

证券代码:688280

证券简称:精进电动

精进电动科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号:2025-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☒分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员	西部证券：齐天翔，张磊，彭子祺；开源证券：陈伟；世明伙伴基金 万明；天倚道基金 赵昊鹰；中信建投基金：张桢桢；银河证券 刘兰程
时间	2025 年 6 月 17 日 16:00-17:00
地点	北京金融街丽思卡尔顿
接待人员姓名	董事, 董事会秘书, 财务总监：谢文剑
投资者关系活动主要内容介绍	问题 1：刚才您介绍公司在 2024 的经营发展有了重大改善,请问公司做了哪些工作？在经营战略上做出了哪些改变？ 答：2024 年，精进电动在董事长余平的带领下，吹响了“向优秀的制造企业转型”的号角。在前期的研发和创新成果的推动下，公司在 2024 年迎来了前所未有的业务增量。但是，公司也认识到随着产业成熟度的增加，市场竞争的重心已经从技术核心转向了质量、成本和交付的运营核心；没有强大的制造运营和成本控制的能力，再多的创新和技术、再多的市场机遇，都无法构建优质、稳健、可持续的经营。围绕“向优秀的制造企业转型”的目标，公司在制造领域投入了大量资源，让更多的优秀的人才向制造运营转型，重塑了制造组织架

	构并强化了管理。公司建立了高效，实用的制造数据报表体系，进行实时监控、及时有效地改善提高运营效果。公司在 2024 年持续优化公司不同地区的生产和运营，提高生产基地的集中度和规模效应，降低运营成本。谢谢！ 问题 2：公司经营活动现金流 2024 年转正，是上市来首次，请给予一些评论。 答：2024 年度，公司年度经营活动产生的现金流量净额 1,239.97 万元，较上年同期改善 103.74%，并实现了转正。核心的原因还是年度内公司销售收入大幅度上涨有紧密关系，收入上升，回款增加。当然公司在收入上升的同时，还加强了对应收、应付和存货的管理。比如在收入大幅度上升的时候，应收账款没有大幅度上升。综合以上因素，公司的经营活动现金流比以前年度改善明显。 问题 3：2024 年公司营业收入增长了 50%以上，请问主要是什么？ 答：2024 年收入增长的主要原因是公司主营业务的收入增长比较快。2024 年的收入增长是公司上市以来战略布局成果的体现。 公司主营业务主要分两块，及新能源汽车电驱动系统和技术开发与服务。 新能源汽车电驱动系统收入比去年同期有大幅增长，这个板块里的乘用车和商用车电驱动系统收入均有较大幅度的增长。在乘用车电驱动系统方面，收入增长的主要原因是 2023 年末投产的国内项目在 2024 年逐渐放量。除此之外，2024 年新投产的国内乘用车产品也
--	---

	进一步拉动了收入的增长，所以乘用车电驱动系统收入增长较为明显。商用车电驱动系统收入增长的主要原因是国内和国外客户需求都有增长，需求的增长拉动了相关产品的销售收入。 技术开发与服务收入比去年同期有较大增长的主要原因是年度内公司完成多项客户的开发和服务工作，所以技术开发与服务收入比去年同期增加较多。 问题 4：公司 2024 年的经营情况是否好转, 25 年呢？ 答：2024 年公司营业总收入 130,490.06 万元，较去年同期增加 50.64%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-48,939.83 万元，较去年同期亏损减少 19.87%，基本每股收益-0.74 元，较去年同期亏损减少 24.49%。具营业收入的增加，改善了公司毛利，对净利润的改善影响也较大。此外，公司年度经营活动产生的现金流量净额 1,239.97 万元，较去年同期改善 103.74%，并实现转正。经营活动产生的现金流量净额能够转正的主要原因是 2024 年销售收入增加较多，导致全年销售商品、提供劳务收到的现金增加所致。25 年一季度，公司实现盈利，经营活动产生的现金流量净额也持续为正。 问题 5：二季度情况如何 答：二季度具体情况现在还不方便讲，但是整体不错，我们依然会保持高速增长的势头。我们对二季度的运营结果还是相当乐观。 问题 6：2025 年增长因素都有哪些？ 答：2025 年，公司会投产一个配套广汽的一个三合一系统，是平台级产品，配套两个车型。项目在本季度
--	---

	投产，现在公司已经开始在小批量出货。还有就是之前量产的北汽越野的平台级产品，2025 年有新车型上市，进一步拉动销售额。另外，公司预期 2025 年将完成一些客户的产品开发项目，所以技术开发与服务收入可能仍会有一些增长。	
附件清单(如有)	无	
日期	2025 年 6 月 17 日	