份，而核心關連人士不得在知情情況下向本公司出售股份。

(b) 購回理由

董事相信，董事獲股東授予一般授權使本公司能夠在市場[編纂]股份符合本公司及股東的最佳利益。該等購回(視乎當時市況及資金安排)或會增加每股股份資產淨值及／或每股盈利，並僅於董事認為有關購回對本公司及股東有利時方會進行。

(c) 購回資金

本公司僅可動用根據大綱及細則、《上市規則》及開曼群島適用法律可合法作購回用途的資金購回股份。

按照現時計劃，任何股份購回將以本公司利潤、本公司股份溢價金額或為購回而新發行股份所得款項撥付，若須就購回時應付超出擬購回股份面值的任何溢價計提撥備，則以本公司利潤或本公司股份溢價賬的進賬額(或兩者兼用)撥付。在《開曼公司法》的規限下，股份購回亦可以資本撥付。

附錄四

法定及一般資料

基於本文件「財務資料」所披露的本集團目前財務狀況，並考慮本公司目前營運資金狀況，董事認為，若購回授權獲全面行使，其可能會對本集團的營運資金及／或資本負債狀況（與本文件所披露的狀況相比）造成重大不利影響。然而，若行使購回授權會對董事不時認為適合本集團的營運資金需求或資本負債水平造成重大不利影響，則董事不建議行使購回授權。

(d) 股本

按緊隨[編纂]後已發行[編纂]股股份為基準（不計及可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份），全面行使購回授權將導致本公司於截至下列時間為止（以最早發生者為準）的期間購回最多[編纂]股股份：

- (i) 本公司下屆股東週年大會結束；
- (ii) 任何適用法律或細則規定本公司須舉行下屆股東週年大會的期限屆滿；或
- (iii) 股東在股東大會以普通決議案撤回或修訂購回授權之日。

本公司可根據市況和本集團在相關購回時的資本管理需求，註銷其購回的任何股份及／或將其持作庫存股份。

(e) 一般資料

概無董事或（經作出一切合理查詢後據董事所知）其任何緊密聯繫人（定義見《上市規則》）目前有意在購回授權獲行使的情況下向本公司或我們的附屬公司出售任何股份。

若根據購回授權購回股份導致股東所佔本公司投票權的權益比例增加，則該項增加將根據《收購守則》被視為收購。因此，一名股東或一組一致行動的股東（視乎股東權益增加的水平）可取得或鞏固本公司的控制權，並可能因任何有關增加而須根據《收購守則》規則26提出強制收購建議。

附錄四

法定及一般資料

緊隨[編纂]及[編纂]完成後(但不包括可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份)，向華先生將能夠透過Prime Intelligence及Primecare BVI控制本公司約[編纂]%投票權的行使。因此，我們購回任何股份可能會導致向華先生所佔本公司投票權的權益比例增加，而他可能因此須根據《收購守則》規則26提出強制收購建議。除本節所披露者外，就董事所知，並無因根據購回授權購回股份而引致《收購守則》項下的任何後果。董事現時無意行使權力購回股份以致上述情況發生。

概無本公司核心關連人士已通知本集團其目前有意向本公司出售股份，或已承諾在購回授權獲行使時不會向本公司出售股份。

有關購回授權的說明函件及購回授權均無任何異常之處。董事將根據《上市規則》和開曼群島適用法律，行使本公司權力，根據購回授權購回股份。

B. 有關業務的進一步資料

1. 重大合約概要

本集團成員公司於本文件日期前兩年內已訂立以下重大或可能屬重大的合約(並非在本集團日常業務過程中訂立的合約)：

- (a) SAINT BELLA Inc.、Saint Bella Holdings Limited、貝康國際控股有限公司、向華先生、Primecare International Holdings Limited及新鴻基策略資本有限公司於2023年12月8日訂立的創始人認購協議，據此，向華先生、Primecare International Holdings Limited及新鴻基策略資本有限公司同意認購SAINT BELLA Inc.的新股份，總代價為人民幣13,143,621.74元，而貝康國際控股有限公司同意購回向華先生及新鴻基策略資本有限公司持有的所有現有股份，總額為10,580港元；

附錄四

法定及一般資料

- (b) SAINT BELLA Inc.、Saint Bella Holdings Limited、貝康國際控股有限公司、杭州貝康健康科技集團有限公司、向華先生、Primecare International Holdings Limited、Primecare Investment Holdings Limited、Minee Holdings Limited、Brainalone Holdings Limited、DELTACARE Holdings Limited、Tencent Mobility Limited、River Delta Capital SPC — Mirae Asset Prime Alpha SP、C Ventures SP I Ltd.、Gotham Equity Limited、耀和投資有限公司及雅畔有限公司於2023年12月21日訂立的投資者認購協議，據此，Tencent Mobility Limited、River Delta Capital SPC — Mirae Asset Prime Alpha SP、C Ventures SP I Ltd.、Gotham Equity Limited、耀和投資有限公司及雅畔有限公司同意認購SAINT BELLA Inc.的新股份，總代價為人民幣58,819,086.3元；
- (c) SAINT BELLA Inc.與烏蘭察布市高榕三期投資合夥企業(有限合夥)、寧波聯塑唐竹投資管理合夥企業(有限合夥)、昆山唐陸投資管理合夥企業(有限合夥)、北京國壽養老產業投資基金(有限合夥)、海南聖誕金晟創業投資合夥企業(有限合夥)、諸暨健投啟航股權投資合夥企業(有限合夥)及無錫神騏好匯創業投資合夥企業(有限合夥)於2023年12月22日訂立的認股權證認購協議，據此，烏蘭察布市高榕三期投資合夥企業(有限合夥)、寧波聯塑唐竹投資管理合夥企業(有限合夥)、昆山唐陸投資管理合夥企業(有限合夥)、北京國壽養老產業投資基金(有限合夥)、海南聖誕金晟創業投資合夥企業(有限合夥)、諸暨健投啟航股權投資合夥企業(有限合夥)及無錫神騏好匯創業投資合夥企業(有限合夥)同意認購SAINT BELLA Inc.的若干認股權證，該等認股權證使上述公司有權認購SAINT BELLA Inc.的新股份，總代價為人民幣80,455,448.22元；
- (d) SAINT BELLA Inc.於2023年12月22日簽署的認股權證文據，載有SAINT BELLA Inc.認股權證的條款及條件；

附錄四

法定及一般資料

- (e) SAINT BELLA Inc.與Primecare Investment Holdings Limited、華湘莉女士、Minee Holdings Limited、林宛頤女士、Brainalone Holdings Limited、韓繼文先生、DELTACARE Holdings Limited及楊暎女士於2024年6月11日訂立的初始股東資本化協議，據此，SAINT BELLA Inc.同意以資本化總額18.8991美元的方式，向Primecare Investment Holdings Limited、Minee Holdings Limited、Brainalone Holdings Limited及DELTACARE Holdings Limited發行新股份；及
- (f) [編纂]。

2. 本集團的知識產權

下文載列我們認為對業務屬重大的知識產權若干資料。

(a) 商標

截至最後實際可行日期，杭州貝康為下列商標的註冊擁有人，而董事認為該等商標對業務屬重大：

商標	類別	註冊地點	到期日
SAINT BELLA	8、21、28、29、38	中國	2032年2月27日
SAINT BELLA	43	中國	2032年10月6日
SAINT BELLA	45	中國	2032年9月27日
SAINT BELLA	35、43、44、45	香港	2032年2月13日
圣贝拉	8、10、11、18、21、 29、31、38、39	中國	2032年3月20日
圣贝拉	40	中國	2032年3月13日
圣贝拉	44、45	中國	2032年9月27日
圣贝拉	35、43、44、45	香港	2032年2月13日
Baby BELLA 母婴护理中心	29、30	中國	2032年5月27日
Baby BELLA 母婴护理中心	43	中國	2033年6月13日

附錄四

法定及一般資料

商標	類別	註冊地點	到期日
	42	中國	2031年9月6日
	45	中國	2031年9月27日

截至最後實際可行日期，貝康廣禾為下列商標的註冊擁有人，而董事認為該等商標對業務屬重大：

商標	類別	註冊地點	到期日
	5、9、30	中國	2034年2月20日
	29	中國	2034年2月13日
	38	中國	2033年12月16日
	39、42	中國	2034年2月27日
	40	中國	2034年3月6日
	43	中國	2033年12月6日
	5、39	中國	2032年6月20日
	9、29、30、32、38、40、42、43	中國	2032年6月13日

截至最後實際可行日期，本集團已申請註冊下列商標，而董事認為該等商標對業務屬重大：

編號	商標	類別	申請人名稱	申請地點	申請日期
1.		45	杭州貝康	香港	2023年12月25日
2.		45	杭州貝康	香港	2023年12月25日
3.		5	杭州貝康	香港	2023年12月25日
4.		45	貝康恩護	香港	2023年12月22日

附錄四

法定及一般資料

(b) 專利

截至最後實際可行日期，本集團已在中國註冊下列專利，而董事認為該等專利對業務屬重大：

編號	專利	類別	專利編號	註冊擁有人	申請日期	狀態
1.	魔方盒	實用新型	2022219530207	貝康廣禾	2022年7月27日	已授出
2.	一種黃精壓片糖果及其製備方法	發明	2015102277738	貝康廣禾	2015年5月6日	已授出
3.	一種具有促進消化功能的食品及其製備方法	發明	2012103097226	貝康廣禾	2012年8月28日	已授出
4.	一種促進泌乳的中藥健康食品及其製備方法	發明	2012103096098	貝康廣禾	2012年8月28日	已授出

附錄四

法定及一般資料

(c) 軟件版權

截至最後實際可行日期，本集團已在中國註冊下列軟件版權，而董事認為該等軟件版權對業務屬重大：

編號	軟件名稱	註冊人	註冊編號	註冊日期
1.	護理藝術療養智能 AI交互系統V1.0	貝康科技	2020SR0528614	2020年5月28日
2.	護理信息化同步數據 採集系統V1.0	貝康科技	2020SR0529886	2020年5月28日
3.	智能母嬰交互時間點 AI推薦系統V1.0	貝康科技	2020SR0529579	2020年5月28日
4.	AR+MR護理體驗動態 搭建平台系統V1.0	貝康科技	2020SR0529910	2020年5月28日
5.	護理藝術療養知識庫 共享系統V1.0	貝康科技	2020SR0529665	2020年5月28日
6.	PI智能護理物聯 管理系統V1.0	貝康科技	2021SR0043641	2021年1月8日

附錄四

法定及一般資料

編號	軟件名稱	註冊人	註冊編號	註冊日期
7.	PI護理用戶動態 數據分析模型系統V1.0	貝康科技	2021SR0043134	2021年1月8日
8.	PI母嬰情感交互 接觸點測算模型系統V1.0 ...	貝康科技	2021SR0043636	2021年1月8日
9.	PI護理服務智能監督及 風險反饋預警系統V1.0	貝康科技	2021SR0043135	2021年1月8日
10.	PI護理標準體系 知識庫系統V1.0	貝康科技	2021SR0043152	2021年1月8日
11.	PI藝術療養護理方案BLA 優化適配結構系統V1.0	貝康科技	2021SR0034451	2021年1月7日
12.	PI基於AR與VR的護理情景化 功能智能推薦系統V1.0	貝康科技	2021SR0034554	2021年1月7日
13.	PI採集數據超可靠低 延遲通信系統V1.0	貝康科技	2021SR0032482	2021年1月7日

附錄四

法定及一般資料

編號	軟件名稱	註冊人	註冊編號	註冊日期
14.	PI母嬰信息物聯設備 無感採集網絡管理系統V1.0.	貝康科技	2021SR0032481	2021年1月7日
15.	PI母嬰信息智能化同步更新管 理系統V1.0	貝康科技	2021SR0032480	2021年1月7日

(d) 域名

截至最後實際可行日期，本集團為下列域名的註冊擁有人，而董事認為該等域名對業務屬重大：

編號	域名	註冊擁有人名稱	註冊日期	到期日
1.	saintbella.com	杭州貝康	2023年3月16日	2027年5月30日
2.	guanghetang.cn	貝康廣禾	2023年6月26日	2026年7月11日

附錄四

法定及一般資料

C. 有關董事及主要股東的進一步資料

1. 董事

(a) 權益披露 — 董事及本公司最高行政人員於本公司及其相聯法團的股份、相關股份及債權證中擁有的權益及淡倉

緊隨[編纂]及[編纂]完成後(不計及可能因[編纂]獲行使而配發及發行的任何股份)，董事及最高行政人員於本公司及任何相聯法團(定義見《證券及期貨條例》第XV部)的股份、相關股份及債權證中擁有根據《證券及期貨條例》第XV部第7及8分部須知會本公司及聯交所的權益及淡倉(包括根據《證券及期貨條例》有關條文而被當作或視為擁有的權益及淡倉)，或根據《證券及期貨條例》第352條須登記於該條例所述登記冊中的權益及淡倉，或根據《上市規則》所載的《上市發行人董事進行證券交易的標準守則》須知會本公司及聯交所的權益及淡倉將如下：

董事姓名	權益性質	擁有權益的股份數目 ⁽¹⁾	概約權益百分比
向華先生 ⁽²⁾	受控法團權益	[編纂]股股份(L)	[編纂]%

附註：

- (1) 字母「L」及「S」分別表示相關人士／實體於有關股份的「好倉」及「淡倉」(定義見《證券及期貨條例》第XV部)。
- (2) [緊隨[編纂]完成後，向華先生被視為於Primecare BVI所持有的[編纂]股股份及Prime Intelligence所持有的[編纂]股股份中均擁有權益。Primecare BVI及Prime Intelligence均為於英屬維爾京群島註冊成立的公司，其全部已發行股本由向華先生持有。]

附錄四

法定及一般資料

(b) 服務協議及委任函詳情

各董事已與本公司訂立服務合約或委任函。該等服務協議及委任函的主要詳情包括(i)服務期限；(ii)可根據其各自的條款予以終止；及(c)爭議解決方案條文。服務合約及委任函可根據組織章程細則及不時適用的法律、規則及法規予以重續。

概無董事與本集團任何成員公司擁有或擬訂立服務合約(於一年內屆滿或可由有關僱主於一年內終止而毋須支付補償(不包括法定補償)的合約除外)。

(c) 董事薪酬

執行董事向華先生及非執行董事梁珺先生預期不會分別就擔任執行董事及非執行董事收取任何薪酬。

我們擬向各獨立非執行董事(即伍淑清女士、Rainer Josef Bürkle先生及沈觀賢先生)支付董事袍金每年人民幣300,000元。除董事袍金外，概無獨立非執行董事預期就擔任獨立非執行董事收取任何其他薪酬。

根據截至本文件日期現行有效的安排，截至2025年12月31日止年度，本集團應付董事(包括獨立非執行董事)以其各自作為董事身份的薪酬總額(包括袍金、薪金、津貼及實物福利、表現相關花紅、退休金計劃供款及以權益結算以股份為基礎的付款，但不包括任何酌情花紅)預期不超過人民幣1.2百萬元。

附錄四

法定及一般資料

2. 我們附屬公司的主要股東

下文載列持有我們附屬公司已發行具投票權股份10%或以上權益的個人／實體的姓名／名稱，以及他們各自在相關附屬公司的持股比例：

主要股東姓名／名稱	該主要股東持有10%或以上權益的附屬公司	於附屬公司 所持權益(%)
深圳前海德豐行金融服務 有限公司	深圳貝康澤恩健康管理有限公司	10
方澄琪.....	深圳貝康澤恩健康管理有限公司	10
山西美艾比家母嬰護理 有限公司	太原貝康小貝拉健康管理有限公司	30
科摩香港有限公司.....	悅子閣	11.84
徐佳奇.....	杭州貝康健恩健康諮詢有限公司	40
錢蓓蓓.....	南京貝康澤恩健康管理有限公司	20
余紹芬.....	寧波貝康澤恩健康管理有限公司	10
杭州湖濱南山商業發展 有限公司	貝康南山	49
山水木下(北京)養老管理 有限公司	杭州貝康木下康養健康管理有限公司	25
呂遠.....	杭州貝康木下康養健康管理有限公司	10

附錄四

法定及一般資料

主要股東姓名／名稱	該主要股東持有10%或以上權益的附屬公司	於附屬公司 所持權益(%)
鍾宇富.....	貝康廣禾	10
杭州韓聯共創科技 有限公司	貝康韓蓮	20
徐知憶.....	上海貝康貝澤健康諮詢有限公司	40.12

附註：除了我們的高級管理層成員鍾宇富博士之外，上述各人士／實體除了於本公司相關附屬公司擁有權益外，均是獨立第三方。

除上文及本文件「主要股東」一節所披露者外，就董事所知，於緊隨[編纂]完成後(假設並無行使[編纂])，並無任何人士(本公司董事或最高行政人員除外)將於股份或相關股份中擁有根據《證券及期貨條例》第XV部第2及3分部的條文須向我們及聯交所披露的權益或淡倉，或直接或間接於任何類別股本(附帶權利在任何情況下於本集團(本公司除外)任何成員公司股東大會投票)面值10%或以上擁有權益。

3. 已收代理費或佣金

除本節所披露者外，緊接本文件日期前兩年內，董事或名列本附錄「— E.其他資料 — 7.專家資格」的任何人士概無就發行或銷售本集團任何成員公司任何資本而收取任何佣金、折扣、經紀佣金或獲授其他特別條款。

4. 免責聲明

除本文件所披露者外：

- (a) 概無董事於本公司或任何相聯法團(定義見《證券及期貨條例》第XV部)的任何股份、相關股份或債權證中擁有根據《證券及期貨條例》第XV部第7及8分部須於股份[編纂]後隨即知會本公司及聯交所的任何權益或淡倉(包括根據《證券及期貨條例》的有關條文被視為擁有的權益及淡倉)，或根據《證券及期貨條例》

附錄四

法定及一般資料

第352條須於股份[編纂]後隨即登記於該條例所述登記冊的權益或淡倉，或根據《上市發行人董事進行證券交易的標準守則》須於股份[編纂]後隨即知會本公司及聯交所的權益或淡倉；

- (b) 董事或本附錄「— E.其他資料 — 7.專家資格」所列的任何專家概無於本集團的發起中擁有任何權益，或於本集團任何成員公司緊接本文件日期前兩年內購買或出售或租賃，或本集團任何成員公司擬購買或出售或租賃的任何資產中擁有任何直接或間接權益；
- (c) 概無董事於在本文件日期仍然有效且與本集團業務關係重大的任何合約或安排中擁有重大權益；及
- (d) 除與[編纂]有關外，本附錄「— E.其他資料 — 7.專家資格」所列的任何人士概無於本集團任何成員公司中擁有任何股權或可認購或提名他人認購本集團任何成員公司證券的任何權利（不論可否依法強制執行）。

D. 股份獎勵計劃

以下為本公司於2024年6月25日批准及採納的股份獎勵計劃的主要條款概要。股份獎勵計劃以現有股份（由Primecare Alpha持有）提供資金，不涉及[編纂]後發行新股份或授出可認購本公司任何新證券的獎勵。鑑於股份獎勵計劃下的相關股份已獲發行，故歸屬股份獎勵計劃下的獎勵時已發行股份不會受到任何攤薄影響。

(a) 目的

股份獎勵計劃的目的在於認可並確認合資格參與者已經或可能已經對本集團所作出的貢獻。股份獎勵計劃將為合資格參與者提供擁有本公司股份的機會，以達到以下目標：(i)激勵合資格參與者為本集團利益提升自身的表現；及(ii)吸引並保留其貢獻有利於或將有利於本集團長遠增長的合資格參與者，或以其他方式維持與其的持續工作關係。

附錄四

法定及一般資料

(b) 合資格參與者

合資格參與股份獎勵計劃的人士包括由董事會、董事會任何委員會及／或獲董事會授權的其他人士全權酌情決定的所選定由本集團任何成員公司聘用的僱員（不論全職或兼職）、高級職員、董事、承包商、顧問或諮詢機構。

(c) 有效期

除非根據股份獎勵計劃的規則提前終止，否則股份獎勵計劃的有效期限自採納之日起至其後滿十週年之日止。

(d) 歸屬時間表及條件

承授人在接受獲授的獎勵時毋須支付任何代價。根據任何適用的歸屬期，根據股份獎勵計劃授出的任何獎勵可於接納授出日期（「接納日期」）起計滿10年屆滿之日前隨時行使。部分獎勵在接納時即歸屬，而其他獎勵的歸屬期如下：(i)授予該承授人的獎勵所涉及的股份總數34%可自接納日期起計滿一周年後隨即行使；(ii)授予該承授人的獎勵所涉及的股份總數33%可自接納日期起計滿兩周年後隨即行使；及(iii)授予該承授人的獎勵所涉及的股份總數33%可自接納日期起計滿三周年後隨即行使。

(e) 獎勵股份來源

股份獎勵計劃的獎勵股份將由Primecare Alpha持有的股份授出。Primecare Alpha須就股份獎勵計劃所涉的未歸屬股份根據《上市規則》就需要股東批准的事項放棄投票。

(f) 行使獎勵

根據獎勵應付的股份的行使價格為由董事會、董事會任何委員會及／或獲董事會授權的其他人士釐定，並在本公司向承授人發出的要約函件中列明。

附錄四

法定及一般資料

除股份獎勵計劃另有規定或董事會、董事會任何委員會及／或獲董事會授權的其他人士另有決定外，已歸屬的獎勵可隨時以向本公司發出書面行使通知的形式全部或部分行使，而該通知須列明擬購買的股份數目，並全額支付股份的總行使價。董事會、董事會任何委員會及／或獲董事會授權的其他人士可規定，獎勵僅在[編纂]並獲得中國國家外匯管理局或其他監管實體認為必要的任何批准後方可行使。

(g) 每名合資格參與者的最高配額及最高股份數目

股份獎勵計劃並無列明每名合資格參與者的最高配額。

緊隨[編纂]完成後，根據股份獎勵計劃可能授出的獎勵所涉及的股份最高數目為[18,373,700]股，相當於緊隨[編纂]及[編纂]（不計及[編纂]的任何行使）完成後本公司已發行股本約[編纂]%。

(h) 已授出的獎勵及尚未行使的獎勵

[截至最後實際可行日期，根據股份獎勵計劃可能授出的獎勵所涉及的全部股份已授出，但尚未行使。]

下表載列根據股份獎勵計劃授予所有合資格參與者的獎勵詳情（假設完成[編纂]）：

				佔緊隨[編纂]及
	已授出的			[編纂]完成後的
	獎勵所涉的			已發行股份的
姓名	股份數目 ⁽¹⁾	授出日期	獎勵有效期	概約百分比 ⁽²⁾
營業紀錄期間五名最高薪人士(合計)				
五名參與者	[編纂]	[編纂]	自接納日期起計10年	[編纂]%

附錄四

法定及一般資料

姓名	已授出的 獎勵所涉的 股份數目 ⁽¹⁾	授出日期	獎勵有效期	估緊隨[編纂]及 [編纂]完成後的 已發行股份的 概約百分比 ⁽²⁾
其他承受人(合計)				
[162]名參與者	[編纂]	[編纂]	自接納日期起計10年	[編纂]%

附註：

- (1) 該等獎勵以無償方式授予參與者，而獲授獎勵的行使價為每股股份0.0001美元。
- (2) 上表假設根據股份獎勵計劃授出的獎勵尚未行使。已授出的獎勵的相關股份可根據上文(d)分段所披露的歸屬時間表歸屬於參與者。

E. 其他資料

1. 稅項及其他彌償

董事已獲告知，本公司目前於中國不大可能須承擔重大遺產稅責任。

2. 訴訟

除本文件所披露者外，截至最後實際可行日期，就我們所知，目前並無針對我們提起的任何重大現有或待決法律程序、申索或爭議，且據董事所知，我們並無可能對業務、財務狀況或經營業績造成重大不利影響的重大待決訴訟、仲裁或申索，亦無面臨有關威脅。

附錄四

法定及一般資料

3. 聯席保薦人

聯席保薦人已向[編纂]申請批准本文件所述的已發行及將發行股份(包括可能因行使[編纂]而發行的任何股份)[編纂]及[編纂]。

就[編纂]應付聯席保薦人的總保薦人費用為[編纂]美元。

4. 開辦費用

本公司就自身註冊成立所產生及支付的開辦費用約為人民幣19,000元。

5. 發起人

本公司並無《上市規則》所指的發起人。

6. 股份持有人稅項

(a) 香港

出售、購買及轉讓登記於本公司股東名冊香港分冊的股份須繳納香港印花稅，目前買賣各方的費率為所售或所轉讓股份代價或公允價值(以較高者為準)的0.1%。在香港買賣股份所得或源自香港的利得亦須繳納香港利得稅。

(b) 開曼群島

根據現行開曼群島法律，除於開曼群島持有土地權益的開曼群島公司外，轉讓股份毋須繳納開曼群島印花稅。

附錄四

法定及一般資料

(c) 諮詢專業顧問

本公司建議有意成為股份持有人的人士，如對持有或處理或[編纂]股份所產生的稅項影響有任何疑問，應諮詢他們的專業顧問。謹此強調，本公司、董事及任何其他[編纂]對股份持有人因持有或處理或[編纂]股份或行使股份所附任何權利而產生的任何稅務影響或責任概不負責。

7. 專家資格

以下為提供本文件所載意見或建議的專家的資格：

名稱	資格
UBS Securities Hong Kong Limited. . . .	根據《證券及期貨條例》持牌從事第1類(證券交易)、第2類(期貨合約交易)、第6類(就機構融資提供意見)及第7類(提供自動化交易服務)受規管活動的法團
中信證券(香港)有限公司	根據《證券及期貨條例》持牌從事第4類(就證券提供意見)及第6類(就機構融資提供意見)受規管活動的法團
安永會計師事務所	執業會計師及註冊公眾利益實體核數師
通商律師事務所	本公司中國法律顧問
德恒律師事務所	本公司中國法律顧問
康德明律師事務所	本公司開曼群島法律顧問
弗若斯特沙利文(北京)諮詢 有限公司上海分公司	行業顧問

附錄四

法定及一般資料

8. 專家同意書

本附錄「— E.其他資料 — 7.專家資格」所列各專家已就本文件的刊發分別發出同意書，同意按其各自所載的形式及涵義於本文件內載列其報告及／或函件及／或意見及／或引述其名稱，且迄今並無撤回各自的同意書。

9. 約束力

如果根據本文件作出申請，本文件即具效力，使所有相關人士均受《公司（清盤及雜項條文）條例》第44A及44B條所有適用條文（罰則除外）約束。

10. 其他事項

(a) 除本文件所披露者外，於緊接本文件日期前兩年內：

- (i) 本公司或其任何附屬公司概無發行、同意發行或建議發行繳足或部分繳足股份或借貸資本，以換取現金或現金以外的代價；
- (ii) 本公司或其任何附屬公司的股份或借貸資本概無附帶任何購股權，亦無有條件或無條件同意附帶任何購股權；
- (iii) 概無就本公司或其任何附屬公司任何股份或借貸資本的發行或出售授出任何佣金、折扣、經紀佣金或其他特別條款；及
- (iv) 概無就認購、同意認購、促使或同意促使認購本公司或其任何附屬公司的任何股份而支付或應付任何佣金。

(b) 董事確認：

- (i) 本公司或其任何附屬公司並無任何創始人股份、管理層股份或遞延股份或任何債權證；

附錄四

法定及一般資料

- (ii) 我們已作出所有必要安排，以使股份獲准納入[編纂]進行結算及交收；
- (iii) 本公司並無未行使的可換股債券或債權證；及
- (iv) 概無放棄或同意放棄未來股息的安排。

11. 雙語文件

根據香港法例第32L章《公司(豁免公司及招股章程遵從條文)公告》第4條的豁免規定，本文件的中英文版本分開刊發。

附錄五

送呈公司註冊處處長及展示文件

送呈公司註冊處處長的文件

隨附本文件一併送呈香港公司註冊處處長登記的文件(其中包括)：

- (a) 本文件附錄四「E.其他資料—8.專家同意書」所述的書面同意書；及
- (b) 本文件附錄四「B.有關業務的進一步資料—1.重大合約概要」所述的重大合約副本。

展示文件

下列文件將自本文件日期起計14日內(包括該日)於聯交所網站(www.hkexnews.hk)及本公司網站(www.saintbella.com)發佈。

- (a) 大綱及細則；
- (b) 安永會計師事務所編製的會計師報告，全文載於本文件附錄一；
- (c) 安永會計師事務所編製的本集團[編纂]財務資料報告，全文載於本文件附錄二；
- (d) 本公司截至2023年及2024年12月31日止年度的經審核合併財務報表；
- (e) 本文件附錄三所述我們的開曼群島法律顧問康德明律師事務所就《開曼群島公司法》的若干方面編製的意見函；
- (f) 我們的中國法律顧問通商律師事務所就本集團及我們於中國內地的物業權益的若干方面編製的法律意見；
- (g) 我們的中國法律顧問德恒律師事務所就本集團於中國內地的業務運營的若干方面編製的法律意見；

附錄五

送呈公司註冊處處長及展示文件

- (h) 《開曼公司法》；
- (i) 弗若斯特沙利文報告；
- (j) 本文件附錄四「法定及一般資料 — E.其他資料 — 8.專家同意書」所述的書面同意書；及
- (k) 本文件附錄四「法定及一般資料 — B.有關業務的進一步資料 — 1.重大合約概要」所述的重大合約。