胜科纳米 (苏州) 股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	□电话会议
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位	东北证券、华宝基金、浦银安盛、国信自营、基明资本、淳厚基金、中邮证券、华源证券、华泰保兴、睿远基金、爱建资管、中海基金、华泰柏瑞、南方基金、中欧基金(以上排名不分先后)	
时间	2025年7月17日	
地点	胜科纳米(苏州)股份有限公司会议室	
上市公司接待人员	1. 董事长: 李晓旻 2. 董事会秘书: 周秋月	
姓名	3. 证券部相关人员	
	投资者交流内容如下:	
	问题一: Labless 的市场前景怎么样?	
投资者关系活动主要内容介绍	回答:公司在推进 Labless 的过程中,推动 Labless 与 Lablite 模式的共存发展。公司参与的是半导体研发环节,半导体技术更新迭代催生大规模研发投入,持续增长的研发投入推动第三方检测分析需求增长,尤其是在先进制程等发展下,检测分析需求持续提升。传统第三方的业务依靠的是客户的溢出量,公司通过分析测试技术的研发迭代,倒逼行业分化,创造市场增量。	
	问题二:行业市场空间	如何?
	三方实验室检测分析市 市场空间有望达到 180-	协会数据,到 2024 年,我国半导体第场规模在 100 亿元左右,2027 年行业200 亿元。但是这只是针对半导体第三将客户厂内实验室的业务量考虑进来,加。

问题三: 公司在半导体各领域的收入分布是怎样?

回答: 2024 年,公司营收为 41527.19 万元,在芯片设计领域营收占比约为 33%,晶圆制造领域营收占比约为 36%,设备及材料领域营收占比约为 13%,其他领域营收占比约为 18%。

问题四: 第三方检测分析实验室的核心竞争力是什么?

回答:第三方分析测试服务的核心竞争力取决于实验室的硬件 先进性、管理体系以及服务效果等,信息安全是客户选择第三 方检测机构的首要考量。第三方分析检测机构凭借其专业的技术团队、先进的检测设备以及丰富的行业经验,为半导体产业 链的各个环节提供了至关重要的保障。

问题五:公司是如何长期保持高毛利率的?

回答:公司注重研发投入,通过高强度的分析测试技术的研发迭代,来保持公司的高毛利率。公司在发展中创造了五代产线:1、公司创立之初,创始人凭借先进的线路修改技术收获第一桶金,公司依托在线路修改领域的技术优势逐步发展壮大;2、第二代检测分析产线是在2007年左右,公司推出扫描电镜和截面工艺表征技术;3、第三代检测分析产线是在2018年左右,公司推出透射电镜工艺监控与验证技术;4、第四代检测分析产线是在2024年左右,公司的纳米探针电路验证技术进一步成熟,在业内实现更为广泛的运用;5、目前,第五代检测分析产线正在研发中,预计明后年推出,实际推出时间可能因研发进度、市场环境等因素调整。

问题六: 随着半导体产业技术的变革,公司布局了什么新技术?

回答:随着半导体整体产业技术的发展,半导体检测分析技术将更加注重高精度、高效率和多功能的发展,而随着新兴应用的涌现,针对特定场景和需求的定制化检测分析实验需求也将有所增加。公司针对技术发展趋势积极布局,并保持高强度的研发投入,已开发针对先进制程芯片失效定位的晶体管级纳米探针分析技术,持续完善透射电镜微观结构表征分析能力以适应纳米级别的结构观测需求等。

风险提示及说明

以上如涉及对行业的预测、公司发展规划等相关内容,不代表公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的盈利预测和承诺,不构成公司对投资者的实质性承诺,敬请广大投资者注意投资风险。

	投资者接待活动过程中,公司接待人员积极回复投资者提出的问题,回复的内容符合公司《信息披露管理制度》等制度的规定,回复的信息真实、准确,本次活动不存在应当披露的重大信息。
 附件清单(如有)	无
日期	2025年7月17日