

证券代码：605088
债券代码：111011

证券简称：冠盛股份
债券简称：冠盛转债

温州市冠盛汽车零部件集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他
参与单位名称及人员姓名	信泰保险 武浩翔 国盛电新 林卓欣 华安基金 栾超 山金资本 刁宇 华富基金 黄星霖 中信保诚 孙浩中 古曲基金 朱一木 华福资管 许志涛 博时基金 郭康斌 信达澳亚基金 冯士桢 华西基金 吴文庆 银华基金 华强强、陈晓雅、冯帆、陈皓原 南方基金 梁嘉铄、卢玉珊、万朝辉、薛原 博普资产 章腾飞 景顺长城 曾英捷、胡晓露、陈莹、孟棋 纽富斯投资 余楠、刘伊霞 智信资产 王栋 国寿安保基金 孟亦佳 国金公司 胡炯益、胡琮怡 百年保险资管 李翹楚 偕沣资产 王荣风 南银理财 吴升禹 楚恒资产 罗威 华商基金 郭鹏
时间	2025 年 06 月 11 日 11:00-12:00 2025 年 06 月 12 日 14:00-15:00 2025 年 06 月 17 日 10:00-11:00 2025 年 06 月 18 日 14:00-15:00 2025 年 06 月 19 日 10:00-11:00 2025 年 06 月 19 日 15:00-16:00 2025 年 06 月 25 日 10:00-11:30 2025 年 06 月 25 日 11:00-12:00
地点	上海、温州、长沙、线上
上市公司接待人员姓名	丁蓓蓓、卢智伟、占斌

投资者关系活动主要内容介绍	问题一：公司半固态电池预计什么时候能产生销售？ 答：吉林省东驰新能源科技有限公司作为公司的研发合作平台，目前已有中试线产品下线并已陆续交付，公司目前半固态电池量产线还在建设中，预计 2026 年中达产。 问题二：公司半固态电池的定价是？ 答：据我们了解目前固态电池市场能够做到稳定交付且性能有保障的公司并不多，我们的量产线正在建设中，目前小批量交付的定价不能作为未来大批量生产定价参考的基准，因为目前整个行业都面临产业链成熟度不高而导致的高成本问题，但随着产业链成熟度提高，成本会下降，未来大批量生产的产品定价才更具参考价值。 问题三：请问公司固态电池今年能预计产生多大的销售额？ 答：公司半固态电池量产线主要产品为电芯及系统，达产后年产量约 210 万支，目前项目正在积极推进建设中。 问题四：请问公司固态电池下游的主要应用有哪些？ 答：公司固态电池的下游应用场景包括工商业储能、户储、电动船舶、电动机车以及通讯基站储能等。 问题五：公司的固态电池相关产品可以用于机器人及人形机器人吗？ 答：机器人电池业务方面，机器人电池使用面临续航问题，现有的人形机器人续航时间较短，而主机厂因机器人可用于安装电池的空间有限，对电池的能量密度和重量有很高要求，冠盛东驰团队目前正与机器人领域的相关企业进行了初步业务洽谈对接。 机器人和低空飞行器均为固态电池重要的应用场景，目前公司动力电池仍处于小试研发阶段，未来公司会积极布局并及时公告进展。 问题六：公司的万向节产品可以用于机器人及人形机器人吗？ 答：公司专业从事生产制造等速万向节多年，应用在汽车上是实现变角度动力传递的机件，理论上也可以适用于人形机器人，但后续还需要和机器人厂商进行接洽了解他们对于万向节的具体技术
----------------------	--

参数要求后确定。

问题七：关税对公司的影响大吗？

答：关税政策变化对公司业务影响相对有限，一方面是因为公司在北美市场占比较低，2024 年度来自美国单一国家的收入占比约 17.30%，公司对美国单一市场依赖度不高。另一方面，公司已在马来西亚提前布局海外生产基地，目前马来工厂已取得原产地证，马来工厂可依据客户需求下单生产。此外，公司调价机制健全，公司将通过与客户积极沟通，结合材料、关税、市场行情等因素对产品销售价格进行综合调整，以保持盈利水平。另外公司也有部分客户的关税是其自行承担的。同时，鉴于公司产品在海外市场具有不可替代性，属于售后市场的刚性需求，且渠道客户拥有控价能力。所以综合来看，关税对公司的影响整体可控。

问题八：公司回购股份的资金来源是？回购的股份会用于股权激励计划吗？

答：公司将使用自有资金及自筹资金以集中竞价交易方式回购公司股份用于员工持股计划或者股权激励。2025 年 4 月，公司收到中国银行股份有限公司温州市分行发来的《贷款承诺函》，获得最高不超过壹亿零捌佰万元人民币贷款额度，专项用于公司的上市股票回购。

问题九：近年来公司的营业收入增长较快，主要原因？

答：公司的营业收入增长主要是依托于公司多产品线加载的战略，基于中国制造业的产业链完备优势，可以将行业价值链进行很好地整合、优化。公司将在原有基础上，逐步形成多层次，结构化的产品矩阵，分阶段推进产品线的加载。根据不同产品线的特性以及制造商资源能力，不断探索合作模式，协同更多优秀的中国制造商一同出海，拉近制造商与全球各市场客户的距离，实现多产品线协同，共同打造汽车零部件供应链生态圈，满足客户“一站式”采购的需求。

问题十：公司为什么跨行业选择固态电池作为第二增长曲线？

答：公司一直在积极寻求第二增长曲线，以实现更高质量的发

	展。几年前,我们就已经开始在新能源领域进行战略布局,我们最终选择固态电池领域作为发展方向,是基于我们集团在海外市场深厚的渠道基础,我们拥有全球仓库网络、优秀的海外团队以及强大的海外品牌运营能力。这些资源和能力与固态电池领域的市场需求高度契合,使我们能够有效地利用现有优势,推动新业务的发展。 此外,我们之前投资了清华大学的新能源产业基金,也让公司接触和评估了更多新能源领域的优质项目。通过这样的投资,我们不仅能够及时把握行业动态,还能够为未来可能的并购或合作打下基础。 2024 年,冠盛与吉林省东驰新能源科技有限公司共同成立了合资公司,冠盛持有 70%股权,吉林东驰以核心技术作价出资,持有 30%股权。双方通过优势互补形成产业链协同发展,将进一步增强冠盛的盈利能力和核心竞争力,通过半固态电池项目开拓公司在汽车后市场之外的第二增长曲线,深化在新能源领域的影响力。 问题十一：市场对于固态电池的需求如何？公司对下游客户的拓展情况如何？ 答：固态电池在储能方面的应用场景包括工商业储能、户储、电动船舶、电动机车以及通讯基站储能等，而在动力方面，其应用场景包括人形机器人、低空等领域。从整体看，市场对固态电池的需求十分旺盛。 在客户对接方面,公司已与欧盟、国内主要客户开展前期送样和测试工作,待测试完成后,温州工厂将同步实现大批量投产。 问题十二：公司未来的营收增长点主要在主业还是电池业务？ 答：在主业汽车后市场业务方面,公司营收增长一直表现较为稳健。回顾过往,我们长期保持着平均 17%的复合增长率,这一数据为我们预测未来的营收提供了重要参考。基于这一历史增长趋势以及公司在市场拓展、产品优化等方面的持续投入,在未来一段时间内,汽车后市场业务仍将延续良好的增长态势,为公司的整体营收贡献坚实力量。 而对于电池业务,目前合资公司冠盛东驰的半固态磷酸铁锂电
--	--

	池建设项目在温州的厂房已顺利封顶, 预计今年年底可实现部分投产, 2026 年年中达产, 随着厂房的逐步建成以及后续设备调试、量产等工作的推进, 电池业务有望在未来成为公司新的营收增长点。 接待过程中, 公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通, 严格按照有关制度规定, 没有涉及应披露重大信息的情况。
附件清单 (如有)	无