

证券代码：300358

证券简称：楚天科技

## 楚天科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-007

调研活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	国金证券、建信基金、国投瑞银基金、山西证券
时 间	2025 年 6 月 13 日上午 10:00-11:30
地 点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书：黄玉婷 证券事务代表：周德伟
交流内容	<p><b>一、内容提要：</b></p> <p>1、厂区参观</p> <p>2、会议室座谈</p> <p><b>二、主要关注的问题与回复如下：</b></p> <p><b>1、公司国际市场拓展的情况？</b></p> <p>近年来，公司国际销售与服务体系团队不断壮大，已在十多个重点国家和地区设立了本土化的销售与服务网点，积极推行国际业务本土化战略。2024 年，为深化海外市场拓展，提升国际竞争力，公司对海外市场进行了战略性布局，正式将全球划分为东亚东南亚地区部、中东非洲独联体地区部、欧洲地区部、美洲地区部、印度新澳地区部等五个区域部门，进一步强化了国际销售与服务的本土化水平和响应速度。</p> <p>目前，国内公司本部的相关产品已出口至 40 多个国家和地区，并将进一步与 ROMACO 集团实现销售市场协同。2024 年，公司本土出口新增订单突破 12 亿，产品逐步进入欧洲等高端市场，为公司产品的海外拓展奠定了坚实基础。同时，部分国际医药巨头已启动对楚天的供应商考察审计，计划将楚天纳入供应商名单，</p>

交流内容	<p>未来将进一步助力楚天在全球医药领域的品牌影响力。</p> <p><b>2、公司订单交付周期和收入确认是什么样？</b></p> <p>主机产品制造周期一般在 3-9 个月，产品制造完成后，调试安装交付受客户的现场条件和项目进度的影响。</p> <p>公司国内主机订单，以取得客户签字的现场安装调试验收（SAT）合格单为收入确认时点。国际主机订单，以取得报关单和提单为收入确认时点。</p> <p><b>3、美国加征关税对公司销售端和供应链端的影响？</b></p> <p>从销售端来看，美国加征关税对公司整体影响甚微，出口至美国的产品仅占公司整体营收的极小部分。美国对我国出口的制药装备行业产品，主要集中于实验室相关设备及耗材。目前，这一态势对公司而言是积极的，下游客户对耗材类产品的采购意愿正逐步增强。</p> <p>从供应链端来看，公司直接从美国进口的比重较低。一方面，近年来公司已投入资源进行部分核心部件及器件的自研，并实现了部分自给。另一方面，公司亦可采用国内及其他进口品牌进行替代。</p> <p><b>4、公司在多肽领域的发展怎么样？</b></p> <p>2023 年 8 月，公司与多肽合成设备领域技术团队，合资设立了控股子公司楚天派特生物技术（长沙）有限公司，相关产品已实现销售。截至 2024 年 12 月 31 日，楚天派特总资产 15,613,406.05 元，净资产 2,991,368.83 元，2024 年营业收入 5,324,977.33 元，净利润-2,219,235.52 元。</p> <p><b>5、人工智能在公司业务领域的布局和应用情况怎么样？</b></p> <p>作为中国医药装备行业领军企业，公司率先在行业中推动智慧医药工厂的研发与落地，致力于打造智能医药装备生产整体解决方案。通过“研发技术与制造技术双优先”的战略，公司在硬件（如高端机床引进）和软件（如 AI 技术应用）两方面持续投入。基于这一战略，公司积极推进布局数字 AI 智能体赋能医药装备企业新质生产力，推动医药装备技术的智能化与产品化，赋能用户价值提升。</p>
------	--

附件清单（如有）	无
日期	2025年6月13日