

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号: 2025-021

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他
参与单位名称	申银万国证券研究所
时间	2025 年 6 月 27 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书向碧琼女士 证券事务代表 王占超先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。 公司始终秉承“智慧赋能万物，共创美好未来”的使命，坚持“成就客户、创新驱动、博大务实、品质至上”的经营理念，依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组+平台+终端”业务模式，深耕车联网，广泛布局物联网，致力于成为全球的物联网智能化应用解决方案专家。 2024 年度，公司实现营业收入 14.02 亿元，较上年同期增加 24.85%，实现归属于上市公司股东的净利润 1.76 亿元，较上年同期增加 0.81%。2025 年一季度，公司实现营业收入 3.48 亿

	元，较上年同期增加 40.28%，实现归属于上市公司股东的净利润 0.40 亿元，较上年同期增加 14.42%。 二、提问与交流（同类问题已作汇总整理，近期已回复问题不再重复） 1、智能睡眠终端产品能否做一下详细介绍？该产品未来收入预计如何？ 公司的智能睡眠终端以智能床罩为核心产品，其在不改变用户家庭装修环境的基础上，搭配用户原有的床垫使用。智能睡眠终端聚焦健康睡眠场景，其通过利用床罩内嵌的传感器，监测用户的温度、心率、呼吸频率等关键生理指标，实时追踪并分析用户的睡眠状态。同时，该产品根据用户的体温和睡眠周期自动调节温度，保持最佳的睡眠环境，从而有效的优化用户的睡眠体验。 2024 年度，公司智能睡眠终端实现收入 1.99 亿元，相比 2023 年度增长 1,871.25%。该产品采用 ODM 的业务模式，主要销往北美、欧洲等地区。经了解，客户已有在东亚、中东等地区进行产品销售的计划，并将适时进入中国市场。随着该产品销售区域的进一步扩大，预计将会对公司业绩产生积极影响。 2、产品出海作为公司的主要战略之一，产品出海是否会面临研发成本和营销成本大幅增长压力？ 经过多年的业务发展及沉淀，基于对物联网行业高度分散化特点的深刻理解，公司构建了“模组+平台+终端”的业务体系及“标准化开发+场景定制”研发模式。该研发模式在对原有产品升级和新产品开发过程中，使公司在产品研发过程中可以比较顺畅高效的完成研发活动，而无需投入过多重复性的基础研究工作，有效提升研发效率。 在经营策略上，公司采用事业部制对各业务线进行管理，对各事业部的投入产出进行独立核算，建立以利润指标为核心的考核体系。通过强化以利润为本的经营意识，提高事业部负责人的成本意识和产出意识，有利于事业部注重投入产出的均衡，提升公司盈利能力。 在内部管理方面，2024 年公司设立了专门针对“出海”的海外事业部，并在部分海外地区派驻了销售人员，负责当地的市场开拓，根据当前的业务规划，2025 年海外营销团队规模将保持稳健增长。
--	--

风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 6 月 27 日