

证券代码：301306

证券简称：西测测试

## 西安西测测试技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	兴业证券：董昕瑞； 申万宏源证券：王珂； 国泰君安资管：赵展成； 国都证券：王义； 华商基金：张晓； 鹏华基金：萧嘉倩。
时间	2025年6月10日（星期二）10:30-11:30
地点	西安市高新区西太路526号公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：乔宏元 证券事务代表：刘娜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事会秘书乔宏元先生就投资者关注的问题进行了沟通与交流，主要问答情况如下：</p> <p><b>1、请介绍一下公司基本情况。</b></p> <p>公司是一家从事军用装备和民用飞机产品检验检测的第三方检验检测服务机构，为客户提供环境与可靠性试验、电子元器件检测筛选、电磁兼容性试验、同时开展检测设备的销售以及电装业务。公司是军用装备和民用飞机机载设备检测项目较为齐全的第三方检验检测机构，具备集技术支持、检验检测、标准起草、方案咨询为一体的服务能力。近年来承担了多种型号航空、航天以及民用飞机产品的检测试验、电装任务。</p> <p>公司具备从元器件筛选、电装、环境与可靠性试验、电磁兼容性试验为一体的“一站式”服务能力，借助公司建立的品</p>

牌公信力不断挖掘客户需求，持续获得新的业务。

## **2、请介绍一下公司“一站式”服务能力模式。**

为了借助公司建立的品牌公信力不断挖掘客户需求，持续获得新的业务，保持公司的不断持续壮大发展，公司投资建立了行业先进的电装线，建立从元器件筛选、电装、环境与可靠性试验、电磁兼容性试验为一体的“一站式”服务能力，为客户提供高可靠、高效率、低成本的新的服务模式。

公司的电装业务在子公司吉通力展开。电装是指按照硬件设计资料，通过一定的技术手段将电子元器件、印刷电路板、结构件、导线、连接器等部件组合成实现设计功能的完整产品。公司已具备提供元器件采购，PCBA 焊接、装配、测试、技术支持等全方位服务能力。

在构建电装业务的服务能力后，基于公司服务军工客户的经验及能力，可以打通电装、元器件检测筛选、环境与可靠性试验以及电磁兼容性试验的服务链条，真正实现公司从元器件级别到系统级别的“一站式”服务能力。

## **3、公司接连在北京和武汉布局实验室的背景及未来规划是什么？**

北京市作为中国的政治、文化和国际交往中心，同时也是重要的军工科研和生产基地之一。北京汇聚了大量国家级军工科研机构，如中国航天科技集团、中国航天科工集团、中国电子科技集团等下属的多家研究院所。在北京设立检测基地，业务可以有效辐射至整个华北地区。

湖北省武汉市作为中国重要的工业基地和科教中心，军工行业（国防科技工业）发展历史悠久、体系完备，是国家重要的国防科研生产基地之一。武汉市聚集了一批国家级军工集团下属的重点企业和科研院所，涵盖航空航天、船舶制造、电子信息、兵器工业等领域，尤其是中国船舶在武汉市拥有多个重要的研究所。此外，湖北省武汉市作为中国重要的交通枢纽，

交通便利，在武汉市建立检测基地，业务可以顺利辐射至整个华中地区。

北京及武汉实验室的主要业务仍为环境与可靠性试验及电磁兼容性试验。截至目前，公司初步完成检验检测业务全国性布局，以西安总部为核心，业务逐步辐射至成都、北京、武汉等军工企业重镇，实现区域间的业务互补和协同发展，从而提高公司整体市场覆盖范围和服务响应速度。同时，母公司及各子公司共同开发客户，共享客户资源，为客户提供更全面、更便捷的“一站式”服务，提高客户满意度和忠诚度，促进公司整体业务的持续增长。

#### **4、公司 2024 年度业绩亏损的原因是什么？**

2024 年公司对标市场持续投入及前瞻性布局，但产能释放存在时间差。为把握高可靠性产品检测市场机遇，公司本年度持续进行检测能力建设，因相关资质认证周期较长，叠加下游客户验证流程严格，导致当期产能利用率不足，规模效应尚未显现；同时，公司持续强化人才梯队建设，优化管理团队结构，引进高级管理人员，人力成本阶段性上升。另外，新设子公司北京西测及武汉西测处于运营爬坡期，协同效应尚未充分显现。

#### **5、电装业务一直亏损，请问公司开展该业务的目的是什么？**

为更好服务客户，公司自 2021 年投资并开展电装业务。电装业务属于 PCB 制造业务的下游环节，具体指依据设计方案将无源器件、有源器件、接插件等电子元器件通过插装、表面贴装、微组装等方式装焊在 PCB 上，电装业务实现电子电气的互联，并通过功能及可靠性测试，形成模块、整机或系统。

原有业务模式下，公司只为客户提供检验检测、元器件筛选等方面的服务，客户将电装业务委托给其他供应商。在构建

电装业务的服务能力后，基于公司服务军工客户的经验及能力，公司可以打通电装、元器件检测筛选、环境与可靠性试验以及电磁兼容性试验的全服务链条，真正实现公司从元器件级别到系统级别的服务能力。

电装业务是公司重要的业务板块，是“一站式”服务模式的重要一环，但受供应商导入及承接业务特点的影响，目前多集中在民品业务及军品业务的小批试产阶段，该行业需要投入大量设备，属于重资产及人员密集型行业，需达到一定规模才能弥补人工成本、折旧摊销费用等固定成本，实现盈利。

#### **6、公司对商业航天等业务有何预期及布局？**

公司积极布局商业航天等相关领域的检测服务。2024 年政府工作报告明确提出“以科技创新引领现代化产业体系建设，加快形成新质生产力”的首位任务，巩固扩大新能源汽车、信息通讯等产业优势。打造生物制造、商业航天、新材料、低空经济等新增长引擎。全国多地相继制定商业航天发展规划，部署一批重大项目，加快完善产业布局。中国航空航天市场发展迅速，在国防现代化、卫星互联网基建及低空经济爆发的三重驱动下，商业航天领域成为全球增长最快的航天经济体之一，相关的检测领域将受益于上游的产业发展，带来巨大的市场机遇。

公司经过十余年的积累，在航空、航天军工产品等环境与可靠性试验检测服务能力及技术能力大幅提升，特别是面向商业航天方面的热真空等实验能力、卫星载荷试验服务能力快速提升，发展势头良好，服务竞争力不断提高；同时，公司大幅增加电磁兼容性试验服务能力建设，引进先进设备、培养积累的人才，知名度逐步扩大；电装业务生产效率逐步提升、人员团队逐步壮大，继续以航空航天客户为核心方向，正在落地部分批产任务，随着设备利用率的提高，业绩将不断改善；公司基本完成西安、成都、北京、武汉等地全国布局的落地，资质

	建设、服务能力逐步提升，将有效提高公司市场占有率，有利于助推公司做大做强。
附件清单(如有)	无
日期	2025年6月10日