

证券代码：000755

证券简称：山西高速

山西高速集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-02

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	天风证券、国金证券；银华基金、鹏扬基金、华宝基金、国联基金、中银基金、博时基金、兴证全球基金、浙商证券自营
时间	2025 年 7 月 4 日-2025 年 7 月 9 日
地点	公司会议室
形式	线上交流
上市公司接待人员姓名	1. 副董事长、总经理韩昱 2. 董事会秘书王玉 3. 公司相关部门负责人
交流内容及具体问答记录	1. 公司所属路产整体的客货占比情况？公司预计全年的车流量、通行费如何？货车占比是否有提高趋势？ 回复：公司所属高速公路资产主要包括平榆高速、榆和高速，榆和高速与平榆高速首尾相接，是我省汾阳

至河北邢台高速公路重要组成部分，太佳黄河桥是连接晋陕两省的重要桥梁，两条高速公路和太佳黄河桥均属于主要运煤通道，车流量大，货车流量居多，通行费收入中货车与客车占比大致为 90：10。

通行费收入是公司主营业务收入的主要来源，车流量和通行车辆受区域经济、环保政策与能源结构等因素的影响而变化，根据公司 2025 年第一季度报告，公司营业收入 3.38 亿元，同比增长了 2.53%。整体而言，公司每年车流量和通行车辆相对稳定，通行费收入变动幅度不大，通行费收入贡献的利润基本保持平稳。

2. 公司已有路产收费年限、资产质量如何？是否面临一定行业竞争压力？定价依据和收费标准是否会发生变化？对现有路产是否有改扩建计划？

回复：公司所辖两条高速公路属于我省经营性高速公路中的优质资产，其中榆和高速榆社至左权段于 2012 年开通运营，左权至和顺段于 2015 年开通运营；平榆高速于 2012 年开通运营。公司所属高速公路依照我省高速公路车辆通行费收费标准进行收费，执行省内现有的差异化收费政策，黄河大桥按照上级主管单位核定的收费标准执行，目前未收到有关收费调整政策文件。上述两条高速公路单公里收费和盈利能力位居省内高速公路前列，路况水平保持平稳，短期内没有改扩建计划，稳定的通行费收入，为公司带来较为稳定充裕的现金流，为未来稳健经营和发展壮大提供了资金保障。

当前，随着社会经济的快速发展，铁路、航空、水运等多种交通运输方式不断优化，山西省现代化高质量综合立体交通网逐步完善，加上短期内周边国家干线公

路和高速公路升级改造及养护施工，客观上会对现有路段高速公路的车流量产生阶段性影响，但从局域路网分布、公路运输特征和货运需求总量看，平榆、榆和高速作为东吕高速重要组成部分，是陕晋冀煤炭等大宗物资运输的重要通道，重载交通主通道的优势仍然十分明显，未来通行费收入持续向好的态势没有改变。

3. 公司近年来资本开支规模和未来计划？是否会聚焦公路主业开展资产注入？未来的发力点与战略规划有哪些？

回复：公司 2018 年完成重大资产重组后，2020 年实施了发行股份购买平榆高速并募集配套资金项目，2023 年以现金 1.78 亿元收购山西省太佳项目管理咨询有限公司 100%股权，2024 年以现金 6025.67 万元收购太原高速公路管理有限公司 100%股权，通过连续的资本运作，公司收费里程、资产规模、经营业绩和抗风险能力得到了持续改善，为公司“十五五”的良好开局打下坚实基础。

公司具有山西省交通系统唯一上市公司的好平台优势，间接控股股东山西交控集团是省内交通领域大型国有企业，高速公路路产及路域经济资源在省内处于领先地位，资产规模和产业优势为公司未来发展提供了良好的支撑和广阔的发展空间。交控集团高度重视上市公司发展质量和效益，大力支持上市公司做强做优做大，持续推动优质国有资本和资源向上市公司集聚，积极为上市公司“十五五”规划谋篇布局，在着力推动上市公司迈向高质量可持续发展的新的关键时期，公司将以高速公路投资经营为主业，聚焦高速公路关联资产和

新业态，积极推动服务区经营板块股权投资，逐步提升服务区营收占营业总收入的比重；大力推动区域“交文能”融合发展战略部署，积极开展以分布式光伏、储能为基础的“微电网”项目投资，谋划数字化数智化和绿色转型发展新路径；以“打包建设、组团投资”方式，积极参与交通基础设施投资建设，加快扩大资产规模；深入开展机电工程等智慧交通股权投资，塑造数字变革的新优势，推动智慧交通产业持续发展。在新的发展时期，公司将积极响应“并购六条”鼓励上市公司加强产业整合等政策要求，充分利用资本市场工具，助力产业整合和提质增效，努力实现公司资产规模不断扩大，投资效益不断提高，股东回报持续增加，市值规模不断提升，全力推动公司高质量发展取得突破性成效。

4. 公司在市值提升方面有哪些计划？未来在提升股东回报方面规划如何？

回复：公司作为地方国资控股上市企业，高度重视股东权益保护和市值管理工作，致力于提高经营管理质效、增强创新发展能力、提升盈利能力和内在价值。2024年实施了《资本市场价值提升行动方案》，着力推动公司价值创造、价值提升与价值传递工作；在连续几年弥补历史遗留亏损且具备分红条件后，发布了《三年股东回报规划（2023年—2025年）》，2023年度、2024年度分别向全体股东派发现金红利0.66亿元、2.93亿元；积极践行新发展理念，全面推动ESG体系化建设，首次披露公司《2024年度环境、社会及公司治理（ESG）报告》，推动上市公司市值提升。

未来，公司在建立持续、稳定、科学的分红规划的

基础上，将综合考虑市场、经营业绩、投资计划及股东诉求等多种因素，积极开展股份回购和增持、中期现金分红和具体分红比例等有关事项的研究推动工作，努力提升公司长期投资价值。

5. 公司收购的太佳黄河大桥和太原高速公路管理公司带来多少利润增量？

回复：根据公司 2024 年度报告，山西省太佳项目管理咨询有限公司 2024 年实现营业收入 3949.54 万元，净利润 781.37 万元。公司于 2025 年 1 月完成了太原高速公路管理公路股权收购涉及的工商登记变更、转让款支付等资产交割手续，该公司将在本年度纳入财务报表合并范围，经营业绩具体情况请及时关注公司后续在指定信息披露媒体披露的定期报告有关内容。

6. 公司财务费用等成本管控上情况如何？

回复：公司积极开展提质降本增效工作，通过存量贷款置换、提前偿还银行借款、调整存款利率配置等措施，优化债务结构、降低债务成本、提高资金使用效率，持续压降财务成本，公司 2022 年财务费用 2.91 亿元，2023 年财务费用 2.41 亿元，2024 年财务费用为 1.97 亿元，呈现逐年下降趋势。同时，全面贯彻精细化管理、板块化核算、体系化评价理念，优化全面预算管理制度，坚持“两上两下”预算编审模式，逐步优化单项定额标准，实现业财高度融合；完善资金资产管理体系，全面升级资金集中管理模式，统一资金管理平台，强化全级次穿透式监管。此外，大力推广日常养护自主实施和机电自主维护，强化养护专项技术评审和预算审核，有效节约养护成本；深化资源资产盘活利用，强化集采集配

	集约管理，有效降低采购成本，持续抓实成本管控，在提质降本上再提升。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无