

证券代码：300249

证券简称：依米康

依米康科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250709

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	广发证券：李婉云 中信资管：万瑞钦、张力琦
时间	2025年7月9日（周三）下午 14:00~15:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：叶静 证券事务代表：吴慧敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：目前公司液冷进展如何？</p> <p>A：公司拥有液冷全栈解决方案，智能工程、关键设备、物联软件和智慧服务四大板块能力全面契合液冷落地需求。公司液冷全栈解决方案涉及的技术和产品包括：氟系统冷板系统；水冷冷板系统，创新了风液同源架构，实现风液随心切换；风液浸没一体柜，是边缘场景的解决方案，可以免建机房，快速部署；液冷集装箱，为户外场景提供解决方案，可以预制生产快速交付，该系列公司已在中东地区成功投运；氟系统浸没式液冷，提供企业级解决方案；液冷微模块，可以实现液冷的规划整体设计，系统融合快速迭代；液冷监控系统，通过监控定制协同 IT，保障了安全管理的运维无忧；液冷工程设计施工等；可以实现客户液冷从建设到运维的整体解决方案。</p> <p>公司高度重视和持续关注液冷技术相关的技术应用和市场机会，积极、努力拓展数字基础设施的市场订单；期望尽快实现订单的转化。</p>

Q2: 公司海外布局情况。

A: 公司关注到境外市场对数字基础设施的需求，于 2023 年逐步布局海外。在出海策略上，早期采取“跟进策略”，跟随阿里、字节等海外建设需求，逐步出海；随后调整为“自主出击”，逐步拓展和海外 IDC 及当地运营商的合作机会。2024 年全年确认境外订单收入 4,771.88 万元。截止目前，海外市场布局及订单交付覆盖马来西亚、新加坡、泰国、越南、菲律宾、阿曼等东南亚及中东“一带一路”地区。公司明确并坚定国内及海外市场同步拓展的经营思路，紧紧抓住国内及海外企业建设数据中心需求增长机会，持续扩展订单。公司也会根据拓展市场的需求，适时在相应地点设立分子公司，在当地设立据点，以满足拓展境外市场的需要。

Q3: 公司的业绩如何扭亏为正？

A: 1、紧随行业增长期，坚持聚焦信息数据领域。公司看到了 AI 浪潮下带来的算力基础设施增长的需求，由此确立了聚焦信息数据领域的战略规划，于 2023 年完成对其他非相关多元化产业的剥离，集中资源深耕信息数据领域。2024 年、2025 年一季度，信息数据领域业务订单持续增长：公司 2024 年实现营业收入 11.45 亿元，同比增长 42.84%；2025 年 1-3 月实现营业收入 3.18 亿元，同比增长 26.44%；根据赛迪顾问出具的《2024-2025 年中国机房空调市场研究年度报告》，依米康位居 2024 年中国机房空调市场厂商第三位。“聚焦战略”效应逐步凸显。公司将坚持聚焦信息数据领域，匹配资源深耕市场，不断提升占有率。

2、同步布局国内、海外业务。公司关注到境外市场对数字基础设施的需求，于 2023 年逐步布局海外。在出海策略上，早期采取“跟进策略”，跟随阿里、字节等海外建设需求，逐步出海；随后调整为“自主出击”，逐步拓展和海外 IDC 及当地运营商的合作机会。

3、在管理决策链条上，坚持管理扁平化，决策快速化的优势，锚定重点客户，快速、深度契合客户需求，以快速响应的服

务能力强化客户链接。

4、持续成本管控和高绩效组织和高效率运营体系的打造。

Q4：公司战略客户有哪些？

A：阿里巴巴、字节跳动、华为、秦准、百度、腾讯等都是公司的重要客户和战略合作伙伴；公司目前订单情况良好，各项生产经营活动正常运行；公司将持续提升为数字基础设施全生命周期提供整体解决方案的能力，不断挖掘可服务点位，快速响应客户需求，不断纵深重要客户的合作关系，做强做大主业。

Q5：介绍下公司的研发。

A：公司坚持“以技术创新为帆，客户需求为舵”。在研发和产品创新上，一方面，结合新的应用场景，及解决高散热的需求，在已有温控技术的基础上持续升级，不断创新；另一方面，公司通过深度与客户合作，紧抓客户需求，与客户合作进行产品设计创新，开发出系列高度定制化、高效节能的产品。产业转化进程符合公司预期。

目前，除了传统温控方案外，公司创新研发大型预制化间接蒸发冷却、预制化一体化氟泵技术并在国内大规模交付；在液冷集装箱于中东成功投运后，持续开发基于风冷、水冷等多种室外散热形式的冷板、浸没式液冷整体解决方案，包括：液冷整套系统解决方案及配套的液冷控制系统、液冷运维系统等，以实现客户液冷从建设到运维的整体解决方案。实现了利用自然冷却散热、液冷技术、无水制冷方案、间接蒸发冷却技术等关键技术领域的产品优化和规模化，不仅提升了温控系统的效率和性能，也为客户提供了更加多样化和定制化的解决方案。

Q6：请介绍行业未来的发展前景。

A：AI 大模型训练、推理、云计算、自动驾驶、元宇宙、科学计算等应用场景层出不穷，对算力设备和承载算力的数据中心均提出更高的要求。随着新一轮科技和产业变革的加速演进，算力作为“新质生产力”的核心要素，正全面融入国家战略与实体经济、政策支持、技术创新、应用深化和绿色转型共同驱动产业升

	<p>级。数据中心作为支撑 AI 发展的基石，正在经历前所未有的深刻变化，数据中心的面貌，从架构、模式、技术、节能到生态，每一个领域都会迎来变化。</p> <p>在此背景下，公司作为深耕产业 23 年+的数字基础设施全生命周期绿色解决方案专家，将紧跟 AI 浪潮下的变化趋势，打造更加智能、高效、绿色的数字基础设施。通过不断创新和发展，应对未来挑战，持续为客户提供卓越的产品和服务，共同迎接智能计算的新十年。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 7 月 9 日整理