

证券代码：600479

证券简称：千金药业

公告编号：2025-035

株洲千金药业股份有限公司
关于 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会
召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

株洲千金药业股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 6 月 17 日在价值在线（www.ir-online.cn）召开了公司 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会。本次业绩说明会以网络互动方式召开，公司针对报告期内经营成果、财务状况与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行回答。现将相关情况公告如下：

一、 业绩说明会召开情况

本次业绩说明会于 2025 年 6 月 17 日（星期二） 15:00-16:00 以网络互动的形式在价值在线（www.ir-online.cn）召开，公司董事长蹇顺，独立董事周季平，董事会秘书朱漂，副总经理兼财务负责人彭意花参加了本次说明会并就投资者关注的问题进行了回答。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司答复情况

问题 1：千金药业经营一直都是稳重的风格，前几年都发布了每年的经营目标，并且基本能如愿或超额完成，但近两三年我查阅了公司的所有资料，都未发现再有发布经营目标，请问这是为何？个人觉得有经营目标才更有动力，并且也能让投资者对公司每年的经营成果更有信心，希望公司管理层能结合实际情况继续发布，谢谢！

回复：感谢关注。公司已于 2024 年 5 月发布了 2024-2031 年的

战略规划，明确了未来的发展目标，公司正在全力落实战略举措，也制定了年度的经营目标但未对外公告。

问题 2：贵司尽快出台提振二级市场措施，公司股价一直阴跌，如何搞好市值管理？十几年走势低迷。一定要重视，如何提升千金净雅知名度。卫生巾是千亿市场，今后公司如何提高份额？二级市场已经边缘化！

回复：感谢关注。公司一直以来持续关注二级市场的表现，并且已经制定并发布了中长期战略规划。公司认为，持续提升内在价值才是市值最有力的支撑，并将一如既往地专注于经营，争取给投资者更好的回报。千金卫生用品通过严控产品质量、提升产品品质、加大品牌宣传力度、积极履行社会责任等来持续提升“千金净雅”品牌知名度，通过扩充产品系列、加大渠道布局及深耕线下区域市场来提升市场份额。

问题 3：希望贵司尽快出台提振二级市场的措施，天天阴跌，市值一直上不去。

回复：感谢您的关注。公司一直以来重视市值管理，注重股东回报，上市 21 年以来每年均保持较高的现金分红比例。公司将持续关注股票在二级市场的表现，并通过优化产品结构、拓展销售市场等手段改善经营业绩，以争取给投资者更好的回报。

问题 4：贵司市值常年在医药板块垫底，同时期的昆药 江中药业，羚锐制药都越来越强，市值不断新高。贵司今后如何做强？

回复：感谢您的关注。公司已经发布中长期战略规划，明确了未来发展思路，公司将坚定不移的落实“一主两辅”的战略举措，通过做大做强医药工业主线，以更好的业绩回报投资者。

问题 5：公司在妇科专用棉巾板块今年一季度的销售情况怎么样，同比增长/下降多少？各电商平台上销售的“千金净雅”是子公司的产品吗？公司拟定增募资购湘江药业、协力药业部分股权，目前进展

如何？这两家标的公司近三年及一季度的业绩情况如何？公司子公司千金大药房门店业绩是否有受到医保政策的影响，在区域竞争中体现的优势在哪儿？

回复：感谢关注。千金卫生用品 2025 年一季度营收同比增长 41.76%。“千金净雅”是千金卫生用品公司旗下品牌。公司本次收购千金湘江药业及千金协力药业部分股权事项，目前处于审核问询阶段。其中千金湘江药业近三年及一季度营收及净利润保持稳定增长，千金协力药业营收近三年及一季度保持稳定增长，净利润近三年由于研发投入加大有所下降、一季度同比有所增长。医保政策对医药零售行业产生了较大影响，千金大药房门店也受到了影响。千金大药房在湖南省门店数排名第三，千金经营法式增强了门店活力及动力，公司正在加快推进“以客户为中心”的数字化战略转型。

问题 6：千金净雅目前销售情况如何？今后如何提升销量？请介绍一下创新药的布局。

回复：感谢关注。千金卫生用品目前销售保持稳定增长趋势，将通过大力拓展新零售、线下深耕区域市场来提升销量。目前公司已布局 3 个中成药创新药及 2 个化学创新药。

问题 7：经营一直很稳定，但是在药品研发方面对比江中药业这些年一直没有什么新的亮点产品；这些年最大的重整是去年的股权增持，从而在仿制药这块加快了速度；自身特有产品这块这些年为何没有什么新的亮点产品？更多的是增效降本，中成药药品研发方面后续是否有什么亮点或者规划？

回复：感谢关注。公司中成药研发方面，目前有 5 个经典名方及 3 个一类新药在研，同时已有独家品种的深化研究也在有序推进。

问题 8：感谢公司回复。同时给公司管理层三点建议：（1）每年保持较高的现金分红比例是对投资者最好的回报，建议加大股息支付比例。（2）妇科专用棉巾板块持续加大对环保原材料的宣传，打造“千

金净雅”在该品类卫生巾的国牌地位。(3)目前零售药店的竞争存在同质化，没有深度挖掘客户，例如：对各层级会员虽有分类，但没有政策持续粘住客户，白金客户与普通客户进店享受的待遇没有很大差异，客户粘性不足，建议对客户分层施策深度绑定，这样才能提升零售药店的竞争力。

回复：感谢您的建议与关注。公司会认真研究。

三、其他事项

本次业绩说明会的召开情况及主要内容，投资者可以通过价值在线（www.ir-online.cn）查看。公司有关信息以公司在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）刊登的公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。在此，公司对长期以来关心和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

株洲千金药业股份有限公司

董事会

2025年6月19日