

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号: 2025-016

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称	腾讯会议 2 场: 天弘基金、财通资管 现场调研 1 场: 德邦证券
时间	2025 年 6 月 10 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书向碧琼女士 证券事务代表 王占超先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。 公司始终秉承“智慧赋能万物，共创美好未来”的使命，坚持“成就客户、创新驱动、博大务实、品质至上”的经营理念，依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组+平台+终端”业务模式，深耕车联网，广泛布局物联网，致力于成为全球的物联网智能化应用解决方案专家。 2024 年度，公司实现营业收入 14.02 亿元，较上年同期增加 24.85%，实现归属于上市公司股东的净利润 1.76 亿元，较上年同期增加 0.81%。2025 年一季度，公司实现营业收入 3.48 亿

	元，较上年同期增加 40.28%，实现归属于上市公司股东的净利润 0.40 亿元，较上年同期增加 14.42%。 二、提问与交流（同类问题已作汇总整理，近期已回复问题不再重复） 1、公司 2025 年的业务增量有哪些？ 在商用车监控领域，公司未来的业务增量主要分国内和海外两大块。国内市场方面，随着技术的进步和政策的推动，不带有视频监控功能的车载行驶记录仪产品，逐步替换为具有高清视频录像、辅助驾驶、防护性存储等功能的智能车载视频行驶记录仪是一个长期的趋势。目前，湖南省等地区陆续推出了相关政策，预计会对公司 2025 年的业绩产生积极影响。海外市场方面，公司已取得了欧洲、美国、沙特等多个地区的产品认证，全力开拓欧美和中东市场。 在乘用车定位领域，2024 年公司已在海外市场实现了一定突破。未来，在保持国内业务稳定的同时，公司会持续提升乘用车定位终端的海外收入规模。同时，公司也在持续探索资产定位产品在宠物定位、移动资产管理等领域的应用，提升公司资产定位产品的收入规模。 在智慧出行领域，庞大的用户规模使得存量共享（电）单车的更新迭代具有可持续性。此外，《电动自行车安全技术规范》的出台，将进一步推动电动自行车的智能化，对公司业务产生一定的积极影响。在智能睡眠领域，公司会持续增加智能睡眠终端的产品类别，实现智能睡眠终端的收入规模的提升。 同时，公司未来将依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组+平台+终端”业务模式，深耕车联网，广泛布局物联网，持续进行应用场景拓展和产品创新，推动公司的产品多元化战略。 2、公司云管理平台是否产生收入？云管理平台的数据是否有商业化路径？ 公司自主研发的博云车联（乘用车）、博云视控（商用车）等平台，通过与智能车载终端设备的协同应用，主要用于资产管理。对于接入云管理平台的部分客户群体，公司基于平台服务价值收取适量技术服务费。目前云管理平台的运行数据主要用于 AI 算法的持续优化与迭代，在严格遵守国家法律法规及数据安全
--	--

	全规范的前提下，公司正稳步推进数据资产的价值转化研究，积极探索多元化的商业应用场景。 3、公司未来的产能是如何规划的？募投项目大概何时投入使用？ 在产能规划方面，公司目前拥有惠州第一、第二生产厂区，为满足业务扩张与长远发展需求，并顺应物联网产品日益丰富多样的趋势，公司目前正积极推进募投项目建设，预计于 2026 年陆续建设完工。 4、2024 年和 2025 年一季度，公司营业收入涨幅较高，而净利润的涨幅相对较低的主要原因是什么？ 2024 年度和 2025 年一季度收入增长的主要原因是：第一，随着公司海外业务战略初见成效，公司智能车载终端、智能睡眠终端在海外市场的收入实现了稳步增长；第二，得益于部分重点客户的供应份额提升，以及智能头盔锁组件等产品收入的显著增长，公司智慧出行组件的收入大幅增长。 2024 年度和 2025 年一季度净利润的涨幅低于营业收入的涨幅的原因：第一，公司智能睡眠终端、智慧出行组件营业收入增速较快，占营业收入的比重提升；第二，伴随海外业务战略的不断深化，公司加大了拓展海外市场研发和营销的力度，导致期间费用有所增长。
风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 6 月 10 日