

证券代码：301622 股票简称：英思特

包头市英思特稀磁新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 7 月 11 日 16:00-18:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长，总经理周保平 2、董事会秘书，副总经理范立忠 3、财务总监姚建唯
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、精细化管理在 2024 年如何体现？例如库存周转率、应收账款周转率等运营指标是否有显著改善？ 答：公司 2023 年、2024 年存货周转率分别为 2.76 和 3.23，应收账款周转天数分别为 140.48 和 124.73. 感谢关注！ 2、2024 年资本开支主要用于哪些领域？设备更新或新建产线对产能的贡献度？ 答：尊敬的投资者，您好，2024 年度资本开支主要用于建设自动化生产线、更新提升原有工艺水平的设备采购以及建设英思特稀磁产业园等，上述资本开支将有利于提升公司产能利用率及生产效率，谢谢。 3、与华为、荣耀等公司有怎么样的合作？

	答：尊敬的投资者，您好，基于商业保密条款，涉及上述具体客户合作信息公司暂未公开披露，我们将严格履行信息披露义务，并通过法定渠道及时告知投资者。感谢您的理解与关注！ 4、2024 年可持续发展举措有哪些？ESG 评级提升是否带来实际效益？ 答：尊敬的投资者，您好，公司将持续努力实现“拓展产品线，提高附加值，加强项目环境保护，实现绿色发展、可持续发展”的愿景，通过制定明确的绿色制造预算，为绿色项目和技术投资预留资金，确保有足够的资源支持绿色战略的实施。提高使用清洁能源的占比，加大投资太阳能、风能等可再生能源设施，减少化石燃料的使用；采用精益生产、循环经济等理念，减少资源消耗，优化生产流程；优先购买环保、可持续的产品和服务，如可再生材料制成的办公用品、节能设备等，推行绿色采购政策，全面建设可持续发展型及环境友好型的制造体系。谢谢！ 5、范总，您好！请问公司越南工厂的生产模式是什么？是从国内采购稀土材料，在越南完成主要生产吗？是否可以认定为越南生产，而不是转口贸易？ 答：越南工厂主要是产品组装制造、加工和表面处理。感谢关注！ 6、2024 年降本增效具体采取了哪些措施？在采购、生产、物流等环节的成本优化效果如何量化？ 答：公司不断追求技术进步，在精密加工、表面处理、智能组装等工艺环节掌握了一系列核心技术，具备成熟的自动化设备研发能力，能帮助公司提升产品质量、提高生产效率、降低生产成本。同时，通过引入先进的生产设备，优化生产流程并不断加强生产质量控制，公司的生产效率与产品合格率显著提升，生产成本持续降低。2024 年公司进一步加强了精益管理，运用六西格玛等先进管理工具和方法，通过对内部流程进
--	---

	行优化，利用自动化设备减少手动操作，提高了工作效率，降低了运营成本。在采购环节，公司选择与多种来源类型的原材料供应商建立长期稳定的合作关系，并与相关原材料供应商确认签订了长协价格以保证原材料成本稳定。此外，公司会根据市场需求和原材料价格波动情况，及时预测原材料价格走势，合理调整库存水平以达到优化成本目的。感谢关注！ 7、2024 年行业政策利好有哪些？例如稀土资源管控、双碳目标对公司经营的影响？ 答：尊敬的投资者，您好，2024 年颁布的《稀土管理条例》确立了稀土行业的工作原则，强调了稀土资源保护的重要性，并完善了稀土管理体制和全产业链监管体系，明确了监督管理措施和法律责任，以更积极的姿态推动稀土产业的高质量发展。2025 年 3 月 16 日印发了《提振消费专项行动方案》，部署了大宗消费品的更新升级行动，提出增加消费品以旧换新的支持力度。以上政策均对公司经营具有正向影响。谢谢。 8、2024 年人才引进及激励机制如何？研发、销售等关键岗位人员变动情况怎样？ 答：公司 2024 年人才引进和激励的策略核心是“精准引进、差异激励、持续成长”，通过校招、猎头合作、内部推荐及人才库联动等策略聚焦行业顶尖人才及高潜力管培生招聘，通过市场化薪酬，核心岗位薪资匹配差异化奖金及定制化培养路径。研发人员增长 20%左右。感谢关注！ 9、2024 年公司产品毛利率是否改善？稀土磁材原材料成本波动对盈利影响如何？ 答：尊敬的投资者，您好，公司 2024 年度毛利率为 28.10%，较 2023 年有所增长，2024 年稀土原材料价格较为平稳，谢谢。 10、北方稀土以及包钢股份上调稀土价格，对公司有何影响？ 答：公司产品销售采用成本加成的定价模式，若原材料价格上涨公司将会相应提高新项目售价，并与客户积极协商调整
--	--

	老项目的售价。且公司的原材料保有一定量的安全库存，故原材料价格上涨对公司整体影响较小。感谢关注！ 11、2024 年国际市场开拓进展如何？欧美、东南亚等区域客户认证及订单落地情况怎样？ 答：尊敬的投资者，您好，公司国际市场业务开发平稳进行中，谢谢。 12、公司地处包头，是否有稀土成本优势，目前稀土永磁供不应求和涨价是否对公司利好 答：尊敬的投资者您好，包头是中国稀土之都，有成本优势，稀土供不应求及涨价对公司来说属于中性。 13、公司作为少数持有出口牌照的磁材企业，在当前国家有所放松管制的情况下，出口业务势头如何？出口价格同比变化如何？ 答：出口业务正常，公司产品采用成本加成定价模式，公司出口产品价格受原材料价格波动、市场供需、汇率等多重因素影响，且不同客户不同产品的价格存在差异。感谢关注！ 14、请问与其他稀土永磁公司有什么样的合作规划？ 答：尊敬的投资者您好，公司与北方稀土集团建立有长期稳定的合作关系。 15、公司目前的外销占比如何？相比 24 年是否有提升？毛利率是否稳步增长？ 答：尊敬的投资者，您好，公司 2025 年半年度经营业绩情况，请关注公司即将于 2025 年 8 月 26 日发布的定期报告，谢谢。 16、请问未来有什么样的收购扩张的规划 答：尊敬的投资者您好，具体请关注公司公告。 17、公司有回购股份等市值管理的规划么？ 答：尊敬的投资者您好，具体请关注公司公告。 18、英思特 2024 年全年营业收入及净利润同比变化幅度是多少？主要驱动因素有哪些？
--	---

	答：尊敬的投资者，您好，2024 年公司实现营业收入 11.85 亿元，同比增长 24.25%；净利润 1.77 亿元，同比增长 28.15%，实现了收入与净利润的双增长，谢谢！ 19、董事长您好！请问美国对我国出口关税的调整是利好公司的发展吗？公司作为国内稀土永磁新材料的大亨，2025 年公司市值有望突破多少？ 答：尊敬的投资者，您好，公司不涉及对美直接出口产品，公司始终高度重视股东回报，公司将严格遵守证监会发布的《上市公司监管指引第 10 号——市值管理》相关要求，确保市值管理的合法性和合规性；市值管理是一个持续优化的过程，公司将不断改进，回馈广大投资者。感谢您的关注！ 20、2024 年国内市场客户拓展取得哪些突破？新能源汽车、消费电子等领域订单增长情况如何？ 答：公司已进入多家国际知名消费电子终端品牌的供应链，在手机、平板电脑、笔记本电脑、车载电子设备和可穿戴设备等多个领域建立了合作关系。在智能家居、新能源汽车、电机等下游应用领域，公司也拥有成熟的技术储备和生产能力，并且这些项目正在稳步推进。公司将持续提升核心竞争力，积极拓展与重要客户的合作深度和广度，致力于构建一个互利共赢、可持续发展的产业生态。感谢关注！ 21、2025 年上半年订单可见度如何？是否对全年业绩预期进行上调或下调？ 答：尊敬的投资者，您好，公司 2025 年半年度经营业绩情况，请关注公司即将于 2025 年 8 月 26 日发布的定期报告，谢谢。 22、2024 年竞争对手动态如何？市场份额变化是否引发价格战或技术竞争？ 答：尊敬的投资者，您好，公司经营状况稳定良好，谢谢。 23、英思特在稀土永磁领域有哪些独有的专利技术，就是别人暂时做不了的专利技术。
--	--

	答：尊敬的投资者，您好：公司目前已经获得的发明专利有：一种稀土永磁电镀前强制冲洗装置及自动前处理系统、一种压力式稀土永磁电镀生产污水过滤器及系统、一种钕铁硼表面直接电镀铜形成复合镀层的方法、一种降低钕铁硼在酸性电镀镍过程中渗氢损伤的方法等，具体可见国家专利局公告。 24、请问董事长公司今年半年度业绩如何？订单是否饱满？人形机器人业务进展如何？谢谢！ 答：尊敬的投资者您好，目前公司经营情况稳定良好，具体详情，请关注公司 2025 年 8 月 26 日即将发布的 2025 年半年报，谢谢您的关注。 25、稀土价格再次上调，对公司毛利率有多大影响？ 答：尊敬的投资者，您好，公司产品主要是以烧结钕铁硼毛坯为主要原材料加工制造而成，镨钕稀土金属是烧结钕铁硼毛坯最主要的成本组成部分，公司产品价格采用成本加成的定价模式，价格调整具有滞后性，因此，短期内的镨钕金属价格剧烈波动对本公司产品的成本影响较大，若平稳波动，将不会造成重大影响。谢谢。 26、2024 年应收账款及存货规模控制效果如何？坏账准备计提政策是否发生变化？ 答：尊敬的投资者，您好：2024 年应收账款及存货规模控制效果良好，和公司业绩增长规模保持一致，坏账准备计提政策没有发生变化。 27、N58 磁钢是否已经量产并产生利润？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 N58 磁钢开发项目已经完成，现可以实现批量生产，具体生产情况要结合客户订单需求确定，感谢您的关注！ 28、2024 年产品结构升级方向是什么？高附加值产品占比是否提升？ 答：主要是围绕消费电子，同步开发新能源汽车和机器人领域永磁器件。感谢关注！
--	---

	29、请问英思特公司股东，面对稀土发展历史机遇，如何做大做强？ 答：尊敬的投资者，您好：公司将持续深耕消费电子市场，深挖现有客户的产品线，并加大向汽车、电机、机器人等应用领域的拓展，把握全球能源转型与产业升级浪潮中的增长机遇。 30、2024 年客户集中度是否下降？前五大客户占比变化反映哪些市场策略调整？ 答：尊敬的投资者，您好。公司在消费类电子终端客户的稀土永磁材料供应商的份额保持相对稳定，竞争格局未发生重大变化。随着宏观经济稳步增长、AI 功能创新助力应用场景丰富并推动新一轮换季周期，消费电子市场自 2024 年以来复苏迹象明显。谢谢。 31、2024 年供应链管理优化措施有哪些？例如与稀土矿企的战略合作是否深化？ 答：与供应商建立了更加紧密的合作关系，与相关原材料供应商签订了长协，确保原材料的稳定供应和成本控制；在采购成本方面，公司积极与供应商谈判，争取更有利的价格和付款条件，从而进一步降低采购成本。感谢关注！ 32、周总好，请问未来公司在经营模式上，对于现有的成本加成的定价模式能否做一定突破？公司是否有在核心技术上持续投入，升级商业模式的想法？ 答：尊敬的投资者，您好，公司将持续加大研发投入，不断提升企业的核心技术水平，谢谢。 33、2024 年人民币汇率波动对出口业务影响多少？是否采用套期保值等金融工具？ 答：尊敬的投资者，您好：公司实时关注汇率波动对出口业务的影响，根据汇率的趋势进行远期汇率择期结汇。 34、2024 年行业技术迭代趋势如何？公司是否布局下一代磁材技术如钕铁氮？
--	--

	答：公司目前在钕铁硼永磁材料应用领域已拥有一定技术储备，实际应用生产中主要是先外购钕铁硼粒料，将其与其他磁性材料进行配比混合，后续制作工艺和注塑钕铁硼基本相同。目前含有钕铁硼的混合产品已有小批量交付，主要应用于鼠标滚轮当中。由于钕铁硼永磁材料生产存在一定的技术壁垒，目前其生产和应用仍处于起步阶段，且市场需求尚未完全激发，规模较小，但作为新一代稀土永磁材料，相信随着关键技术的突破，钕铁硼永磁材料的市场需求在未来将会进一步扩大。 35、2025 年业绩增长主要看点是什么？是否依赖新客户导入或既有客户份额提升？ 答：我们致力于深耕主业，不断拓展产品种类，积极探索新的应用领域，并积极开发国际市场，以全面保障公司的盈利水平和持续增长。感谢关注！ 36、请问周董，稀土是顶尖技术不可缺少的工业味精，英思特公司如何把握当今社会技术革新日新月异的历史发展机遇，如何做大做强？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将持续深耕主营业务，积极把握市场机遇，感谢您的关注！ 37、2024 年数字化转型成果如何？例如 ERP 系统升级对生产效率的提升效果？ 答：主要围绕生产制造、研发、供应链和 ERP 升级等，感谢关注！ 38、请问贵司有什么方案提升业绩和提升公司市值，谢谢 答：尊敬的投资者，您好！公司十分注重保护投资者利益，公司将专注于自身的主营业务，不断提升公司的核心竞争力和盈利能力；及时、准确、全面地披露公司的有关信息，增强投资者的信任度；加强与投资者的沟通和互动，及时回应投资者的关切和疑问；公司将严格遵守证监会发布的《上市公司监管指引第 10 号——市值管理》相关要求，确保市值管理的合法
--	---

	性和合规性；市值管理是一个持续优化的过程，公司将不断改进，回馈广大投资者。感谢您的关注！ 39、公司核心技术壁垒体现在哪些方面？专利数量、研发团队规模是否有显著增长？ 答：公司的核心竞争优势主要体现在磁路设计及生产制造工艺优势以及深耕消费电子领域的优势。目前拥有专利 350 余项，研发团队保持稳定，高层次技术人员同步提升。感谢关注！ 40、请问董事长，公司如何看到后续稀土原材料价格走势？稀土供应商是否有长协价格？或在上涨趋势下，是否会提前多采购部分原材料？ 答：尊敬的投资者，您好！公司十分看好稀土行业的未来发展，在采购环节，与供应商建立了更加紧密的合作关系，与相关原材料供应商签订了长协，确保原材料的稳定供应和成本控制。同时根据市场需求和原材料价格波动情况，及时预测原材料价格走势，合理调整库存水平以达到优化成本目的。谢谢！ 41、贵司现在拥有什么矿 答：尊敬的投资者你好，公司目前不拥有矿产。 42、2024 年质量管控体系是否有改进？产品良率、客户投诉率等指标是否优化？ 答：公司一直重视产品质量管控。随着工艺的不断改进，新项目的良率整体不断提高，降低了生产成本。公司产品出厂前均履行严格的质量检验，2024 年，本公司荣获富士康科技集团 iDSBG 事业部“2024 BEST OF YEAR AWARD WINNER”、立铠精密“2024 年最佳供应商”比亚迪“2024 年度品质优秀奖”等。感谢关注！ 43、您好，公司一季度业绩大增，目前还未披露中报业绩预告，是否是中报业绩不及预期？ 答：尊敬的投资者您好，公司依法依规按照上市公司信息披露管理办法发布业绩预告，目前公司经营情况稳定良好，感谢您的关注。
--	--

	44、2024 年研发投入金额及占营收比例是多少？重点研发方向及成果转化案例有哪些？ 答：尊敬的投资者，你好：公司 2024 年研发投入 6347 万元，营收占比 5.36%，重点研发方向及成果转化详情请关注公司 2024 年年报。 45、当前稀土磁材行业供需格局如何？新能源汽车、风电等领域需求增长是否符合预期？ 答：当前稀土磁材行业供需格局持续改善，新能源汽车渗透和需求超预期增长。感谢关注。 46、请问董事长，公司人形机器人板块是否已经有小批量订单开始执行了？ 答：尊敬的投资者，公司在机器人板块已进行相关技术及业务布局，部分项目已进行小批量供应，当前公司机器人产品主要供应于工业机器人及服务机器人领域，目前收入占比较小，公司将持续关注该行业的技术发展趋势，并积极拓展与相关客户的合作范围，感谢您的关注！ 47、2024 年推出哪些创新产品？是否通过客户验证并进入量产阶段？ 答：主要围绕消费电子领域，同步开发新能源汽车、机器人等领域用磁器件，感谢关注！ 48、2024 年股东回报方案中现金分红比例是否提升？未来分红政策是否具备持续性？ 答：公司 2024 年度中期分红及年度分红累计派送现金红利 4637.28 万元，约占 2024 年归母净利润的 26.16%。公司上市后未来三年，在公司当年度实现盈利且累计未分配利润为正数，在依法弥补亏损、提取各项公积金后有可分配利润，且现金流充裕，实施现金分红不会影响公司后续持续经营的情况下，公司应当优先采用现金方式进行分红，公司最近三年以现金方式累计分配的利润应不少于最近三年实现的年均可分配利润的 30%。
--	---

	49、2025 年战略规划中是否考虑跨界拓展？例如进入机器人、低空经济等新兴领域？ 答：公司目前主要专注主业发展，感谢关注！ 50、2024 年海外建厂或并购计划进展如何？是否面临地缘政治或贸易壁垒挑战？ 答：公司越南工厂 2023 年设立，目前运营正常，感谢关注。 51、2024 年产能利用率是否饱和？扩产计划是否匹配 2025 年需求预测？ 答：基本饱和，公司扩产计划是根据产品订单和未来市场预测进行，感谢关注！ 52、Q2 业绩怎么样？ 答：尊敬的投资者：您好，具体请关注公司公告。 53、有高送转的打算吗？ 答：尊敬的投资者：您好，公司会根据业绩及市场发展情况进行考虑，具体请关注公司公告。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 7 月 11 日