证券代码: 301345 证券简称: 涛涛车业

浙江涛涛车业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-006

	□特定对象调研	□分析师会议			
投资者关系	□媒体采访	□业绩说明会			
活动类别	□新闻发布会	□路演活动			
	□现场参观				
	☑其他(电话会议)				
参会机构	共计 138 家机构(具体详	见附件:参会机构名单)			
调研时间	2025年7月1日				
地点	电话会议				
上市公司接 待人员姓名	董事、财务负责人、董事会秘书: 孙永 证券事务代表: 卢凤鹊				
投资者关系 活动主要内 容介绍	答:得益于公司品版 以及新品研发进度、海外 2025年1-6月的销售收 规模效应显现,费用管控 增长。总体来看,公司提 以及良好的北美本土化成	度业绩增长原因说明。 理影响力的不断提升、销售渠道的持续拓展,外产能建设等经营效率的进一步提高,公司入实现良好增长,主力产品的毛利率提升,这良好,促成了 2025 年半年度净利润的快速用有自主品牌、线上线下全覆盖的销售渠道运营能力,故公司对于各类产品的定价能力来消化成本费用的增加,从而有效应对各种			

2、公司二季度的销售持续增长,是否存在因关税缓和而抢出口的情况?

答:公司在北美以自有品牌和自有渠道销售为主,经营模式与传统的 ODM 外贸企业不同,公司在北美拥有多家本土化运营的子公司,设有可以存放较大规模存货的多个仓库。公司 2025 年 1-6 月在美国市场产生的销售,货物基本来自于 2024 年末美国库存以及 2025 年 1-6 月的越南产能,不存在部分国内 ODM 企业类似的"抢出口"情况。目前,公司在美国的销售基本不受贸易摩擦因素的影响,保持稳定、连续、增长的态势。

3、公司越南工厂产能建设如何?

答:公司对越南产能的提升问题高度重视,不断加大人力、物力等方面的投入。目前,越南产能在不断提升中,特别是电动高尔夫球车的产量将在7月开始放大,为美国市场下半年的销售提供充足的货源。

投资者关系 活动主要内 容介绍

4、公司为何会选择进入机器人行业,目前进展如何?

答:在持续做好主业、不影响自身经营情况的同时,公司经过较长时间的考虑和衡量,拟适时适度的进入人行机器人行业,为公司的智能化转型升级打好基础。截至目前,公司的美国子公司RevEdge Inc.已与美国 K-Scale Labs Inc.签订了投资协议以及全面战略合作协议,由公司制造的首台人形机器人样机(K-Scale 人形机器人 K-Bot)也于近日成功下线。这不仅标志着公司在智能制造领域迈出重要一步,也是进入人形机器人这一前沿领域的关键进展。同时,公司还计划在上海张江设立研究院,吸引行业精英加盟,并寻求与其他行业项尖机器人企业的合作,以整合更多技术资源和市场渠道,加速实现产品线的智能化升级。

5、公司无人车产品的布局如何?

答:公司计划研发和制造的无人车系原有电动低速车产品智能 化技术的自然延伸,战略布局着眼于将先进技术融入现有产品线, 开发相关适合市场需求和法规要求的智能化产品。首先,公司计划 在电动高尔夫球车领域引入无人驾驶辅助技术,以提升车辆的智能 化水平,并作为切入点,逐步探索无人车市场的潜在机遇。这一策 略有望增强公司产品在市场上的竞争力,开拓新的业务增长点,实 现公司可持续和高质量的发展。

6、公司自有品牌建设成效显著,是如何做到的?

答:公司创始人在北美已深耕行业二十来年,深度了解北美市 场需求和消费者心理。公司一直高度重视自有品牌建设,在北美以 自有品牌销售为主,积累了众多合作已久的客户,品牌认知度高, 消费者黏性强。公司通过组建一支由行业资深人士和专家组成的国 际化运营团队,积极启用本土人才,负责品牌战略规划、市场定位、 产品创新和市场拓展等关键职能,持续加大品牌建设投入,并不断 加强多渠道传播,通过线上线下融合、社交媒体营销、合作伙伴关 系和参加国际展会等多种途径,提升自主品牌的国际知名度和影响 力。公司品牌建设的具体内容包括:深度融入了YouTube、Facebook、 Instagram、Twitter、TikTok等互联网新媒体平台,充分利用行业 展会、赛事活动、媒体杂志等多种形式做好品牌宣传及产品推广工 作,通过线上传播与线下活动相结合,持续扩大品牌曝光率和影响 力,包括但不限于:①参与PGA SHOW、AIMEXPO、NASCAR Xfinity、 MotoGP、Electrify Expo、DALLAS OPEN等国际知名展会和赛事:② 运用名人效应与场景营销深度融合,同时利用社会责任赋能, "GOTRAX"品牌产品助力残障人士出行视频全球点赞量超200万;③ 加大投入构建内容营销升维,通过高质量的拍摄和设计、精心策划 的营销策略和创意表达,强化品牌良好形象,社交媒体内容传播效 率大幅提升。

	7、公司三季度或下半年经营业绩预计如何?				
	答:按照过往情况来看,公司下半年业绩往往不低于上半年。				
	下半年欧美地区有圣诞节、感恩节等购物旺季,加之公司目前的新				
	品迭代、品牌影响力、渠道拓展、海外产能等情况不断提高,公司				
	对下半年业绩的持续增长有充分的信心。				
附件清单	详见附件				
(如有)					
<u></u> 日期	2025年7月1日				

附件:参会机构名单(排名不分先后)

序号	机构名称	序号	机构名称	序号	机构名称
1	博时基金	47	容棠私募	93	弦高资管
2	中欧基金	48	中英人寿	94	天风证券
3	太平资产	49	循远资管	95	煜德投资
4	建信基金	50	大家资管	96	金恩投资
5	华安基金	51	禾其投资	97	长城基金
6	华夏基金	52	领骥资管	98	方正富邦
7	盘京投资	53	Hao Advisors Management Limited	99	正圆私募
8	承珞投资	54	红华资管	100	鼎萨私募
9	华泰资产	55	前海华杉	101	丹羿投资
10	东安集团	56	华富基金	102	恒越基金
11	LCRICH CAPITAL MANAGEMENT	57	循理资管	103	中金资管
12	东兴基金	58	常春藤	104	上海证券
13	泉果基金	59	甄投资管	105	运舟资本
14	PleiadInvestment Advisors Limited	60	序列私募	106	安瑜资产
15	招商证券	61	喜世润投资	107	中银资产
16	泰康资管	62	华泰证券	108	德邦基金
17	鑫翰资管	63	青骊投资	109	华商基金
18	辰翔私募	64	永安国富	110	彤源资管
19	衍航投资	65	博道基金	111	泓澄投资
20	汇泉基金	66	清和泉资管	112	信达澳亚
21	路博迈基金	67	阿杏投资	113	野村东方国际
22	正圆投资	68	财信吉祥人寿	114	申万菱信

23	玄卜投资	69	好奇资管	115	诺安基金
24	源峰私募	70	敦和资管	116	诚旸投资
25	上汽金控	71	易方达	117	国海富兰克林
26	旭芽私募	72	UBS Asset Management	118	中信保诚基金
27	东兴证券	73	国金基金	119	鼎汇通
28	新华基金	74	陆家嘴国际信托	120	恒生前海基金
29	华夏财富	75	工银瑞信	121	东方证券
30	咸和资产	76	天朗私募	122	慈阳投资
31	睿扬投资	77	长信基金	123	长江证券
32	永赢基金	78	民生加银	124	民生证券
33	星石投资	79	钦沐资产	125	光大保德信
34	同犇投资	80	华创证券	126	五地私募
35	方正证券	81	中信证券	127	摩根基金
36	光大证券	82	方正资管	128	汇丰晋信
37	恒健国际	83	国寿安保	129	平安资管
38	西部利得	84	磐耀资管	130	兴证全球
39	弘康人寿	85	中加基金	131	真科私募
40	国信证券	86	展博资管	132	中国人寿
41	前海联合基金	87	兴银基金	133	淡水泉
42	泓德基金	88	东吴基金	134	鲲龙资产
43	沣沛投资	89	浙商证券	135	浙富资本
44	Schonfeld	90	东方基金	136	华夏未来资管
45	观富基金	91	益恒投资	137	财通基金
46	睿银投资	92	混沌道然资管	138	开源证券