

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号: 2025-026

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	圆信永丰基金、长江证券
时间	2025 年 7 月 14 日 下午
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书向碧琼女士 证券事务代表 王占超先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。 公司始终秉承“智慧赋能万物，共创美好未来”的使命，坚持“成就客户、创新驱动、博大务实、品质至上”的经营理念，依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组+平台+终端”业务模式，深耕车联网，广泛布局物联网，致力于成为全球的物联网智能化应用解决方案专家。 2024 年度，公司实现营业收入 14.02 亿元，较上年同期增加 24.85%，实现归属于上市公司股东的净利润 1.76 亿元，较上年同期增加 0.81%。2025 年一季度，公司实现营业收入 3.48 亿

	元，较上年同期增加 40.28%，实现归属于上市公司股东的净利润 0.40 亿元，较上年同期增加 14.42%。 二、提问与交流（同类问题已作汇总整理，近期已回复问题不再重复） 1、智能车载终端产品作为公司“出海”的重要产品之一，未来的营销策略有哪些？在产品上有哪些方面的技术革新？ 2024 年度，公司海外收入已实现 3.27 亿元，占当年营业收入的 23.35%，相比 2023 年度增长 399.37%，其中智能车载终端是公司海外重点拓展的产品之一。 公司智能车载终端在非洲、东南亚、西亚等地区具有一定的销售规模，短期内公司将继续提升上述地区的市场份额，并将欧美发达地区作为长期的业务开拓重点区域。针对海外客户需求，公司持续投入研发，优化智能车载终端的底层技术架构，提升产品的稳定性和海外使用场景的适配性；结合多元化产品特点，公司开发了通用的运营维护管理平台，根据客户使用的具体产品型号和不同功能需求，创新性的采用自适应的通信机制，并自动适配差异化的可视化操作界面，打通了乘用车和商用车等领域产品在安装、运维、售后环节的功能差异壁垒，大大简化了客户的产品适配操作，提升了客户的使用体验。 2、产品“出海”作为公司主要战略之一，未来在海外产品研发和营销的费用是否会大幅提升？ 在经营策略方面，公司实行事业部制管理各业务线，对各事业部的投入产出开展独立核算，并构建了以利润指标为核心的考核体系。截至目前，包括 2024 年成立的海外事业部在内，公司旗下各事业部均实现盈利。未来，在保持海外业务持续增长的基础上，公司将继续以利润持续增长作为主要目标，稳健地增加海外的研发和营销投入。
风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 7 月 14 日

