

证券代码：301552

证券简称：科力装备

河北科力汽车装备股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☒特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☐业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	信泰人寿：邓博 国盛证券：刘伟
时间	2025 年 7 月 8 日（星期二）15:00-16:00
地点	公司一楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：张万武 董事、董事会秘书：张静 证券事务代表：安喜双
投资者关系活动主要内容介绍	一、观看公司宣传片 二、互动交流 1、公司与福耀玻璃的合作深度，以及公司在福耀系供应商中的竞争优势？ 答：公司是福耀玻璃的协议核心战略供应商，与福耀合作 10 余年，形成了相互依存、共同发展的长期战略合作格局。 公司的竞争优势主要表现在如下方面： （1）公司具备较高技术护城河 公司独有的抗 VOC 污染吸光涂层技术，成功解决了汽车辅助驾驶摄像头区域 VOC 污染的行业痛点问题，为该问题提供了全新的技术解

	决方案，技术指标行业领先，作为迭代技术定点应用于 X 品牌新能源汽车新势力部分车型；公司具备多项专利技术，并首发应用于多款车型，进一步提升了公司的技术壁垒。 （2）公司可为用户提供多产品领域的整体配套解决方案 公司为行业内工艺品类较全的头部公司，集合了注塑、挤出、冲压、涂装等多种工艺能力，可为用户提供多品种产品的整体配套解决方案。 （3）公司具备较强的规模优势和成本领先优势 （4）公司具备全球化领先优势 公司在行业内较早布局美国市场，并在美国设立子公司，形成了在全球第一大和第二大汽车市场均具备服务和供应能力的领先格局。 （5）公司具备较强的同步开发能力和良好的售后服务能力 2、公司在小米汽车的新车型中，主要供应的产品与价值量？ 答：公司作为二级供应商有多种产品应用于小米汽车，公司终端应用于小米汽车的产品主要是风挡玻璃安装组件，主要包括包边条和摄像头支架。截至目前，单车配套价值最高约 100 元。 随着新能源汽车渗透率增加，公司针对辅助驾驶领域的新技术将进一步普及应用。公司在新能源汽车配套零部件领域的产品具有广阔的市场前景。 3、公司后续在降本增效方面，规划&目标是如何的？ 答：公司降本增效的核心目标是构建一个更精益、更敏捷、更具韧性和竞争力的企业，在保证提升核心竞争力和价值创造能力的前提下，通过优化资源配置、提升运营效率、消除浪费，实现成本的合理降低和整体效益的显著提升。 公司重点从以下方面进行规划管理： （1）智能化变革 通过数字化升级+网络化协同+AI 智能化，形成工厂建设、研发设计、生产管理、运营管理、物流管理的数字孪生和全流程数据集成分析，提高综合运营及决策能力。
--	--

	（2）关注视觉技术和自动化技术的进步，在具备条件的领域全面引入新技术，从而实现生产、检验环节的少人化。 （3）引入垂直大模型，协助组织高效决策。 （4）进一步整合供应链资源，提高供应链韧性，突出规模化优势。 （5）构建和实施卓越绩效管理体系。 公司及各职能部门均设定了年度目标，并持续进行周期性的改进管理活动，确保管理目标持续向好。
附件清单 （如有）	无
日期	2025 年 7 月 8 日