

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250618

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他																											
活动参与人员	<table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓 名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>天弘基金</td><td>李佳明</td></tr><tr><td>2</td><td>天弘基金</td><td>邢少雄</td></tr><tr><td>3</td><td>天弘基金</td><td>黄子函</td></tr><tr><td>4</td><td>天弘基金</td><td>赤东阳</td></tr><tr><td>5</td><td>天弘基金</td><td>杜田野</td></tr><tr><td>6</td><td>中泰证券</td><td>王风涤</td></tr><tr><td>7</td><td>中泰证券</td><td>付禹璇</td></tr><tr><td>8</td><td>中泰证券</td><td>张乃惠</td></tr></tbody></table> 按照要求，以上人员已签署了承诺书。 杰瑞股份参会人员： 董事会秘书 曲宁、证券事务专员 王鹤扬	序号	代表机构	姓 名	1	天弘基金	李佳明	2	天弘基金	邢少雄	3	天弘基金	黄子函	4	天弘基金	赤东阳	5	天弘基金	杜田野	6	中泰证券	王风涤	7	中泰证券	付禹璇	8	中泰证券	张乃惠
序号	代表机构	姓 名																										
1	天弘基金	李佳明																										
2	天弘基金	邢少雄																										
3	天弘基金	黄子函																										
4	天弘基金	赤东阳																										
5	天弘基金	杜田野																										
6	中泰证券	王风涤																										
7	中泰证券	付禹璇																										
8	中泰证券	张乃惠																										
时间	2025 年 6 月 18 日 9:00-11:00																											
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观																											
交流内容及具体问答记录	一、公司基本情况介绍 二、互动交流摘要 1、近年来公司海外业务占比提升明显，请问公司海外业务战略布局如何？ 答：公司坚定不移推进全球化发展战略，提升行业竞争力，实现高质量发展。目前公司海外战略布局取得显著成效，业务遍布 70 多个国家和地区，2024 年公司海外业务收入占比 45.20%。其中，中东地区是公司的重点战略市场之一，也是公司业务布局最全和收入规模最大的海外市场。公司通过多年以来的积淀，已在中东地区形成较为完整的业务链条，业务板块涉及高端装备制造、再生循环业务、油气工程服务、油气技术																											

服务、油气田开发等多个领域。近年来，公司在中东高端装备领域市占率逐年提升，工程类业务也取得持续突破，杰瑞品牌认可度不断提高。此外，公司在中亚、亚太、北美等多个海外市场均取得了良好业绩。未来，在现有业务的基础上，公司将积极与客户探讨更多的合作模式，发挥公司各业务板块的产业协同优势，不断丰富完善公司海外业务体系。

2、请问公司在中东地区的工程类业务整体情况如何？

答：中东油气市场在全球范围内属于高端市场，准入门槛高。公司在中东通过优势产品或服务带动各业务板块，实现整体协同发展。近年来，在油气工程业务板块，公司成功实施了包括科威特国家石油公司（KOC）JPF-5 项目在内的多个重点项目，获得了业主方的高度评价，提升了市场对杰瑞的认可。2024 年，公司在中东陆续斩获了价值 9.2 亿美元的阿联酋 ADNOC 井场数字化改造项目、价值 3.16 亿美元的巴林国油天然气增压站项目等等多个国有石油公司工程项目。在该领域，公司会兼顾项目战略意义、产业协同、项目回报及项目现金流等多个方面，综合考量遴选优质项目，推进该业务板块可持续发展。

3、请问公司在海外开展天然气设备的优势有哪些？

答：公司已实现天然气全产业链发展，业务布局覆盖天然气装备制造、燃气发电装备、天然气处理工程、终端利用。可提供从可研规划、装备设计制造、项目管控、到场站运维及售后服务的天然气产业一体化解决方案。天然气设备的客制化程度较高，对产品设计环节要求严格，公司坚持创新驱动，持续加强相关产品的研发设计投入和设计团队能力建设，不断提升自身产品质量。为满足天然气设备业务快速发展需求，公司去年新建杰瑞天然气工业园并投入使用，该工业园集研发、生产、测试、物流于一体，将杰瑞天然气设备生产能力提升了三倍，为杰瑞天然气进一步优化产品结构、提升产品交付效率、提高市场竞争力奠定了基础。同时，公司坚持“以客户为中心”，通过搭建完善的服务网络，保障了杰瑞快速响应客户的每一个需求，为客户提供强有力的售后服务保障。

4、请问公司的发电机组业务开展情况如何？

	答：公司重视发电业务未来发展，已成立山东杰瑞敏电能源有限公司，推动相关业务开展。公司可提供燃气内燃发电机组、航改型燃气轮机发电机组及相关发电服务等，并已在国内外实现应用。其中在北美地区，公司拥有自主研发的 35MW 移动式燃气轮机发电机组和 6MW 移动式燃气轮机发电机组设备，能够为客户提供多种稳定、可靠的供电解决方案，目前已在北美成功开展设备销售和发电服务两种业务模式，主要用于石油、天然气开发领域，亦可用于其他非油气领域。今年以来，公司在北美市场也新取得了燃气轮机发电服务业务订单。 三、现场参观 1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。 2、参观杰瑞展厅（杰瑞总部），介绍公司发展历程、企业文化、整体业务布局、产品业务模拟场景、研发创新能力及社会慈善公益等。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无