

证券代码：301257

证券简称：普蕊斯

普蕊斯（上海）医药科技开发股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒券商策略会 ☐其他			
参与单位 名称及人员 姓名	易方达基金 招商基金 鹏华基金 景顺长城基金 华安基金 国泰基金 安信基金 交银施罗德基金 前海开源基金 诺安基金 凯石基金 国投瑞银基金 农银汇理 人保资产 华西基金 汇安基金 平安人寿 上海信托 兴银理财 前海人寿保险 上证资管 山证资管 东证资管 IDG Capital 开源证券 光大证券 中金证券 东吴证券 东方证券 国盛证券 东北证券 国泰海通证券 西部证券 山西证券 财通证券 中泰证券 华鑫证券 招商证券 浙商证券 等 68 家机构 82 人			
时间	2025 年 7 月 3 日、2025 年 7 月 11 日、2025 年 7 月 15 日—2025 年 7 月 18 日、2025 年 7 月 22 日			
地点	上海、深圳			
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书 赖小龙			
	一、介绍公司 2024 年年度和 2025 年第一季度经营情况 普蕊斯是一家大数据驱动型临床研究服务商，坚持“以患者为中心”，通过将临床试验和医院实际场景进行解构，创建出一			

投资者关系 活动主要 内容介绍	套临床试验全流程项目管理体系，公司深耕临床试验现场管理组织（SMO）业务，为中国临床试验执行提质增效，助力新药更快惠及患者。 2024 年公司实现营业收入 80,372.89 万元，同比增长 5.75%；公司实现归属于上市公司股东的净利润 10,642.93 万元，同比下降 21.01%；公司实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 8,347.32 万元，同比下降 26.88%，主要由于 2024 年根据业务需求储备了业务人员，增加的业务人员使得营业成本相应增加等所致。公司新签不含税合同金额 10.00 亿元，截至 2024 年底，公司存量不含税合同金额为 18.89 亿元，同比增长 0.38%。 2025 年第一季度，公司实现营业收入 17,646.69 万元，同比下降 4.37%；归属于上市公司股东的净利润 743.16 万元，同比下降 67.32%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 482.64 万元，同比下降 75.34%，主要由于行业竞争加剧导致订单价格波动，公司 2024 年新签合同金额下滑使得报告期内营业收入略有下降，但考虑到目前行业和客户需求呈现初步复苏的迹象，公司 2025 年第一季度的询单量、新签订单同比实现较快增长，公司根据业务需求储备了业务人员导致营业成本相应增加，毛利率、净利率面临阶段性压力。 同时，公司进一步加强业务覆盖范围，丰富项目经验。截至 2025 年 3 月 31 日，公司累计承接超过 3,800 个国际和国内 SMO 项目，在执行 SMO 项目数 2,250 个，公司员工总数为 4,277 人，累计服务 960 余家临床机构，可覆盖临床机构数量超过 1,300 家，服务范围覆盖全国 200 多个城市。 此外，公司践行股东价值共享，分红水平稳步提升。2024 年中期及年度现金分红总额 1,987.65 万元，占 2024 年度净利润的 18.68%。2022 年度至 2024 年度公司累计现金分红总额 4,077.32 万元。
--------------------------------	---

投资者关系 活动主要 内容介绍	未来，公司将持续推进组织管理创新，积极探索人工智能和新技术在临床试验执行上的开发与应用，持续为客户交付高质量项目执行服务。 二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下： 问：行业目前国内出清情况如何？ 目前我国SMO行业进入新的发展阶段，头部SMO企业客户资源、人才规模、机构覆盖率逐步扩大，技术、品牌与口碑等方面加速巩固，加之国内医药监管政策利好具备创新类项目服务能力的SMO企业，部分中小型SMO企业已经开始逐渐出清，行业集中度不断提升并向头部SMO集中。 问：中国创新药出海授权交易对行业的发展带来哪些影响？ 根据医药魔方统计数据，2024年中国医药企业通过对外授权（License-out）实现了历史性突破，总交易金额达519亿美元，其中首付款达41亿美元。2025年第一季度，中国创新药License-out交易持续活跃，根据医药魔方数据统计，2025年第一季度共达成交易33笔，同比增长32%；交易总金额高达366亿美元，同比增加超过250%。中国药企正以差异化创新和全球化运营能力，重新定义全球医药创新格局。 问：公司最新订单情况如何？ 公司新签订单不含税合同金额和存量合同金额每半年进行披露，公司订单情况敬请您关注公司半年度和年度报告相关公告文件，谢谢。 问：公司人员招聘规划？ 公司招聘计划主要是根据已有项目、新签项目与人员的匹配情况来确定人员的招聘计划。依托公司完善的人员培训体系，公司将持续推进对新员工的招聘与培训工作，并适应市场供需变化、行业发展趋势以及监管标准，优化招聘结构，通过严格的考核机制确保培训质量，推动人才梯队的建设，为公司长远发展奠定坚实的人才基础。
--------------------------------	---

投资者关系 活动主要 内容介绍	问：公司业务合同平均多少时间可以转化确认为收入？ 临床试验项目周期通常为 2-3 年甚至更长，项目进度受到研究药物的疾病领域及药效、临床试验方案、受试者入组等因素的影响而在不同年度、不同期间内有所差异，故同一个项目在不同期间内的收入确认并非线性分布。 问：公司在哪些疾病领域具备竞争优势？ 截至 2025 年 3 月底，公司已累计承接超过 3,800 个国际和国内临床项目，参与了较多的国内外热门项目，服务可覆盖血液肿瘤、胸部肿瘤、消化肿瘤、泌尿肿瘤、罕见病等诸多领域，并在血液肿瘤、胸部肿瘤、消化肿瘤、心血管疾病、泌尿肿瘤、内分泌疾病、感染性疾病、风湿免疫等多个细分疾病领域具备了较强的竞争优势。在肿瘤领域，截至 2024 年 12 月公司已累计推动 82 个肿瘤新药和 14 个肿瘤生物类似药或化学仿制药产品在国内外上市。此外，公司在前沿研发领域如 TCR-T、治疗用核药、CGT、ADC、双抗、多抗、GLP-1 等研发管线上均有业务布局。截至 2024 年 12 月底，公司累计参与治疗用核药项目 10 个、TCR-T 项目 1 个、ADC 项目 87 个、CGT 项目 67 个、减重项目 24 个等前沿创新药物的临床试验项目。 2024 年，公司助力客户上市的特色产品包括：全球首个且目前唯一获批的 CLDN18.2 靶向疗法；全球首个且目前唯一获批 GIP/GLP-1 受体激动剂；全球首个双免疫治疗纳武利尤单抗联合伊匹木单抗；全球首个获批的慢阻肺病靶向治疗药物；国内首个获批的 KRAS 抑制剂；国内首个获批上市的口服 GLP-1 药物；国内首个且目前唯一获批上市的长效重组凝血因子VIII等。
附件清单	无
日期	2025 年 7 月 22 日