

证券代码：688369

证券简称：致远互联

## 北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议、策略会）
参与单位名称	交银施罗德、易方达、兴业证券、天风证券、华泰证券	
时间	2025年06月01日-2025年06月30日	
地点	公司办公楼M座及线上电话会	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 段芳	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍环节：</p> <p>公司坚持以“产品到平台及生态模式”的战略，按照“一体化、数智化、信创化”的策略，实现了从标准套装软件、到协同运营平台（COP）、再到数智化协同运营平台（AI-COP）的持续升级，已从传统办公软件供应商转型为以数据与AI驱动的组织协同运营管理软件和服务供应商。近期，公司对A6启航版进行了全新升级，专为中小企业打造了“业务流+办公流+智能流”的三合一智能管家，实现业财联动，并将CoMi智能体深度嵌入日常办公；推出了央国企统建流程运营管理解决方案，实现集团管控一体化、业务流程全局化，并实现端到端业务全链路的可控、可视和可追溯。</p> <p>2025年是公司“八三规划”的关键破局之年，公司将加速推动AI技术与协同运营的深度融合，夯实核心竞争力，实现高质量、可持续增长。公司将全面加速新一代技术平台的成熟与规模化交付，优化平台的稳定性和智能化能力，为超大客户提供集团</p>	

管控运营管理解决方案，优化“AI+协同”功能，提升客户应用价值；政务产品线也将依托 G9 智能政务平台，打造“三网融合”解决方案，深化“服务订阅+”模式，实现“一网协同”方案的进一步突破；公司也将深化 AI 技术的融合与创新，以 Agent 技术为核心，升级 AI-COP 平台，推出 AI 政务办公、AI 数智员工、AI 知识管理等场景化解决方案，推动产品全面 AI 化，覆盖流程中台、低代码平台等关键模块。此外，公司将强化营销和客户经营，聚焦头部客户，提升中小客户赢单率。面对内外的多重挑战，公司将坚持“以客户为中心、以奋斗者为本”，通过战略聚焦、组织升级与生态创新，实现从“产品交付”向“价值共创”的跨越。

## 二、问答环节

Q: 公司怎么看行业和下游市场需求的变动？

A: 下游市场的变化主要体现技术需求和应用需求两方面，技术需求变化包括信创替代加速，对基于信创的软硬件适配要求高，支持云原生和微服务架构正逐步成为刚需；AI 技术升级带来对智能化及自动化的需求升级，AI Agent 成为重点采购需求之一；应用需求变化包括由“标准化”向“定制化”转变，低代码定制和灵活 workflow 成为标配，产品由“通用模块”向“业务适配”演进。针对行业和市场的现状，公司近几年来坚持从协同办公到数智化协同运营平台（AI-COP）的升级路径，以新技术重构产品价值，一方面是聚焦大客户，深耕重点行业及领域，另一方面加力投入研发 AI 产品，并积极把握信创政策机遇，以提升公司经营质量。

Q: 公司面对目前的经营情况，有采取哪些措施改善经营业绩吗？

A: 2025 年公司以客户化经营、效益化增长为目标，将持续推进 AI-COP 平台升级完善，全面拥抱 AI，积极提升产品的 AI 能力，加强营销和市场拓展，积极加强生态与伙伴建设，更好的服务客户。同时，公司加强降本增效措施的实施，采取措施提升交

	付人效，进一步强化费用管控，公司也将进行组织与人才变革，推行“集约高效”管理模式，强化全员客户导向与结果意识，力争开源节流，实现经营指标改善的目标。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 07 月 02 日